новости | **Принят закон о лишении парламентариев мандатов за несанкционированный выезд за рубеж** —3

новости | **В Москве на выборах бумажные бюллетени теперь будут выдавать по предварительному запросу избирателя** —3

Коммерсантъ

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Пятница 5 июля 2024 №117 (7807 с момента возобновления)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

спорт | В четвертьфиналах чемпионата Европы соперники в основном померятся слабостями —12

новости | У экс-сотрудника СКР конфискуют элитную недвижимость —4

От Русфонда —6

ШОС случилась

В Астане стало одним больше

4 июля президент России Владимир Путин в Астане вместе с коллегами приняли Белоруссию в лице ее президента Александра Лукашенко в стройные ряды членов ШОС. А специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников намерен понять, чем это чревато.

Иногда они похожи на группу перехвата (семейных ценностей) ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

Рано утром в Астане произошло историческое событие: Белоруссию приняли в Шанхайскую организацию сотрудничества (ШОС). Теперь их уже с утра было десять. Теперь то есть совсем уже не так страшно.

Между тем, когда съезжались, чего-то не хватало, конечно. Хотя все формальности были вроде соблюдены. Вот зашел президент Киргизии Садыр Жапаров. Он оказался единственным, кто здоровался с двумя солдатами из роты почетного караула, стоявшими у входной двери, причем с каждым персонально. На их лицах было такое потрясение, что я боялся, они выронят из рук свои винтовки.

По-хозяйски шел президент Таджикистана Эмомали Рахмон. Тяжелая поступь, взгляд исподлобья. Такому заранее не хотелось перечить. Хотелось просто пропустить его.

Смешанные чувства вызывал и. о. президента Ирана Мохаммад Мохбер. Был он без галстука, небрит и вообще слегка словно помят (может быть, это и в самом деле было так), и шел по ковровой дорожке навстречу президенту Казахстана Касым-Жомарту Токаеву словно бы с единственным выражением на лице: когда же все это закончится, когда уже можно вернуться к себе домой и привычно затвориться от всех, потому что все затворились от тебя?

А еще странно было слышать, как диктор представлял всех входящих. Перед фамилией каждого он добавлял отчетливое, мне казалось, «сын». «Сын президента Белоруссии» (я ждал, например, что в дверь войдет Николай Лукашенко или даже Виктор). Можно было представить себе, что это саммит детей. Между тем на казахском то, что слышалось, означало, как мне сказали, «господин».

При этом с «сын Александр Лукашенко» была связана некоторая интрига. Обычно новых членов такие организации принимают по окончании саммита, а полноправное участие в мероприятиях они принимают уже на следующих саммитах.

Не то Александр Лукашенко. Ради того, чтобы он высказался уже на этом заседании ШОС, его приняли в первую очередь, еще до начала работы. Правда, услышать его не удалось: выступления лидеров стран ШОС неожиданно закрыли от прессы, трансляция прекратилась. Но теперь бесполезно бороться с неизбежным. Ведь у белорусского президента есть культовый Telegram-канал «Пул Первого».

Президент Белоруссии первым, по информации „Ъ“, и выступил.

— Это прекрасный подарок белорусскому народу! — констатировал Александр Лукашенко, имея в виду прием его страны в семью ШОС.— В XXI веке необходимо устраивать подлинную и неделимую безопасность! Это должны взять на себя страны глобального большинства, так как самовлюбленный, эгоистичный Запад на такое оказался не способен. Там сегодня нет лидеров, способных принимать ответственные решения самостоятельно!

Все такие лидеры теперь по очевидным причинам в ШОС.

Президент России тоже не молчал. Он призвал членов ШОС к особой инициативности в международных делах, чего раньше не делал в такой непосредственной форме. Но, очевидно, время решающих действий пришло.

— Убеждены,— объяснял господин Путин,— что ШОС наряду с БРИКС являются опорами нового миропорядка… Предложена Россией… новая архитектура сотрудничества, призванная прийти на смену отжившим евроцентричным и евроатлантическим моделям… Напомню, нами в середине июня представлен еще один вариант урегулирования (ситуации на Украине.— **А. К.**), который в случае готовности украинской стороны, а главное ее западных спонсоров, принять его позволил бы буквально одномоментно, немедленно прекратить боевые действия, сохранить человеческие жизни и начать переговоры.

Этот же самый вариант позволил бы Украине, впрочем, по сути капитулировать на условиях российской стороны, так что вряд ли стоит ожидать, что кто-то где-то там на что-то такое согласится.

На пресс-конференции в отеле Ritz-Carlton я спросил президента, возможно ли, на его взгляд, прекратить огонь по всей линии боевого соприкосновения до мирных переговоров без предварительных условий.

— Вы знаете, я напомню некоторые вещи,— предупредил он.— Когда наши войска стояли под Киевом, мы получили предложение и даже просьбу настойчивую со стороны западных партнеров прекратить огонь, прекратить боевые действия, для того чтобы были предприняты определенные вещи с украинской стороны. И мы это сделали. Там был такой эпизод, мы это сделали. Украинская сторона не прекратила боевых действий.

Да, по этому поводу существует много версий. Эта, по всей видимости должна стать канонической.

новости — с3

Работодателей строят в воинский реестр

Компании обязывают вносить данные о военнообязанных в новые базы

Госдума приняла в первом чтении законопроект, обязывающий работодателей направлять сведения о сотрудниках, состоящих на воинском учете, во все государственные информационные системы, определенные правительством РФ. Сейчас такой документооборот идет в письменном виде или через портал госуслуг. Автор инициативы депутат Андрей Картаполов пояснил, что речь идет об электронном реестре военнообязанных, ранее президент РФ распорядился провести осенний призыв с его использованием. Правительство обязало Минцифры завершить подготовку этого реестра до конца октября 2024 года. Опрошенные „Ъ“ эксперты сомневаются, что срок будет соблюден. Да и сам автор поправок заверил, что в ходе осеннего призыва по большей части будут использоваться бумажные, а не электронные повестки.

Глава парламентского комитета по обороне (ЕР) Андрей Картаполов внес в Госдуму поправки к закону «О воинской обязанности и военной службе» в июне 2024 года. Перечень адресатов, которым руководители организаций и другие ответственные за военно-учетную работу сотрудники должны направлять сведения о военнообязанных гражданах, дополняется «иными государственными системами и информационными ресурсами». Господин Картаполов поясняет, что речь идет о едином цифровом реестре воинского учета, закон о котором Госдума приняла в апреле 2023 года. Предполагается, что с этим реестром будет интегрирован и реестр цифровых повесток, направляемых гражданам через портал госуслуг. В пояснительной записке говорится, что поправки разработаны по поручению президента РФ, согласно которому осенний призыв 2024 года (с 1 октября до 31 декабря) должен пройти с использованием единого реестра военнообязанных.

Адвокат Александр Передрук, специализирующийся на защите прав призывников, напоминает, что по закону о воинской обязанности работодатели и сейчас предоставляют военкоматам данные о сотрудниках, «они могут это делать в письменном, то есть бумажном виде или через портал госуслуг». Отметим, норма, обязывающая руководителей организаций (или ответственных за воинский учет) в течение пяти дней направлять подобные сведения, появилась в законодательстве в апреле 2023 года. До этого работодатели обязаны было делать это в двухнедельный срок по запросам военкоматов.

Депутат Алексей Куринный (КПРФ) предположил в Госдуме, что работодателям «придется вести две системы — одну вашу и „Госуслуги“ по-старому», поинтересовавшись, почему нельзя загружать информацию с портала госуслуг «сразу к вам».

новости — с4

Компании заплатят экосбор по-новому

Власти надеются на рост платежей

Минприроды для реализации ужесточенного закона об ответственности производителей и импортеров за отходы товаров и упаковки подготовило новый порядок взимания экосбора — компании платят его, когда не могут выполнить нормативы утилизации самостоятельно. Однако по мнению экспертов, желание ведомства сохранить администрирование сборов за подотчетным ему Росприроднадзором, которому эта функция несвойственна, не позволит увеличить приток необходимых для финансирования государственной «мусорной» инфраструктуры денег. Это подтверждает актуальность свернутой после 2018 года дискуссии о необходимости единого механизма сбора неналоговых платежей вместо распыления фискальных функций по разрозненным ведомствам.

Минприроды опубликовало на портале обсуждения проектов нормативных актов проект постановления правительства о новом порядке взимания с компаний экологического сбора — его должны платить производители и импортеры товаров, которые не обеспечили их самостоятельную утилизацию. Министерство констатирует, что многие участники рынка не исполняли обязательства ни по утилизации, ни по уплате экосбора — напомним, при прогнозах поступления в десятки миллиардов рублей в год реальные суммы составляли 4–5 млрд руб. Эта ситуация сохраняется долгие годы из-за длительного паралича реформы института расширенной ответственности производителей и импортеров за отходы товаров и упаковки (РОП, „Ъ“ пишет о ней с 2010 года). Проблему намеревалась решить «экологический» вице-премьер в прошлом правительстве Виктория Абрамченко, но согласовать интерес Минприроды по наращиванию поступлений от экосбора с надеждами участников рынка на развитие самостоятельной утилизации и построение частной системы сбора и переработки отходов так и не удалось.

Как признавали год назад в Минприроды, за новый закон о РОП в своей редакции (см. „Ъ“ от 25 июля 2023 года) министерство «боролось три года» в расчете «на эти деньги (экосбора.— „Ъ“) создавать инфраструктуру с отходами». В новом законе возможности по самостоятельной утилизации товаров компаниями были существенно ограничены (с 2026 года импортеры начнут предоставлять банковские гарантии, поручительства или сразу оплачивать экосбор при ввозе товаров), отчетность расширена, а ответственность за утилизацию упаковки полностью переложена на ее производителей для упрощения администрирования сборов. Сопровождало процесс и постепенное повышение нормативов утилизации (см. „Ъ“ от 13 декабря), хотя предлагавшегося Минприроды повышения ставок с 1 января 2024 года на фоне возражений участников рынка (см. „Ъ“ от 9 января) не произошло.

экономическая политика — с2

деловые новости

07 **В Почта-банке не останется Почты**
ВТБ выкупит долю партнера в социальном проекте

07 **Логисты раскладывают расходы**
Стоимость хранения и доставки товара растет

07 **Союзный «Рислинг»**
Российские дистрибуторы увеличивают закупки вина из Белоруссии

08 **Майнинг идет в народ**
Число частных инвесторов растет

08 **Коммерции везет**
Продажи LCV растут и не планируют падать

08 **Командировки меняют направления**
Доля Азии в структуре бизнес-перелетов снижается

08 **«Искру» отправили на пересдачу**
Ozon нашел применение бизнес-центру

09 **Фишь да гладь**
Рост жалоб на мошеннические домены замедлился

10 **Лизинг просчитывает допуслуги**
Участники рынка пытаются повысить маржинальность в условиях высоких ставок

У санкций заело пластинки

Запрет на ввоз в РФ винила неожиданно сыграл

Российские магазины уведомили покупателей, что могут остановить продажу зарубежных виниловых пластинок из-за ограничений на ввоз из ЕС. Как выяснилось, 14-й пакет санкций ЕС, запрещающий экспорт в РФ винила, его производных и полимеров, затронет и музыкальные носители. Запрет скажется не только на торговле пластинками, но и на российских музыкантах, которые заказывали их производство в Европе. В РФ сейчас только один завод печатает пластинки, и его мощностей явно не хватает.

Магазины начали уведомлять покупателей о приостановке продаж зарубежных пластинок в связи с введением 14-го пакета санкций Евросоюза (документ был принят 24 июня, и он предусматривает ограничения на ввоз в РФ винила, его производных и полимеров). Об этом 4 июля сообщали пользователи соцсетей.

Прямой запрет на ввоз в РФ именно пластинок в документе ЕС не упоминается. Но винил как материал подпадает под статью 3k регламента 833 о секторальных санкциях против России, объясняет партнер адвокатского бюро BGP Litigation Сергей Гландин: «Запрет распространяется в том числе и на ввоз в целях личного использования, исключения составляют лишь консульские и дипломатические миссии».

„Ъ“ запросил компании, торгующие виниловыми пластинками, в их числе «М.Видео-Эльдорадо», Dr.Head, VinylMarkt, DIG, «Новое искусство», но ответа не получил. Собеседники „Ъ“ среди продавцов сообщили, что уже ведут переговоры с европейскими партнерами о том, как «разрешить ситуацию с новыми ограничениями ЕС на поставки».

Объем ежегодных продаж в России виниловых дисков отечественного и зарубежного производства собеседники „Ъ“ на музыкальном рынке оценивают по-разному — от 600 тыс. до 1,3 млн в год.

деловые новости — с9

Подписной индекс 50060 П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ **В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»**

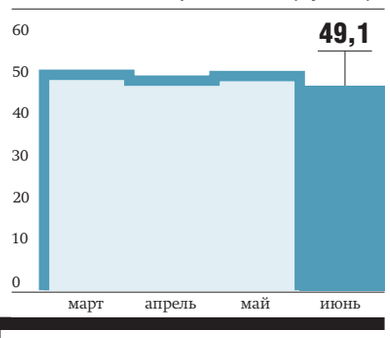
экономическая политика

сегодняшнее число

49,1

пункта составило в июне 2024 года значение **индекса деловой среды** РСПП. С весны индикатор находился в положительной зоне (выше 50 пунктов), фиксируя рост активности. Отчасти нынешнее его снижение обусловлено ухудшением оценок будущего спроса и роста закупочных цен. Заметно хуже стали оценки в сфере логистики: промышленники чаще говорили о возросших сроках доставки. Хотя большинство компаний (75%) отмечают устойчивое финансовое положение, остальные чаще говорят о его ухудшении, чем об улучшении (14% и 11% соответственно), в том числе компании хуже оценивают ситуацию на фондовом и валютном рынках на фоне последних санкций.

Индекс деловой среды РСПП (пункты)



Муки творчества

К статистическому измерению креативного бизнеса ищут нестандартный подход

Высшая школа экономики (ВШЭ) намерена сформировать классификатор, то есть собирательную группировку креативных отраслей экономики РФ. Это позволит точнее рассчитать не только вклад «творческого бизнеса» в ВВП, но и конкретизировать целый перечень его статистических показателей, таких как выручка, прибыль, занятость и заработная плата. Пока же, по имеющимся данным Росстата, доля творческих индустрий в ВВП составляет 3,5%. Рост показателя — одна из задач, ранее поставленных в новом майском указе Владимира Путина.

Дискуссия о том, какие виды деятельности следует отнести к творческим в целях их четкого описания в системе статистического наблюдения, продолжает развиваться. Для решения этой непростой задачи Высшая школа экономики предложила сформировать новый классификатор, или собирательную группировку креативного сектора на основе ОКВЭД. «Одна из идей — ввести категорию креативного сектора, куда включить креативные индустрии и сопутствующие виды деятельности»,— объясняет директор центра «Российская кластерная обсерватория» ИСИЭЗ НИУ ВШЭ Евгений Куценко. Такая группировка нужна, в том числе властям, для оказания господдержки «творческому бизнесу».

Напомним, что увеличение доли креативных индустрий в экономике — одна из задач, обозначенных Владимиром Путиным в новом майском указе. Конкретные цифры документом не обозначены, но в соответствии с Концепцией развития творческих индустрий в РФ, утвержденной правительством еще в 2021 году, их доля к 2030 году должна увеличиться до 6% ВВП. По расчетам Росстата, в 2023 году она была равна 3,5%.

Несмотря на установленные требования к развитию креативной экономики, поиски ее четкой классификации продолжаются
ФОТО ИВАНА ВОДОПЬЯНОВА

В группировку видов креативной экономической деятельности, которую оценивает Росстат, вошли более 50 видов бизнеса по ОКВЭД-2 (от пошива нательного белья по индивидуальному заказу до деятельности композиторов), охватывающих 13 индустрий. Это архитектура и урбанистика, дизайн, мода, кино и анимация, музыка и саунд-дизайн, культурно-зрелищная и литературно-издательская отрасли, изобразительное и визуальное искусство, программное обеспечение, игры и игрушки, реклама и коммуникации, медиа, журналистика и гастрономия (см. подробнее „Ъ“ от 12 января).

Предварительно состав креативного сектора, предложенный ВШЭ, выглядит немного иначе и включает 15 индустрий. Это музыка, кино и сериалы, анимация, видеоигры, книжное дело, медиа и СМИ, реклама и пиар, дизайн, мода, архитектура и урбанистика, народные художественные промыслы и ремесла, арт-индустрия, исполнительские искусства, культурное наследие и программное обеспечение. К сопутствующим видам деятельности предлагается отнести оборудование и материалы для креативных индустрий (например, музыкальные инструменты), специализированное образование и каналы сбыта (розничная торговля газетами, журналами и пр.), управление креативными пространствами, сопряженные обрабатывающие производства (например, производство бижутерии, игр и игрушек), организацию выставок и мероприятий, деятельность в сфере отдыха и развлечений, а также ресторанный бизнес.

Ключевая задача экспертов ВШЭ — адаптировать ОКВЭД под формирующиеся индустрии и новые тренды. Совершенствование статистического учета предполагается вести по двум направлениям: внесение изменений в описания классификационных группировок и детализация ОКВЭД. «Необходимо сформировать классификатор, который поддержат индустрии и будет учитывать их особенности»,— говорит Евгений Куценко. Также, по его словам, классификатор позволит уточнить расчет не только доли креативных индустрий в ВВП, но и всей палитры статистических показателей (выручка, прибыль, занятость, заработная плата и пр.).

Венера Петрова

Компании заплатят экосбор по-новому

с1

Официально в министерстве при этом настаивают на том, что «приоритетом для Минприроды является фактическая утилизация отходов, а не уплата экологического сбора. Сбор — это тот случай, когда физическое исполнение нормативов компания не может выполнить по каким-то причинам», и напоминают, что «обновленная система ответственности производителей за выпущенную в оборот упаковку работает первый год», а «какие компании самостоятельно будут утилизировать произведенную упаковку, а какие заплатят утилизационный сбор», станет известно только к его концу. От ответа на вопрос о планируемых поступлениях в ведомстве уклонились, не ответив и на вопрос о достаточности у Росприроднадзора кадров и ресурсов для администрирования сборов.

Сам же порядок администрирования экосбора, принятый для реализации нового закона о РОП, при этом мало отличается от версий 2015 и 2018 годов, когда он не обеспечивал и трети ожидаемых от экосбора доходов. Документ по-прежнему обязывает 58 тыс. производителей и 71 тыс. импортеров с 1 января 2025 года самостоятельно рассчитывать экосбор и уплачивать его до 15 апреля в Росприроднадзор. Де-факто речь идет о частично самостоятельном администрировании сбора бизнесом: по оценке Минприроды, компаниям эта деятельность обойдется дополнительно в 350 млн руб. в год на бухгалтерские расходы, или в 2,1 млрд руб. до 2030 года. Федеральной же службе, как и ранее, придется заниматься совместной сверкой расчетов и администрировать долги и переплаты компаний в связке с федеральным казначейством, в том числе судиться с неплательщиками.

«Взимание экологического сбора, контроль за полнотой и своевременностью его уплаты силами Росприроднадзора будет затруднен, а план по собираемости сорван. Росприроднадзор не может вмешиваться в хозяйственную деятельность предприятий и проводить камеральные проверки, встречный анализ документов и т. д.»,— прогнозирует старший научный сотрудник Лаборатории исследований проблем устойчивого развития ИПЭИ РАНХиГС Содном Будатаров. По его словам, «указанные задачи следует возложить на ФНС, разработав и внедрив федеральный стандарт бухгалтерского учета отходов и вторичных ресурсов, что позволит обеспечить достоверность подаваемых сведений и встречные камеральные проверки в случае выявления аномалий».

Еще в 2018 году Минфин предполагал именно такое решение проблемы: дублирование сборов отдельных платежей разными ведомствами на фоне модернизации ФНС выглядело анахронизмом и неэффективным использованием ресурсов. «Перевод экосбора в статус налога и передача его администрирования в ФНС позволят улучшить собираемость»,— признавала тогда директор департамента доходов ведомства Елена Лебединская. Однако дискуссия о неналоговых платежах 2015–2018 годов так и не была завершена. Бизнес требовал от властей ограничения числа таких сборов и их включения в Налоговый кодекс для обеспечения стабильности и предсказуемости требований государства, но при обсуждении подходов к решению проблемы выяснилось, что значительные различия в природе сборов и группах плательщиков не позволяют системно решить вопрос, а сроки погружения в НК отдельных платежей все время сдвигаются. Так, Минфин предполагал, что экосбор станет налогом к 2020 году — но уже тогда допускал «некритичный» сдвиг на 2021-й, констатируя, что «все платежи сложные и неоднозначные, и, если бы начали с утилизационного сбора, было бы ничуть не легче», в итоге же не произошло ни того, ни другого.

Олег Сапожков, Артем Чугунов

Деньги не главное

Эксперты ставят вопрос о немонетарных характеристиках благополучия работников

В России следует переходить к новым способам измерения благополучия работников, не ограничиваясь только критерием получаемой зарплаты,— существующие подходы в этой сфере устаревают из-за изменений на рынке труда, полагают эксперты Института экономики РАН. Сейчас в РФ исследованием связанных с работой немонетарных аспектов благополучия в основном занимаются крупные компании — но лишь для решения прикладных задач привлечения персонала.

В обзоре «Качество занятости и благополучие, связанное с работой: подходы к измерению» главный научный сотрудник Института экономики РАН Ирина Соболева отмечает, что ранее основным критерием качества рабочего места был размер оплаты труда работника. Это объясняется тем, что в целом уровень оплаты труда в экономике был достаточно низким и другие аспекты занятости — трудовые гарантии, условия труда, возможности самореализации и карьерного роста — отходили на второй план. Однако в перспективе, если нынешний рост зарплат сохранится, их важность как характеристики рабочего места будет сокращаться, как это уже произошло, например, в странах ЕС. В этом случае все более важной будет становиться «роль немонетарной составляющей благополучия» работников, полагает автор доклада.

Изначально исследование немонетарных аспектов благополучия, связанного с работой, происходило в таких областях, как психология, медицина, социология и менеджмент. Внимание экономистов эти аспекты привлекли значительно позже. Изначально в их исследованиях господствовал посыл о труде как о тяжелом, но необходимом бремени для получения средств к существованию. При этом труд рассматривался как однородный ресурс, затраты которого представляют собой прямой вычет из благосостояния индивида, но компенсируются вознаграждением — некоторым количеством материальных и нематериальных благ, возмещающих тягость труда. Позднее появились прикладные исследования, продемонстрировавшие, что повышение качества трудовой жизни работников приносит работодателям отдачу в виде более высокой результативности их труда, экономии на издержках за счет уменьшения процента брака, снижения масштабов оппортунистического поведения, сокращения числа трудовых конфликтов, в том числе сопряженных с остановками производства.

Отметим, что если за рубежом после таких прикладных исследований появились и более академические, оценивающие положение работников в масштабах стран (например, индикаторы достойного труда, разработанные Международной организацией труда), то в РФ такого рода оценки проводит в основном крупный бизнес, который исследует ситуацию в своих трудовых коллективах для решения конкретных задач.

В то же время, уточняет руководитель направления «Устойчивое развитие» Центра макроэкономических исследований НИФИ Минфина Екатерина Копалкина, привычные показатели охраны труда отображают происходящее только с точки зрения компаний, а именно сколько рабочих часов компания потеряла из-за травм, и это никак не отражает восприятие самого сотрудника. Сейчас в мировой практике наблюдается новый принцип отчетности — двойная материальность. Он подразумевает под собой обратное — влияние производственного травматизма на общество и человека. Распространенный пример — приобретенный на работе шум в ушах, говорит эксперт. Из-за него работники не теряют трудоспособность, но если заболевание становится хроническим, то качество жизни сильно ухудшается. «Подобные показатели могут стать в долгосрочной перспективе и российской реальностью»,— говорит Екатерина Копалкина.

На уровне государства аналогом индикаторов достойного труда выступают показатели, связанные с охраной труда: наличие на производствах вредных и опасных факторов и так далее. Но здесь есть нехватка изначальных данных, основным источником которых выступают комплексные наблюдения условий жизни населения Росстата. «У многих дополнительных показателей характеристик рабочих мест просто еще нет устоявшихся методов оценки. Например, нет единой методики оценки затрат рабочего времени. Это сильно затрудняет сбор данных и межстрановое сопоставление»,— говорит ведущий научный сотрудник Лаборатории исследований рынков труда и пенсионных систем ИНСАП РАНХиГС Виктор Ляшок. В то же время, по его словам, оценка многих из немонетарных характеристик относится к социологии, а не к статистике, и ставить Росстату задачу их измерять было бы некорректно.

Анастасия Мануйлова

МОНИТОРИНГ

ПРОЕКТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Эскроу-счета улучшили кредитное качество застройщиков

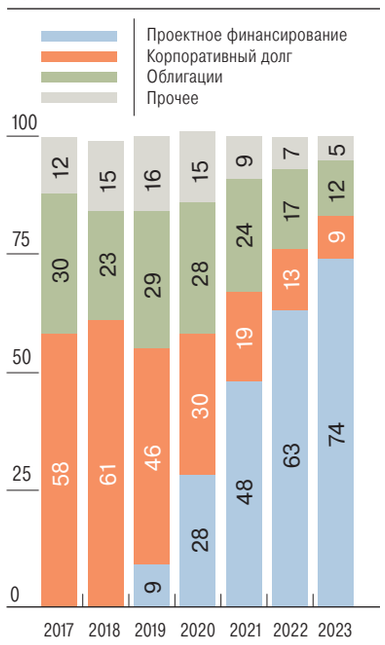
Запущенный в 2019 году переход на эскроу-счета, как следует из исследования АКРА и ДОМ.РФ, помимо своей прямой цели (решения проблемы обманутых дольщиков) способствовал и улучшению кредитного качества застройщиков. Напомним, суть реформы состояла в том, что застройщики перестали получать средства дольщиков напрямую. Деньги перечисляются на эскроу-счета, которые «раскрываются» только после сдачи дома, а девелоперы финансируют строительство за счет кредитов в формате проектного финансирования (чем выше покрытие долга средствами на эскроу-счетах, тем ниже ставка).

Сейчас, по данным аналитиков, на проектное финансирование приходится подавляющая часть общего долга застройщиков — 74% по итогам 2023 года, в то время как до реформы 60% приходилось на корпоративный долг (теперь — 9%). Несколько сократилась и доля выпущенных застройщиками облигаций в общем объеме долга (с 26% до 12%), хотя теперь их «вес» больше, чем у корпоративных кредитов. При этом количество девелоперов (выборка обзора — 19 компаний), разместивших облигации, выросло почти вдвое за этот период — с 10 компаний в 2018 году до 19 к середине этого года. Совокупный объем облигационных займов всех компаний сектора вырос с 150 млрд до почти 250 млрд руб. Реформа сказалась и на кредитных рейтингах застройщиков: если ранее их большая часть была отнесена к категории BBB, а несколько компаний имели рейтинг BB+, то теперь примерно 50% выборки имеют рейтинг A, а около 40% — BBB. Как отмечается в исследовании, повышение рейтингов обусловлено «улучшением кредитного качества за счет роста размера бизнеса, сегментной и региональной диверсификации проектов, а также повышения стабильности на фоне позитивной динамики показателей долговой нагрузки и покрытия долга у некоторых девелоперов».

Отметим, что повлиять на некоторые из показателей мог и рост спроса на жилье в связи с действием льготных программ, что обусловило прирост средств на эскроу-счетах. На фоне повышения прозрачности этой сферы АКРА фиксирует и рост активности частных инвесторов на рынке облигаций застройщиков — до 29,7 млн человек по итогам 2023 года против 3,9 млн в 2019 году.

Евгения Крючкова

СТРУКТУРА ОБЩЕГО ДОЛГА ДЕВЕЛОПЕРОВ-ЭМИТЕНТОВ (%)
ИСТОЧНИК: АКРА.



Kommersant.ru сетевое издание | **Коммерсантъ** ежедневная газета | **Коммерсантъ Weekend** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Автопилот** ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **8 (800) 600 0556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700.
WWW. KOMMERSANT. RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ:** Альфред Хакимов — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201.
Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботний выпуск) | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** Дмитрий Ноак - директор службы. Тел. (495) 797 69 86.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **64 201**
Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита – ABC

РЕДКОЛЛЕГИЯ Михаил Лукин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шишкова — главный редактор журнала «КоммерсантъWEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козичев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь
СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Иван Буранов, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов, Елена Черненко | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Анатолий Костырев (бизнес), Юлия Тишина (медиа и телекоммуникации), Максим Варвердин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Ксения Дементьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Айрат Сакаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Наталья Ковтун | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель
ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **И.О. РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Александр Розанов, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

16+

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.
В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: **Воронеж** ООО «Печатный Двор» (473) 262 76 77; **Екатеринбург** ЗАО «Коммерсантъ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Ижевск** ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; **Иркутск** ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** Обособленное подразделение в Казани (843) 562 02 76; **Краснодар** ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ООО «Инфотех» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; **Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** АО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** Обособленное подразделение в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; **Саратов** ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

ШОС случилась

ДМИТРИЙ АЗАРОВ

И. о. главы Ирана Мохаммад Мохбер увековечил память о погибшем Эбрахиме Раиси даже на саммите

с1

— А потом нам было сказано, что украинские официальные власти не могут контролировать все свои вооруженные формирования, потому что там якобы есть такие, которые не подчиняются центральным властям,— продолжил Владимир Путин, и это была новая подробность.— Вот так нам было сказано, здесь я ничего не прибавил не убавил. Это первое. Второе. Нас просили отвести с целью создания условий для окончательного заключения мирного соглашения войска от Киева, мы сделали это и опять столкнулись с обманом. Все договоренности, достигнутые в Стамбуле, были выброшены в помойку. И так было неоднократно. Поэтому просто сейчас взять и объявить о прекращении огня в надежде на то, что обратная сторона предпримет какие-то позитивные шаги, мы просто не можем. Это первое. Второе.

То есть уже третье.

— Нам нельзя допустить,— говорил президент,— чтобы после прекращения огня этим прекращением противник воспользовался, для того чтобы улучшить свое положение, довооружиться, доукомплектовать с помощью насильственной мобилизации свою армию и быть готовым к продолжению вооруженного конфликта. Нам нужно добиться того, чтобы противная сторона согласилась предпринять такие шаги, которые являлись бы необратимыми. И были бы приемлемы для Российской Федерации.

Ему уже начали кричать другие вопросы, но он решил договорить после паузы:

— Поэтому прекращение огня без достижений этих договоренностей невозможно.

И разве не было это ясно?

Но спросить-то надо было.

Андрей Колесников, Астана

Заграница по согласованию

Принят закон о лишении парламентариев мандатов за несанкционированный выезд за рубеж

Госдума в четверг единогласно приняла в первом чтении и сразу в целом законопроект о лишении депутатов и сенаторов полномочий за не согласованный с руководством выезд за границу. У депутатов возникло немало вопросов по процедуре, а в адрес нового порядка даже прозвучало сравнение с «крепостным правом без Юрьева дня», вызвавшее негодование авторов инициативы и спикера Думы Вячеслава Володина. Однако на единодушном одобрении документа это никак не сказалось.

Поправки к закону о статусе депутата и сенатора 25 июня внесли в Госдуму сенатор Вячеслав Тимченко, а также депутаты-единороссы Олег Морозов, Виктор Пинский и Василий Пискарев. Председатель комитета Думы по контролю Олег Морозов, рассказывая 4 июля о законопроекте, пояснил, что парламентарии обязаны будут согласовывать со своим руководством любой выезд за пределы страны, за исключением служебных командировок. Порядок и сроки такого согласования определят советы обеих палат. Господин Морозов напомнил, что определенные ограничения в этой сфере есть и сейчас, но теперь вместо уведомительного порядка, который к тому же зависит от доступа к гостайне, будет действовать согласительный, универсальный для всех парламентариев. А в случае несанкционированного выезда полномочия депутата и сенатора могут быть досрочно прекращены постановлением Думы или Совфеда по инициативе совета палаты.

Олег Морозов подчеркнул, что «депутаты и сенаторы в принципе являются носителями сведений, относящихся к государственной тайне», и в нынешней международной обстановке «могут стать объектом интересов иностранных спецслужб при нахождении за рубежом». Более того, в условиях СВО недружественные страны могут преследовать парламентариев РФ, учитывая, что украинские суды вынесли некоторым из них обвинительные приговоры, напомнил соавтор законопроекта.

Если Олег Морозов в своем выступлении больше беспокоился о безопасности коллег, то спикер Вячеслав Володин, взяв слово, сосредоточился на их моральном облике. «После принятия этой нормы поубавится желающих избраться и отдохнуть здесь за счет государства и своих избирателей. Но у нас с вами конкурс на одно место был до 23 человек. Вдумайтесь! Кто-то выводы сделает, перестанет разъезжать,— рассуждал он.— Мы тем более принимаем это решение в преддверии отпусков. Надо будет обосновывать, куда едет человек».

Вопросы авторам сначала задавали в основном единороссы. Так, Дмитрий Белик спросил, будет ли норма распространяться на Белоруссию, с которой у нас «отсутствуют пограничные и таможенные формальности». Господин Морозов предположил, что для этой страны может быть создан особый режим и этот вопрос можно решить при принятии советом палаты положения о порядке согласования. Позже Константин Затулин (ЕР) попросил подумать об особом порядке и в случае посещения частично признанных Абхазии и Южной Осетии.

Евгений Попов (ЕР) поинтересовался, зачем нужно ужесточение существующего порядка, если уже есть указ президента, подразумевающий согласование выезда с ФСБ и СВР. «Может быть, есть какие-то провинившиеся? Если так, хотелось бы услышать фамилии»,— настаивал единоросс. Олег Морозов заверил, что сам господин Попов «точно не относится к числу провинившихся», и пояснил, что указ президента распространяется не на всех депутатов, а только на тех, кто имеет особую форму допуска к гостайне. А Вячеслав Володин добавил, что Дума этим законопроектом еще и устанавливает правовые последствия.

Андрей Колесник (ЕР) обеспокоился тем, что, летая в Калининград, депутаты «цепляют финский и литовский роуминг». «Как-то это надо отдельно прописать, потому что спецслужбы есть не только за границей, но и у нас»,— предложил депутат. Этот вопрос несколько обескуражил Олега Морозова, отметившего, что такой случай, вероятно, не является несанкционированным пересечением границы.

Затем в бой пошли коммунисты. Николай Коломейцев напомнил об идее КПРФ запретить депутатам и чиновникам иметь собственность за рубежом. Соответствующие поправки фракция вносила еще при принятии изменений в Конституцию в 2020 году, но не нашла поддержки. На этот раз Вячеслав Володин отреагировал на инициативу положительно, поручив председателю комитета Думы по безопасности Василию Пискареву проработать это предложение.

Другой коммунист Николай Арефьев, заверив, что сам он «не большой любитель мотаться по заграницам», вдруг спросил: «Это крепостное право без Юрьева дня вы на какой срок вводите? Только на время спецоперации или это будет вечно?» Господин Морозов разъяснил, что сроки действия новой нормы не закреплены и она будет действовать, пока Дума не примет иное решение. «Я не очень понимаю сравнения с Юрьевым днем. Мы говорим о том, что это ответственность политика перед страной»,— укорил коллегу господин Морозов, добавив, что норма, по его мнению, правильная и должна действовать независимо от спецоперации. «Вы спросите своих избирателей, считают ли они депутатов крепостными»,— снова вмешался спикер Володин.

Алексей Куринный (КПРФ) задался вопросом, не стоит ли распространить ограничения на выезд на детей депутатов, которые учатся за границей, и жен, отправляющихся на шопинг. «Давайте закрывать и эти лазейки. И жен надо более осмотрительно выбирать»,— согласился председатель палаты.

Выступая с заключительным словом, Олег Морозов, видимо, решил подбодрить сомневающихся. «Я сейчас выдам государственную тайну, но в подавляющем большинстве случаев депутат получит согласие и спокойно поедет»,— спрогнозировал он. Поверив главе комитета, 410 депутатов проголосовали за, против и воздержавшихся не было. Совет федерации рассмотрит новый закон предположительно 10 июля.

Ксения Веретенникова

КОНТЕКСТ

Кандидатов в Мосгордуму наказывают за демонстрацию экстремистской символики

Кузьминский райсуд Москвы назначил десять суток административного ареста кандидату в Мосгордуму (МГД) от КПРФ по округу №21 (Марьино) Дмитрию Сараеву за демонстрацию нацистской символики (ч. 1 ст. 20.3 КоАП). Об этом „Ъ“ рассказал глава столичного горкома КПРФ Николай Зубрилин. Речь идет о публикации в Telegram-канале «Сараев рассказывает» от 25 декабря 2019 года. Пост содержит четыре фотографии, запечатлевшие Адольфа Гитлера в окружении солдат вермахта за новогодним столом. На форме солдат и в убранстве зала присутствует изображение свастики. Публикацию сопровождает саркастичный комментарий: «Этих людей тоже сгубил кровавый диктатор Сталин со своими коммуняками». По словам господина Зубрилина, Дмитрий Сараев был задержан утром 4 июля и сейчас находится в спецприемнике. Согласно материалам Кузьминского райсуда, в отношении кандидата было составлено два протокола по части 1 статьи 20.3 КоАП, но с чем связан второй протокол, господин Зубрилин не знает. 2 июля по схожему делу был привлечен кандидат в МГД от КПРФ по округу №39 (проспект Вернадского—Тропарево-Никулино) Игорь Суханов. Никулинский райсуд оштрафовал его на 1,5 тыс. руб. за пост во «ВКонтакте» от 14 ноября 2019 года, содержащий логотип «Штаба Навального в Москве» (сеть штабов признана экстремистской организацией и запрещена в РФ).

«Мы считаем абсолютно необоснованными претензии к нашим товарищам, расцениваем их как метод незаконной борьбы против наших кандидатов»,— заявил „Ъ“ Николай Зубрилин. Он добавил, что горком готовит «политическое заявление против репрессий в отношении кандидатов в депутаты МГД от КПРФ». Напомним, наказание по статье 20.3 КоАП лишает гражданина права быть избранным в течение года с момента вступления решения суда в силу или уплаты штрафа. По данным господина Зубрилина, Игорь Суханов уже заплатил штраф и, соответственно, не может быть зарегистрирован в качестве кандидата в МГД. Добавим, что 4 июня о привлечении по статье 20.3 КоАП сообщил кандидат в МГД от «Яблока» по округу №35 (Академический—Ломоносовский) Владимир Калинин. В его Telegram-канале указано, что поводом стал репост во «ВКонтакте» от сентября 2019 года, содержащий «признанный запрещенным знак». **Андрей Прах**

Россия — родина семей

Политологи и депутаты обсудили источники и составные части традиционных российских ценностей

В четверг Экспертный институт социальных исследований (ЭИСИ), один из основных аналитических центров администрации президента, провел круглый стол «Здоровая, благополучная, счастливая семья как основа развития страны». Его участники явно хотели показать, что тема семьи, которая была одной из основных в программе Владимира Путина на недавних президентских выборах, не забыта и сейчас. Но каждый делал это по-своему: одни говорили о поддержке семьи на государственном уровне, другие рассуждали о грудном вскармливании и призывали дать отпор его противникам, а третьи — о засилье геев на Западе и о том, чем нужно кормить детей, чтобы они стали патриотами.

Тема семьи и традиционных ценностей была одной из ключевых идеологических составляющих президентской кампании-2024. Так, разработанная при участии внутриполитического блока администрации президента (АП) концепция России как «семьи семей» упоминалась Владимиром Путиным в ряде выступлений, а 2024 год был объявлен Годом семьи. Кроме того, АП инициировала конкурс «Это у нас семейное», финал которого пройдет в конце текущей недели.

Роль модератора взял на себя политолог Павел Данилин. Его презентация пестрела цитатами Владимира Путина и данными социологии о том, как россияне воспринимают семью и насколько они привержены традиционным ценностям. «Укрепление традиционных ценностей, очевидно, присутствует в нашем обществе. По опросу 2023 года, 65% россиян согласны с тезисом, что важно всегда следовать традиционным духовным принципам. В 2020-м их было 63%»,— отчитался господин Данилин, сделав вывод, что тезисы президента о семейных ценностях находят отклик у людей. Нашлось в его презентации место и «пентабазису» (разработанный при участии АП идеологический конструкт, описывающий пять базовых ценностей россиян, на основе которого ранее был подготовлен спецкурс для студентов — см. „Ъ“ от 8 ноября 2022 г.), который, по словам политолога, подготовили «лучшие умы».

После вводной части он попросил рассказать «в комплексе» об обозначенных им темах первого зампреда комитета Госдумы по защите семьи Татьяну Буцкую. Но та заговорила о другой волнующей ее проблеме — грудном вскармливании и его врагах. «Ни в одну банку невозможно засунуть белый порошок с названием „заменитель грудного молока“, который был бы похож на мамино молоко!» — восклицала госпожа Буцкая, предлагая учредить движение «Грудное — модное» и призывая, чтобы ее услышали общественность и регионы. Павел Данилин ее точно услышал, но скорректировал: «Об инициативах президента, которые вы превращаете в законы, если можно, несколько слов». «Знаете, мы все инициативы президента превращаем в законы»,— быстро сориентировалась госпожа Буцкая.

О близком именно им говорили и другие участники круглого стола. Например, замгендиректора АНО «Россия — страна возможностей» Оксана Ачкасова проинформировала собравшихся о конкурсе «Это у нас семейное», в котором зарегистрировалось почти 600 тыс. человек. А замдиректора департамента демографической и семейной политики Минтруда РФ Елена Семенова сообщила о планах увеличить к 2026 году суммарный коэффициент рождаемости до 1,6.

«Сегодня все пришли к выводу, что основа патриотизма закладывается в семье. Кто бы что ни говорил, но в патриотизме нужно жить, нужно дышать»,— включилась в обсуждение глава управления по работе с регионами фонда «Защитники Отечества» Мария Костюк. Она рассказала о проведенных ею дискуссиях, где говорилось, что родители участников СВО должны поделиться опытом воспитания патриотов — вплоть до того, «чем же они кормили своих детей, что они стали настоящими защитниками». А глава «Союза отцов» Александр Заремба, подхватив родительскую тему, заявил, что именно отцы — главные носители «культурных кодов» семей, хотя несут они их, держась за руку с «мамами».

Господин Данилин порой честно пытался направлять мысли спикеров в нужное русло. Так, госпожу Костюк он попросил добавить к своей речи, что семьи участников СВО понимают, что находятся под защитой государства (та согласилась), а депутату Госдумы Олегу Матвейчеву предложил остановиться на «наваждении сатанизма, которое захватило западное общество». Тот зашел издалека, с эпохи Просвещения, которая атаковала традиционные ценности по трем направлениям, поставив под сомнение понятия Бога, монарха и патриархальной семьи,— а затем перешел к философам-постмодернистам. «Фуко — гомосексуалист, Делёз, Гваттари…» — начал депутат и закончил тем, что, по его подсчетам, к сексуальным меньшинствам относятся почти все мэры европейских и американских городов.

Противовес в виде российских традиционных ценностей предложил политолог Владимир Шаповалов. К их источникам он отнес «Русскую правду», «Поучение» Владимира Мономаха и «Домострой». «Там замечательные слова: жену свою любите»,— процитировал он второй из этих документов. Правда, господин Данилин и тут внес свою правку, уточнив, что «современные традиционные ценности» прежде всего опираются на современное семейное законодательство, а из перечисленных исторических документов взято только лучшее. «Если кто-то собирается написать, что мы за домострой,— ничего подобного!» — завершил он круглый стол.

Андрей Винокуров

Бюллетень по требованию

В Москве принят новый порядок голосования на предстоящих выборах

Мосгоризбирком в четверг утвердил порядок электронного голосования на осенних выборах, который отразится и на традиционном волеизъявлении. Главным нововведением стал заявительный порядок голосования бумажными бюллетенями: их теперь будут выдавать только по предварительному запросу избирателя. При этом, как подчеркивают в комиссии, в Москве сохраняются все доступные формы голосования, просто бумажное и электронное поменялись местами. Ведь еще совсем недавно уведомлять избирком в столице нужно было именно о желании проголосовать онлайн, а в остальных регионах такое правило действует до сих пор.

Подать заявление о голосовании с использованием бумажного бюллетеня можно будет двумя способами: либо через личный кабинет на сайте mos.ru в срок с 22 июля по 2 сентября, либо в территориальной избирательной комиссии с 5 августа по 2 сентября. Единый день голосования в 2024 году должен пройти 8 сентября; в Москве, где будет избран новый состав Мосгордумы и муниципальные депутаты Троицкого и Новомосковского округов, избиратели смогут голосовать с 6 по 8 сентября. Как и прежде, электронные голоса вне зависимости от того, отданы ли они через систему дистанционного электронного голосования или терминалы для электронного голосования на участках, будут учитываться в одном общем протоколе. По сути, бумажное и электронное голосование просто поменялись местами, отметил зампред Мосгоризбиркома Дмитрий Реут, представляя новый порядок волеизъявления на заседании комиссии 4 июля.

«Если раньше у нас дистанционное голосование носило заявительный характер, то теперь ситуация поменялась: наоборот, дистанционное голосование, которое теперь предпочитает подавляющее большинство избирателей, носит беззаявительный характер. Но для того, чтобы предоставить человеку возможность проголосовать при помощи бумажного избирательного бюллетеня, необходимо создать условия. Именно для этого я и предлагаю установить заявительный порядок для такого голосования»,— рассказал коллегам господин Реут.

Он напомнил, что если на выборах в Мосгордуму в 2019 году электронно голосовали около 10% избирателей, то в прошлом году на выборах мэра Москвы — уже около 80%. При этом зампред комиссии особо подчеркнул, что для избирателей остаются доступны все формы голосования. Новым порядком предусмотрено, что даже если гражданин по каким-то объективным причинам не смог заранее подать заявку на бумажный бюллетень, то он вправе сделать это по факту явки на избирательный участок, и комиссия может предоставить ему такую возможность.

Напомним, что ранее Центризбирком признал утратившим силу действовавший до сих под порядок электронного голосования, предполагавший использование комплексов для электронного голосования. Вместо него комиссия утвердила новый документ, позволяющий регионам, и прежде всего Москве, учесть актуальные технические решения. В частности, в столице с 2022 года применяются терминалы электронного голосования и электронный список избирателей, которые позволяют москвичам голосовать на любом участке города.

Впрочем, при обсуждении этого решения в ЦИКе не обошлось без дискуссии, которая продолжилась и на заседании Мосгоризбиркома. Дмитрий Реут признался, что не поленился и нашел недавнее выступление председателя Конституционного суда (КС) Валерия Зорькина, на которое ссылался член ЦИКа Евгений Колюшин, выступая против электронного голосования. «Величайшее достижение цивилизации — право — не должно низводиться до уровня подпорки трансгуманистических проектов»,— процитировал господин Реут председателя КС. По его мнению, смысл этого высказывания заключается в том, что субъектом права не является робот или искусственный интеллект. «Субъект права — всегда живой человек, и право должно отвечать интересам людей»,— настаивал зампред Мосгоризбиркома. А общество давно сделало выбор в пользу электронного голосования, заключил он.

Член комиссии от КПРФ Николай Геращенко выразил опасение, что процедура уведомления слишком сложна и с самого начала ставит условия, которые не смогут выполнить избиратели, предпочитающие традиционный способ голосования. Кроме того, опасается коммунист, избиратели могут оказаться недостаточно информированы: многие под выборами понимают исключительно день голосования, и именно в этот день, придя на участки, они рискуют узнать о том, что должны были сделать заявку заранее. В свою очередь, член Мосгоризбиркома от ЛДПР Александр Ноздрин пообещал: его партия сделает все возможное, чтобы оповестить о новом порядке голосования своих избирателей.

Любой порядок не догма, по итогам кампании будет понятно, насколько правильным был выбор, подвела итог дискуссии председатель Мосгоризбиркома Ольга Кириллова. «Пока предполагаю, что именно этот порядок вырисовывался жизнью, требовалось привнести правовую определенность в то, что у нас происходит»,— констатировала она.

Анастасия Корня

НОВОСТИ

Гвардии заключенный

Комбриг ДШБ арестован за мошенничество

Отвечая на вопрос „Ъ“, Артем Городилов вину не признал
ФОТО ЕВГЕНИЯ РАЗУМНОГО

235-й гарнизонный военный суд Москвы санкционировал арест командира 83-й отдельной десантно-штурмовой бригады Артема Городилова. Гвардии полковника, попавшего под санкции США, заподозрили в особо крупном мошенничестве. Суть претензий к нему пока остается неизвестной: процесс по ходатайству следствия прошел в закрытом режиме. Впрочем, выдвинутые претензии комбриг отверг, заявив „Ъ“, что вину не признает. Если решение устоит в апелляции, свой 40-летний юбилей фигурант встретит в СИЗО.

Рассмотрения ходатайства Главного военного следственного управления СКР (ГВСУ СКР) об аресте Артема Городилова ждали целый день, однако в суд оно поступило ближе к концу рабочего дня и досталось судье Илье Романенко. Доставленный под конвоем командир 83-й отдельной гвардейской десантно-штурмовой ордена Суворова бригады Артем Городилов, одетый в зеленую футболку и серые брюки, выглядел уставшим. Пока его снимали, он стоял в клетке с бронированным стеклом с застегнутыми за спиной наручниками, которые позже сняли.

Само слушание стартовало менее чем за час до окончания работы суда и не вызвало аншлага: на заседание приехали лишь несколько пишущих журналистов, включая корреспондента „Ъ“. Однако их даже не пустили в зал. Еще до начала процесса пресс-служба суда объявила, что вместе с арестными материалами следователь ГВСУ СКР прислал в суд ходатайство о проведении слушания в закрытом режиме, и суд просьбу удовлетворил. На вопрос о том, на какие аргументы сослалось следствие, представитель суда не ответила. При этом не совсем ясно, как суд мог принять решение, не открыв процесс и не выслушав мнение всех его участников, включая прокурора и адвоката.

Однако основанием для закрытия разбирательства могла вполне послужить ссылка на то, что публичное слушание может привести к разглашению государственной или иной охраняемой федеральным законом тайны. К таковой, в частности, относятся названия и расположения воинских частей российских вооруженных сил. По этой причине почти все «арестные» материалы участников СВО слушаются при закрытых дверях.

В этой связи сумма вменяемых в вину господину Городилову хищений и обстоятельства их совершения так и остались «за кадром». Единственное, что сообщили в суде о ходе слушаний,— защита предлагала для фигуранта домашний арест. Спустя полтора часа, в семь часов вечера, журналистов пригласили на оглашение постановления. Пока ждали судью, репортеры попытались расспросить фигуранта. «Вы признаете вину?» — спросил его журналист „Ъ“. И получил ответ: «Нет, не признаю». От дальнейших комментариев подозреваемый воздержался по настоятельному совету своего адвоката, который также не стал комментировать дело.

Для того чтобы огласить вводную и резолютивную части решения, судье потребовались считаные минуты. Ходатайство следствия, которое поддержала прокуратура, он удовлетворил, отправив полковника Городилова в СИЗО на 1 месяц и 17 суток — до 19 августа. Если решение вступит в силу, то фигурант, которому 8 августа исполнится 40 лет, встретит свой юбилей в СИЗО.

Как ранее сообщал „Ъ“, командира 83-й бригады Городилова задержали 2 июля в Рязани и доставили в Москву, где ГВСУ СКР расследует дело о мошенничестве в особо крупном размере (ч. 4 ст. 159 УК РФ). Эта статья предполагает до десяти лет заключения.

Предъявить обвинение господину Городилову пока не успели: он находится в статусе подозреваемого. Ожидается, что это произойдет в ближайшие дни.

По данным источника „Ъ“, претензии к полковнику Городилову могут быть связаны с периодом службы в 234-м гвардейском десантно-штурмовом Черноморском ордена Кутузова полку имени Александра Невского, командиром которого он был назначен в 2019 году. Спустя два года это подразделение признали лучшим полком в ВДВ. За участие в боях в Киевской области в составе 234-го полка Артем Городилов досрочно получил звание «гвардии полковник». Впоследствии он был назначен командиром 83-й бригады, дислоцированной в Уссурийске.

В феврале 2023 года Госдеп США запретил въезд в страну более 1,2 тыс. российских военнослужащих в связи с ситуацией вокруг Украины, в их числе был и Артем Городилов. Кроме того, его фамилия фигурировала в публикациях целого ряда иностранных СМИ о «военных преступлениях, совершенных на Украине». Минобороны России данный факт категорически отрицает.

Мария Локотецкая

КОНТЕКСТ | **ГЕНЕРАЛУ СКОРРЕКТИРОВАЛИ ОБВИНЕНИЕ**

Главное военное следственное управление (ГВСУ) СКР завершило расследование уголовного дела в отношении бывшего командующего 58-й армией вооруженных сил РФ генерал-майора Ивана Попова. Военачальник обвиняется в мошенничестве, совершенном группой лиц в особо крупном размере (ч. 4 ст. 159 УК РФ). По версии следствия, генерал Попов был причастен к хищению в 2023 году более 1,7 тыс. тонн изделий металлопроката, закупленных военно-гражданской администрацией Запорожской области в порядке предоставления гуманитарной помощи. Эти материалы предназначались для оборудования инженерных оборонительных сооружений на линии боевого соприкосновения. В хищении, по данным ГВСУ, участвовали генерал-лейтенант Олег Цоков (погиб в ходе СВО) и бизнесмен по фамилии Моисеев.

Первоначально стоимость похищенного следствие оценивало в 130 млн руб., а генерал Попов, по материалам дела, получил от Олега Цокова на свой счет 500 тыс. руб. Однако на финальной стадии расследования, по словам адвоката Сергея Буйновского, защищающего генерала Попова, эти цифры были скорректированы: сейчас речь идет об ущербе в размере около 105 млн руб., а обвиняемый получил 1 млн руб.

Иван Попов в суде заявлял, что в зоне СВО он занимался не хищениями, как утверждает следствие, а построением обороны, которая стала «переломом всей войны». Также он утверждал, что Олег Цоков перечислял ему деньги в долг.

Александр Александров

Кадры берут за все

У замешанного в коррупции экс-сотрудника центрального аппарата СКР отбирают элитную недвижимость

Как стало известно „Ъ“, Генпрокуратура решила конфисковать активы экс-сотрудника центрального аппарата Следственного комитета России Александра Киреева, обвиняемого во взяточничестве. У полковника юстиции, занимавшегося служебными проверками коллег, нашлось множество объектов недвижимости, которые он приобретал на коррупционные доходы и записывал на родителей.

Хорошевский райсуд Москвы принял к производству иск первого заместителя генпрокурора Анатолия Разинкина. Ответчиками по нему выступают уроженец Генераловского хутора Волгоградской области Александр Киреев и его родители.

Их активами в Генпрокуратуре заинтересовались, надзирая за расследованием уголовного дела в отношении бывшего заместителя руководителя восьмого отдела (служебных проверок) управления кадров СКР. В его рамках господину Киреву инкриминируется совершение преступлений, предусмотренных ч. 3 ст. 210 (организация преступного сообщества с использованием служебного положения), ч. 3 ст. 30, ч. 6 ст. 290 (три эпизода покушения на особо крупные взятки), ч. 4 ст. 159 (мошенничество в особо крупном размере) УК РФ. По данным следствия, он был одним из основных фигурантов так называемого дела решальщиков. Обвиняемые за покушение на убийство, которого не было, организовали аресты владельцев крупной компании Merlion, а затем вымогали у них миллиардные суммы за освобождение и прекращение уголовного преследования.

Отметим, что за 12 лет службы в центральном аппарате СКР полковник юстиции Киреев занимал целый ряд ответственных должностей. Вначале он был инспектором в управлении собственной безопасности комитета, затем отвечал за противодействие угрозам, поступающим сотрудникам в главном организационно-инспекторском управлении СКР, занимался документацией в контрольном управлении Александра Бастрыкина, рассматривал жалобы на действия и бездействие своих коллег, а закончил руководителем подразделения, осуществлявшего внутренние проверки.

Все эти годы офицер предоставлял декларации на себя, супругу и детей, в соответствии с которыми его официальный доход с 2011 по 2022 год составил 21 271 323 руб. 54 коп., с которых был выплачен подоходный налог по ставке 13%. Его супруга занималась воспитанием двоих детей и дохода не имела. При таком раскладе все заработанные офицером средства должны были тратиться только на содержание семьи, но с 2016 года, как установил надзор, полковник начал активно скупать недвижимость, которую регистрировал на своих родителей.

В 2016 году господин Киреев купил квартиру площадью 107,8 кв. м на Большой Набережной улице Москвы стоимостью 17, 6 млн руб. А 11 июля 2017 года совершил сразу две сделки, приобретя квартиры за 26,2 млн и 19,2 млн руб. в элитном ЖК «Династия» на Хорошевском шоссе. Кроме того, в 2022 году он стал обладателем апартаментов в ЖК «Хорошевский» на 3-й Хорошевской улице, отдав за них 32,6 млн руб. В те же годы ревизор СКР, установили проверяющие, приобрел четыре машино-места, потратив на них в общей сложности 8,2 млн руб. В 2021 году часть объектов полковник Киреев продал.

По версии родителей офицера, недвижимость они приобрели на собственные сбережения, а кроме того, оказывали материальную помощь сыну. Правда, их совокупный доход за 20 лет составил всего 25 млн руб., и это без учета их повседневных расходов. Траты же на недвижимость, по оценкам прокуроров, превысили 98 млн руб. Кроме того, родители фигуранта израсходовали более 7 млн руб. на автомобили.

Интересно, что помимо спорных объектов Киреевы-старшие в 2004 году приобрели в Солнечногорске участок площадью 1,1 тыс. кв. м с жилым домом площадью 141 кв. м. Их кадастровая стоимость составляет 12,8 млн руб. В 2010 году стали обладателями квартиры площадью 74,2 кв. м и стоимостью 13 млн руб. в Москве на улице Берзарина. В 2012 году они купили участок площадью 3 тыс. кв. м за 400 тыс. руб. в Сергиевом Посаде, на котором построили дом площадью 228,5 кв. м за 7 млн руб.

Таким образом, по данным Генпрокуратуры, полковник Киреев посвятил себя «не честной службе в Следственном комитете Российской Федерации, а коррупционному обогащению себя, своих родственников и лиц, состоящих с ним в близких отношениях». Недвижимость, которая осталась у семьи Киреевых, надзор требует конфисковать, а также взыскать с них 26 млн руб. как эквивалент стоимость проданных объектов.

Николай Сергеев

Ежепортальное воспитание

Минпросвещения разрабатывает сайт с советами для родителей

Глава Минпросвещения Сергей Кравцов сообщил, что ведомство разрабатывает методические рекомендации по воспитанию детей «буквально на каждый день». Программа «От 0 до 18» будет подготовлена совместно с Институтом изучения детства, семьи и воспитания. Директор института Наталья Агре заверила, что российские родители получат верифицированную и проверенную экспертами научную информацию, причем изложенную простым и понятным языком. Сами родители надеются, что на государственном портале будут представлены подходы разных педагогических школ.

Новую программу министр просвещения анонсировал в четверг, в ходе выступления на выставке «Россия». «Планируем принять программу для родителей, которую назовем „От 0 до 18“. Чтобы каждый родитель знал, как заниматься воспитанием ребенка,— рассказал Сергей Кравцов.— Это будут фактически рекомендации на каждый день». По словам министра, представленная там информация поможет родителям «спокойно принимать решения о рождении второго и последующих детей». Отметим, в 2021 году господин Кравцов уже упоминал, что его ведомство разрабатывает методическую помощь семьям, но тогда речь шла о воспитании дошкольников.

Пресс-служба Минпросвещения пояснила „Ъ“, что рекомендации будут представлены в виде методического пособия. Его разработка ведется совместно с Институтом изучения детства, семьи и воспитания. Сборник будет содержать «практические советы, подготовленные ведущими специалистами в области педагогики и психологии; ссылки на дополнительную литературу; предложения по совместным активностям с детьми каждого возраста и другие полезные материалы». Пособие будет опубликовано на открытой онлайн-платформе, его планируют ежеквартально обновлять. Вместе с тем министерство не ответило на вопрос „Ъ“ о сроках запуска такого сайта.

Директор Института изучения детства, семьи и воспитания Наталья Агре рассказала „Ъ“, что за последние четыре года у них накопилось большое количество методических материалов и разработок. Часть из них уже представлены на сайте института. «Сейчас мы работаем над систематизацией имеющейся у нас информации. Ранжируем ее по возрастным группам и категориям — „здоровье“, „воспитание“, „льготы“ и так далее»,— объяснила она. В беседе с „Ъ“ госпожа Агре отметила, что родители часто ищут в интернете ответы на свои вопросы о детских болезнях и других семейных проблемах. «Однако там информации очень много, она противоречива и не проверена. Поэтому у них возникают сомнения и неуверенность — или же они в итоге руководствуются ненаучными и опасными для ребенка подходами,— переживает директор института.— Именно поэтому одна из главных целей программы — дать родителям доступ к верифицированной и проверенной экспертами информации по одной ссылке».

Разработку программы планируется вести совместно с учеными и представителями образовательных министерств, Минздрава и Минтруда. «Будет много ссылок на дополнительную литературу, исследования и научные статьи. Но мы будем стараться преподнести эту информацию простым и понятным неспециалисту языком — с упором на практическое применение знаний»,— пообещала Наталья Агре.

«Раньше был недостаток информации о воспитании детей. Сейчас же родители, наоборот, могут в ней легко потеряться и не понять, кому доверять,— соглашается председатель Ассоциации организаций по защите семьи, многодетная мама Мария Филина.— Поэтому единый портал может быть очень полезен». Она надеется, что сайт будет содержать рекомендации разных педагогических школ, а также наработки методических объединений. «Сейчас темой воспитания занимаются множество квалифицированных специалистов. Поэтому хотелось бы, чтобы из всего контекста просветительской работы не вырывался только один кусок и чтобы информация была полной»,— уверена госпожа Филина.

Доцент кафедры психологии образования и педагогики СПбГУ Роман Демьянчук указывает, что до эпохи интернета в родительском сообществе было популярно следовать какой-то определенной воспитательной концепции, причем «самый популярный автор, которого все читали, периодически менялся». А в информационном мире «родителям нужно постоянно анализировать и отбирать множество данных» в этой сфере. Впрочем, психолог напоминает: «Хотя следование методическим рекомендациям похвально, но родителям надо в первую очередь примерять их на своего ребенка, чтобы почувствовать, подходят ли конкретно ему предлагаемые практики». Для этого, по словам специалиста, «нужно почаще общаться со своим ребенком и просто с ним разговаривать».

Полина Ячменникова

Работодателей строят в воинский реестр

с1

Господин Картаполов заверил, что «двойной учет вести не потребуется», но пояснил это туманно: данные на граждан у работодателей будут «автоматически» попадать в обе базы «с момента ввода в систему предприятия». Депутат Олег Нилов (СРЗП) рекомендовал военкоматам «плотно взаимодействовать» с МВД и ГИБДД как обладателями информационных баз, заодно призвав зачислять автогонщиков и стритрейсеров в «автороты».

Ранее с созданием единого цифрового реестра воинского учета возникли затруднения. В сентябре 2023 года замминистра цифрового развития Олег Качанов сказал, что полноценный ввод его в эксплуатацию невозможен ранее 2025 года из-за «очень жестких» требований безопасности и необходимости создания соответствующей инфраструктуры. Сведения в реестре, пояснял чиновник, «по закону не составляют военную тайну, но они составляют служебную тайну в области обороны — это сведения, которые, по сути, касаются лиц на всей территории РФ». О невозможности полноценного запуска системы раньше 2025 года из-за требований по информационной безопасности в том же сентябре 2023 года упоминал и глава Минцифры Максут Шадаев.

Впрочем, правительство РФ в апреле 2024 года все-таки обязало Минцифры завершить работу до конца октября. Был утвержден и список сведений для занесения в государственную информсистему. Помимо фамилии, имени, отчества, паспортных данных гражданина в реестре будут размещаться его дата и место рождения, СНИЛС, ИНН, информация о недвижимости и автомобилях, образовании, семейном положении, состоянии здоровья, судимости, спортивных званиях и наличии иностранного гражданства.

В январе 2024 года издание Forbes сообщало, что электронный реестр повесток исключен из плана разработки на базе «Гостеха» (платформа для проектов государственного цифрового управления) и его будут реализовывать на базе Государственной единой облачной платформы («Гособлако»). По данным издания, это могло привести к смещению сроков реализации проекта.

Система должна быть создана и запущена до 31 октября 2024 года, говорит глава департамента расследований компании T.Hunter (специализируется на защите информсистем) Игорь Бедеров. «Технических сложностей при ее исполнении я не вижу, они минимизированы размещением на государственных облачных порталах. Другой вопрос, насколько Министерство обороны перешло на цифровой документооборот, от этого зависит наполняемость системы данными»,— объясняет эксперт.

Фундамент для реестра — данные портала госуслуг, на котором зарегистрировано около 70% граждан, объясняет замдиректора аналитического центра ООО УЦСБ Евгений Баклушин. «Остается только обогатить эти данные сведениями из военкоматов и свести в единую базу, изолированную от других информационных систем»,— говорит он. Основной сложностью при работе над реестром становится обеспечение его информационной безопасности, считает эксперт, «как только появится новость, что реестр заработал, на него сразу начнутся кибератаки».

В феврале этого года правительство выпустило распоряжение, которым назначило «Ростелеком» единственным исполнителем госконтрактов Минцифры, необходимых для запуска реестра. В «Ростелекоме» отказались от комментариев по теме того, на какой стадии находится работа над реестром. В Минцифры не ответили на запрос „Ъ“ о сроках его запуска.

Отметим, что электронные повестки уже рассылали в тестовом режиме в ходе весеннего призыва 2024 года. Однако Андрей Картаполов тогда пояснял, что при получении повесток в обеих формах ориентироваться надо на бумажную, которая пока остается основной. 4 июля, во время принятия документа в Госдуме в первом чтении, господин Картаполов сказал, что осенью «в подавляющем большинстве субъектов» также будут использоваться бумажные повестки. «А эта система (реестра.— **„Ъ“**) тоже заработает»,— добавил депутат.

Александр Воронов,
Ксения Веретенникова
Алексей Жабин,
Юрий Литвиненко

Иран проверяет себя на консерватизм

В Исламской Республике выбирают президента

В Иране в пятницу состоится второй тур президентских выборов. Участие в нем примут реформатор Масуд Пезешкиян, который в первом туре неделю назад набрал 42,5% голосов, и его консервативный конкурент Саид Джалили (38,6%). Явного фаворита во втором туре нет: многое будет зависеть от явки. Свое слово может сказать и верховный лидер страны аятолла Али Хаменеи, которому идеологически близок консерватор Джалили.

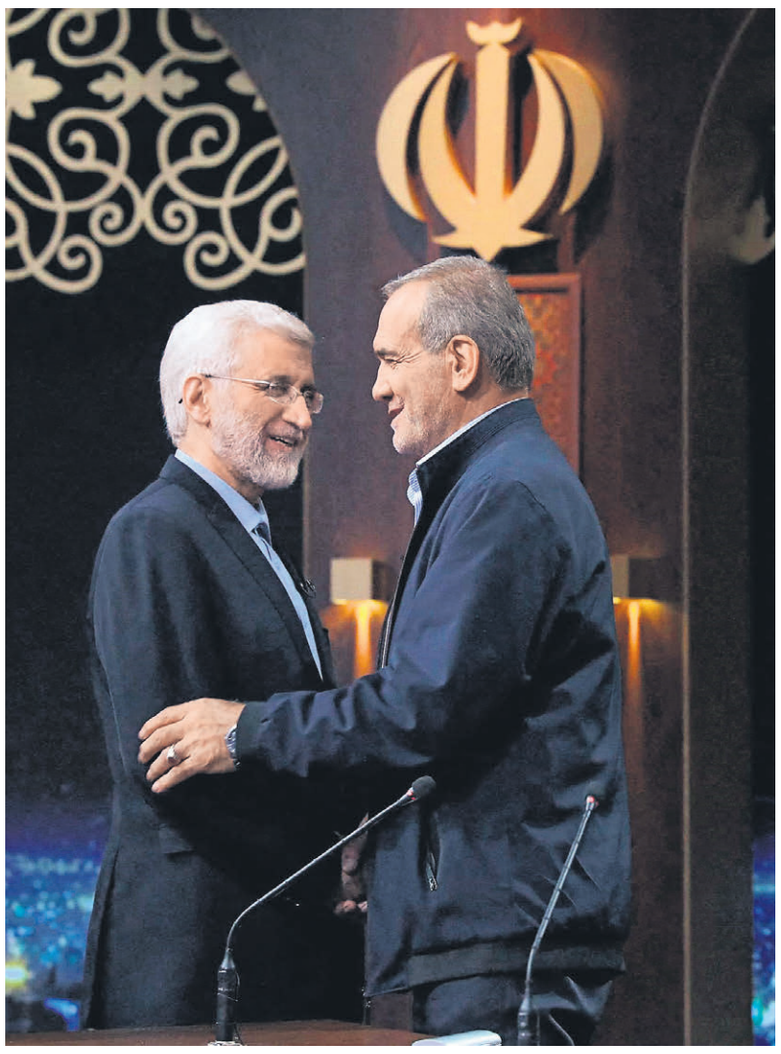
В решающий тур выборов вышли представитель умеренных сил, бывший глава Минздрава Масуд Пезешкиян и его полный антипод — рупор наиболее реакционной фракции консерваторов Саид Джалили. Последняя возможность обратиться к избирателям представилась этим двум политикам 1 и 2 июля, во время финальных дебатов, которые быстро переросли в ожесточенные споры — причем не только по экономическим темам, как предполагалось изначально.

Так, Масуд Пезешкиян призывал добиваться постепенного улучшения отношений с Западом и снятия санкций через диалог и переговоры. Подчеркивая важность взаимодействия Ирана с миром, он заверил: «Ни одна страна в истории не смогла процветать в клетке». Саид Джалили, выступающий в роли защитника нынешнего курса, не согласился с метафорой об Иране, посаженном в клетку, и обвинил своего оппонента в готовности к бездумным уступкам западным державам.

Оппоненты быстро перешли на личности. В частности, Масуд Пезешкиян упрекнул политического противника в недостатке управленческого опыта. «Скажите мне, какой компанией вы управляли, чтобы быть способным управлять страной?» — спрашивал представитель реформаторов. Саид Джалили защищался, подчеркивая, что занимал ряд значимых должностей, включая пост главного представителя Ирана на переговорах по ядерной программе.

В свою очередь, консерватор обвинил оппонента в отсутствии четких планов управления страной, предупредив об угрозе ослабления международных позиций Ирана — как уже было, по его мнению, при относительно умеренном президенте Хасане Роухани (2013–2021 годы).

Бывший президент, а также другие представители либерального лагеря ранее открыто поддержали Масуда Пезешкияна, однако сам кандидат от реформаторов во время дебатов старался дистанцироваться от наследия господина Роухани. Все же тот в конце своего правления не пользовался (и до сих пор не пользуется) широкой поддержкой населения.



Консерватор Саид Джалили (слева) и представитель умеренных сил Масуд Пезешкиян (справа) жестко пикировались на дебатах, но объединяет их сам факт того, что они оказались на этой сцене. А значит, были предварительно одобрены верховным лидером Ирана аятоллой Хаменеи

ФОТО MORTEZA FAKHRI NEZHAD / IRIB / WANA / HANDOUT / REUTERS

Помимо прочего Саид Джалили в ходе дебатов пообещал, что при его президентстве Иран достигнет экономического роста в 8% в год. Он не уточнил, как именно собирается добиваться этого показателя, отметив лишь, что хочет развивать связи с Африкой и развивающимися странами. В 2023 году экономика Исламской Республики, по оценке Международного валютного фонда, выросла на 5,1%, при этом на 2024–2025 годы организация прогнозирует замедление темпов роста. Масуд Пезешкиян высмеял обещание конкурента, едко заметив, что политика надо будет казнить, если тот не выполнит поставленную самим же собой задачу.

Накануне второго тура выборов эксперты отмечали, что шансы на победу у обоих кандидатов были практически равны. Масуда Пезешкияна поддерживал не только обширный лагерь реформистов, но и этнические меньшинства Ирана, например азербайджанцы, белуджи и арабы. За Саидом Джалили же были все выбывшие по итогам первого тура консерваторы и их электорат: фундаменталисты, представители духовенства, силовики. Кандидатуру господина Джалили поддержал и его главный конкурент в первом туре из числа консерваторов — спикер парламента Мохаммад Багер Галибаф, за которым стоит Корпус стражей исламской революции.

В значительной степени судьба гонки зависит от явки: чем больше иранцев придет на избирательные участки, тем выше будут шансы Масуда Пезешкияна. Как отмечал в соцсети X эксперт Международной кризисной группы Али Ваез, нельзя недооценивать фактор страха, связанный с возможным приходом к власти фундаменталиста Джалили: «Многие из тех, кто не голосовал в первом туре, могут проголосовать в следующем. Не потому, что они надеются на лучшее, а потому, что боятся худшего». Напомним, что в первом туре явка оказалась рекордно низкой — всего 40%. Таких показателей не было с самого основания Исламской Республики в 1979 году.

Эксперты обращают внимание и еще на один фактор. Как пояснил „Ъ“ старший научный сотрудник Института стран Персидского залива в Вашингтоне Али Альфоне, верховный лидер Ирана аятолла Хаменеи имеет право оспорить итоги выборов и помешать вступлению в должность победителя голосования. Согласно п. 9 ст. 110 конституции Исламской Республики, аятолла уполномочен «подписывать указ, официально оформляющий избрание президента республики народом». То есть, как отметил эксперт, окончательное решение принимает аятолла. Впрочем, в истории еще не было прецедентов, когда верховный лидер не подписал соответствующий указ.

Иранист Араш Азизи в беседе с „Ъ“ отметил: вероятность того, что Али Хаменеи наложит вето на возможную победу Масуда Пезешкияна, «практически нулевая». Эксперт также пояснил: «Если бы верховному лидеру угрожал какой-либо кандидат, ему бы вообще никогда не разрешили баллотироваться».

Так или иначе, идеологически аятолле куда ближе Саид Джалили. Политик по факту транслирует то, что верховный лидер хочет донести до аудитории. При этом, как заявил „Ъ“ Али Альфоне, консерватор Джалили полностью зависит от аятоллы и того это абсолютно устраивает. Однако Араш Азизи не согласен с этой оценкой. «Во многих отношениях Пезешкиян для аятоллы — лучший кандидат, способный при необходимости вести переговоры с Западом и снизить внутреннюю напряженность»,— пояснил эксперт.

Так или иначе, в первую очередь в кресле президента аятолле Хаменеи нужен политик, который сможет претворять в жизнь его видение. При этом едва ли не главная задача будущего президента — помочь 85-летнему Али Хаменеи организовать передачу власти преемнику, с которым еще только предстоит определиться.

Эльнар Байназаров

У Владимира Путина и Нарендры Моди нашлось много общего

Россия и Индия перезапускают двусторонние отношения

В Москве завершается подготовка к встрече лидеров России и Индии. Российский фактор в обновленной политике Дели оказался для премьера Нарендры Моди столь же важным, как индийский фактор — для президента Владимира Путина. Индия, претендующая на лидерство среди стран Глобального Юга, и Россия, которая проявляет активность в формировании многополярного мира, видят друг в друге важных политических партнеров. Дополнительным фактором, подталкивающим Москву и Дели к сближению, становится усиливающееся давление на Россию и Индию со стороны США.

В четверг Кремль подтвердил, что 8–9 июля премьер Индии Нарендра Моди посетит Россию с официальным визитом. Последняя сверка часов перед московским саммитом лидеров двух стран прошла на этой неделе на саммите Шанхайской организации сотрудничества (ШОС) в Астане.

В длинном списке контактов президента Путина с лидерами иностранных государств на полях саммита ШОС не оказалось Нарендры Моди. Индийский премьер был вынужден пропустить встречу в связи с совпавшей по времени первой сессией парламента нового созыва, на которой он принес присягу и вступил в должность главы правительства после переизбрания на третий срок.

Индийскую делегацию в Астане возглавил глава МИДа Субраманиям Джайшанкар, который подтвердил приверженность Дели реализации в рамках ШОС программы SECURE — дипломатического ноу-хау Нарендры Моди, впервые представленного им на саммите ШОС в 2018 году.

В аббревиатуре SECURE S означает безопасность граждан (security for citizens), E — экономическое развитие (economic development), C — региональные связи (connectivity in the region), U — единство (unity), R — уважение государственного суверенитета и целостности (respect of sovereignty and integrity), E — защиту окружающей среды (environment protection).

Между тем тот факт, что не успевший прилететь в Астану Нарендра Моди счел для себя принципиально важным сразу после завершения сессии парламента нового созыва посетить Москву, агентство Bloomberg называет подтверждением сохраняющейся важности для обеих сторон их тесных связей и «дипломатической победой» президента Путина.

Обращая внимание на то, что это будет первая зарубежная поездка Нарендры Моди, после того как он возглавил правительство в третий раз, Bloomberg напоминает: в выстраивании графика иностранных поездок после официального вступления в должность индийский премьер отошел от традиции первым делом посещать соседние страны Южной Азии.

Как отмечает агентство, в числе приоритетных направлений переговоров в Москве — вопросы поставок материально-технических средств для укрепления сотрудничества между вооруженными силами двух стран, совместные разработки истребителя пятого поколения и партнерство в области атомной энергетики. Весьма символично и то, что даты визита Нарендры Моди в Москву частично накладываются на саммит НАТО в Вашингтоне. Таким образом, когда США и их союзники в Европе и Индо-Тихоокеанском регионе будут обсуждать вопросы военного противостояния с Москвой, один из неформальных лидеров государств Глобального Юга будет договариваться с российским президентом об общих шагах по развитию двустороннего сотрудничества и укреплению международной безопасности.

«У нас есть совместное участие в интеграционных процессах, поэтому региональные дела, вопросы региональной и глобальной безопасности высоко стоят в повестке дня. Кроме того, наше двустороннее торгово-экономическое взаимодействие — это тоже всегда один из главных вопросов»,— заявил на этой неделе пресс-секретарь Владимира Путина Дмитрий Песков, по словам которого у сторон есть «обоюдная политическая воля» на развитие сотрудничества в самых разных сферах.

Накануне саммита агентство «РИА Новости», ссылаясь на данные индийской таможни, сообщило, что по итогам первых четырех месяцев этого года товарооборот России и Индии вырос на 10%, достигнув рекордных $23,1 млрд. Таким образом, в январе—апреле Россия была вторым главным поставщиком товаров в Индию (впереди только Китай с поставками на $32,6 млрд). В свою очередь, экспорт индийских товаров в Россию вырос на 21%, до $1,6 млрд, после чего Россия поднялась с 33-го на 29-е место среди получателей продукции из Индии. Пятерка главных импортеров индийских товаров — США, ОАЭ, Нидерланды, Сингапур и Китай.

Примечательно, что незадолго до визита в Москву Нарендра Моди принял участие в прошедшем в Италии в июне саммите группы семи ведущих государств западного мира, на который вместе с ним были приглашены ряд других лидеров стран так называемого Глобального Юга. На полях саммита G7 индийский премьер провел встречи с президентом Франции Эммануэлем Макроном и британским премьером Риши Сунаком — двумя лидерами западного мира, пытающимися задавать тон в западной коалиции против России.

Тем не менее индийская сторона не скрывала удовлетворения итогами пребывания господина Моди в Италии, отмечая, что он решал собственные задачи в рамках провозглашенного им курса на превращение Индии в геополитическое связующее звено между различными полюсами современного мира. «Главной целью участия премьер-министра Моди в саммите G7 в Италии стало позиционирование Индии как строителя моста между Севером и Югом в мире, поляризованном геополитическим соперничеством»,— пояснил „Ъ“ гендиректор портала India Writes Network Маниш Чанд. При этом индийский эксперт обратил внимание на то, что сразу после саммита с Владимиром Путиным Нарендра Моди отправится с визитом в Вену и, таким образом, продолжит общение с западными лидерами.

Между тем препятствием для проведения Индией политики стратегической автономии и развития ее связей с Россией, имеющих официальный статус «особо привилегированного партнерства», становится нарастающее давление на правительство Моди со стороны администрации США. Острое недовольство и решительные возражения Дели вызвал обнародованный на днях ежегодный доклад Госдепартамента США о свободе вероисповедания в мире, где в список неблагополучных стран попала не только Россия, но и Индия.

«Доклад носит глубоко предвзятый характер, в нем отсутствует понимание социальной структуры Индии, при этом доклад представляет собой сочетание искажений, избирательного использования фактов, опоры на предвзятые источники и односторонние взгляды. В некоторых случаях в докладе ставится под сомнение сама обоснованность законов и постановлений, а также право законодательных органов принимать их»,— заявил официальный представитель МИД Индии Рандхир Джайсвал, указав на то, что в Дели отвергают оценки Вашингтона.

В дополнение к этому первый заместитель госсекретаря США Курт Кэмпбелл выразил открытое недовольство связями Индии с Россией, которые, по его словам, мешают американо-индийскому технологическому сотрудничеству. По словам господина Кэмпбелла, он обсуждал с должностными лицами в Дели «российско-индийские отношения в целом, но в первую очередь технологические, военные вопросы» в ходе своей недавней поездки в страну вместе с помощником президента США по национальной безопасности Джейком Салливаном.

«Мы стремимся развивать гораздо более глубокие и сильные технологические отношения между США и Индией. Мы ясно дали понять, какие сферы затронуты сохраняющимися военными и технологическими отношениями между Индией и Россией»,— заявил американский дипломат, добавив, что в Вашингтоне «прорабатывают шаги для нивелирования негативного воздействия российско-индийского взаимодействия, но в то же время уверены в Индии и доверяют ей».

Сергей Строкань

Украину собрались примостить к НАТО

Североатлантический альянс готовится приблизить Киев к себе, но удержать на расстоянии

В грядущий вторник, 9 июля, в Вашингтоне стартует трехдневный саммит НАТО, на котором 32 союзника отметят 75-летие Североатлантического альянса. Несмотря на желание отдельных членов блока не сужать, а глобализировать повестку, основной темой все равно окажется Украина. Во время предстоящих заседаний партнеры намерены взять на себя обязательства профинансировать военные нужды Киева в 2025 году как минимум на $40 млрд, а также предложить «конкретные шаги», ведущие к членству Украины в альянсе. Правда, приглашать Киев в НАТО на саммите никто не собирается. Тем не менее более 60 американских экспертов в области внешней политики накануне встречи союзников опубликовали письмо с призывом не то что не брать Украину в альянс, но даже не приближать ее к членству.

Стартующий 9 июля саммит НАТО, по задумке принимающей стороны — США, не просто должен стать площадкой для празднования 75-летия альянса, но и призван подчеркнуть особую роль блока на мировой арене. Для этих целей в Вашингтон пригласили не только глав государств и правительств 32 стран-членов, но и партнеров, прежде всего, из Индо-Тихоокеанского региона. Приезд в американскую столицу лидеров Австралии, Японии, Новой Зеландии и Южной Кореи должен символизировать выход влияния НАТО за пределы Евроатлантики. Кроме того, запланированы отдельные мероприятия по линии министров иностранных дел более 30 государств, включая представителей, например, Армении и Азербайджана, которых также позвали в эти дни в США.

Несмотря на желание Соединенных Штатов и ряда других крупных игроков блока масштабировать повестку, доминирования украинской темы избежать, вероятно, не удастся. Как сообщают СМИ, в Вашингтоне ожидают и президента Украины Владимира Зеленского, а вопрос североатлантических перспектив и поддержки Киева еще до официального старта всех мероприятий порождает бурную дискуссию в информационной и экспертной среде.

Украина еще перед прошлогодним саммитом в Вильнюсе требовала от союзников предоставить ей приглашение в альянс, и в 2024 году ее ожидания лишь усилились. Некоторое время назад, как сообщали источники западных изданий, Владимира Зеленского даже попросили не требовать публично от НАТО конкретных сроков по вступлению, чтобы не портить партнерам праздник и не вынуждать их давать объяснения.

Накануне господин Зеленский признал, что сейчас Украину не позовут в НАТО, но при этом все равно назвал приглашение, поступи оно вдруг на мероприятиях в Вашингтоне, «сильным сигналом», что «никто не боится» президента РФ Владимира Путина. Кроме того, украинский лидер выразил надежду, что Киев получит «нечто похожее» на приглашение.

Вместо приглашения Украине обещают «конкретные шаги» для ускорения ее будущего членства. По словам помощника госсекретаря США по делам Европы и Евразии Дугласа Джонса, речь пойдет о «мосте к членству» в НАТО, который подтвердит приверженность альянса поддержке Киева. Ранее постпред США при НАТО Джулианн Смит уже использовала этот термин, пообещав такой пакет мер безопасности и помощи Украине от союзников, что он и послужит «мостом» к членству.

Так или иначе, выписывать официальное приглашение Украине большинство членов НАТО считает опасным шагом. Однако ряд экспертов уверены, что даже прокладка «моста в НАТО» может быть опасной. Издание Politico опубликовало письмо за подписью более 60 американских специалистов по внешней политике, в котором они призвали членов НАТО отказаться от каких-либо решений, которые позволили бы Украине продвинуться на пути к членству.

Во-первых, отмечают эксперты, в случае вступления Украины в альянс возрастет угроза активации статьи 5 Североатлантического договора (о том, что нападение на одного участника НАТО является нападением на альянс в целом), поскольку даже после завершения нынешнего конфликта сохранится вероятность возобновления боевых действий. «Некоторые утверждают, что вступление Украины в НАТО удержит Россию от повторного вторжения в Украину. Но это принятие желаемого за действительное»,— говорится в письме. По мнению исследователей, Москва вполне может «проверить на прочность» гарантии безопасности НАТО, что в итоге может закончиться развалом альянса.

Во-вторых, приближение Киева к членству также таит в себе угрозу. По словам специалистов, обещание Украине принять ее в североатлантическую семью даст России лишь больше поводов продолжать боевые действия, чтобы предотвратить такой сценарий. «Украинцы заслуживают того, чтобы трезво оценить свои стратегические возможности, а не смотреть на вещи сквозь розовые очки»,— указывают эксперты, приходя к выводу, что «с брошенными Россией вызовами можно справиться» без принятия Украины в альянс, а приближение этой страны к НАТО, возможно, лишь «усугубит проблему».

Примечательно, что как минимум четыре эксперта, назвавшие североатлантическую интеграцию Украины ошибкой, внесены Россией в санкционные списки, а въезд в РФ им запрещен. Речь идет о представителях признанного в России иностранным агентом Фонда Карнеги за международный мир Джеймсе Эктоне, Дженнифер Кавано и Джордже Перковиче, а также о сотруднике Вашингтонского университета Дэниеле Бесснере.

Так или иначе, завышенные ожидания Киева, пожалуй, и правда отчасти были сформированы его западными союзниками, которые много лет заявляли, что «будущее Украины — в НАТО», а в последние два года и вовсе постоянно повторяли этот тезис на любых мероприятиях, связанных с отношениями Киева и альянса. И поскольку торопить события члены блока явно не собираются, им приходится скрупулезно работать над формулировками в итоговой декларации, чтобы они соответствовали ранее сделанным заявлениям и в то же время не меняли кардинально ситуацию ни для Украины, ни тем более для НАТО. По данным СМИ, ряд стран настаивают на появлении в документе фразы о «необратимости» вступления Украины в альянс, другие же считают разумным оставить прежнюю формулировку — «однажды».

Кроме того, отсутствие приглашения партнеры намерены компенсировать денежными обязательствами. Как сообщило агентство Reuters со ссылкой на источники, на саммите в Вашингтоне союзники планируют утвердить решение, согласно которому в 2025 году Украина получит от НАТО военную помощь как минимум на €40 млрд. При этом взять на себя подобное обязательство на многолетней основе ряд членов отказались, из-за чего это решение каждый год будет подвергаться ревизии. В рамках готовящегося пакета мер поддержки от лица альянса ожидается, что НАТО возьмет на себя куда большую, чем раньше, роль в координации поставок оружия Украине, фактически забрав эти функции у контактной группы в формате «Рамштайн» под председательством США.

В Москве неоднократно отмечали, что считают возможное членство Украины в НАТО угрозой. В частности, потенциальное расширение альянса за счет этой страны стало одной из причин начала боевых действий.

Алексей Забродин

русфонд/rusfond.ru **27 лет**

ПОМОГАЕМ ПОМОГАТЬ

Алексей Каменский,
ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР «РУСФОНД.МЕДИА»

Долгая история с короткой кишкой

Как несколько фондов помогают одному ребенку

Фонд «Ветер надежд», который самыми разными способами помогает детям с короткой кишкой, начал в этом году новый проект: он предоставляет только что выписавшимся пациентам временное жилье рядом с больницей. Я навестил в такой квартире маленького Рому Ворожейкина из Саранска, которому два месяца назад помог со специальным питанием Русфонд, а до этого еще один благотворитель. Хочу рассказать, как живется вне больницы таким семьям и почему им нужно так много помощи.

Рома к нашему приходу как раз проснулся. Лежа на большом диване, он с энтузиазмом разглядывает новые лица. Любознательный, веселый, улыбчивый мальчик. Только вот вес в семь месяцев как у трехмесячного. И весь опутан трубками. Одна выходит из живота и заканчивается пакетом с коричневатой жидкостью. Другая, с заглушкой на конце,— тоже из живота, с другой стороны. А от груди отходит целая система. Две трубочки тянутся к высокой треноге возле кровати. На треноге какие-то коробочки с кнопками и моргающими лампочками.

Все выглядит одновременно футуристично и очень буднично. Рома на сплетение трубочек не обращает ровно никакого внимания. А Ирина, мать, так спокойно и привычно перекрывает краники, отсоединяет и присоединяет трубки, как будто все на свете мамы именно так своих детей и кормят.

— Вот это инфузоматы,— показывает она на коробочки.— Мы в основном через них питаемся. 24 часа в сутки. Вон наш запас на два дня.— Стол у окна сплошь уставлен большими и маленькими флаконами.— По этой трубке в кровь идут жиры, противомикробные препараты, антибиотики. А по другой — раствор глюкозы и остальная еда. Через ротик я его тоже кормлю специальным питанием, но чуть-чуть, несколько граммов в день. Иначе рефлексы пропадут, и он никогда не сможет нормально есть.

У Ромы редкая и очень тяжелая патология — болезнь Гиршпрунга. В кишечнике отсутствует перистальтика, благодаря которой пища по нему продвигается. Часть тонкой кишки удалена, толстая выключена из работы. Поэтому за все, что у здорового ребенка происходит само собой, в Ромином случае отвечают родители и техника. Обычный ребенок плачет — и получает еду. А чтобы узнать Ромины потребности, надо посчитать, сколько чего из него вышло. Измерить объем пакета на колостоме, приход и расход через гастростому. Взвесить памперс «до» и «после» — писает Рома, слава богу, как обычный мальчик. А еще надо все время корректировать меню, ориентируясь на анализ крови.

На такого ребенка мама тратит весь день без остатка. Собрать и разобрать, измерить и взвесить, подсоединить трубочки так, чтобы ребенок их не вырвал.

Смысл двух квартир, снятых «Ветром надежд» неподалеку от Российской детской клинической больницы (РДКБ),— помочь родителям постепенно приспособиться к этой новой реальности, в которой им жить еще очень долго. Проект называется «От больницы до дома». Тут круглые сутки на связи медсестра, обученная работе с такими детьми. Два раза в неделю она приходит в квартиру помочь. А главное, можно быстро добраться до больницы. Роме ведь не дашь таблетку, как обычному ребенку. При любом недомогании надо к врачу — за месяц здешнего житья это пришлось делать не раз и не два.

Синдром короткой кишки — тот случай, когда нужно помогать всем миром. Рома родился в ноябре, а впервые их с мамой отпустили из больницы домой в январе. Тогда о получении питания от государства и речи не шло, даже диагноз не был окончательно установлен. А есть (через вену, конечно) надо 24 часа в сутки. Купить питание и лекарства семье помог местный фонд. Вскоре Ворожейкины надолго оказались в РДКБ. Их выписали 22 мая. И опять без документов для получения питания от государства. Так что следующий месяц Рома жил в Москве благодаря «Ветру надежд», а питался благодаря Русфонду.

В конце июня к Роме с Ириной приехал папа Валентин и забрал их в Саранск — в РДКБ сказали, что уже можно, а в Саранске ждут двое старших детей, которых Ирина не видела несколько месяцев. Валентин подготовился, купил блок питания, чтобы подключить инфузомат к автомобильной электрике: а как иначе с ребенком, которого надо кормить круглые сутки? Вот так приходится изворачиваться.

Леру Музыченко прооперируют в августе

НАДЕЖДА ХРАМОВА

28 июня на rusfond.ru, в „Ъ“ и в эфире ГТРК «Югория» мы рассказали историю 17-летней Леры Музыченко из Ханты-Мансийского АО («Как решим с Лерой?», Алексей Каменский). У девочки тяжелый грудопоясничный сколиоз, искривление прогрессирует, нарастают боли в спине и груди, есть проблемы с дыханием и кровообращением. Лере нужна операция с использованием новой технологии VBT, которая позволит устранить деформацию позвоночника, сохраняя его гибкость. Рады сообщить: вся необходимая сумма (2 048 435 руб.) собрана. Марина, мама Леры, благодарит всех за помощь. Примите и нашу признательность, дорогие друзья.

Всего с 28 июня 15 728 читателей rusfond.ru, „Ъ“, телезрителей ГТРК «Югория», «Пенза», «Дальневосточная», «Самара», «Томск», а также 131 регионального СМИ — партнера Русфонда исчерпывающе помогли 16 детям на 60 779 655 руб.

полный отчет
rusfond.ru/**sdelano**

Коля и его братья

Четырехмесячного мальчика спасет операция на черепе

Врачи говорят, что операцию надо делать как можно быстрее. И тогда Колин мозг получит достаточно пространства для роста. А пространства ему требуется много, ведь Коле нужно научиться ходить и говорить
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

Коля Корнеев живет в Нижнем Новгороде с родителями и двумя старшими братьями. У малыша слишком рано начали срастаться швы черепа, растущий мозг не может раздвинуть кости, ему не хватает места для того, чтобы нормально развиваться. Если не сделать операцию в ближайшее время, то Коле грозит умственная отсталость, глухота и слепота. По словам врачей, необратимые изменения мозга начнутся в шесть месяцев — а Коле скоро пять. Но операция очень дорогая, у Колиных родителей нет таких денег. Вся надежда — на помощь читателей Русфонда.

— Ой, мама, какой он крошечный, с ручками, ножками! — воскликнул девятилетний Костя, средний брат.

— Крошечный совершенно настоящий мальчик. Наш! — весомо подытожил Гоша, старший брат, ему уже десять.

Так братья впервые увидели Колю «по телевизору» — на мониторе аппарата УЗИ.

— Я решила взять мальчишек с собой в поликлинику, чтобы показать, что мама ждет их братика и маму надо поберечь: не баловаться, не расстраивать, хорошо себя вести,— рассказывает Светлана.— Но ребята урока не поняли и сразу начали бурно обсуждать и спорить, кто будет Колю купать, кто с ним гулять, кто научит играть в футбол, а кто в компьютерные игры.

Потом мальчики поинтересовались: можно ли, чтобы брат родился прямо сейчас и сразу забрать его домой. Оказалось, нельзя, надо подождать, пока Коля сам родится. Братья огорчились, но не сильно, ведь время бежит быстро.

Еще до рождения Коли Светлана беспокоилась и часто проходила обследования. Дело в том, что средний сын, Костя, родился с синдромом Мюнке. У него слишком рано начали зарастать черепные швы, череп сдавливал мозг и не давал ему нормально расти и развиваться. Детей с таким синдромом можно сразу узнать по форме головы: она широкая, а лоб и затылок плоские. Но врачи на УЗИ говорили, что у Коли никаких отклонений в развитии нет. Беременность протекала легко, Коля родился в срок, но когда Светлана увидела сына, то сразу поняла, что у него такой же синдром, как у Кости. Так у Светланы снова появился безжалостный враг — время. По опыту со средним сыном она уже знала, что действовать надо очень быстро. Уже в первые месяцы после рождения у ребенка начинают стремительно развиваться нейронные связи. Каждую секунду появляются миллионы новых связей. А если мозгу тесно в черепной коробке и некуда расти, то нервные клетки погибают и ребенок может лишиться зрения и слуха. Костю успели быстро прооперировать, и сейчас, девять лет спустя, он совершенно обычный мальчик — хорошо учится в школе, перешел во второй класс, любит технику, мечтает стать военным.

Коля пока тоже развивается по возрасту. Уже держит головку, пытается ползать, активно интересуется окружающим миром. Любит старших братьев и различает их: Гоша — очень добрый, а с Костей очень весело играть.

Но Светлана помнит: время безжалостно, а дети растут так быстро! Вроде бы вчера только Колю принесли из роддома и братья спрашивали:

— Раз нас теперь трое, значит, ты каждого из нас будешь любить меньше в три раза?

— Нет,— отвечала Светлана,— теперь я каждого из вас буду любить в три раза больше!

И вот уже Коле четыре месяца, скоро будет пять. Он улыбается, гулит, рассматривает картинки в книжках. Это значит, что его мозг растет и развивается. Значит, в тесной черепной коробке еще есть место, а у Светланы еще есть время? Месяц или меньше? Или уже нет?

Врачи говорят, что времени почти не осталось. Операцию надо делать как можно быстрее. Коле разрежут череп и расширят его с помощью специальных аппаратов. Колин мозг получит достаточно пространства для роста. А пространства ему требуется много, ведь Коле еще нужно научиться ходить, говорить, читать, играть в футбол и компьютер. Братья ждут не дождутся его научить.

Вот только операция с использованием компрессионно-дистракционных аппаратов, которые надо установить Коле, стоит больше полутора миллионов рублей. У многодетной семьи нет таких денег, и помочь им некому. А время — самая дорогая штука в мире — бежит стремительно. Давайте поможем Коле не упустить срок и вырасти здоровым. У него для этого есть все шансы, дело за нашей помощью.

Оксана Пашина,
Нижегородская область

КАК ПОМОЧЬ | **ДЛЯ СПАСЕНИЯ КОЛИ КОРНЕЕВА НЕ ХВАТАЕТ 995 550 РУБ.**

Нейрохирург детского отделения Национального медицинского исследовательского центра нейрохирургии имени академика Н.Н. Бурденко Леонид Сатанин (Москва): «У Коли врожденная деформация головы, вызванная преждевременным сращением костей черепа. Они сдавливают головной мозг, мешают ему расти. Это может привести к самым печальным последствиям — слепоте, глухоте, умственной отсталости. В данном случае поможет только операция, и сделать ее нужно как можно быстрее. Мы планируем провести разделение костей теменно-затылочной области с установкой компрессионно-дистракционных аппаратов сроком на пять-шесть месяцев. Затем аппараты удалят, и Коля сможет нормально расти и развиваться».

Стоимость операции 1 529 550 руб. Общество помощи русским детям внесло 350 тыс. руб. Юридические лица благотворительного сервиса Альфа-Банка — еще 150 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Нижний Новгород» соберут 34 тыс. руб. Не хватает 995 550 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Колю Корнеева, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет мамы Коли — Светланы Валерьевны Корнеевой. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа *(подробности на rusfond.ru)*.

Экспертная группа Русфонда

Помощь не по профилю

Почему Русфонд открыл сбор на ремонт и что из этого вышло

В декабре 2023 года Русфонд объявил нетипичный для себя сбор — на ремонт непригодной для жилья квартиры. Мы решили помочь семье Васильевых из Подмосковья, одинокой маме с двумя детьми. Старшая дочь, 16-летняя Полина,— давняя подопечная Русфонда, у нее редкий непрогрессирующий тип спинальной мышечной атрофии. Но при чем же тут ремонт?

Полине Васильевой мы купили в 2012 году тренажер для укрепления мышц. Но проблемы мамы Анастасии и двух ее детей, Полины и ее младшего брата, на этом не кончились.

Вскоре им потребовалась юридическая помощь. Дело в том, что Васильевы живут в деревенском обветшалом шлакоблочном бараке, который уже отслужил свое. Но доказать аварийное состояние постройки и добиться выдачи нового жилья было непросто. Десять лет семье бесплатно помогали юристы проекта «Патронус», который был в свое время организован при поддержке Русфонда. А потом Анастасия Васильева внезапно исчезла из многолетней очереди на социальную квартиру. Я написала об этой странной ситуации, и вскоре справедливость восторжествовала: осенью 2022 года Васильевы получили долгожданную квартиру.

Но и на этом беды не кончились: выяснилось, что жить в этой квартире невозможно. Пол грозил провалиться, через сквозную трещину в наружной стене дул ветер, отопительный котел не работал, проводка искрила, канализация текла. Анастасия, куда деваться, взялась за ремонт, однако сбережения ее скоро кончились. Не хватало 160 тыс. руб.— сумма неподъемная для семьи с ребенком-инвалидом, живущей на социальные выплаты. Да, это не наш профиль, непривычная для наших читателей цель, но как бросить на полпути тех, кому уже помог?

Это на самом деле обычная история для любого благотворительного фонда. У каждого есть своя сфера работы, своя специализация, но помощь не знает границ. Хочется довести дело до счастливого завершения: семье с ребенком-инвалидом и так приходится нелегко, она всегда нуждается в помощи, а того, что делает государство, часто не хватает — нужны дополнительные усилия. Тут как с лечением детей: мы не подменяем государство, а дополняем там, где требуется. В прошлом году мы собрали средства на путешествие мечты для пермяка Егора Ильина с миодистрофией Дюшенна. Приобрели адаптивную одежду для нескольких наших подопечных с тяжелой инвалидностью, сильно облегчив жизнь и им самим, и, главным образом, их родителям. Когда отчетливо понимаешь ситуацию, сложившуюся у ребенка и его семьи, сложно отказаться от желания помочь не только в сфере лечения.

Читатели хорошо знают нашу специализацию. Сбор на ремонт выглядел необычно, и в первые недели удалось собрать только 7,5 тыс. руб. Однако потом с нами связался благотворитель, который, прочтя заметку на сайте, решил напрямую перечислить деньги Анастасии.

Благотворитель предпочел остаться неназванным, но рассказал мне о том, что его побудило вмешаться и поддержать эту семью:

— Я сам вырос в разваливающемся домике без удобств. А мои родители столько ссорились из-за быта, что в конце концов развелись. Поэтому мне захотелось помочь Васильевым. А еще я рассказал об этой семье своему другу, который часто помогает детям Русфонда, и он меня поддержал: вместе мы собрали, сколько требовалось.

Так что ремонт у Васильевых продолжается. А мы окончательно поняли: с нашими читателями не страшно выходить за пределы и экспериментировать, они нас всегда поддержат. Спасибо!

Наталья Волкова, корреспондент Русфонда

Из свежей почты

Аслан Асланов, 7 лет, детский церебральный паралич, требуется курсовое лечение. 139 763 руб.
Внимание! Цена лечения 240 763 руб. Юридические лица благотворительного сервиса Альфа-Банка внесли 60 тыс. руб. В рамках благотворительной программы «Линии добра» официальных дилеров Lada, Renault, Nissan, Lecar и партнеров программы собрано 20 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Коми Гор» соберут 21 тыс. руб.

Сын родился в тяжелом состоянии, развивался с задержкой. Ему диагностировали детский церебральный паралич. Мы использовали все возможности для лечения Аслана, особенно ему помогает реабилитация в Институте медтехнологий (ИМТ, Москва). После нескольких курсов лечения сын стал ходить, хотя только на носочках, понимает речь, научился удерживать предметы. Врачи рекомендуют продолжать лечение, но оплатить его мы уже не в силах. *Лейла Асланова, Республика Коми*

Невролог ИМТ Ольга Рымарева (Москва): «Аслану нужно активизировать развитие координации движений и равновесие, улучшить концентрацию внимания и речь, облегчить обучаемость».

Лева Рекичанский, 10 лет, недоразвитие челюсти, нарушение прикуса, требуется ортодонтическое лечение. 207 900 руб.
Внимание! Цена лечения 339 900 руб. Общество помощи русским детям внесло 110 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Иртыш» соберут 22 тыс. руб.

У Левы с рождения неправильно сформирована нижняя челюсть. К семи годам подбородок сместился вправо, верхняя челюсть выдавалась вперед, зубы росли скученно. Сыну провели хирургическую коррекцию нижней челюсти, установили ортодонтический аппарат. Челюсть удалось вытянуть. Но зубы не смыкаются, жевать Леве трудно. Необходим второй этап лечения, а мы не в состоянии его оплатить. У нас еще дочка-инвалид, работает только муж. *Ирина Рекичанская, Омская область*

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Леве требуется ортодонтическое лечение для расширения верхней челюсти, выравнивания зубных рядов и создания окклюзионных контактов».

Давид Геворгян, 5 месяцев, несовершенный остеогенез, требуется курсовое лечение. 170 638 руб.
Внимание! Цена лечения 550 638 руб. Пользователи благотворительного сервиса mos.ru собрали 240 тыс. руб. Компания LVMN Perfumes & Cosmetics (Seldico Russia) внесла 140 тыс. руб.

У сына патологически хрупкие кости, он родился с множеством переломов. Мы узнали о московской клинике GMS, где успешно лечат таких детей. Врачи клиники объяснили, что сначала нужно стабилизировать общее состояние Давида, затем с ним будет заниматься команда специалистов. Но лечение очень дорогое, и я вынуждена просить помощи в его оплате. *Мелине Закарян, Московская область*

Заведующая Центром врожденной патологии клиники Глобал Медикал Систем (GMS Clinic, Москва) Наталия Белова: «Давиду кроме терапии потребуется помощь ортопеда, психолога и педиатра. Будем учить мальчика двигаться, а его родителей — бороться со страхами, грамотно справляться с переломами».

Дан Банарь, 7 лет, двусторонняя тугоухость 4-й степени, состояние после кохлеарной имплантации, требуется слухоречевая реабилитация. 159 220 руб.
Внимание! Цена реабилитации 385 220 руб. Юридические лица благотворительного сервиса Альфа-Банка внесли 133 333 руб. В рамках благотворительной программы «Линии добра» официальных дилеров Lada, Renault, Nissan, Lecar и партнеров программы собрано 66 667 руб. Телезрители ГТРК «Ярославия» соберут 26 тыс. руб.

В три года Дану диагностировали двустороннюю тугоухость, граничащую с глухотой, и провели кохлеарную имплантацию на правое ухо. Мы начали слухоречевую реабилитацию в подмосковном центре «Тоша и Ко», и сын заговорил, может поддержать диалог. Однако говорит пока невнятно, пропускает слова. Занятия надо продолжать, но оплату лечения нам не осилить. *Светлана Банарь, Ярославская область*

Сурдолог-оториноларинголог Центра реабилитации слуха и речи «Тоша и Ко» Полина Рубинштейн (Фрязино, Московская обл.): «Для развития правильной речи и формирования четкого произношения мальчику необходимы регулярные курсы слухоречевой реабилитации».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 28.06.24–4.07.24

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — **58**
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **33**
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **4**
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **3**

все сюжеты
rusfond.ru/**pomogite**; rusfond.ru/**minzdrav**

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в „Ъ“. Проверив письма, мы размещаем их в „Ъ“, на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 133 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 21,051 млрд руб. В 2024 году (на 4 июля) собрано 933 373 889 руб., помощь получили 668 детей. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, с сентября 2017 года входит в реестр СО НКО — исполнителей общественно полезных услуг. В 2023 году Русфонд выиграл грант мэра Москвы для социально ориентированных НКО. А в июне 2024 года президентские гранты завоевали проект Русфонда «ПроРегистр» и проект Национального РДКМ «Консультационная служба по донорству костного мозга „Ориентир“». Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ.

Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru
Приложения для айфона и андроида rusfond.ru/app
Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

деловые новости

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 5.07.24

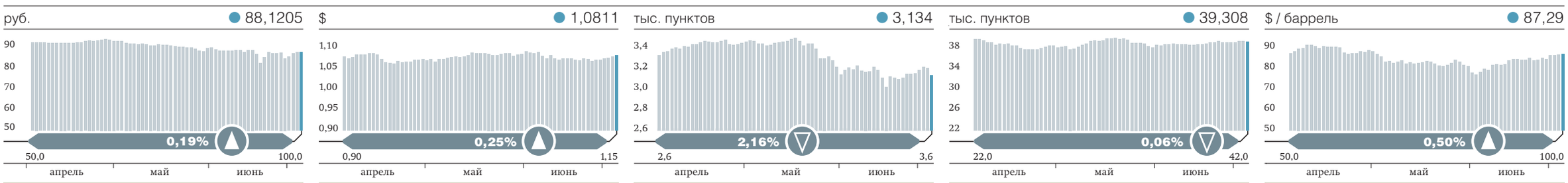
Австралийский доллар	59,1905	Дирхам ОАЭ	23,9947	Казахский тенге**	18,6471	Сингапурский доллар	65,1201	Швейцарский франк	97,7704
Английский фунт	112,4594	Доллар США	88,1205	Канадский доллар	64,6187	Турецкая лира*	27,0955	Японская иена**	54,5807
Белорусский рубль	27,4373	Евро	94,9836	Китайский юань	11,9896	Украинская гривна*	21,6194		
Гонконгский доллар*	11,3047	Индийская рупия*	10,5532	СДР	116,0168	Шведская крона*	83,3700		

*За 10. **За 100.

Индексы ведущих фондовых бирж на 4.07.24 (пунктов)

Nikkei 225	40913,65 (+332,89)	DAX	18450,48 (+75,95)
PTC	1120,31 (–26,97)	DJIA*	39308 (–23,85)
FTSE 100	8241,26 (+70,14)	NASDAQ Composite*	18188,3 (+159,54)

*На 03.07.24. По данным агентства Bloomberg.



В Почта-банке не останется Почты

ВТБ выкупит долю партнера в социальном проекте

ВТБ планирует выкупить долю «Почты России» в капитале Почта-банка, которым на сегодняшний день они владеют на паритетных началах. Если сделка состоится, то ВТБ сможет существенно увеличить свою клиентскую базу и более чем вдвое обогнать Сбербанк по количеству точек присутствия. Однако эксперты считают, что такое увеличение сети будет для ВТБ скорее обузой, поскольку за абсолютное большинство этих офисов придется платить арендную плату «Почте России». Причем существенно сократить эту сеть не удастся из-за ее социальной значимости.

ВИКТОР ЧУМАЧЕВ

В кулуарах Финансового конгресса Банка России первый зампред правления ВТБ Дмитрий Пьянов сообщил, что банк планирует выкупить у «Почты России» ее долю в Почта-банке. По словам топ-менеджера, его присоединение может произойдет не раньше 2026 года. Как это может быть сделано, по словам господина Пьянова, решение не принято — это может быть по примеру банка «ФК Открытие», с миграцией клиентов на баланс ВТБ, или вариант присоединения, как с РНКБ. «Нужно учитывать интересы „Почты России“, в том числе инфраструктурный платеж (по итогам 2023 года составил 54 млрд руб.— **„Ъ“**)»,— сообщил зампред ВТБ.

В «Почте России» подтвердили, что обсуждают с ВТБ продажу доли в Почта-банке. «Зачастую отделение почты — единственная точка доступа к платежам, кредитам и другим финтехсервисам для жителей удаленных территорий, и такие возможности для граждан будут сохранены»,— сообщили в компании. В Почта-банке заявили, что потенциальная синергия двух банков в первую очередь принесет дополнительную ценность для клиентов за счет широкой продуктовой линейки и новых сервисов, а также удобство за счет объединения крупнейших инфраструктур в виде банкоматов и отделений.

● *ВТБ и «Почте России» принадлежит по 50% минус 1 акция Почта-банка. Две акции принадлежат главе банка Александру Пахомову. Согласно отчетности на 1 июня, собственный капитал банка составлял 70,9 млрд руб. Чистый убыток банка за пять месяцев составил 785 млн руб.*

В конце 2017 года ВТБ и «Почта России» заключили соглашение о паритетном владении акциями Почта-банка, до этого контроль в нем (50% плюс 1 акция) принадлежал ВТБ 24 (с 1 января 2018 года присоединен к ВТБ). Две акции отошли возглавлявшему банк Дмитрию Руденко. В 2021 году ВТБ вернул контроль над Почта-банком и выкупил эти две акции (см. „Ъ“ от 18 августа 2021 года). Однако в 2022 году ВТБ вновь продал две акции новому главе Почта-банка Александру Пахомову, чтобы не быть контролирующим акционером и тем самым оградить дочернюю кредитную организацию от санкций.

Теперь эти соображения не имеют большого значения, поскольку в ноябре 2023 года Почта-банк попал под санкции США. Зато у него есть 8,6 млн активных клиентов, которые могут увеличить клиентскую базу ВТБ почти до 28 млн. Это будет серьезный шаг для выполнения стратегии ВТБ, который намерен к концу 2026 года довести свою клиентскую базу до 35 млн человек. Кроме того, многократно увеличится и филиальная сеть ВТБ, которая насчитывает 1645 допофисов и 22 филиала. Согласно данным Банка России, у самого Почта-банка 333 допофиса, но благодаря сотрудничеству с «Почтой России» он имеет 25 тыс. точек обслуживания.

Однако для ВТБ такое увеличение сети может быть избыточно, с учетом платежей за использование инфраструктуры. Но существенно снизить количество точек присутствия у ВТБ вряд ли получится, поскольку «Почта России» отмечает их социальную значимость. По словам руководителя дирекции юридической фирмы Vegas Lex Кирилла Никитина, сам по себе инфраструктурный платеж не имеет прямого отношения к акционерным правам и, очевидно, не окажет непосредственного влияния на процесс юридического оформления сделки в случае ее заключения. «В то же время это ожидаемо станет одним из факторов, влияющих на те или иные коммерческие условия сделки»,— уверен он.

При этом стоимость акций может быть оценена ниже капитала. Аналитик инвесткомпании «Цифра брокер» Наталия Пырьева оценивает стоимость Почта-банка в 55–59 млрд руб., с учетом того, что ВТБ принадлежит 49%, стоимость сделки может составить 27,5–29,5 млрд руб. Такая оценка сравнима с той, по которой в конце 2021 года были проданы две акции. С учетом общего количества акций банка — 17,2 млн шт. капитализация банка оценивалась в 52 млрд руб., что на то время соответствовало 60% от собственного капитала банка.

Максим Буйлов

Логисты раскладывают расходы

Стоимость хранения и доставки товара растет

Выросшая на треть из-за дефицита складов, увеличения транспортного плеча и дефицита персонала себестоимость хранения и обработки товаров привела к росту тарифов логистических компаний на 10–66% за неполный год. Но их услуги остаются востребованными: заполняемость подконтрольных 3PL-провайдерам площадей достигает 96%, что позволит им повысить цены до конца 2024 года еще на 16%. Активно дорожающая логистика — один из факторов роста цен на потребительские товары, в стоимости которых ее доля достигает 2–16%.

В январе—мае 2024 года себестоимость хранения и обработки продукции выросла на треть год к году, что привело к росту тарифов на 10–15% при продлении действующих договоров и на 50% при заключении новых контрактов. Об этом говорится в обзоре Ассоциации автомобильных грузоперевозчиков и экспедиторов («АвтоГрузЭкс»), FM Logistic, ПЭК и STS Logistics. В NF Group отмечают, что средняя стоимость хранения паллеты у 3PL-операторов выросла к сентябрю прошлого года на 18%, до 26,6 руб. в сутки, механизированных погрузочно-разгрузочных работ — на 27%, до 192,6 руб. за тонну), стикеровки — на 32%, до 7,9 руб. за стикер, ручной погрузки — на 59%, до 26,2 руб. за коробку.

До конца 2024 года стоимость логистических услуг может вырасти еще на 16% к текущим значениям, предполагают в NF Group. Это обусловлено в том числе высокой загрузкой площадей 3PL-операторов: с сентября она выросла на 3 процентных пункта (п. п.), до 96%. Спрос на услуги провайдеров растет за счет увеличения объемов грузов у российских компаний при низкой вакансии на складском рынке, констатирует директор по работе с корпоративными клиентами NF Group Максим Загоруйко.

Рост расходов на аренду складов президент ассоциации «АвтоГрузЭкс» Вадим Филатов считает и одной из основных причин увеличения себестоимости услуг: некоторые арендодатели безальтернативно повысили ставки на 40–100% за год. Согласно Nikoliers, средняя ставка в регионах за год выросла на 32%, достигнув в первом полугодии 6,8 тыс. руб. за кв. м в год, в Санкт-Петербурге — на 57%, до 9,9 тыс. руб. за кв. м в год, в Москве — на 70%, до 10,3 тыс. руб. Руководитель департамента исследований и аналитики IBC Real Estate Екатерина Ногай предполагает, что по итогам 2024 года стоимость аренды существующих складов в Москве и Подмосковье достигнет 12 тыс. руб. за кв. м в год, строящихся — 12,5 тыс. руб. за кв. м. в год.

Динамика прослеживается на фоне минимальной вакансии. В регионах доля пустующих площадей по итогам июня составила 1,6%, сократившись на 0,4 п. п. год к году, в Санкт-Петербурге — снижение на 0,1 п. п., до 0,7%, в Москве — на 0,5 п. п, до 0,5%. Директор ПЭК: 3PL Иван Масалов отмечает, что из-за дефицита на один склад приходится не менее трех претендентов, потребность за счет нового строительства удовлетворяется только на 30%. Директор по локальному транспорту FM Logistic Маргарита Табунова считает комфортной вакантность в 5–7%. В NF Group замечают, что из-за отсутствия предложения объем сделок логистов в сегменте складской недвижимости в первом полугодии составил 133 тыс. кв. м, снизившись год к году в 3,2 раза. Показатель ниже своего потенциала, считают аналитики.

Еще одной проблемой логистов господин Филатов считает увеличение расходов на персонал из-за его дефицита: зарплаты в отрасли за год выросли на 67%. Гендиректор STS Logistics Кирилл Власов добавляет, что с переориентацией логистики на Азию транспортное плечо при доставке выросло более чем вдвое.

Деловые новости — с9

Союзный «Рислинг»

Российские дистрибуторы увеличивают закупки вина из Белоруссии

Российские импортеры алкоголя начали поставки в страну напитков, производимых Минским заводом виноградных вин. Названия этой продукции схожи с западными брендами. Мнения участников рынков относительно спроса дистрибуторов на вина из Белоруссии разделились. Одни настаивают, что это реэкспорт западной продукции и такой механизм позволит избежать ограничений на импорт из недружественных стран. Другие уверены, что это копирование белорусским производителем европейских марок, которое можно реализовывать в рознице по относительно низким ценам.

Как обнаружил „Ъ“ в реестре Росаккредитации, 1 июля дистрибутор алкоголя — «Винтренд Ритейл Групп» (ВРГ) — получил декларацию, позволяющую ему импортировать в Россию продукцию Минского завода виноградных вин (МЗВВ) под названиями «Грюнер Вельтлинер» и «Рислинг». Также ВРГ получила разрешение на ввоз производимого минским предприятием игристого вина «Глера Спуманте Экстра Драй», чье название схоже с Glera Spumante Extra Dry от итальянской винодельни Villa degli Olmi.

В апреле другой импортер алкоголя — «Алко трейд логистик» — получил право на ввоз вин Airen Tres Amigos, тоже от МЗВВ. Оригинальный напиток Tres Amigos производят в Испании Garcia Carrion и DCOOP. В «Винтренд Ритейл Групп» и МЗВВ на запрос „Ъ“ не ответили. Связаться с «Алко трейд логистик», Villa degli Olmi, Garcia Carrion и DCOOP не удалось.

Владелец бренд-агентства Kaufman Станислав Кауфман отмечает, что Белоруссия никогда не славилась своим виноделием, поэтому вино оттуда может реэкспортироваться, а МЗВВ используется как логистическое плечо между реальным производителем и дистрибутором. Руководитель Центра разработки национальной алкогольной политики Павел Шапкин считает это маловероятным, так как реэкспортировать вина через третьи страны нерентабельно. По его словам, МЗВВ, вероятно, копирует европейские марки, поскольку потребители редко обращают внимание на этикетку.

Станислав Кауфман соглашается, что, поставляя продукцию с названиями, похожими на европейские вина, известные в РФ, производители могут вводить в заблуждение покупателей. Однако, считает он, долго такой метод работать не будет, потребитель в России очень быстро обнаружит отличия.

Исполнительный директор виноторговой компании Fort Александр Липилин говорит, что бренды, разливаемые минским заводом, могут производиться по практике вторичного виноделия, когда виноматериал из винодельни в определенной стране переливается в цистерны для транспортировки на дальние расстояния. Такие виноматериалы и может закупать минский завод, перерабатывать их и разливать готовый напиток, добавляет Павел Шапкин. По его словам, такое вино может продаваться значительно дешевле своих зарубежных конкурентов.

Источник „Ъ“ на рынке считает, что поставки одноименных брендов могут расти в том числе из-за роста ограничений на поставки вина из-за рубежа. В июне РБК сообщало, что в правительстве РФ обсуждают возможное повышение пошлин на ввоз вина из недружественных стран с текущих 20% до 25% уже в этом августе.

В Luding Group, тоже импортирующей алкоголь в России, говорят, что сейчас нацелены на поиск новых поставщиков, в том числе в дружественных странах. Там добавили, что рассматривают варианты дальнейшей локализации портфеля. Александр Липилин говорит, что в связи с возможным повышением пошлин Fort будет пересматривать свой ассортимент, в том числе сокращать поставки из стран, продукция которых попадает под новые правила, и наращивать поставки из других стран, чтобы снизить издержки. Эксперт прогнозирует, что цены на европейское вино на российском рынке продолжат расти и вскоре их минимальная стоимость достигнет 1,1–1,2 тыс. руб. за бутылку.

Как ранее сообщили в Минсельхозе, в первом квартале 2024 года в России произведено около 16,5 млн дал винодельческой продукции. На тихие вина пришлось 7,1 млн дал, что больше на 25,8% год к году, на игристое вино — 3,2 млн дал, рост на 42,7%.

Владимир Комаров

правила игры

рекультивирует редактор арбитражного отдела

Анна Занина

Когда происходит крупная промышленная авария, это сразу вызывает большой интерес в обществе — история попадает в СМИ, а с бизнеса взыскивают огромные суммы за вред экологии. Например, структура «Норникеля» выплатила 146,2 млрд руб. за загрязнение почвы и рек нефтепродуктами из-за аварии на ТЭЦ-3 в мае 2020 года. Но если дело касается обычного строительства и ремонта в городе, причиняемый этим ущерб природе обычно мало кого волнует. А между тем истории случаются поучительные.

Когда нарушитель не возмещает вред добровольно, власти обращаются в суд, который в том числе проверяет расчет убытков. Но, увы, суды не всегда внимательны к доводам бизнеса-ответчика, из-за чего на практике возникают правовые коллизии. На днях один подобный спор привлек внимание Верховного суда (ВС).

ООО «ГК „Проф Инжиниринг“» реконструировало теплосеть в Зеленограде (Москва) и привлекло субподрядчиком ООО «Иннотехстрой» для проведения земляных работ, которые велись «на озелененной территории». Согласно административному протоколу, 2 сентября 2021 года в ходе работ субподрядчик уничтожил 68,75 кв. м газона и выкопал 20 кустарников пузыреплодника, за что его оштрафовали на 300 тыс. руб. После этого столичный департамент природопользования потребовал взыскать с предприятий 2 млн руб. в качестве возмещения вреда «за незаконное уничтожение зеленых насаждений».

Арбитражные суды удовлетворили иск, отклонив ссылки ответчиков на необоснованность расчетов. Причем в решениях судов конкретные доводы компаний не приводятся. Однако «Проф Инжиниринг» оказался настойчив и добился передачи спора в экономколлегию ВС, из акта об этом и стала известна суть возражений. Во-первых, компания уже восстановила газон на привозном грунте в зоне траншей на площади 247 кв. м, что подтверждают фотографии и акт приемки работ. Суды этого не учли, по сути дважды наказав ответчиков за повреждение травы.

Во-вторых, исследование, проведенное по заказу подрядчика, поставило под сомнение претензии по кустарникам. Их наличие и количество в зоне работ не подтверждается данными ни Реестра зеленых насаждений, ни «Жилищника ЗелАО», на баланс которого кусты не передавались. Обследовав территорию, эксперт обнаружил, что кустарник в нарушение СНиПов растет «по линии подземного силового кабеля и на расстоянии менее 1 м от тепловой сети». Специалист сделал вывод, что в 2020 году кусты высадили «без учета охранных зон», а поскольку пузыреплодник быстрорастущий (до 3 м в высоту и до 1,5 м в глубину), он «мог нарушить подземные коммуникации».

Логика бизнеса, видимо, в том, что если кустарник и был выкопан, то и слава богу. А главный вопрос, стоящий перед ВС, не в банальном расчете суммы вреда экологии, а в том, можно ли в принципе взыскивать убытки за уничтожение «ненормативно посаженных» растений.

Верховный суд решит, можно ли в принципе взыскивать убытки за уничтожение «ненормативно посаженных» растений

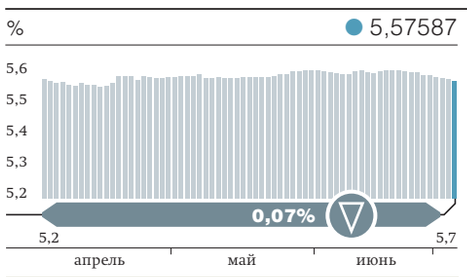
деловые новости

● 241,39 Последнее значение за минувший торговый день

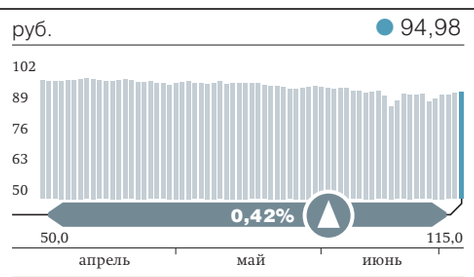
Рост или снижение индикатора за торговый день

2,36% Процентное изменение за торговый день

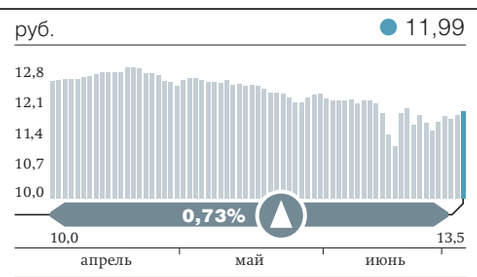
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



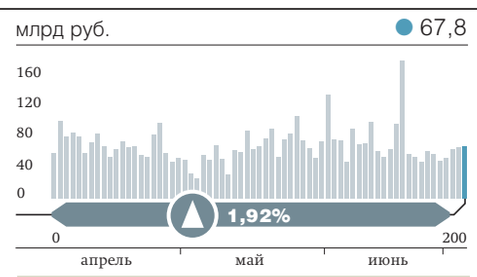
3-МЕС. LIBOR (REUTERS)



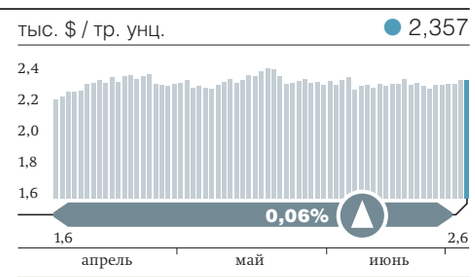
КУРС ЕВРО К РУБЛЮ (МБ)



КУРС ЮАНЯ К РУБЛЮ (МБ)



ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ (МБ)



ЗОЛОТО (REUTERS)

Майнинг идет в народ

Число частных инвесторов растет

Профильные компании отмечают высокий интерес российских граждан к майнингу криптовалюты. Причем прошедшее весной уменьшение нормы вознаграждения за добычу (халвинг) биткойна, в результате чего его себестоимость значительно выросла, не повлиял на их предпочтения. Инвесторы готовы вкладывать в него тысячи и миллионы долларов. Однако это направление бизнеса почти не регулируется, и принятие профильных законов может сделать майнинг в России менее рентабельным.

По данным опроса Intelion Data Systems (с ним ознакомился „Ъ“), интерес российских инвесторов к майнингу криптовалют даже после прошедшего в апреле 2024 года халвинга биткойна остается значительным. В частности, 38% опрошенных начали инвестировать в майнинг в преддверии этого события, в результате которого вознаграждение за добычу виртуальной валюты снизилось в два раза. Вместе с тем 14% опрошенных начали инвестировать в майнинг еще в 2022 году, «когда рынок криптовалют стал более доступным для широких масс», а 9% — во время подъема в 2017 году (в декабре курс впервые превысил $20 тыс.). При этом только 2% опрошенных инвестируют в майнинг более десяти лет.

● *Intelion Data Systems — промышленный оператор по продаже и обслуживанию вычислительного оборудования с 2017 года, один из основных импортеров оборудования для блокчейн-вычислений в Россию. Входит в Ассоциацию промышленных майнеров. Опрос был проведен в июне, в нем приняли участие 400 человек.*

Регулярно проводимые халвинги, в том числе в апреле 2024 года, когда вознаграждение за добычу блока сократилось до минимума — 3,125 BTC, пока не сделали майнинг невыгодным. «Доходы майнеров состоят не только из вознаграждения сети, но и из трансакционных комиссий. Это предполагалось изначально: на заре существования биткойна основную часть дохода майнера составляло вознаграждение сети, а по мере роста его популярности большую часть дохода будут составлять сборы от выполнения трансакций»,— объяснил гендиректор Tehnobit Александр Пересичан. В настоящее время средняя себестоимость добычи биткойна в мире после халвинга составляет около $40 тыс. за 1 биткойн, отмечает эксперт. Ранее компания BitRiver оценивала себестоимость добычи биткойна в России после халвинга в $24 тыс. Согласно данным Coinmarketcap, с марта этого года рыночная стоимость ведущей криптовалюты не опускалась ниже $55 тыс., а в отдельные периоды превышала $70 тыс.

Выход на этот рынок доступен широкому кругу инвесторов. «Можно стартовать и с одним „асиком“ (ASIC, интегральная схема для решения конкретной задачи, используемая при майнинге криптовалют.— „Ъ“)»,— говорит CEO «Майнинг Групп» Дмитрий Тучинский. Согласно данным на профильных сайтах, минимальные цены начинаются от $600, но достигают и нескольких тысяч долларов. Для серьезных операций потребуется парк из десятков или сотен устройств, отмечает основатель OXLY Денис Макашов. Помимо этого, затраты на майнинг включают электричество, в том числе на охлаждение устройств, аренду помещений и обслуживание оборудования. Не исключено, что именно поэтому 21% опрошенных Intelion Data Systems все еще ожидают подходящего момента, чтобы начать инвестировать, а 11% респондентов не планируют начинать майнить, «считая этот процесс слишком сложным».

60,5 тысячи долларов
достигал рыночный курс биткойна 4 июля 2024 года

При этом в майнинге остается много рисков, прежде всего законодательных. Управляющий партнер юридической группы «Плотников и партнеры» Илья Плотников пояснил, что в апреле в Госдуму была внесена новая редакция законопроекта о регулировании деятельности по майнингу цифровой валюты. В нем зафиксирован принцип регистрации майнеров, полная прозрачность их деятельности (включая направление отчетов в Росфинмониторинг) и раскрытие информации по операциям, запрет оборота на территории РФ, но возможность продавать криптовалюту в зарубежную инфраструктуру, отмечает партнер O2 Consulting Дарья Носова. Участники российского рынка промышленного майнинга уже выразили обеспокоенность некоторыми положениями законопроекта. В частности, «о праве правительства на запрет майнинга в определенных территориях и районах», а также «возможным запретом на рекламу товаров и услуг в сфере майнинга», отметил господин Плотников.

Также на рассмотрении находится законопроект «О цифровых финансовых активах», который определяет правовой статус криптовалют, устанавливает правила обращения с криптовалютами и вводит требования к биржам и другим участникам рынка, отмечает управляющий партнер адвокатского бюро Nordic Star Андрей Гусев. В целом новые законы могут сделать майнинг криптовалют в России более сложным и менее рентабельным, считает юрист.

Ксения Куликова

«Искру» отправили на пересдачу

Ozon нашел применение бизнес-центру

Дефицит офисов в Москве сыграл на руку крупным компаниям, снимавшим площади в бизнес-центрах впрок под расширение своей деятельности. Теперь они предпочитают сдавать эту недвижимость в субаренду, поскольку ставки аренды заметно выросли. По такому пути пошел, например, маркетплейс Ozon, которому удалось пересдать все занимаемые помещения в бизнес-центре «Искра-парк» на севере Москвы.

О том, что Ozon сдал все площади в московском бизнес-центре «Искра-парк» на Ленинградском проспекте у станции метро «Динамо», „Ъ“ сообщили в самой компании, уточнив, что «в субаренду различным партнерам предоставляются неиспользуемые помещения». Там добавили, что одна часть персонала компании работает в гибридном формате, а другая — занимает площади в деловом кластере «Москва-Сити», в том числе в «Башне на набережной».

В Ozon не говорят, кому пересдали площади в «Искра-парке». По данным пяти источников „Ъ“ на рынке недвижимости, около 4,7 тыс. кв. м в этом бизнес-центре перешли в рамках сделки субаренды IT-компании Yadro (входит в «ИКС Холдинг»). В самой компании утверждают, что не ведут переговоры по этой площадке. В NF Group (консультант сделки) эту информацию не прокомментировали.

ЦИТАТА

Мы выросли из книжного магазина в федерального IT-игрока

— Сергей Беляков,
управляющий директор Ozon, в интервью ТАСС в июне

После проведения IPO в 2020 году маркетплейс рассчитывал значительно нарастить штат сотрудников и снять для них больше офисных площадей. Год спустя компания арендовала 24,6 тыс. кв. м в «Искра-парке» и 17,2 тыс. кв. м в бывшем здании Минэкономразвития на Овчинниковской набережной в центре Москвы. Однако уже в начале 2022 года интернет-ритейлер отказался от объекта на Овчинниковской набережной, а площади в «Искра-парке» начал предлагать субарендаторам (см. „Ъ“ от 1 февраля 2022 года).

К примеру, компания пересдала около 6 тыс. кв. м в «Искра-парк» маркетплейсу Wildberries, 6,4 тыс. кв. м — госкомпании «Дом.РФ», еще 1,6 тыс. кв. м — DIY-сети OBI. Ozon арендовал площади в бизнес-центре для себя на долгий срок, далее планы изменились, а расходы по арендной плате остались, констатирует руководитель департамента по работе с офисными помещениями IBC Real Estate Екатерина Белова. Маркетплейс не может без штрафных санкций досрочно расторгнуть действующий до второй половины 2025 года договор с оператором офисов в «Искра-парке», поэтому компания и вынуждена сдавать их в субаренду, поясняет гендиректор Remain Дмитрий Клапша.

По данным партнера CMWP Натальи Никитиной, сейчас доля свободных площадей на офисном рынке Москвы не превышает 5%. При такой низкой вакантности, продолжает она, площади любого формата, в том числе по договорам субаренды, оказались востребованы. Однако сейчас компаний, у которых есть в аренде излишние офисные площади, осталось не так много. По подсчетам замдиректора департамента офисной недвижимости NF Group Ивана Соколова, по итогам июня 2024 года объем предложения на рынке субаренды офисов в Москве сократился более чем в семь раз год к году, до 15,4 тыс. кв. м. В июне 2022 года, когда наблюдался всплеск ухода с российского рынка международных компаний, объем предложения субаренды достигал 203,1 тыс. кв. м, уточнили аналитики.

Сдача в субаренду выгодна для крупных компаний. Организациям, заключавшим договоры аренды давно, удастся заработать на росте ставок аренды, считает Наталья Никитина. По подсчетам IBC Real Estate, по итогам января—июня 2024 года средняя ставка аренды в московских бизнес-центрах в Ленинградском деловом коридоре выросла на 8% год к году, до 33,7 тыс. руб. за 1 кв. м. Хотя иногда собственники просят арендаторов делиться прибылью от сдачи в субаренду, отмечает Екатерина Белова.

С учетом дефицита качественных офисных помещений, если на рынке будет появляться новое предложение, в том числе по субаренде, оно будет быстро поглощаться, считает замдиректора департамента офисной недвижимости Nikoliers Валентин Кусов. Но всплеска предложений в субаренду, подобно тому, что было в пандемию, эксперт не ожидает.

Дарья Андрианова, София Мешкова

Коммерции везет

Продажи LCV растут и не планируют падать

Рынок легких коммерческих автомобилей (LCV) продолжил восстановление и в июне. Продажи выросли на 13,2% в годовом выражении и на 9,9% к маю, до 8,4 тыс. штук. В отличие от сегмента легковых автомобилей, продажи LCV растут в месячном выражении с августа 2023 года. В отрасли ожидают, что по итогам года рынок повторит результат «ковидного» 2020 года в 104 тыс. штук.

Продажи новых легких коммерческих автомобилей в июне выросли на 13,2%, до 8,4 тыс. штук, оценил «Автостат». Рынок восстанавливается и в месячном выражении: относительно мая реализация выросла на 9,9%. Эта тенденция отличается от рынка новых легковых автомобилей, на котором продажи, наоборот, сокращаются третий месяц подряд — с момента мартовского пика (см. „Ъ“ от 4 июля). Продажи LCV в России прирастают ежемесячно с августа 2023 года, однако еще далеки от максимальных уровней 2021 года, когда в сегменте было продано 144 тыс. автомобилей.

Спрос в сегменте LCV продолжает демонстрировать положительную динамику, отмечает заместитель директора департамента корпоративных продаж «Авилона» Андрей Гусев. «Главным образом это можно объяснить отложенным спросом 2022 и 2023 годов»,— говорит он. В части предложения основной объем рынка корпоративных продаж сейчас обеспечивается такими марками, как ГАЗ и УАЗ, Sollers и Lada, добавляет господин Гусев. Доля параллельно импортируемых автомобилей, по его словам, занимает незначительную часть. «Для большинства клиентов приоритетна поддержка производителя, разветвленная дилерская сеть по территории РФ, официальная гарантия,— поясняет дилер.— Незначительный спрос на автомобили ушедших брендов сохраняется в основном на премиальные марки».

Лидером рынка LCV в июне остается ГАЗ — на автомобили бренда, по данным «Автостата», пришлось 54% в спросе. Продажи ГАЗа за прошедший месяц незначительно сократились относительно июня 2023 года — на 1%, до 4,5 тыс. штук. Далее следует УАЗ, продажи которого выросли на 10%, до 1,4 тыс. штук. На третьем месте Sollers, показавший рост на 67%, до 909 штук. Также в топ-5 рынка LCV вошли Lada (664 штуки) и Dongfeng (179). Продажи этих марок год к году растут в 2,2 и 3,1 раза соответственно.

По итогам полугодия в России продано 48,3 тыс. легких коммерческих автомобилей, что на 28,2% выше прошлогоднего результата.

Андрей Гусев полагает, что сегмент LCV продолжит свое движение к восстановлению вместе со всем автомобильным рынком и, скорее всего, покажет результат на уровне или чуть лучше прошлого года. В 2023 году, по данным «Автостата», в России было продано 90,4 тыс. легких коммерческих автомобилей. Но, отмечает господин Гусев, рост будут сдерживать в том числе банковские ставки, сильно влияющие на динамику корпоративного сегмента.

Заместитель гендиректора «Автодома» Владимир Желобов ожидает, что к концу года продажи LCV выйдут на уровень 94–100 тыс. штук. Таким образом, рынок может приблизиться к результату 2020 года — когда в РФ, по данным «Автостата», было продано 104,3 тыс. легких коммерческих автомобилей. Но тогда на рынке сказывались ограничения в связи с пандемией COVID-19.

По словам господина Желобова, активный спрос на такие машины ожидается в осенний период. Причем, добавляет он, увеличение спроса осенью «традиционно более насыщенно, нежели в летние периоды отпусков». Кроме того, дилер ожидает перераспределения долей рынка среди конкурирующих брендов. «Второе полугодие в продажах коммерческого транспорта традиционно сильнее первого»,— подтверждает автомобильный аналитик Владимир Беспалов. По его словам, рынок развивается достаточно динамично и продолжает отыгрывать дефицит 2022 года. В таких условиях, согласен аналитик, продажи LCV в этом году могут выйти на результат 2020 года.

Ольга Никитина

Командировки меняют направления

Доля Азии в структуре бизнес-перелетов снижается

Российские компании в 2024 году стали чаще отправлять сотрудников в командировки в европейские страны и реже — в Азию. По данным сервисов организации командировок, год к году доля Азии в структуре бизнес-перелетов размылась с 86% до 80%, а Европы — выросла с 13% до 17%. Участники рынка связывают тренд с расширением возможностей для более удобных стыковок, которые требуют меньше времени и обходятся дешевле.

Доля стран Азии в структуре заграничных бизнес-перелетов сотрудников компаний РФ по итогам января—июня сократилась до 80%, Европы — выросла до 17%, подсчитал сервис организации командировок «OneTwoTrip для бизнеса». Годом ранее показатели были 86% и 13% соответственно. Доля Африки год к году выросла с 1% до 2,1%, остальное пришлось на бизнес-перелеты в Америку, следует из данных сервиса. В статистику входят в том числе перелеты со стыковками.

Представитель Trivio Андрей Батурин говорит, что число деловых путешественников в Европу растет, хотя большого размытия доли Азии в компании не отмечают. В сервисе организации командировок «Ракета» заметили рост спроса на страны ЕС в 2024 году в пределах 15%. Отдельно там отмечают, что в июне седьмое место по популярности среди зарубежных направлений бизнес-поездок заняла Великобритания, которая в январе—мае не входила в топ-10. Великобритания также заняла шестое место по объему командировочных расходов, добавляют в «Ракете». В «Аэроклубе» в тройку самых востребованных зарубежных направлений для командировок по итогам первого полугодия включают Сербию.

Глава Союза агентств делового туризма Дмитрий Горин связывает тренд с улучшением транспортной логистики, в частности с расширением возможностей для более удобных стыковок, которые требуют меньше времени и обходятся дешевле. Средний чек на перелеты в европейском направлении стал более доступным, добавляет он. По оценкам Союза агентств делового туризма, 58% бюджета на бизнес-путешествия в среднем приходится на авиабилеты, 24,5% — на отели. У «OneTwoTrip для бизнеса» средний чек на перелет в одну сторону по международным направлениям по итогам первого полугодия был на уровне 35 тыс. руб.

Гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров отмечает, что рост доли командировок в Европу может быть связан с поездками в популярные у российских релокантов страны вроде Сербии, относительной нормализацией ситуации с выдачей европейских виз, а также ростом числа случаев, когда требуется личное участие представителей бизнеса. «С ужесточением санкций все больше бюрократических вопросов, которые раньше можно было решить дистанционно, требуют личного присутствия»,— указывает он. Последний фактор будет в том числе способствовать общему росту рынка бизнес-перевозок в будущем.

В Trivio отмечают общее увеличение количества командировок за рубеж в три раза в первом полугодии по сравнению с прошлым годом, что связывают в том числе с увеличением полетной программы и оптимизацией логистики. Драйвером спроса на бизнес-перелеты за рубеж у Trivio выступает Китай, на втором месте по росту спроса — ОАЭ. Также к числу направлений с растущей популярностью там относят Индию, Иран, страны Латинской Америки и Ближнего Востока.

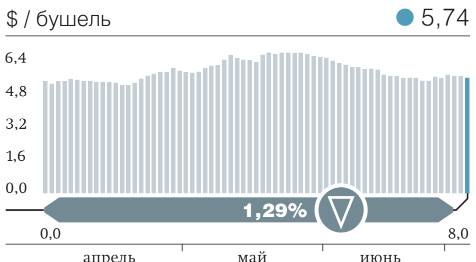
«Ракета» в числе самых популярных зарубежных направлений включает Казахстан, Азербайджан, Белоруссию, Узбекистан, ОАЭ, Китай. У «Аэроклуба» первое и второе места среди зарубежных направлений по востребованности у деловых путешественников заняли Китай и Казахстан. В топ-10 там включают Турцию, Узбекистан, ОАЭ, Белоруссию, Южную Корею, Армению и Индию.

Как отмечает Михаил Бурмистров, текущее изменение географии бизнес-перелетов скорее можно считать восстановлением, но возврата к докризисной структуре спроса он не ждет. Европейские рынки во многом потеряны для российских компаний, указывает он.

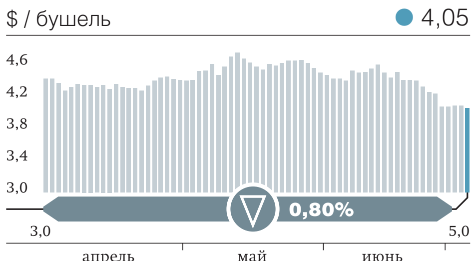
По данным «Аэроклуба», чаще всего в первой половине 2024 года в командировки за рубеж отправляли сотрудников компаний добывающей и обрабатывающей промышленности, энергетики, участников рынка IT и телекома, а также сотрудников FMCG-компаний.

Анатолий Костырев, Александра Мерцалова

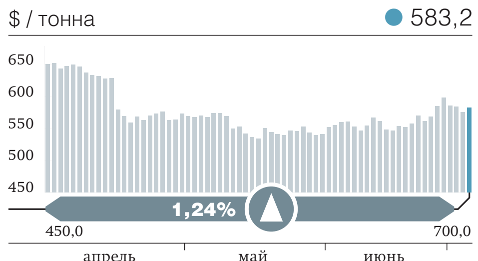
деловые новости



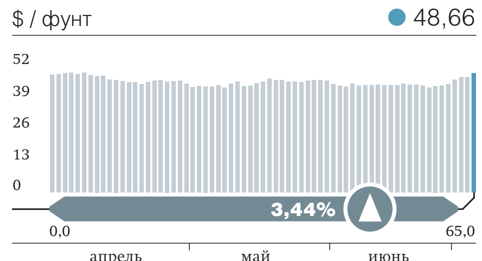
ПШЕНИЦА (CME)



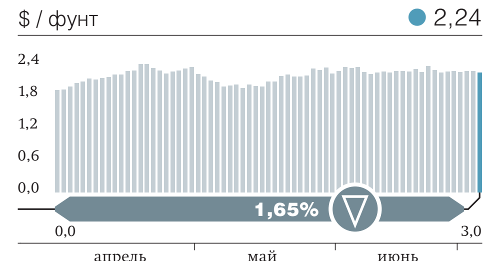
КУКУРУЗА (CME)



САХАР БЕЛЫЙ (ICE)



СОЕВОЕ МАСЛО (CME)



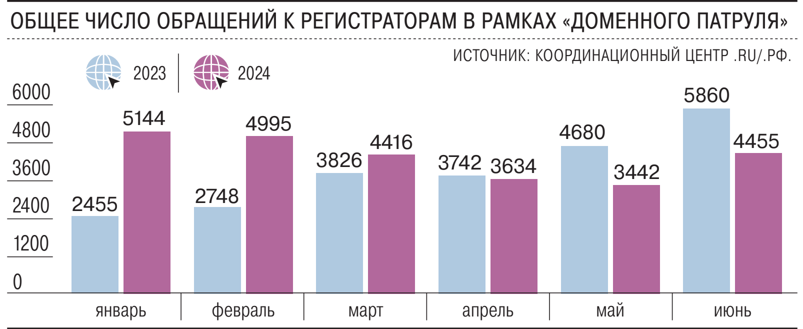
КОФЕ (ICE)

Фишь да гладь

Рост жалоб на мошеннические домены замедлился

Число запросов на отключение доменов мошеннических (фишинговых) сайтов, имитирующих подлинные сервисы в зонах .ru и .рф, которое в прошлом году росло многократно, по итогам первого полугодия увеличилось лишь на 16%. Администратор.ru и .рф связывает это с улучшением автоматической системы отключения и переходом злоумышленников в иностранные зоны. Но эксперты в области кибербезопасности видят здесь и влияние нейросетей: вследствие их развития другие каналы фишинга, например голосовой, становятся более эффективными.

ОБЩЕЕ ЧИСЛО ОБРАЩЕНИЙ К РЕГИСТРАТОРАМ В РАМКАХ «ДОМЕННОГО ПАТРУЛЯ»



Российские регистраторы доменов в первом полугодии обработали 23,2 тыс. обращений, связанных с обнаруженными доменами фишинговых сайтов (имитируют подлинные сервисы с целью мошенничества), что на 16% больше, чем в первом полугодии 2023 года, сообщили „Ъ" в Координационном центре (КЦ) .RU/.РФ. Рост обращений существенно замедлился: в первой половине 2023 года количество таких обращений выросло к аналогичному периоду 2022 года в четыре раза, с 4,9 тыс. до 19,9 тыс. Директор КЦ .RU/.РФ Андрей Воробьев связал это, с одной стороны, с улучшением автоматизированной системы разделегирования вредоносных доменов, с другой — с переносом части разделегированных доменов в стоп-лист. «В результате мошенники вынуждены переходить в зарубежные доменные зоны»,— отметил он.

Статистика КЦ .RU/.РФ относится к его проекту «Доменный патруль». Уполномоченные в его рамках организации (Роскомнадзор, ЦБ, РОЦИТ, F.A.C.C.T, Dr.Web и др.) отправляют сообщения о вредоносных операциях, а интернет-регистраторы закрывают администраторам доменов, используемых в таких операциях, доступ к управлению. На сообщения о фишинге приходится большинство обращений, при этом он также обрабатывает сообщения о сайтах— контролерах вредоносного ПО, ресурсах для взлома и т. д.

С начала 2024 года, как и по итогам 2023 года, злоумышленники чаще всего имитировали бренды «Сбера» (4,2 тыс. выявленных доменов за полгода), Avito (4,1 тыс.) и «Юлы» (4 тыс.). В «Сбере» сказали „Ъ", что с начала года обнаружили 4,5 тыс. фишинговых сайтов, использующих бренд банка, и 17 поддельных мобильных приложений. В Avito сообщили „Ъ", что «фишинговая активность снижается». Владелец «Юлы» холдинг VK отказался от комментариев.

Снижение активности организаций совпало с уменьшением количества фишинговых ресурсов, блокируемых Роскомнадзором. В июле служба сообщила «Ведомостям», что за первое полугодие 2024 года заблокировала 33,8 тыс. фишинговых сайтов против 43,1 тыс. в первой половине 2023 года. В прошлом году, по данным организаций по кибербезопасности, количество фишинговых сайтов росло из-за удешевления процесса их создания (см. „Ъ" от 14 марта).

Ссылки на фишинговые ресурсы в электронных письмах все еще остаются главным инструментом обмана пользователей, «более 71% атак на организации начинались именно так», говорит руководитель группы защиты инфраструктурных IT-решений «Газинформсервиса» Сергей Полунин. Но он отметил, что развитие нейросетевых сервисов позволило злоумышленникам активнее пользоваться другими каналами: «За год голосовой и текстовый фишинги вышли на новый уровень, количество подобных атак выросло на порядки». В 13% случаев успешных атак злоумышленникам удавалось выдать себя за кого-то, кого жертва знает лично, добавил господин Полунин.

Общая фишинговая активность растет, о чем можно судить по статистике «Доменного патруля» — на 23–25% год к году, оценил директор центра противодействия мошенничеству «Информзащиты» Павел Коваленко. Он отметил, что в подобных операциях злоумышленники активнее прибегают к многоканальности, чтобы завлечь на свои сайты: «Все идет в ход — и почта, и СМС, и мессенджеры». При этом он отметил, что рост активности корректнее оценивать ближе к концу года: «Для фишинга характерна сезонность, и активный рост происходит в третьем-четвертом кварталах».

Юрий Литвиненко

У санкций заело пластинку

с1

«Для нас основными поставщиками продукции были партнеры в Австрии, Англии и два российских дистрибутора, привозившие партии транзитом через другие страны»,— говорит представитель одного из магазинов по продаже виниловых пластинок. Из Австрии товары отправлялись посылками через Берлин, приходили за восемь дней, уточняет он.

Ситуация с запасами пластинок у продавцов различается. Одни отмечают, что их хватит на год продаж, другие называют большие сроки — до двух лет.

Но все продавцы отмечают, что сейчас продажи сократились «в связи с высокими ценами на пластинки европейского производства». Собеседники „Ъ" в отрасли надеются, что продукция будет поставляться в страну по параллельному импорту.

Российские артисты, ранее заказывавшие в ЕС производство своих пластинок, теперь также не смогут это делать, считает представитель еще одной компании по продаже виниловых пластинок. Выпуск альбома на виниле параллельно с цифровыми форматами — устоявшаяся практика среди музыкантов.

Единственный в России завод по производству виниловых пластинок «Ультра продакшн» (входит в ЗАО «Мультимедиа Холдинг») загружен заказами от отечественных исполнителей на два-три года вперед, утверждает источник „Ъ" на музыкальном рынке. Другой источник „Ъ" в отрасли считает, что именно завод сильнее всего пострадает от ограничений ЕС: «В основном их сырье поставлялось из союза». При этом в «Мультимедиа Холдинге» ранее прогнозировали, что выручка предприятия в 2024 году может увеличиться на 30%: «Из-за дорогой логистики из Европы заказчики все реже закупают там тиражи, что ведет к увеличению объемов заказов» (см. „Ъ" от 10 июня).

ЦИТАТА

Любители музыки оценили новое, высококачественное звучание и удобство компакт-дисков. Так, компакт-диски превратились в стандарт de facto и вытеснили грампластинки из музыкальных магазинов

— Билл Гейтс,
сооснователь компании Microsoft, в своей книге «Дорога в будущее»

«Виниловые» санкции ЕС никак не скажутся на деятельности «Ультра продакшн», убежден руководитель производства завода Андрей Белоногов: «Мы уже нашли поставщиков виниловой крошки и другого сырья. Еще в 2020 году, когда впервые начались сбои с поставками сырья из Европы, мы предложили нескольким российским химкомбинатам восстановить производство виниловой крошки».

● *В РФ производством винила (поливинилхлорида) занимается ООО «Русвинил», которым в равных долях владеют СИБУР и Solvin Holding Nederland B.V. Выручка предприятия в 2020 году составила 27,8 млрд руб., чистая прибыль — 1,8 млрд руб., более свежие данные в «СПАРК-Интерфакс» не представлены.*

Первые опытные партии винила на российском сырье, по словам господина Белоногова, завод напечатал «задолго до европейских санкций». Скоро завод запустит третий пресс, чтобы сократить время ожидания заказов, отметил он: «У нас есть небольшая очередь, но ждать приходится два-три месяца, не больше».

Юлия Юрасова

Логисты раскладывают расходы

с7

Компании, по его словам, продолжают наращивать складские запасы, минимизируя так риск нехватки продукции из-за сбоев поставок и оплаты. 3PL-провайдеры помимо Московского региона и Санкт-Петербурга активно наращивают складские мощности на Дальнем Востоке, в Екатеринбурге и Новосибирске, отмечают в NF Group.

КОМПАНИИ, ПОЛЬЗУЮЩИЕСЯ УСЛУГАМИ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ОПЕРАТОРОВ, ПО ОБЪЕМУ ЗАНИМАЕМЫХ ПЛОЩАДЕЙ (ДОЛЯ, %)

Осложняющаяся конъюнктура хранения и обработки грузов может влиять на товарные рынки: услугами 3PL часто пользуется крупный бизнес, занимающий, по данным NF Group, 59% их площадей. Чаще всего это ритейлеры и компании из отраслей FMCG. Согласно «АвтоГрузЭкс», доля логистики в конечной цене товара составляет 2–5%: если расходы на нее увеличиваются в полтора раза, цена растет в среднем на 2,5%. Иван Масалов говорит, что заметнее всего этот эффект для тяжелых товаров — мебели, бытовой техники, сантехники, транспортных средств и проч.

Зампред правления ассоциации «Руспродсоюз» Дмитрий Леонов говорит, что доля логистики в себестоимости растительных продуктов составляет 13%, картофеля — 14–16%. Затраты участников организации на доставку и хранение выросли за год на 20–70%. Это, по словам эксперта, крайне критично для сегмента скоропортящихся продуктов: они завозятся ежедневно и считаются низкомаржинальными, что не позволяет сдерживать рост отпускных цен.

Александра Мерцалова

И целого постамата мало

Дистанционные покупки граждан перемещаются в ПВЗ

Крупнейшие российские маркетплейсы и ритейлеры начали делать ставку на развитие пунктов выдачи заказов (ПВЗ), а не на постаматы. По оценке картографического сервиса 2ГИС, число таких пунктов в городах-миллионниках на июнь год к году выросло на 20%, до 38 тыс. Эксперты предполагают, что стагнация начавшего было активно развиваться постаматного бизнеса может быть связана с тем, что граждане все чаще дистанционно приобретают крупногабаритные товары, которые можно получить только в ПВЗ. Кроме того, в 2023 году с рынка РФ ушли иностранные производители автоматизированных терминалов хранения.

По данным на июнь, в российских городах-миллионниках количество постаматов (автоматизированные терминалы с ячейками для выдачи заказов интернет-магазинов) к аналогичному периоду 2023 года сократилось на 8% и сейчас составляет более 17 тыс. точек, следует из данных 2ГИС, с которыми ознакомился „Ъ". Количество ПВЗ, по данным сервиса, за аналогичный период выросло на 20%, до 38 тыс.

В крупнейших онлайн-ритейлерах подтверждают тренд на рост пунктов выдачи заказов. В «Яндекс Маркете» „Ъ" сказали, что число постаматов за год не изменилось, «так как „Маркет" делает ставку на открытие новых ПВЗ». Источник „Ъ", близкий к Wildberries, говорит, что компания также делает упор на ПВЗ.

В «Почте России» „Ъ" утверждают, что не увеличивают количество собственных постаматов, а пересматривают их расположение исходя из спроса клиентов. В X5 Group „Ъ" сказали, что постаматов сейчас более 2 тыс., «минимальный рост» их числа в компании связывают с тем, что группа не видит «острой необходимости масштабировать именно сеть постаматов». В Ozon и Wildberries отказались от комментариев.

43,5 тысячи
составило количество постаматов по всей России, по данным «Яндекс Карт» на июнь 2024 года

В то же время, по данным «Яндекс Карт», за аналогичный период количество постаматов в городах-миллионниках увеличилось на 22%, до 21 тыс. В компании не уточнили методику оценки. «В целом мы видим все-таки тренд на сокращение количества автоматов, и, скорее, расхождения в оценках связаны с методикой подсчета „Яндекс Карт"»,— полагает гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. Он не предоставил абсолютные оценки. Эксперт полагает, что в связи с развитием сетей пунктов выдачи заказов у маркетплейсов «постаматы стали не так востребованы, а в некоторых случаях они просто менее удобны, например при заказе крупных товаров, а также из-за невозможности примерки вещей и сложностей с возвратом».

«Развитие пунктов выдачи заказов не противостоит спросу на постаматы, ПВЗ являются другим сегментом торговли, направленным на большее вовлечение во взаимодействие с конечным клиентом,— считают в отечественном производителе постаматов Engy.— Многие пункты выдачи являются нашими клиентами и приобретают постаматы, которые способны работать 24/7 и расширяют ассортимент услуг пунктов выдачи».

В компании говорят, что не зафиксировали «явного снижения спроса, напротив, есть некоторый рост продаж». «Существенный рост показывают рынки дружественных стран»,— рассказывают в Engy. Точных цифр по объему продаж и доли российского рынка в компании не предоставили.

При этом в Engy предполагают, что тенденция к сокращению спроса на постаматы на российском рынке в целом «может быть обусловлена уходом с рынка крупного игрока PickPoint и ряда зарубежных производителей». В апреле 2023 года компания (сеть самовывоза которой насчитывала 6 тыс. постаматов), не справившись с финансовыми сложностями, решила прекратить работу в России. Общая сумма требований по всем рассматриваемым к PickPoint искам достигала почти 730 млн руб. (см. „Ъ" от 4 апреля 2023 года).

Алексей Жабин, Полина Гриценко

конференции Коммерсантъ
events.kommersant.ru

8 ИЮЛЯ
СЕССИЯ ИД «КОММЕРСАНТЪ» НА «ИННОПРОМ-2024». НОВАЯ ШЕСТИЛЕТКА: ГДЕ ВЗЯТЬ РЫЧАГ ДЛЯ НОВОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РЫВКА?
ЕКАТЕРИНБУРГ

15 АВГУСТА
ЮРИДИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ БИЗНЕСА

21 АВГУСТА
АВГУСТОВСКИЙ БРАНЧ. ИНВЕСТИЦИИ. НЕДВИЖИМОСТЬ

29 АВГУСТА
АУДИТ И КОНСАЛТИНГ + ОЦЕНКА. ИТОГИ ПОЛУГОДИЯ

5 СЕНТЯБРЯ
ИНДУСТРИЯ ГОСТЕПРИИМСТВА С «КОММЕРСАНТОМ»

18 СЕНТЯБРЯ
ДЕНЬ РИТЕЙЛА: E-COM*, ЛОГИСТИКА, СКЛАДЫ

*ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ

реклама 16+

Коммерсантъ 08.07
Сессия ИД «Коммерсантъ» на «Иннопром-2024»
Новая шестилетка: где взять рычаг для нового технологического рывка?
Международный выставочный центр «Екатеринбург-ЭКСПО», бульвар ЭКСПО, д. 2., зал 3.2

events.kommersant.ru реклама 16+
Партнеры
Ростелеком Бизнес
CSoft development
ИСКРА ТЕХНОЛОГИИ

ТЕНДЕНЦИИ / ЛИЗИНГ

Лизинг просчитывает допуслуги

Участники рынка пытаются повысить маржинальность в условиях высоких ставок

Высокие ставки и рост конкуренции за качественных клиентов заметно снижают маржинальность лизингового бизнеса. Для повышения эффективности компании начинают предлагать клиентам дополнительные услуги и подписки на сопутствующие сервисы. В наибольшей степени это характерно для участников банковских групп или направлений автолизинга. Однако участники рынка отмечают, что такие продукты работают при низкой инфляции и качественной цифровой инфраструктуре.

Сохраняющиеся высокие ставки и ожидание их повышения в ближайшее время ограничивают возможности развития лизингового бизнеса. Эксперты прогнозируют охлаждение спроса и роста конкуренции за качественных лизингополучателей. «Лизинговые сделки заключаются под 20–26% годовых, что влечет снижение спроса на услуги, а также увеличение вероятности дефолта лизингополучателя из-за высокой кредитной нагрузки»,— описывает ситуацию в отрасли директор рейтингов финансовых компаний рейтинговой службы НРА Анна Кудринская.

В результате резко сокращается маржинальность лизингового бизнеса. По оценке госпожи Кудринской, снижение маржинальности может составить 3–5 процентных пунктов от уровней сделок 2023 года. По данным НРА, размер маржи зависит от специфики лизинга, но, например, в прошлом году маржа по автолизингу составляла 4–6%. В таких условиях лизинговые компании ищут способы дополнительного заработка и удержания клиентов.

● *По оценке «Эксперт РА», по итогам 2023 года объем нового бизнеса по отрасли достиг 3,59 трлн руб. Это на 81% выше результата 2022 года и на 57% больше 2021 года. Объем лизингового портфеля в 2023 году вырос на 47%, до 9,92 трлн руб.*

Получите, подпишитесь

Опрос компаний показал, что отрасль изучает возможности наращивать предложение дополнительных услуг (см. „Ъ“ от 8 декабря 2023 года), которые можно приобрести вместе с договором лизинга, то есть подписки на набор услуг с опцией продления. «Необходимость быть более привлекательными для клиентов, причем не только за счет финансовой составляющей (ставки, низкие авансы и пр.), побуждает лизинговые компании искать дополнительные пути по росту своей конкурентоспособности на рынке»,— указывает замдиректора группы рейтингов финансовых институтов АКРА Алла Борисова. «Необходимо предлагать клиентам допуслуги, которые будут им полезны и позволят оптимизировать расходы на автомобиль»,— считает гендиректор «Флит Автолизинга» (входит в ИГ «Инсайт») Алексей Смирнов. В такой ситуации очень органичным выглядит использование «экосистемного» подхода (см. „Ъ“ от 14 января 2022 года), полагает эксперт.

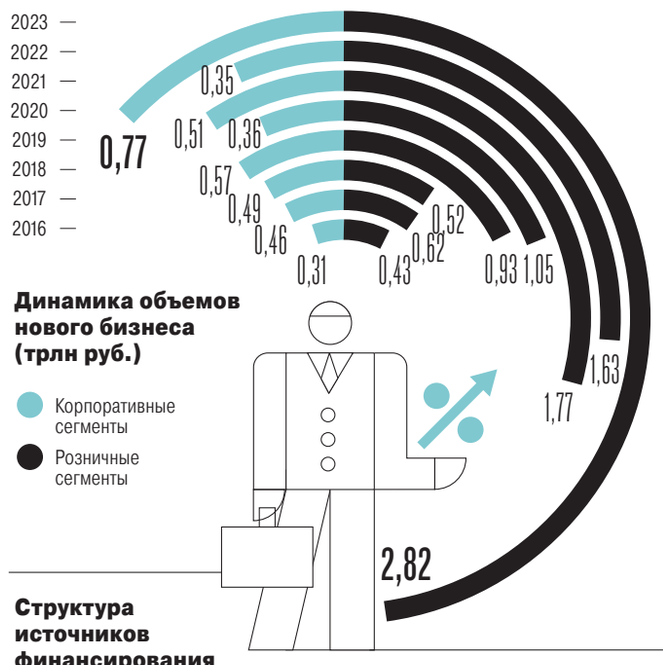
В первую очередь подобные услуги практикуют компании, занимающиеся лизингом автотранспорта. Такими подписочными услугами являются постановка на учет и оплата транспортного налога, страховые продукты, расширенная гарантия, ТО и шинный сервис, установка противоугонных систем, автопомощь на дорогах, топливные карты со скидками и другие.

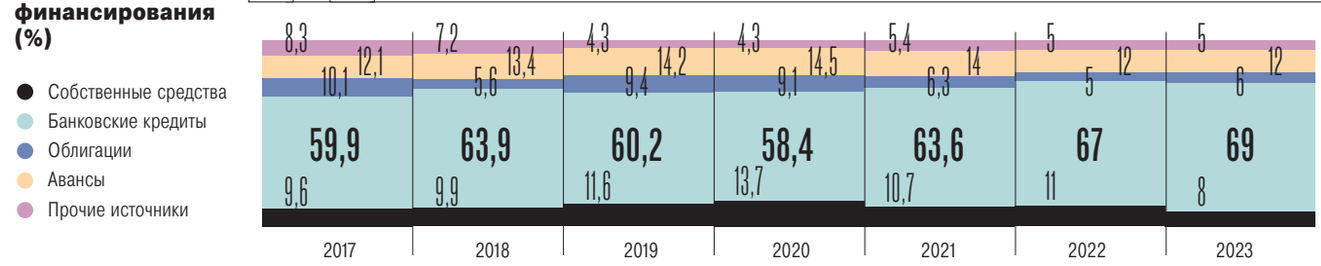
В «Европлане» по итогам первого квартала доля прибыли за нелизинговые услуги и сервисы составила 36%. Компания развивает направление операционного лизинга для юридических лиц. Этот продукт включает в себя полное обслуживание авто и не требует от клиента постпродажи транспортного средства. «Операционный лизинг помогает компаниям уменьшить трудозатраты и сохранить фокус на основном виде деятельности. Все необходимое для обслуживания автомобиля включено в единый платеж по лизингу»,— поясняет заместитель гендиректора «Европлана» Иван Коровников. В рамках финансового лизинга (когда автомобиль выкупается клиентом в собственность в конце срока лизинга) «Европлан» также предлагает снижать стоимость владения автомобилем путем предоставления клиенту дополнительных услуг.

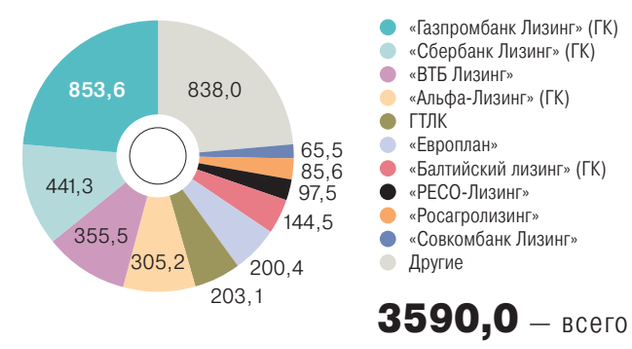
РОССИЙСКИЙ РЫНОК ЛИЗИНГА ИСТОЧНИК: «ЭКСПЕРТ РА».

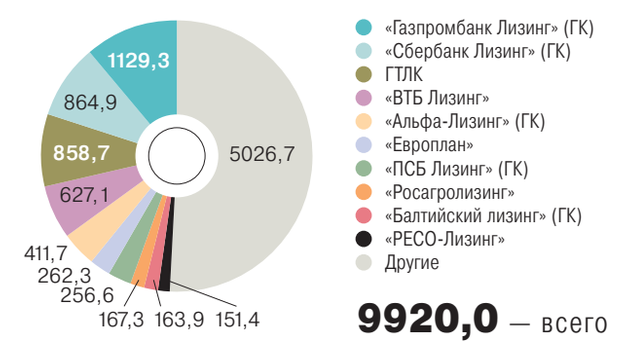
НА **47%** ДО **9,92** **ТРЛН РУБ.** ВЫРОС ОБЪЕМ ЛИЗИНГОВОГО ПОРТФЕЛЯ В 2023 ГОДУ

НА **81%** ДО **3,59** **ТРЛН РУБ.** СНИЗИЛСЯ ОБЪЕМ НОВОГО БИЗНЕСА В 2022 ГОДУ









«Мы идем по пути Альфа-банка — строим „финансовый суперсервис“, выстраиваем партнерство и не рассеиваем свое внимание на непрофильные направления»,— заявил директор по стратегии ГК «Альфа-Лизинг» Дмитрий Кудрявцев. По его словам, «в среднем маржа по дополнительным сервисам выше, чем по самой лизинговой сделке». По словам гендиректора «ВТБ Лизинга» Антона Мусатова, «платежи при подписке могут быть меньше, чем по кредиту на аналогичный срок, кроме того, в подписке не требуется первоначальный взнос». По оценке Алексея Смирнова, величина дохода от продажи дополнительного сервиса «может варьироваться от 10% до 48% от общей маржи компании».

«ВТБ Лизинг» видит потенциал в подписке для физических лиц. Автомобили на рынке дорожают, а значит, можно ожидать роста спроса на шеринговые сервисы, каким является подписка на автомобиль. Также клиенту при нынешнем обилии новых марок на рынке выгодно попробовать автомобиль на долгосрочном тест-драйве, чтобы по его итогу уже принять решение о покупке, рассуждает Антон Мусатов. Так или иначе, кастомизация продукта под потребителя и повышение удобства и скорости получения услуги с помощью дополнительных опций — необходимость для компаний сегодня, уверен Антон Мусатов. Тем более что с точки зрения окупаемости здесь не такие длинные сроки: все выстроено на взаиморасчетах с поставщиками в основном от месяца к месяцу, то есть по факту срок окупаемости — это срок действия лизингового договора, поясняет господин Смирнов.

Сложности с гражданами и холодильниками

Однако не все участники лизингового рынка уверены, что сейчас подходящее время для развития подписочных сервисов. Тем более что спрос и предложение таких сервисов сильно зависят от того сегмента экономики, в котором работают предприниматель и лизингодатель. «Если речь про автолизинг, то тут проблем нет: есть автомобиль — есть автосервис, никакие дополнительные опции и сервисы не нужны. А если это ресторанный бизнес и в лизинге у предпринимателя набор оборудования от холодильников и кондиционеров до мелкой бытовой техники? И все это требует обслуживания, причем не имеет единой технологической карты»,— отмечает гендиректор компании «Аренза-Про» Олег Сеньков.

При этом работа с физическими лицами также не всегда удовлетворяет потребности лизинговых компаний. Такие услуги не позволяют «направлять налоговые отчисления (НДФЛ) на погашение лизинга по аналогии с налоговым вычетом»,— указывает Дмитрий Кудрявцев. Кроме того, по его словам, после ухода западных компаний, «которым были важны как сервис, так и минимизация рисков владения имуществом, рынок лизинга физлиц стремится к нулю, он проигрывает автокредиту для физлиц».

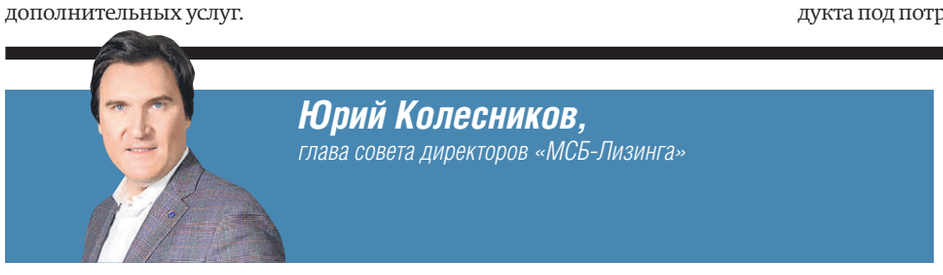
Цифра, ставка, интеграция

Для успешного запуска продукта необходимо сочетание двух условий — высокого уровня цифровизации процессов с контрагентами и низкого уровня ставок, говорят в «Интерлизинге». В «Аренза-Про» планируют создание цифровой системы, «которая бы позволила предпринимателю следить за всеми предметами техники и своевременно выявлять поломки и износ». При этом в компании отметили, что готовы «предоставить финансирование под такой проект, но организовать цифровую инфраструктуру для такой системы не сможем». О трудностях с созданием необходимой для таких сервисов цифровой инфраструктуры говорят и другие опрошенные участники рынка.

При этом до 2022 года лизинговые компании работали над интеграцией с дилерскими центрами, вкладывались в развитие операционного лизинга и подписок, в первую очередь для дорогих зарубежных автомобилей. Но после ухода с российского рынка популярных люксовых брендов ездить по подписке, по сути, не на чем, так как китайские автомобили для этой роли не подходят, считает собеседник „Ъ“ на рынке лизинга. «Кроме того, для подписки важна поддержка производителя, то есть большая скидка и, по сути, некоторое субсидирование. Ведь в подписке заинтересован прежде всего производитель, так как это способ продать автомобиль следующего поколения по окончании подписки, фактически заменив один автомобиль у клиента новым»,— отмечает Алексей Смирнов.

Продукт эффективен и может быть интересен клиентам в период низкой ключевой ставки, а также стабильной стоимости предмета лизинга. На текущий момент лизингополучатели предпочитают вкладывать в актив, стоимость которого ежегодно растет, чем платить за подписку 16% и более, поясняют в «Интерлизинге». «Если инфляция высока и автомобиль не теряет в стоимости, потребитель предпочитает финансовый лизинг, так как по окончании договора он хочет получить возросший в цене автомобиль в собственность, а не вернуть его лизинговой компании, как по подписке»,— резюмирует Алексей Смирнов.

Полина Трифонова



Юрий Колесников,
глава совета директоров «МСБ-Лизинга»

«Просрочки и дефолты — это не проблема»

Как развивается лизинговый бизнес в условиях высоких ставок, как меняется структура клиентов и есть ли у них потребность в «коробочных» продуктах от лизингодателей, рассказал „Ъ“ глава совета директоров компании «МСБ-Лизинг» Юрий Колесников.

— Насколько велика потребность малого и среднего бизнеса в лизинговом финансировании? Как на это влияют уровень ключевой ставки и ожидания ее повышения?

— В первом полугодии ожидавшегося всеми охлаждения спроса на рынке лизинга не произошло. Сейчас мы наблюдаем высокий спрос на обновление технического парка, замену спецтехники, приобретение нового оборудования. Это происходит из-за активного строительства инфраструктуры в новых регионах, развития ВПК и импортозамещения.

Согласно исследованиям НРА, в 2024 году продолжится рост лизингового рынка: в базовом сценарии прирост нового бизнеса в натуральном выражении составит 20%, а в денежном выражении — около 30%. Наверное, единственное, что может охладить это движение,— это дальнейшее повышение ключевой ставки.

При этом клиенты, которые думают о завтрашнем дне и озабочены своей финансовой устойчивостью завтра, уже задумываются над тем, стоит ли привлекать лизинговое финансирование по текущим высоким ставкам. Отчасти поэтому на рынке появляется все больше ненадежных лизингополучателей. Лизингодатели работают с ними осторожнее — растет число сделок с высоким риском.

— Ухудшающееся качество лизингополучателей — это тенденция, которая будет определять рынок в ближайшее время? Какие риски это создает для лизинговой отрасли?

— Это риски, к которым нужно быть готовыми. Но по большому счету для лизинговой компании дефолт или просрочка — это не всегда плохо. Потому что если возникает просрочка, то начисляется пеня, которая для лизинговой компании является сверхдоходом. Если лизингополучатель никак не возвращается в график платежей, то лизингодатель изымает предмет лизинга и продает его. Как правило, продажи предметов лизинга хватает с лихвой для того, чтобы закрыть задолженность по лизинговым платежам и полностью погасить вложения компании в приобретение данного предмета лизинга. Поэтому просрочки и дефолты — это не проблема. Проблема в том, чтобы уметь с ними работать.

Есть компании, которые изымают предметы лизинга, но им некуда его ставить — все арендованные стоянки уже заполнены. Поэтому они вынуждены арендовать новые места. Это происходит из-за большого количества невыплат по лизингу: изъятую технику негде хранить, а продать ее не так просто. Эта проблема стала очевидной с марта текущего года. Пока рано говорить о глобальном тренде, но это может стать серьезной проблемой в будущем.

На этом фоне мы подкручиваем нашу модель андеррайтинга: начинаем относиться менее терпимо к высокому риску, смотрим на предмет лизинга более детально, ограничиваем сделки с дальними поставками, с отсроченными поставками. Иногда даже расторгаем такие договоры.

У нас просрочка колеблется в пределах 0,8–1% от общего объема лизингового портфеля. По рынку в целом показатель просрочки потихоньку растет, достигает уже где-то 1,5–1,8–2%. Это некритично на сегодняшний день, но уже приближается к «желто-оранжевой» зоне.

— Какие сейчас ставки по лизинговым договорам для малого и среднего бизнеса?

— В среднем 22–27% годовых. И чем клиент более финансово устойчив, тем меньшую маржу готова брать лизинговая компания и тем дешевле обходится лизинг для лизингополучателя. Если ключевая ставка вырастет, как многие опасаются, то средняя ставка по лизингу тоже увеличится примерно до 30% годовых. И при такой ставке неизбежно произойдет охлаждение спроса.

— Что нужно лизингополучателю от лизинговой компании? Достаточно ли иметь предмет лизинга для развития и поддержания операционной деятельности, или же важно комплексное решение? Например, в банках клиентам сразу предлагают целый набор услуг, сервисов и подписок.

— Я скажу конкретно про наш сегмент и наших клиентов. Мы специализируемся на спецтехнике и оборудовании и даже в теории вряд ли можем предложить такой комплексный продукт. Оборудование крайне разнообразно — начиная от бурового и заканчивая медицинским. И конкретно в наших сегментах я и не вижу какого бы то ни было спроса на дополнительные услуги и дополнительный сервис. Наши клиенты решают все свои вопросы самостоятельно.

Сложности могут возникать только со страхованием. И в этом случае мы предлагаем клиентам такую дополнительную услугу, как индивидуальный подбор страховки. Потому что страховые компании из-за повышенных рисков очень настороженно относятся к страхованию предметов лизинга, делают массу исключений. Например, в сегменте железнодорожных вагонов страховщики ограничивают территорию использования — исключают Крым, новые территории. Также могут указывать исключения в виде терактов или, обобщенно, боевых действий. И клиенту бывает очень сложно самостоятельно застраховать это оборудование, которое предполагается использовать по всей России и в любых условиях.

Еще пример. Мы предоставляем пока не очень распространенный на рынке продукт — лизинг майнингового оборудования. У нас он занимает достаточно большую долю портфеля, около 15%. Но лизингополучателю самостоятельно застраховать такое оборудование бывает сложно, потому что страховщики не до конца понимают, что это такое, каковы условия хранения, каковы условия работы, нормы безопасного функционирования оборудования. У нас же есть налаженные контакты со страховыми компаниями. Мы помогаем в решении этого вопроса лизингополучателям, заодно управляя своими рисками.

— Но для чего лизинговые компании формируют такие «коробочные» предложения для рынка?

— У меня такое чувство, что лизинговые компании выдают желаемое за действительное. Опыт общения с клиентами показывает, что они достаточно продвинутые и они вполне готовы сами решать все свои вопросы, касающиеся предмета лизинга. Кроме того, ситуация на рынке постоянно меняется: то, что было доступным вчера, недоступно сегодня. Клиенты хотят иметь гибкость, а не зависеть от одного поставщика всех услуг и сервисов. А лизинговые компании хотят заработать больше и поэтому навязывают дополнительные услуги. Они сами создают предложение и убеждают клиентов, что эти услуги нужны.

Конечно, нам, как лизингодателям, может быть, и хотелось бы иметь к части этих процессов отношение. К примеру, если бы сервис был наш, то нам было бы проще оценивать состояние предмета лизинга, его амортизацию, быть уверенными, что предмет изнашивается нормально, а не ускоренными темпами. Но организация такого сервиса, тем более на территории всей России, слишком сложный, трудозатратный и дорогой процесс. Создание такой огромной системы едва ли себя окупит в рамках лизингового бизнеса.

Такой коробочный подход может быть востребован в лизинге легковых машин для физических лиц или при работе с небольшими компаниями и индивидуальными предпринимателями. У них может не быть достаточно ресурсов и знаний, чтобы самим организовать страхование, сервис, техобслуживание, поставку запчастей и т. д.

— Но вы все же предлагаете клиентам страховку при лизинге. Как это влияет на стоимость договора для клиентов и на ваш доход от сделки?

— В нашем случае — никак. Страхованием мы сами не занимаемся и страховки не продаем. Просто есть некоторые тонкости в текущих реалиях, которые касаются страхования. Поэтому мы предлагаем нашим клиентам помощь в подборе подходящего договора страхования.

Грубо говоря, клиент берет у нас лизинг и говорит: «Я хочу сам застраховать». Мы не против: по какой цене клиент будет страховать, какой у него будет тариф, какая премия, какая комиссия — это не наш вопрос. Наша компания не входит ни в какую банковскую или промышленно-финансовую группу, у нас доходы только от лизинга. Но мы просим согласовать с нами страховую компанию и договор страхования. Сохранность предмета лизинга — наша зона ответственности.

А многие лизинговые компании аффилированы с банками, которые имеют также линейку страховых продуктов, которые также должны продаваться. И лизинговые компании идут на такую хитрость: они предлагают более низкую ставку по лизингу, например, не 23% годовых, а 19% годовых, но они обязывают лизингополучателя застраховать предмет лизинга в конкретной, а точнее, как правило, в своей страховой компании. И для лизингополучателя в конце концов получаются те же самые 23–25–27% годовых.

Интервью взяла Полина Трифонова

культура

ПРЕМЬЕРА ТАНЕЦ

Анатомия нападения

«Синяя Борода» в Парижской опере

Балет Парижской оперы закрывает сезон возобновлением «Синей Бороды» (1977) — спектакля-долгожителя Пины Бауш (1940–2009) по мотивам оперы Белы Бартока «Замок герцога Синяя Борода», который ранее не исполнялся ни в одном другом театре, кроме Вуппертальского. Рассказывает Мария Сидельникова.

Почти за полвека существования спектакль Пины Бауш не утратил неистовства ФОТО AGATHE POUPENEY / OPERA NATIONAL DE PARIS

Вместо сказочного замка — заброшенный дом. Через окно пробирается слабый луч дневного света. На полу густой ковер из сухих листьев, в воздухе стоит холодный запах сырости. Все говорит о том, что жизни здесь давно нет. В этой мертвой декорации, придуманной художником и соавтором лучших постановок Пины Бауш Рольфом Борциком (1944–1980), вот уже полвека существует спектакль, не теряющий своей страшной жизненной силы.

Премьера «Синей Бороды» — последний отголосок правления Орели Дюпон в Парижской опере. Пина Бауш была ее кумиром, а «Весна священная» когда-то перевернула ее мир сперва как зрительницы, а затем как исполнительницы. В 1997 году хореограф лично переносила свою легендарную постановку в Оперу (переговоры растянулись на десятилетие, начинал их еще Рудольф Нуреев) и выбрала юную «первую танцовщицу» на центральную партию Избранницы-жертвы. Опыт этот потряс классическую балерину настолько, что она едва не променяла золотую клетку Opera Garnier на сырую землю Вупперталя, где немка растила своих свободолюбивых харизматиков без оглядки на условности классического танца. Возглавив же спустя много лет балет Оперы, Дюпон вдвое увеличила число постановок своего кумира в репертуаре: их было две («Весна священная» и «Орфей и Эвридика»), теперь аж четыре. Ни один театр в мире не может похвастаться такой коллекцией, потому что Бауш почти никому не доверяла свою хореографию. После смерти основательницы Вуппертальского танцтеатра его политика не изменилась, так что спектакль Пины Бауш на чужой сцене — большое событие.

«Синяя Борода» (1977) — один из самых жестоких спектаклей не только в биографии самой Бауш, но и в истории танца XX века. Видеть его до сих пор готовы далеко не все, потому даже премьерная, знающая публика нет-нет да и сбегала. У немки же на критику был заготовлен железный контраргумент: реальная жизнь гораздо страшнее сценической. Но если «Синяя Борода» Бауш продолжает провоцировать, то не столько темой, сколько радикальными формой и исполнением.

Это хитрый гибрид театральных жанров. За основу Бауш взяла оперу «Замок герцога Синяя Борода» венгерского композитора Белы Бартока. Либреттист Бела Балаж превратил сказку Шарля Перро со счастливым концом в психологический триллер. Семь комнат стали этапами жизни герцога, безымянную жену нарекли библейским именем Юдифь, живой ей из этого путешествия было никак не выбраться. Драматургию Бауш подсмотрела в пьесе Сэмюэла Беккета «Последняя лента Крэппа». Как дикий, усталый старик у Беккета хаотично отматывает назад свою жизнь, записанную на магнитофонную катушку, так и у Бауш животного вида герцог в некогда белой офисной рубашке и грузном пальто, застегнутом на все пуговицы, слушает на проигрывателе запись Бартока — музыку своего прошлого, ужас, который творится у него в голове. Слышать ему невыносимо. Это ловушка, из которой он не в силах вырваться, и раз за разом он прерывает пленку, повторяет, отматывает назад, еще и еще раз, рвет ее и вновь пытается собрать заново этот абсурдный пазл болезненных и приятных воспоминаний.

Беспрерывно музыка заиграет только в самом конце, после почти двух часов истязаний партитуры и тел, когда отчаявшийся зверь буквально задушит свою Юдифь платьями-тряпками, закружит в жутком вальсе и наконец оставит в покое и ее, и магнитофон. Интриги в спектакле Пины Бауш нет, как нет и линейного повествования. Все факты хореограф оставила за стенами белой комнаты, населенной призраками-двойниками главных героев. Ее интересовали только мотивы их поступков, знаменитое баушевское «не как, а почему»: почему близость перерастает в насилие, любовь — в ненависть, жизнь вместе превращается в пытку, причем обоюдную.

Спектакль напичкан многочисленными звукоподражаниями, имитацией слов — девы то щебечут какую-то милую тарабарщину, то заводят хороводную песнь, то выкрикивают на немецком признания в любви, самцы отчаянно пыхтят и тоже что-то пытаются говорить. Но эта «речь» расходится с «речью» тела: под журчащие девичьи трели могут исполняться самые безжалостные дуэты.

За передачей «Синей Бороды» «слово в слово» следила команда Pina Bausch Foundation во главе с 70-летней Беатрис Либонати — старейшиной Вуппертальского танцтеатра, бессменной исполнительницей Юдифь, с которой репетировала сама Бауш. В первом составе на главные партии были выбраны этуаль Леонор Болак и простой «кадриль» Такеру Кост. Неравные в балетной иерархии Оперы, на сцене они оказались равносильными противниками. Блондинка с копной кудрявых волос, огромными глазами и пухлыми щеками — образцовая девочка-жертва. Тем неожиданнее стал ее дебют в «Синей Бороде». Ее Юдифь — совсем не жертва, точнее, воинствующая жертва по собственному желанию. Это она провоцирует Синюю Бороду, это она тащит наружу его тайные скелеты, намеренно становится зеркалом, в котором видны все его жесткости и которое он ненавидит. Ненависть нарастает. В одной из ключевых сцен спектакля Леонор Болак берет руки своего партнера и издевательски хлопает ими в ладоши, имитируя игру маленького мальчика, любое желание которого исполняется по хлопку. И тут зверь окончательно срывается с цепи, а она забивается в угол, откуда ей уже не выбраться.

Такеру Кост поначалу выглядит несколько равнодушным — и от Юдифи, и от навязанных ею женщин-призраков он пытается отгородиться. Куда больше его героя интересуют отношения с неподдающейся музыкой, с проклятым магнитофоном, из которого лезут воспоминания, навязчивые мысли, повторяющиеся образы и сцены. За минувший век легенда Синей Бороды получила массу прочтений и трактовок: от исторической травмы немцев от фашизма до актуальной во все времена борьбы мужского и женского. На премьере в Париже спектакль Пины Бауш открылся с новой, не столь очевидной стороны. В исполнении Такеру Коста герцог-интроверт, полностью поглощенный, одержимый репетитивностью сцен, выглядит творцом. Это мог бы быть Барток со своими ученицами (о биографических мотивах его единственной оперы написано немало), Пина со своими артистами (о священном ужасе, которые она наводила, об изматывающих репетициях с пиететом рассказывают все, кто с ней работал) и многие другие современные хореографы и режиссеры, которые еще вчера ходили в monstre sacré, а завтра рискуют оказаться просто «монстрами».

ПРЕМЬЕРА КИНО

Близкие Виталики третьей степени

В прокат вышел фильм «Контакты»

В прокат вышел чрезвычайно экспериментальный и якобы научно-фантастический фильм ужасов Дмитрия Моисеева «Контакты». Оценив радикальность авторского подхода к жанровым правилам игры, Михаил Трофименков не смог избавиться от ощущения гнетущей тоски и отвращения. Впрочем, скорее всего, этого эффекта автор и добивался.

Здоровенный инопланетный шар появился на Земле в середине 1980-х, да так и завис ФОТО «ПИОНЕР»

Пролог «Контактов» дает меньше всего оснований предполагать, что зрителю предстоит фильм о «близких контактах третьей степени», как назывался легендарный и, положа руку на сердце, скучный фильм Стивена Спилберга о встрече землян с инопланетной цивилизацией.

Грязные ботинки некоего мальчонки переступают возле колеса драного велика. Потом мальчонка начнет кидаться камнями через столь же драный забор, за которым шастают помятые дядьки. Потом будет делиться сигаретой с медсестрой Ниной (Ирина Саликова) у костерка, красиво бьющегося на поганом пустыре. Нина только что поставила укол смертельно больному отцу, подверженному вспышкам объяснимой ярости и кропающему любовно-религиозные стихи.

Любовники в постели едят здесь помидоры из банки домашней закрутки. В Научно-исследовательском центре номер четыре (НИИЦ-4), где работают Нина и еще пара-тройка мужиков, весьма отдаленно похожих на ученых, все, мягко говоря, запущено. То прорвет трубу, что вызовет всемирный потоп местного значения. То вырубится свет, потому что, по словам сварливого вахтера, опять все воткнули свои чайники в одну розетку.

По экрану время от времени пробегает, энергично пыхтя, полуголый жирный мужик в семейных труселях: такой мог бы разнообразить своими абсурдными выходами какой-нибудь из поздних фильмов Киры Муратовой.

Кажется, что перед нами запоздавший образец «чернухи» конца 1980–1990-х годов о том, как «страшно жить на этом свете, в нем отсутствует уют». Ну, или, если обратиться к более возвышенным источникам режиссерского вдохновения, пример современной «тарковщины», ориентирующейся не на «Солярис», а на депрессивный «Сталкер». Или отчасти на эстетику Алексея Германа с ее недоговоренностью, расчетливой загрязненностью, обыденной жестокостью.

> Фильм вызывает циничное желание разглядеть в нем не столько игру с эстетикой кино, сколько экранизацию давней частушки: «Над селом фигня летала серебристого металла. Слишком много в наши дни неопознанной фигни»

На экране вроде бы наше время: в провинциальном городе, где происходит действие, знают слово «биткоин», а любовник Нины имеет милую привычку прикуривать от электрошокера. Но напоминает вся обстановка замерший в 1980-х советский мир, тогда вполне благополучный, но с тех пор никак не реконструированный, даже не отремонтированный, а тихо догнивающий. С экрана пахнет тленом, нестираным постельным бельем, мазутом.

Однако камнями пацан швыряется не абы куда, а в зависшую в огороженном пространстве здоровенную бандуру, отдаленно похожую на лопнувший воздушный шар или, как заметили критики, перезревший каштан. То есть в один из инопланетных объектов, в середине 1980-х вдруг зависших над земным шаром, да так там благополучно и разлагающихся, как разлагается и человеческий мир.

И тут фильм вызывает циничное желание разглядеть в нем не столько игру с эстетикой кино, снятого в грязной гамме на пленке фабрики «Свема», сколько экранизацию давней частушки: «Над селом фигня летала серебристого металла. Слишком много в наши дни неопознанной фигни». Уж больно инопланетный аппарат напоминает всякие-разные гравицапы.

Из одного из инкрустированных в фильм отрывков как бы советских телепередач мы узнаем, что бабуся, первой встретившаяся с пассажиром неопознанной фигни, узнала в нем погибшего в Афганистане сыночка Виталика, только «всего израненного». С ее легкой руки, пришельцев стали именовать Виталиками. Один из них как раз и страдает в стенах НИИЦ-4.

Эпитет «сильно израненный» ему к условному лицу. Этакая огромная, прямоходящая, ржавая, блюющая жаба с когтями и страдающими зенками. И — стратегический объект. Дело в том, что организм биопогов, как именуют пришельцев ученые, вырабатывает вещество «прак», чуть ли не эликсир вечной жизни. Его выкачивают из биопогов, его воруют, им спекулируют какие-то мутные мужики: то ли блатные, то ли ментовские, то ли разом оба два.

В многочисленных сценах обескровливания Виталика авторы ни в чем себе не отказали. Экран едва не заливает слизь пришельца: тут и Дэвиду Кроненбергу стало бы дурно. Но в эстетику отвратительной реальности отвратительная ирреальность вписывается органично.

А Виталик страдает-страдает-страдает в антисанитарных условиях, Нина проникается и хочет спасти, хотя толком не знает как, а он отвечает ей взаимностью. А мужик в труселях вбежит в комнату, где Нина прячет Виталика, чтобы хлебнуть водички из чайника, и даже не заметит, что за чудо-юдо разлеглось на его койке.

В общем, у Моисеева получились «невероятные страдания спилберговского Е.Т. в страшной России». Зато у просветлившейся Нины, судя по многозначительному финалу, появился шанс спасти мир, как это бывает свойственно русским людям.

ЕВРО-2024

На четверть финал

Во втором раунде play-off соперники будут в основном мериться слабостями

Главная, может быть, фишка четвертьфинальной стадии немецкого европейского первенства заключается в том, что, как ни странно, лишь один матч в ее рамках — самый первый, между сборными Германии и Испании — выглядит противостоянием заслуг и достоинств, без особых оговорок соответствующим представлениям о том, какими они должны быть у команд, собирающихся взять чемпионский титул. Все остальные — французов с португальцами, голландцев с турками и англичан со швейцарцами — выглядят скорее столкновением слабостей, которые режут глаз в игре даже тех сборных, что перед турниром котировались как минимум не ниже немцев и испанцев.

В четвертьфинале чемпионата Европы сборные Франции и Португалии померяются проблемами, связанными в том числе с игрой лидеров — Килиана Мбаппе (слева) и Криштиану Роналду ФОТО АЛЕКСА СОЧАЦКИ, ARIEL SCHALIT / AP

Четвертьфиналы топового турнира — это обычно такая стадия, когда уже буквально в каждом сочетании тянет обнаружить будущего чемпиона, распознать этот сладкий аромат пока не состоявшегося, но довольно близкого триумфа, иногда — слишком резкий, чтобы его не почувствовать, пройти мимо. Редко же бывает так, что до нее добираются, не успев им обзавестись: в конце концов, позади и групповой этап, и стартовый раунд play-off. Но одна из особенностей немецких четвертьфиналов, может быть, как раз и заключается в том, что гораздо острее от них пахнет неудачами, загубленными надеждами и пустыми амбициями.

Легко, например, представить себе нейтрального, не связанного ни с какой из стран, еще представленных на первенстве, человека, который тщательно выбирает, за кого ему теперь переживать, в кого верить и кому симпатизировать. И вот он, конечно, смотрит на пятничную пару, объединившую сборные Франции и Португалии. И все вроде бы хорошо: встречаются два футбольных гиганта с шикарными заявками, для одного из них нынешний матч — шанс отомстить за жутко болезненное поражение в финале позапрошлого чемпионата Европы: в 2016 году португальцы одолели французов на Stade de France. Что еще нужно-то для счастья? Да многое. Скажем, чтобы игра соперников на турнире коррелировала со звучностью их брендов и яркостью заявок, предполагающих в первую очередь вечный фейерверк в атаке. Но какой там фейерверк!

У сборной Франции — три мяча в четырех матчах, и лишь один — во встрече группового этапа против поляков — на самом деле забил француз, причем забил с пенальти: отличился Килиан Мбаппе. А два — это автоголы, в том числе тот, которым бельгиец Ян Вертонген принес французам чуть не уплывший от них четвертьфинал. Впереди у них — такая тоска, что на родине скорее радуются, чем огорчаются из-за дисквалификации, заработанной Адриеном Рабьо: тренеру Дидье Дешаму волей-неволей придется менять схему, разбивать бракованный ромбик в середине поля. А вдруг после этого и Мбаппе, вспыхивающий пока даже не отрезками, а мгновениями, забегает?

Но сборная Португалии ничуть не благополучнее. Ее пять голов — обман зрения. Все уложились в два первых матча чемпионата — против посредственных чехов и начудивших с тактикой турок. В следующих матчах — молчание. В следующих матчах — поражение от грузин, а также растянувшиеся на два с гаком часа, на основное время, дополнительное и вытащенную стараниями вратаря Диогу Кошты серию одиннадцатиметровых, страдания в матче 1/8 финала со словенцами, чуть было не вырулившего к катастрофе. И воспоминания о том, что Роберто Мартинеса приглашали на должность наставника португальцев во многом, кажется, для того, чтобы он сломал ее прежнюю философию, ведущую в тупик. А Мартинес, как выяснилось, поклоняется тому же богу, которому поклонялись два десятилетия все его предшественники,— играющему под седьмым номером, не подпускающему никого к мячу, если речь идет о стандарте на чужой половине, ревущему после не забитого словенцам пенальти и настолько подозрительно неэффективному, что известный английский форвард Крис Саттон в колонке для BBC не стесняется предположить, что нынче от Криштиану Роналду для его сборной куда больше вреда, чем пользы, все равно сомневаясь, конечно, что ему попробуют подобрать какую-то иную, полаконичнее, роль.

Разочаровавшись в этой паре, взгляд переключается на другие, субботние. Ну, швейцарцы, предположим, неплохи, но не настолько же, чтобы говорить о них с придыханием: именно чемпионского потенциала, чемпионского лоска в этой сборной как не было, так и нет. А что там с англичанами, с которыми они бьются? А все так же кисло, как у французов или португальцев, если не кислее: неработающие схемы, лидеры-фантомы, исчезающие во время матча, не покидая поле, чудесное, на флажке спасение в матче 1/8 финала со скромными словаками, превратившееся в повод наконец едва ли не впервые на первенстве посмаковать талант пробившего «ножницами» Джуда Беллингема, хотя казалось, что таких поводов должны были набраться десятки. Но суровая реальность такова, что перед четвертьфиналом с оппонентом, которого лишь с большой натяжкой относят к нише, где обитают сливки футбольной элиты, беспокоят мелочи наподобие потери получившего вторую желтую карточку Марка Гехи. Если затрещит и центр защиты, то все совсем печально.

Есть еще встреча катающихся по турнирной дистанции, как на американских горках — то взлет, то падение,— турок, чье появление в четвертьфинале вообще тянет на стечение обстоятельств, с голландцами с их кувырканиями на групповом этапе и разгромом — 3:0 — в 1/8 финала румын, в котором трудно разглядеть настоящую доблесть. Ощущения настаивают, что разгром — больше следствие исключительной слабости проигравшего, а не исключительной мощи победителя.

Остается только пара, составленная из играющих в пятницу, в открывающем раунд матче сборных Германии и Испании. И в ней единственной чемпионского флера полным-полно. Эти фавориты, нарушая тренд, свой статус подтверждали убедительно, на волоске над пропастью не висели ни разу, а на двоих забили 19 голов, пропустив всего три, не подарив ни единой причины для серьезных придирок и заставляя перед лобовым столкновением цепляться не за очевидные слабости, а за эфемерные нюансы. Так, неравнодушные к испанской команде, может быть, жалеют о том, что по дороге к четвертьфиналу их сборная проходила проверку соперниками, придерживавшимися, строго говоря, одного и того же краеугольного принципа. Он заключался в том, что, имея дело со сборной Испании, ни о чем, кроме обороны, думать нельзя, что нужно строить крепости и «парковать автобусы». Ему наряду с грузинами и албанцами не изменяли и команды куда солиднее — хорватская и итальянская. Но немцы-то так играть точно не будут.

А некоторые поклонники сборной Германии в своих тревожных мыслях наверняка переносятся на несколько дней назад, в тот счастливый миг, когда на излете заключительного матча группового этапа Никлас Фюлькруг забил в ворота швейцарцев гол, который принес хозяевам турнира ничью и сберег для них первое место в группе. Сейчас кажется, что лучше бы Фюлькруг не забивал. Тогда бы, очутившись на месте швейцарцев, немцы в четвертьфинале играли не со страшными испанцами, а с кислыми англичанами, в сложившемся раскладе представляющимися почти подарком.

Алексей Доспехов

WIMBLEDON

Дарья Касаткина ударила по нулям

В двух своих матчах она выиграла всухую три сета из четырех

В четвертый день Wimbledon, продолжающегося в Лондоне третьего в сезоне турнира Большого шлема, первая ракетка России Дарья Касаткина разгромила британку Юрико Лили Миядзаки и впервые в своей карьере выиграла всухую матч на турнире уровня Женской теннисной ассоциации (WTA). Эта победа позволяет Касаткиной рассчитывать на место в топ-10. У мужчин с первыми проблемами столкнулся 24-кратный триумфатор мейджоров Новак Джокович, который уступил один сет британцу Джейкобу Фирнли из третьей сотни мирового рейтинга.

В уже весьма продолжительной карьере Дарьи Касаткиной, которая стартовала на профессиональном уровне еще в 2013 году, до этого четверга имел место лишь один матч, выигранный всухую. Правда, состоялся он не на чемпионате Большого шлема и даже не на обычном турнире Женской теннисной ассоциации (WTA), а на очень скромном состязании Международной федерации тенниса (ITF) с призовым фондом $25 тыс., проходившем в Минске летом 2015 года. Соперницей Касаткиной тогда была ее соотечественница Аминат Кушкова, которая никогда не поднималась выше четвертой сотни мирового рейтинга и уже через год окончательно сошла с теннисных радаров.

Судьба нынешней первой ракетки России сложилась принципиально иначе, однако идеального результата — 6:0, 6:0 — ей с тех пор добиться не удавалось. Случилось это лишь сейчас на Wimbledon, куда она приехала в ранге новоиспеченной победительницы турнира категории 500 в Истборне. Этот успех поднял уверенность Касаткиной на такую высоту, что она уже через день очень легко, отдав лишь три гейма в первой партии, разобралась с четвертьфиналисткой лондонского мейджора пятилетней давности китаянкой Чжан Шуай, а теперь записала две «баранки» получившей wild card британке Юрико Лили Миядзаки, которая находится в середине первой сотни мирового рейтинга.

Все было кончено всего за 50 минут. Взяв лишь 19 очков в 12 геймах, соперница Касаткиной позволила ей выиграть на нынешнем турнире уже 19 геймов подряд, что, вполне возможно, является российским рекордом на состязаниях Большого шлема. Конечно, в матче 1/16 финала против испанки Паулы Бадосы, которая, несмотря на свой нынешний низкий рейтинг, по уровню мастерства с Миядзаки рядом не стоит, эта уникальная статистика поможет вряд ли. Тем не менее, подтвердив на Wimbledon свой прошлогодний результат, Касаткина сохраняет неплохие шансы вернуться по итогам турнира в первую десятку, которые станут еще более весомыми в случае ее выхода в четвертый круг.

На мужском турнире с первыми проблемами столкнулся его семикратный чемпион Новак Джокович, встречавшийся с игроком примерно такого же пошиба, как и Миядзаки,— ее соотечественником Джейкобом Фирнли из середины третьей сотни мирового рейтинга. В первых двух сетах серб действовал без особого блеска, но уверенно контролировал ситуацию, а вот в конце третьей партии у него начались сложности. Явных намеков на проблемы с коленом, которое Джоковичу прооперировали примерно месяц назад, вроде бы не просматривалось. Однако избежать серьезной нервотрепки ему удалось лишь во многом благодаря двум двойным ошибкам Фирнли, которые тот совершил в оказавшемся ключевым 11-м гейме четвертой партии.

Впрочем, без сюрприза у мужчин в четверг все же не обошлось. Причем родился он на том самом втором корте Всеанглийского клуба лаун-тенниса и крокета, на котором во вторник выбыл из борьбы Андрей Рублев, а в среду — норвежец Каспер Рууд. На этот раз та же самая площадка оказалась неудачной для еще одного представителя топ-10, седьмой ракетки мира и полуфиналиста Wimbledon 2021 года поляка Хуберта Хуркача, встречавшегося с прогрессирующим 20-летним французом Артюром Фисом. Проиграв два сета, Хуркач взял третью партию и имел в четвертой четыре сет-пойнта, но на тай-брейке крайне неудачно упал, здорово захромал и через несколько минут отказался от продолжения борьбы, поставив под большой вопрос свое выступление на Олимпиаде в миксте с первой ракеткой мира Игой Швёнтек.

Француз же теперь встретится с Романом Сафиуллиным, которому было бы неплохо защитить очки, полученные за прошлогодний уимблдонский четвертьфинал. И пока трудно сказать, повезло ли россиянину, что в следующем матче ему достался не один из скрытых фаворитов турнира, а примерно равный по классу оппонент. Считаясь у себя на родине едва ли не главной теннисной надеждой, Фис впервые миновал на мейджоре два круга и будет крайне опасен.

Евгений Федяков

Второй круг Wimbledon

Мужчины. Янник Синнер Италия, 1)–Маттео Берреттини (Италия) 7:6 (7:3), 7:6 (7:4), 2:6, 7:6 (7:4). Алекс де Минор (Австралия, 9)–Хауме Мунар (Испания) 6:2, 6:2, 7:5. Артюр Фис (Франция)–Хуберт Хуркач (Польша, 7) 7:6 (7:2), 6:4, 2:6, 6:6 (8:9), отказ. Бен Шелтон (США, 14)–Ллойд Харрис (ЮАР) 4:6, 7:6 (7:5), 6:7 (5:7), 6:3, 7:6 (10:7). **Роман Сафиуллин** (Россия)–Томаш Махач (Чехия) 6:2, 6:4, 5:7, 6:3. Новак Джокович (Сербия, 2)–Джейкоб Фирнли (Великобритания) 6:3, 6:4, 5:7, 7:5. Григор Димитров (Болгария, 10)–Шан Цзюньчэн (Китай) 5:7, 6:7 (4:7), 6:4, 6:2, 6:4. Лоренцо Музетти (Италия, 25)–Лучано Дардери (Италия) 6:4, 4:6, 6:7 (5:7), 6:4, 6:4. Хольгер Руне (Дания, 15)–Тиагу Зейбот Вилд (Бразилия) 3:6, 6:3, 6:2, 6:2. Алехандро Табило (Чили, 24)–Флавио Коболли (Италия) 7:6 (7:4), 7:6 (7:4), 4:6, 4:6, 6:4. Тейлор Фриц (США, 13)–Артюр Риндеркнех (Франция) 6:3, 6:4, 3:6, 6:4. Кантен Алис (Франция)–**Карен Хачанов** (Россия, 21) 4:6, 6:3, 3:6, 6:3, 6:4.

Женщины. Дарья Касаткина (Россия,1 4)–Юрико Лили Миядзаки (Великобритания) 6:0, 6:0. Мэдисон Кис (США, 12)–Ван Яфань (Китай) 6:2, 6:2. Паула Бадоса (Испания)–Бренда Фругвиртова (Чехия) 6:4, 6:2. Беатрис Хаддад Майя (Бразилия, 20)–Камила Осорио (Колумбия) 3:0, отказ. Марта Костюк (Украина, 18)–Дарья Сэвилл (Австралия) 4:6, 7:6 (7:2), 6:4. **Анна Калинская** (Россия, 17)–Мария Боузкова (Чехия) 6:4, 6:1. Елена Остапенко (Латвия, 13)–Дарья Снигур (Украина) 6:3, 6:0. Унс Джабир (Тунис, 10)–Робин Монтгомери (США) 6:1, 7:5. Ван Синьюй (Китай)–Джессика Пегула (США, 5) 6:4, 6:7 (7:9), 6:1. Даниэль Коллинз (США, 11)–Дальма Гальфи (Венгрия) 6:3, 6:4. Элина Свитолина (Украина), 21)–Юле Нимайер (Германия) 6:3, 6:4. Ига Швёнтек (Польша, 1)–Петра Мартич (Хорватия) 6:4, 6:3.

НХЛ

Владимир Тарасенко ушел с кубком

Российский форвард отправился из «Флориды» в «Детройт»

Известный российский форвард Владимир Тарасенко, в июне ставший обладателем Кубка Стэнли в составе «Флорида Пантерс», в четвертый раз за год с небольшим поменял команду. Из «Флориды» он перешел в статусе свободного агента в «Детройт Ред Уингс», который в минувшем сезоне был очень близок к тому, чтобы прервать длящуюся с середины прошлого десятилетия череду провалов в регулярном чемпионате НХЛ и наконец попасть в play-off.

«Детройт» сообщил, что заключил двухлетний контракт с известным российским форвардом Владимиром Тарасенко, в июне завоевавшим Кубок Стэнли в составе «Флориды»: она обыграла в финале play-off «Эдмонтон Ойлерс». По нему хоккеист будет получать $4,75 млн в год. Тарасенко был одним из наиболее заметных игроков НХЛ среди тех, кто 1 июля получил статус свободных агентов после истечения срока действия их прежних соглашений.

Примечательна эта история прежде всего тем, что нынешний переход Владимира Тарасенко уже четвертый, который он совершил в течение очень короткого периода, за год с небольшим, притом что до этого отрезка смен команд в его североамериканской карьере не было. Львиную ее долю 32-летний Тарасенко провел в «Сент-Луис Блюз». За него он выступал почти 11 сезонов, заработав репутацию элитного снайпера, способного постоянно забивать в регулярном чемпионате более трех десятков голов, пусть и подверженного травмам. Но в сезоне позапрошлом, прямо перед дедлайном на обмены, «Сент-Луис» решил расстаться с россиянином, который помог ему в 2019 году взять Кубок Стэнли, отправив его в «Нью-Йорк Рейнджерс». Тот рассчитывал с помощью опытного россиянина побороться за главный приз лиги.

Однако ход оказался не слишком удачным. Сам Тарасенко играл в «Рейнджерс» неплохо, но нью-йоркский клуб неожиданно уступил уже в стартовом раунде play-off котировавшемуся куда ниже «Нью-Джерси Девилс».

После вылета он вполне ожидаемо — из-за перегруженности платежной ведомости — не стал продлевать сотрудничество с Владимиром Тарасенко. Зато российским нападающим заинтересовалась «Оттава Сенаторс», предложившая ему довольно неплохой годичный контракт на $5 млн. Канадская команда представлялась перспективным вариантом для продолжения карьеры Тарасенко. Она долго болталась среди середняков НХЛ, но приобрела облик клуба, готового к прорыву, собрав достаточно качественный состав.

Однако с прорывом у «Оттавы» ничего не вышло, и она, оставшись аутсайдером и последовав примеру «Сент-Луиса», в марте, перед дедлайном на обмены, отправила Владимира Тарасенко в преуспевающую «Флориду». На этот раз сделка попала в яблочко. Во «Флориде» у нападающего не возникло никаких проблем с адаптацией. В 19 играх регулярного чемпионата в ее составе он набрал 14 очков, забив шесть голов, а потом внес довольно заметный вклад в первую для клуба победу в розыгрыше Кубка Стэнли. В 24 матчах play-off Тарасенко забросил пять шайб, добавив к ним четыре результативные передачи, а звено, в котором его партнерами были финны Эту Луостаринен и Антон Лунделль, отличалось высокой надежностью.

В том, что «Флорида» рассталась с ним, нет ничего странного. Как и любой триумфатор НХЛ, она, столкнувшись с возросшими запросами ключевых игроков, оказалась «придавленной» жестким потолком зарплат, пусть лига в этом году впервые за долгое время решилась существенно — с $83,5 млн до $88 млн — поднять его. В настоящий момент даже с учетом расставания с Тарасенко размер платежной ведомости «Флориды» располагается вплотную к 88-миллионной отметке.

Новый клуб Владимира Тарасенко похож на «Оттаву» в том смысле, что, как и она, увидел в нем игрока, который может помочь ему совершить долгожданный рывок. «Детройт», один из старейших североамериканских хоккейных брендов, не попадал в play-off с 2016 года. В прошедшем сезоне он был чрезвычайно близок к тому, чтобы прервать череду провалов, но пропустил в кубковую стадию «Вашингтон Кэпиталс»: тот при равенстве очков обошел детройтцев по дополнительным показателям. Сейчас в «Детройте» в разгаре очередная кадровая перестройка, по ходу которой он уже расстался с группой хоккеистов — Джейком Уолмэном, Шейном Гостисбером, Давидом Перроном и Робби Фаббри, подписав контракты с примерно такой же по численности группой игроков, выступавших за другие команды: Кристианом Фишером, Тайлером Моттом, Джеком Кэмпбеллом, Эриком Густафссоном. При этом «люфт» под потолком зарплат у клуба составляет около $20 млн, что позволяет ему провести в межсезонье еще ряд крупных сделок.

Алексей Доспехов