

Девальвация рубля в сентябре обеспечила почти половину прибыли российским банкам. Как сообщил ЦБ, с начала года прибыль банковской системы превысила 1 трлн рублей

Российские авиакомпании просят у правительства 50 млрд рублей для компенсации убытков в связи с падением перевозок. Весной перевозчики уже получили 23,4 млрд рублей из бюджета

НА ПРОСВЕТ

Недомастера на все руки

Тем временем мигрантов-убежков начали переманивать Израиль и Чехия, Корея и Япония. А в Киргизии приобретает популярность арабский язык...



264 тысячи рублей

в общестрое - на 40%, в механических инженерных системах - на 54%, в электрических системах - на 70%. Выросли и заработки: если подсобнику на американской стройке платят 12 долларов в час, то специалисту высокой квалификации - до 93 долларов. То есть в месяц можно заработать до 10 тысяч и более.

в год обещает московский ГБУ «Жилищник» дорожно-рабочему. Ну и кто польстится на такую зарплату за тяжкий труд?

лесос. И убирает вдвое-вчетверо большую территорию, чем у его московского коллеги. Тамошний сантехник не ремонтирует за взятку прокладку в прохудищемся кране, а ставит современное оборудование с гарантией годности на полвека.

А в российской горнице Сургуте месячная зарплата дворника назначена выше 32 тысяч рублей, хотя охраннику там платят 60 тысяч, а упаковщику на продуктового складе - 85 тысяч.

Он, конечно, преувеличивает, хороших вакансий много не бывает. Но лиха беда начало: у России действительно появляются конкуренты - страны, способные переманить лучшие трудовые ресурсы из постсоветских республик. Тогда наши «мигрантские ниши» опустеют уже без всякой пандемии.

А в российской горнице Сургуте месячная зарплата дворника назначена выше 32 тысяч рублей, хотя охраннику там платят 60 тысяч, а упаковщику на продуктового складе - 85 тысяч.

Как украсть миллиард

После такой проникновенной речи собравшиеся главы поселений и двое депутатов Законодательного собрания Ленобласти «попросили главу администрации остаться на посту в этот нелегкий для всех момент».



В суде Орлов (на фото) вину не признал, зато представил справки о пошатнувшимся состоянии здоровья, грамоты и почетные знаки.

Но никто не спорит с тем, что Выборг сам является вездеходом в этом уголовном процессе. Невобразимая разруха царит в некогда красивейшем городе, с его неповторимым архитектурным ансамблем, богатым историческим наследием, уникальными достопримечательностями.

Вы хотите назад в СССР?

Два года назад Левада-Центр провел опрос и выяснил: 66% россиян тоскуют по СССР. Это был максимум с 2008 года. Сегодня, говорят социологи, число ностальгирующих по советским временам сократилось, но все еще значительно. Впрочем, как считает социолог Денис Волков, желание вернуться во времена Советского Союза не более чем миф...

Павел Данилин директор Центра политического анализа - Проходит время, и для многих воспоминания действительно затуманиваются дымкой. Даже пенсионеры едва ли в подробностях помнят время, когда они были молоды. А предаваться ностальгии по детству и юности - это каждому человеку свойственно, я и сам такой.

Николай Сванидзе журналист, член СПЧ - Для одних советская история - действительно популярный миф. Другие вспоминают романтику, молодость. Я знал многих фронтовиков, кто с радостью вспоминает годы войны, хотя какие радости

могла война дарить? Что живой? А сейчас уровень жизни падает, тревог все больше - и люди чаще будут говорить о «прекрасном СССР».

Ольга Крыштановская социолог - Скажу так: плохого в Советском Союзе было больше, чем хорошего. Огромная лень, бедность, дефицит, закрытые для простых людей границы...

Олег Шеин депутат Госдумы - Добрые воспоминания об СССР есть. Во-первых, людям приятно

вспоминать детство и молодость. А во-вторых, Союз показал иную модель развития. Скажем, плата за ЖКХ может быть колоссальной, а человека на равном месте нельзя выкинуть с работы.

Павел Пожигайло член Общественной палаты РФ - Для многих СССР - это про молодость. И мне есть что вспомнить: пять лет военного училища, служба в Абхазии, тяга к какому-то единению...

НА ТЕЛЕФОНЕ ЕВГЕНИЙ АКАТОВ



ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ

О ПРОВЕДЕНИИ ТЕНДЕРА - ПРИГЛАШЕНИЕ ДЕЛАТЬ ОФЕРТЫ О ПРИОБРЕТЕНИИ ИМУЩЕСТВА

- 1. ОРГАНИЗАТОР ТЕНДЕРА - Банк «ВБРР» (АО)
2. СПОСОБ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕНДЕРА - открытый тендер с онлайн подачей ценовых предложений
3. МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ ТЕНДЕРА - электронная торговая площадка АО «ТЭК-Торг»
4. ПРЕДМЕТ ТЕНДЕРА (ИМУЩЕСТВО)
5. МЕСТО НАХОЖДЕНИЯ ИМУЩЕСТВА
6. НАЧАЛЬНАЯ ЦЕНА ТЕНДЕРА
7. МИНИМАЛЬНЫЙ ШАГ ПОВЫШЕНИЯ ЦЕНОВЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ - 1 (ОДИН) ПРОЦЕНТ ОТ НАЧАЛЬНОЙ ЦЕНЫ ТЕНДЕРА
8. УСЛОВИЯ ПРОДАЖИ
9. ТРЕБОВАНИЯ К УЧАСТНИКАМ ТЕНДЕРА
10. ПОРЯДОК ПОДАЧИ ЗАЯВКИ НА УЧАСТИЕ В ТЕНДЕРЕ
11. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ
12. ИНФОРМАЦИЯ О ПОРЯДКЕ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕНДЕРА
13. ДАТА И ВРЕМЯ ОКОНЧАНИЯ ПРИЕМА ЗАЯВОК
14. ДАТА И ВРЕМЯ НАЧАЛА ТЕНДЕРА
15. КОНТАКТНЫЕ ЛИЦА

Непоступление суммы задатка на указанный счет на дату определения участников тендера является основанием для отказа претендента от участия в тендере.
Задаток устанавливается в размере 10 (десяти) процентов от начальной цены продажи Лота №...
Договор о задатке размещен Организатором на электронной площадке одновременно с опубликованием настоящего информационного сообщения. Перечисление претендентом задатка признается акцептом договора о задатке.
Заявка на участие в тендере подается претендентом путем заполнения специализированной формы на электронной площадке с приложением копий следующих документов:
1. для претендентов, зарегистрированных на территории Российской Федерации:
- выписки из Единого государственного реестра юридических лиц (для юридического лица), выписки из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей (для индивидуального предпринимателя), паспорта гражданина Российской Федерации (для физического лица);
- документа, подтверждающего полномочия лица на осуществление действий от имени претендента;
- подтверждение наличия согласия на обработку персональных данных и направления уведомлений об осуществлении обработки персональных данных (для юридических лиц), подтверждение согласия на обработку персональных данных (для физических лиц).
2. для претендентов, зарегистрированных на территории иностранного государства:
- надлежащим образом заверенного перевода на русский язык документов о государственной регистрации юридического лица или государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя в соответствии с законодательством соответствующего государства (для иностранного лица);
- документа о постановке на учет в налоговом органе на территории Российской Федерации (для осуществляющих такую постановку претендентов);
- надлежащим образом заверенного перевода на русский язык документа, удостоверяющего личность претендента (для иностранных физических лиц);
- документа, подтверждающего полномочия лица на осуществление действий от имени претендента;
- подтверждение наличия согласия на обработку персональных данных и направления уведомлений об осуществлении обработки персональных данных (для юридических лиц), подтверждение согласия на обработку персональных данных (для физических лиц).
Заявка на участие в тендере в обязательном порядке подписывается электронной подписью претендента и считается поданной в момент такого подписания.
Победитель тендера необходимо представить заверенные копии уредительных документов, документов, подтверждающих полномочия лица, которое будет подписывать договор купли-продажи от имени покупателя, протоколов уполномоченных органов покупателя, содержащих решение о совершении крупной сделки и/или сделки, в совершении которой имеется заинтересованность (если указанные протоколы необходимо предоставить в соответствии с действующим законодательством РФ, а также условиями и характером сделки).
Полная информация размещена на ЭТП АО «ТЭК-Торг» по ссылке: https://www.tektorg.ru/sale/documents.
13. ДАТА И ВРЕМЯ ОКОНЧАНИЯ ПРИЕМА ЗАЯВОК - 13.11.2020, 10 ч. 00 мин.
14. ДАТА И ВРЕМЯ НАЧАЛА ТЕНДЕРА - 01.12.2020, 10 ч. 00 мин.
15. Настоящее информационное сообщение не является offerтой или публичной offerтой.
Организатор вправе вносить изменения в условия проведения Тендера, отказаться от проведения Тендера в любое время со дня объявления, в том числе после окончания срока приема заявок претендентов.
В случае если участник Тендера, чье предложение по результатам Тендера будет принято Организатором, уклоняется от подписания договора купли-продажи в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты получения от Организатора уведомления о возможности заключить договор, Организатор вправе отказаться от предложения указанного участника и направить уведомление о возможности заключить договор другому участнику, при этом внесенный таким участником задаток не возвращается.
Организатор вправе по собственному усмотрению отказаться от всех предложений участников Тендера (оферентов), а также отказаться от продажи предмета Тендера на любом этапе, в том числе после окончания Тендера, вправе заключить договор с любым лицом, в том числе, не принявшим участия в Тендере. В этом случае, все перечисленные претендентами задатки для участия в Тендере подлежат возврату.
16. КОНТАКТНЫЕ ЛИЦА:
1. Начальник отдела по работе с непрофильными активами Банка «ВБРР» (АО) Владимир Сергей Сергеевич, 8 (495) 933-03-43, доб. 1523, Vladimirr@vbr.ru.
2. Начальник Управления по работе с проблемными активами Банка «ВБРР» (АО) Шило Максим Михайлович, 8 (495) 933-03-43, доб. 2727, Shitsko_MM@vbr.ru.

Компания «РН-Уватнефтегаз», входящая в нефтедобывающий комплекс НК «Роснефть», добыла 15-миллионную тонну нефти на группе месторождений Центрального Увата. В настоящее время на него приходится почти 40% в общей добыче нефти предприятия

Новый лидер большого бизнеса

«Роснефть» признана крупнейшей компанией России в 2019 году

СОБЫТИЕ

На этой неделе авторитетное российское рейтинговое агентство RAEX опубликовало свой ежегодный рейтинг крупнейших компаний России RAEX-600. Обновленный рейтинг преподнес ожидаемые и вполне закономерные изменения. По итогам 2019 года первое место впервые возглавила крупнейшая российская нефтяная компания «Роснефть». И эксперты уже успели заявить, что этот факт является эпохальным событием, ведь предыдущие 20 лет лидер RAEX-600 оставался неизменным.

АНТОН ЗАХАРОВ

Рейтинг RAEX-600 является одним из репрезентативных списков ведущих российских компаний. За годы своего существования он получил признание как в России, так и за ее пределами. Результаты рейтинга широко цитируются и комментируются российскими и зарубежными СМИ.

В 1995–2003 годах в рейтинг входили только промышленные компании – всего 200 предприятий страны. В 2004 году список был расширен до 400 участников, и в нем приняли участие компании практически всех сфер деятельности. Начиная с 2015 года в список включается 600 компаний.

Основная цель проекта – выявить лидеров российского бизнеса, проанализировать их роль в экономике страны. Помимо этого, в рамках рейтинга определяются компании, лидирующие в различных сферах корпоративного развития: инвестиционной, инновационной, социальной, экологической и других.

Закономерный успех

По итогам 2019 года «Роснефть» возглавила рейтинг RAEX-600 впервые в своей истории, обойдя сразу и «Газпром», и «ЛУКОЙЛ». Эксперты отмечают, что победа нефтяного гиганта вполне ожидаема и закономерна. Стоит напомнить, что RAEX-600 составляется на основе показателя объема реализации. Так, у «Роснефти» этот показатель составил в 2019 году 7,636 трлн рублей против 6,93 трлн рублей годом ранее. В компании объяснили рост увеличением объемов реализации нефти (на 20,1%) в условиях снижения мировых цен на нефть (минус 6,2%).

При этом прошедший год получился достаточно позитивным для «Роснефти»: компания зафиксировала рекордную выручку, показала EBITDA и чистую прибыль, выплатила крупнейшие в своей истории дивиденды, продолжила генерацию свободного денежного потока и снижение долговой нагрузки. Выручка компании в 2019 году выросла на 5,3%, составив 8,7 трлн рублей, EBITDA – на 1,2%, до 2,1 трлн рублей, чистая прибыль составила невиданные до этого 708 млрд рублей. По своим финансовым показателям в 2019 году «Роснефть» обошла многих мейджоров отрасли.

В рейтинге RAEX показатель «Роснефти» оказался на 1,1% выше, чем у бывшего лидера списка, газовой монополиста «Газпрома» (7,546 трлн рублей).

«Газпром» всегда находился в привилегированном положении, – отметил генеральный директор «ИнфотЭК-Терминал» Рустам Танкаев. – В 70-е годы газовики почти на 40 лет получили сверхльготные условия для работы внутри страны. Кроме того, они унаследовали самые лакомые советские сырьевые активы, в то время как «Роснефть» была создана с нуля и приобретала активы с рынка по рыночной цене.

«Газпром» – единственный экспортер газа, собственник системы газопроводов в стране, его добыча при сравнимом приведении нефти и газа в два с половиной раза больше, чем у «Роснефти». При этом компания каким-то непостижимым образом проигрывает нефтяникам и по выручке, и по капитализации («Роснефть» по этому показателю опережает «Газпром» на 1,3 млрд долларов).

Как замечают эксперты, «Газпром» сосредоточился на экспортных мегапроектах, практически



Все эти годы «Роснефть» росла за счет приобретений активов по рыночной цене и наряду с традиционными рынками развивала бизнес в странах АТР.



В 2019 году «Роснефть» перечислила в бюджеты всех уровней 3,6 трлн рублей, став крупнейшим налогоплательщиком страны. Нынешний уровень налогообложения нефтяников составляет от 60 до 80% от выручки, у «Газпрома» – 30%

полностью игнорируя проблемы, связанные с внутренним потреблением. На сегодняшний день уровень газификации в стране составляет всего 68%, а в сельской местности еще ниже – 58%. А ведь затраты на газификацию регионов составляют лишь 1% от экспортной выручки монополиста.

Санкциям вопреки

Инвестиционный стратег «Арикапитала» Сергей Суверов считает, что быть лучшим долгое время «Газпрому» помогала выстроенная еще во времена СССР система. «У газовой монополии есть созданная в советские времена колоссальная система трубопроводов, которую она загружает лишь на две трети, – отметил он. – В 2007 году, когда капитализация «Газпрома» превышала 360 млрд долларов и ком-

пания входила в тройку мировых лидеров по этому показателю, глава концерна Алексей Миллер уверял, что через пять лет «Газпром» будет стоить 1 трлн долларов. Но вместо трехкратного роста компания продемонстрировала семикратное падение капитализации.

Все это время «Газпром» практически не задумывался о том, как приумножить свое советское наследство. При этом «Роснефть» росла за счет приобретений, которые осуществлялись по рыночной цене. «И последнее, о чем, как ни странно, забывают аналитики: «Роснефть», опять же в отличие от «Газпрома», находится под санкциями, и хотя бы по этой причине сравнение по-



казателей двух компаний – дело неблагоприятное. Напомним цитату пресс-секретаря «Газпрома» Сергея Куприянова: «Газпром» – это не цифры, а состояние души!» – заявил Суверов.

Если сравнивать цифры, рублевая выручка «Газпрома» за 2019 год уменьшилась на 6,5%. В качестве причин такого снижения называют снижение цен на энергоресурсы и постепенное вытеснение российской газовой монополии с европейского рынка.

«Газовая монополия всегда воспринималась как геополитический инструмент, – отмечает старший аналитик WMT Валерий Андрианов. – Поэтому получала таможенные, налоговые, административные преференции от регулятора и монопольное право на экспорт газа. «Роснефть», в свою очередь, таких преимуществ не имела, работая в жесткой рыночной среде. Неспособности и налоговое бремя: в 2019 году «Роснефть» перечислила в бюджеты всех уровней 3,6 трлн

рублей, став крупнейшим налогоплательщиком страны. Нынешний уровень налогообложения нефтяников составляет от 60 до 80% от выручки, у «Газпрома» – 30%.

У «Роснефти» темпы прироста выручки по итогам 2019 года составили 10,2%. Этот результат оказался лучше, чем у многих коллег по отрасли. Более высокая выручка российского нефтяного гиганта объясняется значительным увеличением объемов реализации. Как отмечают в отчетах самой компании, наибольший вклад в прирост консолидированной выручки принесли поставки сырой нефти азиатским потребителям, в первую очередь речь идет про Китай. В на-

туральном выражении продажи в Азиатско-Тихоокеанском регионе выросли на 34,6%, достигнув к концу 2019 года почти трети общего объема реализации нефти.

Стратегическое направление

Такого позитивного результата удалось добиться за счет того, что компания последние 16 лет ведет стратегию, направленную на переориентирование экспортных потоков в сторону Востока. Теперь она, работающая в долгосрочной перспективе, приносит свои плоды. «На протяжении многих лет «Роснефть» активно работала над диверсификацией своих экспортных потоков, и сегодня мы можем увидеть результаты этой работы. В 2019 году продажи компании в Азиатско-Тихоокеанском регионе выросли почти на 35% и достигли почти трети от общего объема реализации нефти. «Роснефть» с каждым годом наращивает свое присутствие в этом быстроразвивающемся регионе. Обратная ситуация у «Газпрома», который на фоне геополитического давления и аномально теплой зимней погоды в Европе теряет свою долю на рынках», – отметила Екатерина Рыкарева, управляющий партнер WMT Consult.

«Таким образом, я вижу все предпосылки того, что «Роснефть» может надолго удержать первое место в рейтинге RAEX-600. Важным фактором этого лидерства также может стать диверсифицированный портфель активов компании и восстановление нефтяного рынка – в 2021 году цена за баррель нефти может вырасти до 55–60 долларов с нынешних 40–45. При этом стоит не забывать и о том, что даже по итогам II квартала 2020 года, худшего в истории современной нефтегазовой отрасли, «Роснефть» получила один из самых высоких среди мировых мейджоров показателей чистой прибыли, сохранила положительный свободный денежный поток и обошла без списаний. Ожидая, что в 2021–2022 годах компания вернется к генерированию рекордного денежного потока и продемонстрирует высокие финансовые результаты», – добавила она.



В 2019 году в «Роснефти» показатель объема реализации составил 7,636 трлн рублей – против 6,93 трлн рублей годом ранее. В компании объяснили рост увеличением объемов реализации нефти (на 20,1%) в условиях снижения мировых цен на нефть (минус 6,2%)

Стоит также отметить, что всего за неделю до рейтинга RAEX газета РБК также опубликовала свой ежегодный рейтинг – «РБК 500». В этом рейтинге, в котором компании ранжированы по выручке, также впервые за последние пять лет сменился лидер – и снова «Роснефть» обошла «Газпром». По данным экспертов РБК, чистая выручка «Роснефти» (валовая выручка за вычетом налога на добавленную стоимость, акцизов и таможенных пошлин) как базовый показатель рейтинга в 2019 году составила 7,783 трлн рублей. Это на 1,6% больше соответствующего результата «Газпрома» (7,66 трлн рублей). Кроме того, в 2019 году «Роснефть» смогла нарастить чистую выручку почти на 10%, в то время как у «Газпрома» она уменьшилась на 6,9%.

«Конъюнктура рынка в минувшем году для «Газпрома» оказалась хуже, чем для «Роснефти». Экспорт природного газа из России упал в

Выручка компании в 2019 году выросла на 5,3%, составив 8,7 трлн рублей, EBITDA – на 1,2%, до 2,1 трлн рублей, чистая прибыль составила невиданные до этого 708 млрд рублей. По финансовым показателям «Роснефть» обошла многих мейджоров отрасли

стоимостном выражении на 16%, а экспорт нефти – только на 5,4% (данные Банка России). Сама «Роснефть» в 2019 году нарастила поставки нефти в дальнее зарубежье (за пределы СНГ) на 22,4% в физическом выражении, перекрыв снижение средней цены реализации», – отметили в РБК.

Что у конкурентов

Суммарно представители нефтегазовой отрасли рейтинга RAEX в

целом смогли обеспечить 6,3% совокупного абсолютного прироста выручки его участников.

Не самым успешным 2019 год оказался для представленных в рейтинге угледобывающих компаний. В среднем по рейтингу сфера продемонстрировала снижение выручки на 8,4% за 2019 год против роста на 37,8% годом ранее.

Что же касается обобщенных показателей крупного российского бизнеса по итогам 2019 года, то они с высоты нашего нынешнего постыдания о разветвляющемся глобальном кризисе выглядят «почти пасторально»: совокупная выручка включенных в рейтинг компаний выросла до 95,4 трлн рублей (на 4,9%), а при пересчете в валюту (1,476 трлн долларов) показатель скромнее, но также положительны – рост на 2,6%.

Для большинства представленных в RAEX-600 крупнейших розничных сетей 2019 год оказался относительно успешным, хотя средние темпы прироста выручки вошедших в рейтинг ретейлеров в 2019 году снизились по сравнению с предыдущим годом (заметно выделяются «Комус», «ВкусВилл», «Бристоль», «ДНС Ритейл»). Другая интересная тенденция – опережающий рост выручки компаний, специализирующихся на онлайн-торговле (интернет-магазины «Вайлдберриз» и Ozon.ru выросли почти на 70%). Очевидно, что в 2020 году эта тенденция на фоне пандемии проявится еще ярче.

Стабильная динамика доходов представленных в рейтинге банков была поддержана в первую очередь продолжающимся ростом потребительского и ипотечного кредитования. По данным ЦБ РФ, прибыль российских банков по итогам 2019 года составила 2,04 трлн рублей, что на 51,4% превышает результат 2018 года (1,34 трлн рублей).

Среди транспортных компаний наиболее высокую динамику выручки продемонстрировали операторы железнодорожного подвижного состава – и это во многом эхо затихающего бума на угольном рынке. Неслучайно в числе лидеров рейтинга по темпам роста сразу три транспортных компании, прямо или опосредованно ассоциированные с крупными металлургическими и горнодобывающими холдингами: «Первый промышленный оператор» (рост выручки почти в семь раз по итогам 2019 года), «Уголь-Транс» (+313%), «Модум Транс» (+124%).

