

Банк России перешел
к ужесточению денежно-
кредитной политики, повысив
ключевую ставку



ЭЛЬВИРА
НАБИУЛЛИНА,
председатель ЦБ
Фото: Андрей Рудаков/
Bloomberg

Экономика Введенные Джо Байденом санкции
затронули незначительную часть экспорта в Россию

→ 6 Госрегулирование Металлурги и химики могут
получить право на налоговый вычет

Посадка вслед за взлетом



Подписка: +7 495 363 1101
21034
4 630017 020096

Правоохранительные органы задержали Ивана Белозерцева, переизбранного губернатором Пензенской области в прошлом году, и Бориса Шпигеля, основателя фармкомпании «Биотэк», вошедшей по итогам 2020 года в тройку лидеров по госзакупкам.



По версии следствия, основатель фармгруппы «Биотэк» Борис Шпигель (на фото) с подельниками передали пензенскому губернатору более 31 млн руб. за содействие при заключении госконтрактов на поставку лекарств

Фото: Станислав Красильников/ТАСС

Общество

ПО ПОДОЗРЕНИЮ В КОРРУПЦИИ ЗАДЕРЖАНЫ ГЛАВА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ
И ОСНОВАТЕЛЬ ФАРМКОМПАНИИ «БИОТЭК»

Посадка вслед за взлетом

По делу О ВЗЯТОЧНИЧЕСТВЕ задержаны губернатор Пензенской области **ИВАН БЕЛОЗЕРЦЕВ** и основатель группы фармкомпаний «Биотэк» **БОРИС ШПИГЕЛЬ**. По версии следствия, чиновник лоббировал интересы одного из крупнейших поставщиков лекарств.

ДМИТРИЙ СЕРКОВ,
ЕГОР ГУБЕРНАТОРОВ,
ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА

В 6 утра в воскресенье, 21 марта, сотрудники центрального аппарата Следственного комитета России и Главного управления по экономической борьбе и противодействия коррупции МВД России обыскали в Пензе коттедж и кабинет губернатора Пензенской области Ивана Белозерцева. После обыска глава региона был задержан. Об этом сообщила официальный представитель СК России Светлана Петренко.

Следственные действия также прошли по месту жительства сыновей губернатора Александра и Даниила Белозерцевых, а также у чиновников правительства Пензенской об-

ласти, рассказал РБК источник в СКР. Дома у губернатора изъяли около 300 млн руб., документы и электронные носители, добавил источник.

Петренко также сообщила о задержании руководителя группы фармацевтических компаний «Биотэк» Бориса Шпигеля и еще ряда лиц. В сообщении пресс-службы СК говорится, что уголовное дело возбуждено в Главном следственном управлении СКР на основании материалов полиции по факту дачи и получения взятки (ч. 5 ст. 291 и ч. 6 ст. 290 УК РФ).

ЗА ЧТО ЗАДЕРЖАЛИ ГУБЕРНАТОРА

По версии следствия, с января по сентябрь 2020 года Белозерцев получил от Шпигеля, его супруги и директора входящего в «Биотэк» ОАО «Фармация» Антона Колосова деньги и ценности на сумму

«Губернатор Пензенской области был «не особенно сильной фигурой» во внутриэлитной борьбе, его реальный рейтинг был очень низким, считает политолог Ростислав Туровский

свыше 31 млн руб. Предположительно, губернатор получил их за содействие группе «Биотэк» при заключении госконтрактов на поставку лекарств в больницы региона за счет бюджетных средств.

Взятки для главы региона передавались в Пензе и Москве. Из российской столицы деньги привозили водитель представительства области и один из его руководителей, сообщил «Коммерсантъ».

Источник в СКР рассказал РБК, что в деле губернатора Белозерцева могут появиться дополнительные эпизоды. Сыновей губернатора сейчас проверяют на причастность к коррупции.

КАК СКЛАДЫВАЛАСЬ КАРЬЕРА ИВАНА БЕЛОЗЕРЦЕВА

В прошлом году Иван Белозерцев переизбрался от «Единой России» на второй губернаторский срок в Пензенской области, получив 78,72% голосов. Незадолго до выборов, в начале лета, президент Владимир



Путин заявлял, что у Белозерцева есть «моральное право» претендовать на новый срок, поскольку тот может гордиться «сильным увеличением» сельхозпроизводства в регионе и в целом позитивной динамикой развития основополагающих отраслей экономики.

При этом, по мнению политолога Ростислава Туровского, ситуация с новым сроком Белозерцева до последнего оставалась неоднозначной. «Он дольше всех ждал разрешения на участие в выборах, и была очень мощная негативная пиар-кампания против него, — напомнил эксперт. — Тем не менее тогда он выстоял».

В недавнем рейтинге устойчивости глав регионов «Минченко Консалтинг» Белозерцев попал в «среднеустойчивую» группу. В августе прошлого года Белозерцев, по данным ВЦИОМа и ФОМа, попал в список глав регионов с самой низкой популярностью у избирателей (из числа баллотировавшихся).

Белозерцев из-за резких высказываний не раз становился героем медийных скандалов. Так, в 2019 году, после волнений в селе Чемодановка, где произошел конфликт местных жителей с цыганами, пензенский губернатор обвинил США в дестабилизации ситуации. «Америка, Запад» выделяют «огромные деньги на подготовку людей», которые затем дестабилизируют ситуацию, говорил он. И призывал россиян доверять лишь «официальной информации, которую никто никогда исказить не будет».

↑ По информации источника РБК, дома у задержанного губернатора Пензенской области Ивана Белозерцева изъяли около 300 млн руб., документы и электронные носители

ИЗ ЖИЗНИ ИВАНА БЕЛОЗЕРЦЕВА

Иван Белозерцев родился в селе Бараново Ливенского района Орловской области в 1958 году. В 1980 году окончил Ульяновское гвардейское высшее танковое военное училище им. В.И. Ленина, в 1992-м — Гуманитарную Краснознаменную академию Вооруженных сил РФ. С 1976 по 2004 год занимал разные должности в вооруженных силах — от командира взвода учебно-боевых танков и помощника началь-

ника политотдела по комсомольской работе Ульяновского высшего танкового командного училища до заместителя руководителя военного комиссариата области и начальника отдела кадров и учета офицеров запаса региона. С 2005 по 2012 год был главой Пензы. С 2012 по 2015 год возглавлял заксобранье региона. В 2015 году Белозерцева впервые выбрали губернатором Пензенской области, тогда он набрал 86,04% голосов.

Фото: СК РФ/РИА
Новости



Губернатор Пензенской области был «не особенно сильной фигурой» во внутриэлитной борьбе, считает Туровский. Его реальный рейтинг был очень низким, и он сам «его подрывал своими неудачными заявлениями, например в ситуации с цыганами». «Плюс управленческая ситуация была нестабильной: заместители губернатора часто менялись», — добавил Туровский.

Что же касается отношений Белозерцева со Шпигелем, то это «древняя история», они давно знакомы: бизнесмен представлял исполнительную власть региона в Совете Федерации с 2003 по 2013 год. «Думаю, их отношения — это удобный повод, который можно было использовать, чтобы запустить это дело», — считает Туровский.

В рейтинге социально-экономического положения регионов «РИА Рейтинг» по итогам 2019 года Пензенская область

попала на 56-е место. Сама по себе область не является крупной и интересной с точки зрения экономики, сказал РБК Туровский. При этом в Пензенской области на территории ЗАТО «Заречный» расположено находящееся в ведении «Росатома» производственное объединение «Старт».

«Регион входит в группу, от которой избирался спикер Госдумы Вячеслав Володин и которую он неформально опекает», — отметил Туровский. — Белозерцев со всеми группами влияния стремился поддерживать отношения, но, видимо, не настолько значимой он был фигурой, чтобы им не пожертвовать».

КАК «БИОТЭК» СТАЛ ОДНИМ ИЗ ВЕДУЩИХ ФАРМПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Группа компаний «Биотэк» была основана Борисом Шпигелем в 1991 году, он оставался ее президентом до 2003 года, когда был избран в Совет

«ФАРМАЦИЯ» И ПЕНЗЕНСКАЯ ОБЛАСТЬ

Медучреждения Пензенской области являются крупнейшими заказчиками компании ОАО «Фармация».

Согласно данным СПАРК, в 2015–2021 годах областной онкологический диспансер закупил у компании лекарственные препараты на 2,1 млрд руб. С диспансером у «Фармации» было заключено 746 госконтрактов, с Пензенским областным клиническим центром специализированных видов медпомощи — 286 контрактов на 692,2 млн руб. Также «Фармация» поставила за этот период лекарства в Пензенский областной

центр общественного здоровья и медицинской профилактики — на 654,5 млн руб.

К заказчикам «Фармации» относится и минздрав Пензенской области: с 2015 по 2021 год компания выполнила 63 контракта на 302,8 млн руб.

«Фармация» работает также с учреждениями здравоохранения Чувашии, Мордовии, Марий Эл, Ульяновска, Саратова, Самары и многих других городов. В СПАРК отмечено, что в прошлом году сумма контрактов, заключенных компанией, составила 1,8 млрд руб., в 2021-м — 277,7 млн руб.

Федерации и передал акции «Биотэка» своей жене Евгении Шпигель. По данным СПАРК, сейчас она основной бенефициар ООО «Биотэк» — ей принадлежит напрямую 77% в уставном капитале компании, еще 23% — через МФПДК «Биотэк». Сам Шпигель — председатель совета директоров компании.

У холдинга есть собственные производственные площадки — завод «Марбиофарм» в Йошкар-Оле, завод «Биодез» в Московской области. Структуры «Биотэка» владели также заводом «Биосинтез» в Пензенской области — он был продан в 2016 году индийской компании Sun Pharma за \$60 млн.

Как рассказывал Шпигель в интервью «Фармвестнику», с 2018 года в стратегии компании идут изменения, связанные с диверсификацией бизнеса. Компания, по словам ее основателя, осваивается на новых для нее рынках — медицинского питания, витаминно-минеральных комплексов. По данным официального сайта компании, портфель «Биотэка» включает разработку и производство препаратов в области кардиологии, неврологии и др., всего компания производит более 150 наименований, включая витамины и пищевые добавки. В «Биотэк» входит сеть аптек ОАО «Фармация» — это более 300 точек в Пензенской, Ростовской, Нижегородской областях. Ранее Шпигель говорил, что «Фармация» ведет расширение в Южном и Северо-Западном федеральных округах.

В 2018 и 2019 годах, по данным DSM Group, группа «Биотэк» не входила в десятку крупнейших фармдистрибьюторов, занимая разные места во второй десятке, однако в 2019 году компания показала высокий прирост оборота — 87% год к году. А по итогам 2020 года компания Шпигеля вошла в топ-10 дистрибьюторов — оборот компании за год вырос на 104%.

«Биотэк» входит в тройку лидеров дистрибьюторов, ори-

Р2,1 млрд

составила сумма закупки препаратов у ОАО «Фармация» (входит в группу «Биотэк») онкодиспансером Пензенской области в 2015–2021 годах

ентирующихся на госсегмент: компания увеличила выручку за счет поставок препаратов для лечения COVID-19 — «Авифавир» и «Арепливир» с действующим веществом фавипиравир, указывали аналитики DSM Group.

Кроме этого, компания осуществляла поставки тест-систем Biozek. Общая сумма отгрузок составила по итогам года 45 млрд руб. По данным DSM Group, «Арепливир» стал лидером по объему розничных продаж среди новых лекарств, вышедших на рынок в 2020 году, с показателем больше 387 млн руб. Старший вице-президент группы по стратегии и инновациям Александр Авербух уточнял, что всего компания поставила в медучреждения и аптеки более 60 тыс. упаковок фавипиравира.

Как выяснил РБК, правительство Москвы закупило у холдинга «Биотэк» около 240 тыс. экспресс-тестов Biozek Medical для выявления в крови антител к COVID-19, которые изначально назывались тестами голландского производства. В декабре 2020 года компания была оштрафована прокуратурой Нидерландов на €30 тыс. за фальсификацию отчетов об испытаниях тестов, первыми на это внимание обратили журналисты «Важных историй». По данным прокуратуры, Biozek не разрабатывала и не производила тесты, а покупала их у китайского производителя, сообщал тогда РБК представитель прокуратуры. ■

“ В 2018 и 2019 годах, по данным DSM Group, группа «Биотэк» не входила в десятку крупнейших фармдистрибьюторов. Но по итогам 2020 года компания Бориса Шпигеля вошла в топ-10 дистрибьюторов — ее оборот за год вырос на 104%

Экономика

Центральный банк перешел К УЖЕСТОЧЕНИЮ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ, повысив ставку на 0,25 п.п., до 4,5%. В последний раз ЦБ делал это в 2018 году. Регулятор готов ПОВЫШАТЬ ставку и ДАЛЬШЕ.

ЦБ ВОЗВРАЩАЕТСЯ К НЕЙТРАЛЬНОЙ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКЕ

Ставка пошла против прогноза

ПАВЕЛ КАЗАРНОВСКИЙ

Совет директоров Банка России на заседании в пятницу, 19 марта, впервые с декабря 2018 года принял решение повысить ключевую ставку на 0,25 процентного пункта, до 4,5%, говорится в сообщении ЦБ. Решение не вполне соответствует ожиданиям рынка: консенсус-прогноз Bloomberg показывал, что большинство экономистов ожидали сохранения ставки. Опрошенные РБК аналитики объясняли, что ЦБ, вероятнее всего, сохранит ставку, хотя некоторые из них оценивали вероятность ужесточения денежно-кредитной политики в 30–50%.

«Данные говорят о том, что возвращение к нейтральной денежно-кредитной полити-

ке надо начинать уже сейчас», — сказала председатель ЦБ Эльвира Набиуллина, надевшая на пресс-конференцию брошь в виде ястреба (символ сторонников повышения ставок). Время имеет значение: если откладывать повышение ставки, инфляция может вырасти, а инфляционные ожидания не снизятся, добавила она. Помимо сохранения ставки и минимального повышения совет директоров рассматривал и более радикальный вариант — рост на 0,5 п.п., но посчитал, что изменение политики «должно быть более плавным», рассказала глава ЦБ. Курс на фоне решения ЦБ с открытия на 74,3 руб. за доллар укреплялся в моменте до 73,7 руб., после чего к 16:30 мск вернулся в район отметки 74 руб. за доллар.

Регулятор признал, что инфляция «складывается выше прогноза» (на 15 марта рост цен составил 5,8% годовых). Вместе с тем восстановление внутреннего спроса «приобретает устойчивость и происходит быстрее, чем ожидалось ранее, в ряде секторов опережая темпы наращивания выпуска», ожидания по внешнему спросу также улучшаются. Все это говорит о том, что «баланс рисков сместился в сторону проинфляционных», указывает ЦБ.

Ускорение инфляции ЦБ объясняет устойчивым характером восстановления внутреннего спроса: «Его влияние на темпы роста цен усилено ограничениями на зарубежные поездки. Неизрасходованные на эти цели средства домашних хозяйств частично перераспределены на потребление товаров и услуг внутри страны». Тем не менее Банк России ждет, что «годовая инфляция достигнет своего максимума в марте и далее будет снижаться».

Сигнал о будущей политике также ужесточился: Банк России «допускает возможность дальнейшего повышения ключевой ставки на ближайших заседаниях». Месяцем ранее регулятор лишь заявлял, что будет «определять сроки и темпы возврата к нейтральной денежно-кредитной политике». Годовая инфляция, по его новому прогнозу, вернется к цели вблизи 4% только в первой половине 2022 года. Предыдущий прогноз ЦБ — 3,7–4,2% уже по итогам 2021 года. Обновленный прогноз ЦБ представит в апреле.

«Пока ключевая ставка не вернется в нейтральный диапазон — а его мы по-прежнему оцениваем от 5 до 6%, — денежно-кредитные условия будут оставаться мягкими», — подчеркнула Набиуллина. Не факт, что возврат к нейтральной политике понадобится в этом году, добавила она.

КАК ЦБ ГОТОВИЛСЯ К УЖЕСТОЧЕНИЮ ПОЛИТИКИ

ЦБ снижал ставку в прошлом году на фоне кризиса, вызванного пандемией коронавируса, — в общей сложности с 6,25 до 4,25%. Паузу в смягчении ЦБ взял в сентябре, но она затянулась по мере роста инфляции. Уже на февральском заседании ЦБ исключил возможность дальнейшего снижения ставки.

К мартовскому заседанию риторика руководства ЦБ продолжила ужесточаться: Эльвира Набиуллина на прошлой неделе, спустя почти год с начала активного распространения коронавируса в стране, говорила, что регулятор видит «устойчивое восстановление деловой активности и конечного спроса по широкому кругу секторов экономики и отмечает усиление инфляционного давления». Тем не менее зампред ЦБ Алексей Заботкин уточнил, что «на мартовском заседании совет директоров продолжит оценивать сроки и темпы возвращения к нейтральной денежно-кредитной политике».

В понедельник, 15 марта, Bloomberg со ссылкой на источник сообщил, что регулятор обсуждает вариант более быстрых действий и может повысить ставку на 1,25 п.п., то есть до 5,5% до конца года, или даже до 6%. Впоследствии глава SberCIB Investment Research (структура Сбербанка) Ярослав Лисоволик заявил, что оценивает вероятность повышения ставки на 0,25 п.п. уже в пятницу, 19 марта, как «достаточно высокую». Пик инфляции в этом году оказался выше ожиданий, и ЦБ, повысив ставку, может так отреагировать на этот негативный сюрприз, предполагал главный экономист ING по России и СНГ Дмитрий Долгин.

В феврале рост цен ускорился до 5,7% после 5,2% в янва-

КАКИХ ИЗМЕНЕНИЙ ЖДУТ АНАЛИТИКИ

Идея повышения доходности вкладов витала в воздухе в последнее время, и депозитные ставки вырастут скорее и ощутимее, чем кредитные, говорит вице-президент агентства Moody's Ольга Ульянова. «На кредитном рынке царит сейчас клиент, и банки остро конкурируют за качественных заемщиков, а на депозитном рынке до недавнего времени клиентам диктовали условия банки, но как минимум на протяжении 2021 года эта ситуация будет меняться», — поясняет эксперт.

По ее словам, участники рынка в первую очередь будут поднимать доходность срочных депозитов, чтобы зафиксировать относительно низкие ставки привлечения на длительный срок. «Движение вверх будет очень плавным, но может составить 10–15 б.п.

(0,1–0,15 п.п.) на протяжении месяца-двух», — добавляет Ульянова. В Moody's считают, что ставки по розничным кредитам вряд ли сильно поднимутся после решения ЦБ, хотя «цикл снижения, безусловно, закончен».

Директор группы рейтингов финансовых институтов АКРА Ирина Носова, напротив, считает, что реакция банков сначала затронет кредитование. «Повышение в первую очередь отразится на кредитных ставках ввиду желания банков повысить уровень процентной маржи. По депозитам реакция будет менее оперативной, а коррекция — менее заметной», — пояснила она. По оценкам АКРА, доходность сберегательных продуктов вырастет не более чем на 0,2 п.п., а повышение ставок по кредитам составит 0,3–0,5 п.п. в ближайшее время.

↑ Глава ЦБ Эльвира Набиуллина немного подняла ключевую ставку, опасаясь роста инфляции

Фото: Ирина Бужор/Коммерсантъ



ре, хотя инфляционные ожидания населения, на которые ЦБ также опирается при принятии решений о ставке, в феврале несколько снизились — на 0,6 п.п., до 9,9%. Основным драйвером роста цен является продовольственная инфляция.

Дезинфляционные риски для базового сценария снизились, констатировал ЦБ 19 марта. Открытие границ по мере снятия ограничительных мер может восстановить потребление зарубежных услуг, а также ослабить ограничения со стороны предложения на рынке труда через приток иностранной рабочей силы. В свою очередь, более низкие темпы вакцинации и распространение новых штаммов вируса могут, наоборот, замедлить восстановление экономической активности, указал регулятор.

Уже опубликованные данные по промышленному производству за прошедший месяц, как

и данные по продажам легковых автомобилей, действительно говорят о восстановлении деловой активности, считает главный экономист «ВТБ Капитала» по России и СНГ Александр Исаков. Но пока этот тренд недостаточно устойчив из-за географической неоднородности, добавляет он, ссылаясь на отчет Банка России по региональной экономике. Так, центральное и южное управления ЦБ зафиксировали рост промышленности в январе на 7,5 и 6,2% год к году, в то время как остальные пять показали ее падение.

ЧТО СТАЛО СПУСКОВЫМ КРЮЧКОМ ДЛЯ РОСТА СТАВКИ СЕЙЧАС

Еще на прошлой неделе Банк России указывал, что в марте будет недостаточно данных для повышения ставки, замечает начальник центра разработки стратегии Газпромбанка

Егор Сусин, но с тех пор ставки достаточно резко повысили центральные банки Бразилии и Турции (на 0,75 п.п. и 2 п.п. соответственно). «Решения других ЦБ развивающихся рынков были более агрессивными, и, видимо, это стало последней каплей, которая привела к повышению ставок в марте», — считает эксперт.

Внешняя конъюнктура сыграла решающую роль, уверен начальник дилингового центра Металлинвестбанка Сергей Романчук, указывая, что изменился основной индикатор ситуации на рынке — выросли ставки казначейских облигаций американского Минфина (увеличение доходности безрисковых вложений в США в общем случае вызывает переток инвестиций из развивающихся экономик). Кроме того, объясняет Романчук, растет спрос на продовольствие без возможности его немедленно удовлетворить, что вызывает повышение цен на продукты питания по всему миру, а для России это довольно большой компонент инфляционной корзины.

«Банк России настраивал рынки к циклу повышения, и рынки в той или иной степени готовы к повышению (ключевой ставки) как минимум до 5%. Рынок уже включил это в цены», — говорит Сусин. К концу года ЦБ может поднять ставку до 5%, к середине

Если инфляция не начнет замедляться, ставку, наверное, придется повышать быстрее. Но сам ЦБ оценивает, что эффект от повышения ключевой ставки отражается на инфляции примерно через три квартала, поэтому ЦБ пытается стрелять по мишени, которая находится далеко во времени

НАЧАЛЬНИК ДИЛИНГОВОГО ЦЕНТРА МЕТАЛЛИНВЕСТБАНКА
СЕРГЕЙ РОМАНЧУК

следующего — до 5,5%, прогнозирует Романчук. «Если инфляция не начнет замедляться, ставку, наверное, придется повышать быстрее. Но сам ЦБ оценивает, что эффект от повышения ключевой ставки отражается на инфляции примерно через три квартала, поэтому ЦБ пытается стрелять по мишени, которая находится далеко во времени», — напоминает он.

Тем не менее жесткая риторика ЦБ является не вполне конкретной, осторожен директор офиса рыночных исследований и стратегии Росбанка Евгений Кошелев. Регулятор «дал участникам рынка не самый жесткий сигнал», пишет экономист «Ренессанс Капитала» по России и СНГ Софья Донец: «Мы полагаем, это явный признак того, что ЦБ будет повышать ставку до нейтрального значения плавно. При этом похоже, что регулятор оставляет за собой возможность повышать ставку не на каждом из следующих заседаний».

Ослабление рубля, произошедшее на этой неделе из-за заявлений президента США Джоозефа Байдена и обещаний ввести новые санкции (курс 17 марта падал на рубль к доллару и евро), также может быть одним из факторов, из-за которых ЦБ пошел на повышение ставки, пишет в обзоре главный экономист Альфа-банка Наталия Орлова. «Сильная реакция рынка на новую волну конфронтации между США и Россией на этой неделе показывает, что эффект курсового переноса не поможет вернуть инфляцию к уровню четырехпроцентного ориентира ЦБ в этом году», — считает она. Набиуллина на пресс-конференции оценила, что ослабление курса на 10% может давать прирост годовой инфляции на 0,5–0,6 п.п. Раньше влияние ослабления рубля было в два раза больше. ■

При участии Юлии Кошкиной

Решения других ЦБ развивающихся рынков были более агрессивными, и, видимо, это стало последней каплей, которая привела к повышению ставок в марте

НАЧАЛЬНИК ЦЕНТРА РАЗРАБОТКИ СТРАТЕГИИ ГАЗПРОМБАНКА ЕГОР СУСИН

Экономика

На прошлой неделе вступили в силу санкции США ИЗ-ЗА ОТРАВЛЕНИЯ НАВАЛЬНОГО. Они включают дополнительные ограничения НА АМЕРИКАНСКИЙ ЭКСПОРТ в Россию ряда товаров. РБК разобрался, какой части поставок это коснется.

КАК НОВЫЕ АМЕРИКАНСКИЕ ОГРАНИЧЕНИЯ ПОВЛИЯЮТ НА РОССИЙСКИЙ ИМПОРТ

Санкции на BIS

ИВАН ТКАЧЁВ

18 марта 2021 года вступили в силу новые американские санкции из-за отравления оппозиционера Алексея Навального с применением, как считают западные правительства, запрещенного на международном уровне боевого вещества «Новичок». Санкции по линии различных ведомств, включая Госдепартамент и Минторг США, были анонсированы 2 марта и должны были вступить в силу по истечении обязательного 15-дневного периода.

Российский МИД назвал действия США попыткой вмешательства во внутренние дела с использованием в качестве повода «намеренно устроенной провокации с якобы «отравлением» Навального некими «боевыми химикатами».

Новые санкции включают в себя внесение нескольких российских чиновников и государственных организаций в черный список американского Казначейства, несколько символических мер Госдепартамента (таких как прекращение практически несуществующего экспорта американских вооружений в Россию) и ужесточение ограничений Минторга США на вывоз товаров и технологий двойного назначения в Россию. Документ Бюро промышленности и безопасности (BIS) Минторга США о вступлении экспортных ограничений в силу был опубликован в американском правительственном вестнике.

Из изученной РБК статистики BIS следует, что первые санкции, введенные администрацией президента США Джо Байдена, в части экспортных ограничений затронут менее 1% годовых американских поставок в Россию в денежном выражении.

«Многие лидеры российской радиоэлектронной промышленности уже давно находятся в санкционных списках Ми-

нистерства торговли США, поэтому импортозамещение в части компонентной базы по критически значимым направлениям техники — процесс постоянный», — прокомментировал РБК заместитель министра торговли и промышленности России Олег Бочаров.

По его словам, Минпромторг оказывает поддержку отечественным производителям и разработчикам, включая субсидии, налоговые льготы для разработчиков электронной продукции и т.д., ведет работу по стимулированию спроса на конечную продукцию и микропроцессоры. «Более того, рынок радиоэлектроники на сегодня — это не только технологии из США, он включает в себя целый ряд доступной продукции из других стран», — указал Бочаров.

ОБОРОННО-КОСМИЧЕСКИЙ ЭКСПОРТ

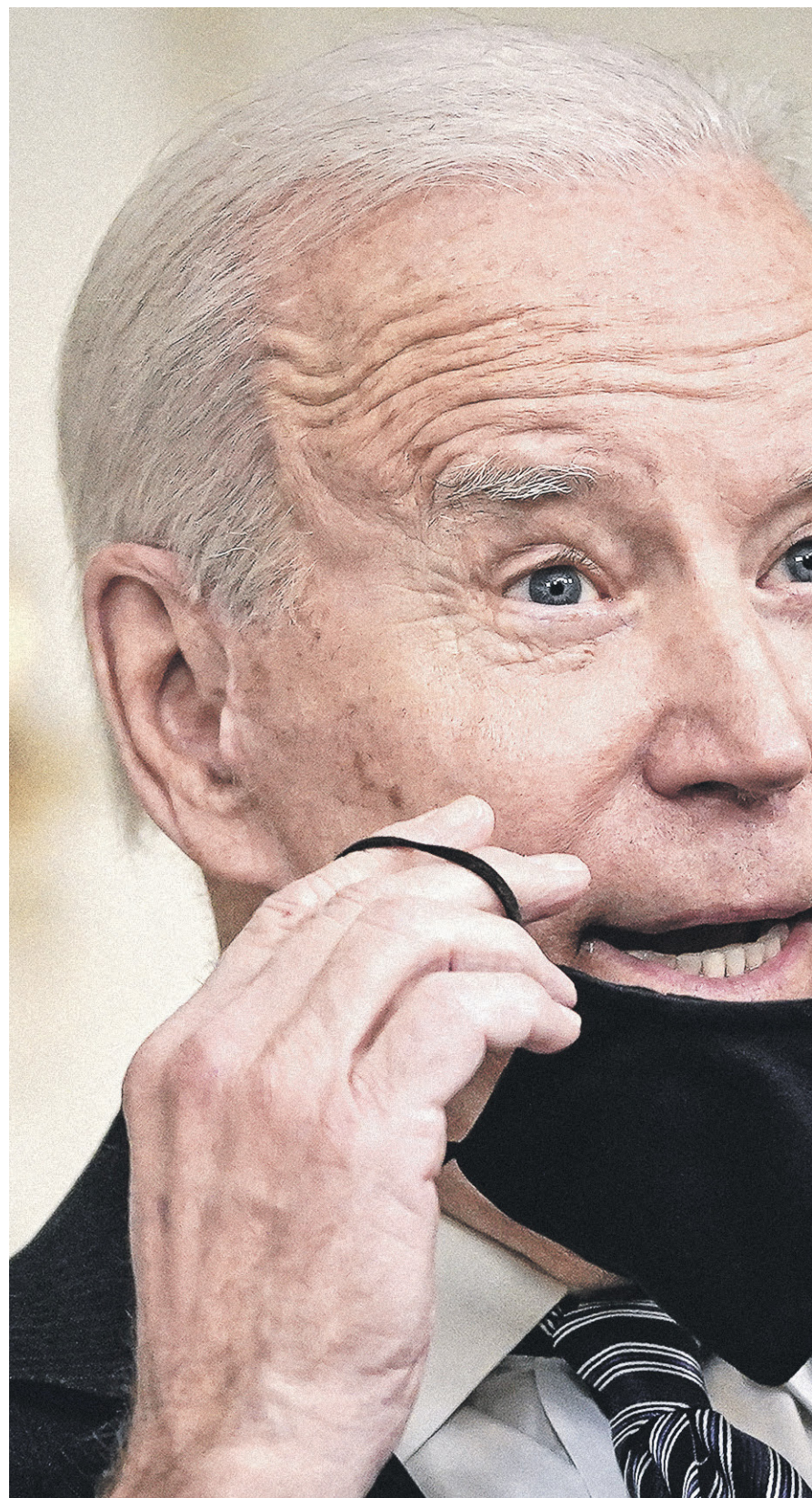
Госдеп США 18 марта включил Россию в число стран, куда запрещен экспорт оборонных изделий и оборонных услуг (режим американских Правил международной торговли оружием, ITAR; его администрирует директорат по контролю за оборонной торговлей Госдепартамента). В 2019 году (последние данные BIS) экспорт продукции США в Россию, регулируемый режимом ITAR, составил \$11,5 млн (в 2018 году — \$0,8 млн).

Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС) указывала, что

последний раз США поставляли в Россию военную технику во время Великой Отечественной войны по программе ленд-лиза.

По сообщению Госдепа, постоянное исключение из запрета на оборонный экспорт сделано для изделий, поддерживающих межправительственное сотрудничество России и США в космосе, и временное исключение (до 1 сентября 2021 года) — для коммерческих ракетных пусков России (США будут выдавать разовые разрешения на такие поставки). Американский экспорт в Россию под режимом ITAR в 2019 году мог касаться космического сотрудничества, которое выведено из-под новых санкций. Правилами ITAR регулируются в том числе гражданские космические корабли и спутники, которые способны отслеживать движение наземных или космических объектов с использованием радаров или лазерных систем; имеют автономную систему избежания столкновений и др. В 2019 году зарегистрированный в США стартап Михаила Кокорича и Льва Хасиса собирался получить экспортную лицензию США для вывоза в Россию своего оборудования для коммерческих пусков.

Объявляя санкции из-за отравления Навального, Госдеп США повторил ограничения, уже введенные прежней администрацией Дональда Трампа в 2018 году после



Администрация президента США Джо Байдена подчеркивала, что России грозит второй, более серьезный раунд санкций за предполагаемое применение химического оружия

“ Из-за ужесточения экспортного контроля Россия может лишиться американских товаров и технологий на сумму не более чем \$29 млн

отравления бывшего офицера ГРУ Сергея Скрипаля и его дочери Юлии, включая отказ в госкредитах и финансовой помощи США. Вашингтон и так не предоставляет России финансовой помощи: последней такой программой была оказанная государственным Экспортно-импортным банком США гарантийная поддержка кредитов на покупку самолетов Boeing для «Аэрофлота» в 2013 году.

ЧУВСТВИТЕЛЬНЫЕ ДЛЯ НАЦБЕЗОПАСНОСТИ США ТЕХНОЛОГИИ

США ввели дополнительные ограничения на экспорт в Россию американских товаров и технологий, контролируемых по критерию национальной безопасности США. В целом система экспортного контроля США выглядит так: около 5% американских экспортных

транзакций требуют специального разрешения (лицензии). Большинство такого лицензируемого экспорта регулируется правилами BIS Минторга США. Экспортные позиции под юрисдикцией BIS могут контролироваться по одному или нескольким критериям (причинам контроля) — принадлежность к ракетным технологиям, опасность с точки зрения химического и биологического оружия и т.д. Одна из таких причин — значимость технологии для нацбезопасности США.

Товаров, помеченных по критерию нацбезопасности США, много: это различные виды интегральных микросхем, высокоточные промышленные комплексы, навигационные системы для гражданских самолетов, авионика, лазеры, продвинутое видеонаблюдение, некоторые газотурбинные двигатели, продукты для информационной безопасности, специальное программное обеспечение, относящееся к этим товарам.

Сначала, в августе 2018 года, США, реагируя на кейс Скрипалей, запретили экспорт таких товаров и технологий в адрес российских государственных предприятий (принадлежащих государству или финансируемых им). Конечные пользователи в военной сфере тоже не смогли получить такие американские товары. Однако поставки в адрес коммерческих организаций для исключительно гражданского использования могли продолжаться без ограничений.

В июне 2020 года Минторг США (когда президентом еще был Трамп) впервые ужесточил эту политику, отменив исключение для американских экспортеров, которые до этого могли поставлять в Россию без лицензии товары, контролируемые по признаку национальной безопасности, если они предназначены для гражданских потребителей. То есть экспортерам понадобилось получать лицензии BIS для поставки таких товаров в коммерческий сектор России. Тогда Минторг США обещал действовать исходя из презумпции одобрения лицензий, кроме случаев, когда будет обнаружено, что поставка может скрытым образом способствовать наращиванию военного потенциала России.

С 18 марта 2021 года администрация Байдена решила, что абсолютное большинство обращений от американских поставщиков за лицензией на экспорт или реэкспорт в Россию товаров, значимых с точки зрения национальной безопасности США, будет рассматриваться с позиции отказа (presumption of denial). Это означает, что экспортерам нет смысла просить такую лицензию даже для поставок гражданскому коммерческому сектору. Кроме того, приостановлены некоторые исключения — например, для запчастей к оборудованию, которые раньше могли поставляться

\$91 млн

объем реального экспорта в Россию товаров и технологий, контролируемых с точки зрения нацбезопасности США в 2019 году (\$139 млн — в 2018-м)

без лицензии. Теперь российские компании, у которых может быть в наличии высокотехнологичный продукт США, не смогут обслуживать его в случае поломки какой-либо детали. Минторг США дал понять, что цель ужесточения запретов — перекрытие потенциальных каналов утечки чувствительных технологий США в «плохие» руки.

«Поправки, реализованные Министерством торговли США, существенно затруднят американским компаниям экспорт целого ряда товаров, ПО и технологий в Россию. Российским компаниям с оборудованием США станет труднее получить оригинальные американские запчасти. Политика экспортного контроля США в отношении России не была столь ограничительной с начала 1990-х годов», — прокомментировал РБК президент американского Института обучения программам соблюдения правил в области экспорта США (Export Compliance Training Institute, ECTI) Скотт Гирити.

ВЛИЯНИЕ НА ЭКСПОРТ В РОССИЮ

Реальный экспорт в Россию товаров и технологий, контролируемых с точки зрения нацбезопасности США, в 2019 году не превышал \$91 млн, в 2018 году — \$139 млн, следует из статистики американского BIS. Это верхняя оценка, охватывающая весь экспорт США в Россию с лицензионными требованиями BIS (куда входят товары по критерию нацбезопасности, но не только). В 2020 году лицензируемый экспорт в Россию мог еще снизиться, поскольку BIS в последние годы последовательно ужесточает контроль за экспортом в Россию. BIS не предоставляет разбивки лицензируемого экспорта по причинам контроля.

В 2019 году BIS рассмотрело 293 заявки на экспорт (реэкспорт) товаров в Россию, из которых одобрило 108 (данных за 2020 год еще нет). Одобренные лицензии, как правило, действительны в течение четырех лет. Новые ограничения BIS не отменяют существующие экспортные лицензии — это значит, что поставки по разрешениям, выданным за период с 2018 года, смогут продолжаться по крайней мере до конца 2021 года.

Администрация Байдена сохранила важные исключе-

ния (waivers) из режима отказа в экспортных лицензиях, объяснив их как раз интересами национальной безопасности США. Без лицензии BIS можно будет по-прежнему экспортировать из США некоторое криптографическое ПО, широко распространенное на потребительском рынке. Поставки такого ПО из США в Россию в 2019 году составили \$62 млн. Как и в случае исключений из режима ITAR, США предусмотрели возможность продолжать выдачу разовых (case-by-case) экспортных лицензий, необходимых для сотрудничества России и США в освоении космоса и в коммерческих космических пусках (последнее — до 1 сентября 2021 года, после чего США прекратят выдавать такие лицензии). Глава «Роскосмоса» Дмитрий Рогозин заявил 17 марта, что госкорпорация всегда готовилась к санкциям, но слабые места еще есть, в частности космическая радиоэлектроника.

Учитывая, что США вывели из-под сферы действия новых ограничений поставки некоторого ПО, Россия из-за ужесточения экспортного контроля может лишиться американских товаров и технологий на сумму не более чем \$29 млн (исходя из данных за 2019 год). Это 0,5% от совокупного экспорта США в Россию за 2019 год (\$5,75 млрд, по данным BIS). Подавляющее большинство американского экспорта товаров в Россию не требует специальных разрешений — в основном это гражданские самолеты, фармацевтическая продукция, медицинские изделия, наземный транспорт, электрические машины и оборудование.

Администрация Байдена подчеркивала, что санкции из-за отравления Навальным — это только начало: России грозит второй, более серьезный раунд санкций за предполагаемое применение химического оружия, предупреждал Госдеп; США намерены ввести санкции против России за предполагаемое вмешательство в президентские выборы 2020 года; обсуждаются «экстремальные» санкции против российских госбумаг ОФЗ; наконец, Вашингтон может наложить санкции на оператора газопроводного проекта «Северный поток-2» — Nord Stream 2 AG, сообщили источники Bloomberg. ■



Фото: Drew Angerer/Getty Images

Международная политика

ВЫСОКОПОСТАВЛЕННЫЕ ДЕЛЕГАЦИИ США И КИТАЯ
ПРОВЕЛИ ВСТРЕЧУ В АНКОРИДЖЕ

Переговорный эксцесс

ЕВГЕНИЙ ПУДОВКИН,
ЕЛИЗАВЕТА ЛАМОВА

США и Китай впервые провели перегово-
ры после победы Джо
Байдена на выборах.
Дискуссия была на-
пряженной, дать старт
улучшению отношений
не удалось, признают
ее участники. О чем
спорят две крупней-
шие экономики мира,
разбирался РБК

КАК ПРОШЛА АМЕРИКАНО-КИТАЙСКАЯ ВСТРЕЧА

В пятницу в Анкоридже (штат
Аляска) завершились пере-
говоры высокопоставлен-
ных представителей США
и Китая. С американской сто-
роны делегацию возглавляли
госсекретарь Энтони Блин-
кен и помощник президента
по национальной безопасно-
сти Джейк Салливан, с ки-
тайской — член Политбюро
ЦК Коммунистической партии
Китая (КПК) Ян Цзечи и ми-
нистр иностранных дел КНР
Ван И. Это была первая встре-
ча представителей двух стран
после прихода к власти в США
новой администрации во главе
с президентом от Демократи-
ческой партии Джо Байденом.
Как свидетельствуют амери-
канские СМИ, встреча сразу
не задалась.

Представители США пожа-
ловались на нарушение китай-

ской делегацией протокола.
В США заявили, что в нача-
ле переговоров договарива-
лись о коротких двухминут-
ных заявлениях со стороны
каждого высокопоставленно-
го чиновника, но Ян Цзечи го-
ворил более 15 минут, а из-за
последовательного перевода
его выступление растянулось
на полчаса. Американские
переговорщики посчитали
нужным ответить на его вы-
сказывания, что еще удлин-
ило вступление к перегово-
рам. «Китайская делегация,
со своей стороны, похоже,
приехала с намерением рабо-
тать на публику, сосредоточив-
шись на публичных театраль-
ных и драматических жестах,
а не на сути дела», — сказал
представитель администра-
ции, слова которого процити-
ровало издание Politico.

Ян Цзечи говорил о том, что
США должны перестать навя-
зывать другим свою версию
демократии и вместо этого за-
думаться над тем, как испра-
вить свой собственный имидж.
Таким образом он отреагиро-
вал на вступительные слова
Блинкена, обвинившего Китай
в действиях, которые подрыва-
ют стабильность глобального
порядка.

«США не могут говорить
за весь мир, а только за пра-
вительство Соединенных
Штатов», — сказал Ян. — Китай
не станет мириться с безос-
новательными обвинениями
со стороны США».

Блинкен и Салливан в свою
очередь раскритиковали
Китай за подавление протес-
тов в Гонконге и за киберата-
ки на США.

Второй день переговоров
результатов не принес, следу-
ет из заключительных ремарок

“ Китай обвинения
в свой адрес отрицает.
В Пекине считают, что
это США провоцируют
ситуацию односто-
ронними санкциями
и вмешательством
в дела других стран

членов делегаций (пресс-кон-
ференций они не проводили).
Салливан сказал только, что
американские переговорщи-
ки возвращаются в Вашингтон,
где будут обдумывать ситуа-
цию (сообщает Bloomberg).
Ян Цзечи заявил, что между
странами сохраняются значи-
тельные разногласия.

О ЧЕМ СПОРЯТ КИТАЙ И США

Отношения Китая и США об-
острились во время рабо-
ты администрации президен-
та Дональда Трампа, который
победил на выборах в ноя-
бре 2016 года. Еще во время
своей предвыборной кампа-
нии Трамп обещал пересмо-
треть торгово-экономические
отношения с Пекином, что
и было сделано. При преды-
дущей администрации США
«законные права и интересы
Китая были неоправданно на-
рушены, а китайско-американ-
ские отношения столкнулись
с беспрецедентно серьезными
трудностями», описывает уро-
вень отношений Пекин.

Переговоры между США
и Китаем проходят на фоне по-
пыток стабилизировать миро-
вую торговлю, в которой очень
много зависит и от этих двух
стран, рассказал РБК врио ди-
ректора Института Дальнего
Востока РАН Алексей Маслов.

США выдвигают в адрес
Китая множество претензий.
Среди них следующие.

Нечестная конкурен-
ция и кража интеллектуаль-
ной собственности. Начиная
с 2018 года Вашингтон вводил
новые пошлины на китайские
товары. Часть из них была
снята в январе прошлого года.
Новая администрация под ру-
ководством Байдена отменять
пошлины отказалась.

Промышленный шпионаж —
среди тех, кого американская
администрация в нем обвиня-
ет, — телекоммуникационная
компания Huawei.

Нарушение санкций — США
обвиняли Китай в нарушении
санкций в отношении России
и Ирана.

Нарушение прав человека —
США критиковали Китай за ре-
прессии уйгуров, жесткое по-
давление протестов в Гонконге
и неуважение к праву Тайваня
на самоопределение.

Наращивание Китаем во-
енного потенциала — США
настаивают на том, что
Китай должен присоединить-
ся к системе контроля над
вооружениями.

Утаивание информации о ко-
ронавирусе COVID-19 — Трамп
заявлял, что Китай виновен
в пандемии коронавируса, так
как утаивал информацию о его
распространении.

Кибератаки на инфраструк-
туру США.

Китай обвинения в свой
адрес отрицает. В Пекине
считают, что это США про-
воцируют ситуацию односто-
ронними санкциями и вме-
шательством в дела других
стран. Китайские компании
считают ограничения на ра-
боту в США неправомерны-
ми. Ранее Федеральный суд
США временно заблокировал
исполнение запрета амери-
канских властей на инвести-
ции в Xiaomi. Такой запрет
был наложен на компанию при
Трампе, Xiaomi и еще восемь
китайских компаний подозре-
вали в сотрудничестве с ВПК
и спецслужбами КНР.

ЧТО СПОРЫ КИТАЯ И США ОЗНАЧАЮТ ДЛЯ РОССИИ

Россия имеет тесные дело-
вые связи с Китаем: товаро-
оборот двух стран в 2020 году
составил \$104 млрд — почти
на \$80 млрд больше, чем
с США. Ранее эксперты преду-
преждали, что торговая война
приведет к замедлению рос-
сийской экономики. «Негатив-
ные эффекты противостояния
США и КНР для российской
экономики с высокой степе-
нью вероятности возобнода-
ют над позитивными, хотя едва
ли их чистый вклад в замедле-
ние роста российского ВВП
превысит 0,2–0,3%», — отмечал
экономист Сергей Афонцев.

Россия также опирает-
ся на китайские технологии.
Ранее китайская компания
Huawei и крупнейший россий-
ский оператор МТС подписали
соглашение о развитии техно-
логий 5G и пилотных запусках
в России сетей связи пятого
поколения в 2019–2020 годах.

«Сегодня российское при-
сутствие в Азии невелико, оно
измеряется 2–3% общей ази-
атской торговли», — рассказал
Маслов. ■

■ РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

И.о. главного редактора:
Петр Геннадьевич Канаев
Руководитель дизайн-департамента:
Николай Реутин
Выпуск: Игорь Климов
Руководитель фотослужбы:
Алексей Зотов
Верстка: Ирина Енина

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

**Руководитель объединенной
редакции РБК:**
Петр Канаев
**Главный редактор rbc.ru
и ИА «РосБизнесКонсалтинг»:**
вакансия
**Первый заместитель главного
редактора:** Ирина Парфентьева
Заместители главного редактора:
Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин,
Анна Пустякова, Кирилл Сироткин

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: Анна Балашова
Банки и финансы: Антон Фейнберг
Свой бизнес: Илья Носырев
Индустрия и энергоресурсы:
Тимофей Дзядко
Политика и общество:
Вячеслав Козлов
Потребительский рынок:
Сергей Соболев
Экономика: Иван Ткачев
Международная политика:
Полина Химшиашвили

Учредитель газет:
ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована
в Федеральной службе по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации
средства массовой информации
ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная,
д. 78, стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru

**Корпоративный коммерческий
директор:** Людмила Гурей
**Коммерческий директор
издательского дома «РБК»:** Анна Брук
**Директор по корпоративным
продажам LifeStyle:** Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто:
Мария Железнова
Директор по маркетингу:
Андрей Сикорский
Директор по распространению:
Ирина Бокач
Директор по производству:
Надежда Фомина

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции:
(495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127.
E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Подписка по каталогам: «Роспечать»,
«Пресса России», подписной индекс:
19781; «Каталог Российской Прессы»,
подписной индекс: 24698; «Почта Рос-
сии», подписной индекс: П6776.
Подписка в редакции:
тел.: (495) 363-1101, факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан в ОАО «Москов-
ская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7,
стр. 1
Заказ № 0605
Тираж: 80 000
Номер подписан в печать в 22.00

Перепечатка редакционных материа-
лов допускается только по согласо-
ванию с редакцией. При цитировании
ссылка на газету РБК обязательна.
© «БизнесПресс», 2021

Свободная цена

Материалы на таком фоне опубли-
кованы на коммерческой основе.

Дизайн Свят Вишняков,
Настя Вишнякова
Electricred.design

16+

Pro:

PRO.RBC.RU

Транспорт

→ 11

Ретейл

→ 12

Бизнес

Две российские авиакомпании
смогли избежать убытков
в год пандемии

Как быстро покупатели
отказываются от бумажных
чеков в магазинах

МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ ПРЕДСТАВИЛО СВОЙ ВАРИАНТ КОМПЕНСАЦИИ ЗА ПОВЫШЕНИЕ НДПИ

Металлурги и химики добыли налоговый вычет

Власти решили **СМЯГЧИТЬ ЭФФЕКТ ОТ РОСТА НДПИ** для металлургов и химиков, повысившегося в 3,5 раза с начала 2021 года. Они предложили со следующего года ввести налоговый вычет, который будет **ЗАВИСЕТЬ ОТ ИНВЕСТИЦИЙ** бизнеса.

→ 10



Закон о повышении НДПИ был принят, несмотря на протесты бизнеса. Идею о налоговом вычете предприниматели в целом поддержали. Представитель производителя удобрений «ФосАгро» (на фото: склад компании) оценил ее как «важную и своевременную»

Фото: Андрей Рудаков/Bloomberg

Госрегулирование

Р56 млрд

дополнительных налогов ежегодно позволит собирать увеличение выплат по НДС, по оценке Минфина

← 9

СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА,
ПЕТР КАНАЕВ

Минэкономразвития и Минфин предложили с 2022 года предоставить налоговый вычет металлургическим и химическим компаниям, для которых с начала 2021 года ставка НДС выросла в 3,5 раза. Его размер будет зависеть от капитальных вложений бизнеса.

Такую идею озвучили министр экономического развития Максим Решетников и замминистра финансов Алексей Сазанов на совещании у первого вице-премьера Андрея Белоусова в пятницу, 19 марта, рассказали РБК источник в правительстве и собеседник, близкий к участникам совещания.

Представители Белоусова и Минэкономразвития подтвердили планы введения налогового вычета из НДС с 1 января 2022 года для тех проектов, по которым сумма этого налога будет превышать выплату за 2021 год.

Это касается проектов, на которые распространяется повышающий коэффициент НДС.

Представители бизнеса в целом поддержали этот ме-

ханизм, ведомства дополнительно проработают его с Российским союзом промышленников и предпринимателей (РСПП) в течение двух недель, сказал представитель первого вице-премьера. Представитель РСПП отказался от комментариев.

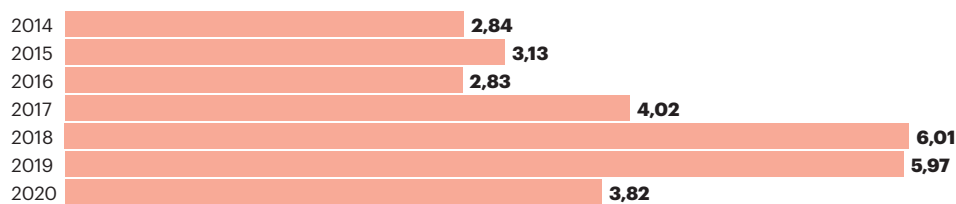
Предстоит определить его предельное значение, состав затрат, включаемых в вычет, а также период осуществления этих инвестиций, отметил представитель Минэкономразвития. РБК направил запрос в Минфин.

КАК БУДЕТ РАССЧИТЫВАТЬСЯ ВЫЧЕТ

Осенью 2020 года по инициативе Минфина выплаты по НДС при добыче сырья для удобрений, а также руд черных и цветных металлов были увеличены в 3,5 раза за счет повышения «рентного коэффициента». Эта мера, по оценке ведомства, позволит с 2021 года собирать по 56 млрд руб. дополнительных налогов ежегодно.

Основная нагрузка от увеличения НДС легла на «Норникель», крупнейшим акционером которого является Владимир Потанин. В 2020 году «Норникель» за-

Доходы федерального бюджета от НДС, трлн руб.



Источник: Минфин

платил около 18 млрд руб. НДС. По оценке Goldman Sachs, повышение налога обойдется компании в \$477 млн (35 млрд руб.) EBITDA в год. Для остальных компаний («ФосАгро», принадлежащей семье Андрея Гурьева, «Еврохима» Андрея Мельниченко, «Уралкалия» Дмитрия Мазепина, НЛМК Владимира Лисина и UCL Rusal, основанной Олегом Дерипаской) дополнительные расходы составят \$1–30 млн в год, указывали аналитики инвестбанка.

Белоусов в сентябре 2020 года объяснял увеличение налогов необходимостью привлечь средства для реализации антикризисных планов в связи с пандемией коронавируса. На встрече с членами РСПП он признал подход Минфина «прямолинейным» и обещал обсудить условия дифференциации налога по разным отраслям, чтобы не делать «перекося» в условиях добычи низкомаржинальных видов сырья с небольшим содержанием полезных ископаемых в рудах.

По словам источников РБК, налоговый вычет с 2022 года будет формироваться исходя из капитальных затрат компании на модернизацию или создание новой инфраструктуры и размера уплаченного НДС. Но он может составлять не более 50% от разницы между суммой НДС с применением коэффициента 3,5 и максимальной суммой годового НДС, уплаченного в период 2019–2021 годов. Проще говоря, если размер налога для компании в 2022 году будет больше, чем в 2021-м, то она имеет право на налоговый вычет, говорит один из собеседников. Это условие подтвердили в аппарате Белоусова.

Законопроект о соответствующих изменениях в Налоговом кодексе планируется направить в Госдуму уже в весеннюю сессию.

КАКИЕ КОМПАНИИ МОГУТ ПОДПАСТЬ ПОД ВЫЧЕТ

Представитель «ФосАгро» назвал инициативу о введении налогового вычета за счет НДС в зависимости от вели-

Основная нагрузка от увеличения НДС легла на «Норникель», крупнейшим акционером которого является Владимир Потанин

чины капитальных вложений «очень важной и своевременной, особенно для зрелых действующих месторождений». Он подчеркнул, что после введения в 2021 году рентного коэффициента к НДС в раз- мере 3,5 ухудшились инвестиционные показатели проектов в развитие рудно-сырьевой базы твердых полезных ископаемых.

С учетом продолжающегося роста цен на цветные металлы сумма налоговых платежей у «Норникеля» в 2022 году вырастет более чем в 3,5 раза по сравнению со средними показателями за 2019–2021 годы, отмечает руководитель группы оценки рисков устойчивого развития АКРА Максим Худалов. Но у компании большая программа капитальных вложений, поэтому она должна подпадать под этот вычет, добавил он. По словам эксперта, на вычет может также рассчитывать и UCL Rusal. Представитель «Норникеля» отказался от комментариев, РБК направил запрос в пресс-службу UCL Rusal.

Основной вопрос заключается в том, насколько корректно предлагаемая налоговая льгота по НДС будет оформлена законодательно, отмечает управляющий партнер юридической компании «Иккерт и партнеры» Павел Иккерт. Должны быть четко определены состав и период затрат, понесенных компанией, на размер которых возможно уменьшить сумму исчисленного налога. Это необходимо для исключения возможных отказов в льготе со стороны налоговых органов, которые могли бы сослаться на разное толкование поправок в Налогом кодексе, добавляет он. ■

КАК БИЗНЕС СОПРОТИВЛЯЛСЯ ПОВЫШЕНИЮ НАЛОГА

Закон о повышении НДС для металлургов и химиков был принят, несмотря на протесты бизнеса. Глава РСПП Александр Шохин в письме премьеру Михаилу Мишустину отмечал, что он нарушает стабильность налоговых условий для бизнеса, о которой говорил президент Владимир Путин.

Помимо Шохина в правительство жаловались и отраслевые ассоциации — «Русская сталь» (объединяет крупнейших металлургов, ее возглавляет владелец НЛМК Владимир Лисин) и Российская ассоциация производителей удобрений (РАПУ, глава — совладелец и гендиректор «ФосАгро» Андрей Гурьев).

Увеличение налога приведет к неконкурентоспособности отечественных минеральных удобрений на фоне нестабильности мирового рынка фосфорсодержащих и калийных удобрений, а также действующих торговых ограничений, говорилось в письме Гурьева.

Лисин в своем обращении в правительство указывал, что дополнительная нагрузка ограничивает развитие минерально-сырьевой базы, ставя под сомнение целесообразность отработки зрелых месторождений, что ведет к ухудшению социально-экономической обстановки в горнодобывающих регионах, моногородах, особенно расположенных в Арктической зоне.

Транспорт

РОССИЙСКИЕ АВИАКОМПАНИИ ПОДВЕЛИ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ ИТОГИ 2020 ГОДА

Дешево и регионально

«Получение прибыли в 2020 году для авиационной отрасли равносильно чуду»

ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
АВИАКОМПАНИИ
«ПОБЕДА»

ТИМОФЕЙ ДЗЯДКО

На фоне прекращения полетов за рубеж и других ограничений «Победе» и «Азимуту» удалось остаться прибыльными. Крупнейшие перевозчики, включая «Аэрофлот», закончили год с убытками, потери отрасли могут достичь 200 млрд руб.

По данным Росавиации, из-за запрета международных рейсов и других ограничений, вызванных пандемией коронавируса, за девять месяцев 2020 года российские авиакомпании получили операционные убытки более чем на 102 млрд руб. Ассоциация эксплуатантов воздушного транспорта (АЭВТ) оценивала убытки российских компаний за этот же период в 140 млрд руб. и прогнозировала, что по итогам года они вырастут до 200 млрд руб. (у Росавиации пока нет данных за весь 2020 год).

Крупнейшая российская авиагруппа «Аэрофлот» (включает авиакомпании «Аэрофлот», «Россия» и «Победа») в прошлом году получила чистый убыток на 123 млрд руб. против чистой прибыли 13,5 млрд руб. годом ранее. Убытки всей мировой авиационной отрасли на фоне кризиса, вызванного пандемией, со-

ставили \$118 млрд, заявил заместитель гендиректора «Аэрофлота» по коммерции и финансам Андрей Чиханчин.

Но как минимум две российские авиакомпании закончили год без убытков — лоукостер «Победа» и «Азимут» (ее совладельцем является председатель совета директоров Внуково Виталий Ванцев), который занимается перевозками на юге России.

КАК «ПОБЕДА» И «АЗИМУТ» НАРАСТИЛИ ДОЛЮ РЫНКА И ИЗБЕЖАЛИ УБЫТКОВ

В 2020 году весь российский авиарынок упал почти вдвое, с 128,1 млн до 69,2 млн человек. «Победа» снизила перевозки лишь на 11,7%, до 9,1 млн человек, переместившись с четвертого на третье место среди крупнейших авиакомпаний, впереди нее только «Аэрофлот» и S7. Доля ее рынка увеличилась с 8 до 13,1%.

«Азимут» сократил количество пассажиров еще меньше — на 2,1% (до 1,22 млн человек), поднявшись сразу с 18-го места на 11-е. «Пассажиропоток сократился лишь на 2%, но пассажиро-километры (количество пассажиров, умноженное на расстояние их перевозки. — РБК) мы превысили на 2%. То есть фактически мы остались на уровне 2019 года», — сказал РБК председатель совета директоров компании Павел Удод.

Лучше результат показала только компания «ЧукотАвиа», которая преимущественно занимается перевозками по Чукотке и по итогам 2020 года сократила их объем лишь на 1,7%, до 40,4 тыс. человек (она заняла 35-е место), следует из данных Росавиации.

«Победа», которая полностью прекращала полеты в апреле—мае 2020 года из-за коронавируса, по итогам года получила 1,4 млрд руб. чистой прибыли (в 3,5 раза меньше показателя 2019 года), говорится в отчете компании по РСБУ. По данным МСФО, ее скорректированная чистая прибыль упала еще сильнее — в 19 раз, с 3,98 млрд до 207 млн руб., следует из презентации группы «Аэрофлот», опубликованной 11 марта. Этот показатель учитывает убытки по курсовым разницам из-за переоценки лизинговых обязательств на 10,1 млрд руб. (в 2019 году, наоборот, была прибыль по курсовым разницам на 5,9 млрд руб.), указано в документе.

«Получение прибыли в 2020 году для авиационной отрасли равносильно чуду», — сказал РБК представитель «Победы».

По словам Удоды, «Азимут» тоже закончил 2020 год без убытков, но величина прибыли «символическая» — несколько десятков миллионов рублей. «Итоговый отчет пока не готов, но этот показатель будет примерно на уровне 2019 года, когда мы получили 90 млн руб. чистой прибыли по РСБУ», — уточнил он.

Динамика пассажиропотока авиакомпаний «Азимут» и «Победа» в 2020 году была наилучшей среди крупных российских перевозчиков, замечает старший аналитик корпоративных рейтингов Национального рейтингового агентства Алла Юрова. По ее словам, это связано с фокусированием на популярных внутренних направлениях: внутренний рынок сократился на 23,1% при падении общего показателя на 46%. Доля внутрироссийских перевозок у этих авиакомпаний исторически одна из самых высоких — в 2019 году на них пришлось более 90% пассажиров «Азимута» и 77% клиентов «Победы», добавляет она.

КАК КОМПАНИЯМ УДАЛОСЬ ОСТАТЬСЯ В ПЛЮСЕ

«Победа» приостановила операционную деятельность, когда почти никто не летал из Москвы и сильно упали перевозки в регионах. Представитель компании объяснял, что это позволит ей «сосредоточить ресурсы на антикризисной программе», то есть не нести убытки в самые сложные для авиации два месяца — в апреле и мае 2020 года.

Перед возобновлением полетов в июне гендиректор «Победы» Андрей Калмыков пообещал существенно снизить цены. «Мы прекрасно понимаем, что сейчас даже по нашим привычным тарифам у людей просто нет возможности купить билеты. Мы провели колоссальную работу, чтобы в летнем сезоне 2020 года снизить среднюю цену билетов в два-три раза

относительно прошлого года сезона», — заявлял он.

Такое снижение тарифов позволило «Победе» сохранить загрузку самолетов почти на докризисном уровне. По итогам 2020 года этот показатель составил 91,6%, что немного ниже 2019 года (94%), следует из презентаций «Аэрофлота». В среднем по рынку загрузка кресел снизилась с 83,9 до 74,5%.

У «Азимута», который базируется в аэропортах Ростова-на-Дону и Краснодара, в отличие от «Победы» на московское направление приходилось лишь 4% рейсов, на международные полеты — еще 2%, говорит Удод. «Мы сокращали количество полетов на Москву и за рубеж. Все остальные маршруты работали практически на 100%, мы ни одного маршрута не потеряли», — отметил он.

Основной сегмент «Азимута» — прямые межрегиональные перевозки, в основном полеты на юг России, которые оказались наиболее устойчивыми в пандемию коронавируса: на них было наименьшее падение количества рейсов и пассажиров. «Закрывая границы как раз перенаправило пассажиропоток на южные курорты — Сочи и другие города — и летом, и зимой», — добавляет Удод. У этого перевозчика загрузка кресел снизилась почти на 10 п.п., с 86,1 до 76,2%, но все равно оказалась выше лидеров рынка — «Аэрофлота» (66,9%) и S7 (73,1%).

Остаться в прибыли компании помогли и субсидии, решение о предоставлении которых власти приняли еще до пандемии, — поддержка региональной авиации и полетов в обход Москвы за счет федерального бюджета и региональных властей, продолжает Удод. Это предусмотрено постановлением правительства от 23 декабря 2013 года. Перевозчик также получает субсидии благодаря тому, что летает только на самолетах российского производства — Superjet. В 2020 году его флот увеличился с 11 до 13 самолетов, в апреле—мае 2021 года он должен вырасти до 15 таких лайнеров.

Авиакомпания «Азимут» концентрируется на выполнении среднемагистральных перевозок между югом и центральной частью России и продолжила развитие маршрутной сети: например, в 2020 году перевозчик запустил шесть новых маршрутов из своего хаба в Краснодаре, на часть из которых также распространяются субсидии, замечает Юрова. Для операционных показателей «Победы» сыграло роль позиционирование перевозчика в качестве лоукостера, что способствовало повышению лояльности потребителей к авиакомпании на фоне снижения реальных доходов населения и повышенного уровня неопределенности в экономике, заключает она. ■

УБЫТОЧНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ

Несмотря на то что пассажиропоток постепенно растет, экономика перевозок остается «убыточной», заявил в июле 2020 года заместитель гендиректора по стратегии S7 Group (крупнейшая частная авиакомпания. — РБК) Григорий Давыдов. «В условиях закрытых границ на рынке внутренних перевозок образовался значительный избыток емкостей,

и авиакомпании вынуждены снижать средний тариф из-за острой конкурентной ситуации. Таким образом, перевозчики лишены возможности заработать в высокий для авиации сезон», — говорил он. Представитель S7 отказался раскрыть финансовые показатели компании. В 2019 году она получила 3,6 млрд руб. чистой прибыли по РСБУ.

По итогам девяти месяцев 2020 года «Уральские авиалинии», которые замыкают пятерку крупнейших авиакомпаний (5,6 млн пассажиров), получили чистый убыток на 4,3 млрд руб., а Utair (шестое место, 4,76 млн) — на 1,28 млрд руб., следует из данных СПАРК. Пресс-службы этих перевозчиков также не раскрывают финансовые показатели.

\$118
млрд

составили убытки всей мировой авиационной отрасли на фоне кризиса, вызванного пандемией

Ретейл



Фото: Сергей Карпунин/ТАСС

РБК ВЫЯСНИЛ, НАСКОЛЬКО У РОЗНИЧНЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ ПОПУЛЯРЕН ЭЛЕКТРОННЫЙ ФИСКАЛЬНЫЙ ДОКУМЕНТ

Исчезающий чек

АННА ЛЕВИНСКАЯ,
АННА БАЛАШОВА,
ЕВГЕНИЯ ЧЕРНЫШОВА

Россияне активно используют возможность не получать бумажные чеки в магазинах. Ретейлеры предлагают эту опцию всего год, но уже сейчас не печатаются миллионы перерабатываемых чеков

Общее количество покупателей, которые выбрали электронный способ получения фискального документа при покупках только у трех производителей ретейлеров, превысило 500 тыс. человек, следует из опроса РБК розничных сетей.

У ретейлеров функция отказа от физического чека связана с программами лояльности и мобильными приложениями. Если потребитель выбрал опцию отказаться от бумажного чека и при расчете на кассе предъявил карту лояльнос-

сти (как правило, электронную), то фискальный документ не будет печататься.

СКОЛЬКО ЭКОНОМЯТ РЕТЕЙЛЕРЫ

Первой среди ретейлеров, в январе 2020 года, такой сервис предложила своим покупателям «Азбука вкуса» — в мобильном приложении ретейлер дал возможность перевести чеки за покупки на электронную почту. По состоянию на середину марта эту опцию, по данным компании, активировали более 30 тыс. клиентов. Точное количество пользователей программы лояльности «Азбука вкуса» не раскрывает.

В сети «ВкусВилл», в которой услуга отправки чеков на электронную почту появилась летом 2020-го, такой опцией воспользовались 6% владельцев карт лояльности — это около 121 тыс. потребителей, сообщил представитель компании. Примерно 80% покупок в сети совершается с картой лояльности.

Сети «Пятерочка» и «Перекресток», которыми управляет X5 Retail Group, с декабря 2020 года также дали возможность настроить автоматический отказ от печати чека — она есть у пользователей мобильных приложе-

“ Чеки очень редко принимают на переработку, а как обычную макулатуру их сдавать нельзя, так как это термобумага — при переработке она может испортить всю партию обычной макулатуры, отмечает эксперт проекта «Ноль отходов» российского отделения Greenpeace Анна Крюкова

ний. Сегодня опция доступна в 742 супермаркетах «Перекресток» (до конца 2021 года отказаться от бумажных чеков можно будет во всех магазинах сети) и во всех «Пятерочках». При покупке магазин пока будет выдавать небольшой бумажный слип-чек, но в апреле 2021 года сети откажутся и от него.

Более 27,5 тыс. пользователей приложения «Перекресток» (1,5% от всех, кто установил приложение) и 484 тыс. пользователей приложения «Пятерочка» (6,9%) уже отказались от бумажных чеков в пользу электронных, уточнили в X5 Retail Group, добавив, что суммарно покупатели отказались от печати порядка 6 млн чеков. Онлайн-магазин «Перекресток Впрок» сейчас анализирует рынок потенциальных партнеров и параллельно разрабатывает собственное решение облачной фискализации. Компания планирует запустить пилот по отказу от печати бумажного чека в пользу электронного до конца года, сообщил представитель X5 Retail Group.

«Магнит» планирует минимизировать использование бумажных чеков и пока еще работает над техническим решением. Электронный чек можно получить в сети Billa, однако проект пока находится в стадии пилота, компания не предоставила данных о доле потребителей, которые отказались от физического чека.

Опрошенные ретейлеры говорят о существенной экономии бумаги. По подсчетам «Азбуки вкуса», за 13,5 месяца (с момента старта опции с отказом от традиционного чека) компания сэкономила около 100 км кассовой ленты, это соответствует около 400 тыс. руб. в год. Переход на электронный документооборот с эквайерами снизил расходы еще на 12 млн руб. «ВкусВилл» подсчитал, что экономит на этой инициативе примерно 680 км чековой ленты.

КТО ЕЩЕ ПРЕДЛАГАЕТ КЛИЕНТАМ ОТКАЗАТЬСЯ ОТ БУМАЖНЫХ ДОКУМЕНТОВ

Сегодня уже треть из более чем 3 млн абонентов МГТС полностью перешли на электронные счета. Благодаря этому компания, как рассказал ее представитель, ежемесячно экономит около 3,3 млн руб. на печати и доставке и сохраняет 6,6 т бумаги.

КОГДА ПОЯВИЛАСЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЛУЧАТЬ ЧЕК НА ПОЧТУ

С 2017 года при расчете электронными средствами платежа продавцы обязаны по требованию покупателя направлять чек на электронную почту. По закону кассовый чек или бланк строгой отчетности, полученные покупателем в электронной

Активно на безбумажные технологии обслуживания переходят и банки. Так в Сбербанке, как сообщили в пресс-службе, сейчас по безбумажной технологии оформляются платежи и переводы, операции с банковскими картами, вклады, потребительские кредиты и пр. По итогам 2020 года 68% документов было оформлено по безбумажной технологии, что позволило сэкономить почти 652,6 млн листов бумаги.

Банк ВТБ в конце 2019 года запустил технологию цифрового подписания документов, а в марте 2020-го тиражировал сервис на всю сеть отделений. Услуга распространяется на 24 самые востребованные операции. Доля цифрового подписания за прошлый год выросла в три раза и составляет 49%. За прошлый год по основному проекту банк сэкономил свыше 160 т бумаги.

Альфа-банк сократил количество бумажных документов в процессах обслуживания клиентов в 2020 году более чем на 40%, это позволило сэкономить более 70 т бумаги в год. Сегодня менее трети клиентов придерживаются традиционных бумажных носителей, уточнил руководитель операционного департамента Альфа-банка Дмитрий Фролов.

ЧТО НЕ ТАК С ОБЫЧНЫМИ ЧЕКАМИ

Чеки заранее обречены на то, чтобы стать мусором, объясняет эксперт проекта «Ноль отходов» российского отделения Greenpeace Анна Крюкова. Такие чеки очень редко принимают на переработку, а как обычную макулатуру их сдавать нельзя, так как это термобумага. При переработке она может испортить всю партию обычной макулатуры, отмечает Крюкова.

Переход на электронные чеки поможет уменьшить объемы перерабатываемых отходов, считает руководитель направления по взаимодействию с органами власти ассоциации «Раздельный сбор» Анна Гаркуша. Чеки довольно сложно собрать и подготовить к переработке из-за небольшого размера, поэтому, по словам Крюковой, большая их часть оказывается на свалках и полигонах или попадает в печи мусоросжигательных заводов. «Одна из проблем управления отходами в России в том, что зачастую мы не знаем, какие именно это отходы, сколько их и где они образуются», — поясняет Гаркуша. ■

форме, равны обычным чекам и бланкам строгой отчетности на бумаге.

В декабре 2019 года Минфин разрешил продавцам товаров и услуг передавать клиенту электронный чек еще и через мобильные сервисы — социальные сети и мессенджеры.