



RBC.RU
ежедневная
деловая газета

Общество

У «Российского экологического оператора» опять меняется руководство



Илья Гудков, бывший генеральный директор «Российского экологического оператора»

Фото: Владислав Шатило/РБК

→ 4

Общество Росстат заключил контракт на съемку спецсерию «Смешариков» о переписи населения

→ 6 **Телеком** «МегаФон» станет совладельцем онлайн-кинотеатра Start

→ 7

Скорая метпомощь



МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ могут быть привлечены к производству **МЕДИЦИНСКОГО КИСЛОРОДА.**

→ 10



В условиях возросшей потребности в медицинском кислороде промышленные установки металлургов могут стать резервом для его производства — этот вопрос сейчас прорабатывается, сообщили в Минпромторге

Фото: Павел Лисицын/РИА Новости

Международная политика

НАСКОЛЬКО ЭФФЕКТИВНЫ ИНИЦИАТИВЫ МОСКВЫ В ОБЛАСТИ КОНТРОЛЯ ЗА РАКЕТНО-ЯДЕРНЫМ АРСЕНАЛОМ

Стратегическое наступательное разоружение

Президент России **ВЛАДИМИР ПУТИН** предложил США **АКТИВИЗИРОВАТЬ ДИАЛОГ** по контролю над вооружениями и отказаться от размещения ракет малой и средней дальности в Европе. По мнению экспертов, это может стать отправной точкой для **НОВЫХ ДОГОВОРЕННОСТЕЙ**.

ЕВГЕНИЙ ПУДОВКИН,
ОЛЬГА МОРОЗОВА

ЧТО ПРЕДЛОЖИЛ РОССИЙСКИЙ ЛИДЕР

В течение последних дней президент России Владимир Путин выступил с несколькими инициативами в области переговоров по контролю над вооружениями.

22 октября на заседании дискуссионного клуба «Валдай» российский лидер сказал о необходимости продления Договора о мерах по дальнейшему сокращению и ограничению стратегических наступательных вооружений (СНВ-3). «Вопрос, что лучше: сохранить действующий договор как он есть и начать все-таки об этом предметно говорить, в течение года постараться найти какой-то компромисс или утратить вообще этот договор и оставить и нас, США и Россию, и весь мир вообще практически без всякой правовой базы, ограничивающей гонку вооружений», — представил Путин альтернативы, подчеркнув, что считает второй вариант «неприемлемым».

Ранее, 16 октября, Путин направил США ноту с предложением продлить СНВ-3 без дополнительных условий как минимум на год. Помощник президента США по национальной безопасности Роберт О'Брайен назвал это предложение провалом, призвав Россию ограничить ядерные арсеналы в течение периода действия договора. Впоследствии Россия согласилась на это условие, а США заявили о готовности к ускорению переговоров и достижению компромисса в ближайшее время. «Мы идем на две значительные односторонние уступки США. Во-первых, соглашаемся на продление договора на один год вместо предпочтительных для нас пяти лет. Во-вторых, готовы принять (вместе с Вашингтоном) политическое обязательство о заморозке на данный период количества имеющихся у сторон ядерных боезарядов», — заявил посол России в США Анатолий Антонов.

В понедельник, 26 октября, Путин подкрепил предложения Москвы об отказе от развертывания вооружений, запрещенных утратившим силу Договором о ликвидации ракет средней и меньшей даль-

“ Сначала президент США Дональд Трамп заявлял о необходимости привлечь к переговорам Китай, но потом все-таки вернулся к идее переговоров на двухсторонней основе, отмечает заведующий сектором военно-политического анализа и исследовательских проектов ИМЭМО РАН Сергей Ознобищев

ности (ДРСМД), детальными инициативами — в частности, о возможных проверках ракет 9M729, уже размещенных в Калининградской области, в ответ на проверки в отношении комплексов Aegis Ashore с пусковыми установками Mk41 на базах США и НАТО в Европе. «Целью верификационных мероприятий стало бы подтверждение отсутствия на охваченных договоренностями объектах наземных РСМД», — пояснил он.

ПОЧЕМУ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПРОЗВУЧАЛИ СЕЙЧАС

Что касается продления СНВ-3, то диалог по этому вопро-

су не прекращается, отметил старший научный сотрудник Института международных исследований МГИМО МИД России Андрей Баклицкий. «Само заявление [Владимира Путина], пожалуй, и оказалось несколько неожиданным, но в целом укладывалось в переговорную формулу», — сказал он РБК. Россия и США активизируют обмен мнениями по мере приближения даты окончания договора, констатирует заведующий сектором военно-политического анализа и исследовательских проектов ИМЭМО РАН Сергей Ознобищев. По его мнению, Россия может продемонстрировать готовность к переговорам в том числе и потому, что сами США проявляют большой интерес к этому вопросу. Как отметил Ознобищев, сначала президент США Дональд Трамп заявлял о необходимости привлечь к переговорам Китай, но потом все-таки вернулся к идее переговоров на двухсторонней основе. «В итоге отчасти из-за неспешности США теперь пришлось спешить и нам», — сказал РБК Ознобищев. Он также обращает внимание на скорые президентские выборы в США: «Есть представление, что для России победа на выборах кандидата-демократа Джозефа Байдена будет более худшим вариантом, чем победа Трампа».

Инициативы Москвы в сфере ДРСМД также не являются новшеством, напомнил Баклицкий. «Сначала было предложение моратория, потом было разослано письмо всем членам НАТО и ведущим державам в связи с предложением о моратории, а сейчас вот публикуются эти разъяснения», — пояснил он. По мнению эксперта, заявления Путина во многом связаны с американскими выборами. «Администрация Трампа, скорее всего, не будет принимать решения и соглашаться на предложения, но если администрация сменит-

Договоры по контролю над вооружениями

ДОГОВОР О МЕРАХ ПО ДАЛЬНЕЙШЕМУ СОКРАЩЕНИЮ И ОГРАНИЧЕНИЮ СТРАТЕГИЧЕСКИХ НАСТУПАТЕЛЬНЫХ ВООРУЖЕНИЙ (СНВ-3)

Срок действия СНВ-3 между Россией и США истекает в феврале 2021 года. Соглашение было заключено в 2010 году. По его условиям США и Россия должны сократить ядерные боевые заряды до 1550 единиц, а количество межконтинентальных баллистических ракет и ракет,

которые размещены на подлодках и бомбардировщиках, — до 700 единиц.

ДОГОВОР О ЛИКВИДАЦИИ РАКЕТ СРЕДНЕЙ И МЕНЬШЕЙ ДАЛЬНОСТИ (ДРСМД)

ДРСМД вступил в силу в 1988 году и запрещал разработку и развертывание крылатых и баллистических ракет наземного базирования с дальностью поражения от 500 до 5,5 тыс. км. В прошлом году США

вышли из договора, обвинив Россию в развертывании ракет 9M729, что, по мнению Вашингтона, стало нарушением условия соглашения. Союзники по НАТО поддержали американцев. Россия указывала, что ракета 9M729 не нарушает параметры договора, и предъявляла Вашингтону встречные претензии по нарушению ДРСМД. После решения Вашингтона Москва также признала договор утратившим силу.



«Само заявление [Владимира Путина], пожалуй, и оказалось несколько неожиданным, но в целом укладывалось в переговорную формулу старшего научного сотрудника Института международных исследований ИГИМО МИД России Андрея Баклицкого»

ся, то останется следующему руководству реагировать на российское предложение по мораторию», — говорит Баклицкий.

В более широком контексте риторика Путина может свидетельствовать о том, что Россия встала на более или менее традиционный путь, который был характерен для Советского Союза в завершающий период холодной войны, сказал РБК руководитель Центра международной безопасности ИМЭМО РАН Алексей Арбатов. «Такой подход подразумевает, что, обеспечивая на достаточном уровне свою национальную оборону, мы можем продвигать идеи мирного сосуществования и разоружения», — пояснил эксперт. Кроме того, добавляет Арбатов, в последнее время доверие к российскому руководству на Западе находится на очень низком уровне, а инициативы в области контроля за вооружениями — это всегда беспроигрышная карта. Арбатов добавил, что перспектива развертывания запрещенных ранее ДРСМД ракет в Европе реальна, учитывая, что страны Прибалтики, Польша и Румыния могут проявить готовность к тому, чтобы развернуть их на своей территории. «Это усугубит ситуацию, как это было в начале 1980-х годов, когда ракеты были размещены в Италии, ФРГ, Нидерландах», — говорит Арбатов.

КАК ОТРЕАГИРОВАЛИ США И ИХ СОЮЗНИКИ ПО НАТО

21 октября постоянный представитель США при НАТО Кэй Бейли Хатчинсон заявила, что Москва и Вашингтон близки к заключению соглашения по продлению на один год договора о СНВ-3 с заморозкой числа ядерных боеголовок. В Кремле уточнили, что встреча на уровне экспертов между Россией и США по теме продления договора пройдет уже в ближайшее время и что Вашингтон согласится на его продление без новых условий. Ознобищев полагает, что Трамп может заявить о договоренности с Путиным о продлении СНВ-3 в последние дни перед президентскими выборами в США. «Думаю, что Трамп скажет, что ему удалось договориться с Путиным о дальнейшем сокращении вооружений. Это будет чисто пропагандистский прием, чтобы использовать этот аргумент в президентской кампании, но следом за ним могут последовать и реальные переговоры», — отметил аналитик. Шанс на продление СНВ-3 до или после выборов действительно остается, сказала РБК директор программы России и Центральной Азии в Международной группе по предотвращению кризисов (International Crisis Group) Ольга Оликер. «Впрочем, полагаю, что фактор предвыборной кампании здесь не играет

↑ Заявления президента России Владимира Путина о контроле над вооружениями во многом связаны с приближающимися выборами в США, считает эксперт

большой роли — американцы едва ли будут менять свое мнение о кандидате, основываясь на том, добьется ли он продления СНВ-3», — оговорила она.

На предложение Путина о моратории на развертывание ракет в Европе и на введение механизма проверок в США пока не отреагировали. В Германии считают, что предложениям Москвы не стоит доверять. «Генеральный секретарь НАТО [Йенс] Столтенберг <...> уже высказывался на эту тему. Поскольку Россия сама вышла из договора РСМД, то высказывания о возможном отказе генсек НАТО счел неправдоподобным. Мы присоединяемся к этой оценке», — заявила официальный представитель МИД ФРГ Андреа Зассе.

Арбатов считает, что предложение Путина заслуживает интереса, особенно если оно имеет под собой реальную военную пользу. «Инициатива по ДРСМД, по сохранению если не буквы, то духа договора — это абсолютно правильный шаг, который в конечном итоге принесет плоды, вызовет со стороны Запада интерес», — прогнозирует он. «То, что было сказано Путиным, — реальная основа для договоренности о предотвращении новой гонки ракет средней и меньшей дальности на Европейском континенте, которая для России особенно опасна», — убежден Арбатов.

Тот факт, что Путин упомянул 9М729 и Мк41, которые, по мнению России, в одной связке, заслуживает интереса и создает видимость некоторого паритета, говорит Оликер. Впрочем, в НАТО утверждали, что ракеты 9М729 были развернуты и в других частях территории России, а вдобавок вооружения подобного типа легко перемещать по стране, отметила она. «Поэтому в конечном итоге полагаю, что предложение Путина недостаточно и может быть отвергнуто странами НАТО в нынешнем виде, хотя оно заслуживает интереса и может послужить отправной точкой для переговоров», — резюмировала эксперт. ■

«В понедельник, 26 октября, Владимир Путин подкрепил предложения Москвы об отказе от развертывания вооружений, запрещенных утратившим силу Договором о ликвидации ракет средней и меньшей дальности, детальными инициативами»

Общество



← Илья Гудков (на фото слева) считает, что восемь месяцев — не срок для масштабных задач по переработке отходов

Фото: Лев Федосеев/ТАСС

У «РОССИЙСКОГО ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ОПЕРАТОРА» ОПЯТЬ МЕНЯЕТСЯ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Илья Гудков отходы сдал

Илья Гудков, возглавивший «Российского экологического оператора» в конце января, уходит в отставку.

Он успел подготовить федеральную схему обращения с отходами, но у ПРАВИТЕЛЬСТВА И СЧЕТНОЙ ПАЛАТЫ БЫЛИ ПРЕТЕНЗИИ к руководству РЭО.

ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО

Илья Гудков покидает пост главы «Российского экологического оператора» (РЭО) — компании, созданной в качестве куратора реформы по обращению с отходами в России, сообщила пресс-служба Минприроды. Он занял эту должность 27 января 2020 года. Решение об отставке было принято после того, как РЭО разработал федеральную схему по обращению с твердыми коммунальными отходами — «фундамент для полноценной цифровизации

отрасли с целью ее прозрачности», указано в сообщении.

«Восемь месяцев не такой большой срок для реализации важной задачи, которая для меня была основной. Это создание федеральной схемы сбора, обработки и утилизации мусора, которая включает расчет и оптимизацию необходимой инфраструктуры для достижения показателей, обозначенных президентом», — отметил Гудков (его слова приводятся в сообщении РЭО).

«Для меня это (разработка федеральной схемы. — РБК) был определенный вызов. Справился я с ним или нет, су-

“ Вице-премьер Виктория Абрамченко на совещании 14 октября, посвященном итогам работы «Российского экологического оператора» за 2020 год, раскритиковала руководство РЭО

дить не мне. Но с моей стороны это (уход в отставку. — РБК) не было спонтанным решением», — добавил Гудков.

Это уже вторая смена руководителя РЭО за последний год, сама компания существует с начала 2019 года. Замену предшественника Гудкова Денису Буцаеву, который проработал в компании девять месяцев и ушел в отставку в ноябре 2019 года, искали несколько месяцев.

ПОЧЕМУ ГУДКОВ УШЕЛ В ОТСТАВКУ

Вице-премьер Виктория Абрамченко (курирует в правительстве вопросы эколо-

гии) на совещании 14 октября, посвященном итогам работы «Российского экологического оператора» за 2020 год, раскритиковала руководство компании, следует из протокола по итогам совещания. У РБК есть копия документа, его подлинность подтвердила представитель Абрамченко Марта Галичева.

Вице-премьер в протоколе отметила «ненадлежащее» исполнение задач по разработке и согласованию проекта федеральной схемы по обращению с отходами в связи с наличием «неурегулированных разногласий» с регионами, а также по разработке механизмов использования схемы для запуска инвестиционных проектов в области обращения с отходами, говорится в документе. Под разногласиями подразумеваются вопросы создания необходимой инфраструктуры — мощностей по сортировке и утилизации мусора.

К тому же не были полностью исполнены задачи по оценке таких мощностей, необходимых для обеспечения выполнения показателей федерального проекта «Комплексная система обращения с твердыми коммунальными отходами», отмечается в протоколе. Не были исполнены и задачи по оценке нормативов утилизации отходов в рамках расширенной ответственности производителей (РОП) товаров и упаковки.

Еще одна претензия Абрамченко к руководству РЭО касается формирования инвестиционных механизмов поддержки отрасли по обращению с отходами. Гудков должен был до 22 октября обеспечить доработку и представление на рассмотрение наблюдательного совета РЭО положения о порядке возвратного финансирования инвестиционных проектов в сфере обращения с отходами, говорится в протоколе. Представитель РЭО отказался от комментариев.

На старте мусорной реформы в 2019 году предполагалось, что РЭО сможет направить на поддержку проектов по обращению с отходами 70–80 млрд руб. до 2024 года. Но до сих пор компания не сделала ни одной инвестиции. На прошлой неделе стало известно, что компания отказалась от покупки

доли в проектах «РТ-Инвест» («дочка» «Ростеха») по сортировке мусора в Подмосковье примерно за 2,5 млрд руб., решив вернуть в бюджет средства, выделенные на эти цели в 2020 году. Гудков объяснял отказ от этой сделки, анонсированной в середине июля, формальными причинами — отсутствием проектов по расширению комплексов «РТ-Инвест» в территориальной схеме по обращению с отходами в Москве и области. «До сих пор эти изменения в терсхему Москвы [предполагающие расширение мощностей комплексов «РТ-Инвест»] проходят общественное обсуждение. <...> Для нас было бы инвестиционным риском вкладывать в проект на этом этапе процедуры работы с терсхемой», — говорил он РБК.

«Все ругают РЭО [за отсутствие поддержки проектов в области обращения с отходами]. Компания не виновата, я сдерживаю этот процесс, потому что пока не утверждена федеральная схема по обращению с отходами, и мы как раз прорабатываем эти вопросы», — говорил в интервью РБК в июле министр природных

ресурсов и экологии Дмитрий Кобылкин, который возглавляет наблюдательный совет РЭО.

«Анализ старта мусорной реформы Счетной палаты показал, что РЭО так и не стал институтом развития отрасли по переработке и утилизации отходов. Именно такие функции были возложены на компанию при ее создании», — передал РБК через представителя аудитор Счетной палаты, экс-министр ЖКХ Михаил Мень, который рассматривался на пост главы РЭО после Дениса Буцаева в конце 2019 года и присутствовал, как следует из протокола, на совещании у Абрамченко, посвященном итогам работы РЭО за 2020 года.

КАКИЕ ЗАДАЧИ СТОЯТ ПЕРЕД НОВЫМ ГЛАВОЙ РЭО

После рассмотрения федеральной схемы по обращению с отходами в Минприроды документ будет утверждаться в правительстве и послужит основой детального плана реализации мусорной реформы, говорится в сообщении ведомства. «Сейчас наступает следующий этап развития компании, которую нужно вывести

КАНДИДАТЫ НА ПОСТ ГЛАВЫ РЭО

Источником, близкий к правительству, сказал РБК, что сейчас рассматриваются три кандидатуры на пост нового руководителя «Российского экологического оператора», не раскрыв детали. Представители Абрамченко, Минприроды и РЭО отказались это комментировать.

Аудитор Счетной палаты Михаил Мень, чья кандида-

тура на этот пост обсуждалась в ноябре 2019 года, не стал отвечать на вопрос, является ли он претендентом на эту должность. Он через представителя выразил надежду, что новый руководитель РЭО в связке с Минприроды быстро включится в работу и показатели, обозначенные президентом, будут достигнуты.

В июльском указе Владимира Путина говорится о необходимости создания до 2030 года устойчивой системы обращения с твердыми коммунальными отходами, обеспечивающей их сортировку на 100% и снижение вдвое объемов мусора, направляемого на полигоны.

на новый уровень, а именно обеспечить привлечение инвестиций. Построением полного инвестиционного цикла и предстоит заняться новому главе публично-правовой компании РЭО», — сказал Кобылкин во вторник, 27 октября (его слова приводятся в сообщении ведомства).

В интервью РБК в конце сентября вице-премьер Виктория Абрамченко говорила, что хочет «поменять миссию» РЭО. «Коллеги [из РЭО] должны смотреть на себя не как на держателя или админа чата в мессенджере, в котором общаются региональные операторы. Эта организация должна помогать государству обеспечивать реализацию всей реформы по обращению с отходами и вторичными материальными ресурсами, а также с реализацией концепции РОП», — отмечала она.

По словам Абрамченко, руководство РЭО должно анализировать все проекты в регионах с точки зрения бизнес-устойчивости и видеть, где появляется мусор, в каком объеме в этом регионе будет выгодно построить мощности по переработке или утилиза-

ции отходов, изучить логистику, оценить издержки, а также обоснованность тарифов на их вывоз.

Вице-премьер уже поручила профильным ведомствам расширить полномочия РЭО для финансирования проектов по обработке и утилизации отходов. Компания сможет давать им акционерные займы и приобретать их облигации. До сих пор меры поддержки, которые компания могла предоставить мусорной отрасли, ограничивались только участием в уставных капиталах, поручительствами по кредитам, займам и другим обязательствам инвесторов. Новое руководство компании также должно завершить работу по формированию экономически эффективной типовой проектной документации, включая утверждение цены реализации таких инвестпроектов, говорится в протоколе по итогам совещания 14 октября. Создание подобной библиотеки документов направлено на оптимизацию проектов с участием РЭО, поясняет источник в правительстве. ■

При участии Людмилы Подобедовой

Р2,5

млрд, выделенных на сортировку мусора в Подмосковье, РЭО решил вернуть в бюджет

●● На старте мусорной реформы в 2019 году предполагалось, что РЭО сможет направить на поддержку проектов по обращению с отходами 70–80 млрд руб. до 2024 года. Но до сих пор компания не сделала ни одной инвестиции

Реклама 18+

Надёжная основа
онлайн-бизнеса
nic.ru

RU center

.space — домен, от англ. «космос, пространство»

Общество

РОССТАТ ЗАКЛЮЧИЛ КОНТРАКТ НА ИНФОРМАЦИОННУЮ ПОДДЕРЖКУ ПЕРЕПИСИ НАСЕЛЕНИЯ

«Смешарики» займутся решением демографических проблем

ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА

К Всероссийской переписи населения в апреле 2021 года в эфире детских телеканалов появится спецсерия «Смешариков». Также к кампании готовят онлайн-игру и серию подкастов. В целом информационная поддержка стоила Росстату 915 млн руб.

КАР КАРЫЧА ПЕРЕПИШУТ
Серия «Смешариков» под названием «Перепись — дело коллективное» должна появиться в эфире не раньше 1 апреля 2021 года. Ее цель — привлечь внимание аудитории к Всероссийской переписи населения, которая должна пройти весной следующего года. Об этом свидетельствуют документы контракта, заключенного между Росстатом и АО «КРОС».

Основной контракт по организации информационно-разъяснительной работы, связанной с переписью, Росстат и КРОС заключили еще в 2019 году. Он оценивается в 915,5 млн руб. Однако в сентябре текущего года были опубликованы дополнительные соглашения, в том числе уточняющие договоренности

между КРОС и субподрядчиком компании — «Мармелад медиа», которая владеет правами на мультсериалы «Смешарики», его спин-офф «Пинкод», «Фиксики» и так далее.

За подготовку соответствующей серии «Смешариков» их производитель получит 7,8 млн руб., следует из документов. Хронометраж серии о переписи составит 13 минут. В договоре перечислены персонажи, которые должны быть в ней задействованы: Крош, Ньюша, Ежик, Бараш, Пин, Копатыч, Совунья, Кар Карыч, Лосяш и Биби. Серия будет размещена в официальных аккаунтах проекта «Смешарики», а также появится в эфире детских телеканалов, в том числе на «Карусели». По контракту серия должна сопровождаться песней, текст и музыку которой должен утвердить заказчик — КРОС.

РБК направил запросы в Росстат, «Мармелад медиа» и КРОС. В пресс-службе группы компаний «Рики», куда входит «Мармелад медиа», РБК подтвердили информацию о подготовке серии «Смешариков» к переписи населения: «Проект «Смешарики» традиционно является проводником знаний в совершенно разных областях жизнедеятельности. Популярные анимационные герои в легкой развлекательной форме доносят до широкой аудитории различные социально-значимые темы».

В пресс-службе Росстата РБК сообщили, что эпизод «Смешариков» позволит рассказать, что такое перепись и зачем она нужна, в игровой,

предельно доступной и ненавязчивой форме — как детской, так и взрослой аудитории.

«Тема переписи населения органично впишется во «вселенную Смешариков», — полагают в ведомстве. — Ей посвящен отдельный эпизод хронометражом 13 минут, при этом благодаря талантливым сценаристам и художникам все смотрится очень живо и интересно, практически на одном дыхании». Стоимость контракта включает в себя создание оригинального сценария эпизода, непосредственное производство серии в смешанной технике (2D- и 3D-анимация, озвучивание, специально написанная музыка и песня), трансляцию эпизода в телевизионном эфире, а также в интернет-пространстве».

ОНЛАЙН-ИГРЫ И ПОДКАСТЫ

Контракт Росстата с КРОС предполагает популяризацию переписи не только через мультсериалы. Согласно документам, субподрядчиками КРОС помимо «Мармелад медиа» станут «дочки» КРОС — «КРОС Маркетинг» и «КРОС Диджитал». Вместе компании группы КРОС по контракту должны подготовить медийную стратегию переписи. На это в 2019 году в контракте было заложено 148,1 млн руб., в 2020-м — 369,7 млн руб., в 2021-м — 397,6 млн руб. Исполнители контракта должны сформировать в общественном мнении идею о достоверности результатов переписи, следует из документов. Также нужно сформировать у населения положительное отношение к самой переписи, Росстату и переписчикам, уточняется там.

Исполнители контракта обязаны организовать мероприятия, посвященные переписи, и обеспечить присутствие там экспертов, блогеров и журналистов. Также нужно организовать тематические разделы, посвященные переписи, на таких информационных и развлекательных ресурсах, как Aif.ru, habrahabr.ru, YaPlakal.ru и так далее, указано в контракте. Для переписи нужно подготовить специальные видеоролики, которые будут крутить на YouTube, в соцсетях, а также в общественном транспорте в Москве и Санкт-Петербурге.

Помимо этого для информирования о переписи должны быть разработаны онлайн-игра, онлайн-викторина и чат-бот. Как указано в контракте, цель онлайн-игры — привлечь к переписи поколение россиян, рожденных после 1980 года, которые «не представляют своей жизни без привязки к компьютерным играм». Также до проведения переписи будут проведены посвященные ей конкурс детского рисунка, фотоконкурс и конкурс на лучшее аудиовизуальное произведение. Размер вознаграждения за победу в фотоконкурсе составит не менее 120 тыс руб., говорится в документах контракта.

По закону «О Всероссийской переписи населения» она должна проводиться не реже чем раз в десять лет. В последний раз перепись проводилась в 2010 году. Для привлечения к ней населения использовались теле- и наружная реклама, реклама на радио, конкурсы и викторины. ■

При участии **Елизаветы Ефимович, Юлии Старостиной**

«Тема переписи населения органично впишется во «вселенную Смешариков». Благодаря талантливым сценаристам и художникам все смотрится очень живо и интересно, практически на одном дыхании»

ПРЕСС-СЛУЖБА РОССТАТА

■ РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора: Петр Геннадьевич Канаев
Руководитель дизайн-департамента: Евгения Дацко
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Верстка: Ирина Енина

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Руководитель объединенной редакции РБК: Петр Канаев
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»: вакансия
Первый заместитель главного редактора: Ирина Парфентьева
Заместители главного редактора: Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Анна Пустякова

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: Антон Фейнберг
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы: Тимофей Дзядко
Политика и общество: Кирилл Сироткин
Мнения: Андрей Литвинов
Потребительский рынок: Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика: Полина Химшиашвили

Учредитель газет: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брун
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: вакансия
Директор по производству: Надежда Фомина

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127.
E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Подписка по каталогам: «Роспечать», «Пресса России», подписной индекс: 19781; «Каталог Российской Прессы», подписной индекс: 24698; «Почта России», подписной индекс: П6776.
Подписка в редакции: тел.: (495) 363-1101, факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография» 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 2132
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна.
© «БизнесПресс», 2020

Свободная цена

Материалы на таком фоне опубликованы на коммерческой основе.

Дизайн: Свят Вишняков, Настя Вишнякова
vishvish.design

16+

Pro:

PRO.RBC.RU

Мнение

→ 9

БИЗНЕС

Что мешает создать в России свою Кремниевую долину

«МЕГАФОН» ИНВЕСТИРУЕТ В ПОПУЛЯРНЫЙ ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ ОНЛАЙН-КИНОТЕАТР

Ключ на Start

«МегаФон» договорился о покупке 33,8% в сервисе Start и вложит в него **ДО 5 МЛРД РУБ.** в ближайшие три года. Хотя оператор и не получит эксклюзивных прав **НА КОНТЕНТ** сервиса, эксперты видят перспективы в партнерстве для обеих сторон.

→ 8



Теперь у «МегаФона» (на фото: гендиректор компании Геворк Вермишян) два комплементарных актива, которые дополняют друг друга, — «МегаФон ТВ», маркетплейс, и Start — моноподписка с эксклюзивным контентом

Фото: Шамиль Жуматов/Reuters

Телеком

← 7

АНАСТАСИЯ
СКРЫННИКОВА,
ЕЛИЗАВЕТА ЕФИМОВИЧ

«МегаФон» договорился о приобретении 33,8% в ООО «Диджитал медиа холдинг» (ДМХ), головной компании видеосервиса Start, рассказал РБК представитель оператора и подтвердил представитель онлайн-кинотеатра.

Start — «самый быстрорастущий игрок рынка», и «МегаФон» готов инвестировать в него до 5 млрд руб. в ближайшие три года, передал через пресс-службу гендиректор оператора Геворк Вермишян. По словам гендиректора Start Юлии Миндубаевой, привлеченные инвестиции будут направлены на увеличение объемов производства оригинального контента и развитие новых смежных направлений бизнеса.

Сделка не предполагает эксклюзивных условий работы между «МегаФоном» и Start. Зачем подобное сотрудничество компаниям — разбирался РБК.

ЧТО ТАКОЕ START

Start выпустил более 30 оригинальных проектов, созданных собственной студией, в том числе «Содержанки», «Бывшие», «257 причин, чтобы жить», «Текст» и др. В разработке сейчас более 50 проектов, в том числе ориентированные на семейную и детскую аудитории. Кроме показа проектов на своей платформе Start также продает их другим площадкам: сериал «Лучше, чем люди» стал первым проектом из Восточной Европы, проданным для Netflix Original, а «Содержанки» — первый российский сериал, вышедший на Amazon Prime под брендом Originals and Exclusives.

ДМХ — головная компания холдинга Start, в который входят одноименные видеосервис и студия, а также дистрибьютор All Media. По данным СПАРК, по 23,75% ДМХ принадлежат основателям продюсерской группы Yellow, Black and White Денису Жалинскому, Эдуарду Илоняну, Алексею Троцюку и Виталию Шляп-

по. Еще 5% у ее гендиректора Юлии Миндубаевой.

Непосредственно в видеосервисе (представлен ООО «Старт.ру») ДМХ косвенно владеет 74%, оставшиеся 26% через кипрскую компанию принадлежат структуре «Газпром-медиа холдинга», следует из данных СПАРК и кипрского реестра юристов.

По собственной оценке, у Start более 1 млн платящих пользователей. По оценке TelecomDaily, этот онлайн-кинотеатр в первом полугодии показал наиболее значительный прирост выручки — показатель увеличился на 362,9% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года.

КАК СЕРВИС СВЯЗАН С «МЕГАФОНОМ»

С января 2020 года часть долей в видеосервисе Start находится в залоге у «дочки» «МегаФона» — «МегаЛабс», писал «Коммерсантъ». Компания предоставила Start финансирование «для увеличения объемов производства оригинального контента», рассказывал ее представитель.

Представитель «МегаФона» отрицает, что сделка связана с залогом — возможным невыполнением условий со стороны заемщика. Он настаивает, что компания операционно прибыльна и «перевыполняет самые амбициозные ожидания». «С покрытием этого финансирования сложностей бы не возникло. Мы давно и успешно сотрудничаем со Start, поэтому приняли совместное решение о вхождении «МегаФона» в состав акционеров холдинга», — отметил он.

Компании не раскрывают стоимость сделки.

Источник на рынке онлайн-кинотеатров оценил стоимость Start в сумму от 6 млрд до 8 млрд руб., то есть 33,8% могли обойтись оператору в 2–2,7 млрд руб. Впрочем, гендиректор TelecomDaily Денис Кусков считает оптимистичной оценку доли в сервисе в 1,5 млрд руб.

ЧТО СДЕЛКА ДАСТ ЕЕ УЧАСТНИКАМ

По словам представителя «МегаФона», компания видит большие перспективы на рынке

₹41,86 млрд

составил общий объем рынка видеосервисов в первой половине 2020 года, по оценке TelecomDaily

онлайн-кинотеатров: «Создание оригинального контента — драйвер роста рынка OTT (over the top — услуги, которые не привязаны к сети конкретного оператора. — РБК) в России. Теперь у «МегаФона» два комплементарных актива, которые дополняют друг друга, — «МегаФон ТВ», маркетплейс, и Start — моноподписка с эксклюзивным контентом».

Денис Кусков отмечает, что для телеком-операторов стратегически правильно вкладываться в компании, которые создают собственный контент, особенно если у них есть собственные сервисы платного ТВ. Инвестиции со стороны крупных телеком-операторов в видеосервисы стратегически правильны, соглашается гендиректор ассоциации «Интернет-видео» Алексей Бырдин. Потребление контента переносится из кабельных сетей в интернет-среду и телеком-операторы следуют за своим потребителем, объясняет он. Новый контент — самый существенный фактор роста сейчас, «МегаФон» делает оправданный шаг, выбирая команду Start, которая в плане создания контента одна из самых опытных на рынке, добавляет Бырдин.

В сентябре стало известно, что холдинг VEON Ltd, владеющий российским мобильным оператором «ВымпелКом» (бренд «Билайн»), заинтересовался покупкой онлайн-кинотеатра Megogo. По словам одного из собеседников РБК,

в рамках сделки онлайн-кинотеатр оценили в 9 млрд руб. Другой собеседник утверждал, что это стоимость только российского бизнеса Megogo.

Крупнейший оператор «большой тройки» МТС развивает отдельную компанию «МТС Медиа», куда выделил OTT-сервис, собственную киностудию для производства контента и др.

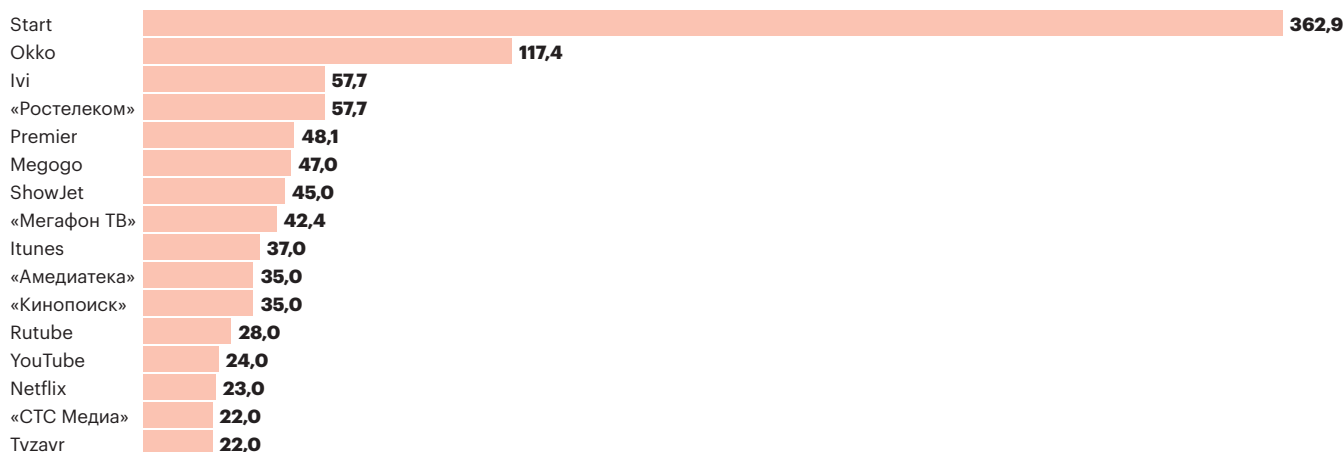
Для Start сделка также логична, считают эксперты. Дальнейшее развитие видеосервисов будет определяться собственным уникальным контентом, а в 2021 году конкуренция на рынке онлайн-кинотеатров усилится из-за выхода Netflix в России, прогнозирует Кусков. По оценке TelecomDaily, общий объем рынка видеосервисов в первом полугодии 2020 года составил 41,86 млрд руб., из которых 30,67 млрд руб. приносила платная модель. Ivi занимала 23% рынка, Okko — 17%, YouTube — 9%, Megogo — 7% и «Ростелеком» — 6%. У Start, по оценке TelecomDaily, было 4%.

По словам Дениса Кускова, с приходом крупных инвесторов на рынок онлайн-кинотеатров конкуренция между ними начала расти и в ближайшем будущем сервисы без финансовой поддержки со стороны инвесторов окажутся в критической ситуации. Крупнейший в России видеосервис Ivi в сентябре 2019 года привлек \$40 млн от консорциума инвесторов в составе Российского фонда прямых инвестиций, Mubadala Investment Company, Baring Vostok, Flashpoint VC, RTP Global и Winter Capital. Okko в марте 2018 года приобрел интернет-холдинг Rambler Group, контролирующим акционером которого впоследствии стал Сбербанк.

В начале сентября один из крупнейших онлайн-кинотеатров в мире, Netflix, объявил, что будет развиваться в России в партнерстве с Национальной медиа группой. К середине октября должна появиться российская версия Netflix, в которой будут доступны российские субтитры и озвучка (до сих пор с переводом на русский язык можно было смотреть лишь небольшую часть контента). ■

●● Источник на рынке онлайн-кинотеатров оценил стоимость Start в сумму от 6 млрд до 8 млрд руб., то есть 33,8% могли обойтись «МегаФону» в 2–2,7 млрд руб.

Онлайн-кинотеатры с наибольшим ростом выручки за первую половину 2020 года*, %



* По сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Источник: ИАА TelecomDaily

Мнение

Что мешает создать в России свою Кремниевую долину



АЛЕКСАНДР
ЗАЙЦЕВ,

сооснователь
и главный исполнительный директор Raison app

Кажется, правительство всерьез решило развивать ИТ-индустрию: не только снизить налоги для ИТ-компаний, но и поддерживать внедрение инноваций и помогать ИТ-стартапам. Значит ли это, что скоро в России появится своя Кремниевая долина?

Международных ИТ-компаний с основателями — выходцами из России достаточно. Например, компания Acronis, которая поставляет системы резервного копирования данных по всему миру, в начале своего пути называлась «ФизТехСофт». Несмотря на российские корни компании, ее корпоративная штаб-квартира расположена в Швейцарии. Знаменитый финтех-стартап теперь уже миллиардера Николая Сторонского Revolut получил «прописку» в Великобритании и Литве. Что мешает россиянам вести международный бизнес на родине — скажем, из штаб-квартиры в Иннополисе? Можно ли создать в России свою Кремниевую долину, которая объединит инновационные отечественные компании?

ЧТО ПОМОЖЕТ СОЗДАТЬ КРЕМНИЕВУЮ ДОЛИНУ В РОССИИ

Сначала рассмотрим предпосылки, которые дают надежду на появление в России своей Кремниевой долины.

Высокая квалификация и относительно низкие зарплаты ИТ-специалистов. В России достаточно ИТ-кадров с высокой квалификацией, которые стоят дешевле американских и европейских коллег. Такое качество персонала отчасти объясняется спецификой российского рынка труда. У нас разработчики получают несопоставимо большую зарплату, чем представители других специальностей. На Западе такого гигантского разрыва между зарплатой программиста и, скажем, строителя нет. Мотивированная российская молодежь знает, что ИТ-специалистам платят хорошо, и стремится попасть в их ряды. К тому же в России быстрый и дешевый интернет: это дает

молодым людям возможности для самообучения.

Однако есть с российскими ИТ-кадрами и проблема: гиганты рынка вроде «Яндекса», Mail.ru Group и Сбербанк притягивают лучшие трудовые ресурсы. Стартапам трудно конкурировать с крупными компаниями за кадры — и в плане денег, и в плане престижа. Особенно если речь о региональном стартапе: большинство программистов стремятся переехать в Москву или Санкт-Петербург или вовсе работать за рубежом и получать зарплату в валюте.

Меньше издержки на аренду офисов и коммунальные услуги. По сравнению с США и Евросоюзом в России ниже стоимость аренды офисов и коммунальных услуг, в частности электричества. Это опять же уменьшает производственные издержки бизнеса и позволяет поставлять на глобальный рынок продукт с более низкой себестоимостью.

Поддержка государства: налоговые льготы, гранты, создание инфраструктуры на бюджетные средства. В 2020 году российское правительство громко объявило о том, что оно намерено поддерживать и развивать отечественный ИТ-сектор. В первую очередь поддержку заключатся в новом налоговом режиме, который предполагает снижение налога на прибыль с 20 до 3%, а страховых взносов — с 14 до 7,6%. Есть и другие направления работы: стимулирование внутреннего спроса на информационные технологии, поддержка внедрения инноваций, помощь стартапам, развитие государственно-частного партнерства, расширение кадровой базы отрасли. Обо всем этом премьер Михаил Мишустин рассказывал в июле на встрече с представителями ИТ-компаний.

ЧТО ПРЕПЯТСТВУЕТ ПОЯВЛЕНИЮ КРЕМНИЕВОЙ ДОЛИНЫ

А теперь поговорим о том, почему Кремниевая долина в России если и появится, то точно не завтра.

• Причина № 1 — законодательная база в России не лояльна к стартапам (и бизнесу в целом).

Речь идет о большом объеме отчетности по налогам и страховым взносам, несовершенстве формы ООО и отсутствии механизмов опционов.

Большой объем отчетности по налогам, страховым взносам. Законодательство РФ в области корпоративного

Отечественные инвесторы не хотят играть в длинные деньги из-за нестабильной ситуации в стране, в том числе валютных рисков. Тем более если стартап выпускает продукт для российского рынка

права сильно осложняет жизнь стартапу. Даже если компания находится на упрощенном режиме налогообложения, она должна ежемесячно сдавать большой объем отчетности — так называемые нулевки. В Великобритании, например, отчетность сдается раз в год. В России начинающему бизнесу не обойтись без бухгалтера, а значит — без дополнительных затрат на персонал и рисков навлечь на себя гнев регуляторов.

Форма ООО слабо подходит под структуру стартапа. В рамках ООО сложно вводить в уставный капитал внешних инвесторов: для этого каждый раз нужно разрабатывать новый устав общества, заверять его у нотариуса, отправлять документы в налоговые органы.

Правовая база в России плохо адаптирована к финансированию с отложенным покрытием обязательств. В США есть удобный механизм SAFE (Simple Agreement for Future Equity): владелец бизнеса подписывает договор с инвестором, не внося в устав компании никаких изменений. Предприниматель получает деньги на развитие сейчас, а долю в бизнесе отдает через какое-то время — когда проходит следующий раунд финансирования или когда в акционерном капитале появляется новый инвестор. В России подобный механизм почти не применяется. Теоретически работать по такой схеме можно, но практика — и, что не менее важно, судебная практика — крайне скудна. Из-за этого инвесторы боятся заключать такие договоренности.

В России отсутствует механизм опционов для сотрудников стартапа. Один из главных способов мотивировать сотрудников стартапа — поделиться с ними долей в бизнесе компании. В США для этого существует стандартный документ, а в России — нет. Выдачу опционов приходится организовывать на свой страх и риск. Проблема в том, что нельзя спрогнозировать, какое решение примет суд в случае возникновения спора между акционерами. Из-за этого стартапы опасаются использовать инструмент опционов.

• Причина № 2 — маленькое количество инвестфондов.

До недавнего времени в России было трудно не только привлечь венчурные инвестиции, но и заниматься ими. До 2012 года для инвестфондов существовала только одна организационно-право-

вая форма — закрытый паевой инвестиционный фонд (ЗПИФ). Она предполагает регистрацию в ЦБ и выполнение его многочисленных требований, что делает создание фонда трудоемким и дорогостоящим делом.

В 2012 году в России начал действовать закон об инвестиционном товариществе, аналоге западного ограниченного партнерства (limited partnership). По сравнению с ЗПИФом у инвестиционного товарищества много преимуществ, однако большую популярность в России эта форма так и не приобрела. Многие отечественные венчурные фонды по-прежнему предпочитают структурироваться за рубежом в рамках limited partnership. Причем это касается не только частных бизнесов, но даже государственных корпораций — в частности, двух фондов Российской венчурной компании.

Практика структурирования венчурных фондов за рубежом влечет за собой проблему: когда такой фонд вкладывается в российский стартап, последнему приходится отчитываться о получении денег из-за рубежа — проходить валютный контроль, готовить паспорта сделок. Поэтому инвестфонды с российскими корнями предпочитают иметь дело со стартапами, структурированными за рубежом, пусть это и стартапы выходцев из России, — так удобнее. В итоге получается некий замкнутый круг.

• Причина № 3 — в России не развита культура венчурного капитала.

Есть еще две составляющие, которые тормозят развитие венчурных инвестиций в России. Первая — чисто культурная. Отечественные инвесторы не хотят играть в длинные деньги из-за нестабильной ситуации в стране, в том числе валютных рисков. Тем более если стартап выпускает продукт для российского рынка.

Второй фактор касается государственных венчурных компаний и поддержки бизнеса бюджетными деньгами. Стартапы обычно опасаются принимать финансовую помощь от государства, чтобы в случае провала не попасть под обвинение в растрате. Управляющие венчурных фондов по той же причине не хотят инвестировать в компании с высоким уровнем риска (и, соответственно, большим потенциалом роста). В результате реализуется поговорка «лучше синица в руках, чем журавль в небе».

Металлургия

СТАЛЕЛИТЕЙНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ МОГУТ БЫТЬ ПРИВЛЕЧЕНЫ
К ПРОИЗВОДСТВУ МЕДИЦИНСКОГО КИСЛОРОДА

Скорая метпомощь

МИНПРОМТОРГ запросил у металлургов данные о возможности производства кислорода на фоне сообщений о его **ДЕФИЦИТЕ ИЗ-ЗА КОРОНАВИРУСА**. Заводы могут начать производить медицинский кислород вместо технического, если получат **ЛИЦЕНЗИЮ**.

СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА,
ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО

Минпромторг запросил российские металлургические компании об их возможностях по производству медицинского кислорода для обеспечения российских больниц на фоне пандемии коронавируса. Об этом РБК рассказали источники в трех крупных металлургических компаниях, получивших подобные запросы от министерства. То же самое подтвердили и в пресс-службе ведомства.

«В целях анализа установок по производству технического кислорода, которые могут рассматриваться как потенциальный производственный резерв, в том числе для поставки сырья для последующего производства медицинского кислорода, Минпромторг запросил данные у ряда металлургических предприятий», — сообщили РБК в пресс-службе Минпромторга. Вопрос о возможности и целесообразности адаптации этих установок под нужды системы здравоохранения «находится в проработке». По данным Минпромторга, российская промышленность располагает свободными мощностями по производству баллонов для кислорода: отдельные крупные предприятия загружены всего на 20%.

ПОЧЕМУ МИНПРОМТОРГ ОБРАТИЛСЯ К МЕТАЛЛУРГАМ

Первый замминистра промышленности Сергей Цыб недавно провел совещание с представителями металлургических компаний, на котором обсуждалась техническая возможность последних организовать производство медицинского кислорода на станциях разделения воздуха, говорят собеседники РБК.

Металлургические заводы производят технический кис-

лород, который используется при производстве чугуна и стали. Медицинский кислород отличается от технического нормами примесей оксида углерода, кислот и озона. Для его производства и реализации необходима специальная лицензия, процесс получения которой может растянуться на два года, сообщил «Медицинский вестник».

По данным Минпромторга, на территории России медицинские газы производят 114 лицензиатов в 59 регионах, из них 74 — медицинский жидкий газ, 108 — сжатый газ. «На прошедшем в Минпромторге совещании производители [медицинских газов] подтвердили, что готовы при необходимости ввести в строй дополнительные установки по производству медицинского кислорода; министерство в свою очередь в этом случае окажет помощь с их оперативным лицензированием», — отметила пресс-служба ведомства.

По данным Росстата, производство промышленного и медицинского кислорода в России в январе — сентябре 2020 года составило 10,124 млрд куб. м, что лишь на 1,8% больше, чем за аналогичный период прошло-

го года, — 9,945 млрд куб. м. Но уже в сентябре оно выросло на 4,8%, до 1,118 млрд куб. м. В 2019 году общий объем медицинского кислорода в газообразном состоянии превысил 7,5 млн куб. м, а в жидком — 98 тыс. т (по данным Минпромторга). По итогам первого полугодия текущего года объем производства вырос на 14 и 29% соответственно.

У Новолипецкого металлургического комбината (НЛМК) Владимира Лисина уже есть такая лицензия для производства медицинского кислорода, следует из данных сайта компании: он выпускается на площадке в Липецке под заказ. До настоящего времени НЛМК в среднем производил около 1700 т жидкого кислорода в месяц, в октябре 2020 года с увеличением запроса комбинат произведет 2400 т — максимально возможное количество кислорода, применимого для использования в медицинских целях, сообщил представитель компании. РБК направил запросы в пресс-службы других крупнейших российских металлургических компаний — Evraz Романа Абрамовича и партнёров, «Мечела» Игоря Зюзина, Магнитогорского металлургического комбината (ММК) Виктора Рашни-



кова и «Северстали» Алексея Мордашова.

Представитель ассоциации «Русская сталь» (в нее входят вышеперечисленные металлургические компании) сообщил, что не получал официальных запросов от Минпромторга о возможностях производства и поставок медицинского кислорода. По его словам, часть предприятий ассоциации имеют лицензию на производство медицинского кислорода и поставляют его по первому требованию. «Информации об объемах производства и отгрузок, а также направлении поставок кислорода металлургическими предприятиями ассоциация «Русская сталь» не имеет», — добавил представитель ассоциации.

«О нехватке медицинского кислорода недавно заявили власти Курской области, которые обратились за помощью к руководству соседней Липецкой области и НЛМК. В итоге НЛМК направил в три курские больницы 10 т кислорода»

ДЛЯ КАКИХ ЦЕЛЕЙ ИСПОЛЬЗУЕТСЯ КИСЛОРОД

Промышленный кислород применяется в нескольких отраслях экономики, в частности:

- в металлургии — при конвертерной обработке металла, для отделения золота от руды, выплавки цветных металлов, чугуна и стали, газопламенной сварки и резки металла;
- в теплоэнергетике — для розжига твердого топлива и прессования водно-угольной смеси;
- в химической отрасли — при производстве разного рода кислот и веществ;

- для бурения твердых пород в горнодобывающем производстве;
 - в оборонке — для приведения в работу дизельных двигателей на подводных лодках, а также в ракетных двигателях — в качестве окислителя для топлива;
 - в сельском хозяйстве — для насыщения водоемов при разведении рыбы и обогащения пищи для животных.
- По данным Creon, объем российского рынка технических газов в 2019 году состав-

лял около 100 млрд руб. 65% этого рынка занимали независимые кислородные заводы и химико-металлургические предприятия, реализующие излишки на продажу. После введения ограничительных мер в апреле 2020 года продажи технических газов просели на 30%, поэтому производители начали ориентироваться на продажу более востребованных в период пандемии медицинских газов и оборудования, но для этого необходимо получить лицензии.



↑ Французская компания Air Liquide (на фото) совместно с Минздравом разрабатывает систему адаптации промышленных установок для производства медицинского кислорода вместо технического, сообщил источник РБК

На производстве медицинского кислорода специализируются немецкая Linde и французская Air Liquide. Источник РБК, что она совместно с Минздравом работает сейчас над ускоренной процедурой «медицилизации» всех жидкостных источников кислорода, то есть чтобы можно было выпускать медицинский кислород на установках по производству промышленного кислорода. РБК направил запросы в пресс-службы Linde и Air Liquide.

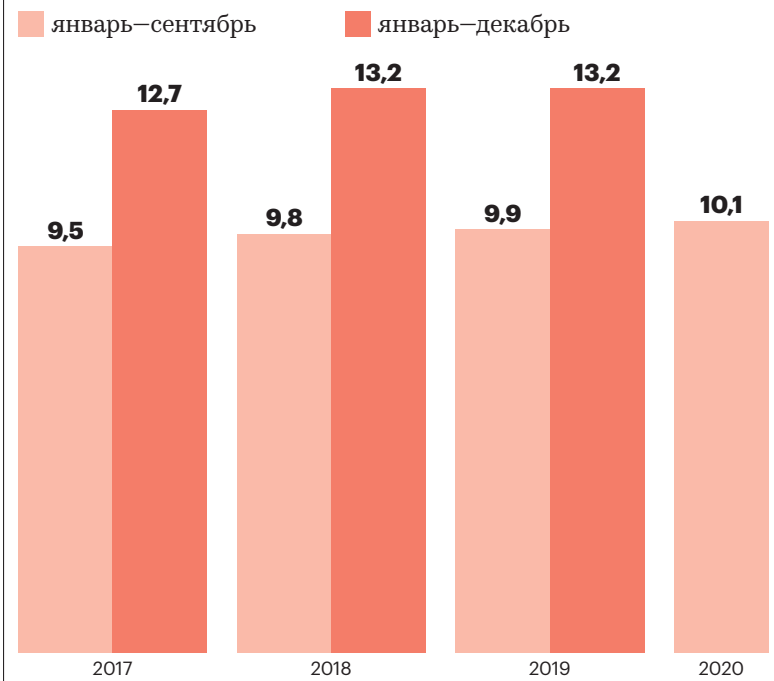
Медицинский кислород используется для лечения пациентов с заболеваниями органов дыхания, системы кровообращения, а также необходим больным, находящимся в отделениях реанима-

ции и интенсивной терапии, во время хирургических операций. Он особенно востребован для лечения пациентов с пневмонией и коронавирусной инфекцией, число которых уже превысило 1,5 млн человек в России и продолжает расти. «Потребность в кислороде сейчас возросла, потому что открываются новые стационары под прием пациентов с коронавирусом», — сообщили на прошлой неделе в пресс-службе комитета здравоохранения Курской области. О росте потребности в медицинском кислороде заявляли и другие региональные власти.

ГДЕ НУЖЕН МЕДИЦИНСКИЙ КИСЛОРОД

На прошлой неделе ростовские СМИ 161.ru и «Блокнот»

Производство кислорода в России, млрд куб. м



Источники: ЕМИСС, Росстат

сообщили, что в горбольнице Ростова № 20 умерли 13 пациентов с коронавирусом из-за сбоя в поставках медицинского кислорода. По данным местных медиков, подобные сбои были в последние несколько недель из-за проблем со снабжением. Лицензию на производство медицинского кислорода в июне получила Ростовская АЭС (принадлежит «дочке» «Росатома» — компании «Росэнергоатом»). Для начала поставок в больницы ее лаборатория химического цеха должна получить аккредитацию, а сама АЭС — пройти процедуру регистрации медицинского кислорода как лекарственного средства в Минздраве. «В ближайшее время эта работа будет завершена, и АЭС сможет также поставлять кислород нашим медучреждениям», — сказал 19 октября вице-губернатор Ростовской области Игорь Сорокин. РБК направил запрос в пресс-службу «Росэнергоатома».

О нехватке медицинского кислорода также недавно заявили власти Курской области, которые обратились за помощью к руководству соседней Липецкой области и НЛМК. В итоге НЛМК направил в три курские больницы 10 т кислорода. «Из-за частичного выхода из строя оборудования на предприятии-поставщике ряд курских больниц столкнулся с угрозой срыва поставки жизненно необходимого в условиях COVID кислорода», — написал на своей странице в Instagram замглавы администрации Липецкой области Дмитрий Аверов 21 октября. — Уже завтра компания «Айсберг» повезет первые 10 т кислорода в три курские больницы. Благодарим коллег с НЛМК, которые поставили в приоритет и помогли оперативно решить эту задачу». «Для информации: все липецкие больницы обеспечены кислородом в полном объеме», — добавил он.

После этого в пресс-службе комитета здравоохранения Курской области заявили, что ситуация находится «под контролем». Помимо Липецкой они закупили кислород и в Белгородской области.

С учетом появившихся в ряде российских СМИ публикаций о случаях нехватки медицинского кислорода в отдельных регионах Минпромторг и Росздравнадзор запросят у властей этих субъектов информацию о потребности в нем лечебных учреждений, сообщили РБК в пресс-службах этих двух ведомств. Кроме того, Минпромторг решил включить вопрос обеспечения кислородом в повестку еженедельных совещаний со всеми регионами. «Подчеркиваем, что официальных обращений от субъектов Российской Федерации о проблемах с обеспечением системы здравоохранения медицинским кислородом до настоящего времени в Минпромторг России не поступало», — отмечает представитель ведомства. В Росздравнадзор также не поступало обращений от регионов о проблемах с обеспечением медицинским кислородом, добавил представитель службы.

Более того, еще в июле 2020 года Минпромторг обратился в департаменты здравоохранения всех регионов с просьбой предоставить информацию о потребности в медицинском оборудовании для производства кислорода, в том числе газификаторов и компрессорных станций, утверждает представитель ведомства. Это было сделано «для планирования производства медицинского кислорода и его поставок в регионы». Часть регионов сообщили об отсутствии такой потребности, остальным были переданы контакты российских производителей, готовых полностью обеспечить их этим оборудованием. ■

При участии Ивана Ткачёва

₽100 млрд составил объем российского рынка технических газов в 2019 году, по данным Creon

Образование

ВШЭ ОЦЕНИЛА ПРИЕМНУЮ КАМПАНИЮ РОССИЙСКИХ ВУЗОВ

Бесплатное образование прибавило в цене

АРТЕМ ФИЛИПЕНОК

В России сохранилась тенденция роста числа вузов с высоким проходным баллом по ЕГЭ. Абитуриентов стала меньше интересовать профессия учителя, а самым популярным направлением среди бюджетников остается «Информатика».

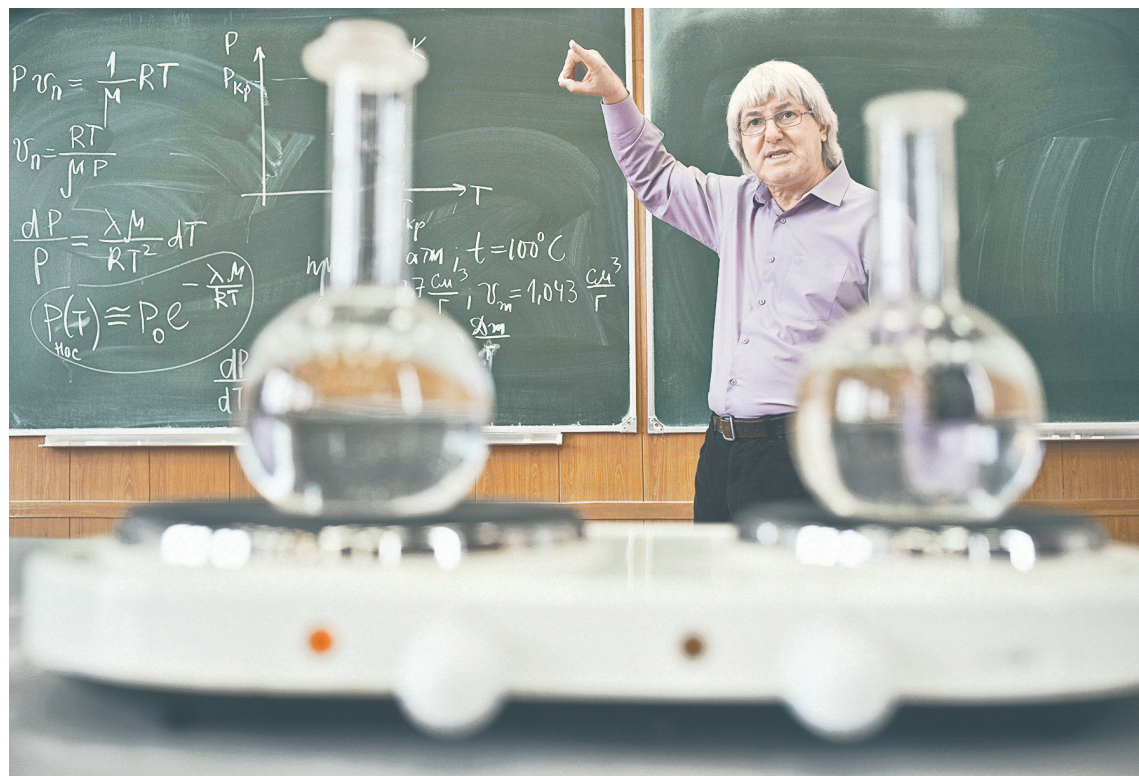
За последний год доля бюджетных мест в российских вузах выросла с 60 до 64%, однако поступить на бесплатные места стало сложнее. Об этом говорится в докладе «Качество приема в российские вузы: 2020», подготовленном Высшей школой экономики (есть у РБК).

Как отметили эксперты, сохраняется тенденция на сокращение доли абитуриентов, которых по итогам Единого государственного экзамена (ЕГЭ) можно назвать троичниками. Если еще пять лет назад она составляла четверть приема, то теперь упала до 15%. Наоборот, число вузов, где для поступления необходимо 70 баллов и больше, выросло со 120 до 134, причем большинство таких учебных заведений расположены в регионах.

ВУЗЫ С НАИВЫСШИМ КАЧЕСТВОМ ПРИЕМА

В топ-25 вузов по качеству бюджетного приема вошли исключительно государственные вузы: 17 столичных учебных заведений, пять петербургских, два из Нижегородской области и один вуз из Новосибирска. В девяти из них средний балл для поступления превысил 90.

МГУ в рейтинге занял восьмое место (90,8 балла), строчкой выше оказался Санкт-Петербургский государственный университет (91,9 балла). В случае со старейшими вузами страны средний балл немного снизился по сравнению с прошлым годом. РГГУ в рейтинге оказался на 24-м месте, РУДН — на 36-м. За пределами второй сотни из крупных федеральных вузов, например, Российский государственный аграрный университет (66,7 балла для поступления



Студентами МФТИ могут стать одни отличники

Фото: Сергей Пятаков/РИА Новости

Топ-5 вузов по среднему баллу ЕГЭ зачисленных на бюджетные места

МФТИ	97,6
МГИМО	96,2
НИУ ВШЭ	95,2
МИФИ	95
Университет ИТМО	93,1

Источник: НИУ ВШЭ

Топ-5 вузов по среднему баллу ЕГЭ зачисленных на платные места

МФТИ	89,2
МГИМО	85,2
НИУ ВШЭ (Москва)	84,8
НИУ ВШЭ (Санкт-Петербург)	83
МГУ	80,4

Источник: НИУ ВШЭ

на бюджет), Российский государственный геологоразведочный университет (67,9 балла). В самом низу рейтинга оказались Брянский государственный аграрный университет (48,8 балла) и Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет (46,0).

Похожая картина и с платным приемом. Средний балл лидеров списка все равно остается высоким (80+), при этом качество приема у них по сравнению с прошлым годом выросло.

КАЧЕСТВО СТУДЕНТОВ В РЕГИОНАХ

Проанализировав результаты приемной кампании, эксперты также сделали прогноз, что растущее перетекание абиту-

риентов из регионов в Москву и Санкт-Петербург в ближайшее время может приостановиться. Объясняется это в том числе реализуемой политикой поддержки университетов в регионах. Остается высоким качество приема в Томской, Свердловской, Новосибирской областях, Татарстане и Краснодарском крае. При этом отмечается, что если в 2019 году в 34 регионах отсутствовали вузы со средним баллом ЕГЭ зачисленных на бюджетные места более 70 баллов, то в 2020 году таких регионов 31.

Есть и регионы, где поступить в вуз можно, получив менее 60 баллов. Это Забайкальский край, Бурятия, Тува, Калмыкия, Камчатский край. В Чечне средний балл для по-

падения на бюджет составил 59,9 балла. Чукотский автономный округ, где в прошлом году средний балл для поступления составлял 45,5 балла, в этом году поднялся сразу на несколько позиций, до 64 баллов.

ВОСТРЕБОВАННЫЕ СПЕЦИАЛЬНОСТИ

В этом году Минобрнауки начало активно корректировать контрольные цифры приема в соответствии с наблюдаемыми тенденциями спроса работодателей. По ряду направлений контрольные цифры изменились на 20%. Это, однако, как отмечают авторы исследования, привело к балансированию спроса и предложения далеко не по всем группам направлений высшего профессионального образования.

Лидерами бюджетного приема стали «Здравоохранение» (27 869), «Информатика и вычислительная техника» (26 305) и «Педагогическое образование» (24 528). При этом направление «Информатика и вычислительная техника» практически не потеряло платный набор (9524 против 9783), в то время как другие лидеры сильно его сократили. Предполагается, что «порог насыщения» по направлениям «Медицина» и «Педагогика» перейден.

В семи группах направлений цифры бюджетного набора оказались низкими: от 98 до 314 человек на всю страну. Как указывают авторы исследования, недостаточно покрываются потребности общества в специалистах в таких областях, как «Почвоведение», «Издательское дело» и «Теория искусств».

Что касается платного зачисления, то уникальным назван 15-процентный рост зачисленных на «Рекламу и связи с общественностью» при высоком среднем балле — 69,2 (вырос на 1,2 балла). Отмечается, что, хотя в этом году Минобрнауки выделило на это направление 955 бюджетных мест, это все еще не соответствует потребностям экономики и спросу абитуриентов. Наоборот, в группе «Педагогическое образование» рост бюджетных мест на 1897 перекрыт более сильным падением платного приема — на 2303 места. «Профессия учителя, повысив свой экономический и социальный статус в 2012–2017 годах, не стала объектом ажиотажного спроса, граждане чувствуют пределы успешного трудоустройства в школах», — говорится в исследовании.

Авторы исследования указывают, что есть и направления, где для поступления необязательно набирать высокий балл на ЕГЭ. Например, для учебы по направлению «Сельское и рыбное хозяйство» средний балл составил 57,4 балла (притом что зачислили на бюджетные места более 17 тыс. человек), «Морская техника» — 59,4 балла, «Лесное дело» — 60,4 балла. ■

“ Недостаточно покрываются потребности общества в специалистах в таких областях, как «Почвоведение», «Издательское дело» и «Теория искусств»

ИССЛЕДОВАНИЕ ВШЭ