

Коммерсантъ

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

комmersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

спорт | Карлос Алькарас стал самым молодым чемпионом турниров Большого шлема на трех разных покрытиях —12

новости | Завершено расследование убийства музыканта и актера Игоря Талькова —4

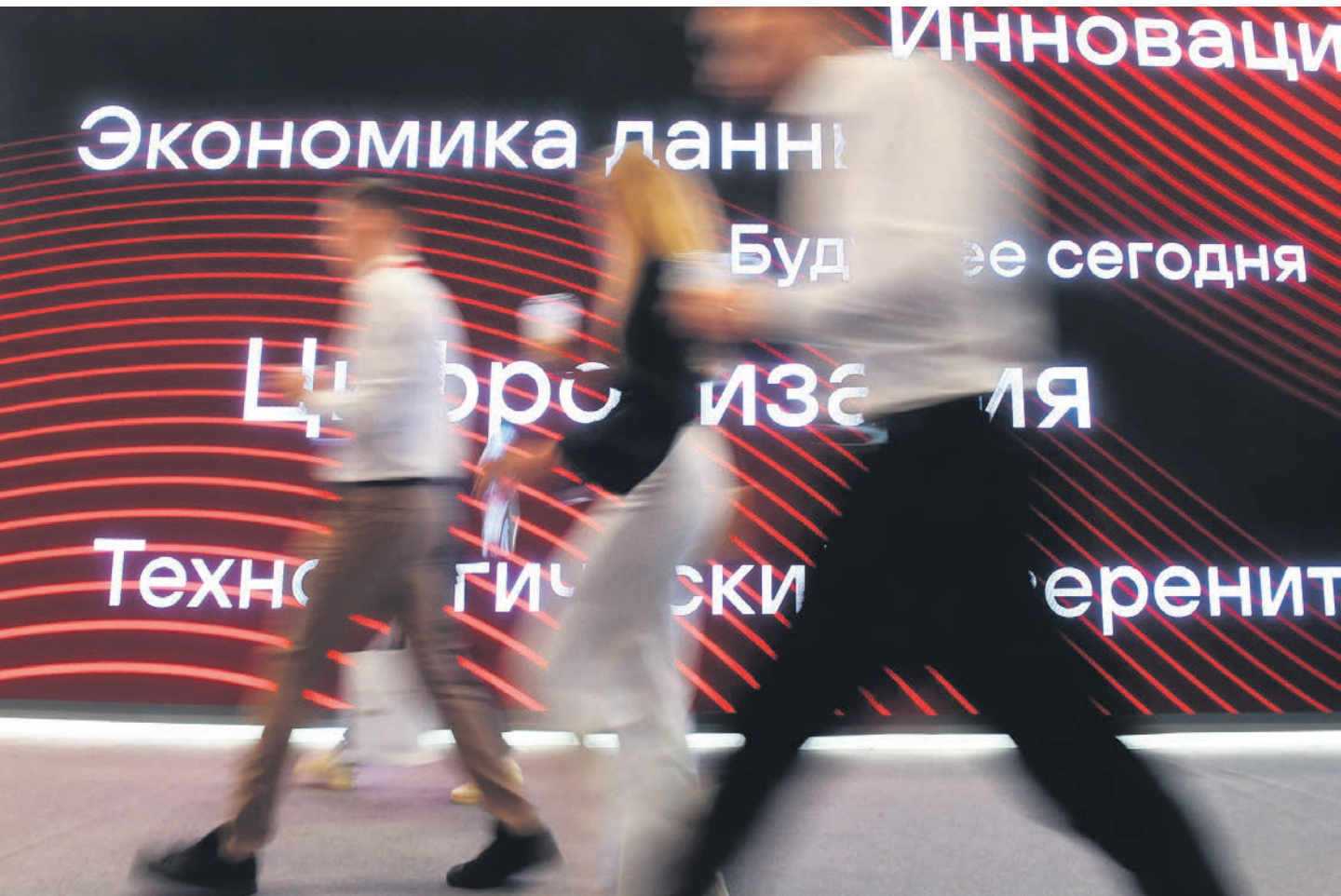
Суверенитет в поисках подрядчика

Как на ПМЭФ согласовывали взаимный интерес государства и бизнеса

Повестка Санкт-Петербургского международного экономического форума (ПМЭФ) в 2024 году уже традиционно — с 2022-го — оказалась сосредоточена на «внутренних» темах и удовлетворении потребности обеспечить России всевозможные суверенитеты, от технологического и финансового до культурного. Де-факто усиление роли государства в экономике за счет роста перераспределения активов и капитала, изоляция РФ от большей части развитых экономик и вызванная этим общая неопределенность правил игры и прогнозов делового климата переориентировали ПМЭФ на поиск формулировок нового договора государства и бизнеса. Подход «льготы в обмен на любые инвестиции» в изменившихся условиях уже не интересен государству — договор меняется и должен теперь описывать гарантии сохранности активов и доли в перераспределении в обмен на участие бизнеса в конкурентной борьбе за право внести вклад в приоритетные для государства проекты.

ПМЭФ 2024 года содержательно мало отличался от форумов последних двух лет — его участники на разных сессиях обсуждали вопросы преимущественно внутренней повестки и инвестиции в российскую экономику преимущественно российского бизнеса. Необходимость опираться на собственные ресурсы в удовлетворении внутреннего спроса обосновывалась необходимостью достижения РФ независимости — технологической ли, промышленной, военной или геополитической. Так, Владимир Путин в экономической части выступления на ПМЭФ указал на международный характер гонки стран за укреплением всевозможных суверенитетов — государственного, ценностно-культурного, экономического. Замглавы администрации президента Максим Орешкин рассуждал о равнозначности разных уровней суверенитета: по его словам, экономика не может быть успешна без успешной армии, а государственный суверенитет — без экономического.

Впрочем, парад суверенитетов скорее фон и подспорье для обсуждения нового договора государства и бизнеса в условиях общей экономической неопределенности (для бизнеса по-прежнему актуален вопрос о рисках, например, вложений в импортозамещающие проекты в контексте возможных изменений в геополитике и вероятности возвращения на рынок крупных иностранных конкурентов). Если раньше государство готово было расширять льготы для бизнеса в обмен на любые инвестиции (в ином случае потенциально не востребованные в РФ проекты могли быть реализованы бизнесом в других странах), то теперь власти предпочитают более активно вмешиваться в перераспределение капитала и инвести-



Спрос российских властей на независимость пока не позволяет компаниям ясно увидеть в себе исполнителей этого заказа фото евгения павленко

ций в экономике, либо указывая компаниям на свои конкретные потребности, либо требуя объяснить, как запрос на льготы «вписывается» в концепцию того или иного «суверенитета». Отчасти поэтому обсуждению разных суверенитетов и была посвящена едва ли не половина сессий ПМЭФ: складывалось впечатление, что в ряде случаев регуляторы сами не понимают, как тот или иной суверенитет «приземлить» на реальные потребности отраслей, и ждут от бизнеса конкурентных предложений по устройству этого процесса.

По оценкам ВТБ, только для «инфраструктурного прорыва» РФ потребуется потратить от 12,5 трлн до 24,8 трлн руб. до 2035 года. С учетом масштаба государственных задач вопрос о возможных пределах бюджетных расходов де-факто уже не ставится, несмотря на напоминания финансового блока — Минфина и ЦБ — о потребности в сбалансированном бюджете. При этом государство намерено перераспределять потоки не только собственных, но и частных инвестиций в приоритетные сектора. Какие угодно част-

ные инвестиции для разгона темпов экономического роста уже не нужны: в 2022 году при плане роста инвестиций в 9,5% реальный показатель составил 15,9%, в 2023-м при плане в 15,1% достиг 27,2%, привел цифры президент. Однако этот рост во многом обеспечили ВПК и смежные отрасли, а проблемы импортозависимости по ключевым направлениям не решены: нет технологий, нет оборудования.

Ключевой инструмент перераспределения средств в приоритетные секторы — дополнительные налоговые доходы от повышения налога на прибыль. «Почему бизнес не инвестирует в станки, электронику, беспилотники? Хороший бизнес, почему вы не инвестируете? Вы говорите: „Дайте денег государству“. И будем давать государственные деньги, потому что видим, что секторы проседают... Для этого мы сейчас перераспределяем эти ресурсы», — пояснял глава Минфина Антон Силуанов на завтраке «Сбера». Публично бизнес с налоговыми изменениями соглашается, хотя перспективы изменения рентных налогов его беспокоят: так, владелец «Северстали» Алексей Мордашов прямо критиковал налоговую неопределенность, добиваясь запрета на изменение любых сборов до конца календарного года, однако Минфин так же прямо

признавал: зафиксировать все при изменении налоговой конструкции невозможно. Другой чувствительный вопрос для бизнеса — налоговые вычеты для тех, кто инвестирует в нужные государству отрасли: их инвестиции требуют опоры на гарантии, но не везде могут их найти.

Так, само государство с приоритетами определилось далеко не полностью: если уже действующие региональные инвестиционные налоговые вычеты (ИНВ, механизм которого до сих пор в разработке), по мнению главы Минэкономики Максима Решетникова, уже сгрузили все проблемы: одни хотят за счет ИНВ поддерживать искусственный интеллект, другие — горно-обогачительные комбинаты, третьи — машиностроение. В РСПП рассчитывали, что в ИНВ учтут самые разные инвестиции — в основной капитал, технологическое перевооружение, образование и здоровье сотрудников, но пока внести ясность не смог и Кремль, предложивший лишь еще одно расширение — применять ИНВ для групп компаний. „Ъ“ будет следить за развитием событий.

Диана Галиева, Олег Сапожков

БРИКС с большим плюсом

Ведущее объединение незападного мира не в состоянии принять всех желающих

В Нижнем Новгороде в понедельник открывается встреча глав МИДов стран-членов БРИКС, которая пройдет в расширенном формате с участием группы дружественных России государств, не входящих в это объединение. Участники министерской встречи, запланированной в год российского председательства в рамках подготовки к октябрьскому саммиту БРИКС в Казани, обсудят пути развития организации, столкнувшейся с наплывом желающих вступить в ее ряды. Одна из горячих тем — возможность вступления Турции, страны — члена НАТО, имеющей тесные отношения с США и ЕС. Пройдя через две волны расширения, БРИКС вынужден ограничить ускоренный прием новых членов, для которых разрабатывается новая категория — страны-партнеры.

Стартующая в понедельник двухдневная встреча глав МИДов стран — членов БРИКС, на которую действующий председатель организации Россия пригласила большую группу государств из разных регионов мира, от Кубы до Шри-Ланки, проходит по горячим следам обсуждения темы БРИКС на Петербургском международном экономическом форуме (ПМЭФ).

Ситуация вокруг этого ведущего объединения незападного мира находилась в центре внимания ПМЭФ. На теме БРИКС подробно остановился в своем выступлении на пленарном заседании президент России

Владимир Путин — как раз в тот момент, когда в президиуме рядом с ним сидели активные сторонники расширения БРИКС и выступления в эту организацию своих стран президенты Зимбабве и Боливии Эммерсон Мнангва и Луис Арсе.

«Общий ВВП стран БРИКС больше сегодня, чем совокупный ВВП так называемой большой семерки. И эти тенденции не только сохраняются, а ускоряются, усиливаются», — изложил свое видение места БРИКС в мировой экономике и его меняющейся роли в сравнении с объединением ведущих западных экономик G7 Владимир Путин, добавив, что БРИКС имеет большой потенциал роста. Он напомнил, что в этом году в ряды БРИКС влились Саудовская Аравия, Иран, ОАЭ, Египет и Эфиопия. «Стремление заинтересованных партнеров на развитие контактов с БРИКС на разных континентах мы, конечно же, приветствуем и будем поддерживать», — пообещал Владимир Путин.

Рассуждая о том, что может дать его стране членство в БРИКС, президент Боливии Луис Арсе выразил надежду на то, что вступление в эту организацию позволит ускорить процесс индустриализации. «Нам бы хотелось, чтобы члены БРИКС поделились этими технологиями, этими знаниями, чтобы Боливия могла ускорить процесс индустриализации и могла бы быстрее развиваться», — отметил президент Арсе.

Металл пробивает границу

Власти ДНР изменили правила транзита лома

Правительство ДНР изменило правила транзита лома через территорию республики. Вместо запрета, который вызвал опасения роста дефицита сырья у электрометаллургических предприятий юга России, транзит разрешается перевозчикам с регистрацией в ДНР и с одобрения местных властей. Но и в таком виде правила ограничивают доставку лома потребителям, что грозит снижением цен на лом и объемов заготовки, указывают участники рынка и эксперты.

Глава ДНР Денис Пушилин внес изменения в указ о запрете вывоза лома через территорию республики. Согласно опубликованным изменениям, с 1 июня стал возможен транзит лома через ДНР из Крыма, Севастополя, Херсонской и Запорожской областей, если операции осуществляются перевозчиком, который зарегистрирован в ДНР и определен штабом обороны региона. Указ действует до окончания военного положения в ДНР. В пресс-службе правительства ДНР не ответили на вопросы „Ъ“.

Презняя редакция указа от марта 2024 года устанавливала запрет на транзит лома через ДНР, за исключением поставок по индивидуальному разрешению минпромторга ДНР. Как пояснили собеседники „Ъ“, мера в том числе блокировала поставки лома из Крыма автотранспортом, так как на Крымский мост и Керченскую переправу не допускаются груженые фуры.

Ограничение транзита лома через ДНР грозило ростом дефицита лома для электрометаллургических предприятий юга России, предупреждала Ассоциация электрометаллургов (АЭМП). По данным АЭМП, поставки лома из Крыма могут обеспечить до 15% потребности предприятий юга РФ, в число которых входит Абинский электрометаллургический комбинат, «Новоросметалл», Новороссийский прокатный завод, Фроловский электросталеплавильный завод (см. „Ъ“ от 19 февраля). В АЭМП комментариев не предоставили.

В феврале в Минпромторге РФ пояснили, что ограничения направлены на пресечение серых схем вывоза лома и обеспечение предприятий ДНР сырьем. В ДНР расположены Макеевский и Енакиевский металлургические заводы, находящиеся под управлением ЮГМК Евгения Юрченко. По данным министерства, ежемесячный транзит лома черных металлов через ДНР составил 16–20 тыс. тонн — 5–10% от объема потребления предприятий в Южном федеральном округе. В пятницу в Минпромторге уточнили „Ъ“, что по решению рабочей группы по специальному инфраструктурному проекту под руководством вице-премьера Марата Хуснуллина в мае восстановлен транзит лома из Крыма.

«Мультимедиа Холдинг», управляющий «Нашим радио», Jazz FM и Rock FM, может сменить владельца. Интерес к активам, которые оцениваются \$45–48 млн, по данным „Ъ“, проявляют «Газпром-Медиа Холдинг» (ГПМХ) и «Европейская медиагруппа» (ЕМГ). Участники рынка предполагают, что нынешний владелец холдинга Виталий Богданов хочет избавиться от медиаактивов из-за ухудшения перспектив бизнеса и опасений санкций.

Владелец ЗАО «Мультимедиа Холдинг» Виталий Богданов ищет покупателя на актив, сообщили „Ъ“ пять источников на медиарынке и подтвердил собеседник в холдинге: ЗАО оценивается в \$45–48 млн, а интерес к частичной покупке активов (радиостанций) проявляют ГПМХ и ЕМГ.

В «Мультимедиа Холдинг» входят «Наше радио», Jazz FM, Rock FM, рекламное агентство «Джем», информационное агентство «Национальная служба новостей» (НСН), а также завод по производству виниловых пластинок полного цикла. Среди внеэфирных проектов ЗАО — «Нашествие», премии «Чартова дюжина» и «Все цвета джэза».

Часть собеседников „Ъ“ в индустрии развлечений полагают, что НСН будет продана отдельно от других активов «Мультимедиа Холдинга». В компаниях не ответили на запросы „Ъ“, в ГПМХ отказались от комментариев.

В «СПАРК-Интерфакс» руководителем ЗАО «Мультимедиа Холдинг» названа Евгения Киселева. Информация об акционерах ЗАО последний раз раскрывалась в 2020 году. Тогда единственным бенефициаром выступал Виталий Богданов.

Из пояснительной записки к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах компании за прошлый год следует, что господин Богданов до сих пор остается единоличным акционером ЗАО, но формально выступает бенефициаром только в одном юрлице — ООО «Ультра Тикетс».

● В «Мультимедиа Холдинг» входит помимо ООО «Ультра Тикетс» (25%) по 100% ООО «Ультра Продакшн», ООО «Джем», ООО «Наше радио», ООО «Штайл Медиа Холдинг», ООО «Классик Рок», ООО НСН и 60% ООО «Арт Радар» (с марта в статусе ликвидации). Выручка ЗАО за 2023 год составила 221 млн руб. при чистой прибыли 32 млн руб. В 2022 году показатели были на уровне 166 млн и 15 млн руб. соответственно.

Топ-менеджер одной из радиостанций полагает, что продажа актива может быть связана с опасениями санкций: «По всем базам видно, что он формально уже вышел почти из всех структур ЗАО».

Подписной индекс 50060 П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»

экономическая политика

сегодняшнее
число

1,5

триллиона рублей составил прирост финансовых активов домохозяйств в апреле 2024 года, сообщил ЦБ. Объем депозитов в банках РФ вырос за месяц на 1,03 трлн руб., а наличных рублей на фоне продажи наличной валюты — впервые с начала года — на 110 млрд руб. Росли и вложения населения в ценные бумаги за счет паев и акций инвестиционных фондов-резидентов (на 62,3 млрд руб.), в акции резидентов и нерезидентов (60,6 млрд руб.), в облигации же вложения снизились (на 0,9 млрд руб.), как и остатки на брокерских счетах (на 46,8 млрд руб.), — в основном за счет снижения остатков средств в рублях. 7 июня глава ЦБ Эльвира Набиуллина сообщила, что норма сбережений населения в РФ достигла максимума за десять лет.

Паводки размывают выплаты

Минстрой предлагает расширить их предоставление при утрате или повреждении жилья

Минстрой разработал проект постановления правительства, расширяющий возможность предоставления гражданам выплат из резервного фонда Белого дома при утрате или повреждении имущества вследствие чрезвычайных ситуаций (ЧС) — в частности, паводков, с которыми ряд регионов, таких как Оренбургская область, столкнулись весной 2024 года. Снять предлагается ограничение на получение выплат при наличии в собственности доли в ином жилье (не более 18 кв. м на члена семьи), увеличатся выплаты и на проведение капремонта — с 7 тыс. до 10 тыс. руб. на квадратный метр. В случае принятия документа новые правила будут распространяться на случаи повреждения или утраты жилья с 1 апреля 2024 года.

Минстрой подготовил проект постановления правительства, предусматривающий некоторое смягчение подходов к выплате компенсаций из резервного фонда правительства в связи с повреждением или утратой жилья в случае ЧС. Напомним, весной 2024 года ряд регионов столкнулся с масштабными паводками —



Минстрой предлагает привести компенсации и выплаты на ремонт пострадавшего от наводнений жилья ближе к реальности
ФОТО АНАТОЛИЯ ЖДАНОВА

одним из наиболее пострадавших регионов стала Оренбургская область, где из-за подъема воды прорвало дамбу и был введен режим ЧС федерального уровня (см. „Ъ“ от 18 апреля), ущерб жилью в регионе оценивался Минстроем в 21 млрд руб. Также режим ЧС федерального уровня из-за

половодья был введен в Омской области, а в конце мая — в Якутии. Граждане, у которых вследствие ЧС утрачено или повреждено имущество, могут получить ряд компенсаций. Например, единовременная материальная помощь, предусмотренная правительством,

составляет 10 тыс. руб., за частично утраченное имущество первой необходимости предусмотрена выплата в 50 тыс. руб., а за полностью утраченное — 100 тыс. руб. Однако уже поднимался вопрос о том, что размер компенсаций давно не индексировался и необходимо его увеличить — МЧС после этого сообщало о подготовке проекта постановления Белого дома по увеличению вдвое разовых денежных выплат и пособий пострадавшим от ЧС.

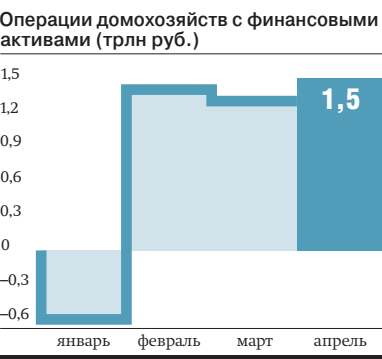
В случае с утраченным жильем компенсации рассчитываются так: для одиноко проживающих граждан — из площади жилого помещения в размере 33 кв. м, на семью из двух человек — 42 кв. м, более — по 18 кв. м на каждого члена семьи, но не более общей площади утраченного жилья. Однако сейчас на выплату не могут претендовать те, кто имеет в собственности иное жилье или долю в нем — например, в случае приобретения второго жилья на средства маткапитала. Это ограничение предлагается снять при «назначении» выплат на строительство или приобретение жилья взамен утраченного — при условии, что доля в ином жилом помещении

составляет не более 18 кв. м на члена семьи («норматив» соцподдержки).

Одновременно Минстрой предлагает индексировать выплаты на капитальный ремонт — действующих сейчас 7 тыс. руб. на 1 кв. м поврежденного жилья до 10 тыс. руб. Как отмечается в пояснительной записке, повышение обусловлено «уровнем накопленной инфляции за два года». В целом, отмечают в Минстрое, по информации от регионов, которым в прошлые три года предоставлялись средства на эти цели, стоимость капремонта квадратного метра, исходя из увеличения стоимости строительных материалов и проведения строительного-монтажных работ, составила не менее 9,6 тыс. руб.

Нововведениям предлагается дать обратную силу — для «снижения уровня социальной напряженности, возникшей в результате ЧС, вызванных паводками 2024 года». Так, действие предложенных мер распространяется на правоотношения, возникшие с 1 апреля 2024 года, то есть пострадавшие после этой даты граждане в случае принятия документа будут иметь право на выплату по обновленным правилам.

Евгения Крючкова



МОНИТОРИНГ

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

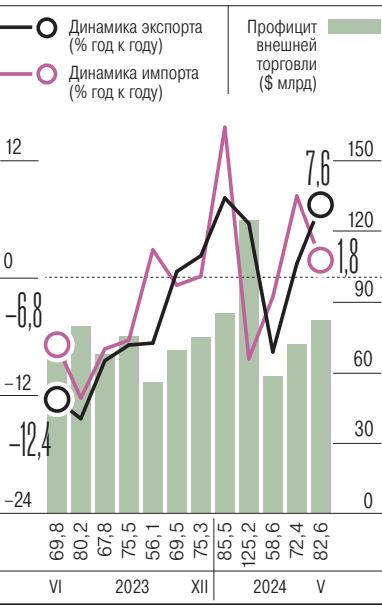
Китайский экспорт обошел прогнозы

Положительное сальдо внешнеторгового баланса Китая выросло в мае до максимальных с февраля этого года \$82,6 млрд, следует из данных Главного таможенного управления КНР. В апреле этот показатель составлял \$72,4 млрд, год назад, в мае 2023 года, — \$65,6 млрд. Фактический профицит мая оказался заметно больше прогнозного: аналитики, опрошенные Trading Economics, предполагали, что на фоне усиления торговых противоречий с США он составит \$73 млрд.

Экспорт КНР в мае в годовом выражении увеличился на 7,6%, до \$302,3 млрд, это максимальное значение с января. Прогноз предполагал рост отгрузок за рубеж на 6%, в апреле фиксировалось его расширение на 1,5%. Импорт в Китай в мае вырос на 1,8%,

ДИНАМИКА ТОРГОВЛИ КИТАЯ

ИСТОЧНИК: ТАМОЖНЯ КНР.



до \$219,7 млрд. Предполагалось, что рост составит 4,2%. Его фактическое значение может объясняться сохраняющимся, несмотря на развернутые меры поддержки, слабостью внутреннего спроса.

Профицит торгового баланса Китая в целом за пять месяцев таможня страны оценила в \$337,2 млрд. Экспорт вырос на 2,7%, до \$1,4 трлн. В товарной разбивке рост демонстрировали поставки электроники (4,3%). Стабильными (рост на 0,2%) в первые пять месяцев года оставались поставки в США — серьезные ограничительные меры были введены Вашингтоном только в мае (см. „Ъ“ от 15 мая) и еще не успели заметно отразиться на экспорте КНР. Китайский экспорт в ЕС сократился на 3,9%, что, по всей видимости, связано с сохранявшейся в начале года слабостью европейского спроса.

Импорт в КНР за первые пять месяцев года вырос на 2,9%, до \$1,06 трлн. Серьезное всего в денежном выражении вырос ввоз оборудования для автоматической обработки данных (на 54,3%). Поставки автомобилей и угля сократились на 15,5% и 11,9% соответственно. В январе — мае Китай наращивал ввоз товаров из Южной Кореи (12,9%) и Индии (11,3%) и снижал — из Евросоюза (5,6%) и Японии (2,5%).

Объем торговли между Китаем и РФ за первые пять месяцев составил \$96,5 млрд, что на 2,9% больше, чем годом ранее. Импорт из РФ составил \$54,7 млрд (рост на 6,9%). Китайский экспорт в Россию при этом сократился на 1,8%, до \$41,8 млрд. КНР, напомним, опасается введения санкций, которыми за поставки в РФ товаров двойного назначения стране все активнее угрожает Вашингтон.

Кристина Боровикова

Орган для цифровой трансформации

Белый дом ускорит цифровизацию госуправления

В составе правкомиссии по цифровому развитию появится новый орган — подкомиссия по ключевым проектам цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и госуправления. По словам знакомых с темой источников „Ъ“, это обусловлено необходимостью ускорения решений по цифровизации госуправления, после того как принципиальное решение о развитии прежних трендов в этой сфере принято. Вероятно, еще одна причина — планы Белого дома по пересборке гос-ИТ, в том числе по запуску цифровых платформ во всех отраслях к 2030 году в рамках нацпроекта «Экономика данных».

Премьер-министр Михаил Мишустин подписал на прошлой неделе постановление правительства,

по которому у правительственной комиссии по цифровому развитию кроме подкомиссии по совершенствованию госуслуг появится еще одна — по ключевым проектам цифровой трансформации отраслей экономики, соцсферы и госуправления. Документ вносит изменения в постановление правительства №1065 от 7 сентября 2018 года, регламентирующее деятельность правкомиссии: состав подкомиссии будет утверждать правительство, а положение о ней — сам господин Мишустин, как глава комиссии.

Ранее премьер-министр своим распоряжением включил в состав правкомиссии в качестве ее заместителя главу аппарата Белого дома, вице-премьера Дмитрия Григоренко: в начале мая его полномочия в части цифровизации в новом правительстве были расширены. До него

эту позицию занимал вице-премьер Дмитрий Чернышенко (он, соответственно, был исключен из состава комиссии). По словам источника „Ъ“, присутствовавшего на закрытой встрече господина Григоренко с сотрудниками Минцифры, создание новой подкомиссии обусловлено именно необходимостью принятия оперативных решений в сфере цифровизации госуправления. Вероятно, еще одна причина — планы властей по пересборке гос-ИТ, включая создание собственных электронных платформ в ключевых секторах экономики и соцсферы. Это одна из задач, которая, по словам Дмитрия Григоренко, войдет в новый нацпроект «Экономика данных». О необходимости этого заявил на пленарном заседании Петербургского международного экономического форума (ПМЭФ) 7 июня и президент Влади-

мир Путин. «В современных условиях производительность труда напрямую связана с цифровизацией, с использованием технологией искусственного интеллекта», — указал он. Цифровая платформа в этом контексте — единая информационная среда, позволяющая снизить трансакционные издержки за счет применения определенных технологий работы с данными и/или за счет реорганизации бизнес-процессов. Вместе с тем, как отметил глава Минцифры Максуд Шадаев на ПТ-завтраке в рамках ПМЭФ 8 июня, властям предстоит решить вопрос вовлечения малого и среднего бизнеса в платформу (поддержку процессов, доступ к данным). Здесь, по его словам, решение надо искать вместе с рынком.

По словам собеседника „Ъ“, участвовавшего в семинаре-совещании по подготовке расширенного заседа-

ния Совета при президенте по стратегическому развитию и нацпроектам и комиссий Госсовета по направлениям социально-экономического развития РФ 28 мая, проект нацпроекта «Экономика данных» также ждет корректировка. В феврале 2024 года Владимир Путин в послании Федеральному собранию сообщил, что на «Экономику данных» требуется не менее 700 млрд руб. из бюджета до 2030 года. В апреле общий объем нацпроекта оценивался в 1,6 трлн руб. (бюджетных — уже в 1 трлн руб., см. „Ъ“ от 23 апреля). Он включал восемь ключевых направлений развития ИТ, в том числе создание цифровых платформ оценивалось в 368,1 млрд руб. бюджетных средств. Итоговый документ должен быть представлен до конца лета 2024 года.

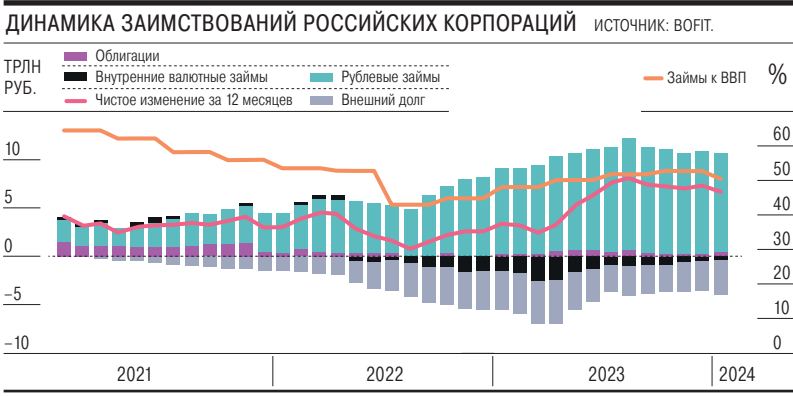
Венера Петрова

Тесная площадка для крупных игроков

Институт финского ЦБ описал риски кредитования корпораций для финансового рынка РФ

В свежем еженедельном мониторинге экономики России Института переходных экономик Центробанка Финляндии (BOFIT) описаны риски вынужденного прихода российских экспортёров за ресурсами на внутренний финансовый рынок. Среди них — как ограниченные возможности государства для смягчения возможного системного шока в этих условиях, так и ограничения доступа к заемному финансированию капложений несистемных компаний.

Доступ крупных российских корпораций к мировым финансовым рынкам ограничен из-за санкций. С 2021 года ни одна российская компания не объявила о новом заметном выпуске облигаций или синдицированном кредите. До февраля 2022 года такие займы играли ключевую роль в привлечении средств экспортёрами, но с лета 2022 года объем корпоративных кредитов, выданных внутри страны, стремительно растет: даже при резком росте процентных ставок банки РФ выдали в 2023 году примерно на 20% боль-



ше таких кредитов, чем в 2022 году. Часть их была использована компаниями для погашения внешнего долга. Соотношение же общего объема корпоративного долга и ВВП в РФ все еще остается ниже уровня февраля 2022 года (см. график).

Для компаний переключение на внутренний финансовый рынок означает резкий рост процентных расходов. Стоймость среднего корпоративного кредита с регулируемой (для поддержки «стратегически важных» компаний и отраслей) ставкой в РФ за год выросла с 9,2%

до 16,8% годовых (на 1 апреля 2024 года), таких кредитов — около половины, а ставка по ним может составлять менее половины рыночной. Для банковской системы финансирование крупных компаний несет в себе как выгоды, так и риски, отмечают в BOFIT: проблем всею нескольких крупных компаний будет достаточно для ее дестабилизации. «Правительство рассчитывает, что в качестве кредитора последней инстанции оно может обратиться к крупным госкомпаниям или крупным коммерческим бан-

кам при необходимости смягчения последствий неожиданного системного шока, но в условиях кризиса такой помощи может и не быть», — замечают в BOFIT.

Приход экспортных компаний на внутренний рынок может вызвать серьезные проблемы с доступностью финансирования, считают аналитики. Доступ частных компаний, не участвующих в ВПК, к недорогому финансированию инвестпроектов может ухудшиться. Так как банковский сектор также является заметным покупателем казначейских облигаций, конкуренция за кредиты может ужесточиться, если потребности государства в финансировании вырастут.

Также в BOFIT фиксируют влияние санкций — ускоренное погашение кредитов в долларах и евро с переводом их в рубли, а также изменение структуры расчетов: если в конце 2021 года 85% экспортных и 68% импортных счетов были выставлены в долларах или евро, то в конце 2023 года на них приходилось 32% и 34% соответственно. Доля рубля при этом несколько увеличилась,

а использование китайского юаня выросло с нуля до примерно 30%. Иностранные платежи все чаще передаются через российскую СПФС и китайскую CIPS.

В то же время валютное регулирование и опасения банков КНР вторичных санкций снизили привлекательность финансирования в юанях для российского рынка. Хотя отдельные банки предоставляют своим корпоративным клиентам такие кредиты, в основном финансируемые за счет внутренних депозитов в юанях, они составляют небольшую часть кредитного портфеля и играют незначительную роль в выпуске корпоративных облигаций. В то же время значимость юаня на валютных рынках значительно выросла: в первые месяцы 2024 года около 50% торгов на Московской бирже приходилось на пару рубль—юань. Притом что рынок юаня не предоставляет таких же возможностей для распределения рисков, как рынки доллара или евро, избыток или недостаток юаневой ликвидности сам по себе становится риском.

Артем Чтунов

Kommersant.ru сетевое издание	Коммерсантъ ежедневная газета	Коммерсантъ Weekend еженедельный журнал	Коммерсантъ Автопилот ежемесячный журнал	О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону 8 (800) 600 0556
Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Периодическое издание. Газета отпечатана в АО «Трайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5Б, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. WWW. KOMMERSANT. RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Ханников — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rodisk@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботный выпуск) ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: Дмитрий Нох — директор службы. Тел. (495) 797 69 86.				
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин РЕДАКТОР Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шикова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ» — директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Ямбеева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь. СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»: Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Иван Буранов, Сергей Делин, Андрей Колосников, Григорий Ревзин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов, Елена Черненко ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ: Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков, Ольга Боровякина (санкт-петербургский выпуск) ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ: Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Ташина (медиа и телекоммуникации), Максим Варшавский (предпринимательство), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Жданов (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грент Косев (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сажоков (экономическая политика), Сергей Ходяев (культура) РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП: Иван Богачев (специорусы «Прямая речь»), Ксения Деметрива (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-документальный), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсет), Аярат Сакаев (нормативно-словарная) СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондытьев КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова ВЫПУСК — Наталья Колупин Анастасия Гусев — автор макета, Сергей Цомак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидицкая — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Млын — начальник отдела верстки ФОТОСЛУЖБА: Сергей Вишневский — руководитель ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ: Виктор Локаш, ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 И.О. РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR: Александр Розанов, тел. (495) 797 6996 д.2648 ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ: Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594				
ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствми: Воронеж: ООО «Печатный Двор» (473) 262 76 77; Екатеринбург: ЗАО «Коммерсантъ в Екатеринбурге» (343) 287 05 37; Ижевск: ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск: ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; Казань: Обособленное подразделение в Казани (843) 562 02 76; Краснодар: ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск: ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород: ООО «Инфотек» (831) 430 13 92; Новосибирск: АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь: ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону: АО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара: АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург: Обособленное подразделение в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; Саратов: ООО «Медиа Холдинг Ом» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа: ООО «Знак» (347) 292 79 66; Челябинск: ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.				

Тираж газет
«Коммерсантъ» **49 475**
(Москва и Санкт-Петербург)

Тираж сертифицирован
Боро тиражного аудита — ABC

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Москве, Краснодаре, Красноярске, Космове, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Размещение товаров и услуг подает обязательной сертификации

Материалы на упаковке товара публикуются на коммерческих условиях

16+

НОВОСТИ

В горном одиночестве

Пока серьезных конкурентов Андрею Турчаку на выборах главы Алтая не просматривается

Врио главы Республики Алтай Андрей Турчак будет представлен парламенту и общественности региона 10 июня. При этом до выборов, где он сможет подтвердить свой статус, остается менее трех месяцев, но политологи не ожидают, что единоросс встретит во время кампании серьезное сопротивление. По их мнению, на Алтае нет контролэит, способных выдвинуть реального претендента на победу. Пока единственным известным соперником Андрея Турчака остается руководитель регионального отделения КПРФ Виктор Ромашкин, который уже четырежды безуспешно участвовал в губернаторских гонках.

Полпред президента РФ в Сибирском федеральном округе Анатолий Серышев 10 июня представит врио главы республики Андрея Турчака депутатам Госсобрания — Эл Курултая, а также общественности региона. Уже 12 июня, как сообщили, „Б“ в пресс-службе регионального отделения «Единой России», господина Турчака официально выдвинут от партии на выборы главы региона и тогда же станут известны ее кандидаты на выборы в Госсобрание, которые также состоятся в сентябре этого года.

Право выдвигать кандидатов на пост главы республики имеют только политические партии. Муниципальный фильтр составляет 7%. Для регистрации кандидат должен собрать в свою поддержку подписи 81 муниципального депутата, в том числе 15 депутатов «верхнего» уровня. Поддержать



Менее чем через три месяца врио главы Республики Алтай Андрею Турчаку придется подтверждать свой статус на выборах ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕБЕДЕВА

выдвижение должны не менее чем в девяти районах или восьми районах и городе Горно-Алтайске.

Оппозиционные партии, за исключением КПРФ, пока не торопятся выставлять своих кандидатов. По данным „Б“, реском КПРФ вновь, уже в пятый раз, выдвинул на пост главы своего лидера и руководи

теля фракции коммунистов в Госсобрании Виктора Ромашкина. Но данных об этом на официальных ресурсах партии нет, сам Виктор Ромашкин на звонки „Б“ не ответил. Свой лучший результат на выборах главы (второе место, 31,6%) политик пока-

зал в 2019 году, когда проиграл предыдущему губернатору Олегу Хорохордину.

«На следующей неделе планируем конференцию по выдвижению», — сказал „Б“ координатор региональной ЛДПР, депутат Госсобрания Дмитрий Софронов. В прошлый раз он участвовал в выборах сам и занял последнее, третье место, набрав 6,54%. В реготделении партии «Справедливая Россия — Патриоты — За правду», как сообщил, „Б“ его руководитель Александр Груздев, с планами по участию в выборах еще не определились; дата партконференции остается «плавающей».

Одной из тем обсуждения в ходе избирательной кампании могут стать слухи о возможном решении Кремля объединить Республику Алтай с Алтайским краем, как это было во времена СССР. Сергей Кухтыуков, входящий в «Независимую группу депутатов» Госсобрания, не исключил, что именно для решения этой задачи в республику направлен «жесткий, четкий, прямойлинейный человек с мощной харизмой и с жесткими принципами управления». «Есть риски, и я эти риски ощущаю... Если мы будем также продолжать надеяться на манну небесную с федерального центра, то рано или поздно этот вопрос справедливо может встать на повестке дня. Я думаю, он уже сейчас встает», — полагает господин Кухтыуков.

Отметим, что 4 июня об отсутствии планов объединения двух Алтаев заявил пресс-секретарь президента Дмитрий Песков. Сам Андрей Турчак также постарался развеять эти опасения. Так, 7 июня он по-

здравил республику с 27-летием ее Конституции, гарантирующей самостоятельность региона. «Конституция закрепляет базовые понятия о неделимости территории региона, отражает интересы многонационального народа республики, гарантирует право на сохранение родного языка, защиту земельных и природных ресурсов Алтая. Это главные принципы, которыми буду руководствоваться в работе», — подчеркнул он.

Политолог Константин Лукин считает, что представителями ЕР, КПРФ и ЛДПР итоговый список кандидатов, как и в 2019 году, и ограничится. По его прогнозу, могут выдвинуться еще два-три политика, но пройти муниципальный фильтр им не удастся. «Какой-то контролэиты, готовый вкладывать деньги, играть на выборах, нет в Республике Алтай. Поэтому ждать, что кто-то из местных попырбует создать конкурентную кампанию, не стоит», — пояснил эксперт.

Глава коммуникационного агентства Sibmedia Agency Василий Дамов отмечает, что зачастую в Сибири у кандидатов на пост губернатора из других регионов проблемы на кампании возникали. Теоретически они могли бы возникнуть и у Андрея Турчака, но для этого нужна была бы реальная конкуренция, а сейчас такая опция отсутствует в алтайском политическом ландшафте.

Срок представления документов о выдвижении кандидата на должность главы республики в региональную избирательную комиссию истекает 30 июня в 18:00.

Валерий Лавский, Новосибирск

Россияне сохраняют технооптимизм

И за счет него можно сформировать позитивный образ будущего

На дискуссионной панели Петербургского экономического форума (ПМЭФ) «Просто фантастика: образ будущего как ключевой фактор развития экономики и общества в XXI веке» были представлены данные исследования ВЦИОМа по технооптимизму россиян. Основываясь на них, Валерий Федоров сделал вывод, что тема технологий хорошо подходит для инициирования темы позитивного образа будущего. А он, по мнению как минимум ряда участников дискуссии, нужен, так как связан и с суверенитетом страны. Сторонний эксперт считает, что высокий технооптимизм россиян — наследие целенаправленной политики СССР. Он выгоден властям, потому что отвлекает людей от неудовлетворенности своим образом жизни.

По мнению гендиректора ВЦИОМа Валерия Федорова, образы будущего у россиян есть — с этим проблем нет. «Проблема, что у нас их примерно пять... Еще одна проблема — все эти образы будущего, они не про будущее, они про прошлое», — заявил социолог, но в пример привел лишь один образ — СССР 2.0. «Только без КПСС и железного занавеса. Вот пример очень популярного образа будущего. Многие в него верят и даже пытаются его создать», — отметил господин Федоров и перешел к другим данным. Презентованное им исследование было посвящено уровню технооптимизма россиян — тому, насколько они верят, что технологии могут изменить их жизнь к лучшему. Так, в частности, социологи просили респондентов назвать свои ассоциации, когда они слышат словосочетание «технологии будущего». 24% назвали искусственный интеллект, 19% — роботов и роботизацию, 16% — биоинженерию, здравоохранение, лекарство, столько же — покорение космоса, космический туризм, изучение планет, 11% — изобретения, инновации, новые технологии, внедрение чего-то нового, 8% — информатизацию, цифровизацию, компьютеризацию, 8% — летающие транспортные средства, еще 8% — абстрактные «движение вперед» и «будущее». Вопрос был открытым, то есть респонденты сами выбирали, что им сказать. «Обычно на любой открытый вопрос люди затрудняются ответить, а здесь не так. Увсех есть

какие-то ассоциации», — акцентировал внимание Валерий Федоров. Позитивный интерес к будущему подтверждался и ответами на следующий вопрос, в котором социологи спрашивали россиян, как они лично относятся к разработкам в области технологий будущего. 62% выбрали вариант «однозначно положительно», 28% — «скорее положительно», 7% — «нейтрально» и только 2% — «негативно», затруднился ответить 1%. А вот в отношении доступности технологий будущего россияне оказались более скептичны. Так, только 32% считают, что ими смогут пользоваться все или хотя бы большинство, 33% предполагают, что они будут доступны меньшинству, 30% — отдельным группам, 5% затруднились ответить на этот вопрос. Причины низкой доступности таких потенциальных технологий 81% видит в их высокой стоимости, 43% — в медленном развитии технологий будущего в стране, 42% считают, что у людей будет еще недостаточно знаний для практического применения технологий будущего. Что касается рисков, связанных с технологиями будущего, то тут в представлениях россиян доминирует безработица, сокращение штата, вытеснение и замена людей (16% респондентов назвали такие причины). Валерий Федоров сделал из этого выводы, что страхи по поводу новых технологий находятся в «зачаточном состоянии». И это тоже подтверждает технооптимизм россиян. В конце своего выступления социолог дал власти рекомендацию: «Если мы хотим говорить о будущем в положительном ключе, то технологии — это хороший ракурс для захода на эту тему». Подумав, он сделал еще одно, менее оптимистичное умозаключение, заметив, что такая дискуссия симптоматична. «Настоящее уже более-менее понятно и никакого оптимизма не внушает. А прошлое мы все очень любим и бесконечно в нем копаемся, открываем, но нового создать из прошлого невозможно. О будущем говорить страшно, но... настоящее стало таким страшным, что мы уже будущего не так боимся», — резюмировал социолог.

Исследование своих структур представил и гендиректор АНО «Диалог» и АНО «Диалог Регионы» Владимир Табак. Опросы, представленные им, проводились онлайн, и их тема-

тика была сужена до уровня будущего страны. Как выяснилось, 32% россиян частично представляют будущее страны, но не в полной мере, 19% — прекрасно его представляют, 39% — совсем не представляют, 10% — затрудняются ответить. Наиболее востребованным навыком в будущем, по их мнению, станет цифровая грамотность (38%), на втором и третьем местах — знание языков программирования (33%) и критическое мышление (33%). В качестве самых важных технологий для развития общества в следующие 30 лет называют те, которые связаны с медициной, сферой здравоохранения и фармакологией. В целом выступление господина Табака подтверждало тезисы о технооптимизме россиян, хотя 75% респондентов и отрицательно относятся к тому, чтобы обращения граждан обрабатывались искусственным интеллектом.

В дискуссии прозвучали и оценки политического значения образа будущего у россиян. «Когда у страны появляется собственный образ будущего, это признак нашего суверенитета», — заявил президент Ассоциации экспорта технологического суверенитета и бывший разведчик-незаконный Андрей Безруков.

Отметим, что далеко не всегда высокий технооптимизм — это сугубо положительный признак в общественных настроениях. Так, есть теории, согласно которым это может свидетельствовать о невысоком доверии к настоящим официальным институтам.

Политолог Константин Калачев (не участвовал в дискуссии на ПМЭФ) отмечает, что во многом на позитивном образе будущего был построен СССР. Укреплялся образ будущего в том числе за счет научной фантастики. «Мы, россияне, в большинстве своем постсоветские люди. Технооптимизм нам привит с детства», — объясняет уже нынешнее общественное настроение эксперт. По его словам, позитивный образ будущего «может компенсировать» неудовлетворенность своим образом жизни или недоверие институтам. Интерес к теме позитивного образа будущего у современных властей, по мнению политолога, как раз идет из прошлого опыта. «Образ будущего — одна из традиционных ценностей», — резюмирует господин Калачев.

Андрей Винокуров

«В событийном поле

нет негатива»

Респонденты ВЦИОМа и ФОМ не выражают беспокойства в связи с изменением НДФЛ

Поправки к законодательству, недавно внесенные правительством в Госдуму и знаменующие начало донастройки налоговой системы, не вызвали опроса ФОМ: только 3% отметили этот факт среди событий недели, которые их более всего заинтересовали. Все логично, говорят эксперты и социологи: повышение налогов затронет сравнительно небольшую группу населения, а большинство вообще не задумываются о налогах, ведь их платят работодатели.

Если верить опубликованным в пятницу статданным ФОМ, россияне по-прежнему сильнее всего интересуются СВО в целом и успехи российской армии в частности. «Россия движется вперед на Украине», «наши продвигаются в военных действиях» — примерно так описывают важные для них события 23% опрошенных. Еще 5% обеспокоены обстрелами российских территорий. Грядущие изменения в налоговом законодательстве наряду с другими законодательными новациями правительства отметили лишь 3% опрошенных, столько же, сколько визит Путина в Китай и коррупционные скандалы в Минобороны. Старт донастройки налоговой системы заметили даже меньше 3%, так как в эту цифру вошли все ответы, касающиеся работы властных структур, уточняет ведущий аналитик ФОМ Григорий Кертман. Но это и естественно, добавляет он, повышение налогов пока только анонсировано и затронет сравнительно немногих.

Напомним, Минфин подготовил пакет налоговых изменений, среди которых расширенная прогрессия НДФЛ. Нынешняя базовая ставка налога 13% сохранится для годового дохода до 2,4 млн руб., а затем она будет плавно повышаться: до 15% — на доход до 5 млн руб., 18% — на доход до 20 млн руб., 20% — на доход до 50 млн руб., а доходы сверх этой величины предлагается облагать по самой высокой ставке 22%. По данным ВЦИОМа, 97% граждан РФ не почув-

ствуют увеличения налогов при переходе к прогрессивной шкале НДФЛ и не будут платить больше.

Отсутствие эмоций по этому поводу нельзя объяснить низкой осведомленностью, следует из замеров ВЦИОМа. По данным ВЦИОМа, 66% наших сограждан знают об одобрении правительством изменений в налоговой системе, при этом 76% россиян их поддержали и считают справедливым переход к прогрессивной шкале НДФЛ. Об этом глава ВЦИОМа Валерий Федоров рассказал на Петербургском международном экономическом форуме. Налоговый вычет, позволяющий семьям с двумя и более детьми снизить ставку НДФЛ («налоговый кэшбэк»), считают справедливым 85% респондентов ВЦИОМа.

Управляющий директор ФОМ Лариса Паутова считает, что едва ли цифры говорят о равнодушии россиян к изменениям в налоговой системе, скорее мнение о них пока окончательно не сложилось: «Наблюдаем, ждем. Главное, наши данные показывают, что нет тревоги. Все спокойно, в событийном поле нет негатива». Действительно, показатели тревожности (ФОМ замеряет их каждую неделю) с середины апреля держатся на стабильном уровне: более 50% опрошенных говорят, что в их окружении преобладает спокойное настроение, чувство тревоги отмечают 37–40% респондентов.

Изменения в налоговой системе будут восприняты скорее нейтрально-положительно, предполагает политолог Екатерина Курбангалеева. Она также подчеркивает, что, по оценке Минфина, повышение налогов затронет не более 3,2% населения (около 2 млн человек), преимущественно жителей Москвы, Санкт-Петербурга и, вероятно, Подмосковья. Впрочем, и «налоговый кэшбэк», по оценке Минфина, затронет около 4 млн семей. Значительная часть людей вообще не задумываются о налогах, поскольку технически их платят работодатели, напоминает эксперт.

Анастасия Корня

Партийный прецедент

Депутаты Госдумы заступились за однопартийца-иноагента

Депутаты Госдумы от КПРФ Сергей Обухов и Денис Парфенов попросили Минюст рассмотреть возможность исключения московского муниципального депутата Павла Иванова из реестра иностранных агентов (копия обращения есть у „Б“). Пока это первый случай, когда парламентская партия пытается защитить своего коллегу, приобретшего соответствующий статус. Сергей Обухов и Денис Парфенов считают, что их соратник попал в этот список по причинам политического характера, связанным в том числе с грядущими выборами в Мосгордуму, на которых он теперь не сможет стать кандидатом. Впрочем, эксперт указывает, что политические позиции, высказываемые иноагентом из КПРФ, похожи на те, которых придерживаются и другие политики из реестра, и предполагает, что Минюст установил необходимые взаимосвязи.

Минюст внес муниципального депутата и блогера Павла Иванова в реестр иностранных агентов 31 мая. Решение мотивировали тем, что депутат «неоднократно организовывал несанкционированные публичные акции и участвовал в них», распространял фей-

ки о решениях и политике властей РФ и материалы, созданные другими иностранными агентами. Через неделю, 6 июня, депутаты от КПРФ в Госдуме Сергей Обухов и Денис Парфенов направили официальное обращение на имя министра юстиции Константина Чуйченко, где попросили его в максимально сжатые сроки сообщить нижней палате «мнение о возможности исключения» их соратника из реестра.

Парламентарии предположили, что «утверждения министерства о несанкционированной протестной деятельности» Павла Иванова (внесен в реестр иностранных агентов) «носят исключительно политический характер» и «преследуют цель» не допустить того до выборов в Мосгордуму в сентябре 2024 года.

«Минюст волен на своем уровне включать и исключать людей из списка иноагентов», — сказал Денис Парфенов в беседе с „Б“. Поскольку мы считаем решение в отношении Павла Иванова необоснованным и неуместным, мы попросили, чтобы министр поразмыслил над тем, чтобы воспользоваться своим правом и его из этого списка исключить». По словам политика, для включения в реестр «должны быть серьезные основа-

ния», и, если бы Павел Иванов (внесен в реестр иностранных агентов) получал, например, финансирование от иностранных держав, решение Минюста было бы понятно, но «здесь ситуация совершенно противоположная»: «Это партийный человек, много лет работает у нас, всегда придерживался левопатриотической линии, выполнял задачи в рамках нее и нашей программы», — перечислил Денис Парфенов, напомнив также об «активной поддержке» коллегой регионов Донбасса.

По словам Дениса Парфенова, господин Иванов (внесен в реестр иностранных агентов) должен был выдвинуться в Мосгордуму по одному из округов в центре. «Видимо, решили от него таким образом на этих выборах избавиться», — предположил коммунист. По его словам, наряду с обращением в Минюст КПРФ намерена «подключить к ситуации юристов», чтобы попытаться воздействовать на ситуацию еще и в судебном порядке. «Они (власти. — „Б“) заинтересованы, чтобы выборы проходили спокойно, а при этом сами создают скандальную ситуацию», — заявляет Денис Парфенов. Настрой партийцев подтвердил и секретарь ЦК КПРФ Сергей Обухов: «Есть заявление московского горкома, его на

первой странице опубликовала «Правда» — это показывает высокий уровень озабоченности ситуацией в руководстве партии».

Павел Иванов (внесен в реестр иностранных агентов) не первый близкий к КПРФ московский активист, оказавшийся в перечне иностранных агентов. В октябре 2023 года Минюст внес в реестр иностранных агентов экс-кандидата в Госдуму от партии экономиста Владислава Жуковского. До этого иностранным агентом был объявлен депутат Мосгордумы Евгений Ступин (к тому моменту, впрочем, исключенный из партии и фракции). В 2022 году в реестр иностранных агентов также попал глава фракции в Госсовете Коми Виктор Воробьев (позднее его исключили из президиума партийного Госсовета, а в апреле 2024 года — лишили статуса лидера фракции).

Для системных партий, к которым относится КПРФ, публичное поручительство за соратника-иноагента — прецедент. Так, московский парламентарий-иноагент Михаил Тимонов, попавший в реестр иностранных агентов, например, не получил поддержки от выдвигавшей его «Справедливой России» (впрочем, он был исключен из партии задолго до попадания в список Минюста). До это-

го поддержку партийцам, ставшим иноагентами, официально декларировала только не представленная в Госдуме партия «Яблоко» (из депутатов «яблочников» в реестре иностранных агентов оказались Дарья Беседина из МГД и петербуржец Борис Вишневский).

Политическая позиция Павла Иванова (внесен в реестр иностранных агентов) имеет сходства с позицией ряда других политиков из реестра, отметил в беседе с „Б“ политолог, член Общественной палаты РФ Александр Асафов: «Очевидно, он с ними взаимодействовал, и, вероятно, были установлены какие-то взаимосвязи». Коммунисты, рассуждает эксперт, пытаются «повлиять на эту историю» на фоне масштабного электорального цикла, в который партия заходит с не самых сильных позиций. «Электоральная партия ослабла, и с учетом меняющегося отношения избирателей к себе надо напоминать, нужны громкие истории, а нет ничего громче, чем стать на защиту активиста, которого „несправедливо“ в чем-то обвиняют», — рассуждает политолог, отмечая «давний опыт сотрудничества коммунистов с иностранными структурами»: «Один буквально в пломбированном вагоне в страну приехал».

Григорий Лейба

НОВОСТИ

Василия Бойко-Великого вернули на подмосковную землю

Дело бизнесмена рассматривается заново

Как стало известно, **„Б“, в Можайском горсуде Московской области проходит повторный процесс по делу основателя агрохолдинга «Русское молоко» и компании «Вашь финансовый попечитель» Василия Бойко-Великого. Бизнесмену, уже отбывающему срок за растрату средств банка «Кредит Экспресс», инкриминируется создание преступного сообщества с целью хищения подмосковных земельных участков стоимостью 347,9 млн руб. По делу проходят еще девять человек, в том числе бывшие чиновники из Рузского района Подмосквья. В 2020 году Рузский суд производство по этому делу прекратил, однако кассационная инстанция отменила это решение.**

Можайский горсуд начал рассматривать материалы дела в отношении Василия Бойко-Великого и его подельников, уже зачитано обвинительное заключение, сейчас суд допрашивает свидетелей и заслушивает материалы обвинения. В числе подсудимых, помимо основателя «Русского молока», бывшие директор по стратегическому развитию этой компании Кирилл Савицкий, гендиректор компании «Вашь финансовый попечитель» (ВФП) Мария Лобода, глава земельного комитета Рузского района Валерий Иванов и руководитель районной регистрационной палаты Алла Харитоновна.

Согласно материалам расследования, организованное преступное сообщество (ОПС) было создано Василием Бойко (Бойко-Великим он стал позже) в марте 2003 года и действовало до января 2011 года. Целью ОПС, говорится в деле, было незаконное завладение земельными участками под видом инвестирования в сельское хозяйство. В материалах дела фигурируют бывшие совхозы и колхозы (имени Зои Космодемьянской, Льва Доватора, «Богородское» и др.) из Рузского района, где структуры бизнесмена Бойко занимались массовой скупкой земельных наделов.

Участники ОПС, следует из материалов дела, получив доступ к документации сельхозпредприятий, подделывали их учредительные документы за 1992–1994 года, чтобы создать видимость якобы безвозмездной и добровольной передачи совхозных земель различным компаниям. Также, говорится в деле, злоумышленники обманом получали доверенности от бывших членов совхозов на распоряжение принадлежащими им земельными участками. Путем этих манипуляций, по версии следствия, фигуранты перевели земельные участки, находящиеся в долевой собственности граждан, на фирмы, подконтрольные Василию Бойко. Затем участники ОПС, говорится в деле, официально регистрировали наделы, дробили и продавали их новым владельцам, которые уже являлись добросовестными покупателями. А в случае судебных споров фигуранты, используя поддельные учредительные документы, добивались отклонения претензий.

Таким образом, считает обвинение, с марта 2003-го по январь 2011 года члены ОПС «незаконно, путем обмана и злоупотребления доверием» приобрели права собственности на земельные участки площадью около 2 тыс. га на сумму 347,9 млн руб. Действия Василия Бойко-Великого квалифицированы как создание ОПС и руководство им с использованием служебного положения (ст. 210 УК РФ) и фальсификация доказательств (ст. 303 УК РФ). Плану юридического управления компании «Вашь финансовый попечитель» Олега Чудновского и директора «Русского молока» Кирилла Савицкого обвинение считает руководителями структурных подразделений ОПС, остальные фигуранты — бывшие гендиректор ВФП Мария Лобода, директора СПК «Аннинский» Николай Литовченко и СПК «Раи-



Василию Бойко-Великому вновь предстоит защищаться от обвинения в создании преступного сообщества
ФОТО АЛЕКСАНДРА МИРИДОНОВА

сино» Петр Лисовский, экс-чиновники Валерий Иванов и Алла Харитоновна, — полагает следствие, являются участниками ОПС. Никто из подсудимых вины не признает. Стоит отметить, что несколько обвиняемых умерли за время разбирательства вокруг подмосковных земель.

Отметим, что рассматриваемое в суде дело — только один эпизод масштабного расследования, которое началось еще в 2006 году. На первом этапе им занималось следственное управление при ГУ МВД по Центральному федеральному округу и речь шла о махинациях с земельными паями совхоза имени Льва Доватора. Основанием для возбуждения дела стали многочисленные обращения в правоохранительные органы местного депутата Николая Ключева, который был пайщиком совхоза и требовал разобраться в механизме скупки земельных паев. Интересно, что господин Ключев является потерпевшим, по делу, которое сейчас рассматривает Можайский горсуд. В 2007 году Василий Бойко был арестован, а спустя год решением Верховного суда был отпущен под рекордный тогда залог в 50 млн руб. (\$2 млн на тот момент).

За восемнадцать лет расследования обвинение несколько раз менялось, в общей сложности Бойко-Великому инкриминировалось хищение 25 тыс. га земли на сумму 9 млрд руб.

Однако сначала было закрыто «большое» дело, а в августе 2020 года Рузский горсуд прекратил производство и по единственному оставшемуся эпизоду, сославшись на изменения, внесенные в УК РФ.

Решение первой инстанции утвердил Мособсуд, однако потерпевшие и прокуратура Московской области обратились в Первый кассационный суд общей юрисдикции. Кассационное представление и жалобы были рассмотрены в марте 2022 года после длительных проволочек. По данным „Б“, заседания не раз переносились из-за того, что фигуранты представляли медицинские справки о заболеваниях, обследовании и т. п., на слушания регулярно вызывались бригады врачей. В результате под угрозой оказались сроки обжалования. Но Мособлпрокуратура, сотрудники которой проверили в том числе обоснованность нахождения фигурантов в больницах, удалось добиться соблюдения процессуальных сроков. В результате кассационный суд отменил все предыдущие решения и отправил дело на новое рассмотрение, причем на этот раз не в Рузский горсуд, чья объективность, по мнению потерпевших, вызывает сомнения.

Тем временем осенью 2023 года Черемушкинский суд Москвы приговорил Василия Бойко-Великого к шести годам и шести месяцам лишения свободы за растрату 89 млн руб. из средств банка «Кредит Экспресс», где ВФП являлся акционером.

Владислав Трифонов

Беспорядки дошли до суда

Дело о погроме в махачкалинском аэропорту рассмотрят в Армавире

Как стало известно, **„Б“, в Армавире в суд поступило дело о погроме, устроенном в аэропорту Махачкалы в октябре прошлого года. Тогда, напомним, толпа прорвалась на взлетно-посадочную полосу и пыталась атаковать прилетевший из Израиля самолет. По итогам расследования пятерым жителям Дагестана инкриминируется участие в массовых беспорядках, одному из них — также применение насилия к представителю власти. На переносе слушаний из Дагестана в другой регион для большей объективности процесса настояла Генпрокуратура РФ, обвиняемые и их адвокаты были против.**

В ближайшее время перед судом в Армавире предстанут 22-летний житель махачкалинского поселка Тарки Анварбек Атаев, жители Махачкалы 26-летний Ислам Ибрагимов и 23-летний Магомед Омарсхабов, 19-летний Рабадан Раджабов из Каспийска и 26-летний Салик Рамазанов из села Фий Ахтынского района республики. Всем им предъявлено обвинение в участии в массовых беспорядках (ч. 2 ст. 212 УК РФ, до восьми лет лишения свободы). Раджабову, кроме того, инкриминируется применение насилия в отношении представителя власти (ч. 1 ст. 318, до пяти лет колонии). При этом, как следует из материалов дела, после инцидента в аэропорту он уже был оштрафован по статье КоАП о неповиновении законному распоряжению сотрудника полиции.

Как сообщал „Б“, 29 октября прошлого года сотни агрессивно настроенных молодых людей устроили беспорядки на территории махачкалинского аэропорта Уйташ, закончившиеся погромом в двух терминалах и прорывом толпы на взлетно-посадочную полосу. В качестве повода для акции был использован прилет в Дагестан лайнера авиакомпании Red Wings из Тель-Авива. Сравнивая в аэропорту толпа требовала не допустить на территорию республики представителей «страны-агрессора» и скандировала лозунги в поддержку Палестины.

По горячим следам сообщалось, что в ходе усмирения бесчинствующей толпы пострадали девять сотрудников полиции, двое из которых были госпитализированы. Теперь в материалах дела говорится, что телесные повреждения получили 23 представителя власти. По факту беспорядков было возбуждено уголовное дело, которое по решению главы СКР Александра Бастрыкина было передано в центральный аппарат ведомства.

В начале декабря руководитель пресс-службы Верховного суда Дагестана Зарема Мамаева сообщила, что рассмотрено уже 242 административных дела в отношении участников беспорядков, 104 правонарушителя были арестованы на срок от одного до десяти суток, 94 человека получили штрафы в размере от 3 тыс. до 10 тыс. руб., 42 участникам беспорядков были назначены обязательные работы.

Вопрос об изменении территориальной подсудности уголовного дела в отно-

шении пяти фигурантов был поставлен перед Верховным судом России первым заместителем генпрокурора РФ Анатолием Разинкиным. Его ходатайство было удовлетворено, материалы направили в Армавирский горсуд. Защита подсудимых обжаловала это решение, настаивая на том, что оснований для него не имелось, выводы суда о возможности оказания обвиняемыми влияния на ход и результаты судебного разбирательства не были мотивированы и не подтверждены доказательствами, а судом не были приведены фактические данные, которые могли бы поставить под сомнение объективность и беспристрастность Карабудахкентского районного суда Дагестана (аэропорт Уйташ находится на территории одноименного района). Однако апелляционная инстанция посчитала решение ВС законным. Достоверность и достаточность сведений УФСБ России о наличии у обвиняемых связей в правоохранительном блоке и судебном корпусе Дагестана не вызывают сомнений — таков был вывод судебной коллегии.

К рассмотрению дела по существу Армавирский горсуд планировал приступить еще 29 мая, однако этапировать подсудимых вовремя сотрудники УФСИН не успевали, и дату первого заседания перенесли на 18 июня, рассказали „Б“ участвующие в процессе адвокаты.

В обвинительном заключении (имеется в распоряжении „Б“) говорится, что организаторами беспорядков в махачкалинском аэропорту были «внесенный в федеральный список террористов и экстремистов иностранный агент» Илья Пономарев и действовавшие заодно с ним Исраил Ахмеднабиев (известный как проповедник Абу Умар Саситлинский, в розыске с 2014 года) и Абакар Абакаров, объявленный в розыск в ноябре прошлого года). Летом прошлого года российские спецслужбы сообщали, что установлена причастность всех троих к администрированию Telegram-канала «Утро Дагестан». Именно он, выяснило следствие, опубликовал «недостоверные сведения» о прибытии в Махачкалу авиарейса из Тель-Авива с гражданами Израиля для их размещения в Дагестане в качестве беженцев и призывы не допустить этого.

В обвинительном заключении говорится, что пятеро подсудимых находились среди 136 участников беспорядков, личности которых удалось установить следствию. При этом более 1,5 тыс. человек из тех, кто прибыл в аэропорт, узнав о прибытии «израильских беженцев», остались неизвестными.

Действия участников беспорядков непосредственно в аэропорту, пришло к выводу следователи, координировали по меньшей мере два человека, «имена которых известны», а также «неопределенное количество неустановленных лиц».

Ущерб, нанесенный авиагавани бесчинствующей толпой, следствие оценило в сумму более 24,7 млн руб.

Юлия Рыбина, Махачкала

Продюсерская работа

За убийство Игоря Талькова заочно ответит Валерий Шляфман

Следственный комитет России (СКР) завершил расследование убийства музыканта и актера Игоря Талькова, совершенного более 30 лет назад в петербургском дворце спорта «Юбилейный». Господин Тальков, напомним, был застрелен во время концерта за кулисами в ходе ссоры с концертным директором певцы Азизы Игорем Малаховым. В итоге обвинение в убийстве заочно предъявлено давно уехавшему в Израиль продюсеру погибшего певца Валерию Шляфману. Ему также инкриминируется покушение на господина Малахова (умер несколько лет назад). В России продюсер заочно арестован и числится в розыске.

СКР сообщил, что закончил следствие по делу об убийстве популярного музыканта Игоря Талькова. «ГСУ СК России по городу Санкт-Петербургу завершено расследование уголовного дела в отношении концертного директора Игоря Талькова Валерия Шляфмана. Он обвиняется в убийстве и покушении на убийство, совершенных общеопасным способом (ст. 15 и п. „д“ ч. 2 ст. 102, а также п. „д“ ч. 2 ст. 102 УК РСФСР)», — говорится в сообщении ведомства.

В ходе следствия было установлено, что в октябре 1991 года за кулисами дворца спорта «Юбилейный» во время переросшего в перестрелку конфликта между концертными директорами Игоря Талькова и Азизы (Азиза Мухамедова) по поводу очередности выступления артистов Валерий Шляфман выстрелил из револьвера в оппонента, но попал при этом в своего подопечного, причинив ему смертельное ранение. В 1992 году господин Шляфман, уехавший в Израиль, был заочно обвинен в совершении непреднамеренного убийства. Однако в конце концов следствие пришло к выводу, что в действиях продюсера имелся преступный умысел. В октябре

2021 года обвинение в адрес господина Шляфмана было ужесточено, а через три месяца петербургский суд вынес заочное решение о заключении его под стражу. Вслед за этим российская сторона обратилась к израильским властям с запросом об экстрадиции фигуранта, который, по данным СМИ, сменил фамилию. Игорь Малахов, который тогда был не только концертным директором, но и телохранителем Азизы, скончался в 2016 году в возрасте 53 лет от цирроза печени. В прессе его имя связывали с криминалитетом, в частности с Мазуткинской ОПГ.

По словам официального представителя СКР Светланы Петренко, за время расследования по всей России были допрошены свыше 150 свидетелей, среди которых «артисты эстрады, работники дворца спорта и сотрудники милиции, присутствовавшие на месте происшествия». При этом у одного из специалистов, проводившего экспертизы в 1991–1992 годах, были изъяты вырезы с рубашки господина Шляфмана со следами крови, «имеющие существенное значение для установления причастности фигуранта убийству».

Материалы уголовного дела направлены в прокуратуру. В случае утверждения обвинительного заключения оно будет передано в суд для рассмотрения по существу.

Валерий Шляфман не был выдан России. Известно, что фигурант вину в убийстве музыканта отрицает. Адвокат семьи Тальковых Нина Аверина сообщила „Б“, что потерпевшие, чьи интересы она представляет, планируют во время процесса, который будет проходить в заочном режиме, предъявить к экс-продюсеру Талькова гражданские иски о возмещении морального вреда. При этом конкретную сумму адвокат отказалась назвать.

Андрей Кучеров, Санкт-Петербург

Материально-технические злоупотребления

Освобождены сотрудники СКР, нанимавшие секретарш на ставки водителей

Как стало известно, **„Б“, Басманный райсуд столицы перевел из СИЗО под домашний арест бывших сотрудников Центрального межрегионального следственного управления на транспорте (ЦМСУТ) СКР полковников Абдусамата Курбанова и Алексея Колеганова. Экс-офицеры, ранее занимавшиеся материально-техническим обеспечением своего подразделения, почти год провели под стражей по обвинению в мошенничестве на сумму около 1,5 млн руб., выделенных на оплату водителей для служебных автомобилей. Тыловики признают факт оформления делопроизводителей и секретарш шоферами, объясняя это служебной необходимостью.**

Решение принял судья Басманного суда Тимур Вахрамеев, рассматривая ходатайство следствия о продлении полковникам сроков ареста. Экс-сотрудники ЦМСУТ СКР к этому времени уже провели в спецблоке столичного СИЗО-4 «Медведь» для бывших силовиков без малого год. А учитывая тяжесть предъявленного им обвинения в особо крупном мошенничестве (ч. 4 ст. 159 УК РФ), предусматривающем до десяти лет лишения свободы, шансы выйти на свободу были минимальны.

54-летний Алексей Колеганов был освобожден в зале суда, а 60-летний Абдусамат Курбанов, имеющий, к стати, инвалидность II группы, участвовал в заседании по видео-конференц-связи из СИЗО в связи с недомоганием, и его отпустили позже уже из «Медведя». Под домашний арест в свои квартиры в Нижнем Новгороде офицеры отправились самостоятельно. Впрочем, Генпрокуратура собирается подать апелляционное представление на освобождение обвиняемых.

Отметим, что, как рассказывал „Б“, Абдусамат Курбанов и Алексей Колеганов были

задержаны следователем ГСУ СКР 16 августа прошлого года после полугодовой оперативной разработки УФСБ по Нижегородской области. К тому моменту полковник юстиции Курбанов занимал должность старшего помощника руководителя ЦМСУТ СКР по материально-техническому обеспечению, а господин Колеганов увелился из того же управления за три месяца до этого. Стоит отметить, что оба полковника — выходцы из структур МВД в Поволжье, оба являлись участниками контртеррористической операции на Северном Кавказе и имеют ряд наград и благодарностей, а в следственные органы пришли уже в зрелом возрасте.

Полковник Колеганов числился следователем, но приказом руководства был отправлен в оперативное подчинение Абдусамату Курбанову на решение тыловых вопросов. Именно последние и вызвали интерес нижегородских чекистов. В частности, претензии возникли к найму водителей для служебного автотранспорта. Выяснилось, что на их места были оформлены совсем другие люди, включая девушек-секретарей или делопроизводителей. А некоторые суммы за их работу шли напрямую ответственным за материально-техническое обеспечение офицерам СКР. В ходе проверки они давали объяснения, что таким образом из-за «перекосов» в системе финансирования приходится работать едва ли не всем следственным подразделениям, чтобы перераспределять финансовые потоки для обеспечения бесперебойной работы управления.

Однако закончилось все уголовным делом с суммой ущерба 1,492 млн руб. После скандала руководитель ЦМСУТ СКР Анатолий Митин ушел в отставку.

«Мой подзащитный не отрицает, что имели место замены водителей другими лицами, но

„мертвых душ“ не было!» — заявил „Б“ адвокат Алексей Колеганова Сергей Делиховский.

Он особо отметил, что у обвиняемых не нашлось ни шикарных особняков, ни люксовых автомобилей, ни счетов в банках. По его словам, корыстный мотив, который является основным квалифицирующим признаком для статьи о мошенничестве, следователям установить не удалось, поскольку все якобы похищенные деньги уходили именно на нужды ЦМСУТ, что подтвердили свидетели. «На основании этого мы ходатайствовали о прекращении уголовного преследования, но понимания у следователей не нашли», — пояснил адвокат. Он также подчеркнул, что, по подсчетам стороны защиты, сумма ущерба превышена чуть ли не втрое, а вообще, исходя из материалов дела, можно говорить разве что о незначительных злоупотреблениях полномочиями, с трудом тянущих на статью УК РФ. Интересно, что, согласно материалам суда, причиненный ущерб почти полностью добровольно погашен обвиняемыми, в первую очередь Абдусаматом Курбановым, несмотря на несогласие с квалификацией его действий.

«Состав мошенничества в действиях Курбанова и Колеганова отсутствует, потому что, во-первых, следственному комитету не причинен ущерб, а во-вторых, все сотрудники управления были в курсе того, что перечисленные в обвинении „водители“ на самом деле работали в иных должностях», — сказал „Б“ адвокат господина Курбанова Артем Трошин. — А та незначительная часть денежных средств, которая была передана Колеганову и Курбанову наличными, была полностью потрачена на нужды управления».

Представители защиты надеются, что все это будет учтено в Генпрокуратуре, в которую уголовное дело из 30 томов уже направлено на утверждение обвинения.

Сергей Сергеев

мировая политика

Миражи Эмманюэля Макрона

Президент Франции пообещал вывести военную поддержку Украине на новый уровень

Одной из главных тем прошедших во Франции торжественных мероприятий, связанных с 80-летием высадки союзников в Нормандии, стала помощь Запада Украине. Приехавший на празднования украинский лидер Владимир Зеленский покидал французскую землю с целым списком обещаний, которые ему публично дали президенты Франции и США Эмманюэль Макрон и Джо Байден. И если глава Белого дома ограничился стандартным набором заверений о поддержке, то господин Макрон выступил с очередными, несколько неожиданными инициативами, выгода от которых для Киева далеко не очевидна. Впрочем, было у господина Зеленского и то, о чем он, видимо, договорился непублично.

Владимир Зеленский вернулся из Франции, где проходили торжества по случаю 80-летия высадки союзников в Нормандии, с целым списком обещаний дальнейшей поддержки Украины. Судя по заявлению украинского лидера, главным итогом его политико-дипломатических усилий в Европе стала договоренность с партнерами об усилении ПВО страны. Поставить ВСУ дополнительные комплексы ПВО, прежде всего американские системы Patriot, союзники обещали еще в конце апреля. Тогда Германия анонсировала передачу Украине третьей системы Patriot из своих запасов и призвала союзников последовать ее примеру. Однако с тех пор, несмотря на уговоры Берлина и генсека НАТО Йенса Столтенберга, партнеры так и не смогли расстаться со своими комплексами.

Господин Зеленский сообщил, что «уже есть договоренности с партнерами по дополнительным системам ПВО для Украины и некоторые из этих решений сработают более оперативно, а часть — ближе к осени». Кто именно согласился выделить ВСУ новые комплексы и идет ли речь о Patriot, украинский лидер не уточнил, но напомнил, что на следующей неделе ожидаются его встречи с европейскими лидерами на саммите G7 и, вероятно, какие-то новости. Как сообщило агентство Bloomberg, над передачей еще одного Patriot Украине раздумывает новая Германия, видимо, так и не дождавшись поддержки от союзников.

Во Франции состоялись переговоры Владимира Зеленского и с президентом США Джо Байденом. Правда, по сравнению с предыдущими встречами двух лидеров эта беседа скудно освещалась в СМИ. Общественности позволили услышать вступительные слова президентов, а после встречи стороны выпустили лишь короткие пресс-релизы. Возможно, это было связано с тем, что два лидера договорились снова встретиться в ближайшие дни — на саммите G7, который пройдет в Италии 13–15 июня. Однако не исключено, что могла сказаться и некоторая напряженность, возникшая в результате отказа Джо Байдена ехать на «саммит мира» в Швейцарию, намеченный на 15–16 июня.

В целом публичные заявления Джо Байдена оказались достаточно дежурными. Американский лидер извинился за задержку с одобрением финансовой помощи на \$61 млрд, вызванную позицией «очень консервативных членов» Конгресса, заверил в «непоколебимости» поддержки со стороны Вашингтона и анонсировал выделение нового пакета объемом \$225 млн на «восстановление электросетей». В пресс-службе Белого дома потом уточнили, что господин Байден оговорился, а деньги пойдут все-таки на вооружения, включая средства для ПВО и артиллерийские боеприпасы. Господин Зеленский, в свою очередь, поблагодарил США за помощь в целом и разрешение Белого дома вести контрбатарейный огонь по территории РФ в частности, а также заявил о важности «ускорить поставки американского оружия».

Последнее замечание Владимира Зеленского было, видимо, особо актуально в контексте ситуации на поле боя. Как написала в день встречи двух президентов газета The New York Times, американские вооружения «поступают на фронт в достаточном количестве для ста-



Президент Франции Эмманюэль Макрон пообещал Владимиру Зеленскому поставить Киеву истребители Mirage 2000-5 и сколотить коалицию стран, готовых отправить военных инструкторов для подготовки украинских военнослужащих на территории Украины
ФОТО YOAN VALAT / POOL / AP

билизации обороны», однако пока не оказывают «решающего эффекта» для изменения ситуации в целом. Издание пояснило, что с американской помощью украинские военные смогли отказаться от излишней экономии боеприпасов и замедлить российское продвижение, но не переломить ход боевых действий.

Между тем главным поставщиком громких новостей в контексте помощи Украине стал президент Франции Эмманюэль Макрон. В частности, он анонсировал передачу ВСУ многоцелевых истребителей Mirage 2000-5, которые, по его словам, «позволят Украине защитить свою территорию и воздушное пространство». Господин Макрон пообещал, что уже до конца 2024 года украинские пилоты научатся управлять этими самолетами, но не уточнил, когда и какое количество истребителей Франция намерена передать Украине.

В этом заявлении Эмманюэля Макрона было как минимум две странности. Во-первых, Украина просила союзников предоставить ей авиацию весь прошлый год и с боем уговорила партнеров на поставки американских F-16. При этом, как сообщило издание Politico, до конца года обучение на американских истребителях пройдут только 20 украинских пилотов, тогда как для управления полной эскадрильей необходимо 40 летчиков. Виной всему — ограниченные возможности тренировочных баз в США и других странах, где обучают украинских летчиков. Таким образом, не вполне понятно, почему господин Макрон спохватился только сейчас, поскольку очевидно, что «Миражами» Франция не сможет прикрыть забуксовавшие поставки F-16.

Во-вторых, у экспертов вызывает вопросы сама модель Mirage 2000-5. Дело в том, что данный истребитель предназначен в первую очередь для ведения воздушных боев и оснащен ракетами класса «воздух-воздух», тогда как, подчеркивают специалисты, ВСУ было бы полезнее получить модификации, позволяющие бить по наземным целям. И это при том, что в распоряжении французских

ВВС есть «брат» Mirage 2000-5 — Mirage 2000D, который больше соответствует потребностям украинской армии.

На этом Эмманюэль Макрон не остановился и заявил, что собирает коалицию стран для отправки инструкторов, которые будут обучать солдат ВСУ на территории Украины. Ранее президент Франции несколько месяцев продвигал инициативу отправки на помощь Киеву западных войск, однако в итоге решил, видимо, ограничиться обучающим персоналом, отметив, что инструкторы поедут «не на линию фронта».

«Мы решили, что хотим создать коалицию, и многие из наших партнеров уже согласились. Мы не будем одни. Мы используем ближайшие дни для организации этой как можно более широкой коалиции, чтобы ответить на запрос Украины», — сказал господин Макрон.

Правда, ключевых партнеров Франции среди согласившихся поучаствовать в коалиции пока не наблюдается. Немецкая газета Welt am Sonntag сообщила, что Берлин отказался поддержать Париж в этом деле. Солидарность с Германией проявили также Италия и Испания. Отказались участвовать в затее господина Макрона и США. Даже Чехия, которая обычно с большим энтузиазмом откликается на новые инициативы по поддержке Украины, кажется, решила не рисковать. Чешский министр обороны Яна Чернохова отметила, что от словацко-украинской границы до Чехии «несколько сотен километров», поэтому необходимости посылать инструкторов на Украину нет.

При этом премьер Франции Габриэль Атталь отметил, что до сих пор Франция еще не обучала украинских солдат на территории Украины. В Москве с этим утверждением не согласились. Глава МИД РФ Сергей Лавров заявил: «Посмотрите, как завизировали наши французские коллеги, премьер-министр Франции вдруг стал говорить, что у них там нет инструкторов. Это неправда, и они это знают». Господин Лавров заверил, что у России «есть полное понимание, что они (Запад — „Ъ“) делают» и она знает, «как с этим бороться».

Пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков также прокомментировал заявления Эмманюэля Макрона и счел их «провокационными, нагнетающими напряженность на континенте и не способствующими чему бы то ни было позитивному».

Алексей Забродин

Сербов всех стран зовут соединяться

Всесербский собор не поддержал

«боснийский развод»

В Белграде прошел Всесербский собор, который, по замыслу организаторов, был призван подтвердить единство сербского народа в условиях «нависшей над ним угрозы». Собор стал своего рода ответом на недавнее принятие в ООН резолюции о геноциде в Сребренице, после чего руководство Республики Сербской (РС) решило начать «мирный развод» с другой частью Боснии и Герцеговины — мусульмано-хорватской федерацией, рассчитывая при этом на помощь Сербии. Впрочем, явной поддержки собора идея «мирного развода» не получила. А по оценке экспертов, главный смысл манифестации состоял в сплочении сербов вокруг их нынешних лидеров — президента Сербии Александра Вучича и главы РС Милорада Додика. С подробностями — корреспондент „Ъ“ на Балканах Геннадий Сысоев.

Всесербский собор прошел 8 июня в Белграде под лозунгом «Один народ, один собор — Сербия и Республика Сербская». Помимо глав Сербии и РС Александра Вучича и Милорада Додика в нем приняли участие лидеры сербов Черногории, Северной Македонии и Косово, а также патриарх Сербской православной церкви Порфирий.

По замыслу организаторов, собор был призван подтвердить единство сербского народа в условиях «нависшей над ним угрозы». Изначально манифестация планировалась на 6 мая, День святого Георгия. Однако по договоренности Александра Вучича и Милорада Додика ее проведение отложили на время после принятия в ООН резолюции о геноциде в Сребренице, которая, как утверждали сербские лидеры, «объявляла сербов геноцидным народом». Поэтому собор 8 июня фактически стал своего рода ответом на эту резолюцию.

Милорад Додик, который не раз утверждал, что принятие резолюции о геноциде в Сребренице будет означать конец Боснии и Герцеговины, поддержал после ее принятия в ООН решение правительства РС запустить процедуру «мирного развода» с другой частью страны — мусульмано-хорватской федерацией. Президент РС не скрывал, что рассчитывает на поддержку со стороны Сербии, в частности на Всесербском соборе. После его встречи с Александром Вучичем президент Сербии заверил: «Единство сербского народа будет твердо подтверждено».

Впрочем, эксперты изначально сомневались, что Белград безоговорочно поддержит Милорада Додика, поскольку это грозит не только ухудшением обстановки в регионе, но и прямо толкает Серибо в изоляцию и к конфликту с Западом. Тем более что реакция Запада на планы руководства РС последовала незамедлительно и оказалась крайне жесткой. США, ЕС и Великобритания предупредили, что такой «развод» означает «независимость Республики Сербской, а ее конец».

Перед самым собором Милорад Додик побывал в РФ, где встретился в Санкт-Петербурге с президентом РФ Владимиром Путиным. Лидер РС поблагодарил российского президента за то, что Россия голосовала в ООН против резолюции по Сребренице. Владимир Путин в ответ заверил, что позиция РФ по Дейтонским соглашениям остается неизменной и что Москва считает Дейтон «основанием для не просто сохранения ситуации, а для ее развития и укрепления».

В итоге явной поддержки собора идея «мирного развода» не получила как в России, так и в Сербии. В принятой на состоявшемся в рамках собора совместном заседании правительств Сербии и РС «Декларации о защите национальных и политических прав и общем будущем сербского народа» о «разводе» в Боснии не говорится ни слова. А участвовавший в заседании двух правительств Александр Вучич, заверив, что «Сербия никогда не оставит в беде Республику Сербскую», публично попросил ее руководство «миллион раз подумать, насколько нам всем нужен мир». Он также поддержал Дейтонские соглашения, согласно которым Босния состоит из двух государственных образований — РС и мусульмано-хорватской федерации. Отсыл к Дейтону содержится и в декларации собора.

По оценке экспертов, главный смысл Всесербского собора состоял как раз в сплочении сербов вокруг их нынешних лидеров. «На самом деле это был собор Вучича и Додика, — говорит известный белградский внешеполитический комментатор Бошко Љкшич. — И в декларации, и в речах главных выступающих звучал тезис о том, что времена сейчас тяжелые, сербский народ должен это понимать и быть счастливым и горд, что имеет таких духовных и светских лидеров».

БРИКС с большим плюсом

с1

Не менее решительно настроен имеющий свои планы на БРИКС президент Зимбабве Эммерсон Мнанггва. «Да, я говорил об этом с президентом Путиным на встрече один на один. Я сообщил ему, что обсуждал эту тему до этого со своим братом, президентом ЮАР Сирилом Рамафосой. Это наше стремление», — заявил агентству ТАСС зимбабвийский лидер, по словам которого ни один из членов БРИКС не выступает против вступления Зимбабве, «все они очень и очень поддерживают страну». Ранее министр иностранных дел и международной торговли Зимбабве Фредерик Шава в интервью ТАСС сообщил, что его страна уже подала заявку на вступление в БРИКС и ждет положительного решения.

Весьма символично, что предстоящая министерская встреча БРИКС в Нижнем Новгороде пройдет в расширенном формате. Как сообщил накануне суперпа РФ в БРИКС Павел Князев, Россия ждет на совете глав МИДов БРИКС около 20–25 стран. По его словам, помимо десяти стран, которые уже вошли в это объединение, в Нижний Новгород приглашены около 15 стран из числа дружественных России, в том числе председательствающих в других региональных объединениях.

Иллюстрацией расширяющейся географии контактов БРИКС на встрече в Нижнем Новгороде будет служить заметно возросшее представительство Южной и Юго-Восточной Азии. Как заявил приглашенный на встречу глава МИД Таиланда Марит Сангиампхонг, его страна заинтересована стать полноправным членом БРИКС. В Бангкоке рассчитывают, что это улучшит двусторонние отношения Таиланда со всеми государствами — членами этой организации, особенно в сферах торговли, инвестиций, финансов, продовольственной и энергетической безопасности. «Это также подчеркнет ведущую роль Таиланда среди развивающихся стран и продвигает его конструктивную роль в различных форматах сотрудничества, включая Ассоциацию государств Юго-Восточной Азии и Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество», — отметили в МИДе страны.

В свою очередь, глава МИД Шри-Ланки Али Сабри, действующий председатель совета министров Ассоциации регионального сотрудничества прибрежных государств Индийского океана, выступит в Нижнем Новгороде с речью о роли БРИКС и Глобальной Юга в реформировании мирового управления, обеспечении устойчивого развития и укреплении глобальной безопасности. Как заявил

Али Сабри, Шри-Ланка стремится к членству в БРИКС и будет просить Индию ее поддержать.

«В БРИКС сейчас на рассмотрении около 30 обращений самых разных стран, и больших, и малых, и средних, которые предлагают установить разные формы сотрудничества», — рассказал о новой волне интереса к вступлению в БРИКС глава МИД РФ Сергей Лавров в эфире «Первого канала».

По его словам, в связи с растущим числом государств, желающих стать его членами, БРИКС предстоит разработать для будущих новобранцев новый формат сотрудничества, не предполагающий форсированного членства, но при этом позволяющий продолжать активное взаимодействие и более четко его структурировать. «Будет введена, учреждена категория стран-партнеров. Эта категория должна быть представлена в деталях и с точки зрения критериев, и с точки зрения стран, которые могут на нее претендовать. И сейчас мы как председатели уделяем огромное внимание, чтобы новички притерлись к уже сложившимся формам, традициям БРИКС», — пояснил Сергей Лавров.

В то время как Владимир Путин предсказал дальнейшее расширение БРИКС и сообщил об общей заинтересованности в этом России, его пресс-секретарь Дмитрий Песков пояснил: число интересующихся БРИКС стран больше, чем объединение может включить в свои ряды на данном этапе. «БРИКС — это, наверное, такой особый вид интеграционного процесса. Но посмотрите, какой вызывает интерес. Количество государств, которые интересуются БРИКС, гораздо больше, чем эта структура может сейчас абсорбировать. Не то что абсорбировать, а позволить этим странам непосредственно присоединиться», — уточнил Дмитрий Песков в интервью РБК. Он также указал на то, что в ходе российского председательства в БРИКС будет обкатываться новый режим — государство-партнер.

В связи с этим одной из горячих тем становится возможность вступления в БРИКС Турции. Об интересе его страны к БРИКС сообщил глава МИД Турции Хакан Фидан, который в качестве гостя также примет участие в министерской встрече в Нижнем Новгороде. «Конечно, мы хотели бы стать членом БРИКС. Посмотрим, как пойдет дело в этом году», — заявил турецкий министр, который, в отличие от других потенциальных новобранцев, не стал конкретизировать, чего ждет от этого объединения Турция.

Инициатива Анкары вносит дополнительную интригу в неоконченный спор о критериях приема будущих

членов. В отличие от других членов или потенциальных кандидатов, Турция гораздо более тесно встроена в евро-атлантическое сообщество. Эта страна — один из ключевых игроков НАТО, которого также считают важным, пусть и проблемным, партнером в ЕС.

Весьма символично, что Турция запустила свой пробный шар по поводу членства в БРИКС в год российского председательства в этом объединении, что может рассматриваться и как политический жест в сторону США и ЕС, призванный поднять ставки в большой игре с Западом.

Сергей Строкань

КоммерсантъFM93.6

слушайтеonline*

на www.kommersant.ru

16+ реклама

* онлайн

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы



Склады переходят все границы

Рынки ближнего зарубежья растут на российских потоках

Увеличение в РФ спроса на транзитные поставки через Центральную Азию, Закавказье и Белоруссию с учетом развития маркетплейсов привели росту складского предложения на 14%. В следующие два года экспозиция может расширяться еще на 37%. Из-за низкой вакантности стоимость аренды складов в ближнем зарубежье может превышать показатели России. Но выходить на эти рынки девелоперы не спешат из-за административных барьеров и рисков: объемам поставок угрожает ужесточение таможенного контроля.

Объем качественных складов в странах Центральной Азии, Закавказья и Белоруссии в первом квартале достиг 4,1 млн кв. м, увеличившись год к году на 14%, посчитали в NF Group. За январь—март сдано 47 тыс. кв. м, на 44% больше, чем годом ранее. За два года предложение может увеличиться еще на 37%, до 5,6 млн кв. м, отмечают аналитики. Партнер NF Group Константин Фомиченко поясняет, что рост складских рынков постсоветских стран происходит, в частности, на фоне высокого спроса российских компаний. Тренд сохранится, пока в России не изменится внутренняя конъюнктура, констатирует заместитель гендиректора по логистике NC Logistic Artem Васканян.

Одним из драйверов роста господин Фомиченко считает маркетплейсы: Ozon и Wildberries формируют логистические хабы в Центральной Азии. Региональный директор департамента складской и индустриальной недвижимости Nikoliers Виктор Афанасенко добавляет, что эти игроки реализуют для

себя build-to-suit-проекты, способствуя увеличению темпов строительства. Сооснователь и партнер Bright Rich | Corfac International Евгений Титаренко замечает, что только в Казахстане неудовлетворенный спрос составляет более 500 тыс. кв. м. Его формирует e-commerce, логистические операторы, дистрибуторы и ритейлеры. Коммерческий директор «Скиф-Карго» Михаил Коптев обращает внимание на растущий объем транзита международного грузового трафика. Через постсоветские страны

в Россию, по его словам, доставляют продукты питания, электронику, текстиль, автомобили, промышленное оборудование и пр. Артем Васканян отмечает, что объем поставок увеличивается за счет роста потребительского спроса. Вакантность складов ближнего зарубежья составляет всего 2%, следует из данных NF Group. В Азербайджане показатель за год сократился с 13,3% до 1,2%, в Узбекистане — с 4,5% до 0%. На относительно крупных и востребованных рынках Белоруссии и Казахстана сейчас пустуют

0% и 1,6% складов. Нет свободных площадей в Киргизии, Грузии и Таджикистане, в Армении — 1,1%. Ограниченное предложение стимулирует рост ставок. В Казахстане, по данным NF Group, средняя стоимость аренды складов класса А за год выросла на 35,3%, до \$153 за 1 кв. м в год, в Узбекистане показатель достигает \$156. В Киргизии объекты класса В подорожали на 20%, до \$72 за 1 кв. м в год. В среднем аренда качественного склада в Центральной Азии стоит \$114–156 за 1 кв. м в год, в Москве и обла-

сти — \$124, в регионах России — \$108, отмечают NF Group. Новые проекты дефицит пока не покрывают. Появляются в основном единичные объекты площадью около 30 тыс. кв. м, говорит господин Афанасенко. Константин Фомиченко предполагает, что активность сдерживают небольшое число инвесторов, высокая стоимость финансирования, нехватка опытных подрядчиков. Инвестиционный директор Parus Asset Management Алексей Смердов считает, что выход российских застройщиков на новые рынки останавливают административные барьеры и особенности ведения бизнеса в отдельных странах. Партнер Skladman USG Александр Хомич добавляет отсутствие мотивации: внутренних российских рынков складов растет, и необходимости выходить в новые страны у девелоперов нет. Руководитель направления развития международных продуктов СДЭК Дмитрий Чуклай не исключает, что в дальнейшем на поставки через постсоветские страны негативно повлияет ужесточение таможенного контроля. Совладелец ПЭК Вадим Филатов говорит, что власти Казахстана, например, вводят требования получения специальных справок для экспорта категорий товаров без уведомления. Проверки, предполагающие частичную выгрузку товаров, на границе могут проводить российские органы, замечает эксперт. Это, по его словам, может приводить к увеличению среднего срока доставки из Казахстана с 15 до 21 дня. Средний срок перевозки между Россией и Белоруссией, говорит господин Филатов, за год вырос в два раза, до четырех дней, из-за внедрения системы досмотров.

Александра Мерцалова

правила игры



в приоритеты управления госимуществом изучает редактор отдела экономической политики

Олег Сапожков

Бывает, что в рутинных документах исполнительной власти ситуация отражается лучше и яснее, чем в официальных заявлениях профильных чиновников. В конце минувшей недели пример такого случая опубликовал на regulation.gov.ru Минфин — он упакован в проект постановления правительства, меняющий порядок списания находящегося в госсобственности движимого имущества, которым распоряжаются подведомственные федеральным властям госучреждения. Минфин предлагает этот порядок радикально упростить, разрешив учреждениям не согласовывать такое списание с министерствами и ведомствами до определенной самими регуляторами суммы.

На вид — логичное и резонное решение, которое можно принять хоть завтра, а можно было принять и десять лет назад: как жалуется в пояснительной записке Минфин, из-за

При возникновении реальных проблем решительность властей в вопросах мелких, но обременительных резко возрастает

необходимости согласовывать списание вышедшего из строя имущества с отраслевым регулятором и постоянной переписки по этому поводу между министерствами и их «подведомствами» властей постоянно не сходится отчетность, а последующие проверки выявляют эти нарушения, притом что речь, в сущности, идет о предметах копейчных. Например — о служебных собаках системы исполнения наказаний: клычатые животные болеют и мрут когда хотят, не соблюдая никакого плана-графика, тем же страдает ломающаяся офисная мебель, и возня с ними — это читается даже сквозь сухой тон пояснительной записки к проекту постановления — изрядно регуляторов утомила: «За период с 2021 по 2023 год в ФСИН России поступило на согласование решения о списании федерального движимого имущества более 7000 обращений. При этом в каждом обращении, как правило, предлагается рассмотреть материалы по более 10 объектам учета основных средств», — говорится в документе.

Понять это утомление несложно: одной из наиболее чувствительных тем, по которым высказывался на многих сессиях завершившегося на минувшей неделе ПМЭФ глава Минфина Антон Силуанов, была судьба изъятых государством долей в реальных активах — от «Макфы» до Соликамского магнитного завода. Надо продавать, будем продавать, обещал министр. «Стратегия Минфина в отношении переданных государству судебных решениями активов — после юридической „очистки“ максимально быстро оценивать и продавать, либо с инвестиционными условиями, либо без в зависимости от профиля деятельности», — вторил его заместитель, глава имущественного блока ведомства Алексей Моисеев. И очевидно было, что здесь работы — непочатый край: даже на продажу совершенно прозрачных и не требующих «очистки» активов у государства зачастую уходят годы, а как «очистку» проводить, чтобы и доверие инвесторов обеспечить, и прежних владельцев с изъятым гарантированно разлучить, и вовсе непонятно.

И тут еще собаки эти со стульями, друзья четвероногие. Списать и забыть, конечно.

«Интер РАО» подключает генераторы

Холдинг может купить «Элсиб» у СУЭК

Энергохолдинг «Интер РАО» готовит новую сделку в машиностроительном секторе. По данным „Ъ“, компания находится на продвинутой стадии переговоров по покупке производителя электродвигателей, генераторов и трансформаторов для электроэнергетики «Элсиб», контролируемого СУЭК. Рыночная стоимость актива оценивается в 10–13 млрд руб. Покупка «Элсиба» позволит «Интер РАО» замкнуть цепочку производства оборудования для ТЭС в машиностроительном портфеле, считают аналитики.

«Интер РАО» ведет переговоры о покупке производителя электроэнергетического оборудования «Элсиб», говорят источники „Ъ“, знакомые с ситуацией. По словам одного из них, сделка может быть закрыта в июле. Рыночную стоимость актива собеседники „Ъ“ на рынке оценивают в 10–13 млрд руб., но стоимость сделки с «Интер РАО» они назвать затрудняются. «Элсиб» занимается производством электродвигателей, генераторов и трансформато-

ров для электроэнергетики. В 2019 году «Элсиб» был приобретен СУЭК, крупнейшим в России производителем угля. По данным СПАРК, на конец 2023 года «Элсиб» контролировался СУЭК через «Кузбассэнерго» и Сибирскую генерирующую компанию. В 2023 году «Элсиб» увеличил чистую прибыль по РСБУ в 1,6 раза, до 660,8 млн руб., выручка год к году выросла на 41%, до 7,3 млрд руб. В «Интер РАО» и СУЭК отказались от комментариев. «Интер РАО» поэтапно расширяет свой машиностроительный бизнес в России. В 2022 году компания приобрела завод «Воронежский трансформатор» и 65% в «Сименс технологии газовых турбин» (СПТ, еще 35% у «Силовых машин» Алексея Мордашова), ранее принадлежавшие ушедшей из РФ немецкой Siemens Energy. У «Интер РАО» также есть производственная площадка «Русские газовые турбины» (РТГ) в Рыбинске. Компания была создана как совместное предприятие российского энергохолдинга и американской General Electric (GE), где «Интер РАО» владело 50,999%, и занималась сборкой турбин по лицензии GE. Они

планировали локализовать на 90–100% производство и сервис машин GE 6F.03 мощностью 79–87 МВт и GT13E2 мощностью 181–210 МВт в 2025–2026 годах.

Но после начала РФ военных действий на Украине GE отказалась работать в России. «В этой связи речи о выпуске турбины 6FA (6F.03) не идет... Нам с партнерами надо обсудить, как будем решать финансовые и корпоративные вопросы», — комментировал уход GE экс-глава «Интер РАО» Борис Ковальчук в августе 2023 года.

В 2024 году «Интер РАО» закрыл сделку по покупке крупнейшего в РФ производителя паровых турбин — Уральского турбинного завода (УТЗ). Как сообщил „Ъ“, изначально группа «Ротекс» Виктора Вексельберга продала УТЗ малоизвестной на рынке компании «Мосэлектротрич». Сумма сделки, которая проводилась в интересах «Интер РАО», по словам источников „Ъ“, составила 10 млрд руб. В июле 2023 года стало известно, что «Мосэлектротрич» передал акции УТЗ в залог «Интер РАО», а в марте была закрыта сделка по покупке.

Как сообщил 5 февраля Борис Ковальчук на встрече с Владимиром Путиным, выручка «Интер РАО» от энергомашиностроительного бизнеса за 2023 год выросла на 43%, до 23,4 млрд руб.

Независимый эксперт Юрий Мельников считает, что покупка «Элсиба» могла бы стать для «Интер РАО» заполнением недостающего звена в технологической цепочке производства электроэнергетики на ТЭС. По его словам, «Элсиб» — крупный, уступающий разве что «Силовым машинам» производитель турбогенераторов для ТЭС широкой линейки мощности — от десятков мегаватт до 300 МВт и 500 МВт. А замена генераторов или их частей — одно из ключевых мероприятий программы модернизации старых ТЭС, подчеркивает эксперт. У «Интер РАО», отмечает господин Мельников, десятки энергоблоков, замена генераторов на которых потенциально может быть проведена с привлечением «Элсиба». Компания, добавляет он, уже поставляла продукцию для ГТУ Талаховской ТЭС в Калининграде.

Татьяна Дятел, Санкт-Петербург

Кредиты вписали в модели

Ряд банков смогут увеличить лимиты выдачи средств заемщикам

Банк России решил вдвое увеличить лимит кредитования, при котором для расчета доходов потенциального заемщика можно использовать модельный подход. Сегодня это право имеют единицы из крупнейших банков, но нововведение может мотивировать остальных игроков рынка ускорить внедрение метода. По расчетам Банка России, нововведение может увеличить выдачу потребительских кредитов на 100 млрд руб. в месяц.

Банк России готов увеличить вдвое сумму потребительского кредита и лимит по кредитным картам, при котором можно применять модельный подход для расчета дохода заемщика при определении показателя долговой нагрузки (ПДН).

Сегодня максимальная сумма, при которой можно использовать модельный подход, составляет 1 млн руб. Банкиры просили поднять порог до 4 млн руб., но ЦБ согласился увеличить его только до 2 млн руб. «для учета накопленной и будущей инфляции». Изменение затронет 16% выдач кредитов наличны-

ми и 3% выдач кредитных карт, новый лимит в совокупности будет покрывать по сумме 86% выдач кредитов наличными и 98% выдач кредитных карт (по итогам февраля 2024 года), — уточнили в ЦБ.

По данным Frank RG, средняя сумма выдачи кредитов наличными составляет около 600 млрд руб. в месяц, соответственно, нововведение увеличит выдачи примерно на 100 млрд руб. в месяц.

По мнению главы центра финансовой аналитики Сбербанка Михаила Матовникова, увеличение суммы потребительского кредита и лимита по кредитным картам с 1 млн до 2 млн руб. создаст стимулы для банков к более активному применению модельного подхода: «Но это довольно трудный процесс, требующий высокой цифровой зрелости, поэтому от массового перехода речь все же не идет». По его мнению, ЦБ также может ужесточить свой подход к применяемым моделям.

Сегодня модельный подход используют единицы банков, поскольку переход на него занимает не менее года, но многие тестируют модели и готовятся защитить их перед ЦБ.

По словам источника „Ъ“, методику применяет Альфа-банк, Сбербанк и Т-банк (бывший «Тинькофф»).

Руководитель дирекции развития потребительского кредитования Альфа-банка Лилия Фомина поясняет, что модельный подход позволяет более точно определять реальные доходы клиента, основываясь на его транзакционной активности, данных БКИ и других факторах: «Зачастую это дает прирост в сравнении со среднемесячным доходом Росстата или вмененным доходом по данным БКИ». По ее словам, клиентам повышение лимита дает возможность получать максимально быстро кредиты наличными и кредитные карты без предоставления справок и других подтверждений дохода, а для банка это выдачи с более низким коэффициентом риска.

Вице-президент Ассоциации банков России Алексей Войлуков уточняет, что требования к уровню банка для возможности применения модельного подхода достаточно жесткие — значительный портфель потребкредитов (более 60 млрд руб.) и большой объем накопленной статистики, на которой моде-

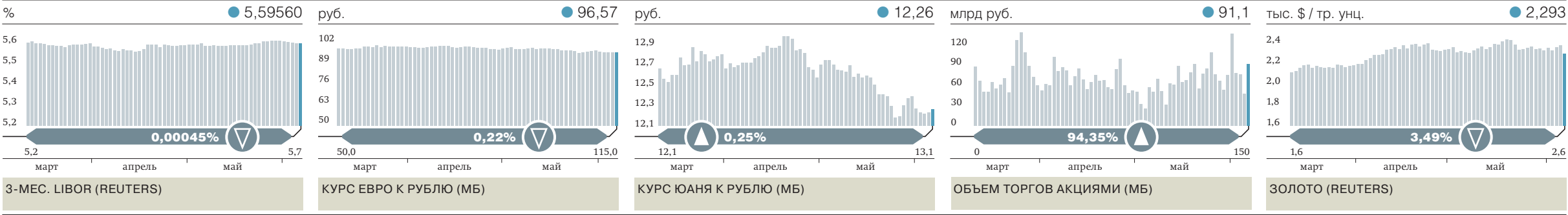
ли отрабатываются и верифицируются (более 100 тыс. наблюдений). «Мы выступаем за то, чтобы требования для возможности применения модельного подхода были снижены или появилась возможность использовать расчеты третьих лиц. Но это повестка на достаточную длительную перспективу», — пояснил он.

По словам директора группы рейтингов финансовых институтов АКРА Михаила Полушина, методика дает возможность учитывать дополнительные доходы заемщиков, которые сложно подтвердить при использовании стандартного подхода: «Это уменьшает расчетный ПДН, что влечет снижение давления на капитал банков через надбавки к коэффициентам риска и позволяет не загружать макропруденциальные лимиты кредитными, которые можно отнести к менее рискованным. То есть банки могут выдавать больше кредитов».

Однако старший директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Иван Уклеин считает, что без этого маневра могло быть падение выдач, а теперь «динамика плюс-минус останется той же с тенденцией к замедлению».

Максим Буйлов

деловые новости



Инвесторы попались на ставку

В мире поставлен рекорд вложений в фонды облигаций с начала года

На минувшей неделе международные инвесторы вложили в фонды облигаций рекордный в этом году объем средств. По данным Emerging Portfolio Fund Research (EPFR), президенты инвестировали в эти активы \$17,8 млрд, что более чем втрое выше показателя предыдущей недели. Инвесторы спешат с покупками, так как центробанки развитых стран приступили к снижению ставок. Так же, полагают управляющие, может сделать и ФРС США. Российские инвесторы выбиваются из общемирового тренда и на фоне ужесточившейся риторики ЦБ РФ перекладывают деньги из облигаций в фонды денежного рынка.

Данные EPFR свидетельствуют о резком росте спроса международных инвесторов на фонды облигаций. По оценке „Ъ“, основанной на информации отчета Bank of America (учитывает сведения EPFR), клиенты таких фондов вложили за неделю, закончившуюся 5 июня, \$17,8 млрд, максимум с июля 2021 года. Недель ранее также был положительный результат, но более чем втрое ниже текущего (\$3,1 млрд).

Повышение спроса на такие активы произошло на фоне перехода мировых ЦБ к более мягкой денежно-кредитной политике. В среду Банк Канады понизил ключевую процентную ставку на 25 базисных пунктов (б. п.), до 4,75% годовых. На следующий день ЕЦБ опустил основную ставку также

на 25 б. п., до 4,25%. Смягчение политики европейского финансового регулятора произошло впервые с 2019 года.

В сложившихся условиях ФРС США будет сложнее удерживать процентную ставку на многолетнем максимуме 5,25–5,5%. Как считает портфельный управляющий Astero Falcon Алена Николаева, траектория сниже-

17,8 миллиарда долларов составили вложения международных инвесторов в фонды облигаций за неделю, закончившуюся 5 июня

ний ставок уже задана, вопрос только в тайминге. По данным майского опроса портфельных менеджеров BofA, 43% респондентов считают, что первое снижение произойдет уже в третьем квартале, 39% ждут этого шага в четвертом квартале. «На следующий год ставки точно будут ниже, а значит, инвесторы будут отдавать предпочтение более длинным облигациям, чтобы сыграть на росте котировок при снижении бенчмарк-доходности», — отмечает Алена Николаева.

В надежде на скорое снижение ставки ФРС США инвесторы активно скупают высококачественные обли-

гации. По данным EPFR, за минувшую неделю фонды IG Bond, инвестирующие в облигации инвестиционно-го уровня, привлекли \$5,8 млрд. Еще свыше \$6 млрд поступило в фонды казначейских облигаций США (UST), что почти в четыре раза выше показателя предыдущей недели, и это лучший результат с ноября 2023 года.

«Спекулятивные бонды зависят от кредитного риска, который мало связан со ставкой ФРС, поэтому их зависимость от политики регулятора меньше, чем у IG Bond и UST», — отмечает инвестиционный стратег «Ари-капитала» Сергей Суверов.

Из общего тренда выбивается Банк России, который придерживается жесткой денежно-кредитной политики. По итогам пятничного заседания ЦБ РФ хотя и сохранил ставку на уровне 16%, но допустил ее повышение на следующем заседании. В таких условиях локальные инвесторы активно извлекаются от фондов облигаций и переводят деньги в том числе в фонды денежного рынка.

По данным InvestFunds, в мае частные инвесторы вывели из фондов облигаций более 6 млрд руб., максимальный объем с апреля 2022 года. В то же время в фонды денежного рынка было инвестировано более 20 млрд руб., лучший результат года. Пока денежно-кредитная политика остается жесткой, особенно с учетом роста ставок по депозитам, средства вряд ли потекут в облигации, отмечает портфельный управляющий УК «Альфа-Капитал» Алексей Корнев.

Виталий Гайдаев

Лизингодатели пришли за юанями

Госкомпании занимают в иностранной валюте

ГТЛК стала первой лизинговой компанией, предложившей инвесторам юаневые облигации, причем, несмотря на высокий спрос, уменьшила объем размещения ради низкой ставки. Привлеченные средства планируется вложить в проекты в дружественных странах, прежде всего в Китае. Юаневые облигации уже стали достаточно популярным инструментом в РФ, однако частные лизингодатели, несмотря на активную работу с китайской продукцией, пока не готовы использовать его.

В конце прошлой недели на рынок юаневых облигаций вышла первая лизинговая компания. Государственная ГТЛК собрала книгу заявок на двухлетние облигации на 200 млн CNY. Ориентир ставки купона был снижен с 8,5% до 8,25% годовых, что соответствует доходности к погашению 8,51% годовых. Привлеченные средства будут инвестированы «в проекты международного бизнеса в дружественных странах», приводятся в пресс-релизе компании слова первого заместителя гендиректора Михаила Кадочникова.

Компания сможет потратить полученные юани на приобретение предметов лизинга в Китае, отмечают участники рынка, в первую очередь машин, оборудования и строительной спецтехники.

«В текущих макроэкономических реалиях заимствования в валюте целесообразны для компаний-экспортеров с прогнозируемой экспортной валютной выручкой. Для лизинговых компаний, профиль деятельности которых предполагает сотрудничество с экспортерами или реализацию проектов в дружественных иностранных государствах, привлечение капитала в иностранной валюте может быть более эффективно, чем в рублях», — полагает директор по связям с инвесторами «Интерлизинга» Николай Алексеев. ГТЛК может снизить валютные риски с учетом того, что расчеты между Россией и Китаем на 95% происходят в рублях и юанях, отмечает начальник аналитического отдела ИК «Риком-Траст» Олег Абелев.

По данным Rusbonds, на Московской бирже уже обращаются 28 выпусков рублевых облигаций ГТЛК (на 240 млрд руб. по номиналу), а также семь выпусков дол-

ларовых облигаций, в том числе замещающих (более \$1,5 млрд по номиналу). Сроки обращения рублевых бумаг достигают 15 лет, долларовых — 5 лет.

В общей структуре облигационных займов ГТЛК объем выпуска в юанях займет совсем небольшую долю — менее 1%, отмечает директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Зоя Советкина. Ставка купона 8,25% в целом сопоставима со ставками по юаневым облигационным займам крупных российских компаний (см. „Ъ“ от 22 мая), добавляет она. По данным Rusbonds, доходность размещенных в РФ юаневых облигаций с аналогичным сроком до погашения составляет 6–8% годовых.

Однако для лизинговых компаний облигации в юанях — экзотика. Основная причина в том, что российские лизингодатели заключают сделки с клиентами преимущественно в рублях, уточняет госпожа Советкина. Большинство опрошенных „Ъ“ лизинговых компаний и не планируют размещение облигаций в иностранных валютах. «Мы сейчас не используем механизмы привлечения валютных долгов в паре с валютными свопами для нивелирования валютных рисков», — говорит, например, управляющий директор инвестгруппы «Инсайт» Михаил Гонопольский.

Рыночным инвесторам юаневые бумаги лизинговых компаний в целом и ГТЛК в частности могут быть интересны, сходятся во мнении эксперты. «После того как ГТЛК разрешила проблемы с держателями еврооблигаций (см. „Ъ“ от 31 августа 2023 года), первичные размещения лизинговой компании снова стали интересными для широкого круга участников рынка — банков, управляющих компаний, частных инвесторов. Это один из самых доходных эмитентов из рейтинговой группы АА. И доходность выше 8% годовых в валюте выглядит привлекательно», — отмечает гендиректор «Арикапитала» Алексей Третьяков.

Но чтобы собрать крупный объем, эмитентам необходимо предложить премию к вторичному рынку: ГТЛК, поясняет господин Третьяков, снизив ставку с первоначального ориентира 8,75% до 8,25%, отсекла более половины спроса и разместила только 200 млн CNY, а не 500 млн CNY, как было изначально заявлено.

Полина Трифонова, Виталий Гайдаев

Металл пробивает границу

с1

«Кроме того, доступны и экономически выгодны поставки металлолома железнодорожным транспортом из Запорожской области в адрес российских металлургических заводов, расположенных в ЮФО», — добавил представитель министерства. В минпромторге Запорожской области не предоставили комментариев.

Источник „Ъ“ среди ломозаготовителей Запорожской области говорит, что в этом регионе есть около 20 компаний, получивших лицензию на ведение официальной деятельности в части обращения лома. По его словам, в результате действия преды-

дущей версии указа предприятиям пришлось остановить работу и столкнуться с убытками.

По словам собеседника „Ъ“, участники рынка в том числе обращались в Запорожское управление Федеральной антимонопольной службы (ФАС) с просьбой возбудить в отношении руководства ДНР дело о нарушении антимонопольного законодательства. В ФАС России заявили „Ъ“, что обращение было рассмотрено, а указ главы ДНР принят в соответствии с нормами действующего законодательства.

Новая версия указа, по мнению заготовителей лома, также ограничивает конкуренцию. По словам собеседника „Ъ“, введенные ограничения

ставят предприятия в зависимость от потребителей в ДНР, позволяя тем скупать собранный лом по заниженным ценам. Источник „Ъ“ говорит, что известны случаи, когда лом, скупаемый в ДНР по заниженным ценам, перепродавался в другие регионы по более высоким ценам.

Главный стратег инвестиционной компании «Вектор Икс» Максим Худалов говорит, что обычно маржа ломозаготовителей не превышает 10%. «Падение цены реализации с высокой вероятностью приведет к снижению цен закупки, а при снижении закупочных цен принос лома частниками резко снижается», — указывает он.

Евгений Зайнуллин

ХКФ-банк уйдет почти без денег

Совкомбанк оплатит 90% поглощения собственными акциями

Владельцы ХКФ-банка согласились на его продажу преимущественно в обмен на акции Совкомбанка: 90% стоимости актива будет оплачено новой доэмиссией будущего собственника. По оценке экспертов, сама по себе новость нейтральна для котировок Совкомбанка. Однако возможное увеличение free-float повысит ликвидность акций, в итоге рост спроса со стороны инвесторов может привести к росту их стоимости.

Совкомбанк сообщил об изменении условий приобретения ХКФ-банка. Если изначально предполагалось, что не менее половины стоимости сделки будет оплачено акциями дополнительной эмиссии Совкомбанка, то теперь речь идет о 90%. «Изменение условий позволит более эффективно использовать капитал и чистую прибыль обоих банков для быстрого роста группы Совкомбанка», — пояснили представители покупателя.

Новые договоренности не повлияют на планы по интеграции кредитных организаций, которая началась в первом квартале, «но позволят провести слияние и переход на единую банковскую лицензию быстрее, что экономит капитал для более активного органического роста».

Для сделки планируется выпустить почти 1,9 млрд акций Совкомбанка по 17,44 руб. за штуку, таким образом, в целом речь идет о 33,09 млрд руб., которые владельцы ХКФ-банка получат в виде бумаг покупателя. Оставшиеся 10% стоимости актива будут оплачены денежными средствами. Другие условия сделки не изменились, экономическая цена осталась прежней — дисконт 10 млрд руб. к капиталу по МСФО.

Доходы от сделки уже отражены в отчете по итогам первого квартала

по МСФО, в котором группа Совкомбанка заработала 25 млрд руб. чистой прибыли. Как отмечали в банке, покупка принесла значимую прибавку для розничного сегмента за отчетный квартал, которая составила 38% совокупной прибыли. В рамках сделки ХКФ-банк был оценен в 80% от капитала (см. „Ъ“ от 17 февраля).

ЦИТАТА



Абсолютное большинство наших акционеров не продает акции, а скорее находится в состоянии готовности купить
— Сергей Хотимский, первый зампред правления Совкомбанка, в интервью «РБК Инвестиции» 9 июня

Основной собственник ХКФ-банка (99,98%) — АО «Хоум капитал», учредители которого не раскрываются. Сделку планируется завершить до конца года. Это позволит Совкомбанку выйти на первое место в стране в POS-бизнесе и увеличить клиентскую базу в 1,5 раза (см. „Ъ“ от 17 февраля). Офисы ХКФ-банка уже начинают работать под брендом покупателя.

О том, что рассматривается вариант полной оплаты актива акциями, сообщалось еще в мае при раскрытии отчетности Совкомбанка по МСФО. Как пояснили тогда в банке, «заккрытие сделки за счет акций позволит избежать отвлечения капитала в условиях

стремительного роста бизнеса, а также сохранить выплату дивидендов в рамках утвержденной дивидендной политики банка на уровне 25–30%».

«Глобально это (увеличение доли бизнеса и максимально использовать его для дальнейшего роста), — отмечает старший аналитик Альфа-банка Евгений Кипнис. Выпуск 1,9 млрд новых акций по 17,44 руб. для оплаты 90% ХКФ-банка означает, что 100% ХКФ-банка оценены приблизительно в 37 млрд руб., отметил господин Кипнис.

В рамках сделки ценные бумаги будут проданы в обход биржи. Аналитик ФГ «Финам» Игорь Додонов считает, что изменения в условиях сделки «не должны оказать влияния на фундаментальную стоимость Совкомбанка и в целом нейтральны для его акций». При этом в рамках сделки free-float акций Совкомбанка (сейчас около 5%) может увеличиться, «но все будет зависеть от того, что бывшие владельцы ХКФ-банка собираются делать с полученными бумагами», отмечает эксперт.

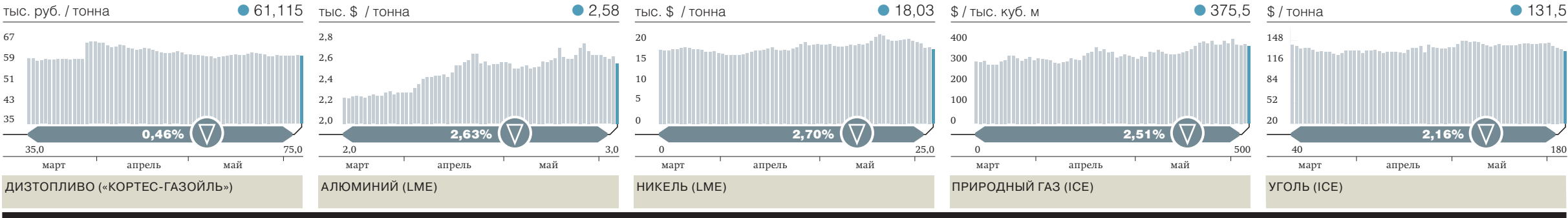
Исходно говорилось, что акционеры ХКФ-банка взяли на себя обязательства не продавать полученные в качестве оплаты сделки акции Совкомбанка до 1 января 2025 года. Однако free-float все равно может вырасти: 9 июня стало известно, что уже в третьем квартале кредитная организация, IPO которой состоялось всего полгода назад, может провести SPO еще 2–3% акций.

Обычно увеличение free-float повышает ликвидность и снижает волатильность, что может способствовать привлечению инвесторов, отмечает партнер Capital Lab Евгений Шатов: «Рост спроса со стороны инвесторов может привести к росту акции».

Ольга Шерункова, Ксения Куликова



деловые новости



«В России более интенсивные условия эксплуатации»

Глава правления Yildiz Treyler Эфсюн Йылдыз о рынке полуприцепов в РФ

В 2023 году рынок полуприцепов в России вышел на рекордные объемы, несмотря на уход многих глобальных игроков и сохранение дефицита в ряде сегментов, в том числе рефрижераторов. О ситуации на рынке сейчас, планах поставок и сборки в РФ рассказала, Ё" председатель правления турецкой Yildiz Treyler Эфсюн Йылдыз.

— Как вы оцениваете состояние российского рынка полуприцепов сейчас? Уровень спроса и конкуренции?

— Мы еще новички на российском рынке, но понимаем, что он имеет многообещающий потенциал для нас. В географическом плане Россия и Турция расположены близко друг к другу.

У транспортных и логистических компаний, ритейлеров, агрохолдингов сохраняется потребность в обновлении парков полуприцепов. Мы встречаемся с клиентами, у которых большие флот-парки в сотни и тысячи единиц техники. Они продолжают использовать рефрижераторные полуприцепы 2017–2018 годов выпуска. И все ждут выхода на рынок новых игроков, которые смогут закрыть дефицит качественных полуприцепов. С этим связан некоторый бум на рынке: многие запустили производство, в том числе полуприцепов-рефрижераторов.

— Сколько вы можете потенциально поставлять на российский рынок?

— Сейчас мы ставим перед собой цель реализовать 500 полуприцепов до конца 2024 года. Спрос на рынке высокий, и есть большая вероятность, что этот план может быть удвоен или даже утроен. Наш потенциал — 2 тыс. единиц, будем реагировать на потребности российских компаний.

— Какая емкость российского рынка полуприцепов-рефрижераторов?

— В последнее время продавалось около 2,5–3 тыс. единиц такой техники в год. В прошлом году было реализовано где-то 3–3,5 тыс. рефрижераторов. Из них 33% — это параллельный импорт, около 30% — продукция одного российского производителя, 28% — другого. И около 10% приходится на тех, кто только начал выходить в этот сегмент.

Но с учетом того, что в прошлом году многие компании выбрали стратегию buying time, то есть продолжали эксплуатировать имеющиеся машины и откладывали обновление автопарков до следующего года, сформировался отложенный спрос. Плюс парк полуприцепов-рефрижераторов значительно устарел. Поэтому мы ожидаем, что в этом году объем рынка составит около 4–5 тыс.

— В России, насколько я помню, был дефицит рефрижераторных установок. Сейчас он сохраняется? — Мы работаем в партнерстве с игроками, которые поддерживают гарантию и продолжают импортировать европейские холодильные установки. Сама компания Yildiz производит



панели, ходовую часть и кузов на шасси, что называется полуприцепом. За время присутствия бренда Yildiz на российском рынке мы не наблюдали дефицита холодильных установок. Есть дефицит качественных кузовов, именно самих полуприцепов.

— Есть сложности с китайскими рефрижераторными установками? Вы работаете с ними?

— Китайские холодильники подходят не по всем параметрам, и производители из КНР сейчас докручивают свои продукты.

— Вы хотите перенести часть операций по сборке в Россию. С чем связана эта потребность? Это как-то удешевляет логистику? И что предполагает делать?

— Тему локализации мы изучаем с точки зрения сборки полуприцепа в России. Это даст возможность оптимизировать время доставки до клиента.

Мы сильны в производстве именно сэндвич-панелей, из которых строятся кузовы. Быстро развернуть такое производство в другой стране не представляется возможным. Поэтому мы думаем, что панели должны производиться в Турции, а шасси, оси можно выпускать здесь.

— А на базе какой площадки вы хотите организовать сборку? И будет ли это партнерство с кем-либо из российских игроков?

— Сейчас нет четко оформленных планов, изучаем площадки в разных регионах, оцениваем логистику. Планируем привлекать российских игроков, которые хорошо знают рынок грузовиков, разбираются в технологиях и понимают, как «поженить» кузовы и шасси.

— Какие самые популярные запросы на рефрижераторы?

— Например, тушевоз, когда мясные туши подвешиваются к крыше. Рефрижераторные прицепы такой конфигурации в России производятся в недостаточном количестве. Также можно отметить Doppelstock с двухуровневой загрузкой, который активно используется в фармацевтике. Помимо стандартных рефрижераторных полуприцепов заказчиков интересует застройка кузова на разные шасси.

— Сколько занимает логистика сейчас?

— Техника идет морем из порта Стамбула в порт Новороссийска. Какое-то количество дней занимает таможенная очистка, за ней следует перевозка по стране. В целом полуприцеп доезжает до России в течение недели. Если производить панели в Турции и локализовать здесь сборку техники, мы сможем привезти больше готовых панелей и застроить больше шасси. И это даст нам оборачиваемость. Срок производства и поставки готового полуприцепа — два-три месяца.

— Какие отличия вы заметили между турецким рынком и российским в условиях эксплуатации, потребностях клиентов? Потребовалась адаптация?

— Дорожные условия я бы назвала схожими, но в России более интенсивные условия эксплуатации. Страна большая, и за поездку из одного региона в другой (из Москвы во Владивосток, например) грузовой автомобиль в сцепке с полуприцепом преодолевает большое расстояние. При этом он проходит через разные климатические зоны. Значительные перепады температур требуют то эффективного охлаждения, то, наоборот, прогрева и поддержания заданной температуры внутри кузова. Именно поэтому существует такой запрос на качество и на более усиленное исполнение. Потребность в надежной технике в России немного больше, чем у нас. Я увидела на российских дорогах очень дорогие и качественные полуприцепы.

Мы адаптировали продукт для российского рынка. Например, усилили защиту электропроводки. В России, в отличие от Турции, на дорогах используется соль.

— А достигнуты уже какие-то договоренности с крупными логистическими компаниями или с крупными ритейлерами о поставках?

— Мы не можем раскрывать детали. Но можем поделиться информацией о том, что первый рефрижераторный полуприцеп был продан компании «Мираторг» в 2023 году и находится в парке клиента уже полтора года.

Интервью взяла Ольга Никитина

19,5 млрд руб., сообщили в Ассоциации коммуникационных агентств России.

В 2024 году на рынке радиовещания продолжилось падение среднесуточного охвата: по данным Mediascore, за год он сократился на 0,7%, а показатель ежедневного прослушивания — на 15 мин., до 229 мин. (см. Ё" от 5 марта). У «Нашего радио» (Россия 100+) среднесуточный охват в период с октября прошлого года по март 2024 года составил 5,1%, а по времени как в июле—декабре 2023 года показатель был на уровне 5,3%.

Собеседник Ё" на рекламном рынке считает, что, несмотря на рост в 2023 году, сейчас радиоактивы «уже не столь прибыльны». «После начала военных действий на Украине из РФ ушли основные рекламодатели — автомобильные бренды», — поясняет он. И хотя сейчас объем постепенно восстанавливается за счет китайских брендов, «это все еще далеко от объемов рекламы до 2022 года, не говоря о периоде до пандемии».

Юлия Юрасова

Топливо смешали с лекарствами

Бывшие активы E100 в РФ получил Антон Пак

Как стало известно Ё", топливная процессинговая компания E1 Card, бывшая до 2023 года частью бизнеса международной группы E100, перешла к новому владельцу. Им стал управляющий партнер K2 Group Антон Пак, совладелец производителя лекарств «Нанолек», среди основателей которого был Владимир Христенко. Стоимость сделки оценивается в 7,5–10 млрд руб.

АО «Симаррон Холдинг» приобрело у Кирилла Бохана ООО «Онлайн Кардс» — головную структуру топливной процессинговой компании E1 Card, следует из ЕГРЮЛ. Собственники «Симаррон Холдинга» в ЕГРЮЛ не указаны. Источники Ё" сообщили, что покупателем E1 Card стал совладелец производителя лекарств «Нанолек», управляющий партнер K2 Group Антон Пак. По данным Ё", финансовым консультантом по сделке со стороны продавца выступала Aspring Capital. В E1 Card подтвердили Ё" сделку, не став комментировать условия. Опрошенные Ё" эксперты оценивают стоимость E1 Card в 7,5–10 млрд руб.

E1 Card предлагает топливные карты для перевозчиков и услуги по безналичным расчетам за топливо и дополнительные сервисы (дорожные сборы, мойки, парковки). Сеть приема охватывает порядка 13 тыс. АЗС в РФ, Белоруссии, Центральной Азии, Закавказье и Турции. Выручка «Онлайн Кардс» по итогам 2023 года выросла на 48,5%, до 66,4 млрд руб., чистая прибыль — в 2,6 раза, до 1,2 млрд руб.

Исходно E1 Card была частью бизнеса международной группы E100, сеть приема топливных карт которой включает 20 тыс. АЗС-партнеров в 30 странах Европы. После на-

чала военных действий на Украине E100 сообщила о прекращении работы в РФ и Белоруссии, а весной 2023 года продала бизнес в РФ, Белоруссии и Казахстане Кириллу Бохану — бывшему главе направления продаж E100 в восточном регионе. Затем российская компания сменила название на E1 Card. Один из собеседников Ё" говорит, что новый собственник готов инвестировать в масштабирование бизнеса E1 Card.

44 миллиона тонн составил объем производства бензина в РФ в 2023 году, по данным Росстата

Антон Пак в 2000-х годах был топ-менеджером Росбанка и банка МФК, затем возглавлял созданную ВЭБом Корпорацию развития Северного Кавказа. В 2019 году господин Пак создал K2 Group, которая занимается управлением ЗПИФами. В тот же период он возглавил совет директоров «Нанолека», совладельцами которого тогда были Владимир Христенко, сын экс-главы Минпромэнерго Виктора Христенко, Михаил Некрасов и Андрей Реус. В 2023 году K2 Group стала новым владельцем «Нанолека» через ЗПИФ «Менеджмент-актив». А в апреле 2024 года по 25% «Нанолека» получили ЗПИФ «Айсберг» и ЗПИФ «Антей» под управлением «Интеро инвест» и «ДД Калита».

В E1 Card называли продажу «независимой сделкой Антона Пака, не связанной с управлением другими активами K2 Group». В «Нанолеке»

заверили, что «компания и ее прошлые акционеры не имеют отношения к приобретению E1 Card».

Управляющий партнер топливного трейдера «Пролеум» Максим Дьяченко поясняет, что процессинговые компании извлекают маржу за счет разницы между ценой покупки топлива со скидкой от сетей АЗС и последующей продажей по топливным картам с меньшей скидкой. «Мы работаем в этом сегменте только с крупными корпоративными клиентами», — продолжает он. — Топливные карты особенно востребованы грузоперевозчиками со сложной логистикой, большим количеством транспорта и заинтересованными в доступе к максимальному числу АЗС». Этот бизнес всегда зависел от маржи АЗС, подчеркивает господин Дьяченко.

Условия поставщиков топливных карт меняются ежемесячно, говорит гендиректор Delko Санджар Ашуралиев. Директор по развитию бизнеса SOTA Logistic Игорь Чернышев рассказывает, что компания уже несколько лет пользуется топливными картами «Роснефти».

«Процессинговые компании — это оптовые компании, которые из-за большого объема пролива топлива имеют значительную скидку, частью которой делятся с пользователями своих карт», — говорит директор по закупкам транспортных услуг FM Logistic в России Эдуард Миронов. Также, по его словам, такие компании более охотно предоставляют отсрочку платежа, нежели крупные нефтекомпании, и эти преимущества имеют значение для небольших транспортных компаний и ИП.

Дмитрий Козлов, Ольга Никитина, Полина Гриценко

Коммерсантъ

Сессия ИД Коммерсантъ на ЦИПР-2024 «Подгоняя ПО себе: цифровые разработки для промышленного и коммерческого сектора»

Итоги словами спикера

Евгения Крынина
коммерческий директор,
«Базальт СПО» (ОС «Альт»)

ИТ-отрасль России за последние годы выросла. Есть и операционные системы, и прикладные программы, и интересные комплексные решения, созданные несколькими компаниями в партнерстве. Большой толчок к развитию производители российского ПО получили, когда наши продукты начали массово применять в компаниях. Во-первых, разработчики получили обратную связь, уточнили направление развития своих решений.

events.kommersant.ru реклама 16+

Во-вторых, улучшилось финансирование. Чтобы российское ПО становилось лучше зарубежных аналогов, в него нужно вкладываться. Мы много лет платили за продукты вендоров из других стран, инвестировали в них. Теперь эти вложения пошли в российские компании. В-третьих, решаются вопросы стандартизации. Когда нужно совместить несколько продуктов в одно решение, без стандартов не обойтись. Мы пользуемся международными стандартами, которых много в ИТ, выполняем требования государства и создаем стандарты вместе с другими участниками рынка. Остаются узкие места в промышленности, где оборудование приспособлено под определенные программы и ПО объективно сложное. Часто выручают объединения партнеров, совместное использование нескольких продуктов. И здесь опять же необходимы стандарты.

Уже не «Наше радио»

с1

Среди активов «Мультимедиа Холдинга» «самыми передовыми» можно назвать радиостанции, «под них подстраиваются другие активы и проекты — фестивали, заводы, рекламные агентства», указывает собеседник, Ё" в одном из медиахолдингов.

В этом году в «Мультимедиа Холдинге» прогнозируют рост выручки от рекламы на радио на 10% за счет оживления авторынка, недвижимости и банковского сектора, говорится в пояснительной записке к отчетности холдинга за 2023 год. Аналогичного увеличения доходов там ожидают у ООО НСН за счет «увеличения объемов государственных тендеров».

У производителя пластинок выручка может увеличиться на 30%: «Завод является единственным в России, и из-за дорожной логистики из Европы заказчики все реже закупают там тиражи, что ведет к увеличению объемов заказов на производстве».

Еще в первом полугодии 2023 года объемы продаж рекламы на ра-

ЦИТАТА



Если падает вся экономика, то и мы опустимся в общем объеме. Но должны сохранить уровень в своем сегменте

— Владимир Киселев, владелец «Русской медиагруппы», в интервью Ё" в ноябре 2022 года

дио в целом по рынку выросли на 20–50% год к году (см. Ё" от 28 сентября 2023 года). На ситуацию повлияли локализация производителей и потребность китайских брендов в рекламе, утверждали участники рынка. По итогам 2023 года рынок рекламы на радио вырос на 32%, до

деловые новости



МТС переуправляет вертикаль

Елена Бальмонт покидает пост гендиректора «МТС Медиа»

В холдинге «МТС Медиа», который объединил все проекты МТС в сфере онлайн- и офлайн-развлечений, меняется руководство: Елена Бальмонт, возглавлявшая компанию в феврале, по данным „Ъ“, уходит из-за конфликта с советом директоров «МТС Медиа». Операционным управлением холдинга в ближайшее время займется бывший гендиректор видеосервиса Premier Софья Митрофанова. Эксперты отмечают, что у нее больше опыта работы с онлайн-платформами, чем у госпожи Бальмонт.

Гендиректор «МТС Медиа» Елена Бальмонт с 5 июня покинула компанию, сообщили „Ъ“ четыре источника на медиарынке. По их словам, причиной стали разногласия с руководством МТС, а также с Игорем Мишиным (генпродюсер онлайн-кинотеатра Kion, — „Ъ“). Один из собеседников „Ъ“ уточнил, что место госпожи Бальмонт займет председатель совета директоров «МТС Медиа», гендиректор видеосервиса Premier Софья Митрофанова. В МТС отказались от комментариев.

МТС учредила ООО «МТС Медиа» с уставным капиталом в 50 млн руб. в феврале, компанию возглавила Елена Бальмонт. В апреле госпожа Бальмонт и президент МТС Вячеслав Николаев в интервью «Ведомостям» сообщили, что ООО объединит медиаактивы МТС в единую вертикаль. В нее вошли «МТС Энтертейнмент» (объединяет проекты и активы МТС в сфере офлайн-развлечений,

билетных операторов), онлайн-кинотеатр Kion, сервис цифровых книг «Строки», стриминг «МТС Музыка», музыкальный лейбл «МТС Лейбл». По итогам девяти месяцев 2023 года выручка медиа-направления МТС составила 13,9 млрд руб. (более поздних данных не представлено). Вячеслав Николаев говорил, что в перспективе рассматривается IPO «МТС Медиа».

Госпожа Бальмонт с 1999 года в течение 12 лет работала в медиахолдинге «СТС Медиа» на разных должностях, а в 2011-м стала заместителем гендиректора «Контент Юниона» («Телекомпания Стрим», владеет пакетом телеканалов, в их числе «Охота и рыбалка», «Русский иллюзион», «Еврокино» и «Авто24»). Год спустя она возглавила Viacom International Media Networks в России, СНГ, на Украине и в странах Балтии, где проработала до 2022 года. В 2023 году Елена Бальмонт вошла в совет директоров МТС.

Источник, знакомый с кадровыми перестановками в МТС, говорит, что в течение последнего года Елена Бальмонт «собрала медийные активы МТС в единую вертикаль». «Теперь, когда этап интеграции активов завершен, она уходит, а операционное управление переходит к Софье Митрофановой, которая с октября 2023 года возглавляла совет директоров «МТС Медиа» и курировала стратегию нового медиахолдинга», — поясняет собеседник „Ъ“. Задача госпожи Митрофановой, уточняет он, «наладить синергию между актива-

ми». Останется ли госпожа Бальмонт в совете директоров МТС, собеседники „Ъ“ не говорят.

Софья Митрофанова в 2006–2011 годах руководила российским офисом польской IPI Group, запустила первый киноканал на польском языке Woіna I Pokoј. С 2012 по 2016 год работала в The Walt Disney Company CIS директором по продажам. Затем с 2016 года занимала должность директора по контенту в онлайн-кинотеатре «Иви». В 2018–2020 годах была директором по контенту Rambler и генпродюсером Okko Entertainment. В сентябре 2020 года перешла в «Газпром медиа» на должность директора по коммуникациям. С августа 2021 по февраль 2023 года — гендиректор видеосервиса Premier.

Собеседник „Ъ“ на рынке отмечает, что у госпожи Митрофановой есть «большой опыт в работе именно с онлайн-кинотеатрами», в то время как Елена Бальмонт «скорее телевизионный управленец». Гендиректор Telecom Daily Денис Кусков допускает, что Софья Митрофанова будет совмещать работу в совете директоров с операционным управлением холдингом: «В части линейного и нелинейного просмотра хорошие компетенции имеет гендиректор Kion Алексей Иванов, так что это направление работы он спокойно сможет закрыть, в то время как Софья Митрофанова сосредоточится на других направлениях работы холдинга и их интеграции между собой».

Юлия Юрасова, Юлия Тишина

Ритейлер взялся за игрушки

Этот сегмент оказался востребованным у сетей

Ритейлеры стремятся занять нишу специализированных магазинов игрушек, освободившуюся после ухода Hamley’s и банкротства «Той.ру». Так, Inventive Retail Group открыла в Москве тестовый магазин игрушек Toystore маленькой площади с международными, китайскими и собственными брендами и планирует масштабировать эту модель. Однако, отмечают эксперты, магазинам игрушек сейчас сложно конкурировать с маркетплейсами, а в офлайне больше востребованы точки большей площади с широким ассортиментом.

Inventive Retail Group (IRG) открыла в апреле первый магазин игрушек площадью 60 кв. м под новым брендом Toystore в торгцентре «Город Лефортово» в Москве, сообщил „Ъ“ вице-президент по корпоративным продажам компании Илья Лавренов. По оценке гендиректора «Infoline-Аналитики» Михаила Бурмистрова, затраты на открытие точки продаж такой площади могут достигать 10 млн руб.

Площадка в «Городе Лефортово» — тестовая для Toystore: по результатам ее работы будет принято решение о масштабировании. Как говорит Илья Лавренов, в будущем пла-

ЦИТАТА



Даже в индустрии детских товаров мы были столь зависимы, что это просто непростительно

— Валентина Матвиенко, спикер Совета федерации, в мае 2023 года, «РИА Новости»

нируется открывать магазины большей площадью — до 100 кв. м со средним чеком около 3 тыс. руб. Эти точки продаж группа пока намерена открывать в торгцентрах в спальных районах — «там, где есть дети», говорит топ-менеджер.

● Inventive Retail Group управляет сетями «Мир кубиков», Streetbeat, Hiker, Amazing Red, UNOde50, restore; монобрендовыми салонами Samsung и Xiaomi. Входит в ГК «Ланит» Филиппа Генса. В 2023 году выручка группы составила 78 млрд руб., число магазинов достигло 467.

По словам господина Лавренова, ядро целевой аудитории Toystore — дети от 3 до 14 лет, при этом ассортимент магазина в большей степени, чем «Мир кубиков», ориентирован на девочек: «Стержень концепции — шопинг как развлечение, включающий консультации, наличие распакованных игрушек и их тестирование в магазине». В ассортименте сети как известные производители (Zuru, Welly, Lego, Marvel), так и китайские, а также собственные марки Kid Rocks и Brick Labs.

Михаил Бурмистров считает, что выбранный формат маленькой площади «очень требователен к формированию ассортимента», который в таком специализированном магазине должен быть «уникальным и тщательно выверенным». Притом что IRG, по его мнению, сможет сформировать ассортимент, отличный от офлайн-ритейла, добиться разницы с маркетплейсами будет очень сложно. Эксперт считает, что такие магазины можно было бы запустить как часть омниканального бизнеса, чтобы точки работали в том числе как пункты выдачи заказа. По словам представителя IRG, пока компания пробует только офлайн-формат.

После ухода с российского рынка глобальных брендов, включая Ham-

ley’s, и банкротства «Той.ру» ниша магазинов детских игрушек относительно свободна, говорит президент Ассоциации предприятий индустрии детских товаров Антонина Цицулина. Сейчас среди самых популярных магазинов игрушек — детские универмаги («Детский мир», Rich Family), магазины, совмещающие игрушки с товарами для хобби («Леонардо»), либо узкоотраслевые (Hobby Games), отмечает Михаил Бурмистров. Большая часть обособленных магазинов игрушек не выдержала конкуренции с маркетплейсами, считает он.

В специализированный магазин игрушек пойдут только ради подарка, это «нестабильные и очень сезонные покупки», согласен владелец сети «Леонардо» Борис Кац. Для выживания магазина в ассортименте нужны сопутствующие товары, а с развитием маркетплейсов «необходимость в таких магазинах практически пропала», полагает он. В «Леонардо», по словам господина Каца, доля именно игрушек низкая, а основной ассортимент — товары, предназначенные для развития творческого мышления, мелкой моторики. — продается всегда стабильно.

Полина Гриценко

Лазеры перевели с Китая на Индию

Российская структура IPG Photonics меняет направление поставок

Отгрузки российского производителя лазеров НТО «ИРЭ-Поллюс» в родственную IPG Photonics India выросли на 62% год к году, а дебиторская задолженность последней перед поставщиком — более чем вдвое. Раньше НТО продавало продукцию преимущественно в Китай, но спрос не оправдал ожиданий на фоне высокой конкуренции. Рынок лазерных технологий в Индии растёт, эксперты допускают также, что страна служит промежуточным пунктом для поставок в другие регионы.

Крупнейший российский производитель лазеров НТО «ИРЭ-Поллюс» (входит в международную группу IPG Photonics) за год увеличил поставки товаров в адрес индийской структуры IPG Photonics India на 62%, до 539,4 млн руб., следует из финансовой отчетности компании. Выросла и дебиторская задолженность индийской компании перед «ИРЭ-Поллюсом» — в 2,74 раза, до 417,1 млн руб., что больше, чем у любой другой структуры IPG Photonics. В структуре операций с другими организациями группы больше приходится только на поставки китайской IPG (Beijing) Fiber Laser Technology Co. (1,34 млрд руб.), однако они упали более чем втрое.

● «ИРЭ-Поллюс» — предприятие холдинга IPG Photonics, основанного в 1990 году Валентином Гапонцевым. Холдинг занимается разработкой и производством лазерного оборудования и волоконных лазеров для связи. По итогам 2023 года выручка составила \$1,29 млрд. Сейчас головной офис IPG располагается в США, с 2021 года его возглавляет Евгений Щербakov.

В документах «ИРЭ-Поллюс» и IPG Photonics не объясняется, с чем связан рост поставок в Индию, однако проблемы в Китае отмечало руководство материнской компании: финансовый директор Тим Мэммен, комментируя финансовые результаты 2023 года, связывал ситуацию с обострением конкуренции в зрелых сегментах рынка (промышленной резки и маркировки) и низким спросом в других сегментах. В первом квартале 2024 года, как сообщил господин Мэммен, спрос в упомянутых сегментах снизился год в году, а выручка IPG Photonics на рыке КНР снизилась на 38% год к году, до \$62,7 млн. При этом в пояснениях к отчету за первый квартал 2024 года IPG Photonics отмечает, что российское подразделение «исторически поставляло готовую продукцию в Китай». Во втором полугодии в холдинге ожидают роста спроса в КНР за счет производителей электромобилей.

Между тем НТО «ИРЭ-Поллюс», которое завершило 2022 год с чистым убытком в 5,54 млрд руб., в 2023 году вернулось к прибыли, которая составила 816,7 млн руб. на

фоне падения выручки в 2,7 раза, до 6,21 млрд руб. В компании не ответили на запрос „Ъ“.

Коммерческие отношения «ИРЭ-Поллюса» с европейскими подразделениями IPG в 2023 году предсказуемо сократились. Поставки товаров немецкой IPG Laser GmbH, ранее крупнейшего контрагента (в 2022 году реализовано товаров на 9,09 млрд руб.), упали почти в 50 раз, до 184,1 млн руб. Компания также прекратила закупать товары и услуги у структур IPG Photonics в Европе, хотя в 2022 году закупки у одной IPG Laser GmbH превышали 1,8 млрд руб.

ЕС, отмечает старший юрист практики комплаенса и санкционного права BGP Litigation Мария Удодова, «запретил поставки любых лазеров из РФ». США импортных ограниче-

17,5 миллиарда долларов

достиг товарооборот РФ и Индии в первом квартале

ний не вводили, но установили экспортные, «Индия же в общей тенденции санкций не участвует, и никаких импортных ограничений не вводила». Однако главный аналитик «РейБлока» Анна Авакимян считает, что в первую очередь НТО «ИРЭ-Поллюс» «повысило интенсивность взаимодействия с индийскими партнерами на фоне снижения спроса в Китае», а прибыль получило «благодаря сокращению расходов».

Согласно оценкам индийской консалтинговой компании Mordor Intelligence, объем рынка лазеров в Индии в 2024 году составит \$1,55 млрд и, по прогнозам агентства, достигнет \$3,57 млрд к 2029 году. Ключевыми драйверами рынка консультанты называют автомобильную и тяжелую промышленность, электронику и железнодорожный транспорт.

«ИРЭ-Поллюс» логично развивать отношения с участниками рынка в Индии, считает президент Zelaх Сергей Сухман: «Она не является „токсичной“ страной для российского бизнеса и давно взяла курс на повышение уровня технологичности». По мнению директора Консорциума российских разработчиков систем хранения данных Олега Изумрудова, «индийская дочерняя компания может перепродавать российскую продукцию и на другие рынки». Однако глава консорциума «Базис» Арсений Брыкин допускает, что IPG Photonics стремилась целенаправленно поднять прибыльность российского юрлица «из-за угрозы национализации российского бизнеса».

Юрий Литвиненко, Тимофей Корнев

Рантье не поделили торгцентр

«Кама Капитал» судится за площади

АО «Кама Капитал», новый владелец торговых площадей, ранее принадлежавших французской Ceetrus группы Auchan, подало иск к другим совладельцам одного из своих объектов — торгцентра «Город» на Рязанском шоссе на востоке Москвы. Компания пытается опровергнуть сделку по доле в комплексе структуры «Сбера». Эксперты допускают, что в итоге «Кама Капитал» может получить контроль над всем объектом.

Дочерняя структура АО «Кама Капитал» — ООО «Ситрас» — в мае подала иск в Арбитражный суд Москвы к ООО «ТЭН Девелопмент» и структуре «Сбера» ООО «Город», оспаривая сделку по переходу права долевой собственности на 33,7 тыс. кв. м в торгцентре «Город» на Рязанском шоссе на востоке Москвы, обнаружил „Ъ“ в картотеке таких дел. Согласно выписке из ЕГРН, которая есть у „Ъ“, актив на правах общей долевой собственности принадлежит ООО «Ашан» (1/2 долей) и ООО «Город» (1/2 долей), которое выкупило его у «ТЭН Девелопмента» в 2023 году.

В 2024 году АО «Кама Капитал» получило контроль над недвижимостью общей площадью более 280 тыс. кв. м, которой в Москве, Подмосковье, Волгоградской области и других регионах России владела Ceetrus, структура французской группы Auchan. На большей части площадей располагается магазины сети

«Ашан». Два источника „Ъ“ поясняют, что группа Auchan распродала недвижимость не только в России, но и в других странах, так как ей требуются средства на сделки M&A во Франции. В конце 2023 года французские СМИ писали, что сети Auchan и Intermarkс намерены приобрести 52 гипермаркета и 353 супермаркета своего конкурента — сети Casino. Предполагается, что покупатели вложат в новую сделку более €1 млрд.

В «Кама Капитале» сообщили „Ъ“, что судебное разбирательство связано с «правоотношениями, возникшими до получения структурами компании контроля над активами ООО „Ситрас“». Иск касается сделки, в которой были ущемлены интересы одного из собственников имущества в торгцентре «Город», в состав которых входит ООО «Ситрас», добавили там. В «Ашане» сообщили, что «не комментируют действия сторонних компаний». В «ТЭН Девелопменте» и «Сбере» не ответили на запросы „Ъ“.

АО «Кама Капитал» в последнее время стало заметным участником сделок по поглощению активов на рынке недвижимости. В частности, компания выкупила у американской Hines и чешской PPF Real Estate бизнес-центр «Метрополис» на севере Москвы. По данным РБК, компания ведет переговоры по покупке аутлетов Outlet Village в Москве и Петербурге.

«Сбер» в 2023 году приобрел у «ТЭН Девелопмента» шесть московских

торговых центров общей площадью свыше 450 тыс. кв. м (см. „Ъ“ от 29 ноября 2023 года). В частности, в сделку вошли две очереди торгцентра «Город» на Рязанском шоссе. Источник „Ъ“, близкий к «Кама Капиталу», говорит, что «Сбер» получил права на площади, которые должны были перейти ООО «Ситрас» и впоследствии войти в сделку с самой компанией по недвижимости группы «Ашан».

«Вероятно, истец хочет вернуть доли в праве собственности продавцу, поскольку был намерен приобрести их или имел в отношении них какие-либо права», — считает партнер МЭФ Legal Римма Малинская. Партнер Nova Ink Павел Желновод полагает, что у «Ситрас» было преимущественное право покупки доли, но из-за перепродажи ее третьему лицу сделка прошла с нарушением. Руководитель практики МГКА бюро адвокатов «Де-юре» Кирилл Быков считает шансы истца на выигрыш высокими.

Управляющий партнер «Ванчугов и партнеры» Алексей Ванчугов оценивает спорные 33,7 тыс. кв. м в 100–150 тыс. руб. за квадратный метр (3,3–5 млрд руб.). Он допускает, что структура «Сбера» в итоге договорится с АО «Кама Капитал» о передаче последнему всего торгцентра «Город». К тому же компания «Ситрас» в марте инициировала еще один иск к ООО «Город» и ООО «Ашан» о признании прав общей долевой собственности в раз-

мере 82/100 на места общего пользования в здании торгцентра на 106 тыс. кв. м.

Дарья Андрианова

конференции
Коммерсантъ

events.kommersant.ru

20 июня

СОВРЕМЕННАЯ НОРЕСА*, НОВЫЕ КОНЦЕПЦИИ

*ГОСТИНИЧНО-РЕСТОРАННЫЙ БИЗНЕС

26 июня

В ДНИ ПМОУФ-2024. ПРАВО В ЭПОХУ СУВЕРЕНИТЕТА: ЗАЧЕМ ЮРИСТЫ НУЖНЫ БИЗНЕСУ, ЕГО СОБСТВЕННИКАМ И ГОСУДАРСТВУ

® САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

8 июля

СЕССИЯ ИД «КОММЕРСАНТЪ» НА «ИННОПРОМ-2024». НОВАЯ ШЕСТИЛЕТКА: ГДЕ ВЗЯТЬ РЫЧАГ ДЛЯ НОВОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РЫВКА?

реклама 16+

28 июня

НН* ФОРУМ. НОВЫЕ КАДРЫ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ.

*НН-УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ

15 АВГУСТА

ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ БИЗНЕСА

21 АВГУСТА

АВГУСТОВСКИЙ БРАНЧ. ИНВЕСТИЦИИ. НЕДВИЖИМОСТЬ

ROLAND GARROS

Карлос Алькарас разнoобразил победный ассортимент

Он стал самым молодым чемпионом турниров Большого шлема на трех разных покрытиях



Открытый чемпионат Франции завершился великолепным финалом, в котором Карлос Алькарас в пяти партиях за 4 часа 19 минут сломил сопротивление Александра Зверева. Сделав это, 21-летний испанец, который в 2022 году победил на US Open, а в прошлом сезоне покорил Wimbledon, стал самым молодым теннисистом, выигравшим турниры Большого шлема на трех разных покрытиях — харде, траве и грунте. Этому яркому успеху восхищался корреспондент „Ъ“ Евгений Федяков.

«Большая премьера» — таким заголовком на первой полосе воскресного номера французская газета L'Équipe предвосхитила финал между Карлосом Алькарасом и Александром Зверевым, которые до этого ни разу не встречались не только в решающих матчах турниров Большого шлема, но и в их полуфиналах. А Жиль Сервара, французский тренер Даниила Медведева, в одном из пяти материалов, посвященных этому матчу, отметил три фактора, которые, по его мнению, могли стать ключевыми: умение обоих соперников управлять своими эмоциями, способность Алькараса создавать, превращая любой розыгрыш в победный для себя шедевр, и мощную подачу Зверева, зачастую приносящую ему немало очков.

Немецкий теннисист в свои 27 лет завоевал 22 титула и опережает по их числу всех представителей своей возрастной группы, в том числе Даниила Медведева, чемпиона US Open 2021 года и еще пять раз

доходившего до решающих стадий на турнирах Большого шлема. Однако на мейджорах Зверев еще никогда не побеждал. В финале пандемийного US Open четырехлетней давности он очень обидно уступил тай-брейк пятого сета австрийцу Доминику Тиму, растранижив преимущество в две первые партии. С этой точки зрения Алькарас, теннисист уже следующего поколения, имевший победный опыт US Open 2022 года и прошлогоднего Wimbledon, явно имел психологическое преимущество.

Тот факт, что в шести предыдущих матчах двух последних недель на Алькараса выпала меньшая нагрузка, тоже следовало трактовать в его пользу. В полуфинале испанец одолел Янника Синнера с громадным трудом, но Зверев все равно провел на парижских кортах на три часа больше, сыграв в середине турнира два пятисетовых марафона против голландца Таллона Грикспора и датчанина Хольгера Руне. Неудивительно, что с тех пор, как в 1991 году организаторы Roland Garros стали фиксировать продолжительность всех без исключения матчей, никто в Париже не пробирался в финал так долго — 19 часов 27 минут.

Подача Зверева, о которой говорил Сервара, дала сбой сразу. Первый немецкий финалист Roland Garros почти за три десятилетия (предыдущим был Михаэль Штихт, победивший в 1996 году Евгением Кафельниковым) начал с двух двойных ошибок, во многом предупредивших брейк, удавшийся его сопернику. Предстартовое волнение,

Финалы Roland Garros

Мужчины. Карлос Алькарас (Испания, 3) — Александр Зверев (Германия, 4) 6:3, 2:6, 5:7, 6:1, 6:2.
Женщины. Ига Швёнтек (Польша, 1) — Джасмин Паолини (Италия, 12) 6:2, 6:1.

впрочем, не отпускало обоих, и вскоре, вернув подачу, Зверев уже вел — 2:1. Однако крайне неудачный пятый гейм в его исполнении вернул Алькарасу преимущество. Более того, девятый гейм на зверевской подаче тоже остался за испанцем, уверенно взявшим первый сет.

Прологом к крутому повороту, который на время случился в этом матче, стал первый гейм второй партии, который Алькарас на своей подаче вымучивал более десяти минут. Но в пятом гейме при счете 30:40 испанец сыграл ободом, и мяч, полетев по очень высокой дуге, опустился в одну из лож той трибуны, которая находилась напротив судейской вышки. Страхнув с себя груз ответственности, Зверев стал показывать высочайший класс. Своими безукоризненными, тяжелыми ударами навывлет в кондовках затяжных перестрелок на задней линии он все-таки заставил Алькараса потерять спокойствие, и за весь второй сет испанец смог зацепить на чужой подаче лишь шесть розыгрышей.

Третья партия тоже получилась интереснейшей в плане психологии. В ней вера в себя сначала капризно покинула Зверева, который не успевал за фирменными алькарасовскими укороченными ударами и отставал — 2:5, а затем подвела испанца. Пять геймов подряд, выигранных Зверевым в тот отрезок матча, стали его звездным часом. Они заставляли вспомнить его великолепный теннис в сражении первого круга с Рафаэлем Надалем, но дались ему дорогой ценой. Взяв третий сет и оказавшись совсем рядом с титулом, Зверев снова, как и в нью-йоркском финале против Тима, утратил концентрацию. И Алькарас, поведав в четвертой партии, легко взял ее, даже проиграв однажды свою подачу.

Выиграв Roland Garros вслед за US Open и Wimbledon, Карлос Алькарас (на фото) лишний раз подтвердил свой ярчайший талант
ФОТО AURELIEN MORISSARD / AP

Перед началом пятого сета на корте уже во второй раз появились врач, который массировал Алькарасу утомленные бедра. Однако до явных судорог, ставших год назад для него нерешаемой проблемой в полуфинале против Новака Джоковича, дело не дошло. Не случайно в пятницу, после утомительной битвы с Синнером испанец подчеркивал, что та битва помогла ему обрести ценнейший опыт и научила справляться с утомлением, включая внутренние резервы. Вот и сейчас Алькарас страдал, но терпел, вытаскивая из безнадёги четвертый гейм, по ходу которого уступал 0:40.

К тому времени испанец уже вел с брейком и понимал, что давать слабину нельзя. И он продолжал гнуть свою линию, отыгрыв брейк-пойнт еще и в шестом гейме. А потом, прибавив еще чуть-чуть, отдал в двух последних геймах всего один мяч и, взяв решающее очко на первом же матчболе, через 4 часа 19 минут после начала игры в победном экстазе упал на спину. Парижская победа со счетом 6:3, 2:6, 5:7, 6:1, 6:2 сделала его в 21 год седьмым и самым молодым чемпионом турниров Большого шлема на трех разных покрытиях — харде, траве и грунте. И это, конечно, абсолютно закономерно, поскольку такого универсализма, такого уникального умения ювелирно владеть мячом в совершенно разных игровых ситуациях в этом возрасте не было ни у Новака Джокович, ни у Рафаэля Надалья, ни у Роджера Федерера.

НХЛ

Укротитель бросков

Благодаря голкиперу Сергею Бобровскому «Флорида» начала финальную серию Кубка Стэнли с победы

Финальная серия Кубка Стэнли стартовала бенефисом российского голкипера «Флорида Пантерс» Сергея Бобровского. В первую очередь благодаря Бобровскому, отразившему более трех десятков бросков, как минимум половина из которых представляла серьезную опасность для его команды, «Флорида» взяла верх в домашней встрече с «Эдмонтон Ойлерс» со счетом 3:0.

Сразу после матча, запустившего финальную серию Кубка Стэнли, даже некоторые матерые аналитики, например работающие на ESPN, не удержались от соблазна назвать победу в нем «Флориды» закономерной и заслуженной, логично выросшей из тех несомненных достоинств, что она уже успела явить в play-off, — твердости обороны, шикарного уровня дисциплины и шикарного качества подготовки к конкретному сопернику с его собственными несомненными достоинствами. Оно выразилось, в частности, в трех запоротых «Эдмонтон» попытках реализовать большинство: для команды, которая численное преимущество использует с эффективностью под 40%, это настоящая катастрофа.

Но в данном случае от этого резюме слегка тянуло обманом. То есть, конечно, «Флорида» была неплоха, но не настолько, чтобы считать выигрыш со счетом 3:0, даже с оговоркой, что третья шайба была забита в пустые ворота, именно чем-то абсолютно естественным, что ли.

Убедиться в этом легко несколькими способами. Первый — статистика. Странно рассуждать о безусловном преимуществе одной из команд, если она наносит почти вдвое меньше бросков в створ ворот — 17 против 32 у соперника (а если приплюсовать броски неточные и заблокированные, то показатель «Эдмонтон» будет и вовсе гигантским — семь десятков). Вдвойне странно, если взглянуть на статистику продвинутую. А она фиксирует и броски «повышенной опасности», такие, которые, по идее, вполне могут привести к голу. По этому показателю перевес «Эдмонтон» и вовсе трехкратный — 18 против 6 у «Флориды».

Дальше можно смотреть нарезку хайлайтов матча. Ну да, в ней немало эпизодов, иллюстрирующих класс «Флориды», — скажем, ее умение отбирать шайбу и быстро улетать в контратаку. Этого класса доста-

точно и в эпизодах с голами в первом и втором периодах Картера Верхеги и Эвана Родригеса. Но как минимум на две трети любая из таких нарезок все равно будет состоять из моментов, в которых атакует, и атакует остро, «Эдмонтон», в которых его лидеры Коннор Макдэвид, Леон Драйзайтль, Зак Хайман, Райан Нюджент-Хопкинс, Эван Бушар крепчайшую, как принято говорить о ней, оборону «Флориды» рвут на части. И не похоже, будто она выглядит для них какой-то страшной проблемой.

А еще можно почитать о том, что говорили после матча игроки обеих команд. Вернее, про кого они говорили. Почти все, включая гостей, обязательно упоминали Сергея Бобровского, его «уникальный» талант. А тренер «Флориды» Пол Морис, объясняя, как его команда сумела стреножить большинство «Эдмонтон», честно признавался, что обычно в таких ситуациях хвалят полевых игроков, потому что он них многое зависит, они выступают «драйверами» выживания. Но тут «драйвером» был все-таки, как ни крути, голкипер. Это благодаря ему козырь оппонентов оказался бит.

В матче, которым стартовал финал, Сергея Бобровского, в 35 лет сыгравшего третью «сухую» встречу в play-off, действительно было поразительно много. Он справлялся с выходами один на один Адама Хенрика, Райана Нюджента-Хопкинса и Маттиаса Янмарка, хотя те совершали красивые маневры. Он среагировал на выстрел Зака Хаймана в упор. Он раз за разом вставал на пути лидера «Эдмонтон» Коннора Макдэвида, который придумывал все новые и новые способы пробраться к воротам, убеждаясь, что все ухищрения тщетны. А однажды он взял от Макдэвида вернейший бросок — после флангового перевода на, как, наверное, казалось форварду, открытый угол. Открытым он был, когда нападающий в него целился, а когда метнул шайбу, уже был наглухо закрыт как-то все заранее прочувствовавшим и переместившимся, куда требовалось, голкипером, выдавшим, в отличие от своих партнеров, практически идеальную игру: никаких нервов, дерганий, метаний — сплошные хладнокровие и уверенность в том, что можно справиться с любой неприятностью и обеспечить «Флориде» крохотный отрыв в серии, который тем не менее в НХЛ считается ценным. В 84 предыдущих финалах клуб, выигравший первый матч, добирался до Кубка Стэнли 64 раза.

Алексей Доспехов



Голкипер «Флориды» Сергей Бобровский, отразивший все 33 броска по своим воротам, был признан первой звездой первого матча финальной серии с «Эдмонтон» ФОТО WILFREDO LEE / AP

СПОРТИВНЫЙ БИЗНЕС

Клубам подарили новый потолок

НХЛ впервые за шесть лет решила радикально поднять предельно допустимый размер платежной ведомости

Национальная хоккейная лига, нарастившая доходы после пандемии коронавируса, сдержала обещание впервые за несколько лет существенно поднять потолок зарплат. В следующем сезоне он скакнет вверх сразу на \$4,5 млн, до \$88 млн. Это шикарный подарок менеджерам клубов НХЛ, которым практически замороженный в последние годы потолок резко затруднил комплектование составов, провоцируя текучку кадров и исключительную зыбкость иерархии чемпионата.

Национальная хоккейная лига и ее профсоюз — Ассоциация игроков НХЛ — объявили о том, что в следующем сезоне потолок зарплат в ней будет установлен на отметке в \$88 млн. Таким образом, по сравне-

нию с сезоном завершающимся он скакнул вверх сразу на \$4,5 млн. Такого серьезного увеличения потолка не происходило с 2018 года. Плата НХЛ Эри Беттмен, комментируя случившееся, предсказал его «уверенный рост» и в будущем. На самом деле речь идет о шикарном подарке владельцам и генеральным менеджерам клубов лиги.

Потолок зарплат входит в число ключевых финансовых инструментов НХЛ. С его помощью лига поддерживает высокий уровень конкуренции в чемпионате, а также снижает риск коммерческих провалов клубов. Потолок — это допустимая сумма годовых зарплат хоккеистов в клубной заявке. В НХЛ, в отличие, например, от Национальной баскетбольной ассоциации, он жесткий, то есть возможность его превышения, даже за уплату налога на роскошь, не предусмотрена.

НХЛ, пережившая в нынешнем веке сразу два локаута, спровоцированных в том числе как раз «гонкой зарплат» хоккеистов, старалась все время поднимать потолок плавно, без рывков. А в 2020-м она и вовсе заморозила его на отметке \$81,5 млн на целых три сезона в связи с пандемией коронавируса, которая существенно сократила календарь двух подряд чемпионатов, а также привела к существенным финансовым потерям по иным причинам — например, из-за ограничений на допуск зрителей на трибуны. Эри Беттмен, оценивая потери, говорил о «долге» игроков перед владельцами клубов в размере \$1 млрд — это сумма, которую они потратили на обеспечение их контрактов, несмотря на потерю собственных доходов.

С мертвой точки потолок сдвинулся в 2022 году. Возможность его повышения тот же Эри Беттмен свя-

зывал с возвращением ежегодных доходов лиги на допандемийный уровень — до \$5 млрд. Но два сезона его приподнимали по чуть-чуть — на \$1 млн.

Причина, по которой владельцы и менеджеры большинства клубов с нетерпением ждали смены стратегии, очевидна. Для того чтобы оценить актуальность существующего подъема потолка зарплат, достаточно взглянуть на платежные ведомости команд лиги. По данным ресурса CapFriendly, постоянно мониторящего их, в данный момент у шести клубов — «Филадельфия Флайерс», «Вегас Голден Найтс», «Тампа-Бей Лайтнинг», «Миннесота Уайлд», «Нью-Йорк Айлендерс» и «Вашингтон Кэпиталс» — он превышает отметку \$80 млн. И это при том, что у части игроков, выступавших за них в завершающемся сезоне, уже истекли контракты, а рынок свободных агентов

еще не открылся. Достаточно значительным люфтом под потолком обладает менее половины клубов.

Отсутствие люфта выливается в серьезные, иногда просто катастрофические проблемы с комплектованием составов, вызванные, скажем, необходимостью переподписания контрактов со звездами, требующими лучших условий. Это, в свою очередь, приводит к текучке кадров и зыбкости иерархии в НХЛ. В том, что за минувшее десятилетие лишь двум клубам — «Питсбург Пингвинс» в 2017 году и «Тампа-Бей Лайтнинг» в 2021-м — удалось защитить звание обладателя Кубка Стэнли, нет ничего странного. Лидеры из-за жесткого и «инертного» потолка почти всегда вынуждены расставаться с частью важных игроков, чьи котировки повышаются на фоне командного успеха. Проблемы в этом смысле наверняка ждут и участников

только что стартовавшего финала Кубка Стэнли (см. материал на этой странице) — «Флорида Пантерс» и «Эдмонтон Ойлерс».

Причина, которая позволила НХЛ все же произвести радикальную корректировку потолка, тоже ясна. Еще в конце прошлого года Эри Беттмен обрадовал первых лиц североамериканского хоккейного бизнеса новостью о том, что доходы лиги могут превысить \$6 млрд, а тот самый долг игроков перед владельцами уже сократился до \$50 млн. Это, в свою очередь, обеспечивает возможность перестать сдерживать зарплату с той же жесткостью, как раньше. Собственно, Эри Беттмен повторил этот тезис, официально анонсируя новый потолок, добавляющий, по его словам, «гибкости» клубным менеджерам в их работе. Нынешние доходы лиги он охарактеризовал как «устойчивые».

Алексей Доспехов