

Небанковские сервисы при-
несли «Сберу» 71,4 млрд руб.
выручки в 2020 году



ГЕРМАН ГРЕФ,
президент,
председатель правления
Сбербанка
Фото: Simon Dawson/Bloomberg

Розничные инвесторы **12%** обеспечили почти половину оборота отечественного фондового рынка → 7

от экономически
активного населения
России составила
доля уникальных
клиентов на брокерском
обслуживании в 2020 году,
по данным ЦБ



Фото: Донат Сорокин/ТАСС

Уралвагонзавод перепрофилирует мощности под выпуск фитинговых платформ → 8

Россия поднялась на 24-е место в глобальном рейтинге продовольственной безопасности → 9

Общество

Первым заместителем директора ФСБ стал генерал Сергей Королев, который ПРЕЖДЕ РУКОВОДИЛ СЛУЖБОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ФСБ. Какие изменения могут произойти в спецслужбе в связи с новым назначением Королева — разбирался РБК.

ПЕРВЫМ ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ДИРЕКТОРА ФСБ НАЗНАЧЕН СЕРГЕЙ КОРОЛЕВ

Повышение по спецслужбе

ДМИТРИЙ СЕРКОВ

Должность первого заместителя директора Федеральной службы безопасности, вакантную с осени прошлого года, занял генерал-полковник Сергей Королев. Об этом РБК рассказали два источника, близких к ведомству.

По словам одного из собеседников РБК, президентский указ о назначении 58-летнего Королева был подписан еще 24 февраля. В этот день в центральном аппарате ФСБ прошла коллегия ведомства с участием Владимира Путина.

До этого назначения Королев руководил одним из ключевых подразделений спецслужбы — Службой экономической безопасности (СЭБ), которой в разное время руководили также бывший глава ФСКН Виктор Иванов, секретарь Совета безопасности Николай Патрушев и нынешний директор ФСБ Александр Бортников. Источник также отметил, что сейчас обязанности руководителя СЭБ временно исполняет первый заместитель главы этой службы Сергей Алпатов.

«В последнее время мы имели дело с разного рода экзотическими назначениями, — говорит бывший глава Центра общественных связей ФСБ РФ Александр Михайлов. — Теперь появился позитивный момент: Королев — выходец из системы, результат его деятельности хорошо известен, он профессионал высокого уровня».

Компетенции первого заместителя определяются приказом директора ФСБ. Предшественник Королева на этом посту генерал армии Сергей Смирнов курировал деятельность Службы экономической безопасности, Службы по защите конституционного строя и борьбе с терроризмом, инспекторское управление. Во время отсутствия директора ФСБ первый зам исполняет его обязанности.

Слухи о смене первого заместителя директора ФСБ пошли еще в 2019 году, после ареста офицеров ФСБ Кирилла Черкалина и Дмитрия Фролова из управления «К» СЭБ (отве-



чает за контрразведывательное обеспечение кредитно-финансовой сферы). Сергей Смирнов напрямую взаимодействовал с этим управлением как с ключевым подразделением СЭБ. В итоге в октябре прошлого года Путин освободил Смирнова от должности, которую тот занимал с 2003 года, по выслуге лет.

В качестве вероятных кандидатов на этот пост называли Королева и руководителя ФСО Дмитрия Кочнева. В январе этого года «Российская газета» сообщила о переходе последнего в ФСБ. Источники РБК, близкие к службе, сообщали о его вероятном назначении первым замом. Позднее «Российская газета» опровергла информацию об этой перестановке.

Ранее источники РБК, близкие к ФСБ, утверждали, что новый первый заместитель станет основным кандидатом в преемники 69-летнего Бортникова. При этом все собеседники сходятся во мнении, что конечную конфигурацию спецслужб и их руководителей

↑ Источники РБК утверждали, что получивший должность первого замдиректора ФСБ станет основным кандидатом в преемники нынешнего руководителя спецслужбы Александра Бортникова (на фото)

Фото: Александр Миридонов/Коммерсантъ

определит лично Владимир Путин.

В связи с новым назначением Королева встает вопрос о дальнейшей судьбе руководителя управления «К» СЭБ генерал-лейтенанта Ивана Ткачева. В октябре прошлого года РБК сообщал, что на согласование в администрацию президента поступили документы об освобождении Ткачева от должности руководителя управления «К» в связи с переходом на другой пост. Тогда источники гово-

рили о его переходе на должность главы департамента военной контрразведки ФСБ России (ДВКР). В качестве еще одного варианта обсуждался переход Ткачева на должность руководителя Управления ФСБ по Санкт-Петербургу и Ленинградской области.

По информации собеседника РБК, переназначение Ткачева было отложено до принятия решения о назначении первого заместителя директора ФСБ. ■

“ В последнее время мы имели дело с разного рода экзотическими назначениями. Теперь появился позитивный момент: Королев — выходец из системы, результат его деятельности хорошо известен, он профессионал высокого уровня
БЫВШИЙ
ГЛАВА ЦЕНТРА
ОБЩЕСТВЕННЫХ
СВЯЗЕЙ ФСБ
АЛЕКСАНДР
МИХАЙЛОВ

ЧЕМ ИЗВЕСТЕН СЕРГЕЙ КОРОЛЕВ

До прихода в центральный аппарат спецслужбы Королев являлся сотрудником Службы экономической безопасности управления ФСБ по Санкт-Петербургу и Ленинградской области. С 2007 по 2011 год он был советником министра обороны Анатолия Сердюкова. После этого получил назначение на должность главы

Управления собственной безопасности (УСБ) ФСБ.

Именно при Королеве наиболее значимым подразделением в УСБ стала Шестая служба, отвечающая за оперативное сопровождение резонансных уголовных дел и защиту свидетелей. Сотрудники этой службы осуществляли оперативное сопровождение дела петербургского

бизнесмена Дмитрия Михальченко, губернатора Кировской области Никиты Белых, губернатора Сахалинской области Александра Хорошавина и губернатора Коми Вячеслава Гайзера. Также сотрудники «шестерки» сопровождали дело ГУЭБиПК и генерала Дениса Сугробова.

В 2016 году Королев возглавил СЭБ ФСБ.

Курс на Восток

Сколько заработают инвесторы на китайских акциях



ВЯЧЕСЛАВ КОМАРОВ,
исполнительный директор по инвестиционному
консультированию Sber Private Banking

↑ Об авторе:
к.э.н., доцент. Бо-
лее 15 лет в фи-
нансовой сфе-
ре. До прихода
в Sber Private
Banking рабо-
тал в российском
и британском
подразделени-
ях Citigroup Inc.,
а также управля-
ющим инвести-
ционным фондом
и портфельным
управляющим.
Эксперт по гло-
бальным рынкам
акций и облига-
ций; структурным
продуктам; ETF;
фондам коллек-
тивных, в том чис-
ле альтернатив-
ных, инвестиций;
алгоритмическому
трейдингу и сто-
имостному инве-
стированию (value
investing). Автор
более 50 науч-
ных работ, в том
числе соавтор-
ство двух учеб-
ников и трех мо-
нографий. E-mail:
vykomarov@
sberbank.ru

В середине января Нацио-
нальное бюро статистики Ки-
тая опубликовало данные,
которые показали, что Китай-
ская народная республика
(КНР) оказалась единствен-
ной страной из крупнейших
экономик мира с положи-
тельными темпами экономи-
ческого роста в 2020 г., по
итогах которого китайский
валовой внутренний продукт
(ВВП) вырос на 2,3%. Для Ки-
тая этот рост оказался ми-
нимальным за 45 лет, однако
даже эти значения оказались
существенно лучше, чем у
большинства стран мира.

В контексте этого Центр
экономических и бизнес-ис-
следований (CEBR) [1] допу-
стил, что экономика КНР мо-
жет занять первое место в
мире уже в 2028 г., тогда как
до конца 2020 г. считалось,
что это событие произойдет
не раньше 2033 г.

Очевидно, высокая эффек-
тивность действий Пекина по
преодолению коронакризиса
сформировала возможность
укрепления глобальных пози-
ций. Важно отметить, что по
итогах прошлого года Китай
обогнал США по объему при-
влеченных прямых иностран-
ных инвестиций – \$163 млрд
у КНР против \$134 млрд у
США (Источник: Reuters. China
was largest recipient of FDI
in 2020) [2]. В основе любо-
го роста лежат инвестиции,
и в этой части Поднебесная
демонстрирует выдающуюся
динамику. В поддержку дан-
ного тезиса также выступает
тот факт, что согласно отчету
World Intellectual Property
Indicators [3] Китай уже опе-
редил США по числу реги-
стрируемых патентов, а это в
свою очередь формирует ос-
нову для долгосрочного эко-
номического роста.

Дальнейшая переориен-
тация китайской экономики
на внутреннее потребление,
вероятно, позволит умень-
шить зависимость Китая от
экспортных рынков. Допол-
нительным импульсом ее
развития может также стать
предложенная КНР иници-

атива Всестороннего реги-
онального экономического
партнерства (RCEP) [4] – зона
свободной торговли между
странами Азиатско-Тихооке-
анского региона, подписанная
в ноябре 2020 г.

На этом фоне в ходе плену-
ма ЦК Компартии Китая 19-го
созыва председателем КНР Си
Цзиньпином были озвучены
цели по удвоению экономики
Китая к 2035 г. В зависимости
от динамики темпов прироста
американской экономики в те-
чение этого периода КНР мо-
жет опередить США по объему
ВВП в 1,2-1,4 раза.

КАК РЕАГИРОВАТЬ ИНВЕСТОРУ

Попробуем сделать расчет,
сколько инвесторы могут за-
работать на росте китайской
экономики и, вероятно, фон-
дового рынка. В качестве мо-
дели нами была примене-
на формула Net Present Value
(NPV) [5], которую инвесторы
применяют к анализу проек-
тов и компаний.

Мы предприняли попытку
представить китайскую эко-
номику в виде «инвестицион-
ного проекта» и попробовали
применить методы финан-
сового анализа для расче-
та эффективности подобного
рода вложений. Для удвоения
в течении следующих 15 лет
(примерно за такой срок, как
прогнозирует руководство
КНР, может удвоиться китай-
ская экономика), Китаю не-
обходимо расти со средней
скоростью 4,7% в год. Ключе-
вая ставка китайского ЦБ
сейчас находится на уровне
3,85%, доходность 15-летних
гособлигаций – около 2,5%
(данные Bloomberg) [6]. Таким
образом, указанные ставки
мы можем использовать в ка-
честве коэффициентов дис-
континирования. Однако будем
исходить из того, что уровень
ставок не будет статичным.
В нашей модели посмотрим
на два варианта: первый – со
средней ставкой 2,5%, вто-
рой – со средней ставкой 5%.

Можно подсчитать, что при
реализации первого сцена-

рия инвесторы могут зарабо-
тать около \$4,5 (или в сред-
нем порядка 12% годовых по
сложной ставке процента) на
каждый \$1 инвестиций в те-
чение следующих 15 лет. При
втором сценарии – примерно
\$3,3 (около 10,2%) на каждый
\$1 за аналогичный период.

Насколько вообще такой ме-
тод анализа применим в дан-
ной ситуации? Для примера:
если 15 лет назад мы бы при-
менили схожую методику и
на основании полученных ре-
зультатов приняли решение
инвестировать, то за указан-
ный период инвесторы мог-
ли заработать 420%. То есть
каждый \$1 инвестиций принес
бы им доход \$4,2 (в среднем
около 11,6% годовых по слож-
ной ставке процента) соглас-
но индексу MSCI China Total
Return [7].

В поддержку данного ин-
вестиционного тезиса так-
же выступает следующее
обстоятельство: доля США
в мировом ВВП по парите-
ту покупательной способ-
ности составляет примерно
16%, доля ВВП Китая – око-
ло 18,5%. В то время как
доля фондового рынка США,
по данным статистического
агентства Statista [8], состав-
ляет 54%, а китайского – все-
го 4%. Считаем, по мере ро-
ста китайской экономики и
усиления роли Китая в мире
в целом разрыв в указанных
долях может начать посте-
пенно сокращаться при усло-
вии отсутствия существен-
ных шоков внутреннего и/или
внешнего характера. Это
в свою очередь может при-
вести к повышению интере-
са инвесторов к вложениям
в акции китайских компаний.
Конечно, критики обоснован-
но аргументируют примера-
ми, связанными с различны-
ми компаниями, такими как
Tencent, Alibaba [9], рядом
других, на фоне происходя-
щих вокруг них событий. Но
мы же считаем, что индек-
сный подход к инвестированию
минимизирует риски отдель-
но взятых эмитентов и даже
целых отраслей.

О РИСКАХ

Нельзя забывать, что идея ин-
вестиций в фондовый рынок
Китая сопряжена с наличием
рыночного риска. В частности,
индекс Гонконгской биржи
(Hang Seng Index) [10] в 2018
и 2020 гг. снижался внутри
года более чем на 25%, а па-
дение Шанхайского индек-
са (Shanghai Stock Exchange
Composite Index) [11] так же
внутри 2018 г. превышало
30%. По этой причине счи-
таем, что наращивание доли
китайских активов могло бы
происходить постепенно. Од-

ним из вариантов реализации
постепенного входа в рынок
может быть популярная на
Западе стратегия регулярного
инвестиционного плана (RSP
– Regular Saving Plan) [12].
Инвестор определяет вре-
менной интервал, в течение
которого планируется сфор-
мировать позицию в инстру-
ментах от нескольких меся-
цев до десятилетий. И затем
равными частями в течение
установленного периода (ме-
сяц, квартал, полугодие, год)
докупает активы в портфель.
Разумеется, клиенту не нуж-
но «сидеть перед монитором»
и отслеживать точку входа.
Для этого существует специ-
ализированное программ-
ное обеспечение, с помощью
которого сотрудниками бан-
ка осуществляется монито-
ринг и в установленные даты
происходят транзакции, что
сводит влияние пресловутого
человеческого фактора к ми-
нимуму.

Инвестиционными экспер-
тами Sber Private Banking раз-
рабатываются и предлагаются
инвесторам различные вари-
анты решений для отработ-
ки данного инвестиционно-
го кейса, начиная с подборки
отдельных имен в китайских
компаниях, облигаций китай-
ских эмитентов, заканчивая
разработкой портфелей из
различных инвестиционных
и/или хедж-фондов. В част-
ности, в самых консерватив-
ных портфелях доля инвести-
ций в развивающиеся рынки,
включая Китай, может быть
около 2,5%, а в агрессивных
портфелях эта доля может
достигать уже 10%.

Кроме того, данный сегмент
не обходят вниманием вла-
дельцы крупнейших мировых
состояний, о чем мы писа-
ли ранее [Вячеслав Комаров.
Экспертиза Private. Поле для
маневра // РБК. 18.12.2020.
(18+)], анализируя портфе-
ли крупнейших Family Offices
[13], управляющих капита-
лами миллиардеров. Так, в
структуре их активов доля
акций компаний развиваю-
щихся рынков, в числе кото-
рых Китай, составляет 7,4%.

Таким образом китайское
направление уже занимает су-
щественную часть портфелей
у инвесторов не только в Рос-
сии, но и за рубежом. В случае
реализации описанных выше
сценариев, доля может и не-
сколько увеличиться, поэто-
му средне- и долгосрочным
инвесторам, вероятно, име-
ет смысл подумать о включе-
нии данного инструментария в
свои портфели, и через 15 лет
мы вернемся к этой дискуссии
для анализа результативности
предложенного нами подхода.

(Экспертиза Private) Прайвет, (privatebanking) прайветбанкинг, (Citigroup Inc.) Ситигруп Инк., ETF (И-Ти-Эф), (value investing) вэлью инвестинг, [1] Си-И-Би-Ар, [2] Рейтер, Чайна уоз лэргрест рисипиент ов Эф-Ди-Ай, [3] Уорлд интеллектшл Проперти Индикейторс, [4] Риджинал Компрехенсив Экономик Партнершип – Ар-Си-И-Пи, [5] Нет Презент Вэлью (Эн-Пи-Ви), [6] Блумберг, [7] Эм-Эс-Си-Ай Чайна Тотал Реторн, [8] Статиста, [9] Тен-сент, Алибаба, [10] Ханг Сенд Индекс, [11] Шанхай Сток Эксчендж Композит Индекс, [12] Ар-Эс-Пи – Регилэр Сейвинг Плэн, [13] фэмели офис.

COVID-19

ЕВРОКОМИССИЯ ПРЕДСТАВИЛА ПЕРВЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОЗДАНИЮ СИСТЕМЫ КОВИД-СЕРТИФИКАТОВ

Брюссель готовит второй паспорт для каждого

ЕВГЕНИЙ ПУДОВКИН

В марте Еврокомиссия представит план по введению ковид-паспортов, что должно ускорить открытие границ ЕС. Однако спутать планы Брюсселя могут со- гласование соответствующего закона и проблемы с темпами вакцинации в странах союза.

КАКИМИ БУДУТ КОВИД-ПАСПОРТА

Еврокомиссия направила в дипломатические ведомства 27 стран — участниц Евросоюза основные принципы создания системы так называемых ковид-паспортов. Об этом сообщает газета The Financial Times (FT) со ссылкой на собственные источники.

Как отмечает издание, в Еврокомиссии пытаются как можно скорее ввести эти паспорта, чтобы страны ЕС смогли снять ограничения на передвижение к началу туристического сезона. На этом, в частности, настаивают особенно заинтересованные южные государства — Испания, Португалия и Италия.

Ожидается, что введение ковид-паспортов сможет помочь восстановлению авиасообщения как внутри стран ЕС, так и с третьими странами. На сегодняшний день дополнительные ограничения на въезд из других стран действуют в целом ряде стран, в том

числе в Германии (до 17 марта), Бельгии (до 17 марта), Австрии (до 29 марта).

Планируется, что ковид-паспорта — или «зеленые паспорта», как называет их председатель Еврокомиссии Урсула фон дер Ляйен, — будут представлять собой персональные электронные сертификаты, в которых будут указаны следующие данные об их обладателях:

- данные о вакцинации от COVID-19;
- информация о тестах на коронавирус для тех, кто не успел привиться;
- сведения о выздоровлении от COVID-19.

Фон дер Ляйен обещала представить законопроект о введении документа в этом месяце. Идея внедрения особого документа в связи с пандемией COVID-19 обсуждается не первый месяц. Ранее в пользу разработки паспортов вакцинации выступили Международная ассоциация воздушного транспорта (ИАТА) и Международная организация гражданской авиации (ИКАО). Они рекомендовали приступить к сбору стандартизированных данных в цифровом формате с применением любых подходящих средств.

ЧТО МЕШАЕТ ВВЕДЕНИЮ ПАСПОРТОВ

Один из главных камней преткновения в дискуссиях внутри ЕС — как фиксировать в паспортах вакцинацию препаратами, еще не получившими одобрение регулятора — Европейского агентства по лекарственным средствам (ЕМА). В частности, Венгрия и Словакия одобрили применение российского препарата «Спутник V», не дожидаясь решения ЕМА об их одобрении. «Сложно понять, в чем заключается добавочная стоимость [схемы

“ Введение онлайн-сертификатов для поездок будет дискриминацией в отношении тех, у кого нет доступа к вакцинам, заявляют в МИД Бельгии, при этом страны ЕС сталкиваются с перебоями в поставках вакцин. По состоянию на 4 марта доля вакцинированных в странах Евросоюза составляет менее 10%

путешествий с ковид-паспортами], учитывая обстоятельство с применением вакцин, которые были одобрены разными властями», — отметил дипломатический источник FT. Однако представитель Венгрии в ходе дискуссии настоял, чтобы Еврокомиссия включила не зарегистрированные ЕМА вакцины в перечень, который может быть указан в ковид-паспорте, пишет издание.

На пути введения паспортов есть и другие препятствия. Так, вакцинация пока доступна далеко не всем — в частности, молодые люди находятся в конце очереди на получение препарата от коронавируса.

Как ранее отмечали в МИД Бельгии, введение онлайн-сертификатов для поездок будет дискриминацией в отношении тех, у кого нет доступа к вакцинам.

При этом страны ЕС сталкиваются с перебоями в поставках вакцин. По состоянию на 4 марта доля вакцинированных в странах ЕС составляет менее 10%, в большинстве стран объединения этот показатель составляет 5% и меньше. Также нет гарантий, что привитые от COVID-19 люди не могут являться разносчиками вируса, указали во Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ).

Наконец, для внедрения паспортов необходимо обеспечить наличие соответствующей инфраструктуры в аэропортах и на таможне.

КОГДА МОГУТ БЫТЬ ВВЕДЕНЫ ПАСПОРТА

В Еврокомиссии заявляли, что черновик законопроекта о введении электронных сертификатов будет представлен в марте. На его доработку уйдет по меньшей мере три месяца, отмечает портал Euronews. Как следствие, если идея с ковид-сертификатами будет реализована, то не раньше июля, прогнозирует издание.

С учетом всех трудностей в Еврокомиссии вряд ли успеют ввести ковид-паспорта к лету, сомневается генеральный директор туристического сервиса Lastminute.com Марко Коррадино. По его словам, у стран ЕС вряд ли получится подготовить соответствующую инфра-

структуру к июню. По его мнению, более практичный способ снять ограничения на поездки — заключение двусторонних договоров между странами. Например, в феврале Израиль и Греция приняли решение о том, что вакцинированные граждане смогут перемещаться между этими странами, не предъявляя отрицательный тест на коронавирус.

КОГДА ЕВРОПЕЙСКИЕ ГРАНИЦЫ ОТКРОЮТСЯ ДЛЯ РОССИЯН

Пока в Евросоюзе не комментировали возможность открытия границ для привившихся россиян. Глава МИД России Сергей Лавров отмечал, что введение обязательных сертификатов вакцинации для свободного передвижения между странами Евросоюза противоречит идеям демократии. «Есть решение в странах Евросоюза о том, что вакцинация добровольна. Если будет введен ковидный паспорт, то это будет противоречить принципу добровольности», — утверждал он.

Пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков заявлял, что говорить о введении ковид-паспортов в России преждевременно. В то же время, если системе ковид-сертификатов введут в ЕС, это может стать вопросом для будущих контактов, добавил Песков.

Введение сертификатов поддерживает российский «Аэрофлот». Многие игроки рынка авиаперевозок называют информационный обмен важным условием восстановления международного воздушного сообщения, сказал РБК представитель «Аэрофлота» Михаил Демин. «При этом, по нашему убеждению, такой обмен должен быть безопасным, обеспечивать соблюдение прав пассажиров, сохранность персональных данных; кроме того, система обмена данными должна быть принята всеми или большинством участников рынка авиаперевозок», — сказал он. Демин также добавил, что «Аэрофлот» участвует в проекте ИАТА по созданию цифрового паспорта путешественника, назвав эту инициативу перспективной. ■

При участии Тимофея Дзядко

■РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора: Петр Геннадьевич Канаев
Руководитель дизайн-департамента: Николай Реутин
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы: Алексей Зотов
Верстка: Ирина Енина

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Руководитель объединенной редакции РБК: Петр Канаев
Главный редактор rbc.ru и ИА «РосБизнесКонсалтинг»: вакансия
Первый заместитель главного редактора: Ирина Парфентьева
Заместители главного редактора: Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин, Анна Пустякова, Кирилл Сироткин

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: Антон Фейнберг
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы: Тимофей Дзядко
Политика и общество: Вячеслав Козлов
Потребительский рынок: Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика: Полина Химшиашвили

Учредитель газет: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

Корпоративный коммерческий директор: Людмила Гурей
Коммерческий директор издательского дома «РБК»: Анна Брук
Директор по корпоративным продажам LifeStyle: Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто: Мария Железнова
Директор по маркетингу: Андрей Сикорский
Директор по распространению: Ирина Бокач
Директор по производству: Надежда Фомина

Адрес редакции: 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127
E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Подписка по каталогам: «Роспечать», «Пресса России», подписной индекс: 19781; «Каталог Российской Прессы», подписной индекс: 24698; «Почта России», подписной индекс: П6776.
Подписка в редакции: тел.: (495) 363-1101, факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Московская газетная типография» 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ: № 0104
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна.
© «БизнесПресс», 2021

Свободная цена

Материалы на таком фоне опубликованы на коммерческой основе.

Дизайн Свят Вишняков, Настя Вишнякова
Electricred.design

16+

Pro:

PRO.RBC.RU

ЖКХ

→ 10

Бизнес

Минпромторг предлагает использовать экосбор для строительства 25 заводов по сжиганию мусора

«СБЕР» ВПЕРВЫЕ РАСКРЫЛ РЕАЛЬНЫЕ ДОХОДЫ ЕГО НЕБАНКОВСКОГО БИЗНЕСА

Скромное обаяние экосистемы

НЕФИНАНСОВЫЕ СЕРВИСЫ принесли Сбербанку 70 МЛРД РУБ. выручки и 8,6 МЛРД доналоговой прибыли. Пока результаты экосистемы составляют минимальную часть от показателей всего «Сбера», но он планирует радикально увеличить их за десять лет.



Фото: Эмин Джафаров/Коммерсантъ

ЮЛИЯ КОШКИНА,
ЕВГЕНИЯ ЧЕРНЫШОВА

В 2020 году выручка от нефинансового бизнеса Сбербанка составила 71,4 млрд руб., в 2,7 раза больше результата 2019 года, следует из отчетности «Сбера» по МСФО. Финансовый результат своей экосистемы банк раскрывает впервые.

В 2019 году выручка от нефинансового бизнеса составляла 26,4 млрд руб. «Сбер» рассчитывает этот показатель пропорционально доле владения группы в той или иной компании в течение отчетного периода (некоторые бизнесами банк владел не весь год).

Самый большой вклад в выручку этого сегмента внесли b2b-сервисы (33,6 млрд руб.).

↑ Один из убыточных сегментов нефинансовых сервисов «Сбера» — FoodTech & Mobility: доставка еды, такси и каршеринг

Далее идет e-commerce: его показатель товарооборота и выручки (GMV, Gross Merchandise Volume) составил 12,9 млрд руб. Выручка категории «Развлечения» достигла 7,4 млрд руб., FoodTech & Mobility — 4,8 млрд руб., Health — 2,1 млрд руб. Остальные небанковские компании принесли 10,6 млрд руб. выручки. Выручка всего Сбербанка в 2020 году со-

ставила 3,37 трлн руб. (+2,2% к 2019 году): таким образом, на нефинансовый бизнес пока приходится чуть больше 2%. Доля в операционном доходе составляет 1,1%.

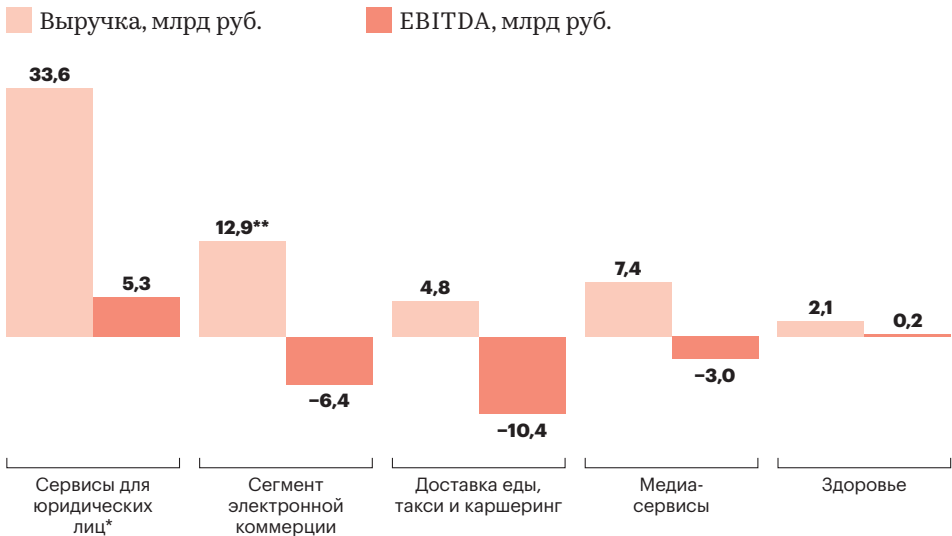
Прибыль этого сегмента до налогообложения достигла 8,6 млрд руб. против убытка в 1,5 млрд руб. годом ранее. Это 0,9% от результатов всего «Сбера».

→ 6

Финансы

Показатели нефинансовых сервисов «Сбера» в 2020 году

EBITDA — прибыль до вычета расходов на амортизацию, финансовых расходов/доходов и налога на прибыль.



* Предоставляют облачные продукты и услуги кибербезопасности.
** Товарооборот и выручка.

Источник: данные компании

← 5

СКОЛЬКО НЕ ХВАТИЛО ДО ТРИЛЛИОНА

В целом по итогам года чистая прибыль Сбербанка составила 760,3 млрд руб. По сравнению с 2019 годом она уменьшилась на 10% (тогда показатель был на уровне 845 млрд руб. с учетом эффекта от продажи турецкого Denizbank).

Сбербанк еще в старой стратегии ставил себе цель по чистой прибыли в 1 трлн руб. в 2020 году, но в прошлом году, на фоне кризиса и пандемии, глава Сбербанка Герман Греф признавал, что целевой ориентир может быть не достигнут. «Как нам представляется, к середине или к концу 2022 года экономика вернется по своим масштабам к параметрам 2019 года. Наверное, после этого можно будет говорить о восстановлении наших планов по прибыли», — отмечал он в ноябре в интервью Bloomberg TV.

КАК КРИЗИС ПОВЛИЯЛ НА ПОКАЗАТЕЛИ БАНКА

По итогам 2020 года совокупный кредитный портфель Сбербанка превысил 25 трлн руб. Заметнее всего увеличился портфель кредитов населению — на 18%, до 9,3 трлн руб. Портфель ссуд юридическим

лицам за тот же период прибавил 9,3% без учета валютной переоценки и достиг на 31 декабря 15,7 трлн руб. Для сравнения: в 2019 году объем ссуд на балансе «Сбера» вырос на 3,2%, до 21,7 трлн руб., а в корпоративном сегменте наблюдался спад (-3,2%).

На фоне снижения ставок по вкладам объем средств населения на депозитах и счетах в Сбербанке увеличился на 17%, до 16,6 трлн руб. В 2019 году прирост розничных депозитов был на уровне 5,3%. Привлечение от корпоративных клиентов в прошлом году выросло почти на четверть (+24%), до 9,1 трлн руб.

Чистые процентные доходы банка увеличились на 13,6%, или 1,6 трлн руб. Чистые комиссионные доходы показали рост на 11%, или 552,6 млрд руб. Операционные расходы кредитной организации выросли в меньшей степени — на 4,9%. Основной вклад в сокращение финансового результата внесло формирование дополнительных резервов. Так, в 2020 году Сбербанк в 3,3 раза нарастил резервы на покрытие возможных потерь по ссудам (+493,8 млрд руб.) и в 4,4 раза — на покрытие возможных потерь по дол-

НЕФИНАНСОВЫЙ БИЗНЕС СБЕРБАНКА

Нефинансовый бизнес, в который входят сервисы экосистемы, в отчетности поделен на несколько категорий:

- e-commerce: сервисы электронной коммерции и логистические сервисы, основные из которых «Сберлогистика», «СберМаркет» и «Самокат»;
- развлечения: медиасервисы, среди которых онлайн-кинотеатр Okko и другие медиаактивы Rambler, а также «СберЗвук» и «Союзмультфильм»;

- FoodTech & Mobility: сервисы доставки готовой еды, такси и каршеринг, в частности Delivery Club, «Кухня на районе», «Ситимобил» и You Drive (совместное предприятие с Mail.ru Group);
- Health: цифровые сервисы в здравоохранении («СберЗдоровье»);
- b2b-сервисы: нефинансовые сервисы для юридических лиц, в том числе облачные решения SberCloud, компания по кибербезопасности BL.ZONE и т.д.

\$1 млрд за три года потратил «Сбер» на развитие экосистемы

говым финансовым активам (+412 млрд руб.).

Достаточность капитала первого уровня на конец 2020 года оценивалась в 13,83%. Это означает, что цель для выплаты дивидендов на уровне 50% чистой прибыли по МСФО достигнута. «Сбер» предложил наблюдательному совету выплатить дивиденды в размере 55,6% от чистой прибыли, рассказал на конференц-звонке глава банка Герман Греф. Они составят 422,4 млрд руб., или 18,7 руб. на акцию, — столько же, сколько в 2019 году (тогда общий размер вознаграждения акционеров стал рекордным для российского рынка), сказал РБК представитель «Сбера».

СКОЛЬКО СТОЯТ АКТИВЫ ИЗ ЭКОСИСТЕМЫ «СБЕРА»

Стратегия Сбербанка на 2017–2020 годы предполагала развитие экосистемы и небанковских продуктов. За три года в ее периметр вошли компании по доставке еды (Delivery Club, «Самокат», «СберМаркет» и другие), сервис «СберЗдоровье», онлайн-кинотеатр Okko, приложение для заказа такси «Ситимобил», сайт для поиска работы Rabota.ru и дру-

гие активы. Публикация финансовых результатов небанковских сервисов осуществлена по просьбе акционеров, в том числе по просьбе нового владельца контрольного пакета Сбербанка, пояснял в интервью Reuters Герман Греф. В 2020 году ЦБ передал свои акции банка правительству.

Активы своего нефинансового бизнеса Сбербанк оценил в 136,6 млрд руб., за отчетный период они выросли почти в 3,5 раза. Для сравнения: всего у Сбербанка активов на 36 трлн руб., основную часть из них составляют кредиты. Операционные доходы в нефинансовом сегменте увеличились более чем в три раза, до 36,2 млрд руб., как и расходы на административную деятельность и персонал (+238,5%, до 27,2 млрд руб.).

Совокупная EBITDA нефинансовых сервисов (прибыль до вычета расходов на амортизацию, финансовых расходов или доходов, а также налога на прибыль) в 2020 году была отрицательной: в этом сегменте «Сбер» зафиксировал убыток в 11,9 млрд руб. против положительного результата в 2,2 млрд руб. в 2019 году. Как следует из отчетности, отрицательную EBITDA по-прежнему

ЧИСТЫЙ УБЫТОК «ALIEXPRESS РОССИЯ» СОСТАВИЛ 13,3 МЛРД РУБ. В 2020 ГОДУ

₽25,8 млрд

превысила выручка «AliExpress Россия» в 2020 году

Mail.ru Group впервые раскрыла ключевые финансовые показатели российского AliExpress за весь год. В 2020 году выручка «AliExpress Россия» превысила 25,8 млрд руб., чистый убыток составил 13,3 млрд руб., указала Mail.ru Group в своей годовой отчетности. Это первые финансовые результаты маркетплейса за весь календарный год. Совместное предприятие китайской Alibaba Group, «МегаФона», Mail.ru Group и РФПИ было

создано в конце 2019 года, и в отчетности за тот год Mail.ru Group указала только показатели СП с момента закрытия сделки — за октябрь–декабрь 2019 года.

AliExpress — самая популярная торговая площадка в Рунете, свидетельствуют измерения исследовательской компании Mediascope. В декабре 2020 года ежедневная аудитория этого маркетплейса на мобильных устройствах и десктопах составляла 9,7 млн россиян старше 12 лет,

аналогичный показатель Wildberries был 7,1 млн, Ozon — 4,8 млн человек.

Сопоставить результаты AliExpress с ближайшим конкурентом Wildberries не представляется возможным. Последний раскрывает только свой товарооборот (Gross Merchandise Volume): в 2020 году у Wildberries этот показатель увеличился почти вдвое — на 96%, до 437,2 млрд руб. Выручку и прибыль компания не называет. В свою очередь, предста-

витель российского AliExpress отказался назвать прошлогодний товарооборот своей площадкой, отметив, что финансовый год у компании закончится только в марте, и добавив, что маркетплейсы корректно сравнивать по именно по обороту.

Ставший в конце прошлого года публичной компанией Ozon еще не отчитывался по итогам 2020 года. Компания лишь сообщала, что, по предварительным данным, ее товарооборот вырос на 140%, до 195 млрд руб.

генерируют вложения в сервисы доставки еды, такси и каршеринг (минус 10,4 млрд руб.), сегмент электронной коммерции (минус 6,4 млрд руб.), а также медиасервисы (минус 3 млрд руб.). Положительная динамика зафиксирована в направлении Health (+0,2 млрд руб.): в 2020 году количество виртуальных медицинских консультаций на фоне пандемии в России подскочило в 4,7 раза, до 200 тыс. Самый доходный нефинансовый сегмент бизнеса «Сбера» — сервисы для юридических лиц, предоставляющие облачные продукты и услуги кибербезопасности. Совокупная EBITDA в этой подгруппе увеличилась более чем вдвое и достигла 5,3 млрд руб.

За три года «Сбер» потратил на развитие экосистемы \$1 млрд, что составляет 3% чистой прибыли. В конце 2020 года на презентации новой стратегии банка до 2023 года Греф говорил, что Сбербанк намерен ежегодно наращивать выручку основных нефинансовых сервисов своей экосистемы более чем на 100%. К 2023 году их доля в чистом операционном доходе должна вырасти до 5%, а к 2030-му — до 20–30%, уточнил глава «Сбера». Через три года большинство нефинансовых сервисов должны выйти на безубыточность. К концу 2021 года нефинансовые активы «Сбера» могут стоить 594 млрд руб., при оптимистичном сценарии — 1,1 трлн руб., оценивали аналитики инвестбанка UBS.

СМОЖЕТ ЛИ БАНК ДОСТИГНУТЬ ПОСТАВЛЕННЫХ ЦЕЛЕЙ

По мнению замдиректора группы рейтингов финансовых институтов АКРА Михаила Полухина, планы «Сбера» вполне реализуемы, учитывая достаточно низкую базу для старта. «Самый заметный рост доходов по категориям нефинансового бизнеса можно ожидать от наиболее активно развиваемых направлений, в том числе электронной коммерции, облачных, развлекательных и иных сервисов экосистемы», — говорит он.

Темпы роста доходов от финансовых услуг в ближайшие годы могут сильно замедлиться, добавляет управляющий директор рейтингового агентства НКР Станислав Волков: «Их рост будет ограничен развитием других платежных систем (включая Систему быстрых платежей ЦБ), а также снижением роли банков как посредников между инвесторами и заемщиками по мере развития российского фондового рынка».

Обозначенных ориентиров «Сбер» может достичь и раньше, считает аналитик «БКС Мир инвестиций» Егор Дахтлер: «По крайней мере, 5% (для доли нефинансовых сервисов в чистом операционном доходе) — вполне достижимый для него показатель и в 2022 году». ■

При участии Анны Левинской

ЦБ ОЦЕНИЛ ПРОШЛОГОДНИЙ ВКЛАД ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В ФОНДОВУЮ ТОРГОВЛЮ

Розничный инвестор вошел в раж

ПАВЕЛ КАЗАРНОВСКИЙ

Розничные инвесторы все более заметны на российском рынке. По итогам 2020 года они обеспечили почти половину объема торгов акциями. У такой активности есть и риски — инвесторы могут объединяться по примеру пользователей Reddit.

Массовый приток инвесторов — физических лиц на фондовый рынок привел к тому, что объем биржевых торгов в 2020 году достиг рекорда, при этом розничные инвесторы заняли 47% рынка акций и депозитарных расписок, сообщил Центральный банк в обзоре «Ключевые показатели профучастников рынка ценных бумаг». Годом ранее их доля составляла 34%.

Совокупный объем биржевых операций покупки и продажи, совершенных профучастниками за год, составил рекордные 1625 трлн руб., что на 19% больше, чем годом ранее. В расчет объемов торгов входят обороты торгов на валютном, срочном, фондовом рынках и рынке РЕПО. Наибольшие темпы роста объема торгов наблюдались в четвертом квартале (447 трлн руб., +35% в годовом выражении).

Объем торгов только на фондовом рынке достиг 37 трлн руб. в четвертом квартале и 118 трлн руб. за год (рост на 64 и 59% соответственно). В структуре торгов ценными бумагами также произошли изменения: доля акций и депозитарных расписок увеличилась с 36 до 60%. Ранее там доминировали биржевые операции с облигациями.

В 2020 году наблюдался усиленный приток инвесторов на биржу: россияне открыли 5,6 млн брокерских счетов. В основном он шел через банки: через них пришли 85% клиентов, на нефинансовые компании (брокерские и управляющие) приходятся остальные 15%. Регулятор объясняет приток инвесторов

снижением ставок по депозитам до минимальных исторических уровней на фоне мягкой денежно-кредитной политики, возможностью быстрого открытия счета через мобильное приложение и ростом интереса людей к самостоятельным инвестициям.

Открытие новых счетов продолжилось и в 2021 году. В четверг, 4 марта, Мосбиржа отчиталась о том, что за февраль счета открыли 888 тыс. человек, а общее число инвесторов достигло 10,3 млн человек. Данные ЦБ и Мосбиржи несколько отличаются.

Впрочем, не все владельцы брокерских счетов активно торгуют на бирже. По данным ЦБ по итогам 2020 года, доля активных клиентов банков и нефинансовых компаний на брокерском обслуживании достигла примерно 18%.

ЦБ в докладе в очередной раз напомнил о согласованных действиях инвесторов с портала Reddit, которые привели к разгону на западных рынках отдельных не самых ликвидных бумаг. «Несмотря на то что среди российских розничных инвесторов отсутствуют такие крупные объединения, Банк России изучает данную ситуацию на предмет возможных изменений в регулировании», — говорится в документе.

Приток розничных инвесторов сопровождается ростом различных рисков, говорят опрошенные РБК участники рынка и представители ассоциаций. «Граждане, потеряв свои средства по неопытности и из-за незнания правил игры, обвиняют профессиональных участников в мисселинге и попытках мошенничества», — считает президент Национальной финансовой ассоциации Василий Зabloцкий. Не менее

12%

от экономически активного населения страны достигла в 2020 году доля уникальных клиентов на брокерском обслуживании, по данным ЦБ

важно и то, что потерявшие деньги граждане разочаровываются в инвестировании, отказываются от него и отговаривают своих знакомых от вложений в финансовый рынок. Основной риск в таком притоке инвесторов — низкая финансовая грамотность, которая при неблагоприятном развитии событий на рынке может привести к финансовым потерям, говорит руководитель управления развития клиентского сервиса ГК «Финам» Дмитрий Леснов.

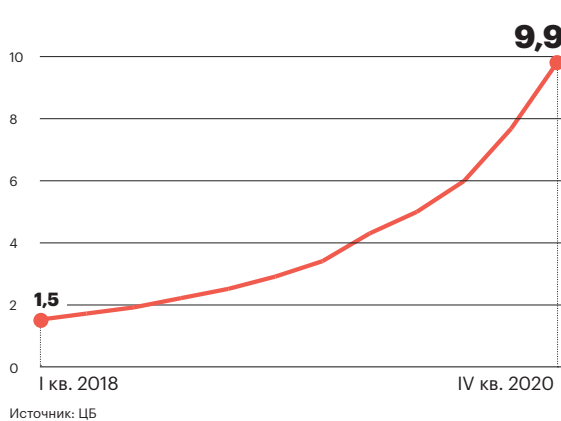
Приток розничных инвесторов на фондовые рынки — это глобальный тренд. Количество брокерских счетов утроилось в 2020 году по сравнению с 2019-м, писал Bloomberg со ссылкой на данные портала по сравнению услуг от различных брокеров BrokerChooser. Ретейловые инвесторы занимают две трети торговли в Южной Корее, в Саудовской Аравии практически каждый третий имеет брокерский счет. В США в 2020 году доля розничных инвесторов на фондовом рынке достигла 20%.

Розничные инвесторы оказывают все большее влияние на рынки, особенно на динамику акций небольших компаний с низкой ликвидностью, признает главный исполнительный директор «ВТБ Капитал Инвестиции» Владимир Потапов, ожидая, что приток их средств на фондовый рынок продолжится. К концу 2020 года доля вложений в ценные бумаги в общей структуре сбережений населения достигла 20%, но уровень насыщения находится на отметке 40%, оценил Потапов.

Руководитель отдела по инвестконсультированию «Тинькофф Инвестиции» Кирилл Комаров видит риски в том, что инвесторы могут кооперироваться и совершать похожие сделки в инструментах с недостаточной ликвидностью. «Это может привести к росту волатильности не только в отдельных акциях, но и на рынке в целом. Особенно опасен этот феномен в случае серьезных кризисов и потрясений — все мы помним март 2020 года, когда инвесторы массово начали в панике продавать активы», — замечает он. Синхронные действия инвесторов-физлиц уже заметны на котировках не самых крупных российских компаний: по одной из версий, именно они могли стать причиной взлета акций «Белуги» (которые затем, впрочем, обвалились) и других эмитентов в феврале.

В Сбербанке не ожидают, что риски спланированных действий на фондовом рынке могут реализоваться в России. Количество розничных инвесторов пока не такое большое, и многие из них новички, предпочитающие консервативные инструменты и стратегию инвестирования, сообщили РБК в пресс-службе банка. ■

Количество частных инвесторов — клиентов банков и нефинансовых организаций, млн человек



Транспорт

Уралвагонзавод, обремененный ДОЛГОМ В 100 МЛРД РУБ., переведет половину мощностей по производству вагонов на выпуск платформ для контейнерных перевозок. Причины — рост таких перевозок в мире и перепроизводство ПОЛУВАГОНОВ в России.

ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ ВАГОНОСТРОИТЕЛЕЙ РОССИИ НАМЕРЕН РАДИКАЛЬНО ДИВЕРСИФИЦИРОВАТЬ ПРОИЗВОДСТВО

УВЗ меняет вагоны на контейнеры



СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА

Второй по величине производитель вагонов в России Уралвагонзавод (УВЗ, входит в «Ростех») решил перепрофилировать половину мощностей под выпуск фитинговых платформ для контейнеров, рассказал РБК советник генерального директора УВЗ Борис Мягков. Он недавно вернулся в компанию, проработав более года в Объединенной вагонной компании (ОВК, лидер рынка).

Решение о перепрофилировании принято по двум причинам — мировой тренд на контейнерные перевозки и перепроизводство полувагонов в России, сказал Мягков.

ПОЧЕМУ НА РЫНКЕ ПРОФИЦИТ

С конца 2019 года в России наблюдается перепроизводство грузовых вагонов, в том числе полувагонов, в которых перевозят руду, уголь и лесоматериалы. Парк полувагонов

сейчас достиг исторического максимума в 526 тыс. штук. К 2025–2026 годам он может вырасти до 650 тыс. даже при сокращении производства до 10–15 тыс. в год, прогнозируют эксперты.

В 2020 году ОВК поставила на рынок 16,8 тыс. грузовых вагонов разных видов, что на 20% меньше предыдущего года, УВЗ — 10,5 тыс. вагонов (минус 40%).

↑ Сейчас мощности завода рассчитаны на выпуск 12,5 тыс. штук полувагонов ежегодно

Фото: Донат Сорокин/ТАСС

НОВЫЙ КОНТЕЙНЕРНЫЙ ОПЕРАТОР

В 2019 году РЖД в ходе приватизации продали 50% плюс две акции крупнейшего в России контейнерного оператора «Трансконтейнер» группе «Дело» Сергея Шишкарева. В конце 2020 года стало известно, что РЖД планируют создать нового игрока на этом рынке с парком из 32 тыс. платформ и 95 тыс. контейнеров. Его объем перевозок должен составить 2 млн TEU в год.

Проблема профицита полувагонов возникала и в 2015 году. Тогда власти решили ее, сократив максимальный срок их службы — с 38 до 22 лет. Благодаря этому в 2015–2016 годах было списано 215 тыс. вагонов. Сейчас парк полувагонов достаточно новый, поэтому не предвидится массовых списаний до 2030 года, замечает Мягков.

Еще в октябре 2020 года источники РБК рассказывали, что УВЗ, обремененный долгами на сумму около 100 млрд руб., остался без новых заказов на поставку вагонов на 2021 год. Но теперь советник главы компании утверждает, что она обеспечена заказами на 15 тыс. вагонов (на 43% больше, чем было в прошлом году). Из заказчиков он назвал только «Уголь-Транс», с которым завод заключил два контракта в конце 2020 года суммарно на 10 тыс. вагонов с поставкой в этом году. «Эти контракты мы получили в основ-

ном благодаря программе субсидирования факторинга, в которую в прошлом году включили и производителей вагонов», — отметил он.

КАК УВЗ БУДЕТ КОМПЕНСИРОВАТЬ НЕХВАТКУ ЗАКАЗОВ

Несмотря на то что в УВЗ считают, что полувагоны будут востребованы «всегда», потребность в них прогнозируется ниже их нынешнего производства. Сейчас мощности завода рассчитаны на выпуск 12,5 тыс. штук ежегодно. Но из них только около половины (6–8 тыс. полувагонов) компания может продать «при любом рынке», поскольку замена неэффективных вагонов старых поколений на инновационные неизбежна, говорит Мягков.

Оставшиеся мощности УВЗ планирует перепрофилировать под выпуск фитинговых платформ: их объемы компания начнет наращивать в конце 2021 года, планируя увеличить производство в пять раз, до 5–6 тыс. штук в ближайшие годы, в зависимости от спроса. Сейчас УВЗ производит лишь «считанные единицы» платформ, уточнил Мягков.

По расчетам руководства Уралвагонзавода, для запуска производства определенной модели платформы (в портфеле компании их семь) в объеме 500 штук в год требуется 50 млн руб. «Это не космические деньги, потому что конвейерные линии у предприятия изначально универсальные», — пояснил советник главы УВЗ. Он утверждает, что уже наступает «значимый перевес» в перевозках грузов в контейнерах, а не в полувагонах. «Даже уголь сейчас хотят перевозить в контейнерах, поэтому мы видим перспективы роста спроса на платформы от российских операторов в ближайшие годы», — добавил он.

Перевозки в полувагонах по итогам девяти месяцев 2020 года снизились на 3,4%, а объемы контейнерных перевозок в России растут пятый год подряд. ■

С конца 2019 года в России наблюдается перепроизводство грузовых вагонов, в том числе полувагонов, в которых перевозят руду, уголь и лесоматериалы

Пищепром

THE ECONOMIST INTELLIGENCE UNIT ОЦЕНИЛА
ПРОДОВОЛЬСТВЕННУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАН МИРА

Россия
скакнула на еде

ЕЛЕНА СУХОРУКОВА

В 2020 году Россия почти в два раза улучшила свои позиции в Глобальном индексе продовольственной безопасности от The Ecomomist Intellegence Unit, но по-прежнему отстает от Белоруссии. Хотя разрыв уже минимальный.

Россия по итогам 2020 года заняла по уровню продовольственной безопасности 24-е место среди 113 стран. Это следует из Глобального индекса продовольственной безопасности, который уже в девятый раз подготовили аналитики The Economist Intelligence Unit при поддержке Corteva Agriscience. Годом ранее Россия занимала только 42-е место: тогда она набрала 69,7 балла из 100 возможных, в этом — уже 73,7 балла (при этом при

подсчете индекса сейчас добавился один новый критерий). У стран, набравших более 60 баллов, по мнению авторов рейтинга, уровень безопасности хороший, более 80 баллов — очень хороший. Но таких стран всего две — занимающая первую строчку Финляндия (85,3 балла) и расположившаяся на втором месте Ирландия (83,8 балла). По итогам 2020 года Россия по уровню продовольственной безопасности вплотную приблизилась к Белоруссии: в последнем рейтинге та находится на 23-м месте с 73,8 балла, годом ранее это была 36-я строчка с 70,9 балла. В ЧЕМ РОССИЯ УСТУПАЕТ БЕЛОРУССИИ По наличию продуктов питания Россия находится в глобальном рейтинге на 34-м месте, по их качеству и безопасности — на 30-м. Аналогичные показатели, например, в Белоруссии — 28-я и 26-я строчки. В количественном выражении разрыв по этим критериям между двумя странами небольшой. Наличие продуктов в России оценивается в 64,7 балла из 100 возможных, в Белоруссии — 65,8 балла. За качество и безопасность продуктов Россия получила 84,1 балла, Белоруссия — 85,5 балла.

“ В России «скромно» развиты научные исследования и разработки, слабо разработана сельскохозяйственная инфраструктура, а также присутствуют политические и социальные барьеры — все это учитывается, когда оценивается критерий «наличие продуктов», следует из рейтинга The Ecomomist Intellegence Unit

Россия и Белоруссия в Глобальном индексе продовольственной безопасности

КРИТЕРИЙ	МЕСТО В РЕЙТИНГЕ			
	РОССИЯ		БЕЛОРУССИЯ	
	2020 ГОД	2019 ГОД	2020 ГОД	2019 ГОД
Уровень продбезопасности	24	42	23	36
Доступность продуктов питания для населения	20	33	28	44
Наличие продуктов питания	34	52	28	42
Качество и безопасность	30	41	26	19
Природные ресурсы и устойчивость	27	26	20	59

Источник: The Economist Intelligence Unit

КАК СЧИТАЮТ ГЛОБАЛЬНЫЙ ИНДЕКС
ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Глобальный индекс представляет собой «динамическую количественную и качественную эталонную модель», построенную на основе 59 различных показателей. Общая оценка рассчитывается как средневзвешенное значение по четырем критериям:

- доступность продуктов питания;
- их наличие;
- качество и безопасность;
- разнообразие природных ресурсов и их устойчивость.

Баллы по четырем критериям рассчитываются как средневзвешенное значение по базовым индикаторам и измеряются от нуля до 100. За основу берутся данные из национальных и международных статистических источников, в том числе Всемирного банка, Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН, Всемирной организации здравоохранения, Всемирной торговой организации, Института мировых ресурсов, Минсельхоза США.

В России, как следует из рейтинга, «скромно» развиты научные исследования и разработки, слабо развита сельскохозяйственная инфраструктура, а также присутствуют политические и социальные барьеры — все это учитывается, когда оценивается критерий «наличие продуктов». На качество и безопасность продуктов влияет, в частности, разнообразие рациона. В России оно оценено в 58,2 балла из 100 возможных, в Белоруссии — в 62,7 балла. При подсчете такого критерия, как «разнообразие природных ресурсов и их устойчивость», Россия получила 55 баллов из 100 возможных, Белоруссия — 56,3 балла. Это, соответственно, 27-е и 20-е места по этому критерию. Единственный критерий, по которому Россия опережает Белоруссию, — «доступность продуктов питания для населения». Здесь Россия на 20-й строчке (87,2 балла из 100 возможных), Белоруссия — на 28-й (85 баллов). Здесь аналитики принимают во внимание, к примеру, динамику средних расходов на питание. В 2020 году она была в России, по мнению The Economist Intelligence Unit, на «очень хорошем уровне», хотя количественный показатель ухудшился по сравнению с предыдущим годом на 5 баллов. Как «хороший» оценивался и уровень доходов населения (но годом ранее количественная оценка была выше). Позитивная динамика была у показателей, оценивающих долю населения, живущего за чертой бедности, и тарифы на импорт сельхозпродукции. ЧТО ГОВОРЯТ ЧИНОВНИКИ И ЭКСПЕРТЫ В Минсельхозе РБК сообщили, что позитивно оценивают повышение позиций России в Глобальном индексе продовольственной безопасности, но подчеркнули, что методика, используемая при его расчете, не является для нашей страны показательной. В России для оценки уровня самообеспеченности используются крите-

рии, обозначенные в Доктрине продовольственной безопасности, напоминает представитель министерства. В Белоруссии продовольственная безопасность находится на более высоком уровне, чем в России, согласен гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько. Он напоминает, что Белоруссия — «компактно расположенная социалистическая страна» с хорошими и однородными климатическими условиями, развитым агропромышленным комплексом и хорошо организованной логистикой — в отличие от России «с ее тяжелой логистикой, колоссальными расходами и различиями в природно-климатических условиях». То, что России в 2020 году удалось так приблизиться по уровню продовольственной безопасности к Белоруссии, Рылько считает «большим успехом». На фоне пандемии ситуация в странах, импортирующих продовольствие, ухудшилась, а Россия, которая в последние годы ограничивала импорт и развивала собственное производство, укрепила позиции, поясняет эксперт. Для России с учетом ее потенциала в сфере сельхозпроизводства место даже в первой десятке по продовольственной безопасности было бы недостаточным, категоричен руководитель центра компетенций в АПК КПМГ в России и СНГ Игорь Лебедев. Но в показателях индекса The Economist Intelligence Unit достоверно отражены отставание части секторов по внедрению технологических новаций и методов контроля качества продукции в России, указывает эксперт. Отставание России от Белоруссии в постоянной «гонке» по продовольственному производству, по мнению Лебедева, не столь значительно: общий советский фундамент и минимальные различия в дальнейшем развитии ставят наши страны на один уровень, но в Белоруссии контроль за производителями больше из-за более скромных масштабов пищевой промышленности. ■

ЖКХ

Минпромторг признал нецелесообразным финансировать заводы «РТ-Инвеста» по сжиганию мусора ИЗ «ЗЕЛЕНОГО» ТАРИФА, который повысил бы нагрузку на потребителей. Он предложил использовать СРЕДСТВА ЭКОСБОРА И НАЛОГИ «дочки» «Ростеха».

МИНПРОМТОРГ ПРЕДЛОЖИЛ НОВЫЕ ВАРИАНТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА МУСОРОСЖИГАТЕЛЬНЫХ ЗАВОДОВ

«РТ-Инвест» позаимствует ответственности у производителей

ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО,
ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

Замглавы Минпромторга Виктор Евтухов признал, что для финансирования проекта «дочки» «Ростеха» — «РТ-Инвеста» — по строительству 25 заводов по сжиганию мусора «нецелесообразно» применять «зеленый» тариф. По этой схеме предполагалось, что крупные промышленные потребители должны заключать с этими заводами договоры о поставке мощности (ДПМ) на оптовый рынок, что привело бы к росту их расходов на электроэнергию — на общую сумму почти 100 млрд руб. за 15 лет.

Вместо этого Евтухов предлагает использовать средства экологического сбора в рамках расширенной ответственности производителей (РОП, согласно которой производители товаров и упаковки должны платить за их утилизацию) и субсидии из бюджета за счет налогов, выплачиваемых «РТ-Инвестом» и другими участниками проекта.

Об этом говорится в письме Евтухова, которое он отправил 26 февраля в Минфин, Минприроды, Минэнерго, Минэкономразвития и Федеральную антимонопольную службу (ФАС). У РБК есть копия письма, его подлинность подтвердил представитель Минпромторга.

КАК ПЛАНИРОВАЛОСЬ ФИНАНСИРОВАТЬ 25 НОВЫХ ЗАВОДОВ

«РТ-Инвест» в мае 2020 года объявил, что совместно с ВЭБом и «Росатомом» построит 25 мусоросжигательных заводов мощностью 14,6 млн т на 1,5 ГВт в агломерациях с населением не менее 500 тыс. человек и крупнейших туристических центрах. Стоимость строительства оценивается в 1,3 трлн руб. Заводы, согласно предварительному плану, должны появиться, в частности, в Санкт-Петербурге и Ленинградской области, в Севастополе, на Черноморском побережье Краснодарского края, в Нижнем Новгороде, Екатеринбурге, Новосибирске и Омске.

Для реализации этого проекта «Ростех» планировал раз-

“ В «РТ-Инвесте» по-прежнему настаивают, что договоры о поставке мощностей — «эффективный метод поддержки, который позволяет перенести нагрузку с населения на внешние рынки»



Фото: Кристина Кормилицына/Коммерсантъ

работать комплекс мер государственной поддержки, в том числе с применением ДПМ, говорилось в сообщении госкорпораций — участников проекта. «РТ-Инвест» уже строит пять заводов по сжиганию мусора в Подмосковье и Казани. При этом 67% их выручки должны обеспечить как раз договоры о предоставлении мощности, поэтому заявление о новом, еще более масштабном проекте вызвало критику крупных промышленных потребителей. По данным Сообщества потребителей энергии, на энергорынке гигантский

профицит мощностей, новые теплоэлектростанции (ТЭС, к ним могут быть приравнены заводы по сжиганию мусора) не потребуются даже в отдаленной перспективе.

19 февраля строительство заводов «РТ-Инвеста» рассматривалось на совещании у вице-премьеров Виктории Абрамченко (курирует экологию) и Александра Новака (ТЭК). На этом совещании глава Минэнерго Николай Шульгинов заявил, что использование ДПМ для финансирования этого проекта приведет к росту тарифа

МУСОРОСЖИГАТЕЛЬНЫЕ СУБСИДИИ

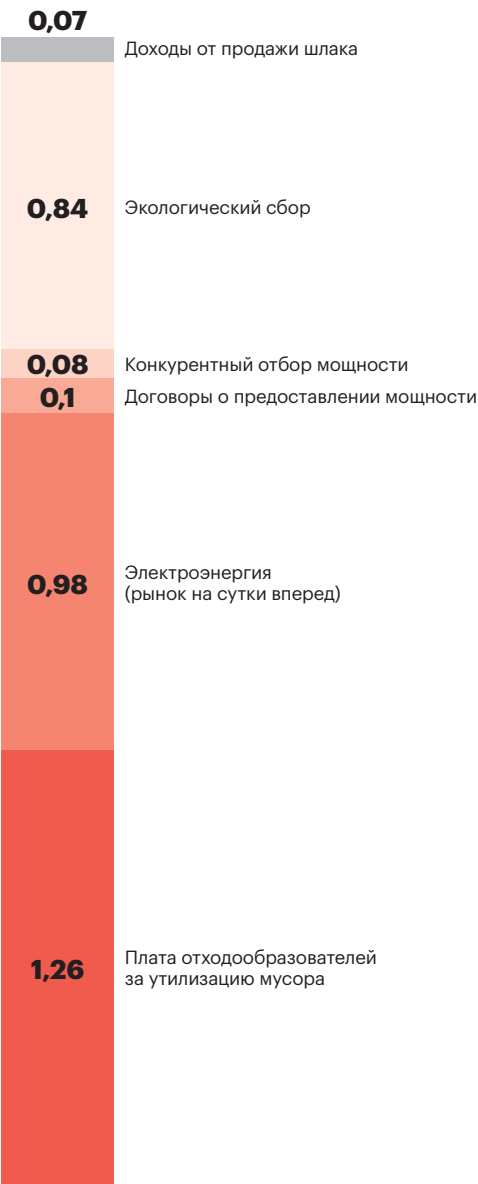
Согласно презентации «РТ-Инвеста» и Минпромторга, которая была подготовлена для совещания в правительстве, субсидии из федерального и регионального бюджетов для строительства 25 заводов должны составить более 320 млрд руб. (прямая «бюджетная инвестиция» на компенсацию

капзатрат и субсидия процентной ставки по кредитам ВЭБа). Большая часть господдержки ожидалась на стадии строительства заводов — 295 млрд из 789 млрд руб. (около 40% затрат), а во время плановой модернизации в 2040–2042 годах — лишь 8 млрд из 507 млрд руб. Таких «беспрецедентных мер» под-

держки не было ни в одной отрасли, заявил представитель Минфина на совещании в правительстве (о такой реакции РБК рассказали два участника совещания), добавив, что нынешняя финансовая модель проекта нерабочая, и предложив строить заводы за счет роста тарифов.



Структура запланированной выручки
25 заводов «РТ-Инвеста»
за 2024–2058 годы, трлн руб.



Источник: презентация «РТ-Инвеста» и Минпромторга

рефинансирования кредитных организаций.

«Атомэнергомаш», «дочка» «Росатома», совместно со швейцарско-японской Hitachi Zosen Inova обеспечили локализацию на территории России производства этого оборудования, поэтому для финансирования его закупки замглавы Минпромторга предлагает предусмотреть имущественный взнос в уставный капитал «Росатома». Детали в письме не уточняются, и представитель госкорпорации это не комментирует, но на оборудование придется больше половины затрат на строительство и модернизацию заводов — 414 млрд и 274 млрд руб. соответственно.

Операционная деятельность заводов (вместо ДПМ и роста тарифов на захоронение отходов на полигонах) может быть профинансирована за счет субсидий из федерального бюджета, выплачиваемых из «части совокупных налоговых поступлений в бюджетную систему организациями, реализующими эту инвестиционную инициативу («РТ-Инвест». — РБК)».

Еще один способ финансирования деятельности заводов — средства экосбора, который взимается в рамках расширенной ответственности производителей (РОП). Конкретные суммы в письме не указаны, но в презентации «РТ-Инвеста» и Минпромторга говорилось, что в рамках РОП за 35 лет работы заводов может быть привлечено 837,66 млрд руб., что соответствует 15–25% от всего фонда РОП, запланированного на этот период.

Однако в 2019 году с производителей и импортеров было получено лишь 3,7 млрд руб. экосбора, и это максимум за все время действия механизма РОП, говорил в интервью РБК гендиректор «Российского экологического оператора» Денис Буцаев. В конце 2020 года правительство утвердило новую концепцию расширенной ответственности производителей, цель которой — обязать бизнес оплачивать утилизацию товаров и упаковки. Минприроды оценивало потенциальный объем экосбора после принятия новой концепции в 136 млрд руб. в год. «Но это тоже не резиновая кубышка и не новое открытое месторождение», — подчеркивал Буцаев, комментируя идею использовать эти средства для финансирования деятельности заводов «РТ-Инвеста».

«По итогам совещания 19 февраля были даны поручения проработать модель, ведомства должны представить согласованные предложения, поэтому сейчас комментировать преждевременно», — сказала РБК пресс-секретарь Абрамченко Марта Галичева. РБК направил запросы в Минфин, Минприроды, Минэнерго, Минэкономразвития и ФАС. ■

↑ Строительство 25 новых мусоросжигательных заводов позволит предотвратить возникновение более 80 мусорных полигонов, оценивал ранее глава «Ростеха» Сергей Чемезов. На фото: мусоросжигательный завод №4 в Москве

на электроэнергию для некоторых потребителей в два раза. Минэкономразвития также не поддерживает этот источник финансирования заводов в связи с высокой ценой мощности, поставляемой объектами ДПМ по этим договорам, а также с тем, что электроэнергия и мощность у таких объектов являются «побочными продуктами основной деятельности», говорится в письме замглавы Минэкономразвития Ильи Торосова, которое он отправил в Минпромторг в конце февраля (у РБК есть копия, подлинность документа РБК подтвердил федеральный чиновник).

С учетом позиции двух профильных ведомств, а также критики всего проекта со стороны Абрамченко Евтухов признал, что использование ДПМ на операционной стадии реализации проекта «представляется нецелесообразным».

Но в «РТ-Инвесте» по-прежнему настаивают, что ДПМ — это «справедливый и эффективный метод поддержки, который позволяет перенести нагрузку с населения на вне-

«ПЛАТИНОВЫЕ» ЗАВОДЫ

По итогам совещания Абрамченко раскритиковала новый проект «РТ-Инвеста» и поручила его доработать. «Пока речь идет о проекте не одного десятка «платиновых» мусоросжигательных заводов, которые фактически предлагается оплачивать из федбюджета и из тарифа для населения (за электроэнергию или вывоз мусора), — написала Абрамченко на своей странице в Instagram по итогам. — Так не пойдет. Зачем нужна дорогостоящая электроэнергия и «золотой» мусор?»

шие рынки». Глава компании Андрей Шипелов передал РБК через представителя, что «незначительно» повышенный тариф на электроэнергию для крупных российских экспортеров будет заложен в цену их продукции, поэтому строительство заводов опосредованно профинансируют иностранные покупатели сырья

евых товаров из России. Он не стал комментировать возможность замены ДПМ на другие источники финансирования.

КАК МИНПРОМТОРГ ПРЕДЛАГАЕТ ПОДДЕРЖИВАТЬ ПРОЕКТ
В уточненном проекте Виктор Евтухов предлагает меры поддержки строительства заводов.

В целях сокращения расходов федерального бюджета в 2021–2023 годах «эффективной альтернативой» предоставления субсидии на компенсацию 40% капзатрат может стать выпуск «зеленых» облигаций для привлечения дополнительного внебюджетного финансирования, которое пойдет на первоначальный взнос по договорам финансовой аренды (лизинга) оборудования, необходимого для строительства заводов. Но для этого проектные компании, созданные с участием «РТ-Инвеста», должны быть включены в ломбардный список Центробанка. Это список ценных бумаг, которые регулятор готов принимать в обеспечение по операциям

ДОВЕРЯЙ, НО ПРОВЕРЯЙ

НАША СИСТЕМА
СКОРИНГА
КОНТРАГЕНТОВ — ЭТО:

01.

Автоматизированный
настраиваемый
алгоритм проверки

02.

Технологии
оценки на базе ИИ

03.

Учет 100+ факторов
при оценке
платежеспособности

04.

Быстрая оценка
любого количества
контрагентов

RESCORE.ONLINE

*рескор онлайн

