



Венгрия предложила исключить механизм верховенства закона из бюджета ЕС → 4

“ Мы стоим
на грани экономи-
ческой, социаль-
ной и финансовой
катастрофы во мно-
гих государствах —
участниках ЕС. У нас
не осталось времени
для игр, мы не можем
позволить себе поли-
тический кризис ”

МИНИСТР ПО ЕВРОПЕЙСКИМ ДЕЛАМ
ПОРТУГАЛИИ АНА ПАУЛА ЗАКАРИАС



Фото: Рамиль Ситдилов/РИА Новости

Банк «Россия» становится крупнейшим кредитором Utair → 5

ЦБ предупредил о риске появления «зомби-заемщиков» из-за пандемии → 8



Фото: Luke MacGregor/Bloomberg



Общество

РОСПОТРЕБНАДЗОР ПРОАНАЛИЗИРОВАЛ ПРОБЛЕМЫ ПАЦИЕНТОВ СПИД-ЦЕНТРОВ В ПАНДЕМИЮ

Симптомы COVID-19 проигнорировал каждый второй с ВИЧ

48% пациентов с ВИЧ, имевших симптомы коронавируса, НЕ ОБРАЩАЛИСЬ ЗА МЕДПОМОЩЬЮ, выявило исследование Роспотребнадзора и пациентских организаций. Причины – страх перед деанонимизацией и нежелание нарушать самоизоляцию.

ЕГОР ГУБЕРНАТОРОВ

Почти половина пациентов с вирусом иммунодефицита человека (ВИЧ), имевших симптомы коронавируса, не обращались за медицинской помощью. Об этом говорится в исследовании (есть у РБК), проведенном Центральным НИИ эпидемиологии Роспотребнадзора совместно с экспертами из ЮНЭЙДС (объединенная программа ООН по ВИЧ/СПИД) и «Коалицией по готовности к лечению» (ITPCru).

Исследование проводилось посредством интернет-опроса с августа по сентябрь. Отдельная часть исследования – интервью с ВИЧ-положительными участниками анкетирования, перенесшими коронавирус.

В исследовании принял участие 931 респондент из 68 регионов России (67% женщин и 32% мужчин). Средний возраст респондентов составил 38 лет с распределением в диапазоне от 18 до 67 лет. Конечная выборка включила 590 участников опроса, заявивших о своем положительном ВИЧ-статусе, 262 ВИЧ-отрицательных, 79 человека не имели опыта тестирования на инфекцию.

СИМПТОМЫ И БОЯЗНЬ ОБСЛЕДОВАТЬСЯ

О различных симптомах, которые характерны для коронавируса, в общей сложности сообщили более половины (55,3%) ВИЧ-положительных и 35,1% ВИЧ-отрицательных участников опроса. Пациенты с ВИЧ наиболее часто жаловались на усталость (38%), кашель (22,5%), повышенную температуру (38%), боль в мышцах и суставах (20,7%). При этом 47,5% носителей ВИЧ, имеющих симптомы, не обращались



Фото: Илья Питалев/РИА Новости

СМОГ ЛИ ПРЕПАРАТ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ВИЧ ПОМОЧЬ ПРИ КОРОНАВИРУСЕ

Первая версия методических рекомендаций Минздрава по лечению коронавируса включала в себя антиретровирусный препарат лопинавир/ритонавир. Среди побочных эффектов препарата – диарея, тошнота, рвота, нарушение липидного обмена. Летом руководители клинического исследования RECOVERY, изучавшие действие препарата при коронавирусе, при-

шли к выводу, что лекарство не оказывает положительного эффекта, испытания прекратили и ВОЗ. Однако лопинавир/ритонавир оставался в методических рекомендациях Минздрава вплоть до осени.

Авторы совместного исследования Института эпидемиологии и пациентских организаций также установили, что риск снижения заболеваемости

коронавирусом у людей с ВИЧ, принимающих АРВ-препараты, в том числе лопинавир/ритонавир, не снижается: диагноз коронавирусной инфекции COVID-19 был поставлен 4,9% от всех опрошенных ВИЧ-положительных и 1,5% от всех опрошенных ВИЧ-негативных. Пациенты с ВИЧ болеют коронавирусом так же, как и люди с негативным ВИЧ статусом.

за медицинской помощью. Среди ВИЧ-негативных таких было 41,3%.

Из 590 участников опроса с положительным ВИЧ-статусом проходили обследование на коронавирус или обращались к врачу в связи с симптомами 166 человек. У 39 из них результаты обследования выявили COVID-19. При этом менее половины таких пациентов (41,4%) сообщили о заболевании в региональные центры по профилактике и борьбе со СПИДом (СПИД-центры).

Авторы доклада называют несколько причин, которые помешали людям с ВИЧ и симптомами коронавируса обратиться за помощью к врачу. Одной из них может быть стигматизация и дискриминация ВИЧ-положительных людей. Пациенты в регионах боятся пользоваться услугами ОМС для теста на коронавирус из-за возможного раскрытия своего статуса, говорит соавтор исследования и руководитель отдела мониторинга «Коалиции по готовности к лечению» Алексей Михайлов. «Другая причина не обследоваться — это желание остаться на самоизоляции и «перетерпеть» болезнь при симптомах без врачебной помощи. У таких людей симптомы могли быть выражены не слишком ярко», — объяснил он.

Автор исследования, старший научный сотрудник Центрального НИИ эпидемиологии Роспотребнадзора Наталья Ладная также не исключает, что причиной не обращения за помощью пациентов с ВИЧ и коронавирусом могла стать дискриминация. Кроме того, Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ), СПИД-центры и другие организации призывали людей с ВИЧ тщательно следовать рекоменда-

циям по профилактике коронавируса, говорит Ладная, в том числе из-за этого люди старались соблюдать самоизоляцию и без острой необходимости не покидать дом.

Среди пациентов с сочетанием ВИЧ/COVID-19 авторы исследования часто встречали еще и иммунодефицит. 20,6% имели уровень CD4 (клеток иммунной системы) менее 350 кл/кл при средней норме 450–500. Такие пациенты, как правило, больше подвержены различным видам инфекций и заболеваний.

ПРОБЛЕМЫ С ВРАЧАМИ И ЛЕКАРСТВАМИ

Эпидемия COVID-19 негативно повлияла на оказание медпомощи ВИЧ-инфицированным в России, но влияние это не было таким масштабным, как предполагалось, указывают авторы исследования. Треть опрошенных (34,3%) ВИЧ-положительных пациентов рассказали о том, что СПИД-центры, где, как правило, они получают терапию, сокращали часы работы и переводили персонал на лечение больных с коронавирусом. Однако большинство (61,2%) опрошенных каких-либо изменений в работе учреждений не заметили.

“ Эпидемия COVID-19 негативно повлияла на оказание медпомощи ВИЧ-инфицированным в России, но влияние это не было таким масштабным, как предполагалось, указывают авторы исследования

Сколько граждан с диагнозом ВИЧ проживают в России, тыс. человек



Источник: Федеральный научно-методический центр по профилактике и борьбе со СПИДом

70,5% респондентов заявили, что не испытывают никаких проблем с антиретровирусными препаратами, но 14,9% отметили, что им приходится добираться на транспорте, чтобы их получить, 10% сообщили о страхе заразиться коронавирусом, еще 4,6% назвали проблемой отсутствие нужных лекарств в аптеке.

Более половины (71,7%) пациентов с ВИЧ ответили, что новые подходы для доставки препаратов не применялись. Таким образом, пациенты вынуждены были забирать лекарства из СПИД-центров или рецепты у своих лечащих врачей, то есть иметь дело с общественным транспортом, подтвердил РБК Михайлов. О том, что препараты доставлялись сотрудниками центров, сказали только 14,8% пациентов.

ЕСТЬ ЛИ ВЛИЯНИЕ НА ОБЩУЮ СТАТИСТИКУ

По данным Роспотребнадзора по состоянию на конец сентября 2020 года, в России заре-

гистрировано 1,4 млн человек с вирусом иммунодефицита. Опрошенные РБК эксперты утверждают, что глобально на статистику по выявляемости COVID-19 ситуация среди ВИЧ-положительных людей не влияет. Директор Института экономики здравоохранения НИУ ВШЭ Лариса Попович поясняет: «Не обращаются [за помощью] с симптомами коронавируса не только ВИЧ-положительные, но и ВИЧ-негативные, которых значительно больше». Аналогичного мнения придерживается автор исследования Наталья Ладная: «Необращение пациентов с ВИЧ за помощью и отсутствие диагностики при симптомах коронавируса слабо отразится на статистике и выявляемости. В России живет большое количество людей с ВИЧ, но это, конечно, не большинство населения — радикально это картины не изменит», — резюмировала Ладная. ▀

При участии Евгении Лебедевой

Реклама 18+



Надёжная основа
онлайн-бизнеса
nic.ru

RU center

.space — домен, от англ. «космос, пространство»

Международная политика

ВИКТОР ОРБАН ПРЕДЛОЖИЛ ПЕРЕСМОТРЕТЬ ПРИНЦИПЫ ФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТА ЕС

Европейские ценности оказались тяжелы для венгерского кармана

Виктор Орбан обвинил Евросоюз в несправедливом отношении к Венгрии и призвал **ОТДЕЛИТЬ ФИНАНСОВЫЕ взаимоотношения ОТ ПОЛИТИЧЕСКИХ**. Спор между Брюсселем и Будапештом идет о соблюдении верховенства закона для всех стран союза.

ЕВГЕНИЙ ПУДОВКИН

Премьер-министр Венгрии Виктор Орбан заявил, что для утверждения бюджета Евросоюза на следующие семь лет (2021–2027 годы), заблокированного Будапештом, надо отделить правило соблюдения верховенства закона от вопросов экономической помощи странам — членам союза на фоне пандемии COVID-19. В интервью немецкой газете Die Zeit, опубликованном 26 ноября, он призвал: «Странам нужно как можно скорее получить деньги, давайте дадим их».

В июле лидеры ЕС и Европарламента согласовали плановый бюджет союза на следующие семь лет объемом около €1,7 трлн, в которые включен фонд поддержки европейских экономик в условиях пандемии размером €750 млрд. 20 ноября утверждение бюджета заблокировали Венгрия и Польша, которые недовольны механизмом, позволяющим Брюсселю замораживать выделение средств странам, не соблюдающим принцип верховенства закона.

Лидеры Венгрии и Польши считают, что контроль за соблюдением принципов верховенства

права в странах сообщества недопустим, поскольку чреват финансовым давлением. По словам министра юстиции Польши Збигнева Зебро, механизм «радикальным образом ограничит суверенитет Польши». «Дело не в верховенстве закона — это только предлог и красивые слова, тогда как в реальности это [механизм] означает политическое и институциональное рабство», — заявил Зебро.

Премьер-министр Венгрии подчеркнул: республика не одобрит бюджет, пока спор не будет разрешен с учетом интересов Будапешта. В интервью Die Zeit он также указал на угрозы ЕС заблокировать финансовую помощь Венгрии, если она не начнет принимать больше мигрантов. Орбан сравнил действия ЕС с идеологическим шантажом, который практиковал Советский Союз.

В Еврокомиссии не собираются идти навстречу Варшаве и Будапешту. Председатель Еврокомиссии Урсула фон дер Ляйен назвала механизм приемлемым и пропорциональным. Если Венгрия и Польша опасаются, что механизм будет использован незаконным путем, они всегда могут опротестовать такие действия в Европейском суде в Люк-

сбург, напомнила фон дер Ляйен. «Это то место, где, как правило, рассматриваются споры о нормативных правовых актах, не ущемляя интересы миллионов европейских граждан, которые остро нуждаются в нашей помощи», — резюмировала председатель Еврокомиссии. Механизм, привязывающий выделение средств странам ЕС к соблюдению ими принципа верховенства закона, — мера, на которой настаивает Европейский парламент, а также некоторые члены союза — доноры его бюджета. В частности, Нидерланды заявили, что требование о соответствии норме верховенства закона — обязательное условие для выделения денег. «Мы не примем ничего меньше этого», — пригрозил премьер-министр Марк Рютте.

Утверждение бюджета ЕС в кратчайшие сроки важно для поддержания стабильности союза на фоне второй волны пандемии. Согласно прогнозу банка Barclays, ВВП еврозоны сократится на 6,9% по итогам этого года и вырастет на 4,7% в следующем. Это более позитивный прогноз, чем тот, который приводится в последнем докладе Международного валютного фонда (МВФ). Из него следует, что

ВВП еврозоны упадет на 8,3% в 2020 году и вырастет на 4,7% в 2021 году. «Наши граждане, компании, а также муниципальные и региональные власти рассчитывают на поддержку Европейского союза, которая была обещана им в июле», — заявил министр по европейским делам ФРГ Михаэль Рот. «Мы стоим на грани экономической, социальной и финансовой катастрофы во многих государствах — участниках ЕС. У нас не осталось времени для игр, мы не можем позволить себе политический кризис», — заявила министр по европейским делам Португалии Ана Паула Закариас.

Если бюджет не будет утвержден к 1 января, то ЕС может задействовать норму, позволяющую продлить финансирование в рамках действующего бюджета, указали аналитики Barclays в аналитической записке (есть в распоряжении РБК). Эксперт аналитического центра Bruegel Марек Дабровский считает, что ЕС может принять несколько нововведений, чтобы в будущем избежать проблем с демаршем Венгрии и Польши. Во-первых, в ЕС должны изменить требование о принятии бюджета единогласно и решать подобные вопросы большинством. Во-вторых, ЕС стоит принять общие, более всеобъемлющие требования о выявлении нарушений основополагающих принципов в различных сферах и санкциях за такие нарушения. Таким образом, ЕС не придется одобрять такие меры в отдельных областях, считает эксперт. ■

ЧТО ТАКОЕ МЕХАНИЗМ ВЕРХОВЕНСТВА ЗАКОНА

Получающие средства ЕС страны должны соответствовать ценностям союза, оговоренным в статье 2 Основного договора, — это уважение человеческого достоинства, свободы, демократии, равенства, верховенства права и соблюдения прав человека. Механизм создает возможность для запуска процедуры санкций в отношении государства, нарушавшего ценности ЕС, с согласия большинства членов союза.

■ РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора: Петр Геннадьевич Канаев
Руководитель дизайн-департамента: Евгения Дацко
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Верстка: Ирина Енина

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Руководитель объединенной редакции РБК: Петр Канаев
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»: вакансия
Первый заместитель главного редактора: Ирина Парфентьева
Заместители главного редактора: Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Анна Пустякова

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: Антон Фейнберг
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы: Тимофей Дзядко
Политика и общество: Кирилл Сироткин
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок: Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика: Полина Химшиашвили

Учредитель газет: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брук
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Ирина Бокач
Директор по производству: Надежда Фомина

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127
E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Подписка по каталогам: «Роспечать», «Пресса России», подписной индекс: 19781; «Каталог Российской Прессы», подписной индекс: 24698; «Почта России», подписной индекс: П6776.
Подписка в редакции: тел.: (495) 363-1101, факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 2530
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна.
© «БизнесПресс», 2020
Свободная цена

● Материалы на таком фоне опубликованы на коммерческой основе.

Дизайн: Свят Вишняков, Настя Вишнякова
vishvish.design

Pro:

PRO.RBC.RU

Финансы

→ 7

Финансы

→ 9

Бизнес

«Дом.РФ» анонсировал программу льготной ипотеки на дома для молодых семей

Центробанк предложил новые меры борьбы с обналичиванием

БАНК «РОССИЯ» ПРОДАСТ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ОДНОГО ИЗ КРУПНЕЙШИХ АВИАПЕРЕВОЗЧИКОВ С СЕРЬЕЗНЫМ ДИСКОНТОМ

Долги Utair приземляются в «России»

Банк «Россия» **ВЫКУПИТ ДОЛГ Utair** перед «Трастом», который тот не смог продать на аукционе. Долг достался с дисконтом — за 25% от номинала. Теперь у банка **БОЛЕЕ 80%** долгового портфеля, обеспеченного контрольным пакетом авиаперевозчика.

→ 6



← Авиакомпания Utair начала процедуру реструктуризации долгов еще два года назад — из-за роста цен на топливо и падения рубля. На фото: гендиректор компании Андрей Мартиросов

Транспорт

“ В случае выкупа долгов ВЭБа и Сбербанка на аналогичных условиях в 25% от номинала банк «Россия» суммарно потратит на консолидацию требований к Utair около 7 млрд руб.

← 5

МАКСИМ ТАЛАВРИНОВ,
ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО

Банк «Россия», совладельцами которого как минимум до конца 2019 года были структуры Юрия Ковальчука и Геннадия Тимченко, договорился о выкупе долгов авиакомпании Utair перед «Трастом» на 15 млрд руб. Но за эти обязательства он заплатит лишь 3,5 млрд руб. (25% от номинала). Об этом РБК рассказали два источника, близкие к разным сторонам переговоров авиакомпании с кредиторами. О сделке знает и источник, близкий к одному из крупных кредиторов Utair.

В «Траст» и Utair от комментариев отказались, РБК направил запрос в пресс-службу банка «Россия».

«Траст» был участником двух синдицированных кредитов, которые Utair привлекла в 2015 году: 12-летнего на 23,7 млрд руб. и 7-летнего на 18,9 млрд руб. По второму кредиту Utair уменьшила сумму основного долга до 15,3 млрд руб. По этим двум кредитам заложено 50% плюс одна акция Utair. Доля кредитов «Траста» в двух синдикатах составляла 35%.

КАК БАНК «РОССИЯ» СКУПАЛ ДОЛГИ UTAIR

Utair начала переговоры о реструктуризации задолженности еще в конце 2018 года, объяснив это ростом цен на топливо и падением рубля, но до сих пор не договорилась с кредиторами. По итогам 2019 года перевозчик достиг операционной прибыли в размере 1,5 млрд руб., но в июне 2020 года компания допустила четвертый по счету дефолт по кредитам. На этот раз компания объяснила отсрочку пандемией коронавируса

са, из-за которой у нее резко сократились полеты. Сейчас Utair занимает шестое место в России по пассажиропотоку. За десять месяцев 2020 года она перевезла 3,93 млн пассажиров, что на 41% меньше аналогичного периода прошлого года, следует из данных Росавиации.

До сделки с «Трастом» банк «Россия» уже выкупал долги Utair у других кредиторов: всего на 8,5 млрд руб. у семи банков — весной у МКБ, Сургутнефтебанка и «Оренбурга», в сентябре — у ЮниКредит Банка, МТС Банка, «Уралсиба» и НИКО-банка — также за 25% от номинала.

До этих сделок доля «России» в обоих синдикатах составляла 26,4% (10,3 млрд руб.), а теперь банк консолидировал 84% (почти 33 млрд руб. без учета процентов), следует из данных трех источников РБК. Это подтверждает источник, знакомый с ходом переговоров кредиторов по выкупу долгов. Оставшаяся незначительная часть задолженности по этим синдицированным кредитам — у ВЭБ.РФ (1,38 млрд руб.) и Сбербанка (4,99 млрд руб.).

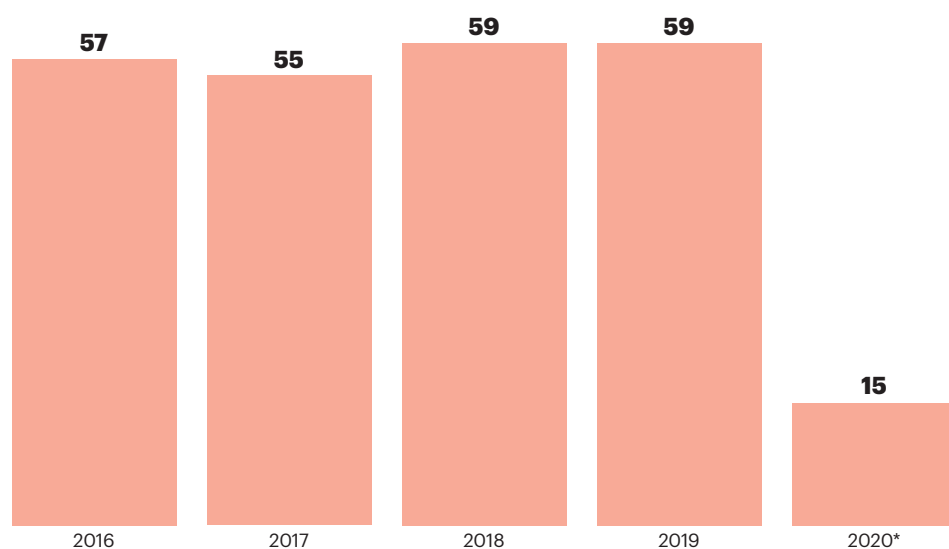
«Россия» выкупает долги каждого кредитора с дисконтом — за 25% от суммы долга компании перед кредитором, говорил РБК источник, близкий к одной из сделок. По его словам, эта сумма не учитывает проценты и штрафы. Таким образом, на скупку долгов Utair банк мог потратить 5,6–5,9 млрд руб..

ПОЧЕМУ «ТРАСТ» НЕ СМОГ ПРОДАТЬ ЭТИ ТРЕБОВАНИЯ ДОРОЖЕ

«Траст» в конце октября выставил долги Utair на аукцион по начальной цене 4,5 млрд руб. (30% от номинала). Торги должны были пройти 24 ноября, но они не состоялись

“ Банк «Россия» не собирается банкротить Utair, утверждает источник РБК, близкий к одной из сторон переговоров авиакомпании с кредиторами

Выручка компании Utair, млрд руб.



* За январь—июнь.

Источник: отчетность ПАО «Авиакомпания «ЮТэйр»

из-за отсутствия претендентов, рассказал источник РБК, близкий к одной из сторон сделки, и подтвердил представитель организатора торгов — Российского аукционного дома.

Источник РБК, знакомый с переговорами Utair с кредиторами, еще в октябре говорил, что банк «Россия» не будет принимать участие в аукционе «Траста», так как счел цену завышенной, а других претендентов на долги авиакомпании нет.

На прошлой неделе, 20 ноября, ВЭБ также выставил на аукцион долги Utair за 44% от номинала. Проведение этого аукциона запланировано на 30 декабря. В этих торгах банк «Россия» также не планирует участвовать, рассчитывая выкупить требования дешевле — за 25% от номинала (около 378 млн руб.), рассказали РБК два источника, знакомых с ходом переговоров.

Банк «Россия» направил в ВЭБ и Сбербанк, как в «Траст», предложение о выкупе обязательств авиакомпании после консолидации прав требований к Utair всех частных кредиторов, рассказывали РБК в сентябре два источника среди кредиторов авиакомпании и собеседник, знакомый с ходом переговоров. Представитель ВЭБа сказал РБК, что сейчас госкорпорация рассматривает возможность продажи требований к Utair только через публичный аукцион. «Победителем аукциона будет признан покупатель, соответствующий документации к торгам и предложивший наибольшую цену», — добавил он. Сбербанк по-прежнему изучает несколько вариантов по урегулированию задолженности авиакомпании в рамках синдикатов, но решение о продаже требований к Utair пока не принято, рассказал источник, близкий к одному из кредиторов. Представитель Сбербанка отказался от комментариев.

“ Шестое место по пассажиропотоку занимает Utair среди российских компаний. По итогам 2019 года перевозчик достиг операционной прибыли в размере 1,5 млрд руб., но в июне 2020 года компания допустила четвертый по счету дефолт по кредитам

В случае выкупа долгов ВЭБа и Сбербанка на аналогичных условиях в 25% от номинала банк «Россия» суммарно потратит на консолидацию требований к Utair около 7 млрд руб. и станет единственным обладателем залога — 50% плюс одна акция Utair.

ЗАЧЕМ «РОССИЯ» КОНСОЛИДИРУЕТ ДОЛГИ UTAIR

Выкуп долгов Utair может быть связан с обязательствами «Сургутнефтегаза» (его структуры контролируют Utair), рассказывал РБК источник среди банков-кредиторов и подтверждал один из конкурентов

СТРУКТУРА КРЕДИТОВ UTAIR

39 млрд руб. по двум синдицированным кредитам — 7-летний на 15,3 млрд руб. до 2022 года и 12-летний на 23,7 млрд руб. до 2027 года. По этим долгам заложено 50% плюс одна акция Utair.

17,4 млрд руб. — кредит Сбербанка до конца 2022 года. До конца года Сбербанк утвердит реструктуризацию этого кредита, рассказал РБК источник, знакомый с процессом реструктуризации задолженности Utair.

3,6 млрд руб. — кредит перед «Сургутнефтегазом» до 2027 года.

Пассажироперевозки* Utair, млн человек



* Международные и внутренние перевозки.

Источник: Росавиация

Финансы

тов авиакомпании. По словам одного из собеседников РБК, нефтяная компания не может допустить банкротства Utair, поскольку у нее есть поручительство по кредиту перевозчика перед Сбербанком на 17,4 млрд руб. А «Россия» в этом случае выступает «дружественным банком», помогая ему сохранить авиакомпанию, полагал он. Гендиректор «Сургутнефтегаза» Владимир Богданов давно знаком с акционерами банка «Россия». «Сургутнефтегаз» сам был акционером «России» с долей 5,4% (после введения санкций банк перестал раскрывать свою акционерную структуру целиком). К тому же нефтяная компания вместе с банком «Россия» инвестировали в телевизионные активы, которые в 2008 году были объединены в рамках Национальной медиа группы, и были совладельцами крупнейшего продавца телерекламы «Видео Интернешнл».

Банк «Россия» не собирается банкротить Utair, утверждает источник РБК, близкий к одной из сторон переговоров авиакомпании с кредиторами. «До коронакризиса авиакомпания показывала рост операционных показателей. Без консолидации долга компания ждала бы банкротство, а значит, кредиторы, в том числе «Россия», могли бы рассчитывать в лучшем случае на 3% от номинала долга, даже с учетом залоговой массы», — поясняет он.

Консолидация долгов приведет к тому, что «Россия» получит выплаты в течение 10–12 лет, уверяет собеседник РБК. По его словам, банк не планирует вмешиваться в операционную деятельность авиакомпании: Utair не будет принадлежать банку «Россия», он будет просто кредитором.

Поскольку акции Utair (50% плюс одна акция) окажутся в залоге «России» после консолидации двух синдицированных кредитов, то в случае дефолта по кредитам банк сможет стать их владельцем, замечает аналитик Fitch Антон Лопатин.

Директор группы корпоративных рейтингов агентства НКР Александр Диваков ранее говорил РБК, что консолидация долгов, обеспеченных контрольным пакетом акций, теоретически может позволить создать на базе Utair мощного регионального перевозчика. Другим авиационным активом банка «Россия» с 2016 года является аэропорт Симферополя, который перешел под контроль Юрия Ковальчука и его партнеров в рамках инвестсоглашения. По словам одного источника РБК, близкого к переговорам о реструктуризации долгов, авиакомпания Utair не летала в Крым и не планирует выполнять рейсы в симферопольский аэропорт. Представители крымского аэропорта и Utair не стали комментировать возможную синергию между этими активами. ■

«ДОМ.РФ» АНОНСИРОВАЛ ПРОГРАММУ ЛЬГОТНЫХ КРЕДИТОВ ДЛЯ МОЛОДЫХ СЕМЕЙ

Одноэтажная ипотека

«Сегодня почти половина всего ввода жилья приходится на ИЖС. Однако банки из-за низкой ликвидности неохотно выдают кредиты гражданам на строительство и приобретение частных домов. Доля сделок с ипотекой здесь мала — до 5%

ГЕНДИРЕКТОР
«ДОМ.РФ»
ВИТАЛИЙ МУТКО

НАДЕЖДА ФЕДОРОВА,
ЮЛИЯ КОШКИНА

Госкомпания «Дом.РФ» планирует запустить программу субсидированной ипотеки под 6,5% на покупку индивидуальных жилых домов на первичном рынке. Но воспользоваться ею смогут пока только молодые заемщики с детьми

Госкомпания «Дом.РФ» (носит статус единого института развития в жилищной сфере) выделяет 300 млн руб. на пилот программы льготной ипотеки на покупку индивидуальных жилых домов, рассказал РБК гендиректор «Дом.РФ» Виталий Мутко. Такое решение было принято правлением госкомпании на прошлой неделе. Деньги на программу выделят из прибыли компании, а кредиты будет выдавать банк «Дом.РФ».

По словам Мутко, пилотный проект субсидированной ипотеки в сегменте индивидуального жилищного строительства (ИЖС) может быть запущен в декабре. Планируется, что он продлится до 1 июля 2021 года. Программой смогут воспользоваться заемщики не старше 35 лет, у которых на иждивении есть дети не старше 19 лет.

Ставка по программе будет такой же, как по государственной программе ипотеки с господдержкой на покупку квартир в новостройках, — 6,5%. Такими же предполагается сделать и лимиты: до 12 млн руб. в Москве, Подмосковье, Санкт-Петербурге и Ленобласти и до 6 млн руб. в других регионах. Срок кредита должен не превышать 20 лет, а первоначальный взнос — быть не ниже 20%.

Программа будет распространяться только на первичный рынок, то есть на покупку домов от застройщиков. В случае самостоятельного строительства дома заемщик должен будет заключить договор с подрядной компанией.

«Сегодня почти половина всего ввода жилья приходится на ИЖС. Однако банки из-за низкой ликвидности неохотно выдают кредиты гражданам на строительство и приобретение частных домов. Доля

сделок с ипотекой здесь минимальна — до 5%», — говорит Мутко. По его словам, сейчас ставка на ипотеку в сегменте ИЖС на 2–3 п.п. выше, чем по кредитам на покупку квартир в стандартных многоэтажных домах. Мутко не исключил, что после отработки механизмов поддержки ИЖС на пилотной программе она может быть распространена на всех участников рынка.

РБК направил запрос в Минстрой.

По данным НКР, ставки по ипотечным кредитам на ИЖС превышают ставки по собственным программам банков на «первичку» в новостройках на 1–2 п.п. Уровень ставок по кредитам на ИЖС начинается от 8,5% и находится в среднем в интервале 9–11%, говорит управляющий директор рейтинговой службы Национального рейтингового агентства (НРА) Сергей Гришунин. В НРА оценивают спрос на ИЖС на пятилетний перспективу в 450–500 млн кв. м, или в 3 млн домов. По данным Frank RG, сейчас ипотеку на ИЖС выдают девять банков, диапазон ставок — от 7,14 до 17,74%, средняя ставка программ по всем банкам — 8,52%.

«Понижение ставки, безусловно, сделает этот вид ипотеки более привлекательным. Кроме того, интерес к ИЖС сильно повышается в связи с распространением COVID-19, так как значительная часть населения стала рассматривать город как опасное место для жизни и задумывается о переезде в пригород», — говорит Гришунин. Он добавляет, что, несмотря на это, основная часть населения с доходами, позволяющими взять ипотеку, все же проживает в городах, и это осложняет развитие рынка ипотеки ИЖС.

В числе проблем выдачи кредитов Гришунин также называет низкую ликвидность загородных домов и, как следствие, высокие дисконты

на продажу залогов в случае банкротства заемщика, сложности в оценке стоимости земельного участка и домов и недостаточное количество застройщиков с устойчивой кредитной историей.

Льготная ипотека не способствует минимизации специфических рисков сегмента, а лишь перекладывает их часть на государство, предупреждает старший аналитик рейтингового агентства НКР Егор Лопатин.

«В целом такая программа для рынка — это позитивно, потому что сейчас с ИЖС работают единицы банков. Это немаложко всколыхнет рынок, хотя, конечно, не так, как это было после введения льготной программы на новостройки», — говорит генеральный директор центра загородной недвижимости компании «Бест-недвижимость» Сергей Ганусов.

Ганусов подчеркивает, что оценить работу программы можно будет только на практике. «Важно понять, какие требования банк будет предъявлять к оснащению участка коммуникациями, потому что зачастую эти требования таковы, что невозможно взять ипотеку даже на уже построенный дом с подведенными сетями», — говорит Ганусов.

Также, по мнению собеседника РБК, требование по заключению договора с подрядчиком зачастую приводит к заключению фиктивных договоров с подрядчиком при выдаче ссуды необходим, при этом в нем должна быть четко прописана стоимость полной постройки дома, уверен Лопатин. Без такого договора заемщики зачастую строят дом самостоятельно, для того чтобы сэкономить, но в итоге растягивают сроки и выходят за пределы сметы. «Это несет в себе высокие риски недостроя и появления на балансе банка низколиквидного залога», — предупреждает он. ■

«Льготная ипотека не способствует минимизации специфических рисков сегмента, а лишь перекладывает их часть на государство, предупреждает старший аналитик рейтингового агентства НКР Егор Лопатин

ЧТО ПРОИСХОДИТ С РЫНКОМ ЧАСТНЫХ ЖИЛЫХ ДОМОВ

В России ежегодно вводится 75–80 млн кв. м, из них на ИЖС приходится 30–35 млн кв. м (около 270 тыс. домов). В нацпроекте «Жилье и городская среда» прописано увеличение ежегодного ввода жилья до 120 млн кв. м, из которых на ИЖС должно приходиться 40 млн кв. м. Этих показателей предполагалось достичь к 2024 году, но сейчас идет корректировка

проекта, сроки его реализации передвинут на 2030 год. С 2020 года льготная ипотека для покупки, в том числе и индивидуальных жилых домов, действует на сельских территориях. Программа сельской ипотеки позволяет по ставке до 3% купить готовый дом или построить жилье в селе. Программа не действует в Москве, Московской области и Санкт-Петербурге.

Финансы

РОСТ ДОЛГОВ КРУПНЫХ КОМПАНИЙ СОЗДАЕТ СИСТЕМНЫЙ РИСК
ДЛЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

ЦБ начал битву с «зомби-заемщиками»

ЮЛИЯ КОШКИНА

Кризис резко увеличил нагрузку на бизнес, в 2021 году банки могут столкнуться с ростом плохих долгов клиентов-юрлиц. Кредиторам стоит признавать потери быстрее, чтобы вовремя выявить проблемных заемщиков, считает ЦБ.

Из-за кризиса и пандемии долги российского бизнеса выросли на 14% и достигли 62,6% ВВП страны, что значительно повысило риски для банков, говорится в обзоре финансовой стабильности от ЦБ. Хотя уровень долговой нагрузки компаний пока не выделяется на фоне других стран с формирующимися рынками, в России высока концентрация корпоративных обязательств — значительная часть долга приходится на небольшое количество крупных заемщиков, которые обслуживаются в крупных банках. Как отмечает регулятор, это может быть источником системного риска для финансового сектора, а значит, банкам стоит пристально следить, как корпоративные клиенты выходят из кризиса.

«На текущей фазе кризиса можно ожидать активной реализации кредитных рисков. Важно, чтобы признание потерь по невозвратным кредитам не откладывалось на длительный срок, так как это может приводить к появлению «зомби-заемщиков» и препят-

ствовать кредитованию эффективных компаний», — говорится в обзоре Банка России.

«Зомби-заемщики» — это компании, которые не смогут восстановить платежеспособность после реструктуризации долгов, пояснила журналистам первый зампред ЦБ Ксения Юдаева. Она подчеркнула, что банки скорее должны давать шанс «живым» компаниям, которые, несмотря на высокую долговую нагрузку, смогут вернуться к нормальной работе после пика кризиса.

ПОЧЕМУ ЦБ ОБРАТИЛ ВНИМАНИЕ НА ПРОБЛЕМЫ КОМПАНИЙ

Как отмечает регулятор, 37% задолженности российского нефинансового сектора приходится на 92 крупнейших компании. В первой половине 2020 года соотношение их чистого долга к EBITDA (прибыли до вычета процентов по кредитам, налогам и амортизации) выросло на 28,5%, с 1,4 до 1,8 раза. Причем у 8% организаций долговая нагрузка за тот же период увеличилась более чем на 100%.

В отличие от прошлых кризисов шок, вызванный пандемией, привел к нетипичному росту корпоративных портфелей банков. Во втором-третьем кварталах задолженность юрлиц увеличилась на 11,7% в годовом выражении (на 6,1% по кредитам в рублях и на 4,7% по кредитам в иностранной валюте). Такого не наблюдалось в кризис 2014–2015 годов, когда рублевый корпоративный портфель банков рос в пределах 4%, а валютный вовсе сжимался.

«В результате пандемии компании столкнулись с разрушением производственных цепочек и снижением спроса на товары и услуги. Это привело к сокращению опера-

КАК СЕКТОР ПЕРЕЖИВАЕТ ПАНДЕМИЮ

В 2020 году финансовый результат банковского сектора был нестабильным: в апреле–мае участники рынка столкнулись с резким снижением прибыли на фоне введенных санитарных ограничений, летом бизнес-показатели начали восстанавливаться, в том числе за счет валютной переоценки активов после ослабления рубля. В октябре этот эффект был исчерпан и банки заработали 170 млрд руб. По расчетам ЦБ, по итогам года прибыль банковского сектора составит около 1 трлн руб., что почти вдвое меньше рекордного результата 2019 года (2 трлн руб. доналоговой прибыли и 1,7 трлн руб. чистой).

ционных денежных потоков и возникновению кассовых разрывов, в связи с чем у компаний возросла потребность в заемных средствах на пополнение оборотных средств, заработную плату работникам и прочие нужды», — отмечается в обзоре. ЦБ также признает, что нарастить корпоративное кредитование помогли господдержка бизнеса и относительно низкие ставки.

КАКОВЫ ПОСЛЕДСТВИЯ РОСТА ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ

Пока рост долговой нагрузки крупных компаний скорее тематический, считает Юдаева: соотношение долг/EBITDA искажилось в основном из-за падения выручки. «То, что сейчас происходит некоторое увеличение долговой нагрузки, само по себе нас не сильно беспокоит — мы во многом

«В отличие от прошлых кризисов шок, вызванный пандемией, привел к нетипичному росту корпоративных портфелей банков»



стимулировали банки продолжать кредитовать нефинансовый сектор. Но мы уже сейчас подходим к той стадии, когда [банки] начали четко понимать платежеспособность заемщиков и адекватно резервировать соответствующие кредиты», — отметила первый зампред ЦБ.

Качество корпоративного кредитного портфеля банков пока не ухудшается, следует из данных регулятора. Во втором-третьем кварталах доля ссуд четвертой и пятой категорий качества (проблемные и безнадежные) снизилась на 0,4 п.п., до 10,7%. Но это временная передышка, предупреждает регулятор: до 1 апреля 2021 года банки могут не досоздавать резервы полностью по реструктурированным кредитам крупному бизнесу. По кредитам малому бизнесу отсрочка действует до 1 июля.

Восстановить финансовое положение смогут не все заемщики, примерно 5,7% кредитного портфеля банков сейчас — это ссуды, которые были реструктурированы компаниям из наиболее пострадавших от пандемии отраслей, оценивает регулятор. Поэтому Банк России выступает за то, чтобы кредиторы как можно раньше отразили проблемы своих клиентов в отчетности по российским стандартам. Позиция ЦБ согласуется с рекомендациями, которые ранее давал Международный валютный фонд. Специалисты МВФ отмечали, что российские банки способны безболезненно аб-

↑ Рассмотрев рискованный сценарий, первый зампред ЦБ Ксения Юдаева увидела, что буфера в 5,9 трлн руб. хватит для покрытия убытков банковской системы

КАК БИЗНЕС ПОЛЬЗОВАЛСЯ ПОСЛАБЛЕНИЯМИ В КРИЗИС

Малый и средний бизнес, пострадавший от пандемии, мог обратиться в банки за кредитами по льготным госпрограммам (0% на выплату зарплат и под 2% на поддержку занятости). По ним предприниматели получили финансирование на 487,5 млрд руб., следует из данных регулятора. Компании также могли рефинансировать текущую задолженность по программе ЦБ (конечная ставка

не должна была превышать 8,5%). По ней банки пересмотрели условия по кредитам на 475,4 млрд руб. Крупный бизнес мог воспользоваться отдельной госпрограммой и получить ссуды на пополнение оборотных средств. За второй и третий кварталы банки выдали такие кредиты на 152,2 млрд руб.

ЦБ также рекомендовал кредиторам реструктурировать ссуды компаниям и дать

им время на восстановление платежеспособности. С начала пандемии под реструктуризацию попало 15,4% обязательств крупных клиентов и 15% долгов МСП, всего на 5,8 трлн руб. За послаблениями в основном обращались нефте- и газодобывающие компании, металлурги, владельцы коммерческой недвижимости, сельскохозяйственные и лизинговые организации.



сорбировать потери от пандемии, но должны делать это своевременно.

Возместить потери по невозвратным кредитам банки могут из двух источников, следует из обзора ЦБ: за счет прибыли за 2020 год или за счет накопленного запаса капитала. Регулятор оценивает буфер в 5,9 трлн руб., или 14% корпоративного кредитного портфеля банков. Он лишь на 100 млрд руб. превышает объем ссуд, попавших под реструктуризацию.

«Наш стресс-тест при более жестком, чем базовый сценарий, рисковом сценарии показывает, что буферов достаточно для поглощения убытков», — подчеркнула Юдаева.

Проблемы сектора начнут вскрываться в следующем году, если ЦБ будет придерживаться планов и свернет послабления для банков, считает директор группы рейтингов финансовых институтов АКРА Валерий Пивень. Он отмечает, что это произойдет с отсрочкой в несколько месяцев.

В 2021 году процесс реструктуризации кредитов юрлиц еще продолжится, допускает директор аналитической группы по финансовым организациям Fitch Антон Лопатин: «Корпоративные реструктуризации — процесс сложный и более долгосрочный относительно розницы. Каждый случай стоит рассматривать отдельно, и вполне возможно, что каким-то компаниям может потребоваться повторная реструктуризация». ■

Регулятор намерен изменить основной антиотмывочный закон и запустить с банками единую платформу — вместе они смогут РАСПРЕДЕЛЯТЬ КЛИЕНТОВ ПО ЗОНАМ РИСКА. Те, кто попадет в красную зону, будут фактически отрезаны от обслуживания.

ЦЕНТРОБАНК РАЗРАБОТАЛ НОВЫЕ МЕРЫ ПО БОРЬБЕ С ОТМЫВАНИЕМ СРЕДСТВ

Шлагбаум под видом платформы

ЮЛИЯ КОШКИНА,
ЕВГЕНИЯ ЧЕРНЫШОВА

Банк России рассчитывает расширить свои функции и подключиться к проверкам банковских клиентов на риски обналичивания или отмывания денег, следует из проекта поправок в антиотмывочное законодательство, который разработал ЦБ. РБК ознакомился с документом, его подлинность подтвердили два источника на финансовом рынке. По словам одного из них, Госдума сейчас собирает отзывы участников рынка на законопроект. В Банке России подтвердили разработку документа, уточнив, что он готовился совместно с Росфинмониторингом.

Поправки в законодательство необходимы для внедрения единой межбанковской платформы Банка России по проверке клиентов, которую регулятор рассчитывает запустить в конце 2021-го — начале 2022 года. Платформа ЗСК, или KYC (know your client — «знай своего клиента»), в перспективе позволит кредитным организациям оценивать благонадежность российских компаний, которые будут распределены между тремя зонами с точки зрения риска проведения сомнительных операций: красную, желтую и зеленую. Как следует из законопроекта, Банк России рассчитывает принимать активное участие в этом распределении.

«Законопроект позволит снизить нагрузку на добросовестных предпринимателей, в первую очередь на малый и микробизнес. Сократится количество дублирующих запросов одной и той же информации от разных кредитных организаций», — пояснил представитель ЦБ.

КАК ЭТО ДОЛЖНО РАБОТАТЬ

Предполагается, что банки продолжат передавать сведения о сомнительных операциях клиентов в Банк России и Росфинмониторинг. Регулятор в свою очередь будет относить клиентов к одной из трех групп в зависимости от уровня риска. Ясинский сравнивал механизм работы платформы со светофором.

Группа с высоким риском вовлеченности в сомнительные операции, или красная зона.

Группа со средним риском, или желтая зона.

Группа с низким риском, или зеленая зона.

Сейчас, по оценке ЦБ, доля клиентов в зеленой зоне составляет порядка 99%, в желтой — 0,3%, в красной — 0,7%, говорится в пояснительной записке к законопроекту (физлица в этой статистике не учитываются). По данным регулятора, его оценки риска клиентов совпадают с банковскими в 95% случаев.

ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ РАЗНЫХ КЛИЕНТОВ

Законопроект модернизирует правила, на основании которых кредитные организации смогут отказывать юридическим лицам и ИП в проведении операций. Сейчас это возможно, если у специалистов финансового мониторинга просто возникли подозрения в обналичивании или отмывании и если клиент не смог предоставить документы для подтверждения экономического смысла транзакции.

Для клиентов из красной зоны устанавливается запрет на открытие новых банковских счетов, проведение любых операций, использование системы дистанционного банковского обслуживания (ДБО) и Системы быстрых платежей (СБП).

При попадании клиента в красную зону банк будет обязан проинформировать его об этом. Причем если такая компания дважды за год столкнется с запретом на проведение тех или иных операций, любой из бан-

ков будет вправе расторгнуть с ней договор и отказать в снятии или переводе средств при закрытии счетов. Банки также получат право не принимать новых клиентов из красной зоны на обслуживание. Если компания, наоборот, считается низкорисковой (зеленая группа), банк будет не вправе сразу же отказаться от заключения с ней договора обслуживания.

КАКИЕ РИСКИ ВИДЯТ УЧАСТНИКИ РЫНКА

Подключение ЦБ к оценке рисков клиентов и создание централизованного сервиса позволило бы существенно снизить процент необоснованных блокировок счетов предпринимателей, считает член генерального совета «Деловой России» Алексей Мишин.

«Банк России не видит всей информации о клиенте, которая есть у банков, и возможны ложные оценки. Это может привести к росту числа клиентов, попадающих в красный уровень», — отмечает замруководителя НП «Национальный совет финансового рынка» Александр Наумов.

«Новых механизмов реабилитации законопроект не предусматривает, а эффективность межведомственной комиссии ЦБ до сих пор неизвестна: статистика не публикуется, при этом рассмотрение заявлений клиентов происходит без их участия», — подчеркивает партнер юридической компании «Арбитраж.ру» Владимир Ефремов.

Большинство крупных банков не ответили на запросы РБК, ВТБ отказался от комментариев. ■

«Новых механизмов реабилитации законопроект не предусматривает, а эффективность межведомственной комиссии ЦБ до сих пор неизвестна, отмечает Владимир Ефремов»

МОЖНО ЛИ ОСПОРИТЬ ПОПАДАНИЕ В КРАСНУЮ ЗОНУ

Предполагается, что компании зеленой и желтой зон будут иметь возможность узнавать свой статус в банке по запросу. Частота запросов не регламентируется. Клиент, отнесенный в красную зону, сможет в течение полугодия оспорить это, представив документы и пояснения в банк. За ним также сохранится право на обращение в межведомственную комиссию при Банке России — эта структура и сей-

час занимается реабилитацией клиентов из так называемого черного списка (попасть в него можно по нескольким критериям: например, компания слишком много использует наличные и при этом существует меньше двух лет, клиент не платит или почти не платит налоги, наличные снимаются регулярно и т.д.; в ЦБ действует механизм реабилитации юрлиц, попавших в такие списки).



«За сколько вы купите килограмм грязи?»

Очистить океан от пластика в этом веке не получится. Переработка мусора — путь в никуда: надо менять подход к потреблению. Цены на нефть для экологов важнее, чем инновации. Во всем этом уверен ТОМ СЗАКИ — лидер одной из самых известных компаний по переработке отходов.

ИЛЬЯ НОСЫРЕВ

«ПЕРЕРАБОТКА МУСОРА НАХОДИТСЯ В УПАДКЕ»

Какие проблемы стоят перед вашей компанией и всей отраслью переработки отходов?

Самый большой вызов — макроэкономическая ситуация. Что именно сейчас прибыльно перерабатывать? Мы как бы горные инженеры, исследующие разные виды мусора на их экономическую ценность. Есть три важных момента. Первый — цены на нефть низкие и будут продолжать снижаться, а это значит, что производство нового пластика будет дешевым и переработанный пластик не сможет с ним

конкурировать. Второй — страны, которые раньше импортировали мусор (Китай, Индия, Таиланд), — из-за пандемии перестали это делать. Третий — сама упаковка товаров сейчас делается все более сложной: она состоит из нескольких кусков разного пластика и вставок из других материалов, и ее становится труднее перерабатывать. То есть вы должны вложить больше денег в процесс. Все это означает, что переработка мусора сейчас находится в упадке.

Этот год начался со всеобщей борьбы за окружающую среду — было много публикаций о мусорном кризисе, люди отказывались пользоваться пластиком. Горькая ирония состоит в том, что в течение следующих меся-

«Если вы положите перед мышкой огромный кусок сахара, она съест его весь. Мы должны знать об этой своей черте, иначе мы будем покупать, покупать и покупать всякий хлам

цев люди забросали мусорные баки одноразовыми масками и перчатками. Если пандемия продлится долго, означает ли это откат в переработке мусора?

И да и нет. С одной стороны, вы правы. Потребление одноразовых товаров во время пандемии выросло примерно на 30%. Перчатки и маски — только верхушка айсберга. Куда серьезнее другое. За эти месяцы сильно выросла индустрия доставки, а ведь еду доставляют именно в одноразовой пластиковой упаковке. Вилки, ножи и тарелки можно перерабатывать, но сейчас люди их просто выбрасывают, не особо заботясь о раздельном сборе. И, что еще хуже, система сбора мусора, которая могла бы справиться с этой проблемой, во многих

странах фактически поставлена на паузу, потому что работники опасаются возиться с мусором. То есть, как я и сказал, прямо сейчас дела с переработкой мусора обстоят ужасно. Но есть и хорошая новость.

Впервые за сто лет нам удалось снизить потребление продуктов нефтепереработки. В итоге мы сократили выбросы в атмосферу, животные стали возвращаться в места, где ранее обитали. Это происходило на протяжении нескольких месяцев по всему миру — от России до Австралии. Это показало, что если есть необходимость, человечество может целенаправленно ограничить себя. В ближайшем будущем это придаст мощный импульс борьбе за экологию, в том числе на уровне законодательства.

Из жизни Тома Сзаки

1982

Родился в Будапеште

1986

Семья Сзаки переехала в Канаду

2001

Основал TerraCycle

2002

Поступил в Принстонский университет

2007

Запустил программы утилизации мусора в нескольких американских компаниях

2009

Вывел TerraCycle на европейский рынок

2019

На Всемирном экономическом форуме в Давосе анонсировал Loop — глобальную платформу для утилизации упаковки

Какие экологические инициативы по переработке отходов вы считаете наиболее значимыми и перспективными?

Экологических проблем столько, что для них нет какого-то одного решения. Лично я фанат идеи многократного использования упаковки. Вам не нужен стаканчик от кофе, когда вы выпили кофе, или флакон от шампуня, когда он опустел. Но эти вещи продолжают вам принадлежать, и это очень странно. Если мы будем использовать их многократно, то такая упаковка из мусора превратится в актив. Например, вы можете использовать ее снова и снова сами или же сдавать, получая обратно депозит — сумму, которую стоит стаканчик или флакон без их содержимого. Ирония в том, что мир возвращается к тому, что уже было. Когда я был подростком, все бутылки от любых напитков сдавались. Но потом эта культура ушла, и вместе с ней, кстати, пришла унылая, безликая одноразовая упаковка. Мы можем делать упаковку невероятно прекрасной, но она будет стоить дороже.

«МОЯ МЕЧТА — ЧТОБЫ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ ВЗЛЕТЕЛИ»

«Зеленые» выступают за осознанное потребление — например, стирают пластиковые пакеты, чтобы снова использовать. Каждый раз, когда я об этом слышу, я вспоминаю, что всем этим мы занимались в СССР 30 лет назад. Тогда еще жива была бережливая парадигма, которая считалась нормой до начала эпохи консюмеризма. Есть ли надежда, что мы увидим конец эры бездумного потребления?»

Да, когда я рос в Венгрии, я делал ровно то же самое! Когда моя бабушка что-то жарила, она сливала масло со сковородки в бутылку и ставила ее в холодильник, чтобы использовать еще раз. Будь тогда у нас пластиковые пакеты, мы бы их просто не использовали — сама идея показала бы безумной. Но это шло от бедности. Когда мои родители переехали в Канаду, они тут же начали потреблять, как местные жители. Мы увиде-

ли, насколько дешевыми могут быть товары. Наш первый цветной телевизор в Торонто мы, например, нашли на свалке. Я поверить в это не мог. Когда мы становимся богаче, мы начинаем покупать много и бездумно. Это животный инстинкт. Нам нравится покупать вещи. Если вы положите перед мышкой огромный кусок сахара, она съест его весь. Мы должны знать об этой своей черте, иначе мы будем покупать, покупать и покупать всякий хлам. Нам нужно работать над собой, чтобы находить счастье в чем-то другом.

Для переработки нам прежде всего нужна система сбора мусора. Во многих странах, в том числе и в России, она работает очень плохо. Что нужно, чтобы сделать ее эффективной?

Я родился в стране, очень похожей на вашу. В Восточной Европе очень плохо с переработкой. Главная вещь, от которой все зависит, — это инвестиции. Все это стоит денег — построить систему сбора мусора, его сортировки и переработки. Есть два пути это сделать. Первый — государство объявляет сбор мусора приоритетом и выделяет деньги из бюджета. Второй — частные компании, которые заблаговременно вкладываются в переработку, понимая, что мусор становится все более острой проблемой, и строят собственную систему поставок мусора еще до того, как этим займется государство. Наконец, есть и индивидуальный уровень — люди могут принять решение перестать покупать упаковку, которая не поддается переработке.

Около 20 лет назад на российских полигонах было очень много металлолома. Однако, когда промышленным предприятиям понадобился дешевый металл, он почти исчез со свалок. Может ли экономический интерес подстегнуть сбор, например, пластика?

Именно. Переработка — это добыча ценности из мусора. Как и в вашем примере, надо исходить из запроса самих компаний: нуждаются ли они в пластиковом вторсырье? Готовы ли покупатели тратить деньги, приобретая товары из переработанного пластика. Другой

“ За год вы вытаскиваете из воды столько мусора, сколько туда бросают всего за час. Очистка океана — это титаническая задача, тут нужны проекты не на миллиарды, а на триллионы долларов

фактор — цены на нефть. Моя заветная мечта — чтобы цены на нефть взлетели. Чем выше цены на нефть, тем больше покупателей готовы покупать такую упаковку.

«НА ОЧИСТКУ ОКЕАНА ПОНАДОБЯТСЯ СТОЛЕТИЯ»

Сегодня экологи возлагают большие надежды на новые технологии. Вы верите в их перспективы?

Давайте проведем такой шуточный мысленный эксперимент. Представьте, что мы сидим в одной комнате — у вас дома или у меня в офисе. Сейчас я положу на стол какой-то предмет, который вы должны забрать себе. При этом вы можете мне за него заплатить или, наоборот, потребовать у меня денег за то, что его берете. Главная задача — чтобы, покидая комнату, вы были счастливы. Представьте, что я положу на стол килограмм золота. Наверное, вы будете очень счастливы и даже что-то мне за него заплатите. Но что будет, если я положу на стол килограмм грязи? Тогда вы, конечно, заставите меня раскошелиться за то, чтобы вы его взяли. За сколько вы купите кусок дерьма? Это метафора, которая отражает положение дел в переработке. Прежде всего любая компания должна сосредоточиться на том, насколько выгодны любые технологии. Но в основном люди концентрируются на каких-то причудливых технологиях и новых прикольных материалах, но главный вопрос — сможет ли компания делать на всем этом деньги?

Насколько реально построить систему сбора мусора из океана, которая очистила бы водные ресурсы земли от пластика и других загрязняющих веществ?

Самое важное — сделать так, чтобы он перестал попадать в океан. Давайте честно — все решения, которые предлагают TerraCycle, Ocean Conservancy, Ocean Cleanup и все другие ведущие борцы с загрязнением океана, работают так: за год вы вытаскиваете из воды столько мусора, сколько туда бросают всего за час. Очистка океана — это титаническая задача, тут нужны проекты не на миллиарды, а на триллионы долларов. Еще одна серьезная проблема — океан никому не принадлежит. А если

что-то никому не принадлежит, мы будем туда гадить и гадить. Нужно четко понимать, что на очистку океана понадобятся столетия. Дети наших детей будут вынуждены это разгрести. И это одна из причин, почему мы должны перейти к многократному использованию упаковки.

«БОРЬБА ЗА ПРИРОДУ — ЭТО ПРИВИЛЕГИЯ БОГАТЫХ»

Менталитет поколений меняется. В мировоззрении тех, кому сейчас 40–50 лет, экологическая повестка занимает небольшое место. А вот миллениалы и особенно зумеры остро интересуются борьбой за спасение планеты. Это обогащает?

Да, очень. Меня воодушевляют мои дети. Они отличаются от нас точно так же, как мы — от поколения наших родителей. Но есть ключевой вопрос. Достаточно ли быстро меняется менталитет поколений? Какие бы проблемы нас ни страшили — истребление животных, лесов, климатические изменения или мусор, — они все связаны с потреблением. Я сам потребитель, мне нравится покупать. Но мы должны изменить отношение к физическим объектам. Всякий раз, покупая вещи, мы вносим вклад в разрушение планеты. Хорошо ты поступаешь, только когда ничего не приобретаешь. Хороших покупок не бывает.

Многие жители Африки и Азии не заботятся об экологических проблемах, просто потому что есть проблемы поважнее: нищета, отсутствие доступа к образованию. Можем ли мы решать экологические проблемы, не решая социальные?

Нет, не можем. Вы правы. Борьба за природу — это привилегия богатых. Вы никогда не задумаетесь о переработке, если в вашей стране небезопасно, люди необразованны, а на дорогах нет асфальта. Если вы собираетесь этим заниматься в странах третьего мира, значит, вы приехали из первого мира. На развивающихся рынках мы должны сперва добиться стабильности, улучшения положения людей, а затем у нас будет возможность подумывать об экологии. ■

Полная версия интервью — на сайте rbc.ru

КТО ТАКОЙ ТОМ СЗАКИ

Генеральный директор и основатель компании TerraCycle, которая производит потребительские товары из отходов. Сзаки запустил бизнес в 2001 году, приобретя за \$20 тыс. систему компостирования, которая превращала остатки пищи из обеденных залов Принстонского университета, куда он позже поступил, в удобрения с помощью специальных червей. Начав использовать в каче-

стве упаковки для удобрений выброшенные пластиковые бутылки, для сбора которых он привлекал школьников, Сзаки получил первых крупных клиентов — сети Home Depot и Walmart, которые согласились продавать продукты TerraCycle. В 2006 году журнал Inc. назвал Тома Сзаки «лучшим генеральным директором в возрасте до 30 лет». В 2007 году TerraCycle перешла от производства органиче-

ских удобрений к разработке решений для сбора и переработки отходов, которых все конкуренты считали безнадежными, — окурков, грязных подгузников, жевательной резинки и т.п. Используя материалы этих видов отходов, TerraCycle производит более 200 видов товаров в партнерстве с такими брендами, как Colgate, Dixon, Gerber, Gillette, Hasbro, PepsiCo, Tide, Schwarzkopf.

Спорт

СКОЛЬКО ЗАРАБАТЫВАЛ ДИЕГО МАРАДОНА

Финансовые финты Золотого Мальчика

ИВАН ТКАЧЁВ

Блестящая спортивная карьера открывала Диего Марадону безграничные коммерческие возможности, но один из лучших футболистов в истории оставил после себя неоднозначное финансовое наследие. РБК разобрался в активах и бизнесе Марадоны.

Аргентинский футболист, чемпион мира 1986 года, неизменный претендент на звание лучшего футбольного игрока в истории Диего Марадона умер после сердечного приступа в возрасте 60 лет. На пике славы в 1980-х годах он был одним из самых высокооплачиваемых спортсменов в мире, зарабатывая несколько миллионов долларов в год. Однако после завершения футбольной карьеры Марадона не раз сталкивался с финансовыми трудностями, помноженными на скандальный образ жизни и наркотическую зависимость.

«СТОИМОСТЬ» МАРАДОНЫ

Celebrity Net Worth оценивает чистые активы Марадоны на момент смерти в \$500 тыс. Это единственный источник в интернете, который дает оценку финансового состояния бывшего футболиста. Ресурс утверждает, что его оценки основаны на «строгой методологии и собственном алгоритме», однако New York

Times ставила под сомнение расчеты Celebrity Net Worth, предполагая, что за ними не стоит никакого серьезного анализа. В любом случае оценить активы Марадоны так же, как это делает Forbes или Bloomberg применительно к миллиардерам, не представляется возможным из-за разрозненности информации, неясности с долгами футболиста и его собственных противоречивых заявлений.

Для сравнения: современные футбольные звезды Лионель Месси и Криштиану Роналду только за последний год (с середины 2019-го по середину 2020 года) заработали каждый более \$100 млн, по оценке журнала Forbes.

В 2005 году налоговые органы Италии предъявили Марадону счет на €37 млн за неуплаченные налоги, относящиеся к периоду 1984–1991 годов, когда он играл за местный клуб «Наполи». Марадона в свое оправдание уверял, что его дело было играть в футбол, а налоговыми вопросами занимался клуб. В 2005 году итальянская налоговая полиция конфисковала гонорар, который Марадона должен был получить за участие в местном телевизионном шоу, в 2006 году изъяла у него двое часов Rolex стоимостью €10 тыс., когда он посетил Неаполь. По состоянию на 2016 год юристы от имени Марадоны продолжали судиться в Италии, оспаривая

↑ Доходы легендарного Диего Марадоны за время его спортивной карьеры трудно сравнить с заработками современных звезд, несмотря на многочисленные титулы аргентинца, среди которых звание чемпиона мира



Фото: David Cannon/Allsport/Getty Images

претензии налоговиков, которые к тому времени достигли €40 млн с учетом пеней. В 2017 году клуб «Наполи» заявлял, что спор футболиста с налоговой до сих пор не урегулирован. После этого в прессе не сообщалось о каких-либо подвижках в этом деле. Но, по законам Италии, наследники продолжают отвечать по долгам умершего.

ЗАРАБОТКИ ФУТБОЛИСТА И ТРЕНЕРА

Выступая за «Наполи», Марадона получал зарплату до \$3 млн в год плюс \$8–10 млн доходов от рекламных контрактов, писал в 1990 году The New York Times Magazine. В пересчете на сегодняшние реалии его годовой заработок равнялся бы как минимум \$25 млн, показывают калькуляторы долларовой инфляции с 1989 года. После окончания карьеры футболиста Марадона продолжал зарабатывать уже как тренер, правда, не слишком успешный. Например, в 2018–2019 годах он тренировал мексиканский клуб Dorados de Sinaloa, где, по данным портала Goal, получал зарплату \$150 тыс. в месяц. Исходя из продолжительности контракта (11 месяцев) Марадона мог заработать \$1,6 млн.

До этого Марадона был главным тренером футбольных клубов Объединенных Арабских Эмиратов — Al Wasl (2011–2012 годы) и Al-Fujairah (2017–2018).

В 2017 году Марадона стал официальным послом глобальной футбольной федерации FIFA и трудился на этом посту не бесплатно. По данным Daily Telegraph, его контракт предусматривал выплаты до £10 тыс. за каждое мероприятие, в котором он участвует как посол организации. В 2018 году FIFA освободила его от должности за скандальное поведение на матчах чемпионата мира в России.

СПОНСОРСКИЕ КОНТРАКТЫ

Помимо трудовых доходов Марадона получал щедрые вознаграждения по спонсорским и рекламным контрактам. В 1982 году официальным спонсором футболиста стал немецкий производитель спортивной обуви Puma. Марадона играл в бутсах от Puma на трех чемпионатах мира (1982, 1986 и 1990). В 1995 году аргентинец подписал контракт с японским спортивным брендом Mizuno, однако уже в 1996 году вернулся к продвижению марки Puma. Детали контракта Марадоны с немецким производителем не раскрывались, но, предположительно, договор является пожизненным, отмечал портал Footy Headlines.

У игрока также были рекламные контракты с Coca-Cola, швейцарским производителем часов Hublot и японским разработчиком видеоигр Konami. В 2017 году Konami объявила, что договорилась с Марадоной об использовании его образа в серии футбольных симуляторов Pro Evolution Soccer до 2020 года. Финансовые условия не раскрывались.

Марадона владел недвижимостью в Аргентине, Венесуэле и на Кубе. В Гаване ему принадлежала отель. Кроме того, у Марадоны было несколько роскошных автомобилей, включая Rolls-Royce стоимостью €300 тыс., и ему часто делали дорогие подарки: например, в 2018 году, когда Марадона ненадолго стал председателем правления белорусского клуба «Динамо-Брест», он получил от инвестора кольцо с драгоценным камнем.

Официальными наследниками Марадоны являются две дочери от первого брака, продолжавшегося с 1984 по 2003 год. В 2019 году футболист также намеревался юридически признать еще троих детей от отношений с другими женщинами на Кубе. ■

Доходы самых высокооплачиваемых футболистов мира

за период с 1 июня 2019 года по 1 июня 2020-го

■ Зарплата/призовые, \$ млн
■ Рекламные контракты, \$ млн

Криштиану Роналду	60,0	45,0	105,0
Лионель Месси	72,0	32,0	104,0
Неймар	70,5	25,0	95,5

Источник: Forbes