

Коммерсантъ

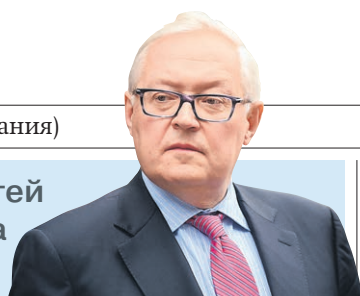


Пятница 6 марта 2020 №41 (6762 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

мировая политика | Замглавы МИД РФ Сергей Рябков о перспективах продления Договора о нераспространении ядерного оружия — 5



новости | Как прошел учредительный съезд партии создателя игры в танки — 4

От Российского фонда помощи — 6

Протокол сирийских мудрецов

Как Владимир Путин и Реджеп Эрдоган решили прекратить огонь

5 марта президенты России и Турции Владимир Путин и Реджеп Тайип Эрдоган в Москве провели переговоры о ситуации в Идлибской зоне и подписали протокол не только о прекращении огня, но даже и о совместном патрулировании на одном из самых горячих участков. Специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников считает, что от этой встречи невозможно было ждать большего и, более того, именно дописанный документ является гораздо большим. А главное, войны между Россией и Турцией пока не будет.

Примерно через пять минут после того, как журналисты оказались в пресс-центре Первого корпуса Кремля, было полное ощущение, что мы на Гранд-базаре Стамбула. Вроде ничего особенного и всему уже хватает места (только три дополнительные кушетки из соседних комнат и принесли). Но присутствие вблизи от вас турецких журналистов означает, что вам обязательно три раза на ровном месте наступят на пятки; если вы стоите и никому не мешаете, четыре раза все равно подтолкнут в спину, потому что мимо вас спешат сразу двое, ни один из которых не хочет уступить другому, и вы окажетесь на их пути, даже если заберетесь на подоконник; обязательно перед вашим носом, как перед боксерской грушей, будут на первый взгляд беспричинно мелькать чужие руки; турецкий оператор не сматывает кабель, когда заканчивает прямое включение, — он его лихорадочно, истерично сматывает; да и вообще не покидает мрачное ощущение, что кто-то постоянно дышит тебе то ли в лицо, то ли в затылок... То есть во всем происходящем (а надо понимать, что пока не происходит ничего) такая раскаленная атмосфера нервного, ажиотажного ожидания, что ты и сам начинаешь думать, что, по-хоже, везде опоздал, и начинаешь, как все они, и толкаться, и поддавливать, и покрывать, и по-настоящему страдать.



Я между тем поговорил с турецкими журналистами, то есть с теми

из них, кто уже по всем признакам смирился со своей частью проигравшего в гонке за Пулитцеровской премией и вроде даже безучастно поглядывал на черный экран одного из двух больших мониторов, на которых через некото-

рое время должны были транслировать начало встречи Владимира Путина и Реджепа Тайипа Эрдогана в узком составе.

Коллеги, между прочим, ведь честно рассказывали, что думают. То есть что Россия была большим

Начало переговоров в Кремле не сулило ничего особенно хорошего ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

и даже огромным другом. Но после того, как были убиты больше 30 турецких военных, все сразу изменилось. Все теперь не так. Нет дружбы, дружбы нет и, видимо, не будет. Это главное, что предстоит понять и Владимиру Путину.

— Но ведь ваших военных не должно было быть в том месте, где они оказались, — не так уж уверенно говорил я коллегам: я ведь и сам толком не знал, где они должны были оказаться. — И они же никого не предупредили.

— В том-то и дело, что они предупредили всех, — печально отвечали мне коллеги.

И я понимал, что тут уж не узнать, видно, никогда, кто кого не предупредил и о чем именно. Или, наоборот, предупредил — и опять — о чем? И значит, дружба и в самом деле выглядит на этот момент жизни по крайней мере сильно треснувшей. И не ждешь теперь Реджеп Тайип Эрдоган покаянного письма от Владимира Путина, как в свое время, когда был сбит российский самолет, Владимир Путин ждал и дождался покаянного письма от Реджепа Тайипа Эрдогана?

Турецкие коллеги рассказали кроме того, что точно знают: сегодня точно договорятся о прекращении огня в зоне Идлиба. Я со своей стороны мог рассказать им о разговоре с одним известным переговорщиком, который пожелал остаться неизвестным и поэтому рассказал, что больше ни о чем, скорее всего, договориться не удастся, потому что проиграет тот, кто сделает шаг назад: либо сирийская армия из занятой в последнее время Идлибской зоны, либо турецкие войска оттуда, где сейчас стоят.

НОВОСТИ — С3

Коронавирусная инспекция

В Москве введен «режим повышенной готовности» для граждан и работодателей

Мэр Москвы Сергей Собянин вчера ввел в городе «режим повышенной готовности» в связи с распространением коронавируса. Власти говорят, что речь идет об усилении профилактических мер по защите жителей в общественных местах, на транспорте, в государственных и других организациях. Граждан, прибывших из стран с неблагополучной эпидемиологической ситуацией, например, обяжут сообщить о себе на горячую линию и «обеспечить самоизоляцию на дому». Господин Собянин дал поручение проработать вопрос строительства нового инфекционного корпуса с «использованием быстровозводимых конструкций». В целом, говорят в правительстве Москвы, введение режима повышенной готовности позволит городу и жителям сохранить привычный образ жизни. Вице-мэр Анастасия Ракова заверила „Ъ“, что «отмена массовых публичных мероприятий не обсуждается».

Вчера поздно вечером, обращаясь к москвичам, Сергей Собянин первым делом заверил, что «ситуация с коронавирусом в городе относительно спокойная». Градоначальник пояснил, что «избежать массового распространения инфекции» удастся совместными действиями столичных властей и Роспотребнадзора. «Но, несмотря на принимаемые меры, появляются сведения о новых заболевших», — признал он. Мэр сослался на сложности, с которыми сталкиваются страны в борьбе с новым заболеванием, и отметил, что полностью закрыть границы для потенциальных носителей вируса невозможно. «Наш город является главным транспортным хабом страны, через который проходит половина всех пассажиров авиационного и железнодорожного транспорта», — заявил господин Собянин. — Поэтому Москва вряд ли сможет избежать новых случаев заболевания».

НОВОСТИ — С4

Рельсы не столь равноудаленные

Угольные компании претендуют на приоритетный доступ к БАМу и Транссибу

Минтранс и Минэнерго разрабатывают методику, которая позволит поделить между грузоотправителями дефицитные провозные мощности БАМа и Транссиба. По данным „Ъ“, ряд угольных компаний требовали приоритета для этого вида груза, составляющего 55% в грузообороте Восточного полигона. Но в Минтрансе говорят, что методика не предполагает приоритета для угля. По мнению аналитиков, при распределении квот кому-то придется потесниться, но тех видов грузов, которыми можно безболезненно пожертвовать, нет.

В Минэнерго 4 марта состоялось совещание, где обсуждалась методика распределения доступа грузоотправителей к перевозкам по Восточному полигону в условиях ограниченной пропускной способности. Поручение разработать и представить проект этой методики было дано по итогам совещания у первого вице-преьера Андрея Белоусова 25 февраля Минтрансу и Минэнерго совместно

с ОАО РЖД, властями Кузбасса и заинтересованными грузоотправителями, сделать это нужно к 20 марта. В Минтрансе „Ъ“ подтвердили, что разрабатывают проект методики совместно с Минэнерго и ОАО РЖД, в монополии от комментариев отказались, в Минэнерго не ответили на запрос „Ъ“.

Как рассказали „Ъ“ участники совещания, заключительных решений принято не было. «Мы участвуем в обсуждении данной методики, но окончательный вариант будет оценен после согласования со всеми участниками процесса», — сообщила представитель совета директоров ООО «Колмар групп» Анна Цивилева. В СУЭК, Evgaz, «Мечеле», «СДС Угле», «Кузбассразрезугле» не представили комментарии.

На сети ОАО РЖД действует принцип равнодоступности инфраструктуры, формально не допускающий приоритетов ни для каких типов грузов.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — С8

07 Удобрения подпитали вирусом
Российские экспортеры ждут хороших результатов в 2020 году

07 Работников оценят по голосу
В Москве протестируют технологию распознавания стресса

07 Неподнадзорным кредиторам прописали правила
Суд уравнивал их с банками и микрофинансистами

08 QR-код не подобрали к торговле
Оплата юристам через СБП никак не выйдет из «пилота»

08 ФСК недосчиталась Крыма
Компания снизила выручку и прибыль в 2019 году

09 «Магнит» тянет к Москве
Ритейлер готов перевести часть сотрудников из Краснодара

Вирус нашел своего читателя

Ритейлеры сообщили о росте спроса на литературу об эпидемиях

На фоне новостей о распространении в мире коронавируса россияне начали проявлять повышенный спрос на книги и фильмы об эпидемиях. Но если в Италии, например, в топ продаж попала «Чума» Альбера Камю, то в России, кроме нее, стали больше покупать нехудожественную литературу о вирусах и здоровье в целом. Однако на выручке ритейлеров и онлайн-сервисов такой ажиотаж отражается мало — всегда есть какой-то информационный повод, который вызывает интерес в фоновом режиме.

Российские книжные ритейлеры отмечают резкий рост спроса на книги о здоровье и медицине на фоне распространения коронавируса.

В сети «Читай-город — Буквоед» в январе—феврале 2020 года удвоились продажи книг «Пандемия: Всемирная история смертельных вирусов» и «Вирусы. Скорее друзья, чем враги», рассказал „Ъ“ гендиректор сети Михаил Иванов. В Ozon с начала февраля на 195% выросли продажи книги «Мифы о микробах и вирусах: как живет наш внутренний мир». Продажи научно-популярной литературы по медицине и микробиологии в целом у онлайн-ритейлера росли в 1,5 быстрее, чем остальных книг. В сети «Республика» подтверждают рост интереса к книгам по теме, но считают, что пока рано называть его аномальным.

Пожоякая ситуация и у сервисов электронных книг. За месяц в 5,5 раза чаще стали читать книгу «0,05. Доказательная медицина от магии до поисков бессмертия», рассказал гендиректор Bookmate Андрей Баев. В «ЛитРес» отметили большое количество предзаказов и сохраняющийся высокий интерес к книге «Иммунитет. Какую тебе дела?», а также спрос на художественную литературу по теме. Продажи книги Альбера Камю «Чума» в «ЛитРес» за январь—февраль 2020 года выросли на 87% к аналогичному периоду 2019 года, а книги «Любовь во время чумы» Габриэля Гарсиа Маркеса — на 64%.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — С8

Подписной индекс 50060 П1125

Mercury
ИСКУССТВО СОЗДАВАТЬ ЛУЧШЕЕ

Бутики Mercury
Москва: отель «Метрополь», Театральный проезд, 2
ЦУМ; Барвиха Luxury Village

тел. 8 800 700 0 800
WWW.MERCURY.RU/MERCURY
mercuryjewellery

Наведите камеру вашего смартфона на QR-код

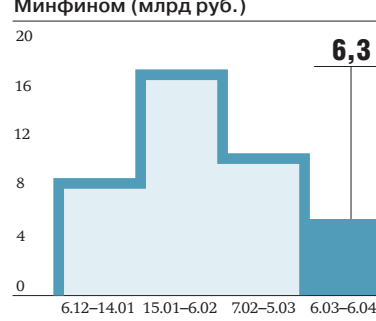
Экономическая политика

Сегодняшнее
число

6,3

миллиарда рублей составит объем средств, который **Минфин будет ежедневно направлять на покупку иностранной валюты** в рамках бюджетного правила в период с 6 марта по 6 апреля 2020 года, сообщило министерство. В предыдущий месяц (с 7 февраля по 5 марта) этот показатель составлял 11,3 млрд руб. Таким образом, из-за падения цен на нефть объем покупки снизится почти вдвое и выйдет на минимальное с конца 2017 года значение. Напомним, покупать валюту на рынке за счет дополнительных нефтегазовых доходов бюджета Минфин начал в феврале 2017 года. Такая конвертация производится для сокращения зависимости курса рубля от волатильности нефтяных цен и позволяет Минфину пополнять резервы.

Объем ежедневной покупки валюты Минфином (млрд руб.)



ФАИП вновь придают ускорение

Новое правительство по-старому недовольно освоением госинвестиций

В ближайшее время Белый дом ждет от министерств предложений по повышению эффективности исполнения федеральных целевых программ (ФЦП) и федеральной адресной инвестиционной программы (ФАИП). Хотя результаты их исполнения в 2019 году на заседании правительства вчера обсуждались непублично, премьер-министр Михаил Мишустин дал понять, что результатами этой работы Белый дом недоволен. В правительстве проблему видят, в частности, в длительных процедурах согласования любых изменений в ФАИП — их обещают упростить, а также централизовать управление госстройками за счет создания «единого госзаказчика».

Основания для претензий к исполнению ФЦП и ФАИП не меняются уже который год: Михаил Мишустин вчера на заседании правительства возмутился, что выделенные на них деньги расходуются «недопустимо медленно». По его словам, по итогам 2019 года исполнение только двух программ может быть признано эффективным — по обеспече-



На заседании правительства премьер-министр Михаил Мишустин заявил о «недопустимо медленном» расходовании денег ФЦП и ФАИП
ФОТО АЛЕКСАНДРА МИРИДОНОВА

нию ядерной безопасности и по развитию Курильских островов.

В Минэкономике вчера не смогли предоставить «Б» данные по уровню исполнения ФЦП за 2019

год, самые свежие из опубликованных — за январь—сентябрь. За три квартала 2019 года кассовое исполнение ФЦП составило 35,9%, что было несколько ниже показателя за тот же период 2018 года (36,6%). По исполнению ФАИП годовые данные ранее предоставила Счетная палата: выделенные средства израсходованы на 76% (против 82% в 2018 году). Это стало худшим показателем за последние 16 лет. К началу это-

го года в эксплуатацию было введено лишь 47% запланированных на 2019 год объектов — 148 из 315 (в 2018 году — 42,6%).

Проблема, как пояснил Михаил Мишустин, заключается в сложности администрирования ФАИП: внесение в нее даже незначительных изменений может занимать несколько месяцев. «Количество административных ступеней нужно сокращать, иначе мы продолжим откладывать время», — подчеркнул он. Отметим, о дебиоратизации процесса формирования и реализации ФАИП Минэкономики говорит не первый год — ведомство намерено повысить самостоятельность распорядителей средств, сократить сроки согласования предложений по включению объектов, а также оптимизировать процедуры внесения изменений. За счет этого Минэкономики и рассчитывают сократить объем неиспользованных по итогам года бюджетных средств.

В прошлом году после очередного срыва ввода в эксплуатацию объектов ФАИП правительство уже упрощало порядок переноса на следующий год остатков средств, выделяемых на финансирование стро-

ек. Теперь для повышения гибкости самого механизма ФАИП планируется упростить процедуру изменения программы. Премьер поручил до конца марта внести правки в правительственные акты, чтобы для этого было достаточно решение проектного комитета и президиума совета по нацпроектам. Отчасти этим уже озаботилось Минэкономики: на прошлой неделе ведомство разработало проект постановления правительства, предусматривающий именно такой порядок внесения изменений в ФАИП по объектам, которые строятся в рамках нацпроектов (в случае смены наименования, сметной стоимости или мощностей).

Одна из названных вчера мер повышения эффективности исполнения ФАИП — создание института единого госзаказчика. Премьер поручил в течение двух недель представить предложения, какие объекты могут быть переданы такому единому госзаказчику. Проработать этот вопрос будет Минстрой: в ведомстве, «Б» сообщили, что «такими функциями, вероятно, будут наделены несколько ведомств».

Евгения Крючкова

Генеральный директор горячей избы

В Deloitte рассчитали финансовую эффективность женского руководства в России

В российских средних и крупных компаниях женщины-руководители демонстрируют более высокие показатели рентабельности капитала и относительно низкую рентабельность активов возглавляемых компаний, показало исследование Deloitte «Женщины-СЕО в России: показатели финансовой эффективности». С большой вероятностью это связано с особыми обстоятельствами появления женщин в главе таких компаний — акционеры нередко решаются на это в кризисных ситуациях, и эти решения обычно оправдываются.

Исследование Deloitte (авторы — Екатерина Трофимова, Александр Алексеев, Хан Хен Зин и Мадина Мамешева), публикуемое 6 марта, впервые анализирует эффективность управления компаниями в РФ женщин-гендиректоров или операционных руководителей компаний (СЕО) с точки зрения финан-

совых показателей. Работа не имеет прецедентов в первую очередь по размеру массива данных: авторы Deloitte работали с огромной выборкой в 224,1 тыс. российских компаний в 19 отраслях, имевших непрерывную кредитную историю и отчетность в течение 2012–2017 годов, что позволяет Deloitte сопоставлять их финансовые результаты, делать достаточно точные количественные суждения в том числе о «деловом стиле» женщин-СЕО. Это очень часто обсуждаемая, но практически никогда не измеряемая сфера — притом что в отсутствие конкретных данных на решения о назначении женского руководства конкретными компаниями часто влияют расхожие стереотипы.

Доля женщин-СЕО в РФ очень высока (20% против 4,4% в среднем в мире) — выше она только в отдельных странах Европы. В топ-200 компаний женщин-руководителей 6,5%. В основном такие показате-

ли обеспечиваются широкой представленностью их в четырех отраслях — образовании (42%), гостиницах и общепите (30%), здравоохранении и соцслужбах (39%) и прочих услугах (38%). В пяти секторах непрерывную кредитную историю и отчетность в течение 2012–2017 годов, что позволяет Deloitte сопоставлять их финансовые результаты, делать достаточно точные количественные суждения в том числе о «деловом стиле» женщин-СЕО. Это очень часто обсуждаемая, но практически никогда не измеряемая сфера — притом что в отсутствие конкретных данных на решения о назначении женского руководства конкретными компаниями часто влияют расхожие стереотипы.

Средние финансовые результаты женщин-руководителей в компаниях разных типов несколько различаются. Для микрокомпаний можно уверенно говорить о большей успешности женщин-СЕО в сравнении с мужчинами: рентабельность активов у них выше на 40%, капитала — на 15%, продаж по прибыли — на 7%. Однако мужчины-СЕО генерируют показательно большую валовую прибыль. Женщины-СЕО немного более эффективно управляют издержками микрокомпаний. В небольших предприятиях тренды отличаются: здесь у «женских» компаний на 16% выше рентабельность капитала и на 2% ниже рентабельность активов. В них рентабельность продаж по валовой прибыли у женщин-СЕО на 16% выше их коллег-мужчин, а по чистой прибыли — на 7% ниже. Наконец, в средних и крупных компаниях рентабельность продаж по чистой прибыли у руководителей-мужчин на 35% вы-

ше, чем у женщин-СЕО, рентабельность капитала на 16% ниже, а рентабельность активов выше на 21%. Предположение Deloitte связано с т. н. гипотезой «стеклянного потолка»: агрессивная структура баланса компаний, возглавляемых женщинами, — возможно, результат того, что акционеры соглашаются на назначение главой компании женщин в сложных для компаний ситуациях, как на «нестандартное» решение.

По крайней мере для некрупного бизнеса оно оправдано: в микрокомпаниях женщины-СЕО допускают на 15% меньше дефолтов, констатирует Deloitte, в остальных — на 8%. Впрочем, и в крупном бизнесе назначение женщин-СЕО не должно вызывать опасений: несмотря на нередко стрессовые обстоятельства их прихода в руководство компаний, частота дефолтов крупных компаний РФ гендерной окраски не имеет.

Дмитрий Бутрин

ФАС вне политики

Служба уступит Белому дому тарифные полномочия в обмен на процедурный контроль

Борьба ФАС за полномочия тарифного регулятора может закончиться передачей наиболее содержательной их части в Белый дом, следует из последней версии законопроекта службы «О государственном регулировании цен (тарифов)». Документ относит основные политические вопросы в этой сфере в ведение правительства — служба же, по сути, оставит за собой лишь процедурный контроль тарифной сферы и добьется приведения отраслевых законов в соответствие общим принципам проекта. Позиция же Белого дома в вопросе о том, насколько тарифная политика будет подчинена задаче ускорения роста экономики за счет инвестпрограмм госмонополий, неизвестна — руководство экономического блока пока открыто о своих предпочтениях в этой области не заявляло.

«Б» ознакомился с повторно согласованным ФАС и Минэкономике за-

конопроектом службы «О государственном регулировании цен (тарифов)» — он описывает общие принципы, методы и способы их регулирования и контроля. Напомним, ранее участники рынка критиковали предложения ФАС по унификации тарифного регулирования, объясняя, что «общий» закон не учитывает специфику отраслей, — по мнению же главы ФАС Игоря Артемьева, ведомственный подход приводит к отраслевым ценовым диспропорциям (см. «Б» от 5 марта).

Как и сообщали ранее источники «Б», все спорные нормы из проекта вынесены в акты правительства. «Отдельные отраслевые особенности каждой регулируемой сферы деятельности действительно отнесены на уровень актов правительства. При их разработке и принятии будет учтена отраслевая специфика в соответствии с требованиями представителей рынка», — пояснил «Б» заместитель главы ФАС Сергей Пузыревский. Бланкетные нормы не ограни-

чиваются переносом на уровень правительства только спорных параметров регулирования — проект ФАС де-факто передает в Белый дом почти все политические тарифные решения: порядок государственного регулирования тарифов, в том числе основы ценообразования, перечень регулируемых тарифов, методики их расчета и определения предельных максимальных и минимальных значений, порядок согласования глав комиссий по тарифам в регионах и др. За правительством закрепляется и решение вопросов инвестпрограмм госмонополий: их утверждение, расчет нормы доходности и порядок согласования с ФАС. Сама служба, как следует из конструкции проекта, намерена лишь исполнять эти решения — общая схема напоминает схему ее работы в сфере госзакупки, где подчиненные Игоря Артемьева в основном сосредоточены на процедурном контроле, но не на содержательном регулировании отрасли. Впрочем, ФАС все же фик-

сирует свое доминирующее положение над отраслевыми регуляторами: законы «Об электроэнергетике», «О теплоснабжении» и другие отраслевые ФЗ в тарифной части должны быть приведены в соответствие с общими принципами проекта службы. Отметим, что нынешние планы ФАС значительно уступают в масштабах ее прежним претензиям на роль «тарифного регулятора», которыми обосновывалась необходимость ее слияния с Федеральной службой по тарифам (ФСТ) в 2015 году. Теперь от выработки самостоятельной активной проконкурентной тарифной госполитики, которую Игорь Артемьев анонсировал при поглощении его ведомством ФСТ, служба готова отказаться в пользу Белого дома.

Еще одна новация проекта позволяет Белому дому по его выбору вводить не только максимальные, но и минимальные уровни тарифного роста, что выглядит как инстру-

мент принуждения госмонополий к наращиванию инвестпрограмм госкомпаний. Напомним, одна из главных экономических задач Белого дома — ускорение экономического роста, при этом госинвестиции уже де-факто признаны единственным его драйвером на среднесрочный период. Впрочем, исходя из формулировок проекта ФАС, единственным инструментом «наказания» госмонополий за невыполнение этих инвестпрограмм является последующее снижение тарифов, что создает риск формирования «бумажных» инвестиций ради соблюдения закона без реального развития экономики. В какой степени готов пользоваться таким инструментарием Белый дом, пока неизвестно: вопросы подчинения тарифной политики задаче ускорения роста экономики по крайней мере публично новым составом правительства не обсуждались.

Диана Галиева, Олег Сапожков

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЕК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
еженедельный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представитель авторских публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23:00, фактическое — 23:00. Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лианозовский пр-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №638 | WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайтах. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И РОЗНИЦЕ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хакимов. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, 11125, 11126 (суботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 69 68.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | РЕДАКТОР ЛЕГИЯ Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нуонова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урган — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Кознев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Денис Скоробогатко, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Киселев, Сергей Киселев, Вячеслав Полов, Михаил Пророков, Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варьядин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Жданов (общество), Грант Косиян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходчев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Иван Богачев (специорсы «Прямая речь»), Ксения Деметнева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсет), Петр Хомлаева (нормативно-словарная) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Винова | ВЫПУСК — Наталья Ковтун | Анастасия Гусев — автор макета, Сергей Цыпак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидица — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Сергей Владимиров — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лошак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермолова, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д. 2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д. 2594 | ПАО «Аэрофлот» — официальный авиапоставщик ИД «Коммерсантъ»

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительством: Воронеж ООО «Коммерсантъ» Чирковский (473) 239 09 76, 239 09 69. Екатеринбург (343) 287 37 05. Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075. Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125. Казань ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41. Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43. Нижний Новгород ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92. Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (883) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42. Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56. Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01. Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88. Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96. Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Экспресс» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Экспресс» (351) 247 90 54, 700 01 88.

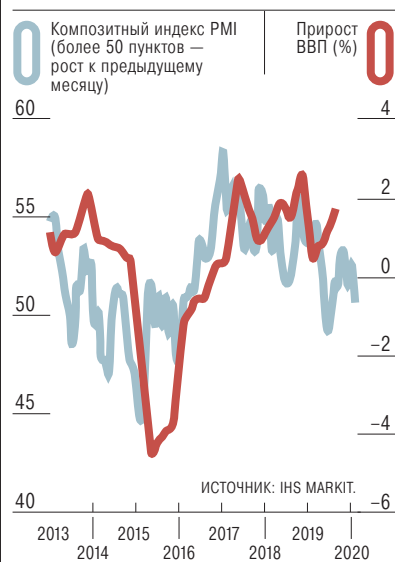
МОНИТОРИНГ

ОПЕРЕЖАЮЩИЕ ИНДИКАТОРЫ

Экономическая активность в РФ достигла семимесячного минимума

Очередная порция опережающих индикаторов экономической активности в России (дополнительно см. «Б» от 26 февраля) указывает на ее заметное ухудшение в феврале 2020 года. Композитный индекс PMI Markit, измеряющий положение дел в обработке и секторе услуг, снизился до минимальной отметки за последние семь месяцев — 50,9 пункта (с 52,6 пункта в январе) на фоне ухудшения активности в услугах и ее сохранения в отрицательной зоне в промышленности (см. график). Напомним, значение индекса PMI выше 50 пунктов указывает на рост деловой активности, меньше этого уровня — на ее снижение. Основная причина снижения — сокращение внутреннего спроса, которое не может компенсировать даже рост (самыми быстрыми темпами с октября 2019 года) экспортных заказов в услугах.

КОМПОЗИТНЫЙ ИНДЕКС ЭКОНОМИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ В РФ



Опережающие индикаторы, отслеживаемые ЦМАКП (включая PMI), в целом показывают неизменность производственной активности в феврале по сравнению с январем (напомним, за январь с учетом сезонности выпуск промышленности, по данным Росстата, снизился на 0,8%). Объем потребления электроэнергии, который отражает производственную активность наиболее электроёмких потребителей, в феврале несколько понизился — на 0,2% — после продолжительного (полугодичного) периода стабилизации (с коррекцией на календарный, сезонный и температурный факторы). В погрузке грузов железной дорогой по обеим крупным отслеживаемым группам грузов (как экспортных неэнергетических, так и строительных) продолжается восстановительный рост. «Он, вероятно, во многом является результатом необычно теплой погоды (особенно в европейской части РФ), что стимулировало строительные работы, а в части сырьевых грузов — перевозки конструктивных материалов из черных металлов и лесных грузов», — отмечают в ЦМАКП.

Отметим, на фоне продолжающегося ухудшения активности в промышленности и услугах косвенные индикаторы ЦБ указывают и на ухудшение оценок гражданами текущих доходов и склонности к крупным покупкам в феврале (см. «Б» от 2 марта). По данным Ассоциации европейского бизнеса, продажи легковых автомобилей и LCV в феврале 2020 года снизились на 2,2% в годовом выражении, став минимальными с 2017 года, а продажи автомобилей Lada на российском рынке упали на 7%.
Алексей Шаповалов

Тираж газеты «Коммерсантъ» — 87 948

Издательское свидетельство № 0000000000

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбург, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске. В региональных выпусках газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Размещение заказов и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Протокол сирийских мудрецов

с1

На мой вопрос, как турецкие коллеги в переговорном процессе отвечают на вопрос о том, почему они вошли на территорию Сирии без приглашения Сирии, в то время как российские — по приглашению, мой собеседник пожал плечами и добавил: — Они говорят, что они тоже по приглашению — освободительной повстанческой армии... Или Свободной сирийской армии... Как-то так... Так и выясняем отношения. Так и будем выяснять.

Встреча в Представительском кабинете началась между тем сразу, как только Реджеп Тайип Эрдоган приехал в Кремль из аэропорта (хотя, по сведениям "Ъ", были желающие заставить его подождать в укромных помещениях Первого корпуса хотя бы некоторое время: кто знает, что влияет на такие переговоры, особенно когда силы примерно равны и каждая мелочь вроде легкого раздражения, быстро переходящего в среднее, может оказаться вдруг решающей; да только ведь неизвестно, в какую сторону это раздражение сыграло...).

Но нет, Реджеп Тайип Эрдоган не ждал и секунды: Владимир Путин приехал в Кремль раньше.

Тут, в Представительском кабинете, все друг друга слишком хорошо знали. Сергей Лавров, Сергей Шойгу и Юрий Ушаков, для которых здесь не были предусмотрены даже стулья, так как они должны были участвовать в переговорах на уровне расширенного состава, издали махали руками турецким коллегам (по которым вряд ли так уж соскучились), стоявшим напротив.

— В начале нашей встречи, — сообщил Владимир Путин Реджепу Тайипу Эрдогану, — хочу еще раз выразить свои искренние соболезнования по поводу гибели ваших военнослужащих в Сирии. Гибель людей — это всегда большая трагедия.

И он подтвердил каноническую российско-сирийскую версию случившегося:

— К сожалению, как я уже говорил вам в телефонном разговоре, никто, в том числе сирийские военнослужащие, не знали о месте их нахождения... За это время, к сожалению, и сирийские военнослужащие пострадали: у сирийской армии серьезные потери.

Реджеп Тайип Эрдоган слушал, никак не давая понять, что его устраивает услышанное.

— Поэтому, — констатировал президент России, — конечно, нам нужно с вами обязательно проговорить все, всю ситуацию, которая сложилась на сегодняшний день, чтобы ничего подобного а) не повторялось и б) это не разрушало бы российско-турецкие отношения, к которым мы относимся — и, я знаю, вы тоже — очень внимательно и дорожим этим.

Таким образом Владимир Путин хотел, видимо, с самого начала предостеречь коллегу от того, чтобы последствия разговора могли стать разрушительными.

— Как известно, мы должны были в Турции провести эту встречу, — заявил Реджеп Тайип Эрдоган, и это, конечно, прежде всего ему было известно, а также, возможно, Владимиру Путину, а для нас стало новостью. — Но в связи с вашей работой по конституционным поправкам (так ему объяснили, а и в самом деле у президента России в этот день еще была запланирована встреча с лидерами фракций в Госдуме, а завтра — весь в Иванове; а там и праздники... А Реджеп Тайип Эрдоган, значит, решил таким образом объясниться с народом Турции: почему после всего случившегося он полетел в Москву, а не Владимир Путин — в Анкару. — А. К.) мы решили принять ваше приглашение и приехать сюда. Несомненно, наша сегодняшняя встреча в связи с идлибскими переговорами имеет большое значение.

Реджеп Тайип Эрдоган дал понять, что не может недооценивать свою роль в решении мировых проблем:

— Знаю, что весь мир устремил свои взгляды сегодня сюда (если бы я сидел, мне захотелось бы встать. — А. К.), и считаю, что наши сегодняшние шаги, которые будут предприняты, и наши решения, несомненно, облегчат ситуацию! Между нашими странами — мы как раз переживаем то время, тот период, когда наши отношения достигли пика. Это, несомненно, касается и оборонной промышленности, и торговых отношений, и так далее. Они продолжают развиваться!

Все-таки Реджеп Тайип Эрдоган хотел, чтобы турецкие помидоры по-прежнему продавались в России. И это всеяло надежду на то, что переговоры против ожиданий и в самом деле могут стать результативными.

Один на один лидеры двух стран разговаривали около трех часов, и это говорило о том, что по крайней

мере нет желания ни в коем случае не договориться.

Переговоры в расширенном составе шли тоже около трех часов. И после этого Владимир Путин и Реджеп Тайип Эрдоган все-таки вышли к журналистам, хотя вначале не планировали этого.

Российский президент почти сразу сообщил, что договорились даже до совместного коммюнике.

— Продолжались атаки радикалов на российскую базу Хмеймим, — сначала все же сказал Владимир Путин, давая, видимо, понять, что не только Турция страдает в Сирии. — 1 марта была предпринята очередная попытка поразить ее из реактивных систем залпового огня... Всего с начала года было 15 попыток... И каждый раз мы в режиме реального времени информировали наших турецких партнеров. Фактически боевикам удалось спровоцировать возобновление боевых действий.

Действительно, нужно ведь было объяснить несостоятельность прежних заявлений о полной и безоговорочной капитуляции боевиков. Игнорировать их сегодняшнюю активность, очевидно, уже не представляется возможным...

— Потери есть, к сожалению, и среди турецких военнослужащих... В этой связи еще раз выразил соболезнования турецкому президенту, — продолжил Владимир Путин. — Я знаю, что он очень переживает в этой связи...

Господин Путин, в свою очередь, опять давал понять: на войне как на войне. Под огнем в этих местах так или иначе находятся все.

— По итогам наших переговоров мы согласовали совместный документ, — заявил наконец президент России, — положения которого огласят министры иностранных дел (правильно, не царское это дело. — А. К.).

Реджеп Тайип Эрдоган предсказуемо вспомнил о договоренностях в Сочи в сентябре прошлого года:

— Там было оговорено, что будут предотвращены любые нападения в регионе, а также что сохраняется статус-кво. Но начиная с марта этого года участились нападения сил режима (господин Эрдоган все же даже не произносил фамилию главы этого режима. — А. К.), что привело к нападению на мирное население и нарушению идлибского договора.

Реджеп Тайип Эрдоган углублялся в подробности своей версии, в то время как Владимир Путин предпочел не озвучивать хотя бы сейчас свою версию: не для того, в конце концов, вышли к журналистам. С этих версий можно было начинать переговоры, а не заканчивать их. Но господин Эрдоган не мог отказать себе произнести все это еще раз:

— Хочу сказать, что первостепенная ответственность лежит на силах режима! В этом регионе проживают 4 млн человек. И объявлять, что эти 4 млн являются террористами, и подвергать их бомбежкам — это неприемлемо! Основная задача режима — опустошить этот район!.. Поставить Турцию в трудное положение перед потоком новой волны беженцев...

Подразумевалось, конечно, что российское военное командование не может быть непричастно ко всему этому. Но вслух, разумеется, не говорилось.

— В таких условиях Турция не будет стоять сложа руки, — продолжал разъяснять Реджеп Тайип Эрдоган, пользуясь тем, что Владимир Путин уже высказался и даже прокомментировать не сможет, так как вопросы на этой пресс-конференции не предполагались. — Во избежание напряженности в Идлибе мы установили там свои наблюдательные пункты.

И-за них-то между прочим и появилась особая напряженность.

— Они должны были только контролировать режим прекращения огня, а не контролировать поле, — разъяснял турецкий президент. — Но в результате нападения режима произошли печальные события... Необходимо сформировать новый статус в Идлибе...

Почему-то после этого, несмотря на то что озвучивание договоренностей решено было доверить министрам (турецкий коллега Сергея Лаврова уже несколько минут перед своим микрофоном шевелил губами, репетируя зачитание документа. — А. К.), Реджеп Тайип Эрдоган сам стал делать это. Он сообщил, например, что с нуля часов в ночь с 5 на 6 марта в зоне Идлиба начнет действовать режим прекращения огня. Это решение, впрочем, было самым ожидаемым.

— Также мы обеспечим возвращение беженцев на свое местожительство, — продолжил он.

Он заверил, что Турция ответит «на любые провокации режима», а «мы с моим дорогим другом будем продолжать наши контакты...» (почувствуйте разницу).

Наконец слово было предоставлено Сергею Лаврову. В протоколе важна была преамбула:

— «Подтверждая приверженность суверенитету, независимости и территориальной целостности Сирийской Арабской Республики; отмечая решимость бороться со всеми проявлениями терроризма и уничтожить все террористические группировки, которые признал таковыми Совет Безопасности ООН, и соглашаясь при этом, что угроза гражданским лицам и инфраструктуре не может быть оправдана какими-либо предложениями (наконец-то кивок в сторону Турции. — А. К.); подчеркивая, что конфликт не имеет военного решения... Договорились:

1. Прекратить все боевые действия по существующей линии прекращения огня в Идлибской зоне деэскалации с нуля часов одной минуты 6 марта 2020 года.

2. Создать коридор безопасности шириной 6 км к северу и 6 км к югу от трассы М-4. Конкретные параметры функционирования коридора безопасности согласовываются по линии министерств обороны РФ и Турции в течение семи дней.

3. С 15 марта 2020 года начать совместное российско-турецкое патрулирование по трассе М-4 от населенного пункта Трумбо до населенного пункта Айн-эль-Хабр.



Окончание переговоров в Кремле сулило что-то неплохое ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

Протокол вступает в силу с момента подписания.

Уже, впрочем, министры обороны России и Турции это подписали.

Затем документ был зачитан турецким министром иностранных дел Мевлютом Чавушоглу (не зря он репетировал: был торжествен и не запинался). На этом все за-

кончилось. Реджеп Тайип Эрдоган еще подошел к Сергею Шойгу и что-то ему некоторое время втолковывал, а скорее, казалось, уговаривал, оставив в одиночестве Владимира Путина.

И все-таки это было больше, чем то, на что все рассчитывали (скорее всего, и они сами).

Кто-то вздохнул с облегчением, что не будет войны между Турцией и Россией.

Интересно, за все эти шесть часов они хоть раз позвонили Башару Асаду?

Ну или хотя бы Владимиру Путину, выйдя в другую комнату? **Андрей Колесников**

САМЫЙ МОДНЫЙ ПОДАРОК* на 8 марта



ПОДАРОЧНЫЕ КАРТЫ ЦУМА

Бесплатная экспресс-доставка в течение 2 часов**



+7 (495) 933 73 00 • tsum.ru

*По мнению опрошенных посетителей ТД ЦУМ и ДЛТ с 01.01.2020 по 31.01.2020. **При покупке подарочной карты от 50 000 рублей. Условия приобретения, использования (в т.ч. ограничения) и доставки на tsum.ru. ОАО «ТД ЦУМ». Москва, ул. Петровка, д. 2, стр. 1, 2. ОГРН 1027739063208. Реклама.

НОВОСТИ

Коронавирусная инспекция



При этом, по его словам, невозможно ограничить и деятельность «критически важных отраслей торговли и бытового обслуживания, да и других многочисленных организаций и учреждений»: «В них работают миллионы людей. Это пагубно скажется и на экономике, и на благосостоянии граждан» (какие профилактические меры принимают предприятия транспорта и торговли — см. текст на этой же странице).

Сославшись на то, что в этих условиях необходима активизация работы по предотвращению распространения заболевания, мэр заявил о введении в городе режима повышенной готовности для городских служб — амбулаторного и стационарного звеньев здравоохранения, городского хозяйства, транспорта. «Будут усилены требования по проведению профилактических осмотров и контролю за гражданами, прибывающими из стран с неблагоприятной ситуацией по коронавирусной инфекции», — кратко охарактеризовал он суть мероприятий.

Режим «повышенной готовности» в городе введен указом мэра, говорится в документе, в соответствии с законом «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера». Как пояснили, «Б» в мэрии, «режим повышенной готовности — это усиление всех профилактических мер» по защите жителей в общественных местах, на транспорте, в государственных и других организациях: «Это и профилактика в школах и поликлиниках, и дополнительные профилактические осмотры сотрудников и посетителей государственных и общественных организаций, и повышенный медицинский контроль в аэропортах и на вокзалах за гражданами, приезжающими из стран с неблагоприятной ситуацией».

Так, граждан, посещающих страны, где наблюдается неблагоприятная ситуация с новой коронавирусной инфекцией, обяжут сообщать на горячую линию о своем возвращении в РФ, месте и датах пребывания на зараженных территориях. При появлении первых симптомов респираторных инфекций и заболева-

ний они должны будут вызвать врача на дом — не посещая медорганизации. При этом граждане, которые приехали из стран, где зафиксирована «неблагополучная ситуация с распространением инфекции» (речь идет, в частности, о Китае, Южной Корее, Иране, Италии, Франции, Германии, Испании), помимо звонка на горячую линию, должны «обеспечить самоизоляцию на дому на срок 14 дней со дня возвращения»: не посещать работу, учебу, минимизировать посещение общественных мест. Напомним, по данным Роспотребнадзора, общее число заболевших в мире по состоянию на 5 марта составляет 95 375 подтвержденных. В 79 странах мира вне КНР зарегистрировано 14 810 случаев. Всего ведомство сообщило о семи случаях выявленной инфекции в России, один из них в Москве — 2 марта.

Работодателей обязывают «обеспечить измерение температуры на рабочих местах с обязательным отстранением от нахождения на рабочем месте лиц с повышенной температурой», «оказывать работнику содействие в обеспечении соблюдения режима самоизоляции на дому». Департамент здравоохранения Москвы должен обеспечить вернуться из-за границы возможность оформления больничных без посещения медорганизаций, а также организовать работу «с приоритетом оказания медпомощи на дому лихорадящим больным с респираторными симптомами», а также пациентам старше 60 лет. Напомним, именно людей пожилого возраста специалисты относят к наиболее уязвимой группе. Городским медикам на подмогу будут командированы «сотрудники отделений профилактики, городской фтизиатрической службы и клинические ординаторы вузов».

Вице-мэру Андрею Бочкареву дано особое поручение «обеспечить проработку вопросу» строительства нового инфекционного корпуса с использованием быстровозводимых конструкций». Судя по всему, речь идет о заимствовании китайского опыта строительства 1000-местной больницы площадью 25 тыс. кв. м в Ухане за десять дней (начала работать в начале февраля). Напомним, прибывших из Италии и Китая

(и других стран с очагами коронавируса) в начале марта начали госпитализировать в новейшую больницу на 600 коек в Коммунарке (Новая Москва). Как сообщал ранее «Б», учреждение было построено за 35 млрд руб. Туда перевели пациентов и из инфекционной больницы на Волоколамском шоссе.

Вице-мэр Москвы Анастасия Ракова презентовала вчера вечером коллектив, в котором будут приниматься звонки горячей линии по коронавирусу, и заявила, что власти сделают все возможное, «чтобы сохранить режим города обычный, чтобы не было никаких ограничений для жителей»: «Никаких оснований для каких-либо ограничений у нас нет». В мэрии поясняют, что «введение режима повышенной готовности позволит городу и жителям в целом сохранить привычный образ жизни — не закрывать магазины, кафе и рестораны, государственные учреждения». Отвечая на вопрос «Б», вице-мэр заявила, что «отмена массовых публичных мероприятий не обсуждается».

Госпожа Ракова охарактеризовала ситуацию в Москве по коронавирусу как «стабильную»: «У нас пока только один случай, когда подтверждено заболевание. Больного лечим, он находится в хорошем, удовлетворительном состоянии. В то же время мы наблюдаем, какая ситуация в Европе, тенденция по распространению коронавируса не может нас не настораживать». Именно исходя из этой угрозы, по ее словам, и принят указ о режиме повышенной готовности.

Главный врач медцентра «Лидер-Медицина» инфекционист Евгений Тимаков подтвердил, что «вирус будет распространяться в любом случае»: «Распространение зависит от первичных мероприятий, в частности выявления в аэропортах. В странах Европы, в частности в Италии, они не были полностью проведены, вирус был пропущен в страну». В России же, по его словам, первичные меры были проведены превентивно: «У нас есть контроль за прибывшими из-за границы. В дальнейшем в течение 14 дней идет наблюдение за людьми».

Валерия Мишина,
Иван Буранов,
Владимир Хейфец

В такси вирус не сажают

„Б“ выяснил, как транспортные компании и ритейлеры будут бороться с инфекцией

Московские власти в рамках плана «по предупреждению завоза и распространения» коронавирусной инфекции разработали массу мероприятий — от термометрии граждан и дезинфекции улиц до повсеместного карантина с запретом выезда из города. Ряд мер касаются транспорта и магазинов. Как выяснил „Б“, таксопаркам уже рекомендовали обрабатывать салоны машин, предстатели каршеринга говорят о готовности снабдить пользователей «подручными дезинфицирующими средствами». В крупном ритейле «анализируют спрос со стороны клиентов на те или иные группы товаров и не наблюдают резкого роста».

Столичные власти, как сообщал «Б» 5 марта, разработали трехэтапный план действий «по предупреждению завоза и распространения» коронавирусной инфекции в Москве. По данным «Б», проект был представлен 25 февраля на закрытом совещании в правительстве Москвы и позднее разослан главам столичных департаментов. 21-страничный документ предусматривает, в частности, термометрию всех прибывающих в Москву авиапассажиров, дезинфекцию улиц и подъездов. На втором этапе (план «Б»), после обнаружения зараженных коронавирусом граждан, может быть объявлен городской карантин с закрытием всех школ, детсадов, вузов, концертных залов, рынков, стадионов и дезинфекцией поездов метрополитена каждые четыре часа. Наконец, «по особому решению» может быть введено чрезвычайное положение с командным часом в городе, прекращением работы общественного транспорта и запретом на выезд из Москвы.

По плану, столичному департаменту транспорта предписывается следить за тем, чтобы в машинах такси и каршеринга проводилась дезинфекция — «многократно ежедневно». Департамент уже разослал соответствующие письма («Б» удалось ознакомиться с текстом) компаниям, оказывающим услуги такси. Во многом они повторяют советы Роспотребнадзора по «дезинфекции транспортных средств для перевозки пассажиров», утвержденные ведомственным письмом от 13 февраля.

Документ рекомендует обрабатывать салоны, в том числе, хлорамином Б, перекисью водорода, спирта-

ми (в концентрации не менее 70%), а также «третичными аминами» и «полимерными производными гуанидина». Водителей необходимо снабдить запасом масок (исходя из смены не реже одного раза каждые три часа), дезинфицирующими салфетками, кожными антисептиками для обработки салона. Не реже двух раз в сутки автомобили должны проветриваться, а в салоне следует проводить влажную уборку с обработкой поверхностей ручек дверей, подлокотников, спинки сидений, видеомониторов.

«Слышал, что письма такие получили, но никто их выполнять не будет», — прокомментировал «Б» новые вводные глава координационного совета профсоюза «Таксис» Андрей Попков. — Понятно, когда это делается в автобусных парках централизованно: машина приезжает, ее обрабатывают. В Москве почти все такси в аренде находятся, весь день по городу ездит, проконтролировать их невозможно». Напомним, что речь идет не об «обычной регулярной мойке, а санитарной обработке», собеседник недоуменно заметил: «За чей счет это будет делаться? «Если власти хотят, то пусть это организуют и оплачивают», — предложил он. — Пока что это напоминает имитацию бурной деятельности».

На прошлой неделе получили от департамента транспорта письма с предписанием следовать рекомендациям Роспотребнадзора. — также подтвердил руководитель парка «Такси Ритм» Юрий Неробеев. — В нем сказано, что мы должны приобрести дезинфицирующие средства и обрабатывать ими автомобили». Он назвал среди рекомендованных средств перексимерд и хлорамин. «Мы закупили партию препаратов, а потом столкнулись с тем, что их нет в наличии, как и масок, — пожаловался господин Неробеев. — Когда начали приносить счета за хлорамин, выяснилось, что банка стоит 9 тыс. руб. и ее хватает на два дня. Машины обрабатываем ежедневно, в рекомендациях говорится о регулярной обработке в течение дня. У нас таких ресурсов, к сожалению, нет».

Источник в одном из каршеринговых сервисов столицы рассказал «Б», что представители управления Роспотребнадзора сообщили о необходимости усилить меры профилактики, предложив ответить, как сервисы могут это сделать и какие средства го-

товы применять. В YouDrive и «Делимоби́ле» заявили «Б», что намерены усилить меры по дезинфекции автомобилей. «Прорабатываем варианты по обеспечению машин подручными дезинфицирующими средствами для пользователей, — уточнили в «Делимоби́ле». — Будем напоминать клиентам о соблюдении всех мер предосторожности». В пресс-службе «Яндекс.Драйва» отказались от комментариев, представитель BelkaCar не ответил на запрос.

Согласно плану московских властей, участие в противодействии распространению вируса придется принять и ритейлерам. Документ, в частности, предписывает столичному департаменту торговли и услуг сделать «запасы продовольствия на случай продления карантинных мероприятий в продовольственных магазинах с введением особого режима работы таких предприятий».

Собеседник «Б» в крупной розничной сети отметил, что выдвигать подобные требования вне режима ЧС чиновники не могут. В российском Auchan говорят, что подобных предложений пока не получают. «Вмешательство в бизнес-процессы со стороны чиновников, конечно, нежелательно, — поясняют в компании. — Со своей стороны, Auchan ежедневно анализирует спрос со стороны клиентов на те или иные группы товаров и не наблюдаем резкого роста». В Auchan заверили, «Б», что будут составлять заказы так, чтобы не допустить отсутствия товаров на полках. В «Ленте» заявили, что работают в соответствии с потребностями покупателей, а возможности по запасам ограничены мощностями магазинов. В X5 Retail Group («Пятерочка», «Перекресток», «Карусель») от комментариев отказались. В «Магните», «Дикси» и «Метро» на вопросы не ответили.

В пресс-службе KFC сообщают, что следуют всем рекомендациям Роспотребнадзора. В сети Domino's отчитались, что усилили меры санитарной безопасности на территории предприятий. В пресс-службе сети McDonald's отмечают, что следуют строгим стандартам гигиены сотрудников, а также пользуются дополнительными правилами, соответствующими требованиям Роспотребнадзора.

Иван Буранов,
Анатолий Костырев,
Никита Щуренков

Полковника оправдали за небоевые потери

В системе предупреждения о ракетном нападении переплатили за электроэнергию

Как стало известно „Б“, Минобороны не смогло взыскать 35,5 млн руб. с полковника запаса Вадима Северова, командовавшего частью, в которой находится радиолокационная станция системы предупреждения о ракетном нападении «Воронеж-ДМ». Военные финансисты, требуя, чтобы господин Северов выплатил неподъемную для себя сумму, ссылались в том числе на материалы проверки, по которой в возбуждении уголовного дела о халатности офицера было отказано.

Ущерб от действий полковника Вадима Северова, бывшего командира дислоцированной в Армавире в/ч 41003, Минобороны выявило в ноябре 2016 года. Тогда же последовало и обращение в правоохранительные органы. Отметим, что радиолокационная станция системы предупреждения о ракетном нападении «Воронеж-ДМ» рассчитана на обнаружение баллистических, космических и аэродинамических объектов, в том числе баллистических ракет. При этом Вадим Северов стал ее командиром в звании подполковника еще в 2004 году, когда, собственно, и началось строительство этого объекта. На боевое дежурство станция заступила в 2013 году.

По мнению заявителей, полковник Северов в период с января 2012-го по май 2014 года в рамках заключенного Минобороны с ОАО «Оборонэнергосбыт» контракта закупал для своей части электроэнергию по завышенной цене. Тем самым, как полагают в военном ведомстве, Вадим Северов нанес Минобороны ущерб на сумму 35,5 млн руб. Впрочем, следователь военного следственного

отдела СКР по Власихинскому гарнизону в возбуждении уголовного дела по ч. 1 ст. 293 УК РФ (халатность) в отношении полковника Северова отказал в связи с истечением трехлетнего срока давности.

После этого военное ведомство попыталось взыскать сумму ущерба с вышедшего в запас офицера в порядке гражданского судопроизводства в Майкопском гарнизонном военном суде. Там представитель истца ссылался в том числе и на постановление следователя об отказе в возбуждении уголовного дела в отношении Вадима Северова исключительно в связи с истечением срока давности. Кроме того, в Минобороны полагали, что «ответчик мог засомневаться в правильности указанного в документах представителем поставщика тарифа по направлению, но не сделал этого, что повлекло причинение истцу материального ущерба на сумму иска». Стоит также отметить, что получателем денег являлось ОАО «Оборонэнергосбыт», признанное в августе 2018 года Арбитражным судом Москвы банкротом. Однако в Майкопском гарнизонном военном суде истец заявил, что ему неизвестно о том, пыталось ли Минобороны взыскать неосновательное обогащение непосредственно с получателя излишних выплат.

В свою очередь, господин Северов в суде искившие требования не признал. По его словам, с января 2012-го по июнь 2014 года он не отвечал за установление тарифов, поскольку это не входило в его обязанности. При этом, утверждал господин Северов, своей подписью в актах приемки он не завывшал показания счетчиков о количестве по-

ставленной электроэнергии и, соответственно, никакого ущерба истцу не причинил.

В итоге суд пришел к выводу, что оснований для привлечения полковника Северова к материальной ответственности нет. «Привлечение военнослужащего к полной материальной ответственности предполагает наличие вступившего в законную силу приговора суда, но такового в гарнизонный военный суд не представлено», — говорится в решении суда. Согласилась с этой позицией и судебная коллегия по административным делам Южного окружного военного суда, куда Минобороны подало апелляционную жалобу.

Стоит также отметить, что еще за два года до банкротства «Оборонэнергосбыта» сбежавший в Турцию бывший гендиректор этой структуры Александр Змиховский стал фигурантом уголовного дела о крупном мошенничестве (ч. 4 ст. 159 УК РФ). Причем речь в нем шла как раз о хищении почти 450 млн руб. при поставках электроэнергии воинским частям, подведомственным Минобороны. А два года назад было возбуждено уголовное дело в отношении еще трех бывших гендиректоров «Оборонэнергосбыта»: Олега Сундукова, Петра Великова и Юрия Юшача заподозрили в заключении фиктивного контракта с гендиректором ООО «Энергодата» Вадимом Матвеевым. Компании последнего были выделены несколько десятков миллионов рублей на оказание «Оборонэнергосбыту» услуг в сфере информационных технологий. Однако контракт так и остался нереализованным, а деньги соучастники похитили.

Олег Рубникович

Партбилет в приложении

Прошел учредительный съезд партии создателя игры в танки

В четверг в ивент-холле «Инфо-Пространство» прошел учредительный съезд Партии прямой демократии, о создании которой объявил сразу после новогодних каникул разработчик ряда популярных компьютерных игр, теперь уже бывший директор по продукту World of Tanks компании Wargaming.net Вячеслав Макаров. Господин Макаров заявляет, что партия намерена принять участие в ряде региональных избирательных кампаний этого года, а также бороться за места в будущей Госдуме. Это, впрочем, не помешало партийному лидеру в несколько скептической тональности объявить о своем избрании генеральным секретарем.

Съезд «танковой» партии прошел почти сразу вслед за съездами «За правду!» писателя Захара Прилепина и «Новых людей» владельца Faberlic Алексея Нечаева. Все три съезда были не похожи друг на друга. Съезд «За правду!» 1 февраля прошел в почти имперским размахом. Съезд «Новых людей» фактически прошел за закрытыми дверями. «Танковую» партию учредили одновременно с проведением конференции, посвященной внедрению IT-решений в политику. По мнению учредителей Партии прямой демократии, интернет-технологии в политике XXI века — это необходимость, которую их партия стремится реализовать. О политической деятельности в условиях распространения коронавируса участники специально не говорили, но чувствовалось: они хорошо понимают своевременность предлагаемых ими форматов.

На съезд собрались делегаты из 50 регионов. В начале съезда утвердили оргкомитет и программу, которые теперь направят в Минюст для регистрации. Генеральным секретарем партии был избран Вячес-

лав Макаров. Он, впрочем, пояснил корреспонденту «Б», что «эта должность носит формальный характер, к персонализму по примеру ЛДПР и КПРФ партия не стремится, и все члены оргкомитета имеют равный голос». В оргкомитет партии также вошли директор Евразийского коммуникационного центра Алексей Пилько, бывший продюсер «Живого журнала», совладелец компании GR-Consulting S.r.l (Сан-Марино) Тимофей Шевяков, гендиректор Unwired Devices Олег Артамонов и замначальника Юри-Госдуме. Это, впрочем, не помешало партийному лидеру в несколько скептической тональности объявить о своем избрании генеральным секретарем.

Съезд «танковой» партии прошел почти сразу вслед за съездами «За правду!» писателя Захара Прилепина и «Новых людей» владельца Faberlic Алексея Нечаева. Все три съезда были не похожи друг на друга. Съезд «За правду!» 1 февраля прошел в почти имперским размахом. Съезд «Новых людей» фактически прошел за закрытыми дверями. «Танковую» партию учредили одновременно с проведением конференции, посвященной внедрению IT-решений в политику. По мнению учредителей Партии прямой демократии, интернет-технологии не занимается никто. Если захотят скопировать, то мы не против». Господин Шевяков уверен, что партия добьется избрания своих членов в ряд законодательных собраний и в Госдуму. По его словам, в партии будет разработан механизм отзыва депутатов, которые не устраивают пользователей. «Вступать в борьбу за избирателя мы ни с кем не будем, — сказал господин Шевяков. — Явки на региональных и муниципальных выборах в среднем 20–30%, а наш избиратель будет из тех 80%, что пока не голосует».

«Устраивать шоу из съезда, как это сделал Захар Прилепин, мы не собирались, да и у нас партия в целом не про это», — отметил господин Артамонов. Тем не менее на съезде выступила Мария Бутина, ранее частично отбывшая тюремный срок в США за работу в качестве незарегистрированного иностранного агента. Госпожа Бутина заявила, что «искренне любит кибербезопасность и поэтому приняла решение участвовать в съезде». По ее мнению, каждый россиянин должен быть хакером, чтобы противостоять информационной угрозе со стороны Запада. При этом в партию вступить она не стала, заявив, что в России «очень динамичное политическое поле» и она пока не определилась с симпатиями. Кроме госпожи Бутиной на съезде ждали экс-министра обороны самопровозглашенной ДНР Игоря Стрелкова, но он, видимо, нашел более важные дела в динамичном политическом поле.

Организаторы несколько раз дали понять, что Партия прямой демократии хотела бы равняться на итальянское «Движение пяти звезд», которое тоже выступает за прямую демократию и свободный доступ в интернет. «Пять звезд» получили поддержку 32% избирателей на выборах в парламент в 2018 году. Впрочем, итальянское движение было учреждено за 9 лет до этого ошеломительного успеха на выборах.

Члены оргкомитета давали понять, что у них есть высокопоставленные знакомые в администрации президента, но влиять на происходящее в партии они не смогут. Генеральный секретарь Вячеслав Макаров закрыл съезд с нотой самоиронии: «Меня избрали, к сожалению, лидером этой партии». Позже он добавил, что руководство не всегда означает лидерство, и поблагодарил за присутствие всех собравшихся.

Павел Павловский

direct mail

Издательский дом «Коммерсантъ» распространяет вместе со своими изданиями буклеты и листовки

Распространение осуществляется с розничным и подписным тиражами газеты «Коммерсантъ» в Москве и регионах России,

kommersant.ru

а также подписчикам журнала «Огонёк»
Дирекция по рекламе:
8 (495) 797 6996; 8 (495) 926 5262

мировая политика

«Надеемся удержать американцев от дальнейших опрометчивых шагов»

Заместитель главы МИД РФ Сергей Рябков о проблемах в сфере нераспространения ядерного оружия и контроля над вооружениями

5 марта исполнилось 50 лет с момента вступления в силу, пожалуй, важнейшего соглашения в сфере безопасности — Договора о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО). В конце апреля представители 191 государства-участника этого договора соберутся в Нью-Йорке, чтобы оценить его выполнение. Между тем, как пояснил в интервью специальному корреспонденту «Ъ» Елене Черненко заместитель министра иностранных дел РФ Сергей Рябков, ситуация вокруг обзорной конференции по ДНЯО «крайне сложная». Впрочем, с его слов, у России есть идеи, как предотвратить ее провал.



— Каковы ваши прогнозы по приближающейся обзорной конференции ДНЯО? Есть ли шансы на принятие совместного итогового документа?

— Мы придаем очень большое значение предстоящему мероприятию не только потому, что обзорная конференция проводится один раз в пять лет, но и потому, что ситуация крайне сложная. По всем направлениям той работы, которую предстоит проделать в Нью-Йорке, есть большие сложности. Мы приветствуем стремление целого ряда стран и председательствующего на этой конференции, а им станет аргентинский посол Густаво Злауинен, сфокусироваться на объединительной повестке дня. Целый блок вопросов, касающихся, например, мирного использования атомной энергии в разных регионах, позволит участникам мероприятия настроиться на конструктивный диалог.

Что касается контроля над вооружениями, ядерного разоружения, если быть более точным, и вопросов нераспространения, то тут неизбежны острые стычки, споры, столкновения. В этих условиях шансы на принятие содержательного итогового документа, наверное, не очень высоки.

Но российская делегация, как и всегда, будет работать на положительный результат. Напомню, что в ходе прошлого подобного мероприятия мы были в шаге от одобрения итогового документа. Российская Федерация тогда подтвердила свою готовность

— Могут ли страны—постоянные члены Совета Безопасности ООН (Великобритания, Китай, Россия, США, Франция) принять к обзорной конференции ДНЯО совместное заявление о недопустимости ядерной войны (наподобие заявления Горбачева—Рейгана), раз США не откликнутся на предложение России сделать это в двустороннем формате?

— Мы над этим работаем. Мы получили конкретные предложения по формулировкам, касающимся этого заявления, сделанного

публика ранее уже публично подтверждали свою поддержку этого предложения.

Что касается повестки дня, то нам предстоит совместно с коллегами из пятёрки провести значительную подготовительную работу. Изначально в предложениях президента Российской Федерации, который является инициатором этого саммита и автором этой инициативы, прозвучала мысль о том, что говорить нужно по максимально широкой повестке дня. И вопросы контроля над вооружениями при всей их важности не могут заслонять собой все остальное.

Вы видите, что творится в мире в плане региональных конфликтов. Мы также сталкиваемся с множеством новых вызовов, в том числе с теми, о которых раньше не могли составить себе ясное представление. Соответственно, будем стараться сформировать такую повестку дня, которая позволит лидером провести прямой и углубленный разговор по наиболее насущным проблемам. Контроль над вооружениями среди них, но он не на переднем плане.

— Вы уже упоминали тематику Договора о СНВ. До срока истечения этого договора останется менее года. Глава Пентагона Марк Эспер на днях назвал три условия его продления: охват договором нового российского стратегического оружия, подведение под договор российско-нестратегического ядерного оружия и участие в договоренностях Китая. Насколько реалистичны эти требования с точки зрения Москвы?

— Если администрация США проинформирует нас о том, что продление договора возможно только при соблюдении упомянутых вами трех условий, я думаю, вопрос снимется сам собой. Это просто невозможно. Изменить текст договора в том русле, о котором вы сейчас упомянули, не получится.

Договор о СНВ составлен иным образом. Его *raison d'être* (смысл.— «Б») в том, чтобы ограничивать перечисленные непосредственно в самом этом документе системы вооружений. Для охвата иных систем потребовался бы совершенно иной договор. То есть речь шла бы, по сути дела, о полном переписывании текста и последующем прохождении процедуры ратификации. Понятно, что столь сложная многоплановая и небеспорная задача не может быть решена просто даже физически, технологически в остающееся до истечения нынешнего договора время.

Поэтому мы и предлагаем оставить применительно к Договору о СНВ все как есть и просто продлить этот документ. Он ну-

в свое время на двусторонней основе. Пока рано говорить, получится ли выйти на приемлемый для всех участников пятёрки результат. К сожалению, есть признаки того, что в некоторых столицах не прочь данную формулу размыть.

Мы за то, чтобы тезис о недопустимости ядерной войны и невозможности достичь в ней победы был подтвержден прямо и недвусмысленно и по возможности усилен путем акцента на то, что современные технологии в этой сфере делают развивающиеся такой войны еще более опасным, чем раньше.

Увы, пока не видно, что коллеги в Вашингтоне с таким подходом согласны. Скорее, наоборот. Возникает впечатление, что они для себя допускают определенные сценарии, где, на их взгляд, у них получится одержать верх при обмене ядерными ударами. Нас это категорически не устраивает концептуально. Политически это тоже неприемлемая постановка вопроса, поскольку она противоречит всем прежним договоренностям между Москвой и Вашингтоном в этой сфере. А с военной точки зрения это означает планирование и учения, которые по большому счету формируют в США у профессионалов навыки, необходимые для того, чтобы «победить Россию» в ситуации, когда ядерная кнопка нажата.

Убеждены, что это безответственная постановка вопроса и опасная диспозиция. Мы об этом говорим и за закрытыми дверями, и публично, призывая американских коллег реалистичнее посмотреть на то, что может произойти при этом наихудшем из всех возможных сценариев.

— Раз мы говорим о возможных совместных шагах пятёрки. На днях стало из-

В американской внешней и внутренней политике в последнее время наблюдается интересное явление, когда вначале ответственные лица придумывают некие небылицы и начинают их бурно обсуждать, а потом сами в свои схемы начинают верить

вестно, что США приняли предложение Москвы о проведении саммита постоянных членов Совбеза ООН. При этом президент Дональд Трамп сказал, что хотел бы, чтобы лидеры поговорили о контроле над вооружениями. Но ведь Москва изначально затевала этот саммит для обсуждения более глобальной повестки?

— Действительно, мы исходим из того, что согласие американской стороны на проведение саммита пяти постоянных членов Совета Безопасности ООН имеется. И мы не думаем, что кто-то из других участников пятёрки будет возражать против самой идеи. Тем более что Франция и Китайская Народная Ре-

жен не только России и США (американские представители тоже говорили о том, что видит в договоре важные для себя положительные стороны), но он нужен всему международному сообществу. Нам надо раздвинуть временные рамки, расширить диапазон действий, в течение которого документ действует, обеспечивая предсказуемость и понятный ход развития в данной сфере, получая, таким образом, время для продолжения дискуссии о том, что делать дальше.

— В Пентагоне на днях заявили о планах до конца года испытать противоракеты SM-3 Block IIА по цели типа МБР (межконтинентальная баллистическая

ЛИЧНОЕ ДЕЛО РЯБКОВ СЕРГЕЙ АЛЕКСЕЕВИЧ

Родился 8 июля 1960 года в Ленинграде (ныне Санкт-Петербург). Окончил МГИМО (1982). Работал в центральном аппарате МИДа и за рубежом. С 1995 года — начальник отдела ОБСЕ департамента общеевропейского сотрудничества МИДа. В 1999 году стал старшим советником, в 2002 году — советником-посланником посольства в США. В 2005 году назначен директором департамента общеевропейского сотрудничества. С августа 2008 года — заместитель министра иностранных дел. Курирует вопросы двусторонних отношений со странами Северной и Южной Америки, нераспространения и контроля над вооружениями, проблематику иранской ядерной программы и участие Российской Федерации в объединении БРИКС. Имеет дипломатический ранг чрезвычайного и полномочного посла. Награжден орденами Почета, Дружбы, «За заслуги перед Отечеством» IV степени, Александра Невского. Владеет датским и английским языками.

ракета). Вызывают ли эти планы озабоченность в России, с учетом того что ранее власти США говорили, что их система противоракетной обороны (ПРО) направлена лишь против таких стран, как Иран и Северная Корея, у которых подобных ракет нет?

— Мы с озабоченностью следим за тем, как США последовательно, энергично, интенсивно, на основе высоких ассигнований и серьезных технологических заделов продолжают совершенствовать свои возможности в сфере ПРО. На самом деле уже давно никто в Вашингтоне не говорит о том, что их система предназначена для парирования ракетных угроз ограниченного характера от небольшой группы стран.

— Ирана и Северной Кореи? — В том числе, да. Уже давно никто об этом не говорит. Эта тема все больше переводится в плоскость противостояния с равными по потенциалу соперниками, если употребить терминологию, которая сейчас в ходу в Вашингтоне и под которой подразумеваются Пекин и Москва. В эту канву влетают предстоящие испытания новейшей мо-

доть Вашингтон, что российские вооруженные силы не придерживаются этой доктрины?

— В американской внешней и внутренней политике в последнее время наблюдается интересное явление, когда вначале ответственные лица придумывают некие небылицы и начинают их бурно обсуждать, а потом сами в свои схемы начинают верить. После того как они в ложные схемы уверовали, это все приобретает характер аксиомы, не подлежащей критическому анализу. И на этом шатком, зыбком, по большому счету фальшивом фундаменте начинают выстраиваться целые конструкции, здания из решений, из различных аспектов практической политики и так далее. Классический пример: утверждения о вмешательстве России в американскую избирательную кампанию.

Это проявляется и в сфере военного строительства, когда нам приписывается концепция «эскалации для деэскалации». Мы многократно обсуждали это с американскими коллегами. Они не могут привести ничего конкретного в подтверждение подобного рода инсинуаций, кроме того, что у них в кабинетах на стенах развешены схемы действий Москвы в рамках подобных «доктрин». Мы можем что угодно нарисовать и повесить себе на стенку, но это же не означает, что мы тем самым обрели некое знание или понимание того, как все обстоит на самом деле?

— Но ведь в НАТО руководствуются не только гипотетическими соображениями. Они указывают, например, на разрывывание в Калининградской области оперативного-тактического ракетных комплексов «Искандер-М», способных нести и ядерные боевые части, предполагая, что Россия все же не исключает нанесения ограниченного ядерного удара в ходе, скажем, неудачно складывающегося для нее конфликта в Прибалтике.

— Все ядерные боезаряды, которые относятся к категории тактических, с начала 1990-х годов в России находятся на базах централизованного хранения. У нас не произошло отклонений с точки зрения доктринального подхода к этому вопросу ни на миллиметр, ни на дюйм по сравнению с тем, что отражено в военной доктрине в редакциях 2010 и 2014 годов.

Из нового в нашем доктринальном мышлении последнего времени — упор именно на неядерное сдерживание.

Не считаем, что возможно ограниченное применение ядерного оружия с последующим прекращением конфликта. Наобо-

Применение ядерного оружия в любом количестве и любой мощности — это открытие врат ада

дификации противоракеты SM-3 Block IIА по цели, представляющей собой эквивалент межконтинентальной баллистической ракеты. Такие ракеты есть в распоряжении горстки государств. Соответственно, единственно возможный вывод: США начинают отработку своей системы для прямого противодействия нам, для создания потенциала, который мог бы начать девальвировать российские средства ядерного сдерживания.

Здесь необходимо отметить, что мероприятия в сфере военного строительства, осуществляемые в последние годы — о них неоднократно говорило наше руководство, — позволяют надежно обеспечить этот потенциал сдерживания в условиях дальнейшего развития американской системы ПРО. Но фактически мы имеем классическую схему нарастания напряженности и военного противостояния по логике наращивания вооружений. Я не хочу сказать гонки вооружений, но наращивания вооружений и их технических возможностей.

Мы все же надеемся, что получится удержать американцев от дальнейших опрометчивых шагов. Однако по большому счету все предпосылки для слома системы контроля над вооружениями в ракетно-ядерной сфере есть. На наш взгляд, это противоречит неоднократно заявляемому в Вашингтоне, в том числе на высшем уровне, стремлению ограничить рост военных расходов и найти пути, как можно было бы договориться, поладить, вновь употреблю американскую терминологию, с Москвой.

— В США прошли командно-штабные учения, в ходе которых наносился ядерный удар по России, которая якобы первой ударила в рамках доктрины «эскалации для деэскалации». Какие попытки предпринимает Москва, чтобы убе-

рот, применение ядерного оружия в любом, что называется, количестве и любой мощности — это открытие врат ада. Дальнейший сценарий с трудом поддается просчету и моделированию, и уж в любом случае после подобного рода шага ожидать, что все сойдет на нет и одна из сторон, применивших такое средство, выйдет победителем из этой ситуации, ну по меньшей мере безответственно.

Мы не видим оснований, по которым США приписывают нам подобного рода расчеты или ожидания. Американцы не могут нам объяснить, что их в нашей доктрине не устраивает.

Мы, в свою очередь, наблюдаем определенную тревожащую динамику: боеприпасы пониженной мощности и повышенной точности появляются в арсенале США; более размытыми стали доктринальные установки, которыми оперируют в Вашингтоне, включая отсылки к неким «жизненно важным интересам» (без дальнейшей конкретизации и определения), при защите которых может быть применено ядерное оружие, и так далее.

Американцы прекрасно знают, что все это не может не вызывать озабоченности не только у нас, но и у других стран в мире. Но они сознательно идут на сохранение размытости, двусмысленности, серой зоны в этой сфере, потому что они считают, что невнятность подхода к этим сверхсерьезным вопросам сама по себе является неким сдерживающим фактором. На наш взгляд, такая постановка вопроса неправильна и ущербна, и мы готовы к продолжению углубленных обсуждений тематики военных доктрин, в том числе в их ядерном аспекте, с США, чтобы там все же поняли, насколько они ошибаются.



Валерий Панюшкин,
главный редактор
РУСФОНДА



Демографическая аполитичность

Почему умножение народа нельзя купить

Международный женский день — традиционный повод вспомнить о поддержке материнства. Это традиция архаическая в том смысле, что сводит к материнству весь смысл жизни женщины. Но еще более архаичен сам способ, которым люди, принимающие решения в России, намерены о материнстве заботиться. Грубо говоря, хотят просто дать денег, чтобы женщины рожали больше. А это не работает.

У меня пятеро детей. И ни один из них не рожден потому, что мы хотели получить от государства какие-то деньги. В России не проводится серьезных демографических исследований, но, опираясь на исследования зарубежные и просто на здравый смысл, легко предположить, что если давать за рождение детей премии, то это мало повлияет на число детей в благополучных семьях. Детей станет больше в семьях неблагополучных. И, следовательно, это будут неблагополучные дети.

Премия, материнский капитал, пособие быстро кончатся, и семьи, родившие детей в расчете на государственную помощь, потребуют не просто денег, а социальных сервисов. Исследования в тех странах, где государство пыталось увеличить рождаемость (например, во Франции), показывают, что с большим количеством детей не справляются 40% семей в городах и 60% семей в сельской местности. Я могу судить и по себе. Элементарный детский грипп, который выключает из трудовой деятельности мать одного ребенка на неделю, мою жену выключает на месяц — дети болеют гриппом по очереди. За месяц партнеры и клиенты успевают подзабыть, что моя жена существует на свете.

Все обычные расходы в моей семье умножаются на пять. Мои дети не могут посещать разные кружки и секции по интересам просто потому, что я не успеваю развить их на разные занятия. Мы не влезаем в обычную машину. Если нам надо вызвать такси, мы вызываем минивэн. Мне трудно с пятью детьми, и мои проблемы не решаются деньгами. Мне нужны помощники, социальные службы, логисты, юристы, педагоги — а их нет даже за деньги и даже для благополучной семьи вроде нашей. Что же говорить о неблагополучных семьях?

Многолетние исследования показывают, что девиантное поведение напрямую связано с тем, как много в семье разговаривают с ребенком, каким количеством слов ребенок оперирует. В неблагополучных семьях с детьми разговаривают в разы меньше, чем в семьях благополучных. А в неблагополучных многодетных семьях на каждого ребенка приходится совсем мало слов. Это значит, что если множить число детей и не множить число воспитательных учреждений, то через двадцать лет увеличится уровень преступности. Из необожженных малышей получатся асоциальные взрослые.

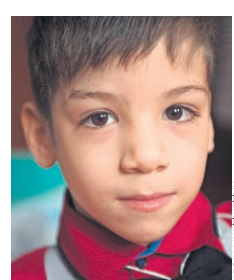
Наконец, инвалиды, дети с особенностями. Известно, что около 10% детей — это особенные дети. Если, например, увеличить рождаемость вдвое, то и число детей с особенностями увеличится вдвое. Кто ими займется, если реабилитационных служб в России не хватает даже тем детям, которые уже родились?

Отсутствие понятных социальных маршрутов для детей с особенностями отрицательно влияет не только на те семьи, где есть эти дети. Если государство и общество не могут помочь семьям с особенными детьми жить счастливой жизнью, то благополучные семьи начинают бояться рождения особенного ребенка. Даже если все ваши дети здоровы, но вы как огня боитесь болезни кого-то из них — в вашей семье уже поселилось неблагополучие.

Демографическая политика потому и называется политикой, что ключевое слово тут «политика». Дать денег, чтобы женщины рожали больше, — это не политика, это беспечность. Проводить политику — значит предусмотреть, какие социальные проблемы ждут наших будущих детей, придумать, какие нужны для решения этих проблем социальные институты, и создать их до того, как новые дети родились.

Вы когда-нибудь слышали, чтобы кто-то из российских политиков говорил: «Ради увеличения рождаемости мы создали избыточные службы ранней помощи, избыточные койко-места в детских больницах и избыточное число детских садов»? Я никогда такого не слышал. Я слышал только, что сулят деньги.

Руслана Майбороду ждут в Москве в апреле



28 февраля в „Б“, на rusfond.ru и в эфире ГТРК «Нижний Новгород» мы рассказали историю шестилетнего Руслана из Нижегородской области. У него врожденный порок развития позвоночника и спинного мозга — Spina bifida. Руслан не может ходить, у него нарушены функции органов малого таза, есть неврологические и ортопедические проблемы. Мальчику требуется обследование под контролем специалистов, которые составят план лечения. Рады сообщить: вся необходимая сумма (1 008 000 руб.) собрана. Спасибо, дорогие друзья.

Всего с 28 февраля 26 397 читателей rusfond.ru, «Б», телезрителей ГТРК «Нижний Новгород», «Курск», «Регион-Тюмень», «Хакасия», «Томск», а также 143 региональных СМИ — партнеров Русфонда исчерпывающе помогли 14 детям на 18 729 760 руб.

полный отчет
rusfond.ru/sdelano

Движение заперщено

Семилетнего мальчика спасет операция



Артем Корепанов вместе с родителями и старшей сестрой живет в поселке Игра, что в Удмуртии. У мальчика врожденный порок сердца — сужение аортального клапана. А с недавнего времени еще и эндокардит — воспаление внутренней оболочки сердца. Спасать Артема может только операция. Врачи говорят, что ее нужно делать как можно скорее, потому что состояние у мальчика тяжелое. Операцию готовы провести в томской клинике, но госквотой она не покрывается и стоит очень дорого. Таких денег в семье нет и никогда не было.

Артем завороченно смотрит на движущиеся по игровой железной дороге вагончики — недавний подарок родителей. Они прекрасно знают, чем уготовать сыну. Он любит все, что крутится, едет, ползет и скачет. Все, что находится в движении. В раннем детстве мальчик мог не отрываясь смотреть на работающую стиральную машину — чувств ли не весь цикл стирки. Потом начались машинки, поезда. Артем мечтает уже сам сесть за руль автомобиля, но пока освоил только снегокат. И у него неплохо получается. Но все-таки долго кататься Артему не позволяют. Потому что движение, которое мальчик так любит, ему противопоказано — большое сердце.

Родители Артема, Сергей и Татьяна, оба родом из небольшого поселка Игра в без малого 100 км от Ижевска. Кстати, в названии нет ничего игривого или игрового: оно образовано от слова «эгра», названия родовой группы удмуртов, когда-то здесь осевших. В Игре Сергей и Татьяна родились, в Игре когда-то познакомилась, поженились. Сначала родилась дочка Вика. Сейчас ей тринадцать. А семь лет назад появился на свет мальчик Артем. Имя придумали заранее и, рассказывая знакомым, непременно отмечали, что оно означает «здоровый, невредимый». Но все вышло иначе.

Сразу же после рождения врачи обнаружили у мальчика тяжелый врожденный порок сердца — стеноз аортального клапана, открытый артериальный проток. Новорожденного экстренно перевели в реанимацию

больницы, а через месяц с мамой отправили в Томский НИИ кардиологии. Пришлось делать операцию Росса: в позицию аортального клапана медики имплантировали собственный легочный клапан мальчика, а в позицию легочного — клапаносодержащий протез. И предупредили родителей, что по мере роста ребенка протез надо будет менять. Первая замена прошла, когда мальчику было три года.

Сначала все было нормально. А с 2017 года Артем стал постоянно болеть пневмонией. Никто не мог понять почему. А потом начала повышаться температура. Не высоко, но неприятно: в районе 37,2. Артема решили тщательно обследовать — и выявили герпесную и цитомегаловирусную инфекции, анемию, а также увеличенную печень и селезенку. Лечение не помогало.

С мая прошлого года температура каждый день начала подниматься к вечеру до 38–39 градусов. Инфекция оказалась очень стойкой. В январе Артема в очередной раз тщательно обследовали в больнице и наконец поставили диагноз: эндокардит — воспаление внутренней оболочки сердца. Медицинские документы Артема отправили в Томск, и оттуда пришел ответ: необходима срочная операция — репротезирование легочной артерии.

— Мы не знаем, почему наш сын так тяжело болен, не знаем, за что нам это испытание, — Татьяна говорит твер-

Движение, которое Артем так любит, ему противопоказано — большое сердце
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

дым голосом, но в глазах ее начинают блестеть слезы. — Но, как и все родители, считаем своего мальчика самым лучшим на свете. И мы должны сделать все, чтобы он поправился.

Она рассказывает, что в больницах врачи изумлялись: несмотря на обилие неприятных болезненных процедур, Артем ни разу не заплакал, не кричал. Говорили, что у взрослых не всегда встретишь такое терпение и стойкость. Но все-таки даже у самых мужественных мальчиков сдают нервы. Один раз Артем, уставший от лечения, бросил мягкую игрушку в студент-медиков, ввалившихся в его палату. Он очень устал болеть и хочет выздороветь.

Но для того, чтобы это произошло, необходима операция, которая не покрывается госквотой. Стоит же она больше миллиона рублей — это определенная сумма для семьи Корепановых, живущей на небольшую зарплату Сергея и пенсию по инвалидности.

Давайте поможем этой семье. Пусть сердце Артема позволит ему бегать, прыгать и кататься на всем что угодно и сколько угодно. Все-таки он ребенок, это его полное право — все время быть в движении.

Артем Костюковский,
Удмуртия

КАК ПОМОЧЬ

ДЛЯ СПАСЕНИЯ АРТЕМА КОРЕПАНОВА НЕ ХВАТАЕТ 1 011 293 РУБ.

Детский кардиолог НИИ кардиологии Виктория Савченко (Томск): «В прошлом году у Артема диагностировали серьезную вирусно-бактериальную инфекцию, устойчивую к терапии. На этом фоне отмечена выраженная дисфункция имплантированного протеза, проявляющая недостаточности правого желудочка. Мы планируем выполнить операцию репротезирования легочной артерии клапаносодержащим кондуитом Conleda в условиях искусственного кровообращения. Надеюсь, нам удастся улучшить состояние Артема».

Стоимость операции 1 046 293 руб. Телезрители ГТРК «Удмуртия» соберут 35 тыс. руб. Не хватает 1 011 293 руб.

Дорогие друзья, если вы решили спасти Артема Корепанова, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет папы Артема — Сергея Витальевича Корепанова. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда

Семь лет с Минздравом

Русфонд помогает государству помогать

ДРАМЫ В ПИСЬМАХ

В марте 2020 года исполняется семь лет взаимодействию Русфонда с горячей линией Минздрава РФ help@rosminzdrav.ru, организованной министерством специально для благотворительных организаций. Если благотворительный фонд не может помочь, просьба отправляется на горячую линию, чтобы Минздрав обеспечил заявителя помощью со стороны государства. С 11 марта 2013 года мы переслали 2044 такие просьбы, получили 1372 ответа.

Неформатные просьбы — те, которые мы не можем исполнить. Это просьбы взрослых людей, просьбы об оплате лечения детей в клиниках, которые не являются нашими партнерами, диагнозы, которые не входят в наши программы помощи. В первый год существования горячей линии — 2013-й — таких писем мы отправили 104, получив ответы только на половину обращений. В прошлом году просьб было 146, и на 90% ответы поступили.

В процессе работы с Минздравом выработались определенные стандарты оформления пересылаемых просьб: письмо должно быть подписано, в нем должно содержаться согласие на обработку персональных данных. К письму прилагаются медицинские выпис-

ки. Если с оформлением все в порядке, мы пересылаем просьбу на горячую линию. Как правило, ответ приходит в течение десяти дней. За семь лет больше всего просьб поступило из Москвы и Московской области, Краснодарского края, Башкортостана, Санкт-Петербурга и Ростовской области.

На первом месте по числу пересланных обращений — просьбы об оплате реабилитации детей, страдающих неврологическими заболеваниями. За семь лет мы послали 1064 такие просьбы. Минздрав РФ поручает местным департаментам отправить детей в единственный в стране федеральный реабилитационный центр «Детство», о существовании которого родители просто не знают. Это очень важный результат взаимодействия Русфонда и Минздрава: обеспечение детей бесплатной реабилитацией.

На втором месте — письма взрослых людей: в Минздрав их было отправлено 274. Преимущественно речь идет об онкологических заболеваниях, а также об оплате реабилитации после травм.

На третьем месте — просьбы о лечении за границей. До конца 2016 года Минздрав в ответ присылал список документов, необходимых для направления ребенка на лечение за пределы Российской Федерации. Однако с начала 2017 года Минздрав стал отвечать Русфонду, что «сведения о факте обра-

щения гражданина за оказанием медицинской помощи, состоянии его здоровья и диагнозе, иные сведения, полученные при его медицинском обследовании и лечении, составляют врачебную тайну». А родители получают все тот же огромный перечень документов, собрать которые за все время работы с горячей линией никто из авторов писем не смог.

Отдельно можно выделить просьбы направить ребенка или взрослого в конкретную федеральную клинику для лечения или установки точного диагноза. Всего таких писем было 30. Надо отметить, что все эти просьбы Минздрав выполнил и заявители получили необходимые направления.

Количество просьб, которые Русфонд пересылает в Минздрав, не уменьшается. Несмотря на развитие государственного здравоохранения, люди по-прежнему ищут помощи у благотворителей. Мы стараемся внимательно следить за судьбой таких обращений, оставаясь на связи с их авторами. По-прежнему помогаем государству помогать своим гражданам.

С начала этого года Русфонд переслал в Минздрав РФ 16 просьб о помощи. Ответы получены на 12 из них.

Александр Гранкин,
координатор информационного отдела Русфонда

Из свежей почты

Вика Бирюкова, 6 лет, детский церебральный паралич, задержка развития, требуется лечение. 158 998 руб. Внимание! Цена лечения 199 998 руб.

Телезрители ГТРК «Курск» соберут 41 тыс. руб.

Роды у меня были затяжными, дочка перенесла кровоизлияние в головной мозг. Первые месяцы почти не развивалась, ни на что не реагировала. Я не сдавалась, сама искала медцентры, возила дочь на реабилитацию. В результате Вика стала лучше двигаться, издавать звуки, узнавать нас. К трем годам села, поползла, потихоньку вставала. Но до сих пор не стоит без опоры, не ходит, а недавно у Вики начались приступы судорог. Помогите нам, пожалуйста, попасть на лечение в Институт медтехнологий (ИМТ). Светлана Ушакова, Курская область

Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Вики нужно госпитализировать, девочке требуется обследование и коррекция противосудорожной терапии, а также реабилитация».

Кирюша Ивашов, 5 лет, синдром Апера, деформация челюстей, требуется ортодонтическое лечение. 185 тыс. руб.

Внимание! Цена лечения 224 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Истелерадио» соберут 39 тыс. руб.

Кирюша, мой младший ребенок, родился с деформированной головой — вытянутой вверх, и лицо было странным: лоб выпуклый, переносица широкая, будто вдавленная, глаза навывкате. Кроме того, врачи обнаружили у Кирюши скрытую расщелину нёба и сросшиеся пальцы на руках и ногах. Поставили диагноз «синдром Апера» — это редкое генетическое нарушение. Основная наша проблема — деформация челюстей. Сыну трудно дышать и жевать твердую пищу, речь невнятная. Врачи готовы провести ортодонтическое лечение, но оплатить его я не могу, одна воспитываю троих детей. Помогите! Галина Ивашова, Ивановская область

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Мальчику требуется ортодонтическое лечение с помощью съемных и несъемных каркасных аппаратов».

Рома Тамаровский, 3 года, врожденный гиперинсулинизм, требуется лекарство на год. 100 888 руб.

Внимание! Цена лекарства 125 888 руб. Телезрители ГТРК «Белгород» соберут 25 тыс. руб.

Рома заболел в полтора года. Анализы показали, что у сына критически низкий уровень сахара. Причина в нарушении работы поджелудочной железы, которая вырабатывала слишком много инсулина. Сыну подобрали препарат прогликем, который регулирует выработку гормона. Благодаря вовремя начатому лечению Рома чувствует себя хорошо, развивается по возрасту, ходит в обычный детский сад. И главное, показатели сахара в норме. Большое спасибо вам за помощь! Но мы вынуждены снова обратиться к вам, потому что препарат заканчивается. Самим нам его не купить, он очень дорогой. Пожалуйста, помогите! Надежда Тамаровская, Белгородская область

Ведущий научный сотрудник НМИЦ эндокринологии Мария Меликян (Москва): «Мальчику необходимо продолжить терапию препаратом прогликем по жизненным показаниям. Препарат не зарегистрирован в РФ, но разрешен к ввозу и применению».

Поля Лавринова, 7 лет, врожденный порок сердца, спаст эндovasкулярная операция. 165 тыс. руб.

Внимание! Цена операции 350 тыс. руб. Группа компаний «О'КЕЙ» внесла 150 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Иртыш» соберут 35 тыс. руб.

Поля с рождения практически не болела. А летом прошлого года, когда мы проходили медкомиссию перед школой, врач направил дочку на эхокардиографию сердца. Результат местных кардиологов насторожил, и нас отправили на обследование в омский кардиодиспансер. Там поставили диагноз: врожденный порок сердца — дефект межпредсердной перегородки. В это время в Омск приехали опытные детские кардиологи из Томска. Они осмотрели Полю и сказали, что операция нужна срочно: дефект большой, правые отделы сердца уже увеличены. Предложили закрыть дефект щадяще, без вскрытия грудной клетки. Но эта операция платная, а у нас нет таких денег. Помогите спасти дочку! Ольга Лисина, Омская область

Детский кардиолог НИИ кардиологии Виктория Савченко (Томск): «Девочке требуется закрытие дефекта межпредсердной перегородки окклюдером. После операции Поля быстро восстановится».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 28.02.20 — 5.03.20

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — **88**
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **52**
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **3**
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **3**

все сюжеты
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в «Б». Проверив письма, мы размещаем их в «Б», на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире ГТРК, в социальных сетях, а также в 147 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 14,267 млрд руб. В 2020 году (на 5 марта) собрано 206 236 921 руб., помощь получили 188 детей. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр НКО — исполнительно общественно полезных услуг. В 2019 году Русфонд выиграл президентский грант на проект «Совпадение. Экспедиция доноров костного мозга», а его Национальный РДКМ — президентский грант на проект «Академия донорства костного мозга», грант мэра Москвы на проект «Спаси жизнь — стань донором костного мозга» и грант Департамента труда и соцзащиты населения Москвы на проект «Столица близнецов». Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ.

Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru
Приложение для айфона и андроида rusfond.ru/app
Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

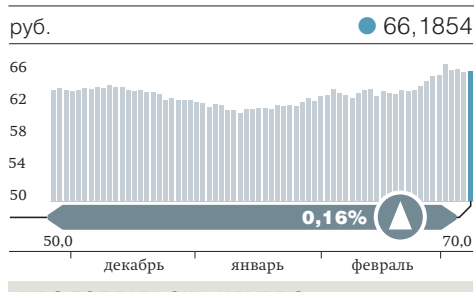
Официальные курсы ЦБ России на 6.03.20

Австралийский доллар	43,8478	Доллар США	66,1854	Канадский доллар	49,3810	Сингапурский доллар	47,7425	Швейцарский франк	69,2026
Английский фунт	85,3990	Евро	73,6842	Китайский юань*	95,3392	Новая турецкая лира	10,8740	Японская иена**	61,7027
Белорусский рубль	29,5946	Индийская рупия**	90,3555	Норвежская крона*	71,3605	Украинская гривна*	26,7627	*За 10 **За 100	
Датская крона*	98,5239	Казахский тенге**	17,3795	СДР	91,4259	Шведская крона*	69,7834	По данным агентства Reuters.	

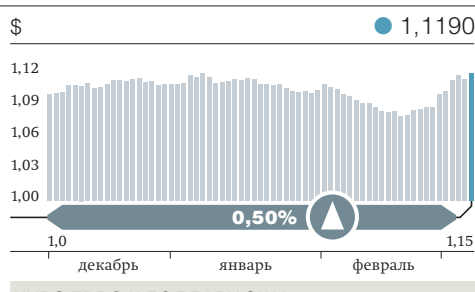
Индексы ведущих фондовых бирж на 5.03.20 (пунктов)

Nikkei 225	21329,12 (+229,06)	DAX 30	11976,90 (-150,79)
FTSE 100	1323,82 (-24,37)	DJIA*	26592,16 (-498,7)
FTSE 100	6713,10 (-102,49)	NASDAQ Composite*	8908,45 (-109,64)

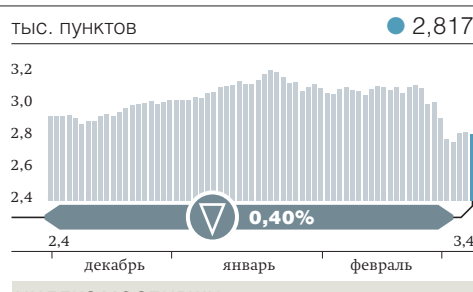
*На 19:17. По данным агентства Reuters.



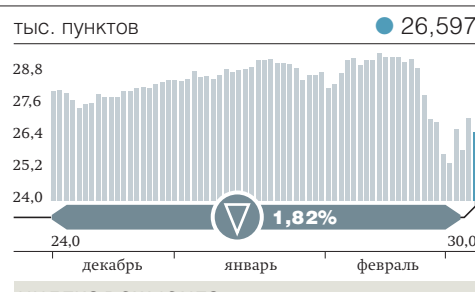
КУРС ДОЛЛАРА США К РУБЛЮ



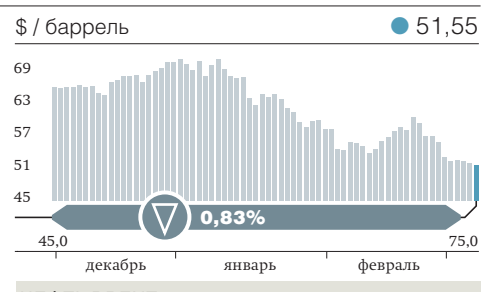
КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ США



ИНДЕКС МОСБИРЖИ



ИНДЕКС DOW JONES



НЕФТЬ BRENT

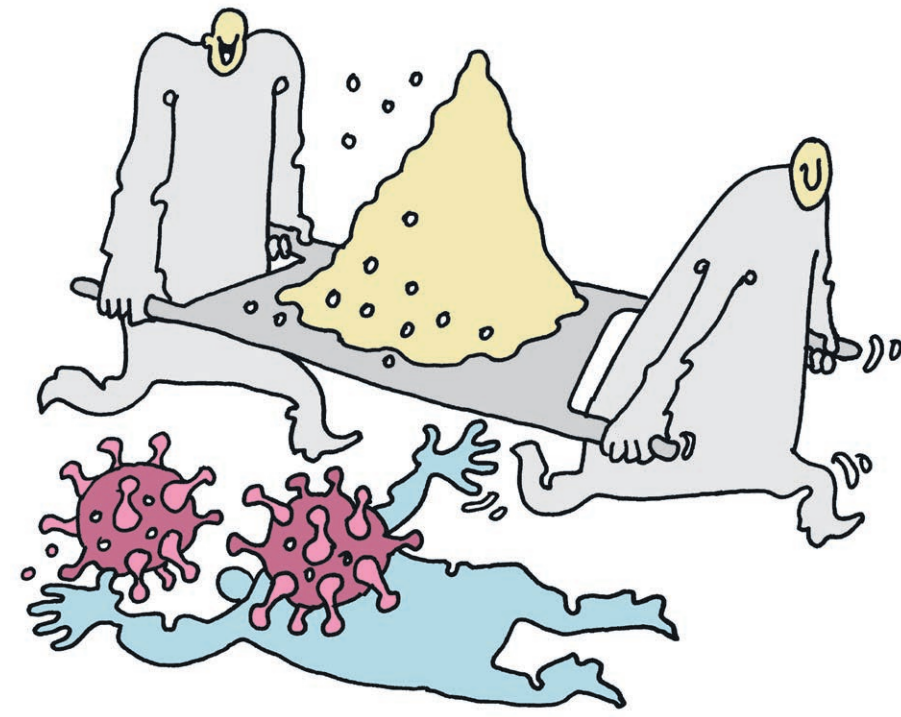
Удобрения подпитали вирусом

Российские экспортеры ждут хороших результатов в 2020 году

Российские производители удобрений вопреки подавляющему большинству других отраслей ждут улучшения результатов и роста продаж в этом году, несмотря на эпидемию коронавируса и даже отчасти благодаря ей. Калийные компании рассчитывают на увеличение спроса в Азии на фоне неудачного прошлого года, а производители фосфорных удобрений надеются на рост цен после того, как центр выпуска этого товара в Китае — провинция Хубэй стала основным очагом эпидемии. Эксперты согласны, что в целом год обещает восстановление цен, но предупреждают, что рост вряд ли будет существенным.

«Уралкалий» в 2020 году ожидает возврата мировых продаж калийных минудобрений на уровень 2018 года в 65–66 млн тонн после снижения в прошлом году до 63–64 млн тонн, говорится в сообщении компании к годовому отчету по МСФО. Позитивный прогноз компания объясняет восстановлением торговой активности в Юго-Восточной Азии. В четвертом квартале 2019 года «Уралкалий» из-за сложной конъюнктуры сократил объемы выпуска (в целом по году на 3,5%, до 11,1 млн тонн). Это было связано в том числе с отсутствием китайского морского контракта во втором полугодии, поздним подписанием контракта с индийскими покупателями и активным потреблением калия из товарных запасов на ключевых рынках.

Рынок фосфорных удобрений в прошлом году страдал из-за серьезного сокращения цен, вызванного плохой погодой и ростом предложения. В «Фосагро» отмечают, что в прошлом году цены упали до историче-



ских минимумов и приблизились к себестоимости многих даже интегрированных производителей, которым пришлось останавливать часть производств. Но в этом году в компании ожидают сокращения поставок со стороны конкурентов из Марокко, США и Китая в сочетании с развитием сезонного спроса на западных рынках.

Так, в Китае центр выпуска фосфорных удобрений находится в охваченной эпидемией провинции Хубэй, и в «Фосагро» ожидают снижения поставок из страны на 1,5 млн

тонн. Цены в январе уже выросли на \$20–50 на тонну в зависимости от рынка сбыта. В «Еврохиме» тоже ожидают положительного эффекта от ситуации с коронавирусом за счет роста цен на фосфорные удобрения. Там поясняют, что основные объемы калия экспортируют не в Китай (меньше 2% в структуре продаж), а в Северную и Латинскую Америку (около 70%). Свои мощности по калию на 2020 год в компании оценивают в 2,3 млн тонн.

Елена Сахнова из «ВТБ Капитала» считает, что и прошлый год сложился не так уж пло-

хо для производителей калийных удобрений, поскольку запущенные новые предприятия в этом секторе не вышли на полную мощность. Но для фосфатных удобрений год стал катастрофическим, цены рухнули с \$400 до \$265 за тонну. В 2020 году она ожидает восстановления на рынке фосфора с учетом того, что около 30–40% мощностей Китая оказались в зоне карантина из-за коронавируса, в результате предложение может сократиться на 2 млн тонн. Давление на цены окажут дополнительные мощности марокканской ОСР и саудовской Maaden. Поэтому, считает Елена Сахнова, цена фосфатных удобрений вырастет до \$310 за тонну.

В секторе калийных удобрений эксперт ожидает осложнения ситуации на фоне коронавируса, из-за которого Китай не тратит имеющиеся запасы (около 2 млн тонн) и, следовательно, не начинает переговоров о новых поставках. «Февраль—март традиционно являются лучшим временем для переговоров, но в этом году оно упицено из-за продления новогодних каникул. Так что их начало может сместиться на середину года, или в этом году переговоры могут вообще не состояться», — считает эксперт. Она допускает, что спрос на калийные удобрения в 2020 году вырастет на 1 млн тонн, его с лихвой закроет мощности, вводимые в России (1,1 млн тонн «Еврохим») и Канаде (0,2 млн тонн).

Нина Адамова из Газпромбанка тоже настроена осторожно: хотя цены на фосфатные удобрения восстанавливаются из-за коронавируса, в целом позитивной динамики и быстрого роста цен на все виды удобрений в 2020 году ожидать не стоит.

Ольга Мordioшенко

Правила игры



Выясняет глава азиатской программы Московского центра Карнеги Александр Габуев

За два месяца после объявления о коронавирусе в Китае обычный китайист широкого профиля вроде меня неизбежно становится немного эпидемиологом: экономическое измерение кризиса почти неразрывно связано с медицинским. По мере того как вирус все больше влияет на экономику, количество встреч с чиновниками и предпринимателями, посвященных эпидемии, растет, как число заболевших. Причем интересуют их не только заразность и смертность вируса (здесь я могу лишь объяснить, почему мы до сих пор не знаем ответа), но и как долго продлится карантин в той или иной части Китая.

Из реакции можно узнать много нового о том, как сложно и неожиданно устроены мировые цепочки добавленной стоимости. Вот, например, недавно я общался с группой российских производителей микроэлектроники. Разумеется, многие компоненты они заказывают

Многие компании на фоне обострения отношений Пекина и Вашингтона уже задумывались о реорганизации производственных схем. Теперь они готовы перейти от слов к делу

в КНР, и вопрос длительности карантина в разных регионах Китая ставит с порога. Услышав на первый взгляд успокоительный прогноз, что первыми из карантина выйдут приморские провинции, где и расположены большинство экспортно ориентированных заводов, а дальние меры сократятся в провинции Хубэй, некоторые изменились в лице и схватились за голову. Как выяснилось, многие ключевые производственные компоненты микроэлектроники расположены именно в Ухане и его окрестностях, например крупнейшие заводы печатных плат или мощности гигантов выпуска жидкокристаллических дисплеев вроде Tianma.

Отрасль, как и обычно, готовилась к продолжительным каникулам по случаю китайского Нового года, поэтому склады были заполнены. Но как только стало известно, что каникулы продлят, цены начали расти, по некоторым позициям — на порядок. Быстро перестроить сеть поставщиков невозможно. Производство в ряде сегментов уже настолько завязано на КНР, что альтернативные мощности в других странах загружены заказами на месяцы вперед и при всем желании не могут восполнить потерю конкурентов.

Как показывают недавние опросы, свыше половины компаний в мире, завязанных на китайских поставщиках, не имеют четких планов перестройки производственных процессов на случай кризиса, подобного вспышке коронавируса. Эпидемия атипичной пневмонии 17 лет назад не стала предупредительным звонком, поскольку тогда значительно меньше цепочек добавленной стоимости замыкались на КНР.

На этот раз последствия могут оказаться гораздо более серьезными не только в оперативном режиме для участников рынка, но и в долгосрочном для самого Китая. Многие компании на фоне обострения отношений Пекина и Вашингтона уже задумывались о реорганизации производственных схем. Теперь они готовы перейти от слов к делу.

Работников оценят по голосу

В Москве протестируют технологию распознавания стресса

Агентство инноваций Москвы планирует протестировать систему распознавания голоса в сферах образования, здравоохранения и ритейла. Предполагается, что технология позволит в том числе оценить уровень стресса и выгорания работников. Подобные решения дадут компаниям конкурентное преимущество и экономии при подборе персонала, но применять их можно только с согласия человека, отмечают участники рынка.

Агентство инноваций Москвы (подведомственно департаменту предпринимательства и инновационного развития) рассматривает возможность тестирования в сферах образования, здравоохранения и ритейла системы распознавания голоса, разработанной компанией 151Еуе (входит в F2GGroup), рассказала «Ъ» руководитель управления сопровождения технологической инфраструктуры агентства Ольга Андерсен. По ее словам, при тестировании возможно использование технологии при найме новых сотрудников, а также оценке персонала: уровня стресса и выгорания работников и соответствия

их личных качеств занимаемой должности. «Например, в сфере транспорта психологическая оценка водителя по голосу позволит не выпускать на рейсы уставших сотрудников, у которых снизилась концентрация», — отмечает госпожа Андерсен. Если тестирование даст положительный результат, будет рассмотрена возможность внедрения технологии в Москве на постоянной основе.

«Система распознавания голоса оценивает не то, что человек говорит, а то, как он это делает», — сообщила основатель 151Еуе Наталья Захарова, отмечая, что система работает независимо от языка, оценивая речь по 151 характеристике. По ее словам, технология позволяет спрогнозировать, каким кандидат будет в работе, и выявить потенциальный вред, который сотрудник может нанести компании. Предполагается, что при этом работодатель уведомляет кандидата о применении системы и получает согласие об использовании персональных данных. Аудиозаписи интервью и результаты тестирования хранит только компания-клиент, а 151Еуе все данные получает в обезличенном виде, утверждает госпожа Захарова.

Частные инвестиции в проект составили 150 млн руб., большая часть которых пошла на научные исследования, старт продаж системы начался в октябре 2019 года, выручка с тех пор составила 9 млн руб., уточнила Наталья Захарова. Систему уже протестировала авиакомпания Smartavia (ранее — «Нордавиа»). «Мы решили обновить состав персонала и предварительно протестировать его на соответствие требуемому профилю компетенций. Тестирование прошли 300 бортпроводников и 90 пилотов», — подтвердил заместитель гендиректора по управлению персоналом Smartavia Сергей Лошкарев. Система позволяет оценить, как сотрудники будут исполнять обязанности в экстремальной ситуации и при работе со «сложными» пассажирами, отмечает он.

У подобных технологий есть перспективы в HR-сфере, полагает сооснователь сервиса «Робот Вера» Владимир Свешников, напоминая, что в банковской сфере уже используют методики анализа голоса для выявления мошенников и подтверждения личности клиента. Компании, которые внедряют технологию раньше других, полу-

чат конкурентное преимущество и сэкономят на подборе персонала, считает директор по маркетингу сервиса «Работа.ру» Ксения Курникова. Но в рекрутинговой компании Retail Personal отмечают, что компетенции редких специалистов пока не рискуют оценивать через голос, так как «цена ошибки высока».

Использование такой системы при приеме на работу формально не нарушает требований законодательства, отмечает адвокат Екатерина Тягай. Главное условие — оповещение кандидата о том, что его речь записывается, а результаты использования системы могут повлиять на принятие решения о приеме на работу, также кандидат должен знать, как и где будет храниться аудиозапись его собеседования, поясняет госпожа Тягай. Кроме того, подчеркивает юрист, по Трудовому кодексу не допускается отказ в приеме на работу по причинам, не связанным с деловыми качествами, поэтому важно, чтобы система распознавания голоса все же оценивала именно деловые, а не личные качества кандидатов.

Юлия Степанова

Неподнадзорным кредиторам прописали правила

Суд уравнивал их с банками и микрофинансистами

Компании, выдававшие ссуды под залог недвижимости, не могут начислять повышенные проценты по истечении срока договора. Такое решение кассационного суда может стать прецедентным для российского рынка. В настоящее время ссуды под залог жилой недвижимости могут выдавать лишь банки и кредитные кооперативы, однако раньше данная практика была широко распространена среди неподконтрольных ЦБ организаций. Эксперты указывают, что подобное решение будет формировать правоприменительную практику, и в случае распространения на кредиторов-физлиц может сделать такой бизнес нерентабельным.

2 марта шестой кассационный суд общей юрисдикции подтвердил решения судов нижестоящих инстанций о том, что неподнадзорные Банку России организации при выдаче ссуд под залог недвижимости должны соблюдать ограничения, установленные для профессиональных участников рынка. Ранее такие организации работали исходя из условий договора, зачастую кабальных для заемщиков.

В 2015 году заемщик обратился в компанию «Уфимский кредит» (позже переимено-

ванную в «ИРСАКредит») за займом под залог имущества. Заем суммой 0,83 млн руб. был взят на шесть месяцев под 4% в месяц (с договором страхования) или 8% в месяц (без договора). Всего заемщик должна была вернуть 1,025 млн руб. Однако кредитор удержал сначала образовавшуюся неустойку, и, несмотря на выплату более 1,4 млн руб., долг не был погашен и проценты продолжали начисляться. В 2018 году права требования по договору были проданы другой организации, которая в середине 2019 года обратилась в суд с иском о взыскании просроченной задолженности в размере 0,94 млн руб. и об обращении взыскания на заложенное имущество. После обращения заемщика в региональную общественную организацию защиты прав потребителей «Форг-Юст» ею был подан встречный иск к кредиторам. В иске «Форг-Юст» указала, что «лица, не являющиеся кредитными организациями и занимающиеся профессиональной деятельностью по предоставлению потребительских займов, не могут иметь преимущественное положение» по сравнению с банками и микрофинансовыми организациями (МФО). А значит, организация, выдающая заем под 96% годовых, «не вправе претендовать на получение заемных процентов за пределами срока, установленного договором».

При рассмотрении дела суд общей юрисдикции указал на то, что нелицензированные участники рынка по истечении срока договора могут начислять проценты, исходя из средневзвешенной процентной ставки, рассчитанной ЦБ. В связи с этим суд постановил не только отказать компании во взыскании дополнительных денежных средств и обращении взыскания на заложенное имущество, но и вернуть заемщику сумму неосновательного обогащения (185 тыс. руб.), а также заплатить штрафы (92 тыс. руб.). По словам юриста «Форг-Юст» Валерия Самохина, если компания не имеет лицензии или не состоит в реестре ЦБ, это не значит, что к ней не должны применяться ограничения, установленные для банков или МФО.

С 1 ноября 2019 года выдавать ссуды гражданам под залог жилой недвижимости могут лишь банки и кредитные кооперативы, а также уполномоченные «Дом.РФ» организации. Ранее их могли выдавать МФО, физлица и организации, неподконтрольные ЦБ.

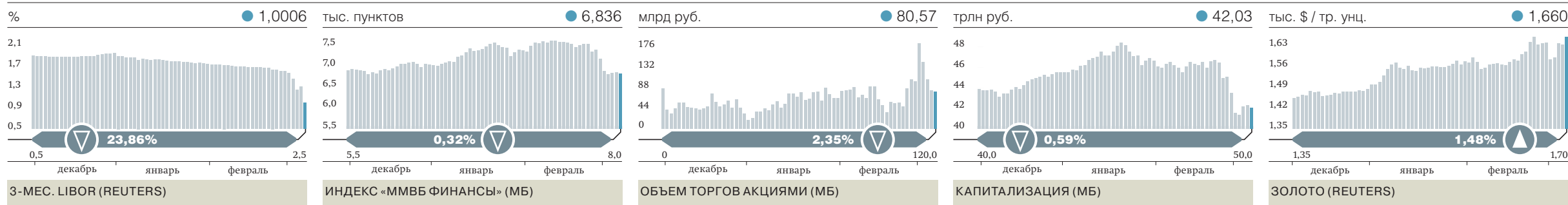
По оценке эксперта проекта ОНФ «За права заемщиков» Михаила Алексеева, количество сделок по кредитованию под залог недвижимости неподнадзорными ЦБ кредиторами исчисляется сотнями тысяч ежегодно. По его мнению, данное судебное реше-

ние пойдет на пользу потребителям, и будет формироваться правоприменительная и судебная практика, в рамках которой такие кредиторы в гражданских разбирательствах будут рассматриваться как субъекты, которые должны соблюдать правила. «Было бы логично распространять такие решения и на правоотношения, возникающие между заемщиками и кредиторами-физлицами», — добавляет господин Алексеев. — Это вполне может стать эффективным инструментом борьбы с нелегалами и сделать такой вид бизнеса нерентабельным.

По мнению старшего юриста РВ Legal Ольги Борисенко, в данном деле суд фактически пресекает недобросовестную практику, по которой нелицензированные организации пользовались противоречиями в действующем законодательстве и предоставляли гражданам займы под залог жилья и с установлением грабительских процентов. «Если поддержка данного решения будет на уровне выводов в постановлении пленума Верховного суда или его президиума с указанием о ее применении с обратной силой, то судебные акты по аналогичным делам могут быть пересмотрены по новым обстоятельствам», — указывает она.

Светлана Самусева

Деловые новости



Компании занимают по рейтингу

Размещения еврооблигаций спекулятивного уровня откладываются

Международные инвесторы охладели к еврооблигациям эмитентов спекулятивного уровня. В четверг не стали проводить размещения бондов «ЕвроХим» и Минфин Белоруссии, что могло обернуться для эмитентов повышением премии. Впрочем, рынок по-прежнему открыт для эмитентов с рейтингами инвестиционного уровня. В начале недели успешно разместила долларовой выпуск ГТЛК, а в четверг еврооблигации в швейцарских франках (CHF) разместило ОАО РЖД.

В четверг, 5 марта, «ЕвроХим» и Минфин Белоруссии, проводившие с начала недели road show среди международных инвесторов, не стали сразу размещать еврооблигации. Об этом сообщили участники рынка. «ЕвроХим» успешно завершил road show... и намерен разместить облигации с текущего времени до середины мая», — заявили «Ъ» в компании. В пресс-службе белорусского Минфина заявили, что сделка последует в течение 2020 года с учетом рыночных условий, передает агентство «РИА Новости». По мнению участников рынка, столь длительное разнесение встреч с инвесторами и размещения бумаг как раз и свидетельствует о переносе размещения до лучших времен. «Обычно книга заявок открывается в последний день road show либо на следующий день», — указывает портфельный управляющий крупной российской компании.

На фоне возросшей волатильности на финансовых рынках из-за стремительно распространяющейся эпидемии коронавируса за пределами Китая резко изменились условия для размещения эмитентов разного кредитного качества. Определенное влияние на инвестиционные предпочте-

ния международных инвесторов оказало внеочередное снижение ставки ФРС США. Во вторник американский регулятор объявил о снижении ставки сразу на 0,5 п. п. — до 1–1,25% (см. «Ъ» от 4 марта). По словам гендиректора «Арикапитала» Алексея Третьякова, решение ФРС разделило рынок еврооблигаций на два лагеря: для компаний с инвестиционным рейтингом условия заимствований даже улучшились по сравнению с теми, что были до распространения эпидемии коронавиру-

837 миллионов долларов привлекли российские эмитенты инвестиционного качества на рынке евробондов на этой неделе

са. Два дня назад ГТЛК успешно разместила семилетние еврооблигации на \$600 млн. Впрочем, по оценке главного аналитика ПСБ Дмитрия Прицкевича, госкомпания дала инвесторам премию на уровне 45 б. п. По его словам, для «ЕвроХима», имеющего более низкий кредитный рейтинг, премия могла оказаться выше. «Эмитенты вправе не считать приемлемой для себя премию, которую ожидает рынок при текущей конъюнктуре, — они выбирают дожидаться более благоприятного окна», — отмечает начальник отдела привлечений на рынках капитала Альфа-банка Юлия Колесова. В сегменте высокодоходных облигаций (эмитенты с рейтингом ниже BBB-) прошла поте-

ря спроса и роста доходностей. «Сделки на международном рынке есть, но в Восточной Европе преобладают выжидательные настроения», — отмечает госпож Колесова.

Помимо качества, инвесторы обращают внимание и на валюту заимствований. В четверг ОАО РЖД разместило «зеленые» еврооблигации на CHF250 млн с доходностью 0,84% годовых. «Интерес инвесторов к „зеленым“ еврооблигациям позволил разместить бумаги с рекордно низкой доходностью, несмотря на текущую рыночную волатильность», — отметил руководитель управления рынков долгового капитала «ВТБ Капитала» (одного из организаторов размещения) Андрей Соловьев. «Зеленая» тема в Европе набирает обороты, поэтому нет ничего удивительного в том, что бумаги РЖД во франках будут иметь хороший спрос даже сейчас», — отмечает заместитель гендиректора ИК «Велес Капитал» Евгений Шилленков. Одновременно эмитент не стал размещать «зеленые» еврооблигации в рублях. «РЖД сохраняет планы по их размещению, время размещения будет определено в зависимости от рыночной конъюнктуры», — заявил Андрей Соловьев.

Дальнейшая ситуация на рынке будет во многом зависеть от развития ситуации с распространением эпидемии коронавируса. «Облигации компаний первого эшелона с низкой долговой нагрузкой и устойчивыми показателями EBITDA не сильно пострадают. Второй-третий эшелоны наиболее уязвимы — объем размещений сократится», — уверен господин Шилленков. «В случае стабилизации эмитенты вновь выйдут на рынок, но премия сохранится — автовок будет ощущаться достаточно долго, может быть, несколько месяцев», — считает Юлия Колесова.

Виталий Гайдаев

Рельсы не столь равноудаленные

Однако различные варианты все же обсуждаются — и ради введения принципа ship-or-put, и для приоритетной доставки социальных грузов, и с целью обеспечения преимуществ в порядке пропуска для инвесторов в магистральную инфраструктуру (см. «Ъ» от 3 апреля и 2 августа 2019 года). Отдельно ведется дискуссия об особом порядке прохождения узких мест, в том числе подразмывавшем возможность продажи доли свободных мощностей с аукциона (см. «Ъ» от 12 октября 2018 года). Собеседник «Ъ» среди грузоотправителей говорит, что сама идея квотирования провоза через узкие места БАМа и Транссиба лишает ОАО РЖД стимула к их расширению.

Как отмечают собеседники «Ъ», на совещании 4 марта обсуждалось введение госрегулирования заявок на перевозку. Собеседник «Ъ», близкий к одному из участников совещания, говорит, что ряд угольщиков предлагали обеспечить приоритет провозки угля на восток по отношению ко всем другим грузам. Алгоритм согласования заявок по итогам совещания дол-

жен выработать Минтранс. Но сделать это будет затруднительно, поскольку к консенсусу угольщики не пришли: введение госрегулирования наиболее активно лоббировали крупные компании со своими портовыми мощностями на западе и на востоке. По мнению другого собеседника «Ъ», в условиях снизившихся цен на уголь квотирование может создать неравные условия для производителей и, по сути, привести к поддержке и без того лидирующих экспортеров или, наоборот, неэффективных угольщиков за счет конкурентов из других секторов.

В Минтрансе «Ъ» сообщили, что методика не предусматривает предоставления приоритета угольным грузам. «Она направлена на распределение пропускных способностей для всех грузов, перевозимых в восточном направлении», — говорят там. Источник среди грузоотправителей говорит, что у предлагаемой методики есть ряд изъянов, в том числе необходимость этого документа к исполнению железной дорогой, возможное несоответствие квот, распределенных на стадии планирования, фактической возможности перевести

груз, потенциальное завышение своих заявок грузоотправителями при занижении провозной способности ОАО РЖД и т. д.

Остается непонятным, какие грузы предлагается потеснить: сделать это с высокодоходными нефтяными грузами надежды нет, и снижать их транспортную нагрузку ОАО РЖД не будет, полагает Максим Худалов из АКРА. «Похоже, что требуется оптимизировать единую диспетчерскую службу и принудительно убирать с путей брошенные вагоны», — говорит он. — Хаос на подъездных путях — основная проблема отрасли». Возможно, могла бы помочь дополнительная скидка на отгрузку к западным портам, тогда возникает возможность взять уголь морем на восток, как это делали раньше, говорит эксперт. Но ОАО РЖД уже давали тарифную скидку в западном направлении (с 1 марта заработала максимальная скидка 2,8% на порты Северо-Запада), поэтому сможет ли компания найти дополнительные резервы по тарифу — большой вопрос, отмечает господин Худалов.

Евгений Зайнуллин, Наталья Скорлыгина

Вирус нашел своего читателя

Ранее итальянская газета La Repubblica сообщила, что в стране с начала эпидемии «Чума» взлетела с 71-го на третье место в рейтинге бестселлеров.

На фоне растущего спроса российские издатели выпускают новые книги о вирусах. В феврале «Эксмо» выпустило на «ЛитРесе» книгу Игоря Прокопенко «Коронавирус. Вирус-убийца». Первый тираж бумажной версии выйдет 10 тыс. экземпляров, позже книгу издадут в новой редакции с дополнительными сведениями, а затем и в виде аудиокниги, рассказали «Ъ» в «Эксмо». В Bookmate сразу на шестое место в списке самых читаемых за последний месяц в России попала новая книга «Какие эпидемии пытались убить человечество? А почему не убили?» Тамары Эйдельман, изданная самим сервисом, рассказал Андрей Баев.

На финансовые показатели ритейлеров и онлайн-сервисов такие всплески интереса практически не влияют, признают их представители. «Всегда

ЦИТАТА



За несколько дней смертельные случаи участились, и тем, кто stalkивался с этим загадочным недугом, стало ясно, что речь идет о настоящей эпидемии
— Альбер Камю, «Чума»

читают много ситуативного», — подтверждает Андрей Баев. Например, в апреле 2019 года, после пожара в соборе Нотр-Дам-де-Пари, спрос на роман Виктора Гюго «Собор Парижской Богоматери» вырос в десятки раз, рассказал представитель «Эксмо».

Повышенный интерес к теме вирусов и эпидемии проявляют и зрители онлайн-кинотеатров. Собеседник в одном из них отметил, что с середины февраля растут просмотры у фильмов «Поезд в Пусан», «Эпидемия» и «Вторжение». «Вес февраль наблюдаем рост интереса к фильмам о вирусах с пиковым ростом на 32%. В начале марта, когда СМИ начали сообщать о ситуации с коронавирусом в Италии, выросли просмотры фильмов „28 дней спустя“ и „Эпидемия“», — подтверждает гендиректор «Megogo Россия» Виктор Чеканов. В «Кинопоиске» подобной закономерности пока не отмечает.

«В целом это известный поведенческий паттерн зрителя, когда на просмотр влияет значимый информационный повод или даже погода», — отмечает Виктор Чеканов. По его словам, хотя в подобных случаях поплашки на волну популярности фильмов и «не делают таких цифр, как новинки», но сам факт того, что кино, вышедшее, например, около 20 лет назад, вдруг показывает рост на десятки процентов, бросается в глаза.

Валерия Лебедева

ФСК недосчиталась Крыма

Компания снизила выручку и прибыль в 2019 году

Федеральная сетевая компания (ФСК) в 2019 году снизила чистую прибыль по МСФО на 6,7% год к году, до 86,6 млрд руб. Основным фактором — снижение выручки от технологического присоединения на фоне завершения программы строительства новых ТЭС. Заметное влияние оказало и отключение в Крыму мобильных станций (МГТЭС), которые оказались не нужны после ввода крупных энергоблоков на полуострове. Поддержать выручку компании может запуск программы модернизации старых ТЭС и включение МГТЭС в федеральный мобильный резерв.

ФСК (подконтрольна «Россетям») сократила чистую прибыль в 2019 году на 6,7%, до 86,6 млрд руб., следует из отчетности по МСФО. Выручка уменьшилась на 1,7%, до 249,6 млрд руб. Скорректированный показатель EBITDA увеличился на 1,9%, до 136,2 млрд руб.

Выручка уменьшилась несмотря на то, что поступления от основного бизнеса ФСК — передачи электроэнергии — в прошлом году выросли на 4,4%, до 222,4 млрд руб. Это в основном связано с ростом регулируемого тарифа с 1 июля 2019 года на 5,5%, до 182,7 тыс. руб. за 1 МВт в месяц.

Но второй по значимости показатель — выручка за услуги технологи-

ческого присоединения крупных потребителей — сократился на 20%, до 17,2 млрд руб. Снижение произошло из-за завершения ввода ТЭС, построенных по договорам на поставку мощности (ДПМ, гарантирует возврат инвестиций через повышенные платежи оптового рынка). Всего по ДПМ в России за десять лет было введено 136 ТЭС мощностью около 30 ГВт, последний объект был запущен в феврале текущего года.

Кроме того, ФСК в 5,5 раза сократила выручку от продажи электроэнергии своих мобильных электростанций, расположенных в основном в Крыму. — в 2019 году компания получила лишь 1,7 млрд руб. против 9,4 млрд руб. в 2018 году. Зато компания сэкономила 6,5 млрд руб. на покупке топлива для станций, отмечает в презентации компания.

ФСК принадлежит 19 МГТЭС общей мощностью 427,5 МВт. В 2014 году 18 станций были переброшены в Крым для закрытия энергодефицита. Но в 2019 году они стали не нужны и работали только периодически, так как на полуострове запустились Таврическая и Балаклавская ТЭС общей мощностью 940 МВт. При этом по решению правительства РФ станции получают повышенный тариф на мощность даже в периоды простоя. В 2020 году 18 МГТЭС получат 1,9 млрд руб. с энергорынка, по оценкам Владимира

Скляра из «ВТБ Капитала». Пока дальнейшая судьба МГТЭС не ясна, правительством обсуждалось включение около 200 МВт МГТЭС в так называемый федеральный мобильный резерв. Кроме того, на четыре станции ФСК претендует ОАО РЖД, имеющее дефицит мощности в Сибири.

Снижение платы за услуги технологического присоединения было ожидаемо, говорит Владимир Скляр. Проектов по ДПМ в 2019 году уже не было, как и крупных вводов атомных мощностей, говорит аналитик. «В среднесрочной перспективе ждем восстановления показателя по мере возобновления проектов в рамках программы модернизации старых ТЭС и увеличения вводов ВИЭ-мощностей», — отметил он. При этом эффект новой программы ДПМ будет менее значительным, поскольку касается модернизации существующих блоков, а не строительства новых, полагает Игорь Гончаров из Газпромбанка. При этом позитивный момент — рост свободного денежного потока компании до 24,5 млрд руб. и снижение чистого долга до 177 млрд руб., что создает возможности для повышения дивидендов, считает он. В ФСК отметили, что дивиденды за 2019 год будут не ниже, чем в предыдущем (20,5 млрд руб.).

Полина Смертина

QR-код не подобрали к торговле

Оплата юрлицам через СБП никак не выйдет из «пилота»

По данным Банка России, количество точек продаж торгового-сервисных предприятий, подключенных к системе быстрых платежей (СБП), превысило 7,5 тыс. Сама возможность оплаты гражданами товаров и услуг через СБП появилась в начале четвертого квартала 2019 года. Однако количество банков, оказывающих такие услуги, меньше десятка, и в основном проект все еще находится в пилотном режиме. Впрочем, из-за низкой базы объем операций растет трехзначными темпами.

Как сообщили «Ъ» в Банке России, к настоящему времени сервис оплаты за товары и услуги через систему быстрых платежей «доступен более чем в 7,5 тыс. точек продаж». При этом в ЦБ напомнили, что запуск с2б-платежей (от физлиц юрлицам) был реализован еще в четвертом квартале 2019 года. «Торговые организации уже тогда проявили большой интерес к этому функционалу, и сегодня этот интерес только увеличивается», — заявили «Ъ» в ЦБ. Действительно, стартом системы оплаты через СБП при помощи QR-кодов можно считать начало действия тарифов для торгового-сервисных предприятий (ТСП) — 1 октября 2019 года.

На сегодняшний день из 47 банков-участников СБП функция оплаты по QR-коду подключена лишь у девяти кредитных организаций. Да и они пока в основном тестируют возможности системы. «Чтобы оце-

нить итоги работы сервиса с2б через СБП, необходимо подождать еще несколько месяцев. На текущий момент транзакций не так много, рынок в фазе зарождения», — говорит директор департамента эквайринга банка «ФК Открытие» Александр Дынин. Начальник управления эквайринга ПСБ Никита Хомутов заявил «Ъ», что сервис оплаты через СБП по QR-коду — пока еще пилотный проект. «Это связано с тем, что не все банки реализовали в своих мобильных приложениях функцию оплаты по QR, а также с малым количеством подключенных точек, в которых можно произвести оплату», — уверен он. В ВТБ «Ъ» сообщили, что в пилотном режиме банк подключил к СБП торговые сети «М.Видео» и «Эльдорадо», а также МособлЕРЦ. «В этом году будем привлекать к системе и другие компании различных сфер, в том числе продукты питания, аптеки, сферу услуг», — сообщили в банке.

По данным банка «Русский стандарт», который первым запустил оплату через СБП в адрес ТСП, объем покупок через СБП в ноябре увеличился по сравнению с предыдущим месяцем. «Многие мерчанты начали активно подключаться к сервису, поэтому сейчас уже можно сказать, что технология работает в штатном режиме», — считает директор департамента эквайринга банка Инна Емельянова. В начале года темпы роста сохранялись высокими — 361% январь к декабрю и 124% февраль к январю. Абсолютные цифры банк не раскрывает,

но столь внушительный рост характерен, когда имеет место эффект низкой базы. Сходная картина наблюдалась при старте переводов между гражданами через СБП по номеру телефона, которая стартовала 28 февраля 2019 года. В первые три месяца объем операций удваивался каждый месяц, достигнув к концу мая объема 3,5 млрд руб.

Как считает независимый эксперт на рынке платежных карт Дмитрий Вишняков, эта система предоставляет более интересные условия для одной стороны рынка — торговых точек, а вот для банков коммерческий интерес остается под вопросом. Поэтому, по его словам, банки и не спешат продвигать этот способ оплаты среди своих клиентов. «Другой фактор — это бренд СБП. Для банков и потребителей это все еще неизвестный способ оплаты, который вызывает больше недоверия по сравнению с известными международными брендами в розничных платежах», — считает господин Вишняков. Никита Хомутов также отмечает, что технология с2в является новым инструментом для рынка платежных услуг и не имеет унифицированной схемы реализации, что увеличивает сроки внедрения на стороне банков. «Мы ожидаем, что к концу текущего года все процессы, связанные с запуском этой системы, начнут работать, что позволит использовать ее в полноценном режиме и многократно увеличить число пользователей», — считает он.

Максим Буйлов

18.03

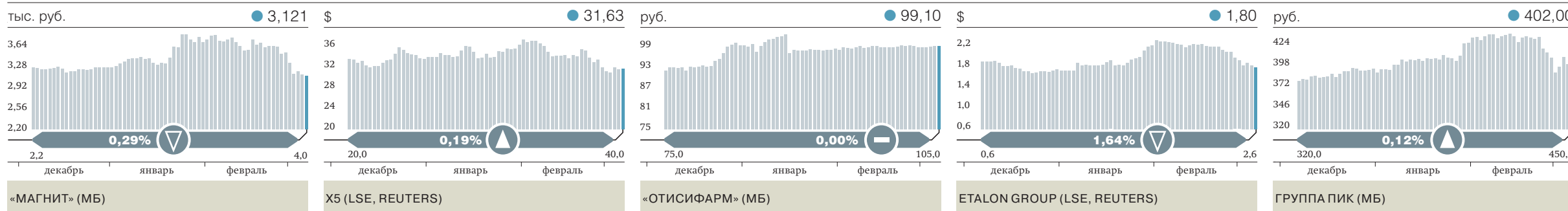
Экономика спорта России. Тренды и цифры

партнер деловой программы

СПОРТ — БИЗНЕС — КОНСУЛЬТАНТ

реклама 16+

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



«Ташир» готовится к развлечениям

Группа сменила итальянского подрядчика парка на ВДНХ

Конкуренцию недавно открывшемуся «Острову мечты» меньше чем через год сможет составить «Парк будущего» на ВДНХ. Так и не реализовавшего проект стоимостью более 11 млрд руб. итальянского подрядчика на строительстве объекта сменила группа «Ташир» Самвела Карапетяна. Новый парк аттракционов в дальнейшем может быть инкорпорирован в выставочный комплекс, который девелопер реализует неподалеку.



ЦИТАТА
В Диснейленде был несколько раз с детьми. И это абсолютно сопоставимо

— Дмитрий Песков, пресс-секретарь президента РФ, о посещении «Острова мечты»

Группа «Ташир» примет участие в проекте по строительству «Парка будущего» на ВДНХ, она стала владельцем подрядчика проекта — ООО «Пиццаротти И. Е.». Изначально эта компания принадлежала итальянской Impresa Pizzarotti & C.S.p.A, но в конце января перешла под контроль ООО «Элида», свидетельствуют данные «СПАРК-Интерфакс». В этой компании 50% принадлежат ООО «Матор», совладельцы которого Варужан Артеян и Васпурак Погосян фигурируют в качестве учредителей в «Ташир Капитале», «Ташир фонде», «Ташир-Констракшн» и др. В группе «Ташир» «Б» подтвердили, что получили контроль над «Пиццаротти И. Е.», отказавшись от других комментариев.

Он был запланирован в рамках реорганизации всей территории выставки и должен занять 17,3 га в южной ее части. В парке также будет располагаться колесо обозрения, которое было выделено в отдельный девелоперский проект, его строительство занимается группа «Регионы» семьи Муцоевых. Подрядчик для строительства остальной части парка — «Пиццаротти И. Е.» — был определен на торгах, стоимость госконтракта — 11,35 млрд руб. В торгах также принимали участие две структуры «Ташира» — «Снаб-центр» и «Девелопер Билдинг».

Итальянская Pizzarotti & C.S.p.A основана в 1910 году и специализиру-

ется на инфраструктурном строительстве. Среди проектов — аэропорт имени Шарля де Голля в Париже, часть зданий и сооружений парижского Disneyland и музей современного искусства «Гараж» в Москве. Парк на ВДНХ был первым масштабным проектом итальянской компании в стране. Но его реализация застопорилась. В комитете по туризму в четверг вопросы «Б» переадресовали в ВДНХ, где, как и в Pizzarotti & C.S.p.A., не ответили на запрос.

«Ташир» существует с 1999 года. Основным собственником считается Самвел Карапетян. В Forbes оценивала выручку группы в 172 млрд руб. Основной доход «Ташира» приносит недвижимость. На балансе группы находятся, в частности, торговые центры «Рио», «Бреван Плаза».

Новый срок реализации «Парка будущего», указанный в реестре госзакупок, — 30 января 2021 года. Изначально проект должен быть завершен в сентябре 2018 года. «В такой ситуации вполне объяснимо стремление городских властей способствовать передаче контракта компании, способной закончить объект в разумные сроки», — отмечает партнер компании «НЭО Центр» Алексей Волостнов. По его словам, прецеденты по передаче крупных строительных контрактов в России уже были в ходе подготовки к Олимпиаде в Сочи и чемпионату ми-

ру по футболу 2018 года. Собеседники «Б» в московской мэрии говорят, что «Ташир» продолжит реализовывать «Парк будущего» по первоначальному плану, а в дальнейшем проект может быть инкорпорирован в конгрессный комплекс, соинвестором которого выступает девелопер (см. «Б» от 13 марта 2019 года).

«Парк будущего» станет вторым крупным всепогодным развлекательным парком в столице. Аналогичный проект «Остров мечты» группа «Регионы» 29 февраля открыла в Нагатинской пойме. Проект подвергся резкой критике со стороны посетителей: они указывали на несуразный внешний вид комплекса и высокую стоимость посещения. В четверг «Остров мечты» сообщил о запуске в парк бесплатных автобусов из удаленных от Москвы городов. В «Острове мечты» от комментариев отказались. Гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров тем не менее называет нишу парков развлечений в Москве свободной. Проект на ВДНХ может конкурировать за счет, например, более низкой цены: в пересчете на покупательную способность посещение «Острова мечты» для россиян стоит дороже, чем Disneyland для французов или американцев, указывает он.

Александра Мерцалова, Анатолий Костырев, Халиль Аминов

Старые частоты протестируют по-новому

Уже использующиеся диапазоны проверят на совместимость с 5G

В Москве и Санкт-Петербурге начнется тестирование технологии, которая потенциально должна позволить операторам развернуть сети 5G на уже имеющихся у них частотах для 2G, 3G и 4G. Технологию уже поддерживают ряд смартфонов Samsung, Oppo, Vivo, OnePlus, Xiaomi и других брендов. Это решение не должно становиться альтернативой выделению отдельных частот для 5G, иначе абоненты не заметят улучшения связи, настаивают операторы.

Минкомсвязь на базе Научно-исследовательского института радио (НИИР) в 2020 году протестирует в Москве и Санкт-Петербурге технологию динамического перераспределения частотного спектра (Dynamic Spectrum Sharing, DSS), рассказал собеседник «Б», знакомый с ситуацией. Решение о выделении НИИР необходимых для этого частот в диапазонах стандарта 3G может быть принято на ближайшем заседании Государственной комиссии по радиочастотам 10 марта, следует из документов к заседанию (есть у «Б»). Речь идет о диапазонах, которые сейчас принадлежат «МегаФону» через его «дочку» «Скартел» (работает под брендом Yota). Как пояснил собеседник «Б», Минкомсвязь предварительно договорилась с оператором об использовании его частот для тестирования. В Минкомсвязи не стали комментировать повестку ГРКПЧ.

Технология DSS позволяет мобильным операторам использовать одну полосу частот сразу для нескольких стандартов связи и распределять между ними ресурсы в зависимости от загрузки сети и требований абонентов. «DSS может внедряться для частотного спектра в пользу следующего поколения связи, например, 5G», — пояснил старший вице-президент ZTE в России Тигран Погосян. Ранее в России применение подобных технологий было ограничено нормативной базой, поскольку под конкретный частотный диапазон прописывалась и конкретная технология связи, напоминает он. Но, как сообщил РБК 19 февраля, на ближайшем заседании ГРКПЧ также может разрешить операторам использовать для 5G уже выделенные им частоты для 2G, 3G и 4G.

Оборудование с поддержкой технологии DSS уже поставляется опе-

раторам, а программное обеспечение доступно для коммерческого внедрения, отмечает ведущий эксперт по беспроводным технологиям Huawei в России Дмитрий Конарев. Смартфоны с поддержкой DSS также уже доступны на многих рынках, добавляет вице-президент по развитию бизнеса Qualcomm Europe Inc. Юлия Клебанова. В их числе все смартфоны с поддержкой 5G, поясняет аналитик Mobile Research Group Эльдар Муртазин. Такие модели уже есть у Samsung, Oppo, Vivo, OnePlus, Xiaomi и других производителей.

Применение DSS для 5G пока что коммерчески и технически неоднозначно, скептически представитель «МегаФона». Ширина уже выде-

157,6 миллиардов рублей потратят операторы на запуск 5G в городах-миллионниках при отдельном строительстве таких сетей (оценка Минкомсвязи)

ленного оператора спектра ограничена, поэтому построенные на его основе сети 5G не будут иметь преимуществ перед действующими сетями 4G, поясняет он. Полностью раскрыть потенциал сетей пятого поколения может только выделение новых частот в диапазоне 3,4–3,8 ГГц, уверен он. В «Вымпелком» также считают, что технология не готова для коммерческого внедрения, хотя у оператора есть планы по ее тестированию. «В любом случае внедрение DSS не решает ключевую проблему дефицита спектра для сетей 5G», — отметил представитель оператора.

MTC рассматривает применение DSS при эволюции сетей к 5G, пока не решен вопрос выделение отдельных частот, сообщил представитель компании. В Tele2 опасаются, что владельцы более широкого спектра частот в диапазоне, где будет тестироваться DSS, получат преференции для развития 5G.

Юлия Тишина

«Никола» меняет компанию

Производитель кваса потерял права на бренд

Некогда крупнейший производитель кваса — новгородская «Дека», которая находится в процедуре банкротства, лишилась прав на свою основную марку «Никола». Получить контроль над брендом теперь могут структуры Сити Инвест Банка, пытающегося войти в число кредиторов «Деки».

О том, что бренд «Никола», входивший в портфель крупного производителя кваса новгородское АО «Дека», может отойти третьим лицам, стало известно из картотеки арбитражных дел. Сегодня компания находится в процедуре банкротства. Помешать передаче бренда попытался основной кредитор «Деки» ВТБ. На этой неделе банк обратился в Арбитражный суд Новгородской области с заявлением о запрете Федеральной службе по интеллектуальной собственности (ФИПС) регистрировать договор о передаче прав на «Никола». Суд в удовлетворении требований отказал. По собственным оценкам, в 2017 году «Дека» занимала 35% российского рынка кваса, а на «Никола» приходилось 15,4% продаж напитка в стране. Но бизнес

столкнулся с трудностями. В 2018 году «Дека» получила 393,1 млн руб. чистого убытка, а в мае 2019-го в отношении компании введена процедура наблюдения. Помимо ВТБ с долгом 692 млн руб. в реестр кредиторов «Деки» входит Юникредит-банк (213 млн руб.) и Промсвязьбанк (99,4 млн руб.). Основным владельцем «Деки» считался Николай Левицкий. Представитель бизнесмена отказался от комментариев.

Владельцем «Никола» в ФИПС значится кипрская Mediapoint, которая также принадлежала господину Левицкому. Но из показаний бизнесмена в суде, копия которых есть у «Б», выяснилось, что контроль над Mediapoint по трастовому соглашению передан Сити Инвест Банку. В феврале Mediapoint обратился в ФИПС с заявлением о передаче прав на «Никола» третьей стороне. Заявление будет рассмотрено в течение 45 рабочих дней, сообщает «Б» представитель Роспатента Денис Савченко.

Сити Инвест Банк был инициатором банкротства «Деки» и пытался войти в число кредиторов компании с долгом 2,5 млрд руб. Но Арби-

тражный суд Новгородской области посчитал, что задолженность носит корпоративный характер, и отказал банку. Сити Инвест Банк пытается обжаловать решение. По словам источника «Б», близкого к банку, «Деки», права на «Никола» могут получить компании, связанные с Сити Инвест Банком. Среди них — ООО «Декалитр», которое занималось продажей продукции «Деки». Гендиректор Центра развития коллекторства Дмитрий Жданухин отмечает, что попытка перерегистрации товарных знаков может привести к потере ключевого для «Деки» интеллектуального актива. В Сити Инвест Банке и Промсвязьбанке на вопросы не ответили. Связаться с представителями «Декалитра» не удалось, в Юникредит-банке и ВТБ отказались от комментариев.

По данным GfK, сегодня «Никола» занимает четвертое место по продажам кваса в РФ в натуральном выражении после марок «Русский дар» (принадлежит PepsiCo), «Очаковский» (МПКБ «Очаково») и «Желтая бочка» (завод «Трехосенский»). Абсолютных цифр в GfK не раскрывают. Аналитик управления торговых

операций на российском фондовом рынке ИК «Фридом Финанс» Александр Осин оценивает стоимость «Никола» в 2,9 млрд руб. на основе средней выручки «Деки» за пять лет и наценки за бренд. В Москве бутылка «Никола» стоит 80–90 руб., что примерно на 15% дороже, чем неизвестные марки, указывает он.

По мнению аналитика, бренд может быть интересен крупным производителям напитков, таким как Coca-Cola и PepsiCo. В компаниях комментарии не предоставили. Исполнительный директор ассоциации «Русбренд» Алексей Поповичев считает, что потенциальные покупатели «Никола» предпочтут дождаться завершения всех судебных споров, чтобы приобрести защищенный от рисков актив. Затягивание судов при этом негативно сказывается на стоимости бренда, который не поддерживается маркетинговыми инвестициями, добавляет он.

Алексей Полухин

Недвижимость

АО «НИКИЭТ» информирует о проведении аукционов:

на понижение на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества.

ИМУЩЕСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС БАЗА ОТДЫХА «ИЛЬИНСКОЕ»

расположенный по адресу: **Московская область, Дмитровский район, г/п Дмитров, с. Ильинское;**

категория земель — земли населенных пунктов

состоящий из земельного участка площадью 101 857 кв.м и здания базы отдыха площадью 1 035,3 кв.м.

Начальная цена — 87 180 696,58 руб. с НДС.

Цена отсечения — 36 300 000,00 руб. с НДС.

на повышение на право заключения договора купли-продажи недвижимого имущества.

ИМУЩЕСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС БАЗА ОТДЫХА «ВАСИЛЬЕВСКОЕ»

расположенный по адресу: **Московская область, Рузский район, вблизи д. Васильевское;**

состоящий из здания базы отдыха площадью 688,9 кв. м, насосной станции площадью 76,0 кв. м, котельной совместно с дизельной площадью 211,9 кв. м, водонапорной башни площадью 4,5 кв. м, земельного участка площадью 95 304 кв. м, категория земель — земли населенных пунктов.

Начальная цена — 46 330 000,00 руб. с НДС.

Аукционы проводятся в электронной форме на электронной торговой площадке: <http://utp.sberbank-ast.ru>. Информация об аукционах и документация размещены на сайтах: www.nikietu.ru, www.atomproperty.ru, <http://utp.sberbank-ast.ru>. Контакты для получения информации: **8 (499) 263-74-68, 8 (499) 763-01-04**

РЕКЛАМА

«Магнит» тянет к Москве

Ритейлер готов перевести часть сотрудников из Краснодара

Один из крупнейших российских ритейлеров «Магнит», основанный в Краснодарском крае, рассматривает возможность открыть крупный офис в Москве, где находится основная акционерная сеть — группа ВТБ. Консультанты рынка недвижимости уверены, что ритейлер хочет перевести часть сотрудников штаб-квартиры. Переезд «Магнита» в столицу может привести к сокращению поступлений в бюджет Краснодара, где сеть является крупнейшим налогоплательщиком, предупреждают эксперты.

О том, что «Магнит» ищет офис в Москве, рассказали два собеседника «Б» на рынке недвижимости и ритейла. По их словам, компания может перевести из Краснодара часть своей штаб-квартиры. В пресс-службе сети сообщили, «Б», что действительно смотрели помещения для офиса в Центральном округе, но отложили этот вопрос на неопределенное время.

● Общая выручка «Магнита» за 2019 год увеличилась на 10,6% по сравнению с 2018 годом и составила 1,368 трлн руб. Валовая прибыль за тот же период составила 312 млрд руб.

По данным одного из собеседников «Б», «Магнит» хочет арендовать 5 тыс. кв. м по ставке 14–16 тыс. руб. за 1 кв. м в год. Директор департа-

мента офисной недвижимости Colliers International Наталья Дементьева отмечает, что сейчас по такой стоимости можно снять только офисы класса В и С. Для ритейлеров такой уровень ставок и объектов приемлем, считает партнер ИМ Андрей Лукашев. Он приводит пример с «Дикси» и X5 Retail Group: для операционных офисов компания арендует объекты низкого класса, в то время как топ-менеджмент сидит в более престижных локациях. Поэтому не исключает эксперт, руководство «Магнита» может занять площади рядом с офисом ВТБ в «Москва-Сити».

Возможность переезда «Магнита», который изначально базировался в Краснодаре, может быть связана с тем, что сейчас основным акционером сети является группа ВТБ, считают источники «Б». В 2018 году ВТБ приобрел за 138 млрд руб. 29,1% акций «Магнита» у основателя компании Сергея Галицкого. Затем 11,8% из этого пакета ВТБ продал Magatton Group. После консолидации этого пакета ВТБ сменил весь топ-менеджмент «Магнита», который, по данным источников «Б», не стремится ехать в Краснодар.

Замдиректора подразделения региональных проектов СBRE Иван Козис подсчитал, что на 5 тыс. кв. м можно разместить 500–600 сотрудников. По его данным, в Краснодаре средняя запрашиваемая ставка аренды офиса класса А составляет

12–13 тыс. руб. за 1 кв. м в год, а класса В — 9,6 тыс. руб. за 1 кв. м.

Собеседники «Б» знают, что «Магнит» задумался о переезде в Москву еще пару лет назад, при старой команде, но никаких шагов компания тогда не предприняла. Переход ритейлера под контроль ВТБ, как сообщал ранее РБК, вызвал опасения у региональных властей, что из Краснодара может уехать один из крупнейших налогоплательщиков.

Партнер практики налоговых споров аудиторско-консалтинговой компании «МЭФ-РКФ» Александр Овеснов отмечает, что «Магнит» принадлежит к числу крупнейших налогоплательщиков в целом по стране. По его словам, в случае переезда «Магнита» в Москву сети придется направлять в столичный бюджет, в частности, сборы по НДФЛ (13% от размера заработной платы). Поскольку московские зарплаты отличаются по размеру от краснодарских, то после переезда вырастут и объемы уплачиваемого НДФЛ за сотрудников, предупреждает эксперт. Он добавляет, что с переездом в Москву «Магнита» у столичного бюджета могут увеличиться поступления и от налога на прибыль: его общий размер 20%, из них 17% уходит в региональные бюджеты и лишь 3% — в федеральный бюджет. Только в 2018 году «Магнит» должен был выплатить 4,8 млрд руб. налогов.

Елизавета Макарова

Квартиры на набережной в Москве от 5,6 млн Р

Домашний — МИКРОРАЙОН —

МЕТРО «МАРЬИНО»

495 **280 03 00**

*Группа ПСН, застройщик АО СЗ «Мосстройнаб». Проектная декларация на сайте: domashniy.rf. Реклама

В ГАЗЕТЕ «КОММЕРСАНТЪ» ВЫ МОЖЕТЕ РАЗМЕСТИТЬ МЕЛКОФОРМАТНЫЕ РЕКЛАМНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИХ ТЕМАТИЧЕСКИХ БЛОКАХ:

- Рестораны • Работа и образование
- Недвижимость • Деловые предложения
- Бизнес-маркет • Здоровье • Туризм
- Семинары и конференции и др.

По вопросам размещения рекламы звоните Алине Колосовой или Екатерине Ерохиной по телефонам: **8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970**

Тенденции/реклама в интернете

Блогеры настроили видео

Могут ли каналы в YouTube заменить телевидение по деньгам и контенту

За последнее время YouTube как медиаканал для себя открыли не только начинающие блогеры, но и профессиональные производители контента. Производить шоу для онлайн оказалось дешевле и проще, чем для ТВ, а вслед за зрителями туда начали приходить и рекламодатели. Но риски новой платформы с точки зрения регулирования остаются высокими, а без инвестиций многие из новых проектов могут так и не дожить до реальной популярности.

К 1 марта 2020 года, 25-й годовщина убийства тележурналиста Владислава Листьева, на YouTube вышло сразу четыре посвященных ему проекта: на канале Алексея Пивоварова «Редакция», канале Ксении Собчак, студии «Амурские волны» на канале «Кинопоиска», а также интервью со вдовой тележурналиста на канале «ещенепознер». В совокупности они на 5 марта набрали около 4 млн просмотров — 2,1 млн, 1,1 млн, 762 тыс. и 221 тыс. соответственно.

Фильм «Амурских волн» полностью профинансировал «Кинопоиск», другие проекты были поддержаны рекламодателями. Например, у Алексея Пивоварова есть рекламный ролик сервиса электронных книг «ЛитРес», в подписи к фильму «ещенепознера» продвигается Etam. У Ксении Собчак нет прямой рекламы, но выражается благодарность нескольким компаниям за «помощь в поиске пространства для съемок».

На ТВ о Владиславе Листьеве напомнил только «Первый канал», показав программу и документальный фильм. Их аудитория, по данным Mediascope, составила 2,7 млн и 2,8 млн человек соответственно (впрочем, сравнивать эти цифры с аудиторией онлайн-проектов не полностью корректно, так как смотреть видео на YouTube могут одни и те же люди с разных устройств несколько раз). У телевизионного подхода есть заметное отличие: если во всех четырех онлайн-проектах обсуждается вопрос, кто конкретно мог заказать убийство журналиста, в версии «Первого канала» он даже не ставится.

Некая территория свободы

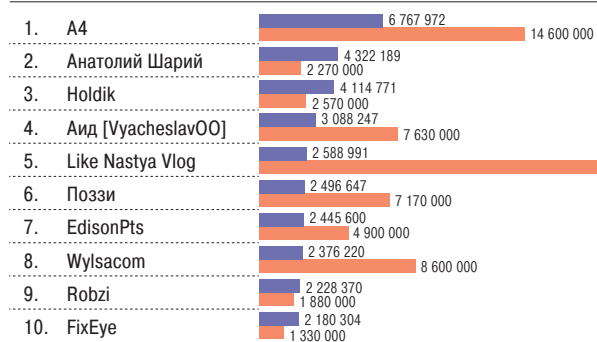
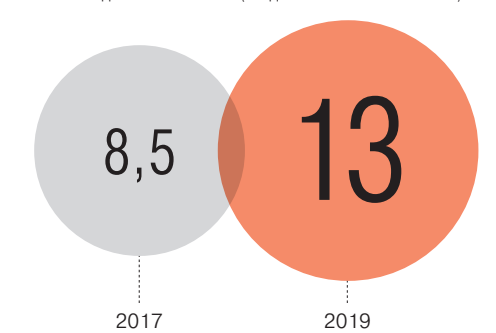
Еще недавно никто не думал воспринимать YouTube как серьезную альтернативу телевидению с оригинальным контентом. Онлайн-площадка была скорее развлечением для школьников, которые подписывались на популярных рэперов и смотрели видео, например, о том, как блогер Ивангай сходил в парикмахерскую.

Но ситуация начинает меняться. Всего за пару лет в онлайн появилось несколько десятков проектов, сделанных по канонам телевизионных шоу — с профессиональным видеопродакшеном, сценариями, редакторами и факт-чекингом. Контент стал более серьезным, сложным и структурированным, на YouTube переехали целые телевизионные жанры, а развивая их на регулярной основе стали известные телезрителям Леонид Парфенов, Алексей Пивоваров или Ксения Собчак.

Основным козырем YouTube перед ТВ пока остается свобода, уверена менеджер по оптимизации рабочей сессии видеоблогерами медийной Yoola Татьяна Столярчук. Хотя на платформе есть свои правила, она по крайней мере позволяет «спрашивать неудобное». «Интервьюер может спросить о политике, вере, цензуре, личном и мно-

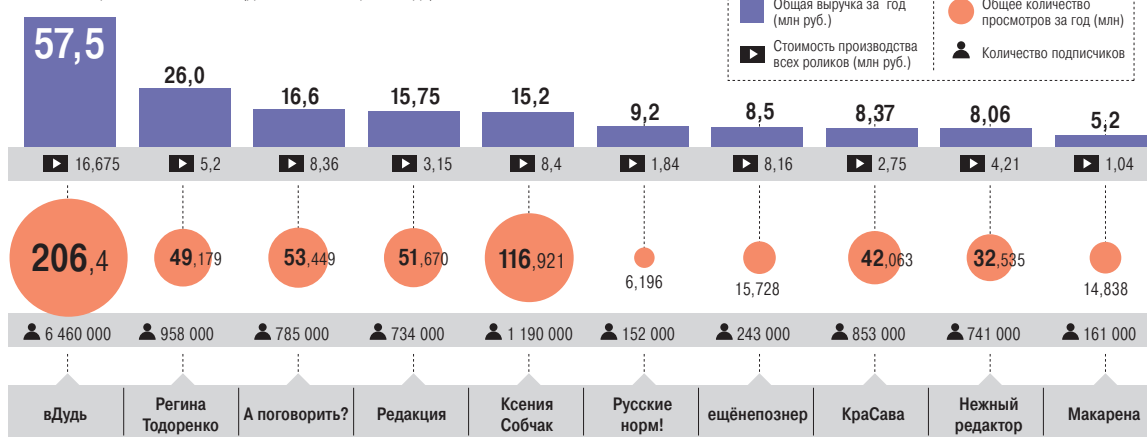
РАСХОДЫ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ НА ОНЛАЙН-ВИДЕО (МЛРД РУБ.)

ИСТОЧНИК: МЕДИААГЕНТСТВО CARAT (ВОХОДИТ В DENTSU AEGIS NETWORK).



КРУПНЕЙШИЕ ПО ВЫРУЧКЕ БЛОГЕРЫ В ЖАНРЕ ИНТЕРВЬЮ НА YOUTUBE

ИСТОЧНИК: ОЦЕНКИ АГЕНТСТВА SALO (ДАННЫЕ НА КОНЕЦ 2019 ГОДА).



гом другом, что не могут позволить себе практически все программы на ТВ. Часто вопросы весьма некомфортны для гостя. Порой они переступают черту деловой этики и норм приличия. Но, как мы уже успели увидеть, это то, чего хочет аудитория, — констатирует она. На YouTube нет редакционной политики, авторы могут сами выбирать вопросы и высказывать личное мнение, поэтому часть журналистики и перемещается туда с телевидения, соглашается директор по социальным медиа Media Direction Group Евгения Панова.

YouTube действительно некая территория свободы по сравнению с телевидением, но до поры до времени, считает глава агентства SALO Александр Кукса, туда тоже может прийти строгое регулирование, а блогеров и производителей шоу могут заставить соблюдать законы «О рекламе» и «О СМИ». Но гораздо раньше строгого регулирования на сетевую альтернативу ТВ пришли деньги.

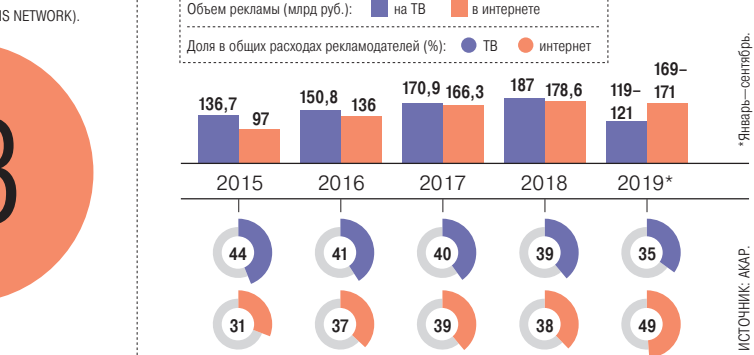
Ситуация очень неровная

Расходы рекламодателей на онлайн-видео растут гораздо быстрее всего рекламного рынка. В 2019 году они составили 13 млрд руб. (см. инфографику). «При этом доля YouTube, по нашим оценкам, составляет не менее 30% от рекламы в онлайн-видео», — уточняет гендиректор Carat Дарья Куркина.

Ситуация очень неровная: в некоторых шоу реклама может быть выкуплена на год вперед, другие каждый выпуск сталкиваются с незаполненным местом, уточняет исполнительный директор Harry Monday Family Алексей Суханов. Выручка канала зависит от узнаваемости персоны или команды шоу, их участия в телепроектах и так далее. Например, дороже рынка размещения на канале «Русские нормы», ориентирующемся на предпринимательскую аудиторию, у Ре-

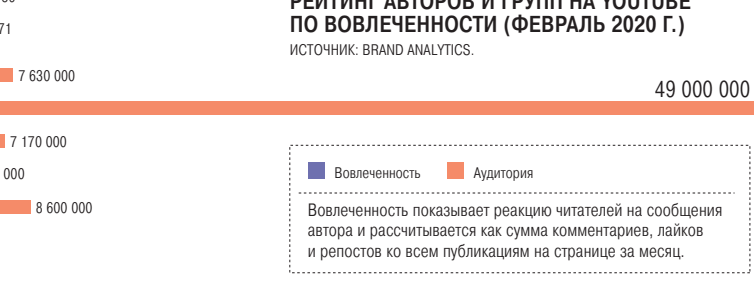
КАК РЕКЛАМОДАТЕЛИ ТРАТИЛИ НА ТЕЛЕВИДЕНИЕ

ИСТОЧНИК: АИР.



РЕЙТИНГ АВТОРОВ И ГРУПП НА YOUTUBE ПО ВОВЛЕЧЕННОСТИ (ФЕВРАЛЬ 2020 Г.)

ИСТОЧНИК: BRAND ANALYTICS.



гины Тодоренко и Ксении Собчак, что объясняется их «медийностью», утверждает Александр Кукса.

«Год назад рекламодатели шли к топовым блогерам, а сейчас поняли, что есть разные сегменты и можно подбирать специальную аудиторию, как и на других платформах. Более консервативные посмотрели на более смелых, увидели, что есть интересные форматы и это работает», — рассказывает руководитель проекта «Русские нормы!» Елизавета Осетинская. Чтобы произвести телешоу, нужен капитал — операторы, монтажер, студия, камеры, ведущие, режиссер, сценарист и т. д.; на YouTube сначала можно было обойтись гораздо меньшими средствами и «это дало возможность людям, которые никогда не занимались телевидением, подойти к этой сфере», добавляет она.

Бюджеты онлайн-проектов пока несопоставимы с телевизионными, но без притока инвестиций многие проекты рискуют так и не дожить до реальной популярности, полагает Александр Кукса. Ведь качественный контент дорог с точки зрения техники, команды и логистики, а на YouTube приходят телеканалы со своими бюджетами, что уже меняет правила игры.

На блогерский контент действительно обращают внимание традиционные телеканалы: инфлюенсеры из интернета нанимают ТНТ и «Пятница», проекты «Амурских волн» показывает ТВ-3, «Русские нормы» поставляют контент каналу RTVi. Алексей Суханов называет самым известным примером шоу «+100 500», которое закупила «СТС Медиа» для канала «Че», а потом и приобрела его производитель.

Не все производители онлайн-контента привязывают бизнес-модель к рекламе. Например, компания «Амурские волны», которая делает «телевидение, документаль-

ное кино и видео для диджитала», как правило, реализует проекты на заказ. «Чаще мы сами предлагаем идеи площадкам и брендам. Иногда с конкретной идеей обращаются к нам», — говорит креативный продюсер «Амурских волн» Игорь Садреев. Например, фильм о Владиславе Листьеве профинансировал и выпустил у себя принадлежащий «Яндекс» «КиноПоиск». Крупных собственных проектов на канале студии пока всего два: фильм «С закрытыми глазами» про рэпера Децла, на который собирали средства через краудфандинг, и «Театральное дело» по суд над режиссером Кириллом Серебренниковым, для которого журналисты ходили на все судебные заседания. Фильм не окупился — «показы на YouTube дают смешные копейки», признает господин Садреев.

При этом из рейтинга блогеров по вовлеченности аудитории от Brand Analytics следует, что наиболее сильно она вовлекается совсем не в интервью или серьезные проекты, а в обсуждение видео в жанре «летсплей» — когда в роликах показывают, как люди проходят компьютерную игру. «Чем дальше, тем больше летсплеи захватывают YouTube. Не Юрий Дудь, не Иван Ургант, не Wylsacom, не Алексей Навальный и не DIY-экспериментаторы, а именно летсплееры. Этот факт с завидной периодичностью вызывает дискуссии про деградацию молодежи. Кто-то из зрителей смотрит, чтобы решить, покупать ли игру, кто-то ссылается на слабые компьютер, не дающий возможности играть самому, другие сравнивают летсплеи с просмотром спортивных трансляций. Летсплеи критикуют постоянно, а они разрастаются и разрастаются», — отмечает директор по маркетинговым коммуникациям Brand Analytics Василий Черный.



Евгений Сафонов,
гендиректор Harry Monday Family

«Дорогостоящий контент в российском YouTube не окупить»

Почему в онлайн пока не стоит ждать дорогостоящих телешоу, а ниша блогеров-интервьюеров уже заполнена, рассказал «Ъ» гендиректор группы Harry Monday Family, среди совладельцев которой холдинг «Газпром-медиа», Евгений Сафонов.

— Лица эфирных телеканалов «Газпром-медиа» ТНТ и «Пятница» — популярные блогеры. Телевидение намеренно привлекает интернет-инфлюенсеров в эфир? — Конечно, намеренно, равно как и телевизионные звезды намеренно идут в интернет. Как сказал гендиректор «Пятницы» Николай

Картозия — за точность цитаты не ручаюсь, но смысл такой: сейчас нет телевидения в классическом понимании, есть продюсерский центр, создающий контент, для которого ТВ лишь один из каналов распространения и монетизации. — Зачем работать с блогерами, что это дает? — Блогеры — главные победители в борьбе за внимание аудитории. Именно за это внимание готовы платить рекламодатели. При помощи блогеров можно решить практически любую маркетинговую задачу: от построения охвата и знания до продаж. Главное — понимать, как правильно работать с этим инструментом.

— Во сколько вы оцениваете объем рекламы в популярных блогах на YouTube?

— Мы не проводили такого исследования, но совершенно точно это несколько миллиардов рублей в год. Надо также помнить, что на YouTube есть еще медийные инструменты, которые оттягивают на себя значительную часть бюджетов, направленных на присутствие брендов на этой платформе.

— В чем разница для рекламодателя, когда он выбирает продвигаться через ТВ или через блогеров?

— Я бы сказал так, что общий тренд сейчас — выбирать и то и другое, чтобы охватить максимально свою целевую аудиторию. Ну и, конечно, традиционные рекламодатели на ТВ — крупные бренды из категорий FMCG, фармацевтики, телекоммуникаций, финансов и т. п. — никуда не денутся и будут дальше размещаться на ТВ, параллельно продолжая наращивать присутствие в интернете. А цифровые платформы доступны практически для всех, включая малый бизнес.

— Может ли YouTube составить конкуренцию телевидению в каких-то жанрах с точки зрения контента?

— Интервью, новости, документалистика, развлечения, юмор — в этих жанрах YouTube уже конкурирует с ТВ в полный рост. Единственное, в чем YouTube пока проигрывает, — в бюджетах на производство. На текущий момент контент с дорогостоящим продакшеном уровня топовых телешоу в российском YouTube не окупить, так что вряд ли мы в ближайшее время увидим проекты с бюджетом «Последнего героя» или «Голоса», созданные специально под YouTube.

— Надолго ли популярности жанра интервью в онлайн?

— Юрий Дудь показал, что без цензуры, так или иначе свойственной классическим форматам СМИ, интервью может быть куда более острым и актуальным жанром, чем все привыкли. Другие журналисты и блогеры увидели это, вдохновились успехом и пошли в этом направлении тоже. Людям всегда были и будут интересны другие люди, так что, пока будут появляться новые герои, жанр интервью никуда не денется. Другое дело, что динамика появления новых каналов с интервью снизилась, ниша наполнилась.

Интервью взяла
Анастасия Фролова

Цена вопроса



Александр Кукуса,
гендиректор коммуникационного агентства SALO

О рынке рекламы у блогеров точно можно сказать одно: он растет. Дальше показания расходятся. Например, практически невозможно отследить публикации, сделанные по бартеру, нативную рекламу без пометки, продакт-плейсмент, публикации, связанные с репутационным менеджментом. Кроме того, сложно оценить итоговые бюджеты, которые идут в рамках пакетных размещений, где стоимость может быть ниже. Или спешпроекты, где стоимость может быть выше, чем у отдельной интеграции. Практически нереально учесть стоимость использования образа блогера в других коммуникациях и цену прав на контент.

Появляются новые платформы — например, «Яндекс.Эфир» или «Смотри Mail.ru», которые готовы инвестировать в эксклюзивный контент, в том числе от блогеров, и тоже подогревают в этом плане рынок. Чуть в стороне стоит китайская TikTok, в которой стоимость рекламной кампании начинается от \$80 тыс. только в пользу самой платформы. И туда за рекламой уже сходили крупные бренды вроде Coca-Cola, Lay's, Avito, PepsiCo, «Билайна», Rexona и др., которые привлекают в кампаниях известных блогеров и звезд.

В пользу блогеров перераспределяются ТВ-бюджеты, ориентированные на аудиторию, которая уже практически не смотрит эфирное ТВ

Если говорить про цифры, то в 2018 году IAB Russia оценивала рынок рекламы у блогеров в диапазоне от 2 до 8 млрд руб. В том же отчете эксперты из Double Data упоминали, что в России на интеграции с блогерами только в Instagram в 2018 году было потрачено не менее 2,3 млрд руб. Международное агентство Media-akix оценивало глобальный рынок рекламы через «лидеров мнений» в \$3,2 млрд в 2018 году, в \$4,1 млрд в 2019 году и прогнозировало рост до \$5 млрд в 2020 году.

Думаю, что рост не менее 20–30% в год сохранится и в России. Уже звучат робкие оценки, что по итогам 2019 года объем рынка рекламы у блогеров составил не менее 10 млрд руб., а объем онлайн-продаж товаров через «лидеров мнений» в России только по итогам первой половины 2019 года составил около 60 млрд руб. (по данным Admitad). Беглый анализ тендеров, которые стартовали в начале 2020 года, говорит о том, что многие крупные рекламодатели увеличивают затраты на продвижение через блогеров и «лидеров мнений». Отчасти это может быть связано с тем, что туда в том числе перераспределяются ТВ-бюджеты, ориентированные на многочисленную аудиторию, которая уже практически не смотрит эфирное ТВ.

Косвенно это подтверждает другой тренд. Растет качество контента, появляются новые игроки, часть из которых как раз приходит из классических медиа и ТВ и создает собственные шоу на YouTube с более дорогим производством и более высоким качеством. А заодно они активно развивают свои профили в Instagram.

Отдельно в этой истории стоит вопрос, сколько в реальности зарабатывают сами блогеры. Часть бюджетов остается в рекламных агентствах и продюсерских центрах. Существенная часть уходит на содержание команды, которая помогает с администрированием и производством контента. Это может быть и 20% от дохода блогера, но чаще доля намного выше и может достигать 50–60%. Реальную стоимость производства контента учесть практически невозможно: не получится точно рассчитать логистику, накладные расходы и много других деталей.

Думаю, что в ближайшем будущем появятся более точные оценки рынка, тем более что этому начинают способствовать сами платформы, требуя маркировать контент, в котором есть реклама, и применяя штрафные санкции за отсутствие маркировки. Зачем они это делают? Думаю, что тоже хотя свой кусочек пирога от растущего блогерского рынка.

ПРЕМЬЕРА КИНО

Тропик брака

в фильме «Невидимая жизнь Эвридики»

В прокат выходит «Невидимая жизнь Эвридики» бразильского режиссера Карима Айнуза, получившая главный приз программы «Особый взгляд» Каннского фестиваля 2019 года. Юлия Шагельман обнаружила в упаковке беззащитной «тропической мелодрамы» — так определяют жанр фильма его создатели — по-настоящему феминистское кино.

В прологе картины две юные сестры — высокая, нескладная Эвридика (Карол Дуарте) и хорошенькая кокетливая Гида (Жулия Стоклер) — торопятся домой, пока не начался дождь. Они теряются в тропических зарослях, эхом зовут друг друга, но голоса и силуэты растворяются в густой влажной зелени, шелесте листьев, перестуке первых капель. И хотя говорящее мифологическое имя носит младшая сестра, на время исчезает в этом почти потустороннем лесу старшая. Скоро она исчезнет навсегда, оставив Эвридику в одиночестве, с вечной незаживающей пустотой внутри.

Но это будет потом, а пока сестры благополучно добираются до дома, где, истомленные жарой, валяются на кроватях в своей спальне, примеряют платья, ведут обычную девичью болтовню о пустяках. Гида уже успела потерять голову от греческого красавчика-моряка Йоргоса (Николас Антунес). Скромницу Эвридику романтические приключения не интересуют, она увлечена музыкой и мечтает уехать учиться в Вену. Но на дворе 1951 год, и ни легкомысленные похождения, ни профессиональные занятия музыкой не пристали девушкам из приличной семьи. Определяет их судьбу отец (Антониу Фонсека), тихая незаметная мать (Флавия Гусман) права голоса не имеет.



Вечером Гида незаметно высказывает из дома к своему моряку, попросив сестру ее прикрыть, и исчезает, как тогда, в лесу, оставив только письмо о том, что уехала в Грецию,

и сережку. С этого момента для Эвридики возможность учиться, и до того сомнительная, закрывается навсегда: если сестра — плохая девочка, то она должна быть особенно хоро-

шей, выйти замуж за Антенора (Грегориу Дювивьер), сына отцовского делового партнера, пережить брезгливый стыд неуклюжей первой брачной ночи, стать правильной женой, матерью, домохозяйкой.

Эвридика не знает, что романтическая сказка о жизни в Европе с прекрасным принцем не выдержала испытания реальностью: Гида все-таки вернулась домой, незамужняя и беременная. Возмущен-

Пути двух сестер (Карол Дуарте и Жулия Стоклер) большую часть фильма не пересекаются
ФОТО РУССКИЙ РЕПОРТАЖ

Авторы обнажают в равной мере тела и души своих героинь, не отводя камеру даже в самые интимные моменты

ный такой непристойностью отец выгоняет ее из дома, но что еще хуже — лжет о том, что Эвридика уехала в Австрию учиться музыке. С этого момента фильм следует за судьбами двух сестер, которые долгие годы идут параллельными путями, так

близко и так далеко друг от друга, никогда не забывая друг друга, но так ни разу и не пересекаясь. В то время как Гида поднимается на ноги и обретает новую семью в бедных кварталах, заведя дружбу с бывшей проституткой Филоменой (Барбара Сантуш), Эвридика чахнет в безрадостном браке. И все долгие годы старшая сестра пишет младшей письма, которые, не находя ответа, со временем превращаются в исповедальный дневник.

Фильм Карима Айнуза основан на романе-бестселлере Марты Батальи, и это едва ли не мыльная опера, в которой есть все приметы жанра: нежелательные беременности, брошенные дети, разлученные судьбой сестры, шлюхи с золотым сердцем и семейная тайна. Бразильско-серийные страсти подчеркнуты сентиментальным саундтреком Бенедикта Шифера и яростными красками Рио-де-Жанейро середины XX века (оператор Элен Лувар) — картинка здесь настолько осязаемая и сочная, что иногда, кажется, передает даже запахи. Именно в этой выпуклой материальности кроется секрет фильма: обостренная чувствительность в нем перемешана с бытовой приземленностью, возвышенная меланхолия — с откровенной физиологичностью. Авторы обнажают в равной мере тела и души своих героинь, не отводя камеру даже в самые интимные моменты. Этот прямой и честный взгляд придает эмоциональную правдивость даже самым избитым сюжетным коллизиям.

Даже несмотря на то, что режиссер «Невидимой жизни» мужчина, фильм получился очень женским. Это грустная элегия и в то же время гимн сестринству, основанному на внутреннем родстве, душевной близости и взаимопонимании. Во враждебном мире, управляемом мужчинами, женщины черпают любовь, силу и поддержку друг в друге, а лишившись источника, обречены оставаться невидимками.

РЕЛИЗ РОК

Рок на выживание

Новый альбом Оззи Осборна «Ordinary Man»

Первый за десять лет альбом Оззи Осборна «Ordinary Man» («Обыкновенный человек»), вышедший 21 февраля, оправдал ожидания как фанатов, так и музыкальной индустрии. Поклонники услышали на нем высочайшего уровня хард-н-хеви, а продавцы заработали денег — на всех крупных рынках «Ordinary Man» вошел в число самых популярных релизов. В Англии, США и Канаде он занял третье место, в Германии — второе, в Швеции — первое. Для музыки такого рода это по нынешним временам беспрецедентное явление, а у самого Оззи Осборна подобных достижений не было на протяжении десятилетий. С чем связан успех альбома «Ordinary Man», размышляет Борис Барабанов.



Альбом «Ordinary Man» оказался так успешен, что Оззи Осборну теперь незначим устраивать тур в его поддержку
ФОТО AMA2019 / GETTY IMAGES

Подготовка к выпуску альбома Оззи Осборна «Ordinary Man» шла долго. Ни одно СМИ, включая «Б» (подробнее — в «Б» от 13 января), не смогло обойти вниманием выход заглавной песни, в записи которой принял участие Элтон Джон. А к этому времени другой сингл, «Under the Graveyard», уже успел стать первым в главном американском радиочарте. Сообщалось, что инструментальные партии для нового альбома записали барабанщик Чед Смит (Red Hot Chili Peppers), басист Дафф Маккаган и гитарист Слэш (оба — Guns N'Roses), а также гитарист Rage Against the Machine Том Морелло. Эти имена послужили гарантией качества для рок-аудитории, которая по старинке покупает винил и CD.

Продюсерские позиции заняли люди, далекие от классического рока. В студии работали Уотт (Эндрю Уотмен) и Луис Белл, которым обязаны успехом своих записей Лана Дель Рей, Джастин Бибер, DJ Snake, Камилла Кабейо, Рита Ора и Тейлор Свифт. А феномен «Ordinary Man» вырос из дуэта Оззи Осборна и рэпера Поста Мэлоуна «Take What You Want», который Уотт спродюсировал для альбома Мэлоуна «Hollywood's Bleeding» (2019). Гостевой куплет в «Take What You Want» зачитал популярный рэпер Трэвис Скотт. Все это несколько озадачило метал-ортодоксов, но в итоге привлекло еще больше внимания к релизу.

При этом ни Осборн, ни его новые компаньоны не ставили перед собой цель понравиться молодежи. Открывающая альбом песня «Straight to Hell» сделана вполне в традициях Black Sabbath, а новый дуэт с Постом Мэлоуном «It's A Raid» — это оголтелый панк-металлический номер, в котором нет и тени заискивания перед модой.

Кстати, самые быстрые и технические гитарные партии на альбоме сыграли вовсе не герои прошлого века, а лично Эндрю Уотмен, который Слэшу и Тому Морелло годится в сыновья, а Оззи — во внуки. Другое дело, что такие детали, как скорость игры на электрогитаре, в 2020 году вовсе не влияют на успех альбома. Даже фанатов хард-рока — ровесников Оззи, кажется, они уже не интересуют: любую партию сегодня компьютер ускорит до сверхзвуковой скорости.

Альбом «Ordinary Man» интересуют старых фанатов прежде всего как творческое завещание. Человек, который перепробовал все, что запрещено, всю жизнь стоял одной ногой в могиле и пел в основном именно про это, возможно, подошел к ее краю: музыканту сейчас 71 год. Но даже диагностированная в 2019 году болезнь Паркинсона не смогла его добить. Всем, безусловно, интересен человек, который на протяжении такого долгого времени заглядывает за край и остается жив.

Из-за болезни Оззи отложил турне в поддержку «Ordinary Man» и тут же сообщил о том, что собирается записывать продолжение альбома. И снова в союзе с Уоттом. Похоже, в этом музыканте Оззи нашел источник вдохновения, которого у него давно не было. А Шарон Осборн, жена и бессменный менеджер певца, увидела, как этот альянс работает в новой рыночной реальности.

Дело в том, что предыдущий альбом Оззи «Scream» (2010) был выпущен в ту пору, когда физические носители уже перестали быть источником сверхдоходов для музыкан-

тов, а эпоха стриминга еще не настала. Тогда вся надежда была на гастроли, и Оззи ездил в один тур за другим, сам и с Black Sabbath. Вполне возможно, что решение о переносе турне 2020 года не было бы принято, если бы не все возрастающий коммерческий потенциал цифровых площадок. В конце концов, Чак Берри продолжал гастролировать, когда ему было уже

неправильно упаковывать музыку. И альбом пробился в верхние строчки чартов. Правда, не на самый верх — там царил корейская группа BTS. Против нее у Осборнов и Уотта приема нет.

Конечно, Оззи Осборн — не Дэвид Боуи, а «Ordinary Man» — не «Blackstar». Боуи до последних дней стремился открывать в музыке новые горизонты, и его последний диск, ко-

На «Ordinary Man» вдруг сошлись чаяния фанатов рока, мастерство старых музыкантов и чутье молодых продюсеров

далеко за 80. Руки почти совсем его не слушались, а тексты песен выветрились из памяти. Шарон Осборн наверняка смогла бы еще долго возить своего непутевого мужа по городам и странам, как передвижной музей зависимости. Но на «Ordinary Man» вдруг сошлись чаяния фанатов рока, мастерство старых музыкантов и чутье молодых продюсеров, знающих, как сейчас нуж-

который он записывал, когда был уже смертельно болен, — это взгляд за горизонт. У Оззи другой талант: он умеет выживать. Ему что цифровая революция, что коронавирус, что атомная война. Среди рокеров пенсионного возраста у Оззи конкурентов нет. За одним исключением. Оно называется The Rolling Stones. В этом году они выпускают альбом и снова едут на гастроли.

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 86 лет писателю-сатирику Михаилу Жванецкому

Его поздравляет спецпредставитель президента РФ по международному культурному сотрудничеству Михаил Швыдкой: — Глубокоуважаемый Михаил Михайлович, дорогой Миша, перечитывая твои литературные шедевры, нередко вспоминаю бессмертную фразу Бертольта Брехта из «Диалогов беженцев»: «Невыносимо жить в стране, в которой нет чувства юмора, но еще невыносимее было бы жить в стране, в которой чувство юмора было бы необходимо для того, чтобы выжить». Всей своей жизнью и творчеством ты опровергал эту в общем-

то неглупую мысль великого немца. Проживаемое тобой время и освоенное тобой пространство парадоксальны. Иронический диалог с ними сделал тебя тем, кем ты стал, а ты сумел сделать их привлекательными не только для выживания, но и для жизни. Хрупкая лирика твоих высказываний порой прикрыта броней сарказма, но от этого она становится еще пронзительнее. И очень хочется, чтобы тебя поздравляли еще много-много весен, когда, как известно, «одеваются деревья и раздеваются девушки».

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

Коммерсантъ

семь по цене шести

70

только в марте:
используйте промокод seven2020
для оформления подписки
по специальному предложению месяца

реклама 16+

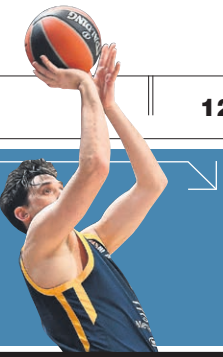
Оформите подписку с июля 2020 г. на семь месяцев по цене шести: используйте промокод seven2020 на сайте kommersant.ru в разделе «Подписка»

Подорожности по телефону 8 800 200 2556 (бесплатно по РФ) или по адресу электронной почты podpiska@kommersant.ru

Ежедневная общенациональная деловая газета «Коммерсантъ»
Главные события в бизнесе, политике и обществе

Еженедельный общественно-политический журнал «Огонёк»
Любимое чтение многих поколений

4122 60 110 40 257



ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БОКС

Сергея Ковалева переводят с мексиканского на кубинский

На пути к новому чемпионству российского боксера ждет бой с Салливаном Баррерой

Один из самых ярких российских боксеров Сергей Ковалев в конце апреля вернется на ринг после прошлогоднего поражения от мексиканца Сауля Альвареса, лишившего его титула чемпиона мира в полутяжелом весе (до 79,4 кг). Следующий бой Ковалев проведет против кубинца Салливана Барреры. Это очень известный боец, который даже претендовал на чемпионское звание, но после тяжелого поражения от россиянина Дмитрия Бивола скатился вниз в рейтинге.

Промоутерская компания Golden Boy Promotions обнародовала состав крупного шоу, которое она проведет 25 апреля в калифорнийском городе Индио. В его программе сразу четыре чемпионских боя с участием известных боксеров-легковесов — Рене и Феликса Альваредо, Патрика Тейшейры, Чаифона Мунгри. Но центральным поединком будет тот, в котором титулы на кону не стоят. Более того, он пройдет не в «классической», а в так называемой промежуточной весовой категории — между полутяжелым и первым тяжелым (до 90,7 кг) весом.

Но все понятно. Главным персонажем этого боя и всего шоу — Сергей Ковалев. Некоторое время назад Ковалева можно было, не слишком рискуя нарваться на веские контраргументы, называть ярчайшим отечественным боксером десятилетия. Выдающийся нокаутер, он долго удерживал титул чемпиона мира в полутяжелом весе, уверенно побеждал бойцов с хорошей репутацией, вроде Жана Паскаля, а однажды его жертвой оказался даже американская легенда Бернард Хопкинс. Благодаря выиграну у него Ковалев заработал звание лучшего боксера 2014 года вне зависимости от весовой категории по версии большинства авторитетных ресурсов, например, The Ring.

Первые осечки Сергей Ковалев допустил, встретившись с «поднявшимся» ради противостояния с ним из суперсреднего веса американцем Андре Уордом, которого эксперты без колебаний причисляют к наиболее талантливым бойцам текущего столетия. Причем в обоих матчах с Уордом — в 2016 и 2017 годах — у Ковалева были шансы на позитивный исход, а первое поражение вообще получилось крайне спорным.

Вскоре Ковалев вновь добрался до чемпионского звания. Потом пережил непростой момент в карьере, уступив колумбийцу Элейдеру Альваресу, но взяв у него реванш. А потом, в августе 2019 года, защитил титул в драматичном бою с британцем Энтони Ярдом, в котором находился на грани досрочного проигрыша, но переломил ситуацию и сам отправил соперника в нокаут.

Снова остался с чемпионским поясом 36-летний Сергей Ковалев в октябре. В одном из самых ожидаемых поединков года в оппонент ему достался боец, как и Уорд, решивший «потяжелеть», чтобы подражать с российским «панчером». Этим бойцом был мексиканский гений Сауль Альварес, совершивший «прыжок» аж из среднего веса. И в поединке с ним у Ковалева как раз особых шансов не было — он проиграл нокаутом в 11-м раунде. Впрочем, Альварес недолго



Сергей Ковалев (на фото) начнет путь к возвращению чемпионского статуса боем с Салливаном Баррерой
ФОТО GETTY IMAGES

го владел титулом Всемирной боксерской организации (WBO), отказавшись от него в конце года. Ковалев не вошел в список боксеров, которых WBO включила в мини-турнир с целью разыграть вакантный пояс. Но сам он в своем заявлении охарактеризовал бой с Салливаном Баррерой как шаг «на пути к возвращению чемпионских званий». ESPN также уверен, что в случае успеха Сергей Ковалев опять будет претендовать на титул. При этом источники телеканала уточняют, что бой с Баррерой входил в контракт со стриминговой сервисом DAZN, заключенный промоутерской компанией Main Events: по его условиям в следующем после матча с Альваресом поединке российскому боксеру гарантирован «семизначный» гонорар.

Противник Сергея Ковалева — опытный боксер с неплохим послужным списком. В какой-то момент Салливан Баррера даже котировался как

один из лидеров полутяжелого веса. Он дрался и выигрывал у элитных бойцов — Джеффа Лейси, Каро Мурата, Джо Смита, Феликса Валера. Баррера встречался и с Уордом незадолго до его «диалога» с Ковалевым. И тот стал, кстати, единственным, кому удалось нанести поражение кубинцу — бесспорно, но все же не досрочно.

Подкосил Салливана Баррера бой за титул чемпиона Всемирной боксерской ассоциации (WBA) против владеющего им россиянина Дмитрия Бивола два года назад. Бивол превосходил кубинца во всех аспектах, а в концовке добился нокаута, притом что Баррера считался бойцом крепчайшим. После этого кубинец один бой выиграл, а один — американцу Джесси Харту прошлым летом — проиграл по очкам. Но аналитики уже не рассматривают его как потенциального фаворита категории. Скажем, в рейтинге полутяжелой VoxRec Баррера сейчас занимает лишь 16-е место, в то время как Ковалев и без титула находится на втором: впереди только Дмитрий Бивол.

Алексей Доспехов

СПОРТИВНЫЙ БИЗНЕС

На олимпийских рекламодателей коронавирус не действует

NBC отчиталась о рекордных доходах от продажи слотов под Олимпиаду в Токио

Объем продаж рекламных слотов под летнюю Олимпиаду в Токио на американском рынке превысил рекордную отметку в \$1,2 млрд. Коммерческого успеха компания NBC, которая будет транслировать Олимпийские игры в Японии, добилась, несмотря на тревожную ситуацию, вызванную распространением коронавируса. Она уже успела нанести довольно серьезный ущерб спортивной отрасли.

Американский бродкастер NBC Sports обнародовал данные о продажах рекламных слотов под трансляции летней Олимпиады в Токио. Цифра оказалась очень примечательной. По итогам реализации примерно 90% слотов NBC получила \$1,25 млрд. Это выше рекордного показателя в истории Олимпийских игр. На предыдущей летней Олимпиаде — в Рио-де-Жанейро в 2016 году — компания сгенерировала \$1,2 млрд доходов.

NBC транслирует Олимпийские игры на территории США по договору с Международным олимпийским комитетом (МОК). Он заключен в 2014 году и охватывает период до 2032 года включительно. Стоимость контракта для NBC составила \$7,65 млрд. Именно он является основой телевизионных доходов МОК, на которые, как следует из его последнего финансового отчета, приходится 73% от общих поступлений структуры.

Двойные примечательными опубликованные NBC данные делают контекст, в котором они появились. Спортивная отрасль уже вошла в число основных жертв коронавируса. Из-за его распространения отменен целый ряд заметных соревнований в Азии и Европе (см. «Ъ» от 4 марта). Более того, в тренде дискуссии по поводу судьбы соревнования самого заметного, то есть как раз Олимпиады в Токио: она должна открыться 24 июля.

Права, по итогам прошедшего на этой неделе испытания МОК структура выпустила заявление, в котором фактически отвергла возможность, например, переноса Олимпийских игр на более поздний срок (на нее

ранее указывала Сэйко Хасимото, японский министр Олимпиады и Паралимпиады), а ее президент Томас Бах призвал спортсменов «с полной уверенностью» готовиться к предстоящим состязаниям. Но едва ли эти слова именно до нуля снижают вероятность чрезвычайных мер.

Между тем предварительные результаты коммерческой предолимпийской кампании NBC свидетельствуют о том, что по крайней мере американских рекламодателей коронавирус и возможные последствия эпидемии не волнуют. Еще в прошлом году стало очевидно, что слоты они раскупают активнее, чем перед Олимпиадой в Рио-де-Жанейро, и что в процессе их приобретения включаются те компании, которые раньше находились в стороне от олимпийского движения. По предварительным оценкам, таких примерно половина. Дэн Ловинджер, исполнительный вице-президент NBC Sports по рекламе, комментируя новый рекорд, сказал, что рекламодатели «стремятся к тому, чтобы ни стало привязать свой бренд к главному медийному событию года».

Однозначного объяснения этому их стремлению нет. Insiderthegames предположил, что отчасти на него могло повлиять то обстоятельство, что часовой пояс, в котором находится Токио, выглядит «предпочтительным» для NBC. Дело в том, что внутренние соревнования в японской столице попадают в американский прайм-тайм. А организаторы Олимпиады учли этот нюанс, и некоторые из наиболее востребованных, вопреки традиции, назначили не на вечер, а на утро. Речь, в частности, идет о финалах в плавании — виде, который пользуется исключительной популярностью в США.

Удивительным, на первый взгляд, выглядит и то, что саму NBC, кажется, не слишком беспокоит потенциальное негативное воздействие на Олимпиаду, а следовательно, и на олимпийские трансляции «внешних» факторов. Впрочем, исполнительный директор Comcast, владеющей телекомпанией, Брайан Робертс уже объяснял, что у нее «есть защита» в виде «страховых договоров».

Алексей Доспехов

РЕГЛАМЕНТ

НХЛ определила «коридор» потолка зарплат

После завершившегося в Бока-Ратоне (Флорида, США) совещания генеральных менеджеров клубов НХЛ стало известно об изменениях, которые предлагается внести в регламент лиги на следующий сезон. Нововведения еще предстоит согласовать с Ассоциацией игроков лиги. Главным вопросом повестки совещания был потолок зарплат. НХЛ анонсировала диапазон, в котором он будет располагаться в будущем сезоне. Минимальный размер потолка — \$84 млн, максимальный — \$88,2 млн. Таким образом, существует вероятность достаточно существенного роста потолка по сравнению с текущим сезоном: в нем он установлен на отметке \$81,5 млн.

Вопрос по поводу одного из ключевых финансовых инструментов лиги традиционно является болезненным для клубных руководителей. Многие из них в последние годы требовали поднимать его более резко, чем обычно это делает НХЛ, чтобы облегчить комплектацию команд. В предыдущий раз рост составил всего \$2 млн.

На совещании также обсуждалось использование цифровой системы отслеживания шайб и игроков в play-off Кубка Стэнли, которая до этого была протестирована уже в девяти матчах. «Умные» шайбы внешне ничем не отличаются от обычных: они сделаны из того же материала, но в них интегрированы специальные чипы, позволяющие отслеживать дистанцию, скорость перемещения и прочие показатели. Вице-президент НХЛ Стив Макардл уверен в прочности и надежности «умных» шайб. Во Флориде он даже продемонстрировал видео, где один из тестовых экземпляров был брошен в стену со скоростью, превышающей 200 км/ч. Екатерина Ремизова

FIA дала ответ командам

Международная автомобильная федерация (FIA) заключила конфиденциальное соглашение с Ferrari из-за невозможности доказать нарушение регламента со стороны итальянской команды, сообщает на сайте FIA. На прошлой неделе FIA объявила, что между федерацией и командой было заключено соглашение, детали которого не будут обнародованы. В среду семь команд «Формулы-1» — McLaren, Mercedes, Racing Point, Red Bull, Renault, AlphaTauri (бывшая Toro Rosso) и Williams, то есть все, кроме Ferrari, Haas и Alfa Romeo (поставщиком моторов для двух последних команд также является Ferrari), потребовали от федерации обнародовать условия соглашения, не исключив, в противном случае, обращения с иском к FIA в суд.

«Тщательные исследования в течение сезона-2019 породили подозрения, что Ferrari нарушила регламент FIA в вопросе двигателя. Ferrari заявила, что двигатель работал в соответствии с правилами. FIA не была полностью удовлетворена ответом, но решила, что дальнейшие действия не обязательно приведут к окончательному выводу из-за сложности вопроса и невозможности представить безоговорочные доказательства нарушения. — говорится в релизе FIA. — Во избежание негативных последствий от длительных судебных разбирательств FIA в соответствии со статьей 4 Судебных и дисциплинарных правил федерации (JDR) решила заключить соглашение с Ferrari для прекращения разбирательства. Конфиденциальность условий соглашения предусмотрена 4-й статьей JDR», — говорится в сообщении.

Конфликт вокруг моторов Ferrari разгорелся после того, как другие команды обратили внимание на то, что машины Ferrari внезапно стали очень быстрыми на прямых. Высказывалось мнение, что итальянцы нашли решение, позволяющее обойти показания датчиков расхода топлива, что допускало больший расход бензина и повышение мощности. Александр Петров

СКАНДАЛ

Роналдинью не прошел паспортный контроль

Знаменитый бразильский футболист подозревается в использовании поддельных документов

Знаменитый бразильский футболист Роналдинью может предстать перед судом за использование поддельного паспорта. Претензии к обладателю «Золотого мяча» 2005 года, лучшему футболисту мира по версии Международной федерации футбола 2004 и 2005 годов Роналдинью и его брату Роберту возникли у властей Парагвая, куда он въехал в среду по парагвайскому паспорту, «оригинальность» которого предстоит установить следствию. На данный момент Роналдинью предписано не покидать отель, в котором он остановился. Это уже не первый случай, когда у Роналдинью появляются неприятности с законом. В позапрошлом году бразильский суд изъясил его паспорт в качестве обеспечительной меры для исполнения спортсменом решения о выплате штрафа. Собственно, поэтому бразильцу и мог понадобиться паспорт Парагвая.

В среду вечером полиция Парагвая прибыла в расположенный неподалеку от столицы страны Асунсьона отель Yacht and Paraguayan Club Hotel Resort, где остановился Роналдинью. Вместе с ним в отеле проживает его брат Роберту. Как сообщили в прокуратуре Парагвая, интерес полиции к 39-летнему Роналдинью, который прибыл в страну для участия в благотворительных мероприятиях, был вызван информацией, полученной от иммиграционных властей. Роналдинью пересек границу по парагвайскому паспорту. Такой же документ представил и его брат. Однако у властей есть основания полагать, что паспорта поддельные или выданы с нарушением установленного порядка.



В ходе обыска, проведенного в гостиничных номерах Роналдинью и его брата, были изъяты паспорта, ID-карты, а также мобильные телефоны
ФОТО PARAGUAYAN PROSECUTOR'S OFFICE / EPA-EFE / VOSTOCK PHOTO

В ходе обыска, проведенного в номерах Роналдинью и его брата, были изъяты паспорта, ID-карты, а также мобильные телефоны. В четверг фигуранты дела должны были предстать перед представителями прокуратуры. До той поры им было запрещено покидать пределы гостиницы.

В деле есть и третий фигурант, некий Вильмондес Соуза Лирия. В материалах дела он обозначен как бразильский предприниматель. Следствие подозревает, что именно он был непосредственно причастен к подделке документов. На данный момент Вильмондес Соуза Лирия является единственным лицом, арестованным в ходе расследования.

Отметим, что паспорта Парагвая Роналдинью (полное имя Роналду ди Ассис Морейра) и его брат «получили» совсем недавно, в январе 2020 года. В документах указано, что оба являются бразильцами по рождению, но при этом в строке «гражданство» указано «Парагвай». Примечательно однако, что получить парагвайское гражданство не так просто. Для иностранцев процедура предусматривает, в частности, проживание на территории страны на протяжении минимум трех лет. В исключительных случаях решение о предоставлении гражданства может быть оформлено и быстрее, но его принимает Верховный суд страны. В случае с Роналдинью такого акта не было.

Парагвайские паспорта могли понадобиться Роналдинью и его брату в связи с тем, что суд Бразилии еще в 2018 году предписал им сдать бразильские документы. Случилось это после того, как футболист и его брат были признаны виновными в незаконном строительстве объекта в природоохранной зоне на озере Гуаиба. Братьям был назначен крупный штраф в размере \$8,5 млн. До его выплаты им запрещалось покидать Бразилию. В прошлом году сообщалось, что адвокатом Роналдинью удалось снизить штраф до \$1 млн, но, похоже, и эту сумму он не оплатил.

Александр Петров