экономполитика | **Разработан порядок определения эффективности мер и инструментов госполитики в области НТР** —2

новости | **Только 30% россиян готовы голосовать онлайн, даже если у них появится такая возможность** —3

Коммерсантъ

4 601865 000226 24136

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Вторник 3 сентября 2024 №159 (7849 с момента возобновления издан

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6



спорт | Умер трехкратный олимпийский чемпион, семикратный чемпион мира борец Александр Медведь —12

новости | Началось рассмотрение дела экс-замминистра цифрового развития, обвиняемого в получении взятки —4

В урочный час в Тыве

Как Владимир Путин огорошил своим присутствием кызыльских школьников

2 сентября президент России Владимир Путин в столице Тувы Кызыле преподал открытый урок школьникам в честь начала нового учебного года и ответил на многие жгучие вопросы современности, включая вопрос о том, что было, есть и будет на СВО. С подробностями о том, что при этом было и стало со школьниками,— специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников.



Владимир Путин с интересом осматривал новую школу
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

В классе, где должен был состояться открытый урок «Разговор о важном», учеников старших классов готовили к встрече с прекрасным.

— Все ли персонажи на стене вам знакомы? — спрашивала молодая учительница.— На случай, если Владимир Владимирович спросит...

Со стен на учеников смотрели свежеисполненные, в том числе и мудрости, Ломоносов, Пушкин, Менделеев, Чайковский, Курчатов, Жуков...

— Все...— раздался нестройный хор голосов.

В частностях начались заминки.

— Ну вот вы, скажите, кто это...— учительница показала на Менделеева.

— Вот это — Пушкин,— уверенно указал ученик на поэта.

— Нет, а это кто? — упорствовала учительница.

Эх, Менделеева парень не осилил.

Впрочем, заминка вышла и с Ломоносовым.

На мой-то взгляд, проблема заключалась в том, что под портретом следовало написать не только фамилию, а и должность человека. А сгоряча понаписали цитаты: «Чтение — вот лучшее учение», «Дерзайте Отчизну мужеством прославить»... Цитаты путали все дело. Написали бы ясно и просто: великий ученый-химик, великий поэт... Тут я подумал, что и сам бы споткнулся на Ломоносове. Чем он велик? Да всем. И ученый, и поэт, и организатор... Светоч, короче говоря. Мыслитель, может... Да, вопрос... Причем на засыпку.

— Юрия Гагарина все знают? — с тревогой спросила учительница.— Слава Богу!.. А то я уже сомневаться начала.

Подростки, отобранные в разных школах Кызыла для этой встречи, кажется, пересидели сейчас за партами в новой школе. Несколько раз им уже сказали, что вот она, готовность номер один. Затем неумолимо следовал отбой.

— Дышим! — старалась учительница.— Дышим! Кто йогой занимался?

Она хотела их расслабить. Пока получалось наоборот.

— А кто, кстати, в туалет еще хочет? — спохватилась она на всякий случай.

— Что, все?! Куда же вы?!

Но в классе уже почти никого не было. Впрочем, возвращались быстро и все-таки повеселевшие.

— А ты так и будешь в перчатках сидеть? — спрашивала учительница у парня на задней парте.

На голове у него был красный берет, а на руках — и правда белые матерчатые перчатки.

— Может, пока снимешь?

Парень однозначно качал головой: ни за что.

— И берет? — настаивала учительница.— Ну ладно. Потом будешь обливаться!

— Да,— сознательно кивал он.

Я и правда сочувствовал подросткам. Как после такой артподготовки вступать в разговор, еще и о важном?.. Можно было начинать уже неделю приходить в себя.

Наконец показался Владимир Путин. Он пожелал первоклассникам удачи, которая им понадобится: до сих пор весь мир крутился вокруг них, а теперь и у них появляются, разъяснил он, обязательства.

Первая же девушка ребром поставила верный вопрос:

— Туристы в Тыву приезжают. Но их приезд не сопровождается комфортом! Они отдыхают в спартанских условиях.

Сформулировано было, я считаю, исчерпывающе. Русский характер был передан в паре фраз. Тем не менее отдохнет русский человек во что бы то ни стало (наша краткая ночевка на еще не открывшейся турбазе на озере Чедер в часе езды от Кызыла — яркое этому подтверждение).

— Поддержите проекты по развитию туризма в Тыве! — попросила девушка.

Было обещано.

— Я Богдан, мне десять лет, я живу в городе Кызыле. Я занимаюсь плаванием...

Детям, пережившим ожидание этой встречи, сама она, кажется, давалась легче.

— И сколько ты проплываешь? — спрашивал его президент.

— 50 метров, 48 секунд. Футболом, боксом занимаюсь, имею желтый пояс по карате,— продолжал Богдан.— Я еще увлекаюсь мототехникой. Моя мечта накопить на мотоцикл,— отчитывался десятилетний мальчик.

— Мотоцикл — опасный вид спорта. Накопи на машину лучше,— советовал Владимир Путин.— Так спокойнее будет.

— Мой папа в 14 лет накопил на машину,— согласился мальчик.

— Вот и стремись к этому. Ты ездил на мотоцикле?

— Только на квадроцикле,— пожал плечами мальчик.

Но Владимир Путин учил сегодня избегать опасности при виде ее.

— Квадроцикл — тоже опасный! — воскликнул он.— Переворачивается. Неустойчивый... Лучше на машине. А как ты будешь копить?

— Сдавать металлолом,— признался Богдан.

— Вот, точно! — обрадовался президент.

Тем более что есть же где-то, наверное, кладбище перевернувшихся квадроциклов.

новости — с3

Индекс обновляет минимумы

Российских инвесторов порадовать пока нечем

Индекс Московской биржи впервые с мая 2023 года опустился ниже уровня 2600 пунктов. Планомерное снижение фондового индикатора идет четвертый месяц подряд, за это время он потерял почти 27%. По словам экспертов, на ожидания инвесторов влияют рост налоговой нагрузки на российские компании, снижение деловой активности в Китае и сырьевых котировок. Кроме того, на фоне подъема ставок идет переток средств инвесторов с рынка акций на банковские депозиты. Впрочем, участники рынка в оптимистичном сценарии ожидают завершения падающего тренда.

В понедельник, 2 сентября, индекс Московской биржи опустился ниже 2600 пунктов впервые с 15 мая 2023 года. Основная торговая сессия закрылась на отметке 2545,07 пункта, потеряв почти 4% к прошлым торгам. С начала года индекс потерял почти 18%, а с локального пика, достигнутого в конце мая,— почти 27%. Снижение наблюдается уже четвертый месяц подряд — самый длительный период падения с 2008 года.

По словам опрошенных „Ъ“ экспертов, ключевые факторы, вызвавшие эту волну распродаж, постепенно появлялись еще с начала года и некоторое время игнорировались рынком. В первую очередь это увеличение налоговой нагрузки на компании, негативное влияние санкций, в том числе в виде дисконта на поставляемые из РФ сырьевые товары, рост иных экспортных издержек, связанных с санкциями и геополитикой, считает эксперт по фондовому рынку «БКС Мир инвестиций» Дмитрий Бабин. В частности, за 2019–2023 годы налоговая нагрузка в нефтяной отрасли выросла на 75%, в газовой — на 62%, в горнорудной и металлургической отрасли — на 35%, в банковском секторе — на 27% (см. «Ъ-Онлайн» от 30 августа).

Одна из причин текущего снижения индекса — в негативных для рынков данных по деловой активности в Китае за август, вышедших в начале этой недели, считает партнер Capital Lab Евгений Шатов. Кроме того, нефтяные котировки также снижаются на фоне замедления деловой активности и из-за ожиданий увеличения поставок от ОПЕК+. По данным Investing.com, котировки нефти Brent на спот-рынке немногим превышают $77 за баррель, то есть находятся вблизи минимума с начала этого года. Только за два месяца цены снизились больше чем на 11%.

При этом, по словам господина Шатова, происходит переток средств инвесторов с рынка в связи с ростом процентных ставок. По данным ЦБ, по состоянию на вторую декаду августа средняя максимальная ставка по депозитам крупнейших банков достигла 17,5% годовых.

деловые новости — с8

Московским камерам дали больше свободы

Столичный дептранс определил порядок работы комплексов фиксации нарушений

Столичные власти установили правила размещения и эксплуатации дорожных камер на территории Москвы, отличные от федеральных норм, вступивших в силу накануне. Как выяснил „Ъ“, работу комплексов, контролирующих скоростной лимит, соблюдение разметки, проезд по выделенным полосам и ряд других параметров дорожного движения, по-прежнему будет администрировать ГИБДД. Мэрия получит полную власть лишь в части автоматических комплексов, фиксирующих нарушения парковки.

Департамент транспорта Москвы опубликовал приказ о порядке установки и применения дорожных камер. С 1 сентября, как сообщал „Ъ“, действует федеральный закон №197, регулирующий работу всех комплексов автоматической фиксации нарушений в стране, однако Москва из-под его действия выведена (см. „Ъ“ от 28 августа) в рамках «особенности использования» приборов, которые и описаны в приказе. До вступления в силу ФЗ-197 нормативных актов, регулирующих процесс установки камер, не было, власти руководствовались необязательными к исполнению рекомендациями и ГОСТами.

Решение об установке камер, следует из документа, будет принимать Центр организации дорожного движения (ЦОДД) и Администратор московского парковочного пространства (в части комплексов для контроля нарушений правил стоянки). И если власти остальных регионов обязаны получить разрешение от ГИБДД на установку, в Москве решение просто «доводится» до Госавтоинспекции. «Перечень мест (дислокации камер.— **„Ъ“**) уже согласован с ГУ МВД России по Москве и утвержден»,— сообщили „Ъ“ в ЦОДД. Ранее в центре говорили о планах установить камеры у социальных объектов, поликлиник, больниц и в местах, где часто происходят мелкие аварии без пострадавших.

Установкой прибора административный процесс не ограничивается — необходимо разрешение на старт (а также прекращение) фиксации нарушений и формирования «писем счастья». Камеры, контролирующие нарушения скоростного режима и требований разметки, выезды на выделенку, обочину и другие нарушения ПДД, администрирует ГИБДД. А вот права контролировать нарушения парковки под запрещающим знаком (например, комплекс типа «Стритфалькон») закреплены за Московской административной дорожной инспекцией.

Свобода действий столичных властей, таким образом, фактически ограничена контролем за парковочными нарушениями, делает вывод координатор движения «Синие ведерки» Петр Шкуматов.

новости — с5

Умар Кремлев вживается в «Рольф»

У автодилерского холдинга новый владелец

Государство начинает реализовывать изъятые у прежних собственников активы. Один из крупнейших в РФ дилерских холдингов — «Рольф» — перешел от РФ к Умару Кремлеву. Связанная с ним структура уже могла заложить права по договору купли-продажи активов, стоимость которых оценивается в 30-40 млрд руб.

Глава Международной ассоциации бокса (IBA) Умар Кремлев стал владельцем дилерского холдинга «Рольф», сообщила компания во вторник. В «Рольфе» отметили, что новый стратегический инвестор намерен вывести бизнес на федеральный уровень, расширить спектр деятельности компании, фокусируясь на повышении эффективности и привлечении новых партнеров и клиентов. Дополнительных комментариев в «Рольфе» не предоставили.

● *«Рольф» основан в 1991 году. Портфель, по собственным данным, включает 32 бренда, в том числе Audi, BAIC, BMW, Chery, Haval и т. д. Сеть насчитывает 51 салон и три центра по продаже машин с пробегом в Москве и Санкт-Петербурге. По данным «АвтоБизнесРевю», по итогам 2023 года «Рольф» был четвертым в рейтинге дилеров по продаже новых автомобилей (28,73 тыс. штук) и первым по реализации машин с пробегом (102,22 тыс. штук). Выручка «Рольфа» в 2023 году выросла на 39,84%, до 323,85 млрд руб., прибыль сократилась в 2,5 раза, до 5,2 млрд руб., сказано в отчетности.*

В декабре 2023 года активы «Рольфа» по указу президента РФ Владимира Путина были переданы во временное управление Росимущества. Этому предшествовало возбуждение уголовного дела в отношении основателя холдинга Сергея Петрова и топ-менеджеров по обвинению в незаконном выводе денежных средств за рубеж. В феврале 2024 года Московский районный суд Санкт-Петербурга удовлетворил иск Генпрокуратуры об обращении в доход государства акций АО «Рольф» и долей в ООО «Рольф Моторс», ООО «Рольф Эстейт Санкт-Петербург», ООО «Рольф Тех» как имущества, полученного в нарушение законодательства о противодействии коррупции. В июле Санкт-Петербургский городской суд оставил решение без изменений. Господин Петров, позицию которого приводит Reuters, говорил, что государственное управление могло быть введено в интересах «одной из структур».

В ЕГРЮЛ владельцы указанных компаний «Рольфа» не раскрываются.

Но в СПАРК есть сведения, что в конце июля—начале августа собственником «Рольф Моторс», «Рольф Эстейт Санкт-Петербург» и «Рольф Тех» стала РФ. В Росимуществе комментарии не предоставили.

деловые новости — с9

деловые новости

07 **В краски подмешали конкуренции**
ЕЭК может повысить пошлины на пигмент из Китая

07 **«Россия» и Рига сводят старые счеты**
Авиакомпания выплатит аэропорту долг 2022 года

08 **Секьюритизация расширяется на потребкредиты**
Сбербанк провел дебютную сделку

09 **К деньгам отнеслись с почитанием**
В России выросли продажи бизнес-литературы

10 **Инвестор засмотрелся на «Восход»**
Структура Виктора Вексельберга может построить отель на Камчатке

Подписной индекс 50060 П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ **В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»**

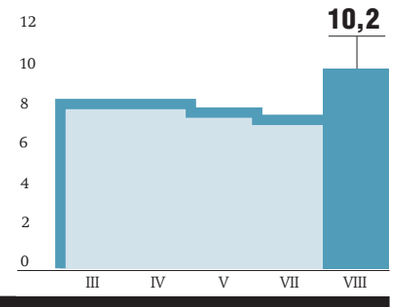
экономическая политика

сегодняшнее число

10,2

процента годовых составила **в июле средневзвешенная ставка по ипотеке,** сообщил ЦБ. Показатель за месяц существенно вырос — с 7,6% в июне. Объясняется такая динамика заметным ростом доли рыночных кредитов (с 13,6% в июне до 48,2%) после отмены с 1 июля льготной ипотеки под 8%. Эта программа была самой массовой в секторе ипотеки с господдержкой в условиях высокой ключевой ставки. По данным Банка России, в июле 2024 года объем выдачи ипотеки с господдержкой сократился на 72,9%, при этом ее доля осталась довольно высокой — почти 52% против 86,4% в июне. В целом же выдача ипотеки в июле оказалась вдвое меньшей по объему, чем в июне (356 млрд руб. против 788,5 млрд руб.).

Средняя ставка по ипотеке в 2024 году (%)



Табель для науки и технологий

Минобрнауки определилось с оценкой эффективности мер госполитики в области НТР

Минобрнауки разработало проект порядка оценки эффективности мер и инструментов госполитики в области научно-технологического развития (НТР) — они нужны для повышения эффективности расходов на нее ради достижения конкретных результатов и продуктов в концепции «технологического суверенитета». Документ содержит 14 критериев, в том числе объем затрат на науку за счет всех источников в текущих ценах, место РФ в мире по объему научных исследований и разработок и формулы их расчета. Проект — попытка увязать в единой системе мониторинг достижения целей обновленной стратегии НТР и госпрограммы по науке.

Минобрнауки подготовило проект постановления правительства о порядке определения показателей эффективности мер и инструментов госполитики в области НТР. Разработанный с учетом положений обновленной стратегии научно-технологического развития РФ (утверждена президентом 28 февраля 2024 года) документ опубликован на regulation.gov.ru. Как отмечается в пояснительной записке, при разработке документа принималась во внимание необходимость взаимоувязки в единой системе мониторинга оценок научной, научно-технической и инновационной деятельности, а также достижения целей стратегии и госпрограммы НТР.

Оценка эффективности будет включать 14 показателей, два из них — целевые: доля внутренних затрат на научные исследования и разработки за счет всех источников в ВВП и удельный вес внебюджетных источников. Напомним, что стратегия предусматривает рост первого показателя до 2% ВВП к 2030 году, доля частных затрат к 2035 году должна быть не ниже 50%.

12 критериев описывают прогресс по трем направлениям: конкурентоспособность и результативность науки, технологий и инноваций, их влияние на развитие отраслей экономики (за счет отечественных наукоемких технологий) и, наконец, качество кадрового и сервисного обеспечения сектора. В первой группе будут оцениваться место РФ в мире по объему исследований и разработок, соотношение продаж отечественной и иностранной наукоемкой продукции (в первую очередь из недружественных государств, включая параллельный импорт), число заявок на патенты и публикаций в журналах первого и второго уровня «Белого списка» (см. „Ъ“ от 26 августа). Вторая группа — самая многочисленная, она включает в себя шесть показателей, в том числе количество отечественных технологий, используемых организациями реального сектора экономики, объем выручки малых технологических компаний (МТК), доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВВП и др. Напомним, власти видят в МТК способ обеспечить РФ технологический суверенитет. Третья группа состоит из двух критериев: доля молодых ученых в общей численности ученых и техническая вооруженность сектора исследований и разработок (балансовая стоимость машин и оборудования в расчете на одного исследователя).



Минобрнауки определилось с параметрами, по которым будет отчитываться курирующему вице-премьеру Дмитрию Чернышенко о движении к «технологическому суверенитету»
ФОТО ГЛЕБА ЩЕЛКУНОВА

Показатели — инструмент оценки эффективности деятельности органов власти, ответственных за реализацию научно-технологической политики и обеспечение технологического суверенитета, и основание для управленческих решений, говорят в Минобрнауки. Ранее в ведомстве заявляли „Ъ“, что обновление стратегии потребует и корректировки инструментов ее реализации, в том числе госпрограммы НТР. В аппарате вице-премьера Дмитрия Чернышенко, в свою очередь, „Ъ“ сообщали, что в текущих условиях главная задача науки — создание конкретных результатов и продуктов, которые обеспечат независимость и конкурентоспособность страны. При формировании проекта федерального бюджета на следующие годы Белый дом детально будет прорабатывать вопросы реализации стратегии, включая приоритетное финансирование ключевых проектов и инициатив.

Венера Петрова

Казахстан призвали жить по средствам

Страну готовят к бюджетной и налоговой реформам

Открытие сессии парламента Казахстана, по традиции начинающееся с послания президента Касым-Жомарта Токаева к народу, в этом году заметно отличалось от прежних. Если в 2022–2023 годах послания описывали концептуальные принципы строительства «нового Казахстана», то в 2024 году главными темами стали вызовы и проблемы, стоящие перед страной. Они, как и предложенные главой государства решения, похожи на российские: дефицитный бюджет при потребности в инвестициях и повышении благосостояния населения требует наращивания сбора и перераспределения доходов — и подталкивает власти страны к повышению налогов, введению прогрессивной шкалы для физлиц, экономии госрасходов и реформам в банковском секторе.

Выступления Касым-Жомарта Токаева в 2022 и 2023 годах носили концептуальный характер, что было видно даже из названий — «Справедливое государство, единая нация, благополучное общество» и «Экономический курс справедливого Казахстана». В заголовке же послания этого года стало больше конкретики: «Справедливый Казахстан: закон и порядок, экономический рост, общественный оптимизм» — в рамках этой конструкции президент Казахстана в часовом выступлении постарался высказаться по всем аспектам жизни казахстанского общества. В частности, господин Токаев дал ответы на два ключевых вопроса, поддержав прямые выборы акимов (глав местных администраций) и назначив референдум о возможности развития в Казахстане атомной энергетики на 6 октября.

Впрочем, главными в послании оказались экономические вызовы, стоящие перед Казахстаном при общем курсе на «экономический рост при снижении социального неравенства и усилении среднего класса» (формула, отметим, за вычетом «среднего класса» практически повторяет политику, реализуемую властями РФ). Для этого потребуется нарастить эффективность госуправления и провести целый ряд реформ. Ключевыми названы «дисбаланс между денежно-кредитной и фискальной политикой», проблемы «инвестклимата и условий для ведения бизнеса» и вопросы «раскрытия промышленного потенциала страны». Президент Казахстана потребовал от правительства и Нацбанка «стимулировать банки вкладывать больше средств в экономику», пересмотреть их налогообложение и принять «новый закон о банках, отвечающий актуальным задачам стимулирования экономической активности».

Отдельно «большим просчетом в работе предыдущего и нынешнего правительств» глава государства назвал двухлетнее неисполнение доходной части республиканского бюджета. Правительство вынуждено прибегать к дополнительным трансфертам из Национального фонда для покрытия бюджетного дефицита. По оценкам экспертов, план по доходам и в этом году (16 трлн тенге без учета трансфертов из Нацфонда) будет недовыполнен на 3 трлн тенге. «Если к этому добавить дефицит в 3 трлн тенге, дыра в бюджете составляет примерно 25% расходной части»,— говорит директор Центра прикладных исследований TALAP Аскар Кысыков. По одобренным же правительством бюджетным проектировкам на следующий год объем трансфертов из Нацфонда вырастет еще — до 5 трлн тенге.

Выход из ситуации — «жить по средствам», заявил вчера глава Казахстана. «Правительству совместно с Нацбанком необходимо принять действенные меры, направленные на эффективное использование бюджетных денег, ограничение и жесткий контроль расходов»,— потребовал он в послании. Также среди требований — создание условий для роста деловой активности и частных инвестиций. «Перезагрузить существующую систему призван новый Налоговый кодекс. Кодекс должен быть нацелен на выстраивание принципиально нового налогового администрирования на основе доверия к налогоплательщикам. Крайне важно упростить кодекс, сделать его положения понятными для всех экономически активных граждан»,— заявил президент Казахстана, при этом согласившись на перенос срока его введения в действие с 2025 года на 2026-й для качественной проработки. Глава Казахстана обозначил три ключевых момента предполагаемой реформы налогообложения: это повышенная ставка налогообложения для банков, включая рост с 20% до 25% ставки по доходам, которые не связаны с бизнес-кредитованием, прогрессивная шкала налогообложения физлиц и инвентаризация льгот. «По всем льготам должна предоставляться налоговая отчетность. Сохранить надо те из них, которые реально стимулируют бизнес»,— заявил Касым-Жомарт Токаев.

Александр Константинов, Олег Сапожков

ЕЦБ на распутье

Неоднозначность ситуации в еврозоне осложняет выбор регулятора

Неравномерный экономический рост в странах зоны евро оказывает значительное давление на Европейский центральный банк (ЕЦБ) перед его сентябрьским заседанием по ставке, следует из обзора Institute of International Finance (IIF). С одной стороны, все более серьезными выглядят риски рецессии в Германии, с другой — у ряда других крупных европейских экономик фиксируется стабильное расширение производства. Не вполне ясны и перспективы достижения целей по инфляции. На основании решений, принимавшихся ранее ЕЦБ в схожих условиях, аналитики IIF делают вывод о том, что ставки в сентябре с высокой долей вероятности все же будут снижены.

На решения ЕЦБ о будущем ставок все больше влияет неравномерность экономического роста в разных европейских странах — такой вывод содержится в свежем обзоре Institute of International Finance. Пока у таких государств, как, например, Италия, Испания и Польша, фиксируется рост производства, в крупнейшей экономике зоны евро — Германии — деловая активность продолжает снижаться. Последнее, отметим, подтверждает опубликованное вчера S&P Global значение опережающего индикатора PMI в производственном секторе Германии — 42,4 пункта в августе после 43,2 в июле (значения выше 50 пунктов свидетельствуют о росте активности, ниже — о ее спаде). Во втором квартале снижение ВВП этой страны оценивалось в 0,1%, в первом динамика также была околонулевой (рост на 0,2%).

Ожидания рынка, связанные со скорым продолжением цикла смягчения денежно-кредитной политики (ДКП) в еврозоне, в значительной степени объясняются «именно немецкой стагнацией», что в целом имеет основания. Как напоминают в IIF, ЕЦБ не раз снижал ставки, объясняя это именно риском рецессии в Германии: так регулятор действовал, например, в 2001, 2002 и 2011 годах. Впрочем, сейчас проблемы немецкой экономики связаны главным образом с долгой адаптацией к последствиям военной операции РФ на Украине (подробнее см. „Ъ“ от 14 февраля) — и снижение ставок их в полной мере не решит.

Не вполне однозначные сигналы ЕЦБ содержат и данные Евростата об инфляции в еврозоне. Так, в августе показатель составил минимальные с июля 2021 года 2,2%, а базовая инфляция (без учета продовольствия и энергоносителей) замедлилась до 2,8%. При этом инфляция в услугах продолжила расти и в августе оценивалась уже в 4,2% (4% в июле). Поясним, что ускорение роста цен в этом секторе связано с постпандемийным расширением затрат компаний на зарплаты (см. „Ъ“ от 17 июля).

О том, что динамика показателя в сфере услуг рассматривается в ЕЦБ как одна из ключевых проблем, в конце прошлой недели говорила член исполнительного совета регулятора Изабель Шнабель. Об этом же свидетельствует протокол июльского заседания банка — отчасти именно ростом инфляции в услугах объяснялась пауза, которую регулятор сделал тогда в цикле смягчения ДКП. Хотя проблема не только не решена, но и даже несколько обострилась в августе, ставки в сентябре ЕЦБ, по всей видимости, снизит, прогнозируют в IIF.

К такому выводу аналитики пришли, проанализировав действия регулятора в ситуациях, когда он оказывался на схожих развилках. Измерение вклада отдельных показателей в итоговые решения ЕЦБ показало, что в таких условиях большее значение для центробанка приобретают два фактора: динамика базовой инфляции и действия ФРС (американский регулятор, напомним, намерен приступить к смягчению ДКП на сентябрьском заседании).

Впрочем, отмечают эксперты IIF, из-за разнонаправленной динамики снижать ставки ЕЦБ будет медленнее и осторожнее, чем прогнозируется рынками сейчас,— пока ожидается, что к июню 2025 года они будут снижены на 150 базисных пунктов.

Кристина Боровикова

МОНИТОРИНГ

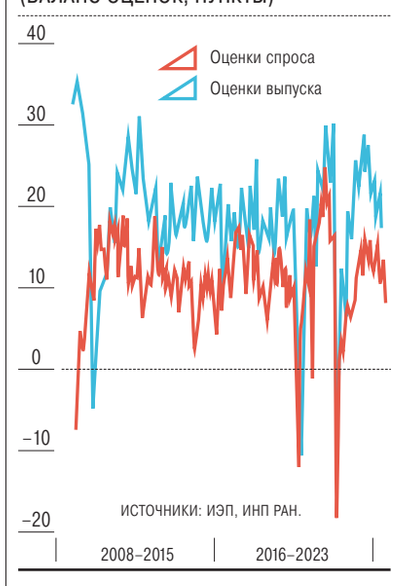
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Опросы фиксируют торможение «перегретого» спроса

Свежие опросы представителей промышленности фиксируют успехи ЦБ по «охлаждению» «перегретой» российской экономики. На основании полученных данных в Институте народнохозяйственного прогнозирования (ИПН) РАН делают вывод, что начавшееся в июле восстановление спроса в секторе было краткосрочным. В августе снизился баланс как фактических оценок спроса (до 20-месячного минимума), так и ожидаемых — после потери 9 пунктов (п.) баланс оценок стал отрицательным. Такой ситуации не наблюдалось с февраля 2023 года.

Другое исследование — агентства S&P Global — показывает, что деловая активность в августе росла самыми низкими темпами за год: характеризующий ее индекс PMI в обрабатывающих отраслях составил 52,1 пункта по сравнению с 53,6 п.

ОЖИДАНИЯ ПО СПРОСУ И ВЫПУСКУ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ (БАЛАНС ОЦЕНОК, ПУНКТЫ)



в июле. По данным S&P Global, компании отметили нестабильный спрос клиентов на их продукцию. Замеры, проведенные РСПП, также зафиксировали ухудшение состояния деловой среды в августе: сводный индекс по итогам опроса промышленников и предпринимателей ушел в отрицательную зону, сократившись с 50,1 до 48 пунктов.

В ИНП РАН отмечают, что торможение спроса с пониманием воспринимается российскими предприятиями, около 70% которых оценивает его текущие объемы как нормальные. При этом на фоне такой динамики промышленники указывают на избыток запасов готовой продукции — это облегчит удовлетворение спроса в следующие месяцы, но затормозит рост выпуска. В августе планы выпуска оказались минимальными с начала 2023 года, однако эксперты предупреждают, что августовская остановка роста промпроизводства может подтолкнуть предприятия к пересмотру планов и оценок уже в сентябре—октябре.

Вызов для промышленности — фактическое и незапланированное снижение численности занятых на предприятиях. Предприятия планировали расширять штат в августе с балансом оценок +10 пунктов. В действительности показатель рухнул с +2 пунктов в июле до -5 пунктов в августе. На сентябрь—октябрь баланс ожидаемых изменений численности персонала остается положительным и предполагает рост занятости. Снижение динамики спроса облегчит решение кадровых проблем промышленности, полагают в ИНП РАН. По данным S&P Global, из-за замедления темпов прироста новых заказов компании уже менее активно создают новые рабочие места.

Диана Галиева

Kommersant.ru сетевое издание | **Коммерсантъ** ежедневная газета | **Коммерсантъ Weekend** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Автопилот** ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **8 (800) 600 0556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700.
WWW. KOMMERSANT. RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ:** Альфред Хакимов — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201.
Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботний выпуск) | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** Дмитрий Ноак - директор службы. Тел. (495) 797 69 86.

РЕДКОЛЛЕГИЯ Михаил Лукин — шеф-редактор АО «Коммерсантъ», главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шишкова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Александр Стукалин, Иван Сухов, Иван Кузнецов (и.о.) — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козичев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь
СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Иван Буранов, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Алексей Тарханов, Елена Черненко | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Максим Варывдин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Анатолий Костырев (бизнес), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Юлия Тишина (медиа и телекоммуникации), Сергей Ходнев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Ксения Дементьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Айрат Сакаев (нормативно-словарная), Татьяна Трофимова (региональная корсеть) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Наталья Ковтун Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель
ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **И.О. РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Александр Розанов, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

16+

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.
В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: **Воронеж** ООО «Печатный Двор» (473) 262 76 77; **Екатеринбург** ЗАО «Коммерсантъ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Ижевск** ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; **Иркутск** ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** Обособленное подразделение в Казани (843) 562 02 76; **Краснодар** ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ООО «Инфотех» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; **Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** АО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** Обособленное подразделение в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; **Саратов** ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **63 458**
Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита – ABC

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

В урочный час в Тыве



Журналисты импровизировали в актовом зале школы, переоборудованном в пресс-центр
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА



Директор новой школы Денис Попугалов понимал, что такие дни — редкость в жизни человека
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

С1

Расспросив, Владимир Путин хотел перейти к вопросу другого ученика, но оказалось, что Богдан все это рассказывал, чтобы тоже задать вопрос.

— Сколько часов вы спите и сколько отдыхаете? — спросил он.

— Соврать неудобно, поэтому скажу как есть,— ответил Владимир Путин.

О, это уже было неплохо. Владимир Путин не пояснил, почему ему неудобно соврать. Скорее всего, потому, что перед ним были дети.

— Я сегодня спал четыре часа. Это маловато. А так, обычно, сплю по шесть часов,— продолжал Владимир Путин.— А ты должен как минимум восемь. Тебе нужно быть в форме. И мне нужно быть в форме. А я сплю шесть часов не потому, что я такой занятый человек, а потому, что не могу должным образом организовать свой день.

Владимир Путин сгоряча признавался в каких-то смертных грехах и занимался самобичеванием. Это было необычно.

— Каждый человек должен критично относиться ко всему тому, что он делает. К себе,— добавил он.— Я постараюсь и тебе советую.

— Да,— согласился Богдан.

Он наконец сел на место и обхватил голову руками. Все, что могло и должно было состояться в его жизни к этому моменту, только что состоялось. И теперь одни только слезы стояли в его глазах. Он был переполнен чувствами, которых, подозреваю, ему хватит, возможно, на всю его жизнь. Более взрослая девушка за соседним столом утешала его. Но нет, он был безутешен.

У Владимира Путина интересовались, какой девиз Александра Суворова ведет его по жизни. Оказалось, один ведет: пуля — дура, штык — молодец.

— Как вот наш…— президент замялся и показал в сторону предыдущего оратора.

— Богдан,— на мгновение очнулся выступавший мальчик.

— Как Богдан сказал, надо быть в форме и быть готовым к борьбе! И успех обеспечен.

Впрочем, через полчаса Владимир Путин рассказывал, что главное правило, которое он взял с собой в жизнь и в политику из дзюдо,— наоборот, быть гибким. Впрочем, он предупредил, что это сочетается.

А пока новости поступали одна за другой. Еще один ученик предложил президенту «сделать тур к 80-летию Великой Победы по тем ключевым местам, где происходили главные бои».

— Под Москвой, Ленинград, Ржев, Севастополь…— перечислял учащийся.— Сталинград, нынешний Волгоград, и Курская дуга.

Последнее замечание, возможно, было лишним. Избыточным, что ли.

— В таком туре могут участвовать не только граждане РФ, но и граждане СНГ,— продолжал молодой человек, вряд ли имея в виду членов ОДКБ (а зря, если так).

— Хорошая идея,— одобрил Владимир Путин.— Можно вспомнить слова Владимира Высоцкого: «Видно, правильные книжки ты в детстве читал…»

Правда, неплохо бы еще и за новостями следить.

— Я Воробьев Артем, я юнармеец и являюсь командиром взвода,— отрекомендовался еще один ученик.— Я участник двух «Зарниц 2.0»… И участник регионального этапа по оказанию медицинской помощи. Мне это пригодилось!

Выступающих, без сомнения, ориентировали на то, чтобы они рассказывали истории о себе — с целью заинтересовать президента. Рассказывал и Артем Воробьев.

— В конце мая этого года мы с другом шли в школу мимо нашего парка… Если знаете, там, где протока (Владимир Путин кивнул.— **А. К.**). Нас окликнула женщина и сказала, что вот там девушка собирается, ну… зайти в воду с целью нанесения себе вреда,— выговорил Артем Воробьев.

Видимо, девушка хотела утопиться.

— Мы, не подумав, побежали туда,— объяснил Артем Воробьев.— Она держалась на весу на воде. Мы сначала попросили ее выйти из воды, но она нас не послушала. Тогда нам пришлось залезть в воду и вытащить ее. Вот!

После в меру эмоционального рассказа нельзя было полностью исключить, что девушка просто решила искупаться.

А сам Артем в результате случившегося хочет попробовать попасть в силы специальных операций (ССО).

Он словно знал, чем задеть Владимира Путина:

— Я как никто другой знаю о силах спецопераций,— объяснил верховный главнокомандующий.— Ну, это… вы знаете… книжки можно писать. Реально!.. И надеюсь, будут написаны. И в школах с этого года, надеюсь, пойдет предмет «Основы жизнедеятельности и защита Родины…». Эти вещи будут поставлены на системной основе.

Учеников ждут, таким образом, новые знания. А также их родителей.

— Как бы вы провели свой день, если бы вы были обычным спокойным… ой, свободным человеком? — спрашивала баскетболистка Жанна шестнадцати лет, признаваясь, что ей ни на что не хватает времени.

— Если времени не хватает на что-то, значит, все у вас идет правильно,— раздавал подачи господин Путин.

— В интернете очень много противоречивой информации,— начинали спрашивать у него уже про то, как дела на СВО.— Очень много пишут про переговоры. И у вас как у главного человека хотелось бы спросить: как же там все-таки обстоят дела?

Верховный главнокомандующий вкратце, как он это умеет, напомнил собравшимся причины СВО, начиная с госпереворота на Украине в 2014 году и создания «анти-России» на месте Украины. Он объяснил, почему украинскому руководству мирные переговоры не нужны:

— Они отказались от выборов президента, сослались на военное положение. Если прекратятся боевые действия, то властям придется отменять военное положение, а после отмены нужно сразу проводить президентские выборы. А действующая власть явно к этому не готова! Шансов быть переизбранными у них немного. Поэтому они не заинтересованы в прекращении боевых действий. Поэтому они учинили вот эту провокацию в Курской области… А до этого хотели учинить такую же провокацию в Белгородской области, где живет ваша подруга,— отвечал он девушке, которая задавала вопрос.

Дети внимательно слушали слова главного человека, который до этого оговорился, что врать не станет.

— И расчет был на то, чтобы прекратить наши наступательные действия на главных участках, на Донбассе. Результат известен!.. Да, люди проходят через тяжелые испытания, особенно в Курской области, но главной задачи, которую противник ставил перед собой, они не достигли,— констатировал верховный главнокомандующий.— Более того, таких темпов наступления в Донбассе у нас давно не было!.. Территориями не по 200–300 метров, а квадратными километрами… После этого, надеюсь, у киевской власти возникнет желание переходить к мирным переговорам…

Сначала бы такими темпами освободить Курскую область, чтобы к 80-летию Великой Победы можно было устраивать экскурсии по местам боевой славы.

Андрей Колесников, Кызыл

Россияне избирают участки

Большинство опрошенных все еще предпочитают традиционное голосование электронному

Хотя россияне с оптимизмом смотрят на перспективу повсеместного распространения практики дистанционного электронного голосования (ДЭГ), только 30% из них готовы голосовать онлайн, даже если у них появится такая возможность, выяснили социологи. Еще 63% опрошенных сообщили, что в случае возможности выбора предпочтут традиционный визит на избирательный участок. Таковы результаты всероссийского опроса ВЦИОМа, опубликованного в понедельник.

● *Всероссийский телефонный опрос «ВЦИОМ-Спутник» был проведен 17 августа 2024 года среди 1600 респондентов. Максимальная погрешность не более 2,5%.*

Несмотря на то что ДЭГ является относительно новой формой волеизъявления (впервые оно было применено в Москве в сентябре 2019 года, а общефедеральную платформу протестировали в двух регионах в 2020-м), об онлайн-голосовании знает подавляющее большинство респондентов (87%), в том числе каждый второй (47%) утверждает, что знает хорошо. Почти две трети опрошенных (63%) согласны, что нужно обеспечить возможность голосовать удаленно во всех регионах России, но при этом почти столько же (62%) признались, что не считают такую опцию важной именно для себя. Наконец, 63% респондентов сообщили, что при наличии выбора предпочтут голосовать на избирательном участке, и только 30% готовы сделать это через интернет (см. график).

Если осведомленность о ДЭГ демонстрирует внушительную динамику (за пять лет процент тех, кто говорит, что хорошо разбирается в этом вопросе, вырос более чем в два с половиной раза — с 18% в 2019 году до 47% в 2024-м), то отношение к онлайн-голосованию за те же годы практически не изменилось. В 2021 году неважной для себя возможность участия в ДЭГ считали 64% опрошенных, противоположной точки зрения придерживались 33%. В августе 2024 года второй показатель вырос до 36%, а первый сократился до 62%. В то же время процент желающих голосовать именно на участке с 2020 года вырос с 61% до 63% опрошенных, а доля тех, кто готов это делать через интернет, сократилась с 34% до 30%.

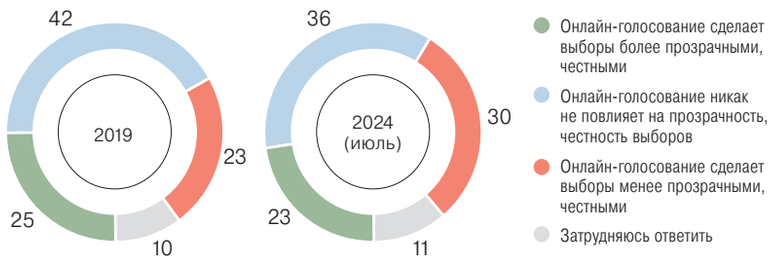
Чаще всего (40%) желающие голосовать на участке объясняют свой выбор тем, что не доверяют ДЭГ и считают традиционный способ голосования более честным. 27% сослались на привычку и на то, что им так проще, 18% сообщили, что их привлекает атмосфера праздника и возможность пообщаться с людьми, а еще 12% признались, что не умеют пользоваться интернетом или не имеют к нему доступа (респонденты отвечали на открытый вопрос, то есть имели возможность выбрать сразу несколько вариантов ответа). В свою очередь, сторонники онлайн-голосования говорили прежде всего о его удобстве (81%) и возможности сделать это из любого места (28%).

Примечательно, что по вопросу о прозрачности ДЭГ и его защищенности от фальсификаций оценки довольно сильно разошлись. 30% опрошенных считают, что ДЭГ может привести к снижению прозрачности электоральных процедур, а 23%, наоборот, видят в онлайн-голосовании способ сделать выборы более честными. Еще 36% уверены, что ДЭГ никак не повлияет на прозрачность выборов. В массовом сознании граждан пока не сформировалось устойчивого убеждения в том, что использование цифровых технологий ведет к повышению честности и открытости выборов, а опасения в отношении негативных эффектов внедрения удаленного голосования остаются распространенными, констатируют социологи. В целом скептические взгляды в отношении ДЭГ чаще всего выражают мужчины, респонденты с низким уровнем дохода и активные интернет-пользователи. В пользу ДЭГ больше высказываются молодые люди (25–44 лет), граждане с неполным средним образованием и жители села.

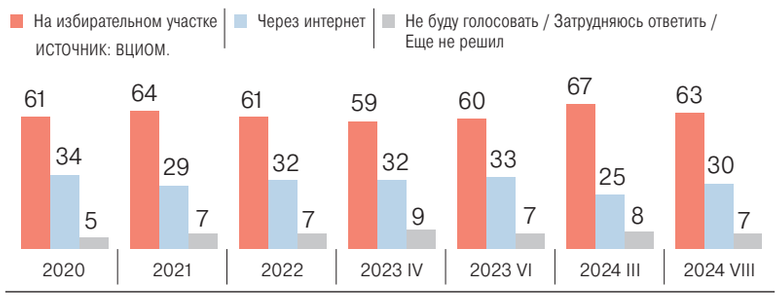
Напомним, что с момента первого теста федеральной платформы ДЭГ в 2020 году география онлайн-голосования неуклонно расширяется. В 2021 году через федеральную платформу ДЭГ голосовали шесть регионов на двух уровнях выборов (федеральном и региональном), в 2022-м ДЭГ применяли семь субъектов, в сентябре 2023-го — 24, а на выборах президента весной 2024 года их было уже 29 (не считая Москвы, использующей собственную платформу). На осенних выборах-2024 голосовать онлайн на федеральной платформе будут в 25 регионах, причем доступны будут до пяти разных уровней выборов. В Москве, где на выборах мэра в 2023 году ДЭГ предпочли более 80% участвовавших в них избирателей, электронное голосование (онлайн или через терминал на участке) на выборах в Мосгордуму впервые станет основным, в то время как бумажный бюллетень можно будет получить только по предварительной заявке.

Анастасия Корня

КАКОЕ ИЗ СУЖДЕНИЙ СООТВЕТСТВУЕТ ВАШЕМУ МНЕНИЮ ОБ ОНЛАЙН-ГОЛОСОВАНИИ? (%) ИСТОЧНИК: ВЦИОМ.



КАКОЙ СПОСОБ ПРОГОЛОСОВАТЬ ВЫ СКОРЕЕ ВСЕГО ПРЕДПОЧТЕТЕ? (%)



ПОЧЕМУ ВЫ ХОТЕЛИ БЫ ПРОГОЛОСОВАТЬ НА ИЗБИРАТЕЛЬНОМ УЧАСТКЕ? (%)*



*ОТКРЫТЫЙ ВОПРОС, ДАНЫ ТРИ САМЫХ ПОПУЛЯРНЫХ ОТВЕТА, % ТЕХ, КТО ПРЕДПОЧТЕТ ГОЛОСОВАТЬ НА ИЗБИРАТЕЛЬНОМ УЧАСТКЕ.

ПОЧЕМУ ВЫ ХОТЕЛИ БЫ ПРОГОЛОСОВАТЬ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ? (%)*



ИСТОЧНИК: ВЦИОМ.

*ОТКРЫТЫЙ ВОПРОС, ДАНЫ ТРИ САМЫХ ПОПУЛЯРНЫХ ОТВЕТА, % ТЕХ, КТО ПРЕДПОЧТЕТ ГОЛОСОВАТЬ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ.

КОНТЕКСТ

ЦИК ОГРАДИЛ УЧАСТКИ ОТ ОПАСНОГО ВНИМАНИЯ

Центризбирком (ЦИК) разрешил комиссиям восьми приграничных регионов в целях безопасности вводить запрет на фото- и видеосъемки на избирательных участках и рядом с ними. Такое право дает им постановление ЦИКа, принятое на заседании 2 сентября.

Региональные избиркомы смогут принимать такие решения исходя из ситуации на конкретной территории и после консультации с оперативным штабом, сообщил заместитель председателя ЦИКа Николай Булаев. Он выразил уверенность в том, что подобные решения будут взвешенными и будут правильно поняты. Запрет не будет распространяться на представителей аккредитованных на выборы СМИ, уточнили в ЦИКе.

Комиссия также ограничила доступ к материалам видеонаблюдения на довыборах в Госдуму по Унечскому и Южному одномандатным округам (Брянская и Ростовская области соответственно): они будут доступны только ЦИКу, организующим выборы комиссиям и центрам общественного наблюдения. Это делается для предотвращения несанкционированного доступа к трансляции изображения из помещений для голосования, так как информация о присутствии людей на избирательных участках может стать наводкой для врага, объяснил член ЦИКа Александр Курдюмов, представляя проект решения. Региональным комиссиям рекомендовано учесть на своих выборах особенности, установленные ЦИКом для кампаний федерального уровня. **Анастасия Корня**

НОВОСТИ

«Результат моих действий исключительно положительный»

Экс-замглавы Минцифры Максим Паршин не считает, что совершил что-то коррупционное

Хамовнический райсуд Москвы приступил к рассмотрению резонансного уголовного дела в отношении экс-замглавы Минцифры Максима Паршина, обвиняемого в получении взятки на сумму 31,5 млн руб. от бывшего гендиректора ООО «Бюджетные и финансовые технологии» Александра Моносова за помощь в выделении грантов пяти подконтрольным ему компаниям на сумму свыше 450 млн руб. Вину задержанный при получении части отката бывший чиновник и предполагаемый взяткодатель не признали. По версии господина Паршина, никакого ущерба государству он не причинил, а следствие вырвало его отдельные действия «из контекста», предвзято интерпретировав факты.



Максим Паршин, которого взяли с поличным, тем не менее заявил, что ни в чем не виноват

ФОТО ИВАНА ВОДОПЬЯНОВА

К рассмотрению уголовного дела судья Ольга Желязкова смогла приступить лишь с третьей попытки. До этого она дважды — 21 и 26 августа — была вынуждена откладывать разбирательство из-за того, что находящегося под стражей Максима Паршина в суд никак не мог доставить конвой. Когда же фигуранта наконец привезли, его адвокат Дарья Шульгина ходатайствовала о проведении процесса в закрытом режиме, ссылаясь на то, что защита планирует обнародовать сведения о состоянии здоровья подсудимого и его родных. Однако судья не нашла оснований «для отступления от принципа гласности» судопроизводства. После чего прокурор попросила продлить подсудимому срок ареста до 12 февраля 2025 года — на время судебного процесса. В ответ защитник предложила перевести господина Паршина под домашний арест в доме его матери в 60 км от Москвы, где тот успел пробыть всего две недели в июле 2023 года, пока это решение не отменил Мосгорсуд. Она отметила, что более мягкая мера пресечения будет в том числе способствовать своевременному началу заседаний. Фигурант просьбу поддержал, назвав свое нахождение в изоляторе бессмысленным. Он напомнил, что все доказательства уже собраны и из СИЗО спустя год нахождения под стражей в июле 2024 под вышел под подписку даже второй фигурант — гражданин России и Израиля Александр Моносов.

«Я очень рад за него, правда. Но не понимаю, почему одни и те же обстоятельства позволили меня оставить в тюрьме и освободить моего коллегу»,— возмутился подсудимый. Однако ни этот довод, ни аргумент о том, что за год его содержания в СИЗО в больнице умер его брат, а его престарелая мать осталась одна без присмотра, не помогли — суд просьбу гособвинения удовлетворил.

Из обвинительного заключения, оглашенного прокурором Ольгой Евдокимовой, следовало, что назначенный в августе 2017 года на должность замглавы Минцифры Максим Паршин осуществлял функцию руководителя федерального проекта «Цифровые технологии», национальной программы «Цифровая экономика РФ», а также курировал деятельность Российского фонда развития информационных технологий (РФ РИТ). Последнему Минцифры выделяло из бюджета субсидии в рамках реализации мер господдержки, направленных на разработку и внедрение российского программного обеспечения. Будучи членом наблюдательного совета РФ РИД и имея возможность влиять на деятельность фонда и его органов управления — наблюдательный совет, правление и гендиректора,— господин Паршин решил извлечь выгоду из занимаемого положения.

Поскольку чиновник «имел возможность влиять на деятельность фонда», а также был уполномочен рассматривать результаты заявок на участие в конкурсе юрлиц, определять победителей и утверждать список получателей грантов, он «не позднее 14 октября 2022 года» достиг договоренности с гендиректором ООО «Бюджетные и финансовые технологии» Александром Моносовым на получение взятки, говорилось в обвинении. Она должна была составить 5% или 10% от суммы грантов, которые получат фирмы из списка господина Моносова, рассказала прокурор.

Господин Моносов, как установило следствие, в начале ноября предоставил господину Паршину список юридических лиц, в победе которых был заинтересован: ООО «Корус Консалтинг СРМ», ООО «Рустек», ООО «Логика бизнеса», ООО «Босс. Кадровые системы» и ООО «Новые телеком решения».

По данным СКР, чиновник требовал от своих подчиненных, не осведомленных о его преступных действиях гендиректора РФ РИД Александра Павлова и заместителя директора департамента развития отрасли информационных технологий Минцифры, члена грантового комитета Алексея Попова, при проведении конкурсного отбора обеспечить поддержку и приоритетное рассмотрение грантовым комитетом проектов данных фирм как одобренных и рекомендованных Минцифры, а также довести данную информацию до членов комитета.

Те исполнили его указания. При этом, когда в период проведения конкурса у ряда компаний не оказалось всех необходимых бумаг, предусмотренных конкурсной документацией, и результатов независимых экспертиз поданных ими заявок, для того чтобы не допустить распределения бюджетных средств среди других компаний, господин Паршин давал указания подчиненным Попову и Павлову отложить заседания.

Таким образом чиновник обеспечил преимущественное рассмотрение заявок и победу компаний в конкурсах, по итогам которых в ноябре и декабре 2022 года каждой из пяти фирм были выделены гранты на сумму от 70 млн до 100 млн руб., а всего свыше 450 млн руб., сказала прокурор.

По словам Ольги Евдокимовой, общая сумма взятки чиновника с учетом полученных грантов должна была составить 31,5 млн руб., а именно 10% от полученных компаниями «Логика бизнеса» и «Босс. Кадровые системы» сумм грантов и по 5% от грантов, выделенных ООО «Корус Консалтинг СРМ», ООО «Рустек» и ООО «Новые телеком решения».

Задержан господин Паршин был в восемь утра 12 июля 2023 года в ресторане «Воронеж» при получении лично от господина Моносова части взятки в размере 3,75 млн руб.

Таким образом, подытожила прокурор, господин Паршин совершил получение взятки в особо крупном размере (ч. 6 ст. 290 УК РФ), а господин Моносов — ее дачу (ч. 5 ст. 291 УК РФ).

Когда прокурор закончила, оба подсудимых заявили, что вину не признают, и пожелали дать подробные показания в конце процесса. При этом если господин Моносов (в настоящее время он числится консультантом по стратегическому развитию в компании «Ман-Сервис») был краток, то господин Паршин высказался чуть подробнее. Он заявил, что «весь годовой результат работы следствия сводится к предвзятой и искаженной интерпретации отдельных фактов». «Следствие еще в июле 2023 года решило, что должна быть взятка, и подгоняет под это решение отдельные факты и результаты оперативно разыскных мероприятий, которые, как правило, вырваны из контекста»,— заявил подсудимый. Он утверждал, что все его действия были направлены исключительно «на исправление катастрофической ситуации с конкурсным отбором заявок на гранты». «Если бы я не вмешался, многие достойные проекты в сфере информационных технологий, которые реализуются в интересах российских граждан, организаций и госорганов в условиях беспрецедентных западных санкций, просто бы не дошли до этапа содержательного рассмотрения и не имели бы шансов быть поддержанными,— настаивал он.— Может быть, я в какой-то мере вышел за пределы своих формальных полномочий, но в тот момент я иначе не мог поступить».

Фигурант заявил, что нес ответственность за развитие IT-отрасли в стране в целом, отвечал за импортозамещение софта, «в том числе на объектах критической информационной инфраструктуры», и «не мог допустить неэффективного расходования госсредств и неэффективного использования мер господдержки».

«Как мы видим теперь, результат моих действий исключительно положительный. Нет никакого ущерба, нет потерпевших, нет гражданских исков, а есть успешно реализованные все без исключения проекты, которые успешно работают на рынке IT-проектов и успешно замещают все иностранные решения»,— подытожил выступление господин Паршин. Он выразил надежду, что «суд во всем разберется и вынесет справедливое решение».

Мария Локотецкая

Взяток тыловые обороты

Замкомандующего Ленинградским военным округом взяли за коррупцию

Во вторник, как стало известно „Ъ“, суд в Москве рассмотрит ходатайство следствия об аресте заместителя командующего Ленинградским военным округом (ЛенВО) по материально-техническому обеспечению Валерия Муминджанова. Генерал-майор подозревается в получении взяток на 20 млн руб. от поставщиков обмундирования для военных, в том числе участвующих в СВО. Предполагается, что в ФСБ об откатах сообщили сами коммерсанты. Коррупционных эпизодов в уголовном деле тыловика может оказаться несколько — у его семьи нашли недвижимость в Москве и Воронеже, где в основном проходила служба генерала.

Генерал-майора Муминджанова, только в нынешнем году назначенного на должность замкомандующего воссозданным ЛенВО, задержали после допроса в ГВСУ СКР. Ночь он проведет в ИВС, а утром следствие планирует обратиться в 235-й гарнизонный военный суд (ГВС) с ходатайством об аресте военного на два месяца.



Генерала Валерия Муминджанова заподозрили в получении взяток от поставщиков военного обмундирования

ФОТО МИНИСТЕРСТВА ОБОРОНЫ РФ

Господина Муминджанова подозревают в совершении преступления, предусмотренного ч. 6 ст. 290 (взятка в особо крупном размере) УК РФ. По версии следствия, будучи начальником департамента ресурсного обеспечения Минобороны, генерал-майор способствовал заключению контрактов с рядом коммерческих структур на поставку различного обмундирования, оцениваемого в 1,5 млрд руб., в том числе военнослужащим, участвующим в СВО. За лоббирование интересов компаний их руководство «откатило» генералу порядка 20 млн руб.

По данным „Ъ“, замкомандующего ЛенВО не был схвачен с поличным, а о его предполагаемых незаконных действиях в департаменте военной контрразведки ФСБ, а затем и в следственном органе узнали от коммерсантов, оформивших явку с повинной. Сами они, по некоторым данным, попались на махинациях с поставками, которые производились по завышенным ценам.

Свою вину генерал-майор не признает, а следствие между тем решило разобраться с законностью происхождения целого ряда объектов недвижимости, квартирами и домами, которые у господина Муминджанова и его родственников были обнаружены в Москве и Воронеже. Предварительно они оцениваются в 120 млн руб., а легальных доходов на эту сумму генерал получить не мог, полагают участники расследования.

Отметим, что выпускник Горьковского высшего военного училища тыла им. маршала Советского Союза И. Х. Баграмяна, окончивший также Военную академию Генерального штаба ВС РФ, прослужил в Воронежской области, где сосредоточены основные активы его семьи, около десяти лет. За это время он прошел путь от начальника вещевого снабжения батальона РЭБ 20-й армии до начальника штаба ее тыла.

Департамент ресурсного обеспечения Минобороны, который возглавлял генерал-майор, был создан в 2019 году благодаря объединению управлений продовольственного и вещевого обеспечений военного ведомства. А предшествовал реформе коррупционный скандал, когда тогдашнего начальника продуправления полковника Александра Бережного, его заместителя в том же звании Александра Вакулина, начальника отдела технического обеспечения того же управления подполковника Алексея Гринюка и других военных арестовали за получение взяток на общую сумму 360 млн руб. за обеспечение контрактами ряда компаний предпринимателя Алексея Калитина. Бизнесмен, признавший вину, был осужден на пять лет, а уголовное дело военных все еще рассматривает 235-й ГВС, перед которым вскоре предстанет и генерал Муминджанов. В случае удовлетворения ходатайства следствия, а в этом сомневаться не приходится, свой 56-й год рождения, наступающий через несколько дней в сентябре, генерал отметит в камере.

Николай Сергеев

Банка нет, а дело его идет

Закончено расследование махинаций в КБ «Таурус»

Как стало известно „Ъ“, СКР завершил расследование очередного уголовного дела о масштабных хищениях из рухнувшего банка «Таурус», который был задействован и в так называемом ландромате — молдавской схеме по выводу миллиардов рублей за границу. На этот раз перед судом предстанут конечный бенефициар этого кредитного учреждения Валерий Толкачев и его супруга Ирина Толкачева, числившаяся заместителем управляющего московским филиалом банка. Помимо них вывод и отмывание около 723 млн руб. и $2,3 млн инкриминируется экс-руководителям петербургского и столичного филиалов банка Дмитрию Петровскому и Дмитрию Короленко, а также бывшему председателю правления кредитного учреждения Андрею Подгорнову. Причем последний уже успел отбыть семилетний срок за выдачу фиктивных кредитов более чем на 1,13 млрд руб. из того же «Тауруса».

Расследование масштабных хищений из обанкротившегося банка «Таурус» Следственный комитет ведет с февраля 2016 года. Отправной точкой стал эпизод с покушением на особо крупное мошенничество (ст. 30 и ч. 4 ст. 159 УК РФ). На момент краха долг банка перед вкладчиками составлял более 4 млрд руб. Однако затем Агентство по страхованию вкладов выявило в финансовом учреждении целый ряд фиктивных вкладчиков. После банкротства «Тауруса» они требовали выплатить им более 1,6 млрд руб.

Напомним, что лицензии кредитное учреждение лишилось в апреле 2015 года из-за проведения сомнительных транзитных операций по незаконному выводу средств за рубеж в крупных объемах. Как уже рассказывал „Ъ“, «Таурус» был задействован организаторами преступного сообщества (ОПС) еще и в так называемом ландромате — молдавской схеме, через которую из России за границу в течение нескольких лет злоумышленники вывели миллиарды рублей, а годовой оборот криминальной группы, как считают в МВД, составлял примерно 1 трлн руб. С тех пор уже осуждены несколько организаторов ОПС, а один из них, арестованный в 2015 году экс-банкир Александр Григорьев, получивший в марте 2021 года 12 лет колонии строгого режима, уже успел выйти на свободу. Кроме них к различным срокам были приговорены и рядовые исполнители, не занимавшие в кредитном учреждении руководящих должностей.

Очередное уголовное дело о крупной растрате средств (ч. 4 ст. 160 УК РФ) банка «Таурус» СКР возбудил по материалам ГУЭБиПК МВД 7 сентября 2023 года. В рамках этого расследования были задержаны долгое время проходившие свидетелями по основному расследованию конечный бенефициар «Тауруса» Валерий Толкачев, его супруга Ирина Толкачева, числившаяся заместителем управляющего московским филиалом банка, экс-руководители петербургского и столичного филиалов Дмитрий Петровский и Дмитрий Короленко, а также бывший председатель правления Андрей Подгорнов. Причем последний незадолго до задержания вышел по УДО из колонии, где отбывал семилетний срок за выдачу фиктивных кредитов более чем на 1,13 млрд руб. из того же «Тауруса».

По данным „Ъ“, привлечь к уголовной ответственности в том числе и экс-бенефициара банка Толкачева удалось благодаря в том числе и показаниям осужденных ранее сообщников бывшего председателя правления Подгорнова.

Как следует из материалов уголовного дела, инкриминируемая обвиняемым выдача заведомо невозвратных кредитов осуществлялась в период с октября 2013 по март 2015 года. За это время, по данным следствия, 19 подставных фирм, подконтрольных участникам преступной группы, получили около 30 кредитов на 722,7 млн руб. и $2,3 млн. В СКР считают, что указания о выдаче фиктивных займов давал непосредственно Валерий Толкачев. По некоторым данным, во время обысков были обнаружены документы о выдаче таких кредитов, завизированные также Дмитрием Петровским, Дмитрием Короленко, Андреем Подгорновым и Ириной Толкачевой. Последние двое сейчас находятся под запретом определенных действий, а остальные в СИЗО. По данным „Ъ“, свою вину частично признает якобы только один Андрей Подгорнов.

На днях фигуранты приступили к ознакомлению с 80 томами уголовного дела. Отметим, что перед самым окончанием расследования всем пятерым экс-банкирам вменили в вину еще и легализацию похищенного (ст. 174.1 УК РФ).

Защищающий Валерия Толкачева адвокат Александр Ильин заявил „Ъ“, что в материалах дела он не видит доказательств того, что его клиент участвовал в выдаче заведомо невозвратных кредитов, не говоря уже о легализации якобы похищенных денег. «Также пока не прослеживается связь мнимых заемщиков с моим подзащитным»,— добавил господин Ильин.

Олег Рубникович

НОВОСТИ

Докурились до EVALI

Глава государства и Минздрав напомнили о вреде электронных сигарет

Владимир Путин в ходе урока «Разговор о важном» (см. стр. 1-3) в кызыльской школе обратил внимание на вред вейпов и электронных сигарет. Несколькими днями ранее Минздрав предупредил россиян о новой болезни легких, вызванной курением электронных сигарет,— EVALI. В ведомстве „Ъ“ рассказали о симптомах этого заболевания и связанных с ним угрозах. В частности, курение вейпов матерью ведет к двукратному увеличению вероятности рождения детей с недостаточным весом.

Президент РФ Владимир Путин в понедельник рассказал учащимся школы №20 города Кызыла о вреде вейпов и электронных сигарет: «Нужно понимание, к чему приводят вредные привычки. Многие — особенно молодые — люди не задумываются об этом. Кажется, что это модно, что это круто — курить электронные сигареты. Но никто не думает о том, что возникают проблемы с памятью, с общим физическим состоянием. Проблемы с иммунитетом, потому что с этими электронными сигаретами в легкие, оказывается, проникают различные болезнетворные микроорганизмы. И это понижает иммунитет»,— цитирует президента ТАСС. Глава государства добавил, что курение электронных сигарет влияет и на репродуктивную функцию. Отвечая на предложение повысить налоги на вейпы и электронные сигареты, президент напомнил, что это уже было сделано, и уточнил, что работа по борьбе с вредными привычками должна быть «комплексной», и основная ее часть — не запреты и ограничения, а «разъяснение реальной ситуации». Отметим, по данным Центрального научно-исследовательского института организации и информатизации здравоохранения Минздрава РФ, 90% потребителей электронных сигарет — подростки, взрослых менее 10%.



ПАВЕЛ КАРАВАШКИН

Минздрав предупреждает, что к любителям вейпов приближаются неприятности

Несколькими днями ранее Минздрав предупредил россиян о новой болезни легких, вызванной курением электронных сигарет,— EVALI (E-cigarette and Vaping use-Associated Lung Injury). В ведомстве отметили, что симптомы заболевания во многом схожи с коронавирусом — температура, общая слабость, кашель, одышка. По данным медиков, количество курящих в России с 2009 по 2023 год уменьшилось с 41% до 30%, но проблема быстрого привыкания, особенно к вейпам и электронным сигаретам, остается.

Замначальника управления профилактики факторов риска и коммуникационных технологий в здравоохранении Центрального НИИ организации и информатизации здравоохранения Минздрава России Виктор Зыков пояснил „Ъ“, что у пациентов (до 98%) часто наблюдаются респираторные симптомы: кашель, одышка, боль в груди и кровохарканье. Чуть реже (до 90%) фиксируются желудочно-кишечные проявления: тошнота, рвота, боль в животе и диарея. Практически у всех пациентов с EVALI отмечалось общее недомогание — лихорадка, усталость, потеря веса, головная боль.

Господин Зыков отметил, что потребление электронных сигарет и вейпов подвергает организм воздействию ультрадисперсных частиц и токсинов, которые существенно увеличивают риск не только хронических заболеваний легких, но и сердечно-сосудистых болезней. Что, в свою очередь, ассоциировано с повышением смертности от инфаркта миокарда в 1,79 раза (сопоставимо с уровнем смертности от инфаркта при курении табака). Повышается риск развития астмы на 30% и хронической обструктивной болезни легких на 75%, возрастает вероятность возникновения злокачественных новообразований.

По словам Виктора Зыкова, популяционное исследование среди 31 973 молодых матерей показало двукратный рост вероятности рождения детей с недостаточным весом у потребителей электронных сигарет по сравнению с теми, кто ими не пользуется. «Также показано, что внутриутробное воздействие аэрозолей электронных сигарет вызывает дисфункцию и структурные нарушения легких, которые сохраняются у потомства до зрелого возраста, независимо от присутствия в них никотина», — добавляет он.

В мае „Ъ“ сообщал, что Минздрав разработал проект правительственного распоряжения, которое запрещает добавлять в жидкости для электронных сигарет и вейпов ароматизаторы и пищевые добавки. Если документ будет принят, в продаже останутся лишь содержащие никотин жидкости. Медики одобрили предложение Минздрава, но представители бизнеса посчитали потенциальный запрет избыточным.

Наталья Костарнова

Здоровье дороже телефона

Опубликованы рекомендации по безопасному использованию гаджетов школьниками

Накануне начала учебного года Минздрав РФ опубликовал рекомендации о том, как безопасно пользоваться интерактивными досками на уроках и как детям и подросткам использовать мобильные телефоны без вреда для здоровья. В ведомстве предупреждают, что доля нарушений костно-мышечной системы и органов зрения возрастает среди детей младшего возраста в классах, где электронные устройства применяются в учебном процессе.

Национальный медицинский исследовательский центр (НМИЦ) здоровья детей выпустил рекомендации по организации работы с интерактивными панелями в школах и по безопасному использованию мобильного телефона. Составители рекомендаций заявляют, что гаджеты негативно влияют на здоровье несовершеннолетних: «Анализ распространенности функциональных отклонений и хронических болезней младших школьников в условиях цифрового обучения показал, что ведущими являются функциональные нарушения костно-мышечной системы, органов зрения. Их доля в процессе обучения детей в начальной школе значимо возрастает. Подобной негативной динамики у их сверстников, обучавшихся без использования электронных устройств, не наблюдается».

● *Составители рекомендаций ссылаются на научную работу 2022 года «Функциональное состояние организма младших школьников при использовании электронных средств обучения» исследователей Ирины Александровой (НМИЦ здоровья детей Минздрава России) и Марины Айзятовой (Центр гигиены и эпидемиологии Москвы). Ученые сравнили умственную и зрительную работоспособность, а также функциональное состояние организма учеников двух классов. В одном использовали электронную доску, в другом — традиционную. В первом классе было 28 детей (15 мальчиков и 13 девочек) со средним возрастом 7 лет 8 мес., во втором — 26 детей (14 мальчиков и 12 девочек) среднего возраста 7 лет 9 месяцев.*

Авторы рекомендаций отмечают, что доска нового поколения применяется в образовательном процессе практически на каждом уроке, начиная с младших классов, и постепенно вытесняет традиционные меловые доски. Эксперты рекомендуют не использовать одновременно более двух электронных устройств обучения и не работать с интерактивной доской в младших классах дольше 60–80% от времени урока (в 5–9-х классах не более 90%). Также они советуют менять виды деятельности (письмо, чтение, ответ у доски) и делать перерывы, в том числе на физкультминутки. На занятии учитель должен самостоятельно настраивать и регулировать яркость экрана, говорится в рекомендациях. В помещении необходимо предусмотреть возможность затенения, а после завершения работы с доской экран следует выключить.

«Мы живем в век компьютеризации, и от этого уже не уйти,— говорит учитель русского языка и литературы школы №1 в Великих Луках Татьяна Рассолова.— Я сама пользуюсь на уроках и телефоном, и интерактивной доской, и это очень удобно. Но определенные нормы, конечно, должны соблюдаться. Например, в младших классах доску используют не больше 15 минут». Она обращает внимание, что технологические характеристики школьных гаджетов постепенно совершенствуются: «Если нам поменяют панели на более качественные, без проекторов, с меньшим количеством вредных лучей, будем только рады».

В рекомендациях по безопасному использованию мобильного телефона эксперты НИМЦ указывают, что для ребенка желательно выбрать модели с более низким уровнем излучения (показатель SAR в паспорте устройства). Они советуют носить устройство дальше от тела и от органов, насыщенных жировой тканью (грудные железы, половые железы), например в сумке или портфеле. Также ученые рекомендуют подносить аппарат к уху только после установления контакта с абонентом, поскольку мощность излучения снижается до минимально допустимого уровня через 10–20 секунд после начала вызова. Школьникам не следует использовать мобильный телефон для чтения учебных текстов, подчеркивают авторы рекомендаций. Во время выполнения домашнего задания нужно отключать звук уведомлений и убирать телефон из поля зрения. Рекомендуется прекращать использование экрана смартфона за 1–2 часа до сна.

Суммарная ежедневная продолжительность работы с электронными устройствами, оборудованными экранами, не должна превышать для учащихся 1–2-х классов — 1 час 20 мин., в 3–4-х классах — 1,5 часа, в 5–9-х классах — 2 часа, старше 15 лет — 2,5 часа.

В Минздраве предупреждают, что более длительное пребывание у экрана смартфона вызывает у детей и подростков нарушения сна, проблемы с настроением, вниманием, памятью, вербальным интеллектом и академической успеваемостью. Все это сопровождается морфофункциональными изменениями в мозге, в частности снижением темпов его созревания. «После длительного (1–3 года) интенсивного пользования (электронными устройствами.— „Ъ“) при высоком уровне ежедневной электромагнитной нагрузки у детей 7–10 лет отмечаются устойчивые локальные изменения ЭЭГ в наиболее часто облучаемой области мозга»,— отмечают авторы рекомендаций. Кроме того, проведенные в НИИ гигиены и охраны здоровья детей и подростков эпидемиологические исследования показали риски ухудшения состояния иммунной и нервной систем, в частности повышение частоты простудных заболеваний в год у учеников младших классов, повышенную частоту головных болей и нарушений сна у обучающихся средней школы.

В целом дети хуже понимают и усваивают текст, прочитанный с экрана, считают в Минздраве, поэтому школьникам не рекомендуется использовать смартфон для процесса обучения.

Врач-педиатр медицинской компании «СберЗдоровье» Жанна Сафонова соглашается: использование цифровых технологий способствует повышению нагрузки на органы зрения, опорно-двигательный аппарат, работу нервной системы и психическое здоровье детей. По ее словам, ограничение времени использования гаджетов — эффективный способ поддержания психического здоровья. Важно, чтобы досуг ребенка состоял из физической активности, общения с близкими и друзьями, занятиями «офлайновыми» хобби.

При этом врач подчеркивает: пока нет исследований, которые однозначно оценили бы масштаб вреда от излучения. «Однако нельзя игнорировать тот факт, что мобильная связь производит электромагнитные волны в радиочастотном диапазоне, которые Международное агентство по изучению рака пока классифицирует как потенциально канцерогенные для человека,— продолжает педиатр.— Полностью отрицать их влияние на человеческий организм нельзя».

Напомним, с 1 сентября 2024 года школьникам законодательно запрещено пользоваться личными телефонами на уроках. Принятые в 2023 году поправки к ФЗ «Об образовании» не регламентируют контроль соблюдения запрета, там лишь уточняется, что это прерогатива школы. Санкции за нарушение запрета законом не предусмотрены. Опрошенные „Ъ“ учителя напоминали, что санитарные правила и нормы и так с 2021 года запрещают использование школьниками смартфонов, но реализовать этот запрет без дополнительных вложений не получается. В ряде школ за свой счет установили в раздевалках специальные индивидуальные шкафчики для техники. В других учебных заведениях ученикам предлагают оставить мобильники в специальной коробке на входе в класс. Там, где следить за реализацией запрета поручено учителям, чаще всего просят школьников положить телефон в портфель на время урока.

Наталья Костарнова, Полина Ячменникова

Московским камерам дали больше свободы

с1

«Город сможет установить сколько угодно камер, но запуск в эксплуатацию произойдет только после того, как согласует ГИБДД,— говорит эксперт.— Более того, Госавтоинспекция может самостоятельно прекратить администрирование штрафов вообще с любых камер, в том числе с уже установленных».

По данным ЦОДД Москвы, в Москве сегодня 3,8 тыс. дорожных камер. В 2023 году с их помощью ГИБДД возбудила 40 млн дел об административных правонарушениях, назначив штрафы на сумму в 29 млрд руб. По данным за семь месяцев 2024 года, в столице зафиксировано 180 ДТП в зонах, контролируемых дорожными камерами,— на 38% меньше, чем за аналогичный период прошлого года.

Другим приказом дептранс описал порядок обозначения и оборудования автомобилей с мобильными камерами, фиксирующими нарушения на ходу (это также предусмотрено новым законом). В Москве для этих целей раньше использовались Hyundai Solaris с камерой в салоне, так называемые парконы, но сейчас в рамках обновления парка ЦОДД меняет их на зеленые электрические «Москвичи 3Е» с комплексами, встроенными в сигнальную балку. Приказ закрепляет эту практику. В документе указан в том числе обязательный цвет кузова (зеленый), логотип ЦОДД на машине, пиктограммы и надпись сзади: «Я помогу». «Парконы» нового типа, поясняют в ЦОДД, выполняют также функцию «дорожного патруля» — службы, к сотрудникам которой может бесплатно обратиться любой автомобилист за помощью (завестись, поменять колесо и прочее).

Иван Буранов



Московские власти определились с порядком установки и работы дорожных камер ФОТО АНТОНА НОВОДЕРЁЖКИНА

КОНТЕКСТ

Аэропорты предлагают подготовить к сдаче отпечатков пальцев иностранцами

С 1 декабря в столичных аэропортах Шереметьево, Домодедово, Внуково и Жуковский может стартовать полуторагодовой эксперимент по сбору биометрических данных с прибывающих в Россию иностранцев. Об этом говорится в проекте правительственного постановления, размещенном Минцифры РФ на regulation.gov.ru. Речь о цифровых фотографиях и отпечатках пальцев, которые будут собираться сотрудником погранслужбы ФСБ на пунктах пропуска через границу.

В Минцифры ранее поясняли, что эксперимент планируется провести в два этапа. На первом биометрию обяжут сдавать всех прибывающих в РФ иностранцев (помимо четырех аэропортов в документе упомянут пропускной пункт Маштаково в Оренбургской области). Исключения сделают для граждан Белоруссии, детей до шести лет, дипломатов и членов их семей, «сотрудников международных организаций и их представительств, аккредитованных в России». На втором этапе для безвизового въезда иностранцам потребуется сдавать биометрию заранее, в специальном приложении для смартфона, а также создавать в нем и направлять властям заявление о целях посещения страны (не менее чем за 72 часа до въезда в РФ). При визовом въезде «оператор единой биометрической системы» должен сам разместить в ней информацию о ранее сданной иностранцем биометрии (если таковая имеется).

В Минцифры называли эксперимент с биометрией распространенной мировой практикой, отмечая, что схожие условия «много лет» действуют для соискателей шенгенских виз. В России попытки обязать приезжих сдавать биометрию предпринимаются еще с 2014 года. В 2019 году в МВД РФ говорили, что повальная дактилоскопия позволит предотвратить въезд в страну преступников, но реализация идеи требует поставок оборудования в пункты пограничного контроля. Примечательно, что в нынешнем проекте постановления задача закупить и наладить такое оборудование (а затем передать его ФСБ) возлагается на правительство Москвы и столичный бюджет.

В 2021 году Госдума приняла внесенный правительством закон, обязывающий сдавать отпечатки пальцев иностранцев, въезжающих без виз в РФ на срок свыше 90 дней или на любой срок «для осуществления трудовой деятельности». Такую процедуру приезжие должны проходить сами в месячный срок. В Минцифры отмечали, что в случае успеха эксперимента описанные в документе правила будут действовать постоянно. При этом в ведомстве по запросу „Ъ“ затруднились пояснить, что будет считаться успехом: «Итоговые критерии оценки будут разработаны по результатам общественного обсуждения».

Александр Воронов

реклама

direct mail *

Распространение осуществляется с розничным и подписным тиражами газеты «Коммерсантъ» в Москве и регионах России

Издательский дом «Коммерсантъ» распространяет вместе с газетой «Коммерсантъ» буклеты и листовки

Дирекция по рекламе:
8 (495) 797 6996;
8 (495) 926 5262

16+

kommersant.ru

* адресная рассылка

мировая политика

Израиль остановился ради заложников

Жители страны добиваются от правительства уступок «Хамасу», чтобы освободить захваченных сограждан

В Израиле 2 сентября прошла самая массовая забастовка с начала войны в Газе в октябре прошлого года. Крупнейшая федерация профсоюзов страны «Гистадрут» призвала израильтян остановить работу, потребовав от правительства Биньямина Нетаньяху немедленно заключить сделку с «Хамасом» и добиться возвращения заложников. Однако премьер отказывается смягчить израильские условия на переговорах с палестинской группировкой. Глава правительства, как пишут израильские СМИ, назвал протесты «позорной демонстрацией поддержки „Хамасу“». Забастовка была прервана досрочно из-за соответствующего решения суда, но напряжение в обществе нарастает.



К забастовке с требованием пойти на уступки «Хамасу» ради спасения жизни заложников присоединились служащие аэропорта Бен-Гурион, допустившие вылет лишь восьми рейсов ФОТО OHAD ZWIGENBERG / AP

По оценкам израильских СМИ, в забастовке 2 сентября участвовало более 300 тыс. человек (население страны — около 9,5 млн). Организатором выступила старейшая и крупнейшая федерация профсоюзов Израиля «Гистадрут». Главное требование к правительству — сделать все возможное для немедленного возвращения всех остающихся в Газе заложников (таковых, по данным властей, 101 человек).

С раннего утра не работал аэропорт Бен-Гурион — его работники в виде исключения допустили вылет лишь восьми рейсов. Была закрыта мэрия Тель-Авива. Инициативу поддержали крупнейшие автобусные компании страны, а также оператор поездов между Иерусалимом и Тель-Авивом. Школы и детсады были открыты только до 11:45. К протесту присоединился и израильский бизнес-форум, который представляет интересы 200 крупнейших технологических компаний страны. Частные больницы и медицинские клиники работали с меньшей нагрузкой (хотя «Маген Давид Адом» — национальная медицинская служба, а также службы скорой помощи и донорства крови работали в обычном режиме).

Забастовка заставила понервничать премьер-министра Биньямина Нетаньяху. Как пишет газета «Гаарец», в канцелярии главы правительства были «серьезно обеспокоены» протестной акцией. По данным портала Ynet, на встрече с министрами политик назвал забастовку «позорной демонстрацией поддержки „Хамаса“». Сообщалось, что господин Нетаньяху также заявил: забастовка только «помогает врагам Израиля и подрывает безопасность страны».

Забастовка должна была продлиться с пяти утра до 18:00, однако ультраправый глава Минфина Бецалель Смотрич экстренно обратился в суд, чтобы добиться юридического запрета этой акции. Ближе к полудню Суд по трудовым спорам в городе Бат-Яме занял сторону министра и приказал прекратить забастовку. Инстанция объяснила свое решение тем, что профсоюзные лидеры не предупредили о своих планах заранее (за 15 дней). Министр Смотрич одобрил решение суда, назвав забастовку «политической и незаконной» (согласно израильским законам, в стране разрешены только экономические забастовки).

Лидер «Гистадрута» Арнон Бар-Давид выразил уважение решению суда, но подчеркнул, что считает забастовку важным знаком солидарности с семьями заложников. Он подчеркнул: большинство граждан Израиля поддерживают забастовку, потому что уверены: именно судьба заложников должна быть приоритетом для правительства. При этом они уверены, что времени на переговоры больше нет, сделка с «Хамасом» нужна прямо сейчас.

Напомним, что 1 сентября Армия обороны Израиля обнаружила в секторе Газа тела шести заложников — Ори Данино, Кармель Гат, Альмога Саруси, Идена Ерушалми, Херша Голдберга-Полина и Александра Лобанова, имевшего также российское гражданство. «По нашей первоначальной оценке, они были жестоко убиты террористами „Хамаса“ незадолго до того, как мы добрались до них»,— заявил представитель Армии обороны Израиля Даниэль Хагари. Как пишет портал Ynet, вскрытие показало, что шестеро заложников были расстреляны буквально за несколько часов до того, как их обнаружили израильские военные.

Особую горечь ситуации добавляет тот факт, что по крайней мере трое заложников, включая Александра Лобанова, должны были быть освобождены на первом этапе предложенного в июле соглашения о прекращении огня. Судьба Александра Лобанова и еще одного россиянина Александра Труфанова обсуждалась во время визита в Москву представителя «Хамаса» Мусы Абу-Марзука (см. „Ъ“ от 26 июня). Замглавы МИД РФ Михаил Богданов на встрече с палестинским делегатом заявил о необходимости освободить россиян. Однако добиться этого Москве не удалось: Муса Абу-Марзук ответил, что «Хамас» не будет делать исключений и отпустит россиян только после того, как достигнет соглашения с Израилем. При этом представитель группировки пообещал, что россиян освободят в приоритетном порядке.

Вечером 2 сентября тысячи жителей Израиля вышли на улицы Иерусалима, чтобы проводить в последний путь Херша Голдберга-Полина. Единственный из членов правительства Израиля, решивший приехать на похороны,— президент страны Ицхак Герцог — публично попросил прощения за то, что не смог защитить его и других жертв «Хамаса».

Между тем правительство не намерено идти на уступки в ходе переговоров с палестинцами. По данным портала Ynet, премьер Нетаньяху на заседании с министрами заявил, что Израиль «должен продолжать свои военные операции в Газе» и не выводить военных из Филадельфийского коридора (узкая полоса земли на границе анклава и Египта). В первую очередь этот вопрос стал камнем преткновения на переговорах с «Хамасом». Как сообщил 12-й израильский канал, господин Нетаньяху уверен, что Филадельфийский коридор «питает „Хамас“ кислородом», то есть оружием. «Я не позволю им (хамасовцам.— **„Ъ“**) перевооружиться и снова устроить нам резню. Это не просто дипломатический вопрос; это стратегический, экзистенциальный вопрос для Государства Израиль. Если мы отступим, то не сможем вернуться туда — ни через 42 дня, ни через 42 года»,— цитирует 12-й канал премьер-министра.

Между тем «Гистадрут» и семьи заложников настаивают, что премьер должен отказаться от израильского присутствия в Филадельфийском коридоре и согласиться на немедленное перемирие с «Хамасом» на одобренных еще в июле условиях. Эту же позицию поддержал и глава Минобороны Йоав Галант, написавший 1 сентября в соцсети X, что Израилю не следует так сильно держаться за Филадельфийский коридор.

2 сентября президент США Джо Байден заявил, что окончательная договоренность об освобождении заложников «очень близко», но премьер Нетаньяху не прилагает достаточно усилий для обеспечения такой договоренности. Это первый раз, когда американский лидер публично обвинил израильского премьера в том, что переговоры зашли в тупик. Как пишет газета The Washington Post, США выставили Израилю и «Хамасу» свой вариант договоренности, которую издание описывает так: «Или принимайте как есть, или не принимайте вовсе».

Эльнар Байназаров

Крайне правые оказались в центре внимания

«Альтернатива для Германии» стала первой в Тюрингии

Немецкие ультраправые добились беспрецедентного успеха: «Альтернатива для Германии» (АдГ) стала победителем воскресных выборов в региональный парламент восточной земли Тюрингия и вышла на второе место в Саксонии. И хотя другие партии, скорее всего, не допустят ее к власти, в Тюрингии АдГ получает особые права «блокирующего меньшинства», что позволит ей налагать вето на некоторые важные решения в земельном законодательном органе. Кроме того, результаты голосования, ставшие провалом для правящей на федеральном уровне коалиции, усилят давление на власть по вопросам миграционной политики и поддержки Украины — темам, которые задавали тон всей нынешней предвыборной кампании.

Лидеры без руля

«Я более чем счастлив. Результат наполняет меня большой гордостью и удовлетворением»,— торжественно заявил лидер АдГ в Тюрингии Бьорн Хёке вскоре после обнародования предварительных результатов воскресных выборов в этой земле.

Господину Хёке и его однопартийцам действительно было чему радоваться. По данным избирательной комиссии на утро 2 сентября, в Тюрингии АдГ набрала 32,8% голосов, заметно опередив ближайших конкурентов — Христианско-демократический союз с его 23,6%. И это стало первым с момента окончания Второй мировой войны случаем, когда ультраправая партия националистического толка, признанная спецслужбами экстремистской организацией сразу в трех немецких землях и находящаяся в центре многочисленных расследований за исламофобию и радикальные антимигрантские настроения, смогла заполучить пальму первенства на региональных выборах.

● *Партия «Альтернатива для Германии» была основана в 2013 году на волне недовольства монетарной политикой Евросоюза и планами спасения греческой экономики за счет более богатых стран ЕС. Однако уже два года спустя ядром партийной программы стала антииммигрантская и антиисламская направленность. Позднее к этому добавились критика антироссийских санкций, поддержка идеи мирных переговоров и отказа от военной и финансовой помощи Украине. По итогам выборов в сентябре 2017 года АдГ стала третьей по численности фракцией в Бундестаге и постепенно получила представительство в местных парламентах всех 16 немецких земель. На всеобщих выборах 2021 года результат партии оказался несколько слабее, чем четырьмя годами ранее (10,4% голосов против 12,6% в 2017 году). Однако с тех пор крайне правым удалось подняться в рейтингах: в последний год АдГ, согласно опросам, является второй по популярности партией Германии с рейтингом 18–24%.*

Весьма успешно АдГ выступила и в Саксонии, выборы в парламент которой также прошли 1 сентября. Там первое место вновь отошло консерваторам, правящим в земле с 1990 года, однако их отрыв от крайне правых оказался весьма скромным: ХДС, согласно предварительным данным, получил 31,9%, а АдГ — 30,6%. В пересчете на депутатские кресла в 120-местном парламенте земли такой результат означает, что христианские демократы получат преимущество перед крайне правыми всего в два мандата (42 против 40).

«Избиратели хотят видеть АдГ в правительстве. Без нас стабильное правительство невозможно»,— прокомментировала итоги двух региональных выборов и сопредседатель АдГ Алиса Вайдель.

Невзирая на колоссальную поддержку электората, оказаться во власти крайне правым будет непросто, если вообще возможно. Все другие немецкие партии уже давно и однозначно исключили для себя сотрудничество с АдГ, что обрубило для партии возможности найти коалиционных партнеров. Однако вместе с одной третью мест в региональном парламенте Тюрингии крайне правые получили особые права «блокирующего меньшинства», что позволит им налагать вето на решения вроде назначения судей и внесения поправок в земельные конституции. И, как опасаются противники АдГ, в конечном итоге такой рычаг власти может ослабить судейский и полицейский аппарат, кропотливо создававшийся на протяжении последних десятилетий отчасти как раз для борьбы с деятельностью ультраправых сил.

Второй победитель и проигравшие

АдГ оказалась не единственной политической силой, праздновавшей победу по итогам воскресных выборов в двух восточных землях. Результаты голосования стали бесспорным триумфом и для левопопулистского «Союза Сары Вагенкнехт» (BSW). Эта партия, созданная лишь в начале этого года и объединившая традиционно правые взгляды на иммиграцию и украинский конфликт с типично левой экономической и социальной политикой, смогла финишировать с третьим результатом в обеих землях. Так, в Тюрингии этой политической силе отошло 15,8% голосов, а в Саксонии — 11,8%.

С учетом же «санитарного кордона» в отношении АдГ и раздробленного политического ландшафта в обеих землях именно BSW теперь может сыграть решающую роль в формировании коалиций в обоих местных парламентах. Сама Сара Вагенкнехт уже заявила, что надеется сформировать правительство с консерваторами и рядом других партий в Тюрингии, но при этом будет настаивать на ином подходе к поддержке Киева. «Мы хотим, чтобы война в Украине закончилась, и мы не видим возможности того, что это произойдет с увеличением поставок оружия»,— сказала лидер BSW в интервью общественной телерадиокомпании ARD после голосования.

Пока в стане двух главных внесистемных политических сил праздновали успешное завершение выборов, в партиях, входящих ныне в правящую коалицию на федеральном уровне, царили прямо противоположные настроения. «Для СДПГ (Социал-Демократической партии Германии.— **„Ъ“**) это не вечер ликования»,— честно признал в воскресенье генсек партии Кевин Кюнерт.

«Горьким» исход голосования в Тюрингии и Саксонии назвал и лидер социал-демократов канцлер Олаф Шольц, заодно призвавший партии мейнстрима сформировать правительство без «крайне правых экстремистов». «Результаты АдГ в Саксонии и Тюрингии вызывают беспокойство. Наша страна не может и не должна привыкать к этому. АдГ наносит ущерб Германии. Она ослабляет экономику, разделяет общество и портит репутацию нашей страны»,— отозвался о победителях глава правительства (цитата по Reuters).

Если сами социал-демократы удержались в обоих региональных парламентах, пусть их представительство и сдулось довольно заметно, то их коалиционные партнеры — «зеленые» и свободные демократы — даже не преодолели минимальный барьер в 5% в Тюрингии, оставшись там вообще без единого депутата. В Саксонии же только «зеленые» смогли буквально протиснуться в парламент, получив 5,1%.

«Это реквием по коалиции. Коалиция должна спросить себя, может ли она вообще продолжать управлять страной»,— не удержалась от выпада в адрес федеральных властей Алиса Вайдель.

Аналогичный вывод был сделан и одним из младших партнеров социал-демократов. Как заметил в воскресенье заместитель лидера свободных демократов Вольфганг Кубицки, результаты выборов показали, что коалиция «потеряла свою легитимность» и вредит его партии, что не может остаться без последствий.

Плачевные итоги выборов для коалиции Олафа Шольца за год до общенациональных выборов действительно усилили опасения о неизбежном новом этапе противоречий между «светофорными партнерами», как часто именуют союз трех правящих партий. Впрочем, как предположил политолог из Университета Дюссельдорфа Штефан Маршалл, несмотря на частые выяснения отношений, коалиция Олафа Шольца вряд ли распадется, поскольку это не в интересах ни одной из трех партий.

Итоги нынешних выборов почти наверняка окажут давление на правительство по двум весьма непростым вопросам, которые доминировали всю избирательную кампанию,— о целесообразности ужесточения мер в отношении иммиграции и пересмотра степени поддержки Берлином Киева. И новым напоминанием о том, что откладывать эти темы в долгий ящик властям не стоит, наверняка окажутся выборы 22 сентября в еще одной восточной земле — Бранденбурге, где все опросы вновь сулят первое место АдГ.

Наталия Портякова

Польский министр отклонился от курса

Глава МИД республики выступил за перехват российских ракет над Украиной, но не нашел понимания

Регулярные призывы Украины к союзникам активнее поддерживать ее в конфликте с Россией нашли отклик у польского министра иностранных дел Радослава Сикорского. В интервью The Financial Times тот допустил, что польская ПВО могла бы сбивать российские ракеты в небе над западной частью Украины. По его мнению, такой шаг не втянул бы Польшу и ее союзников по НАТО в прямое столкновение с Россией. В Североатлантическом альянсе, впрочем, с такой постановкой вопроса не согласились, посоветовав Польше советоваться с партнерами, прежде чем предпринимать какие-либо действия, затрагивающие всех членов НАТО. В Москве же и вовсе увидели в словах господина Сикорского доказательство наличия у Варшавы планов присоединения к Польше Западной Украины.

За все время полномасштабных боевых действий между Россией и Украиной Киев неоднократно просил своих западных союзников активнее включиться в конфликт. Одна из таких просьб — создать над украинской территорией «воздушный зонтик», так чтобы как минимум страны-соседи, входящие в НАТО, могли бы сбивать российские ракеты в украинском небе. В альянсе подобные обращения систематически отвергали, и вот настойчивые просьбы Киева, похоже, все-таки нашли отклик у главы МИД Польши Радослава Сикорского.

В интервью британской газете The Financial Times польский министр заявил, что речь идет не о возможности, а об «обязанности» Варшавы сбивать российские ракеты в украинском небе до того, как они войдут в воздушное пространство Польши. «Членство в НАТО не отменяет ответственности каждой страны за защиту своего собственного воздушного пространства — это наша собственная конституционная обязанность»,— сказал господин Сикорский.

При этом министр сделал акцент именно на обеспечении безопасности граждан Польши, а не на помощи Украине. «Лично я считаю, что, когда вражеские ракеты находятся на пути к нашему воздушному пространству, речь идет о законной мере самообороны, поскольку, как только они пересекут наше воздушное пространство, риск попадания осколков в кого-либо становится значительным»,— пояснил глава МИД Польши.

Как отметила The Financial Times, летом Варшава и Киев заключили двустороннее соглашение о безопасности, в котором помимо прочего обязались изучить возможность «перехвата в воздушном пространстве Украины ракет и беспилотных летательных аппаратов, выпущенных в направлении территории Польши». Правда, в соглашении оговаривалось, что подобный шаг требовал бы согласования с «заинтересованными государствами и организациями».

Другими словами, даже принятое на двусторонней основе решение должно было получить одобрение со стороны союзников по НАТО. При этом ранее генсек альянса Йенс Столтенберг категорически отверг подобную возможность, мотивировав свое мнение рисками втягивания военного блока в прямую конфронтацию с Россией.

Тем не менее господин Сикорский настаивает, что неоднократное проникновение в польское воздушное пространство ракет и беспилотников — как утверждают в Варшаве, российских — создает серьезные риски для безопасности граждан страны. Поэтому, по его мнению, для минимизации рисков ракеты надо сбивать над Украиной. «Украинцы сказали нам: „Пожалуйста“»,— добавил дипломат.

Последний инцидент из тех, на которые ссылался господин Сикорский, произошел 26 августа, когда в польском небе оказался некий «воздушный объект». Начальник оперативного командования ВС Польши Мацей Клиш отметил, что траектория полета, скорость и высота объекта говорили о том, что ракетой он не был, а значит, речь могла идти о дроне.

И хотя ни судьбу беспилотника, ни его принадлежность, ни тот факт, что это действительно был БПЛА, достоверно установить не удалось, инцидент крайне взволновал польское общество. Согласно свежему опросу, проведенному компанией SW Research для газеты Rzeczpospolita, 58,5% поляков считают, что военные должны сбивать объекты, пролетающие над территорией Польши во время российских ударов по украинским целям, даже если нет уверенности в том, что представляют собой эти объекты. Противоположного мнения придерживаются 22,1% респондентов, а 19,4% не смогли определиться с позицией. Интересно, что женщины активнее поддерживают перехват объектов (60,8%), чем мужчины (55%).

Оперативное командование ВС Польши 2 сентября отчиталось, что ранним утром из-за «интенсивной активности дальней авиации РФ, связанной с нанесением ударов по объектам, расположенным на украинской территории» в воздух были подняты польские самолеты и истребители союзников для обеспечения безопасности воздушного пространства республики.

Однако все изложенные обстоятельства не заставили функционеров НАТО пересмотреть свое отношение к украинской просьбе. Заместитель генерального секретаря альянса Мирча Джоанэ, комментируя слова господина Сикорского, заявил: «Мы должны сделать все, что в наших силах, чтобы помочь Украине. И сделать все возможное, чтобы избежать эскалации. Именно в этом заключается последовательный курс НАТО с самого начала войны». По его словам, в НАТО «уважают суверенное право каждого союзника обеспечивать национальную безопасность», однако советуют всегда консультироваться, «прежде чем предпринимать что-либо, что может иметь последствия для всех».

Между тем в Москве в словах Радослава Сикорского разглядели далеко идущие планы Польши на Западную Украину. В комментарии телеканалу RTVI официальный представитель МИД РФ Мария Захарова заявила, что в Варшаве «не видят эту землю иначе чем своей, поэтому и разжигают конфликт, усугубляя страдания людей». По ее словам, «польским идеологам нужна Западная Украина».

Алексей Забродин

деловые новости

+ индикаторы

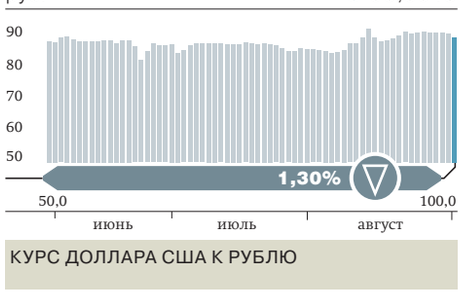
Официальные курсы ЦБ России на 3.09.24

Австралийский доллар	60,8949	Дирхам ОАЭ	24,5068	Казахский тенге**	18,6868	Сингапурский доллар	68,8979	Швейцарский франк	105,8963
Английский фунт	118,2977	Доллар США	90,0013	Канадский доллар	66,7121	Турецкая лира*	26,5069	Японская иена**	61,5604
Белорусский рубль	28,3746	Евро	99,2613	Китайский юань	12,0532	Украинская гривна*	21,9199	*За 10. **За 100.	
Гонконгский доллар*	11,5653	Индийская рупия*	10,7303	СДР	121,1967	Шведская крона*	88,0282		

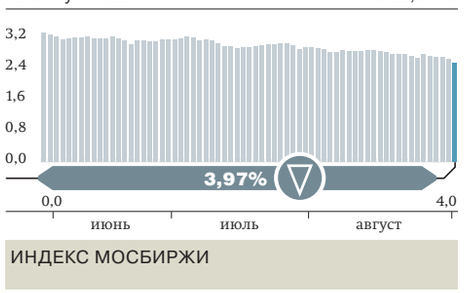
Индексы ведущих фондовых бирж на 2.09.24 (пунктов)

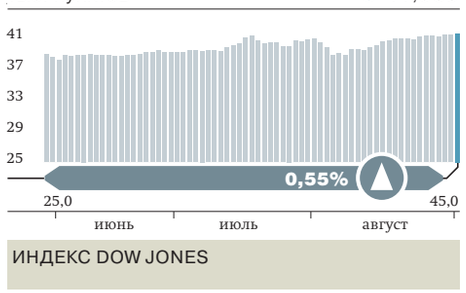
Nikkei 225	38700,87 (+53,12)	DAX	18930,85 (+23,93)
PTC	890,82 (–24,78)	DJIA*	41563,08 (+228,03)
FTSE 100	8363,84 (–12,79)	NASDAQ Composite*	17713,63 (+197,2)

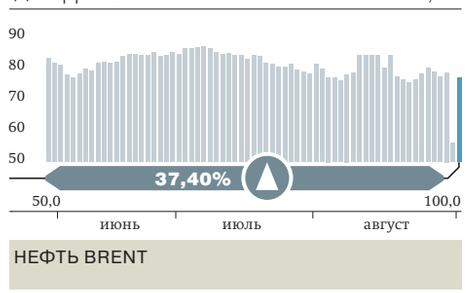
*На 20:27. По данным агентства Bloomberg.











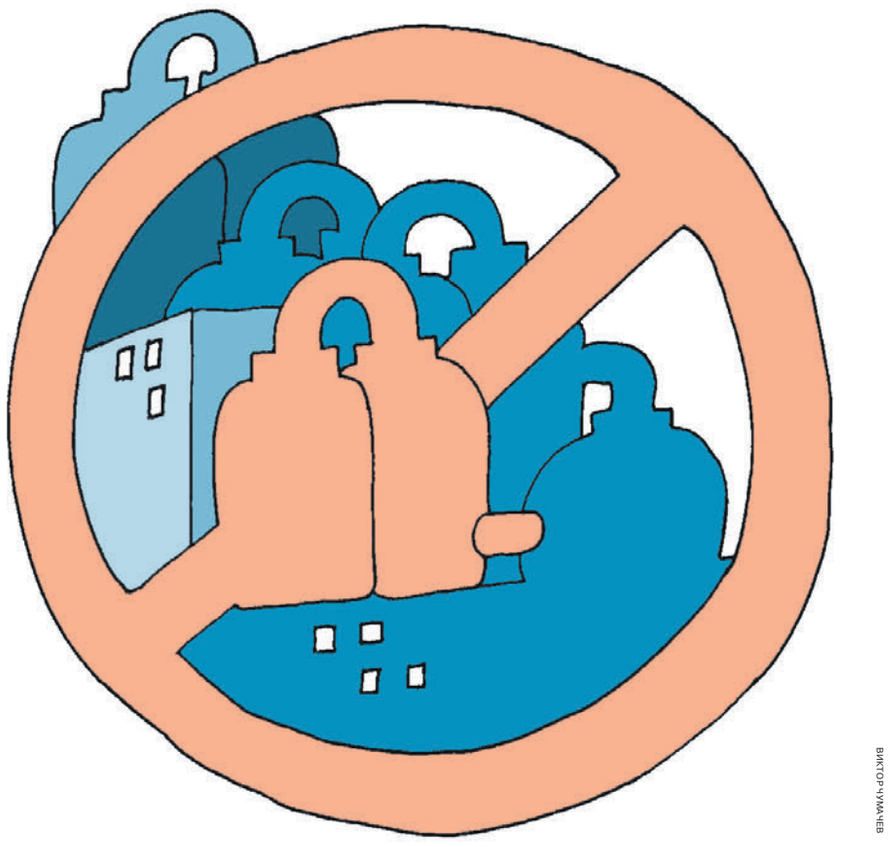
В краски подмешали конкуренции

ЕЭК может повысить пошлины на пигмент из Китая

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) готовит новые протекционистские меры в химической промышленности. Она может ввести пятилетние антидемпинговые пошлины на импорт из Китая белого пигмента — диоксида титана, используемого в том числе в выпуске лакокрасочных материалов (ЛКМ). Эксперты считают действия регулятора логичными с учетом планов по наращиванию производства в РФ, но потребители указывают на разные характеристики местного и импортного сырья и риски для качества продукции.

ЕЭК намерена на пять лет ввести антидемпинговую пошлину в отношении пигментного диоксида титана из Китая, следует из проекта решения (копия есть у „Ъ“). Размер ставок не раскрывается. Повышенные пошлины не должны затронуть пигментный диоксид титана, предназначенный для парфюмерно-косметической, пищевой и фармацевтической продукции, говорится в документе. В ЕЭК и Минпромторге комментарии не предоставили.

● *Диоксид титана — наиболее востребованный пигмент на рынке ЛКМ. Он добавляет белизну и яркость цветным краскам и позволяет избавиться от использования экологически опасных цинка, бария, свинца.*



ВИКТОР ЧУМАЧЕВ

ЕЭК проводила антидемпинговое расследование в отношении пигментного диоксида титана из Китая около года. Как следует из доклада о результатах от августа 2024 года, основанием для начала расследования стало заявление единственного производителя этого пигмента в ЕАЭС — ООО «Титановые инвестиции» (ранее «Крымский титан», входит в «Росхим»). Строительство еще одного завода может начать ООО «Сибирский титан». Если реализация проекта стартует в 2024 году, то завершится не ранее конца 2026 года, отмечается в докладе. В «Росхиме» „Ъ“ не ответили.

Как сказано в докладе, с 1 июля 2022 года по конец июня 2023 года «Титановые инвестиции» выпустили 136 тонн этого пигмента, в 2023 году производство сокращалось, загрузка мощностей оставалась низкой, а импорт из КНР увеличивался. Также в докладе отмечается, что продолжение демпингового импорта противоречит и интересам потребителей, так как возможные осложнения поставок грозят остановками предприятий по выпуску ЛКМ, пластмассы и бумаги. По итогам расследования предложено применить пошлины в размере 14,27–16,25% в зависимости от производителя на пять лет.

Руководитель направления консалтинга Neft Research Александр Котов напоминает, что после присоединения Крыма к РФ цеха «Крымского титана» работали с перебоями из-за недопоставок ильменита — сырья, ранее поступавшего с Украины. После вхождения предприятия в «Росхим» сырьевой базой для него стал Олекминский ГОК, за счет чего мощность завода предполагается нарастить с 80 тыс. до 120 тыс. тонн в год. Получаемый здесь ильменит должен заменить сырье, поставляемое из Юго-Восточной Азии и Южной Америки, говорит аналитик.

Предприятия ассоциации «Союзкраска» считают введение мер против китайского сырья необоснованным и коммерчески вредным. В союзе подчеркивают, что выпускаемый «Титановыми инвестициями» диоксид титана не идентичен импортируемому из Китая, а из-за разницы в характеристиках российское сырье может «резко снизить» качественные параметры высокотехнологичных ЛКМ. В союзе отмечают, что снижение конкурентных преимуществ российских ЛКМ только улучшит условия для импорта готовых ЛКМ. Источники „Ъ“ в целлюлозно-бумажной отрасли отмечают, что из-за введения пошлин проблемы могут возникнуть у небольших игроков. Крупные компании, по их словам, используют для отбеливания другие пигменты.

Глава Rupec Дмитрий Семягин считает защитные меры логичным шагом со стороны регулятора ЕАЭС. Он отмечает, что после длительного простоя в 2022 году и изменения цепочек поставок у компании ушло время на отладку процессов и качества. А для китайских компаний, продолжает эксперт, агрессивная экспансия и демпинг в среднесрочной перспективе — стандартная практика на экспортных рынках. В моменте, говорит господин Семягин, это дает плюс местным потребителям, но затем ситуация грозит диктатом со стороны поставщиков. Господин Котов считает, что решение ЕЭК не должно оказать критического влияния на российский рынок, но по отдельным маркам могут возникнуть локальные сложности.

Ольга Мордюшенко

«Россия» и Рига сводят старые счеты

Авиакомпания выплатит аэропорту долг 2022 года

Входящая в «Аэрофлот» авиакомпания «Россия» намерена достичь мирового соглашения с аэропортом Риги из-за спора о долге за два месяца обслуживания в 2022 году. Из-за санкций перевозчик не мог перевести деньги и пытался запретить судебный процесс в Латвии. Эксперты считают, что этот прецедент может позитивно сказаться на урегулировании споров между другим компаниям и западными контрагентами.

Как выяснил „Ъ“, авиакомпания «Россия» (входит в группу «Аэрофлот») готовится к мирному урегулированию спора о задолженности с международным аэропортом Риги. Перевозчик не успел оплатить услуги по наземному обслуживанию за январь и февраль 2022 года до объявления санкций, помешавших перевести средства. В 2022 году аэропорт подал к авиакомпании иск о взыскании задолженности в Рижский районный суд Латвии. А в марте 2024 года «Россия» обратилась с заявлением в Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленинградской области с требованием запретить рассмотрение дела за рубежом. По словам собеседника „Ъ“, в процессе стороны возобновили внесудебное урегулирование спора. В конце августа Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленинградской области принял отказ «России» от иска и прекратил производство по делу.

В пресс-службе «России» сообщили „Ъ“, что «как и ранее, действуют в соответствии с политикой недопущения образования задолженностей перед обслуживающими компаниями и аэропортами». По словам собеседника „Ъ“ в «России», долг с учетом пени — €59 тыс.

Как сказано в материалах суда, с 28 февраля 2022 года после объявления ЕС санкций против гражданской авиации РФ «Россия» прекратила рейсы в Ригу. После отключения российских банков от SWIFT у компании не осталось способа перевести средства. Расчет наличными стал невозможным, так как Латвия ограничила въезд граждан РФ. По этой причине перевозчик лишился и возможности представлять свои интересы в суде в Риге «и фактически был поражен в своих процессуальных правах».

Один из собеседников „Ъ“ в экспертном сообществе отмечает, что подобные мирные соглашения могут стать позитивным прецедентом для аналогичных разбирательств других российских перевозчиков из-за долгов перед бывшими западными поставщиками услуг. Источники „Ъ“ в двух авиакомпаниях сообщили, что у них большинство аналогичных расчетов заморожены, о намерении контрагентов обращаться в суды им неизвестно.

Партнер адвокатского бюро Nordic Star Анна Заброцкая говорит, что для успешного урегулирования подобных споров авиакомпаниям помимо привлечения международных юридических консультантов может понадобиться документальное подтверждение усилий по урегулированию. К таким доказательствам можно отнести деловую переписку, предоставление отчетов об использовании альтернативных финансовых инструментов и операций через специальные счета, соглашения, подтверждающие попытки разрешения споров.

Использование рублевых специальных счетов, говорит госпожа Заброцкая, один из основных механизмов проведения расчетов сегодня. Таким образом в декабре 2022 года «Аэрофлот» вернул около $199 млн предоплаты за четыре Airbus A350, которые не были поставлены из-за санкций. Альтернативным вариантом может быть проведение платежей через агентов — банков третьих стран, добавляет госпожа Заброцкая. По ее словам, если банк не имеет связей с США или ЕС, лицензия Управления по контролю за иностранными активами Минфина США (OFAC) может не потребоваться.

Как отмечает глава практики спецпроектов Vegas Lex Александр Казарин, в отношении «России» нет таких ограничений, которые, например, распространяются на попавшую в SDN-лист авиакомпанию «Победа». По его словам, «Россия» подчиняется введенным в ЕС экспортным ограничениям, но «в полной мере финансовые операции с ней не заблокированы». Глава международного направления коллегии адвокатов «Регионсервис» Ксения Касьяненко отмечает, что сложность расчетов обусловлена в первую очередь опасением европейских компаний понести ответственность за взаимодействие с российскими структурами. Хотя, добавляет она, практический механизм и условия наложения такой ответственности не вполне отрегулированы и понятны. Управляющий партнер Veta Илья Жарский допускает, что стороны могут в результате списать долг путем взаимозачета требований.

По словам Анны Заброцкой, выплата долгов может существенно облегчить возобновление сотрудничества с западными контрагентами в случае ослабления или отмены санкций, а также поможет поддержать хорошие отношения с партнерами из дружественных стран, для которых репутация компании играет существенную роль.

Айгуль Абдуллина

Вакцине подобрали цену

Средство для борьбы с полиомиелитом подорожает для госзаказчиков

Совместное предприятие «Нанолека» и Центра имени Чумакова — «Инвак» — добилось повышения предельной стоимости на инактивированную вакцину для профилактики полиомиелита сразу в 2,8 раза, до 1,21 тыс. руб. за дозу. Эта компания к 2023 году осталась одной из немногих, кто выпускает препарат в России. Из-за низкой цены производитель не участвовал в двух из трех гостендеров по закупке средства, что привело к рискам его нехватки.

ФКУ ФЦПиЛО Минздрава снова не смогло закупить инактивированную вакцину против полиомиелита для Нацкалендаря профилактических прививок. На аукцион с начальной ценой 552 млн руб., итоги которого были подведены 30 августа, не было подано заявок, обнаружил „Ъ“ на сайте госзакупок. Это уже второй несостоявшийся в текущем году федеральный аукцион на закупку вакцины: в январе не было ни одной заявки на гостендер по закупке препарата с начальной ценой 182,1 млн руб. В марте Минздраву удалось закупить 400 тыс. доз у «Нанолека» на общую сумму 171,8 млн руб.

Сейчас в России практически единственным крупным производителем инактивированной вакцины против полиомиелита является «Инвак» — совместное предприятие «Нанолека» и Центра имени Чумакова, выпускающее «Полиоваксин». Компания не участвовала в очередном аукционе по причине экономической нецелесообразности, объяснили „Ъ“ в «Нанолеке». Начальная цена на препарат формировалась исходя из зарегистрированных на момент публикации условий госзакупок предельных цен и оказалась более чем вдвое ниже актуальной, добавили в компании. При условии публикации торгов с актуальной ценой в «Нанолеке» обещают принять участие в тендере. В Минздраве, Минпромторге, Центре имени Чумакова на запрос „Ъ“ не ответили.

По данным Федеральной антимонопольной службы (ФАС) России, «Инвак» 13 августа 2024 года получил одобрение на повышение предельной цены на «Полиоваксин» в 2,8 раза, до 1,21 тыс. руб. с НДС за дозу. В июле 2024 года Росздравнадзор выявил риски нехватки инактивированной вакцины. Такая же ситуация наблюдалась и в апреле этого года. Тогда «Инвак» пытался согласовать повышение цены сразу до 1,54 тыс. руб. за дозу, но ФАС отказала компании.

Еще год назад возникали сложности с доступностью этой вакцины (см. „Ъ“ от 2 октября 2023 года). По данным Headway Company, за первые восемь месяцев 2023 года было отменено 71,55% объявленных госзакупок, за тот же период 2024 года — 71,12%. Вакцин от полиомиелита не хватает, констатирует соучредитель АНО «Коллективный иммунитет» Антонина Обласова.

«Полиоваксин» производится с 2023 года. Поначалу в его выпуске «Инвак» задействовал накопленные остатки расходных материалов от выпуска противоковидной вакцины «КовиВак», но после их исчерпания затраты заметно выросли, рассказывал в интервью „Ъ“ гендиректор «Нанолека» Владимир Нестеренко в мае 2024 года. Он говорил, что для Центра имени Чумакова выпускать вакцину по предельной цене 429,5 руб. за дозу с НДС было уже невозможно, реальная себестоимость достигала 1,8 тыс. руб.

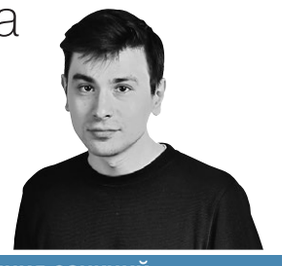
По данным RNC Pharma, «Инвак» выпустил за январь—июль 487,2 тыс. доз «Полиоваксина», что на 22,5% меньше год к году. Вопрос поддержания рентабельности производства даже с учетом повышения цены, как указывают в «Нанолеке», «остается вызовом» из-за сложности производства и значимого подорожания расходных материалов.

«Полиоваксин» в свое время заменил «Полимилекс», который «Нанолек» производил по полному циклу на основе трансфера технологий нидерландской Bilthoven Biologicals. Последний раз препарат выпускался в 2022 году. В «Нанолеке» говорят, что планируют возобновить производство этой вакцины во втором квартале 2025 года, подтверждение от Bilthoven Biologicals получено, заказ размещен. Предельная цена на нее тоже вырастет на 28,8%, до 2,51 тыс. руб. за дозу, говорится в решении ФАС.

Помимо «Полиоваксина» инактивированная вакцина от полиомиелита входит в состав препарата «Пентаксим» от Sanofi, контрактным производством которого также занимается «Нанолек». Ее поставки, по данным RNC Pharma, за январь—июль 2024 года выросли на 15% год к году, до 2,35 млн доз. Но этот объем, по данным экспертов, не покрывает текущие потребности в вакцине.

Полина Гриценко

правила игры



в оценку влияния санкций изучал обозреватель отдела бизнеса

Евгений Зайнуллин

Ставшие уже привычными новости о вводе или расширении тех или санкций становятся и поводом для оценки влияния действующих ограничений. Но, как показывает практика, объяснить происходящее удается не всегда.

Дало такой повод вступление в силу новых ограничений на импорт российских алмазов в страны G7 и ЕС с 1 сентября. Теперь запрет распространяется на алмазы весом от 0,5 карата, а ранее под ограничения подпадали камни весом от 1 карата. Одно из государственных информационных агентств в связи с этим на основе данных Евростата подсчитало, что доходы ЕС от экспорта алмазов в первой половине 2024 года снизились почти в полтора раза и стали одними из «худших в истории», связав это как раз с прекращением поставок алмазов из РФ.

Текущий режим европейских санкций работает только при наличии систем сертификаций, которых пока нет

Санкциями сегодня часто объясняются многие беды и успехи как у них, так и у нас. Но если говорить про алмазы, все-таки основная причина сокращения экспорта из ЕС — слабый спрос на бриллианты в мире, из-за чего, например, и сокращает закупки и экспорт драгоценных камней Индия, где, как пишет БКС, проходят огранку девять из десяти всех алмазов. И цены на алмазы и бриллианты продолжают снижаться.

Отраслевое агентство Rapaport пишет, что из-за слабой рыночной конъюнктуры добытчики алмазов откладывают продажи и пересматривают производственные планы. Об этом в августе заявляла, в частности, Petra Diamonds. Послабления по выкупу алмазов для своих партнеров сделала De Beers. Крупные производители прогнозируют сдержанный спрос на алмазы как минимум до конца года.

Санкции в отношении алмазодобывающей отрасли РФ действуют с 2022 года, а добывающая более 90% камней в стране АЛРОСА находится в SDN-листе. И, судя по всему, это пока не мешает компании продолжать поставки. В 2023 году РФ сократила экспорт алмазов, но, как показывает анализ Rapaport, отгрузила 87% от добычи камней, что немногим меньше среднегодового показателя в 92% за последние 20 лет.

Дело в том, что текущий режим европейских санкций работает только при наличии систем сертификаций, которых пока нет. В таких условиях сокращение поставок российских алмазов, если оно и было, рынок, вероятно, не заметил. Да и международные эксперты обычно не склонны преуменьшать значение санкций.

Или взять тот же уголь. Минфин США поставил на поток добавление добывающих уголь российских компаний в SDN-лист, куда уже попали все основные экспортеры. Однако если спросить угольщика об основных проблемах отрасли, то он скажет: провозная способность железной дороги и низкие цены. Санкции, конечно, усложняют жизнь, но все-таки для экспортера важнее довезти уголь из Кузбасса до восточных портов. А покупатель найдется.

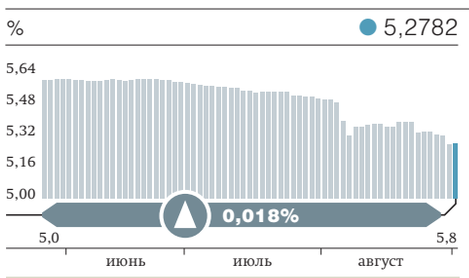
деловые новости

● 241,39 Последнее значение за минувший торговый день

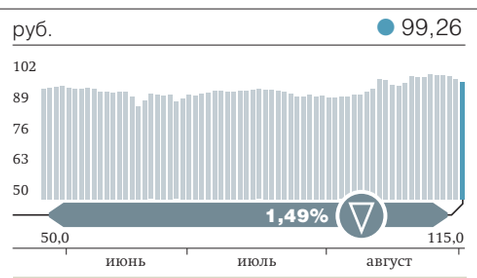
Рост или снижение индикатора за торговый день

2,36% Процентное изменение за торговый день

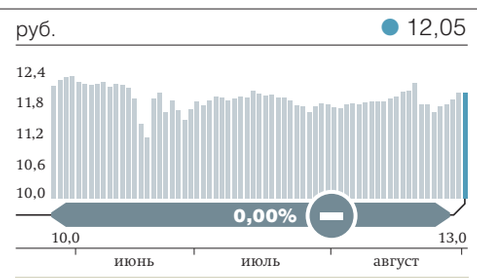
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



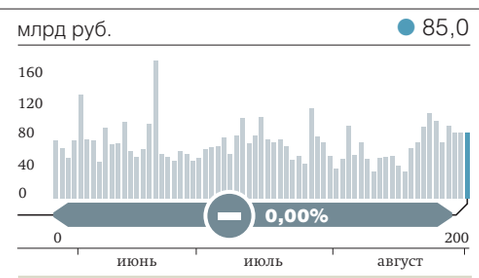
3-МЕС. LIBOR (REUTERS)



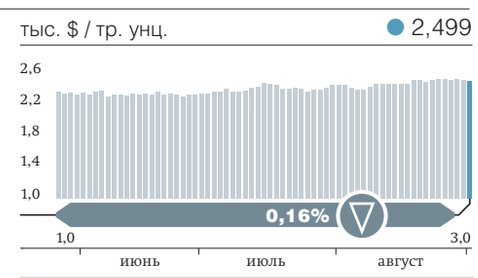
КУРС ЕВРО К РУБЛЮ (МБ)



КУРС ЮАНЯ К РУБЛЮ (МБ)



ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ (МБ)



ЗОЛОТО (REUTERS)

Секьюритизация расширяется на потребкредиты

Сбербанк провел дебютную сделку

Крупные российские банки постепенно осваивают рынок секьюритизации потребительских кредитов. Сбербанк разместил дебютный выпуск облигаций на сумму почти 12 млрд руб., ранее на рынке присутствовал только ВТБ. Эксперты считают, что выход второго крупного игрока может существенно подтолкнуть развитие этого сегмента рынка секьюритизации. Однако для более активного развития потребуется снять и ряд законодательных ограничений.

В понедельник, 2 сентября, Сбербанк раскрыл подробности своей первой секьюритизации портфеля потребительских кредитов, проведенной в конце прошлой недели. Из общей суммы облигаций, представленных к размещению (эмитентом выступило ООО «СФО СБ Секьюритизация»), было реализовано 79,3% — на 9,5 млрд руб. облигаций старшего транша и на 2,38 млрд руб. облигаций младшего транша. Согласно сообщению банка, ставка ежемесячного купона по облигациям составила 20% годовых, а срок до полного погашения — 2,5 года. При этом банк отмечает, что кредиты, являющиеся обеспечением по облигациям с учетом возможного досрочного погашения, имеют предполагаемую доходность 21,91% годовых. Высокая ставка позволила разместить ценные бумаги «в рынок» — количество принявших участие в размещении превысило 9 тыс. частных и институциональных инвесторов.

ЦИТАТА



Мы считаем, что это (введение ипотечных каникул.— „Ъ“) негативно скажется на рынке секьюритизации, где мы продаем портфели

— Андрей Костин,
глава ВТБ, 15 февраля 2019 года

До сих пор активность на рынке секьюритизации потребительских кредитов проявлял только ВТБ. В конце 2022 года он обнародовал программу по выпуску облигаций на 100 млрд руб. Как рассказал „Ъ“ руководитель управления секьюритизации ВТБ Андрей Сучков, на сегодняшний день банк реализовал четыре сделки общим объемом 65 млрд руб., а в ближайшее время ожидает регистрацию Банком России очередного выпуска на 20 млрд руб. При этом, по его словам, на перспективы развития этого сегмента ВТБ смотрит с оптимизмом, тем более с учетом выхода на него новых крупных игроков. «Сегодня выпуск ценных бумаг, обеспеченных потребкредитами, дает инвесторам привлекательную доходность, а для банков такие сделки становятся эффективным инструментом привлечения фондирования и управления рисками»,— пояснил господин Сучков.

● *До последнего времени среди банков наиболее популярна была секьюритизация ипотечного кредитного портфеля. С начала 2022 года было проведено более трех сделок на сумму свыше 1,3 трлн руб. Подавляющее большинство выпусков было проведено в рамках проекта ВБ.РФ «Фабрика ИЦБ», при которой выпускались однотраншевые ипотечные облигации.*

Эксперты считают, что выход в этот сегмент еще одного крупного игрока может подтолкнуть и другие банки к проведению секьюритизации части своих портфелей потребительских кредитов. По данным ЦБ, на 31 июля 2024 года портфель потребительских кредитов достиг 15,15 трлн руб., увеличившись с начала года более чем на 11%. Старший директор по рейтингам структурированного финансирования агентства «Эксперт РА» Павел Кашицын указывает, что «потребительские кредиты сейчас наиболее востребованы у банков среди всех базовых активов, которые могут быть секьюритизированы». По его словам, это объясняется высокой доходностью по потребкредитам, что дает возможность провести рыночное размещение и предложить инвесторам привлекательный долговой инструмент с низким кредитным риском.

Директор департамента корпоративных финансов «Цифра брокер» Роман Соколов обращает внимание, что кредитный портфель Сбербанка, в основе которого лежат потребительские кредиты со схожими характеристиками, существенно выше объема размещения — «осуществляя тестовую сделку, оригинатор (обладатель активов, которые служат обеспечением выпускаемых долговых бумаг.— „Ъ“) прощупывает рынок». По его словам, секьюритизация кредитного портфеля позволяет банку не только получить дополнительное финансирование, но и высвободить дополнительные активы, снять давление на капитал, снизив резервы.

Впрочем, не все банкиры настроены столь оптимистично. По словам начальника управления секьюритизации Совкомбанка Андрея Королева, текущее состояние рынка, в том числе высокие ставки в экономике, являются сдерживающим фактором. «Кроме того, до сих пор существует ряд регуляторных факторов, которые требуют донастройки, чтобы сделать проекты секьюритизации выгодными как для инвестора, так и для оригинатора»,— отмечает он. В частности, в Госдуме первое чтение прошел законопроект, сокращающий удержание в своем портфеле до 5% от суммы секьюритизированных активов, тогда как сейчас этот порог составляет 20%.

Максим Буйлов

Ставки не мешают занимать

В августе корпоративные эмитенты привлекли почти 0,5 трлн рублей

Повышение ключевой ставки Банка России до 18% не остановило поток размещений корпоративных облигаций. По итогам августа эмитенты привлекли 476 млрд руб., что является вторым результатом для этого периода. К тому же рекорд был установлен год назад, когда ключевая ставка была в полтора раза ниже. Эмитенты в нынешних условиях активно переходят на размещения облигаций с переменным купоном, а также увеличивают частоту выплаты купонов. Однако для некоторых закредитованных заемщиков такая ситуация чревата дефолтами.

Активность корпоративных заемщиков на внутреннем долговом рынке в августе сохранилась на высоком уровне, свидетельствуют данные Cbonds. За месяц эмитенты провели 114 размещений суммарным объемом 476 млрд руб., что лишь на 12% ниже максимума этого года, установленного в июле (см. „Ъ“ от 8 августа), и второй по величине результат для данного периода. Больший объем средств компании привлекали в последний летний месяц на российском долговом рынке лишь в августе 2023 года, когда объем заимствований превысил 550 млрд руб. Причем год назад свыше половины всего объема (300 млрд руб.) пришлось на восемь выпусков «Газпром Капитала», которые участники рынка оценивали как нерыночные.

Вместе с тем эмитенты продолжали активно привлекать средства на долговом рынке на фоне роста ключевой ставки. Причем если в конце августа 2023 года ставка лишь достигла 12%, то в этом году она на протяжении всего месяца находилась на отметке 18%. Выше ключевая ставка была лишь раз, в марте 2022 года, когда на фоне турбулентности на финансовых рынках регулятор поднял ее с 9,5% до 20%.

Последние годы бондизация финансовых рынков вышла на новый уровень, и высокие ставки перестали быть для эмитентов препятствием использовать инструмент выпуска облигаций для перекредитования долгового портфеля, отмечает руководитель департамента финансовых рынков и долгового капитала БКС КИБ Кирилл Лапшин. К тому же текущий рост ставки не отражает ухудшения ситуации с ликвидностью. «Денежных средств как у банков, так и других инвесторов достаточно, поэтому ставки растут как искусственная антиинфляционная мера. В связи с чем у компаний, в особенности у топовых, нет сложностей с привлечением больших объемов»,— отмечает руководитель офиса рынков долгового капитала Росбанка Татьяна Амброжевич.

К тому же в процессе адаптации в новым рыночным условиям эмитенты почти полностью перешли с размещения классических облигаций с фиксированным купоном на облигации с переменным купоном (флоатеры). Такие бумаги позволяют компаниям не фиксировать текущие высокие ставки на весь срок обращения. По оценке главного аналитика по долговым рынкам БК «Регион» Александра Ермака на флоатеры пришлось около 80% от общего объема размещений корпоративных бумаг. Это более чем на 20 процентных пунктов выше показателя июля. Кроме того, для привлечения инвесторов эмитенты стали чаще платить купоны. «Для повышения привлекательности у 44% выпусков облигаций с переменным купоном был установлен месячный купонный период»,— отмечает господин Ермак.

Вместе с тем участники рынка отмечают возросшие риски дефолтов. По словам портфельного управляющего УК ТФГ Сергея Чернышенко, наиболее высоки риски дефолтов у компаний, которые подошли к текущему периоду со слабым показателем ликвидности и у которых есть «просадка в бизнесе», что усложнит возможность обслуживания текущего долга и его рефинансирования. Как поясняет директор по корпоративным рейтингам агентства «Эксперт РА» Михаил Никонов, у компаний с низким кредитным рейтингом выше чувствительность к воздействию негативных изменений экономической конъюнктуры.

Пока же рост числа дефолтов сдерживают возможностью компаний привлекать финансирование на открытом рынке и перекладывать рост стоимости фондирования на конечную стоимость товаров и услуг. Однако такая ситуация не может продолжаться длительное время, так как ведет к падению маржинальности бизнеса и способности обслуживать долг по высоким ставкам. В итоге, как отмечает директор по инвестициям УК «Эра инвестиций» Иван Лавриненко, закредитованные эмитенты будут замыкаться на банковском финансировании, условия которого тоже будут ухудшаться, либо прибегать к продаже своих акций.

Виталий Гайдаев



Индекс обновляет минимумы

с1

За три месяца рост составил 2,5 п. п. При этом некоторые банки предлагают ставки существенно выше — 19–20% годовых. Банки повышают ставки в том числе на фоне роста ключевой ставки (ЦБ в конце июля поднял ее до 18%). В результате депозиты и облигации становятся более привлекательными, чем акции, отмечает эксперт. В частности, согласно данным Московской биржи, в январе—июле 2024 года чистый приток денежных средств физических лиц в акции составил лишь 5 млрд руб., тогда как в облигации — 485 млрд руб.

На этом фоне отсутствуют какие-то устойчивые драйверы, которые бы компенсировали ухудшение ключевых рыночных и нерыночных условий и увеличение соответствующих рисков для российских компаний, считает господин Бабин. Таковым, по его мнению, могло выступить ослабление рубля, однако его курс, напротив, находится на «неоправданно высоком» уровне с точки зрения устойчивости доходов госбюджета и экспортеров. «То есть даже валютный фактор оказывает негативное воздействие на российский рынок акций, а также сами компании»,— подчеркнул эксперт.

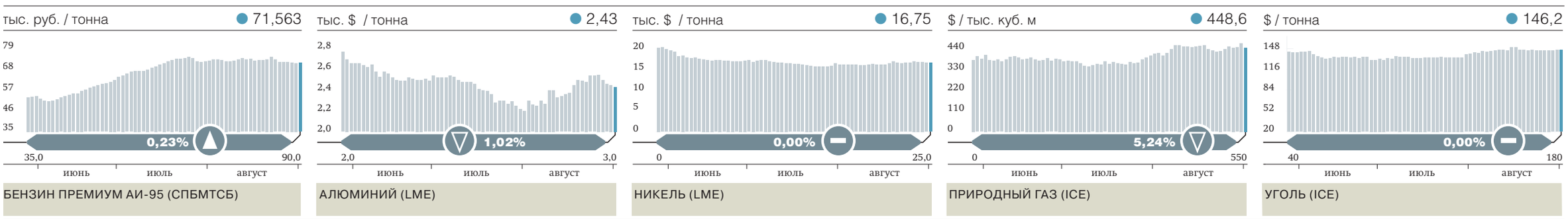
2545,07 пункта
достиг индекс Московской биржи по итогам торгов 2 сентября

Однако среднесрочный негативный тренд уже близок к исчерпанию, и если данные по инфляции начнут показывать замедление роста цен, а в геополитике и мировой экономике не возникнет дополнительных осложнений, то рынок перейдет к стабилизации и затем — к коррекционному росту, считает руководитель отдела анализа акций ФГ «Финам» Наталья Малых. Эксперт ожидает довольно хороших результатов по прибыли 2024 года, а значит, и выплаты дивидендов (о промежуточных дивидендах см. „Ъ“ от 2 сентября). Если все эти основные рыночные условия существенно не изменятся, как и геополитическая обстановка, скорее всего, индекс Московской биржи в конце года будет находиться в районе 2400–2600 пунктов, оценивает господин Бабин. В оптимистичном сценарии госпожа Малых ожидает к концу года индекс в диапазоне 2800–2900 пунктов, господин Шатов — 2800–3000 пунктов.

Ксения Куликова



деловые новости



Блогеров «ВКонтакте» выставят на рынок

VK запускает собственный маркетплейс нативной рекламы

Холдинг VK, многократно увеличивший доходы от интеграций у блогеров, разрабатывает свой маркетплейс для закупки у них рекламы. Вложения компании в проект оцениваются в 250–300 млн руб. В сторонних сервисах, сотрудничающих с блогерами в разных соцсетях, в связи с запуском нового маркетплейса ожидают ужесточения конкуренции. Но участники рынка обращают внимание, что даже мировым соцсетям не удавалось создать успешную аналогичную платформу, а разные рекламные инструменты «ВКонтакте» и так конкурируют друг с другом за одни и те же бюджеты.

VK разрабатывает собственный маркетплейс нативной рекламы — размещаемой напрямую у блогеров и соответствующей по стилю их контенту. Сейчас этот сервис в закрытом режиме тестируется в ряде сообществ «ВКонтакте», рассказал источник „Ъ“ на рекламном рынке. В VK подтвердили это: «На платформе можно будет заказать размещение креативных рекламных материалов собственного производства или производства авторов, инфлюенсеров и блогеров». Сроки запуска сервиса в компании не назвали. Источник „Ъ“ на рекламном рынке предполагает, что маркетплейс запустят до конца 2024 года, а возможные инвестиции в него оцениваются в 250–300 млн руб.

Рынок промаркированной нативной рекламы в Telegram в 2023 году составил 7,5 млрд руб., в 2024 году его объем прогнозируется на уровне 15 млрд руб., сообщала ранее Ассоциация блогеров и агентств. При этом только за период с сентября 2023 года по начало 2024 года объем нативных интеграций в видеоконтенте VK превысил 1 млрд руб. (см. „Ъ“ от 21 марта). Компания неоднократно отчитывалась о многократном росте выручки от рекламных интеграций: по итогам первой половины 2024 года — в 2,8 раза (см. „Ъ“ от 8 июля).

7,5 миллиарда рублей
составил рынок промаркированной нативной рекламы в Telegram в 2023 году

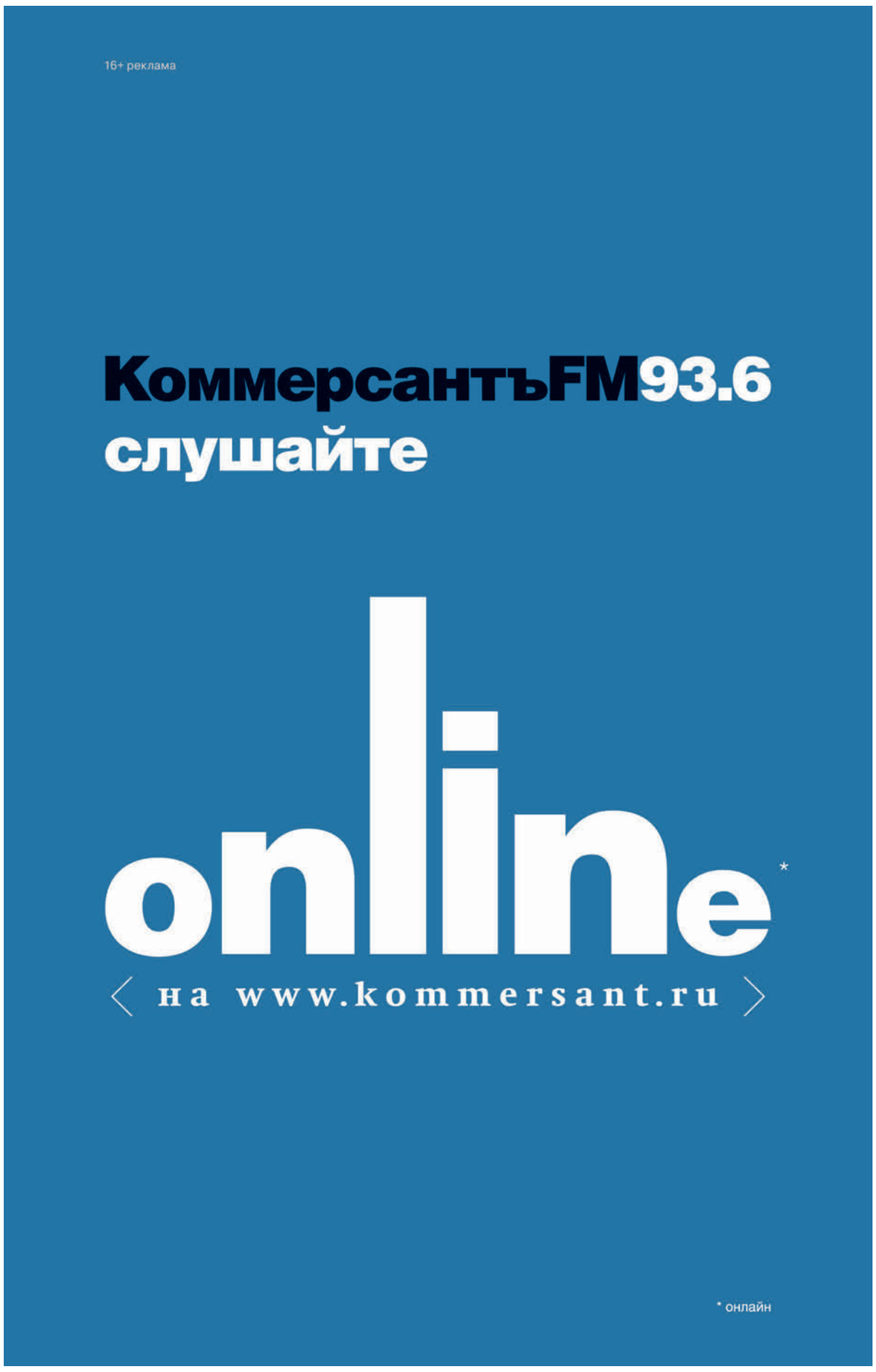
Совокупный доход авторов «ВКонтакте» с помощью официальных инструментов монетизации составил 5,5 млрд руб.

Рост рынка в большей степени будет проявляться в Telegram, полагает совладелец ГК «Медиасфера» Тимур Угулава. «Но в этом году активизировались и нативные размещения на площадках VK, в том числе в „Дзене“. Сама компания активно продвигает авторов „второго эшелона“, тем самым готовит их к тому, чтобы у них можно было размещать интеграции»,— отмечает он. VK видит спрос на конкурирующие с ней рекламные сервисы, считает старший специалист по маркетингу маркетплейса нативной рекламы BeSeed (работает с блогерами в Telegram, «ВКонтакте», «Одноклассниках») Анастасия Косилкина.

Meta (деятельность компании по реализации Facebook и Instagram в РФ объявлена экстремистской и запрещена) и TikTok уже запускали подобные платформы, но без явного успеха. «Они запускались, перезапускались, но не добились хороших результатов», — отмечает гендиректор платформы нативной Telegram-рекламы Telega.in Кирилл Борисов. По его словам, после запуска маркетплейса VK уровень конкуренции внутри сегмента повысится, «но о серьезных рисках вроде монополизации рынка речи не идет: для этого площадке пришлось бы ограничить для авторов взаимодействие с другими платформами, что стало бы выстрелом себе в ногу».

Новый сервис, по мнению господина Борисова, будет расширять уже имеющийся функционал сервиса «Маркет-платформа ВКонтакте», позволяющего размещать рекламные записи в сообществах. Этот сервис хотя и давно существует, но не пользуется особой популярностью, говорит digital-директор коммуникационного агентства iTrend Ася Шабалина: «Маркет-платформа конкурирует с таргетированной рекламой в том же „ВКонтакте“, при этом таргетинг дает более точный подбор аудитории, легче управляется и масштабируется». Не ясно, какими нововведениями площадка может заинтересовать рекламодателей, кроме разве что более низкой цены охвата, добавила она: «Кажется, это только новая попытка заинтересовать и привлечь в соцсеть новых авторов обещаниями монетизации».

Юрий Литвиненко



К деньгам отнеслись с почитанием

В России выросли продажи бизнес-литературы

Спрос на бизнес-литературу в России в первом полугодии, по оценке издательств, вырос на 7–12%. Участники рынка говорят, что сегмент показал рост впервые за полтора года: до этого читатели интересовались лишь отдельными категориями, например антикризисным управлением. При этом в компаниях отмечают спрос на отечественных авторов, поскольку бизнес и креативная сфера начали больше ориентироваться на российские реалии и системы управления.

Продажи бизнес-литературы в сети «Читай-город» выросли на 10% в штуках в первом полугодии год к году, рассказал „Ъ“ представитель крупнейшей издательской группы по объему непериодических изданий «Эксмо-АСТ». Среди наиболее продаваемых за период — издания по саморазвитию и финансовой грамотности. В топе продаж находятся «Самый богатый человек в Вавилоне» Джорджа Клейсона, «Семь навыков высокоэффективных людей» Стивена Кови и «Разумный инвестор» Бенджамина Грэма. Продолжает расти спрос и на литературу по управлению личными финансами, а также эффективной коммуникации, говорит представитель «Эксмо-АСТ»: «Это свидетельствует о том, что читатели стремятся к стабильности и успеху в условиях изменчивой экономической среды».

У «Альпины» рост отгрузок в январе—июне год к году вырос на 7%, в деньгах — на 4%, говорит директор по маркетингу издательской группы Ирина Антонова. Среди лидеров продаж она называет как новинки — «Паттерны дизайн-менеджмента» Юрия Ветрова, так и уже зарекомендовавшие себя книги — произведения Ицхака Адизеса, Стивена Р. Кови, Филипа Котлера. «Российские предприниматели сейчас активно работают на быстро меняющихся и непредсказуемых рынках: решают новые задачи и реагируют на постоянные изменения в потребительских предпочтениях»,— уточняет госпожа Антонова.

В целом рынок бизнес-литературы стабилен уже несколько лет и заметные всплески случаются не так часто, отмечает руководитель отдела управления продукта по стратегии «Манн, Иванов и Фербер» Ольга Киселева. Так, число наименований по выпуску в компании за первое полугодие не выросло, а продажи бизнес-литературы в денежном выражении увеличились незначительно — всего на 2%. При этом в бестселлеры попали сразу два российских автора, говорит госпожа Киселева: «Но основной выпуск бизнес-книг запланирован на осень, и пока рано ограничиваться такими цифрами». Она уточнила, что российский бизнес и креативная сфера все больше ориентируются на «российские реалии и системы управления»: «Соответственно, растет запрос на книги с опытом российских практиков».

ЦИТАТА



Рост продаж художественной литературы я связываю с тем, что у людей было желание немного отвлечься от окружающей реальности

— Олег Новиков,
совладелец группы «Эксмо-АСТ», в интервью «Ведомостям» 17 февраля

Отмечают спрос на литературу сегмента и маркетплейсы. На «Авито» в первом полугодии продажи выросли на 12%, особенно были популярны книги по экономике — их продажи увеличились на 26% год к году. Самой продаваемой книгой на платформе стало издание Робина Шарма «Книга успеха от монаха, который продал свой „феррари“». Число продаж книги выросло за период на 22%. На втором месте по числу проданных копий — «Богатый папа, бедный папа» Роберта Кийосаки и Шэрона Лехтера, замыкает тройку «Думай и богатей» Наполеона Хилла. Абсолютных показателей в компаниях не приводят. В Wildberries отмечают рост спроса на литературу для повышения финансовой грамотности, подтверждают интерес к книгам сегмента от российских авторов.

● *Общий тираж книг и брошюр в РФ в первом полугодии составил 169,6 млн экземпляров (168 млн годом ранее), а число наименований — 51,5 тыс. единиц (50,9 тыс. годом ранее), следует из данных Российской государственной библиотеки (в 2023 году Российская книжная палата стала ее частью). Сам книжный рынок по итогам прошлого года вырос на 9,6% и достиг 120,4 млрд руб., оценивали в Минцифры.*

Сегмент бизнес-литературы не показывал роста уже полтора года, говорит топ-менеджер одной из издательских групп: «Росли лишь отдельные категории внутри сегмента». Например, в феврале прошлого года «Литрес» отмечал рост продаж книг по антикризисному управлению (см. „Ъ“ от 22 февраля 2023 года). При этом собеседник сомневается, что в ближайшее время категория будет расти такими же темпами, как художественная литература или young adult: «Опыт зарубежных авторов уже неприменим к российским реалиям, поэтому не стоит ожидать бума новых наименований».

Юлия Юрасова

Умар Кремлев вживается в «Рольф»

с1

О возможном интересе Умара Кремлева к «Рольфу» стало известно этой весной, когда гендиректором АО «Рольф» стал бизнес-партнер господина Кремлева Роман Антонов. В июне Умар Кремлев подтверждал „Ъ“ намерение приобрести «Рольф». «Ждем, когда будет сделана государством оценка бизнеса полностью, и после будем уже приобретать»,— говорил он (см. „Ъ“ от 17 июня). По данным СПАРК, в конце августа АО «Автотех», которое также возглавляет Роман Антонов, заложило права по договору купли-продажи долей и акций неназванных компаний от 27 августа 2024 года. Держатель залога в сообщении не раскрывается.

В конце 2021 года, когда планировалась продажа «Рольфа» группе «Ключавто», источники „Ъ“ говорили, что бизнес дилера обычно оценивается в три EBITDA. По этому мультипликатору и исходя из скорректированной EBITDA в отчете «Рольфа» за 2023 год сделку можно оценить в 40,3 млрд руб. Собеседник „Ъ“ на рынке слышал, что «Рольф» мог оцениваться примерно в 30 млрд руб. с учетом долга. На конец 2023 года чистый долг «Рольфа» был 25,8 млрд руб.

Юрист Forward Legal Егор Владимиров говорит, что сделка по продаже «Рольфа», скорее всего, произошла вне конкурсного порядка. Обычно приватизация государственного имущества требует проведения конкурса или аукциона, но на доли в структурах «Рольфа» эти нормы, видимо, не распространялись, отмечает он. Партнер NSP Арам Григорян указывает, что активы «Рольфа» до сих пор числятся в перечне имущества, переданного во временное управление Росимущества по указу президента. Вскоре это имущество должно быть исключено из указа, следовательно, сделка с Умаром Кремлевым должна быть согласована на уровне президента РФ, поясняет юрист.

Сергей Удалов из «Автостата» говорит, что «Рольф» всегда отличала хорошо работающая команда, умеющая подстраиваться под изменения, и с точки зрения управления новый владелец может ничего не менять. А фокус на рынке Москвы, по его словам, позволял концентрироваться на крупнейшем по спросу на новые автомобили регионе с наиболее обеспеченными покупателями. При планировании экспансии в регионы, продолжает эксперт, важно не допустить ухудшения управления. Это, по его словам, также может потребовать расширения портфеля за счет марки Lada.

В июле продажи новых автомобилей выросли на 9,5% к июню и на 42,4% год к году, до 136,2 тыс. машин (см. „Ъ“ от 6 августа). В январе—июле реализация увеличилась на 72%, до 855,6 тыс. машин. Более 28% продаж за семь месяцев пришлось на марку Lada, китайские Haval, Chery и Geely заняли по 11,4%, 10% и 9,6% соответственно. По словам Сергея Удалова, экономика дилеров в целом сильно зависит от рыночной конъюнктуры. Благоприятное время — дефицит и резкий рост цен, отмечает он.

Анатолий Костырев

Крупнейшие дилеры по объему продаж новых автомобилей в 2023 году

Место	Компания	Объем продаж (шт.)	Изменение к 2022 году (%)
1	«Мейджор»	41000	64
2	«Автомир»	36000	29
3	«Ключавто»	29835	60
4	«Рольф»	28739	13
5	«Агат»	27000	83
6	«Авилон»	20704	70
7	«Лада-Сервис»	19800	47
8	«КорсГрупп»	18961	87
9	«ТрансТехСервис»	17092	38
10	«Форвард Авто»	14849	89

Источник: «АвтоБизнесРевю».

Крупнейшие дилеры по продажам автомобилей с пробегом в 2023 году

Место	Компания	Объем продаж, штук	Изменение к 2022 году, %
1	«Рольф»	102225	38
2	«Ключавто»	53912	85
3	«Фреш»	39863	39
4	«ТрансТехСервис»	26473	44
5	«Автосеть.РФ»	17083	47
6	«КорсГрупп»	16451	85
7	«Боравто»	15901	65
8	«АвтоГермес»	14231	37
9	«Юг-Авто»	14033	82
10	«КАН Авто»	13638	61

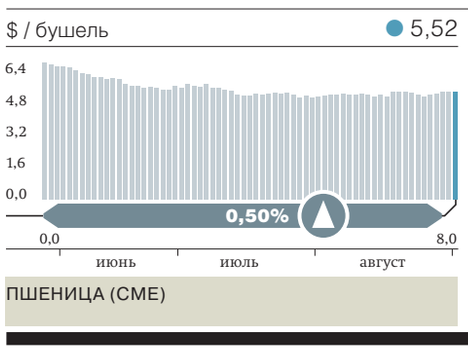
Источник: «АвтоБизнесРевю».

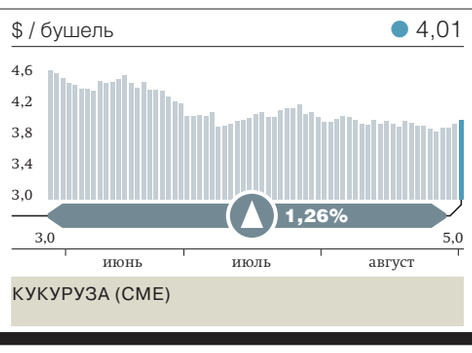
образование РЕКЛАМА

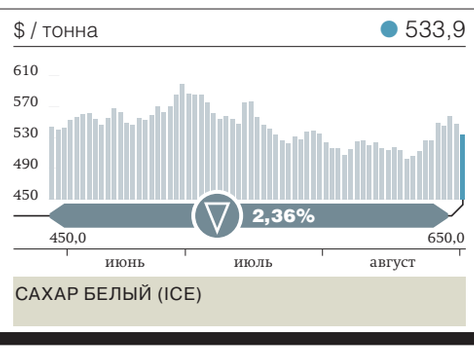
Французский язык. Очно.
ВИП-уровень. Москва и область.
+7 915 388 78 97

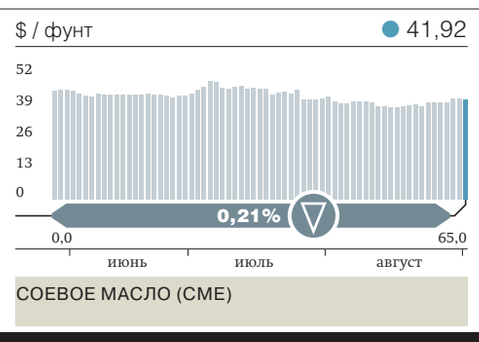
Размещение рекламы по тел.:
8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970
kommersant.ru
16+

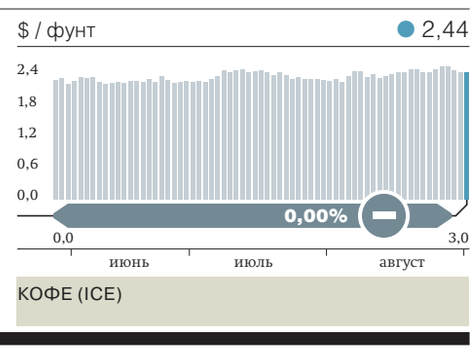
деловые новости











Инвестор засмотрелся на «Восход»

Структура Виктора Вексельберга может построить отель на Камчатке

Видя растущий интерес туристов к Камчатке, инвесторы стали активнее заявлять в регионе гостиничные проекты. Структуры, связанные с Виктором Вексельбергом, могут заняться возведением на территории детского лагеря «Восход» отеля, а затраты на проект оценочно составят 3–4 млрд руб. С загрузкой гостиницы не возникнет проблем, но, как предупреждают эксперты, из-за серьезного дефицита персонала на полуострове будет сложно обеспечить бесперебойную работу объекта, особенно в пик туристического сезона.

Как обнаружил „Ъ“ в базе СПАРК, в Камчатском крае зарегистрировано ООО «Восход Эко» с гостиничным видом деятельности. Учредителями структуры выступают ООО «Лемар» (99,9% долей) и «Восточный ветер» (0,1%). Они контролируются ООО «РАМ», конечный бенефициар которого — владелец холдинга «Ренова» Виктор Вексельберг, следует из пояснительной записки к бухгалтерской отчетности компании по итогам 2023 года. В «Восход Эко» и «Ренове» на вопросы „Ъ“ не ответили.

ООО «Восход Эко» зарегистрировано в селе Паратунка Елизовского района Камчатского края. Его адрес совпадает с местом расположения детского оздоровительного лагеря «Восход», на базе которого сейчас строится молодежный экологический центр «Экосистема». Поручение о его создании в конце 2022 года дал президент страны Владимир Путин. В составе «Экосистемы» запланированы 50 домов для отдыха, конференц-зал на 600 мест, визит-центр, палаточный лагерь, учебные центры, реконструкция общежития на 200 мест, говорится на сайте проекта. В «Восходе» на вопросы „Ъ“ об участии в проекте нового инвестора не ответили.

На 70 процентов
выросло в январе—августе число бронирований мест размещения на Камчатке, по данным «Яндекс Путешествий»

● *Состояние Виктора Вексельберга по данным на 2024 год Forbes оценивает в $7 млрд. «Ренова» владеет долями в различных энергетических, нефтехимических и металлургических предприятиях. В числе активов бизнесмена — добывающая компания «Золото Камчатки». На гостиничном рынке господин Вексельберг известен строительством отеля на 720 номеров к Олимпиаде 2014 года в Сочи. После Игр объект был передан детскому центру «Сириус» (см. „Ъ“ от 16 декабря 2014 года).*

В 2018 году ООО «РАМ» также контролировало ООО «Голубая лагуна», на балансе которого находится spa–отель «Лагуна» на 151 номер на Камчатке рядом с территорией «Восхода», следует из данных Kartoteka.ru. Сейчас бенефициаром юрлица через ООО «Экоинновации» выступает Михаил Сиволдаев, бывший зампред правления «Реновы».

Управляющий партнер Ivashkevich Hospitality Станислав Ивашкевич предполагает, что на Камчатке было бы целесообразно построить гостиницу на 200 номеров, вложив в нее 3–4 млрд руб. Эксперт уверен, что средство размещения не испытывало бы проблем с загрузкой. Но сложности, по его словам, очевидно возникнут с обеспечением работы проекта. На Камчатке сохраняются выраженный дефицит персонала, который, вероятно, придется завозить специально, и крайне непростая логистика материалов. Окупаемость проекта на этом фоне, по мнению Станислава Ивашкевича, может быть длительной.

Интерес к поездкам на Камчатку растет. По данным «Яндекс Путешествий», в январе—августе количество бронирований размещения в регионе увеличилось на 70% год к году, средняя стоимость ночи — на 19%, до 7,4 тыс. руб. В «Островке» отмечают рост продаж на 30% год к году, а стоимости ночи — на 20%, до 5,8 тыс. руб. Чаще всего в отелях региона останавливаются жители Москвы, Санкт-Петербурга, прилегающих областей и самого Камчатского края, добавляют в «Яндекс Путешествиях».

Спрос способствует появлению гостиничных проектов. В «Островке» отмечают, что сейчас в Камчатском крае 370 объектов размещения, за год их число выросло на 35%. В «Контур. Фокусе» добавляют, что за январь—июль этого года в регионе зарегистрировали 12 юрлиц, специализирующихся на гостиничных услугах, тогда как в 2023 году было восемь новых компаний.

Александра Мерцалова

«Коломенский» зашел в пекарню

Булочно-кондитерский холдинг вышел на рынок общепита

Булочно-кондитерский холдинг (БКХ) «Коломенский» Алексея Тулупова начал тестировать открытие пекарен под брендом «Горячий бутерброд». Предприятия хлебобулочной отрасли ищут новые, более рентабельные, чем поставки готового хлеба, каналы сбыта. Собственные заведения позволят холдингу снизить зависимость от торговых сетей. Но сегмент пекарен в скором времени может оказаться перенасыщенным.

Входящее в БКХ «Коломенский» ООО «Хлебный дом» зарегистрировало товарный знак «Горячий бутерброд», обнаружил „Ъ“ в реестре Роспатента. Бренд, в частности, можно использовать по классу оказания услуг кафе. По данным сервиса «Яндекс. Карты», под вывеской «Горячий бутерброд» уже работают две пекарни — в Санкт-Петербурге и подмосковном Дедовске. Гендиректор БКХ «Коломенский» Дмитрий Козлов сообщил „Ъ“, что проект носит экспериментальный характер.

● *По собственным данным, БКХ «Коломенский» является крупнейшим производителем хлеба в России. В его управлении находится 14 предприятий в Москве, Санкт-Петербурге, Тверской и Московской областях, где выпускается свыше 1,5 тыс. тонн хлебобулочной и кондитерской продукции в сутки. Выручка группы в 2023 составила 43,9 млрд руб., чистая прибыль — 4,5 млрд руб. Владелец холдинга — Алексей Тулупов, которому также принадлежит Sminex — застройщик элитного жилья в Москве.*

В Москве и Подмосковье пекарни открываются очень активно и их продукция пользуется высоким спросом, что делает этот бизнес крайне рентабельным и перспективным, считает гендиректор DNA Realty Антон Белых. В столице количество пекарен-кулинарий в январе 2024 года достигло 3,16 тыс. точек, что на 20,93% больше год к году, подсчитали в агентстве коммерческой недвижимости Filipov Capital. По данным компании, в Санкт-Петербурге и его ближайших пригородах количество таких заведений за тот же период выросло на 14,86%, до 2,33 тыс.

По подсчетам компании «Ромир», оборот российских пекарен в 2023 году увеличился на 10% год к году, до 124 млрд руб. Выросло и число покупок в таких точках — на 27%, до 398 млн чеков, добавляют в компании.

124 миллиарда рублей
составил оборот российских пекарен в 2023 году, по подсчетам компании «Ромир»

Для БКХ «Коломенский» вход в такой бизнес логичен: производитель хлебной продукции с собственными мощностями сможет быстро масштабировать сеть, считает Антон Белых. Некоторые крупные игроки сегмента, такие как КБК «Черемушки», ОАО «Каравай» или группа «Дарница», также запускали схожие проекты. Крупным производителям выгоднее иметь собственные точки сбыта хлеба, чем работать с розничными сетями, это позволяет им регулировать ценовую политику и ассортимент, отмечает исполнительный директор Ассоциации пекарей и кондитеров Валентин Максимов.

Свои точки продаж хлебопекам необходимы и для сбыта замороженных полуфабрикатов, пользующихся сейчас высоким спросом, добавляет эксперт. По данным Российского союза пекарей (объединяет предприятия отрасли), по итогам января—мая 2024 года выпуск такой продукции в РФ вырос на 32% год к году (см. „Ъ“ от 28 июля).

Однако конкуренция на рынке пекарен высока. В одном жилом комплексе или рядом с одной станцией метро могут работать по три-четыре точки продаж, говорит Антон Белых. Усиливается конкуренция и со стороны крупных торговых сетей. По подсчетам Ассоциации компаний розничной торговли, за 2023 год число пекарен внутри магазинов выросло в среднем по рынку на 50%, а в отдельных торговых сетях — в пять-семь раз. «В определенный момент пекарен станет слишком много, что не позволит зарабатывать на этом бизнесе»,— считает председатель координационного совета Федерации рестораторов и отельеров России Сергей Миронов.

Константин Куркин,
Санкт-Петербург;
Дарья Андрианова,
Владимир Комаров,
Виктория Колганова

Бот министерству не товарищ

Госорганам рекомендовали оградиться от зарубежных поисковых роботов

Федеральная служба по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК России, подведомственна Минобороны) рекомендовала органам власти закрыть доступ к своим сайтам для иностранных поисковых ботов, например GPTBot от американской OpenAI. Пока, как убедился „Ъ„, рекомендации выполнили не все ведомства. Эксперты объясняют, что поисковые боты могут сканировать сайты для обучения нейросетей, а хакеры — использовать ИИ для проведения кибератак.

ФСТЭК разослала в федеральные органы исполнительной власти рекомендации по борьбе с поисковыми ботами, следует из письма службы от 20 августа, с которым ознакомился „Ъ„. В документе говорится, что зарубежные поисковые боты «собирают информацию о существующих уязвимостях информационных ресурсов органов государственной власти РФ и о персональных данных, чтобы использовать их в зарубежных моделях машинного обучения». Для предотвращения сбора этой информации ФСТЭК рекомендует ограничить доступ поисковых ботов, например GPTBot компании OpenAI, к файлам robots.txt веб-сайтов и серверов. „Ъ„ направил запрос во ФСТЭК.

● *Роботы, посещающие веб-сайты, используются для их индексации поисковыми системами, в интернет-рекламе, при сборе данных для обучения нейросетей и т. п. Технически роботы могут мимикрировать под обычных посетителей сайтов, однако легитимные боты отправляют владельцам веб-сайтов идентификатор, позволяющий выявлять его предназначение. Например, «Яндекс» использует YandexBot для индексации сайтов в целом, YandexImages — для индексации изображений для поиска по картинкам и т. д.*

Сама ФСТЭК, как обнаружил „Ъ“, к 2 сентября не последовала своей рекомендации: в файле robots.txt сайта службы нет запретительной директивы для GPTBot. Нет ее и на сайтах МЧС, Минздрава, Минцифры. А в файлах robots.txt сайтов Минюста и ФСБ имеется запрет для всех интернет-роботов в принципе.

В начале мая похожие рекомендации хостинг-провайдерам рассылал Центр управления связью общего пользования (ЦМУ ССОП) Роскомнадзора (см. „Ъ“ от 2 мая). Центр рекомендовал провайдерам ограничить доступ иностранным ботам, в том числе компаний Google, OpenAI и Apple, к российским ресурсам.

«Основная задача таких поисковых ботов — сбор информации о функционирующих и доступных для подключения сетевых ресурсах в интернете»,— говорит руководитель отдела разработки департамента TI (Threat intelligence) экспертного центра безопасности Positive Technologies Андрей Схоменко.

ЦИТАТА



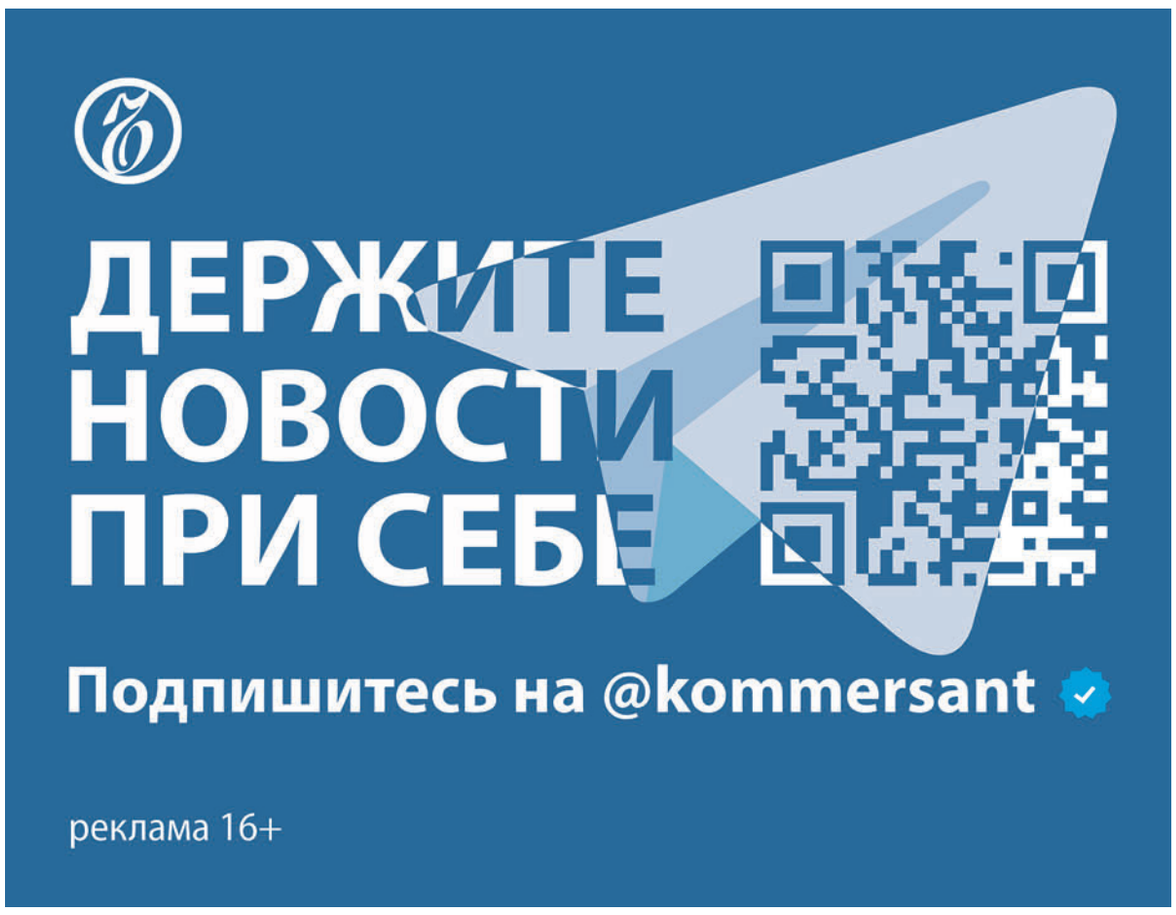
В «мозгах» российского GigaChat и западного Chat'a, в частности ChatGPT, фактически разные картины мира. Разное понимание, что такое «хорошо», а что такое «плохо»
— Михаил Мишустин,
премьер-министр, во время выступления на форуме Digital Almaty 2024 (цитата по «Интерфаксу»)

При этом есть боты, которые целенаправленно сканируют сайты в поисках устаревших плагинов, ошибок конфигурации и незащищенных элементов, таких как формы обратной связи, в которые можно встроить вредоносный код, объясняет руководитель направления защиты на уровне веб-приложений DDoS-Guard Дмитрий Никонов. «Теоретически кто угодно, или бот, или хакер, может с помощью определенных команд выгрузить данные сайта»,— уточняет он.

«Боты действительно могут обнаруживать и уязвимости веб-ресурсов, анализировать информационную защищенность той или иной онлайн-системы,— подтверждает руководитель департамента расследований ИБ-компании T.Hunter Игорь Бедеров.— После автоматического анализа взлом может осуществлять уже человек. Однако, как правило, критичная для госорганов информация закрыта от индексирования ботами».

Тем не менее риски применения больших языковых моделей и нейросетей для кибератак на данный момент являются «скорее гипотетическими», говорит руководитель группы исследований и разработки технологий машинного обучения «Лаборатории Касперского» Владислав Тушканов. «Однако данная сфера развивается очень динамично, что требует постоянной оценки возникающих угроз. Существуют специализированные системы для поиска разнообразных внутренних сервисов, таких как подключенные к интернету камеры. И скрытие таких сервисов от поисковых ботов не сможет полностью решить саму проблему»,— добавляет он.

Алексей Жабин,
Тимофей Корнев





культура

ПРЕМЬЕРА КИНО

Выход на песню

Музыка и правда 1990-х в мелодраме «Подростки. Первая любовь»

В прокат вышла музыкальная мелодрама Святослава Подгаевского «Подростки. Первая любовь», открывавшая в этом году фестиваль «Окно в Европу» в Выборге. Очередное упражнение на не отпускающую отечественных кинематографистов тему девяностых умещает все свое содержание в названии, даже не пытаясь хоть как-то перетасовать уже уставшие от частой эксплуатации символы эпохи, считает Юлия Шагельман.



Столкновение подросткового романтизма с товарно-денежными отношениями фильм обыгрывает без большой оригинальности ФОТО НМГ КИНОПРОКАТ

Мюзикл о первой любви на первый взгляд кажется не самым очевидным выбором для режиссера Подгаевского и его частого соавтора Ивана Капитонова (здесь он продюсер и второй сценарист), которые до того активно, хоть и не слишком успешно, пытались разрабатывать жилу хоррора, основанного на родных русских архетипах: на их счету значатся такие картины, как «Русалка. Озеро мертвых» (2018), «Яга. Кошмар темного леса» (2020) и «Приворот. Черное венчание» (2021). Впрочем, подростковая тема им тоже не вполне чужда — оба работали над первым сезоном сериала «Пищеблок» (2021) о вампирах в пионерском лагере. А в 2022 году они выпустили фильм «Голова-жестянка», где уже Капитонов был режиссером, Подгаевский — продюсером, а героями — современные старшеклассники.

Та картина, правда, напоминала экранизацию известного мема со Стивом Бушеми в «молодежной» одежде и со скейтбордом на плече, пытающимся выдать себя за школьника,— настолько искусственными выглядели представления околосорокалетних авторов о том, чем живут нынешние шестнадцатилетки. В «…Первой любви» они наверняка обращаются к воспоминаниям о собственных подростковых годах (в 1995-м, когда разворачивается действие фильма, им было соответственно 12 и 16 лет), но на какую аудиторию рассчитана эта лента, понять труднее. Те, кто застал девяностые сам, помнят, что выглядели и звучали они совсем не так, а игра в ностальгию, стирающую и подменяющую специфические детали, удается Подгаевскому и Капитонову куда меньше, чем, скажем, создателям популярного сериала «Мир! Дружба! Жвачка!». Тем же, кто родился позже, все эти рынки, палатки, гаражи, бандиты, спортивные костюмы, кожаные куртки, клетчатые сумки «челноков», белые банты школьниц, etc. вряд ли вообще интересны.

Что касается самой истории, которую можно описать формулой «в одну телегу впрячь „Слово пацана“ и „Вестсайдскую историю“», то ни шаблонный сценарий, ни беспомощные актерские работы не могут сделать ее достаточно интересной, чтобы превозмочь навязший в зубах антураж. Хоть какой-то объемностью характеров, несмотря на небольшие роли, здесь выделяются Елена Лядова, играющая мать главного героя, и, как ни странно, персонаж Никиты Кологривого — ее молодой, всего на восемь лет старше сына, бойфренд, который оказывается не таким дуболомом, каким выглядит поначалу. Есть еще Тимофей Трибунцев, напрасно растраченный в роли мудрого учителя: соответствующая сюжетная линия ровным счетом никуда не ведет.

Однако в центре внимания здесь натурально первая любовь Олега (Алексей Онежен) и Ольги (Александра Тихонова). Он — чувствительный романтик, который мечтает стать писателем, но пока подрабатывает на рынке вместе с друзьями Диней (Андрей Пархоменко) и Тохой (Григорий Столбов), чтобы накопить на подержанную машину. Когда случается конфликт с работодателем-спекулянтом, троица без особых моральных терзаний переключается на воровство магнитол (не мы такие, жизнь такая). Она, как полагается в таких историях, хорошая и чистая девочка, которая живет с отцом-алкоголиком (Валерий Панков), тоже имеющим свои счеты с законом, а также помимо Олега привлекает внимание школьного мажора (Олег Савостюк). Этим ее роль исчерпывается.

Молодое чувство проходит через весь стандартный набор испытаний: драки с хулиганами, на чью территорию нечаянно заступили Олег с друзьями, запрет отца Ольги на то, чтобы влюбленные встречались, бытовой сексизм (а это уже от авторов, очевидно, не замечающих никаких проблем в своей трактовке женских персонажей согласно дихотомии «мадонна/шлюха»). Сняты эти перипетии оператором Артемом Емельяновым в контровом свете, расфокусе, заставляющем заподозрить скорее производственный брак, чем сознательное художественное решение, и таких истошно-желтых фильтрах, что они вызывают тревогу, а вовсе не теплые сентиментальные чувства. И озвучены, конечно, песнями.

Еще недавно принято было считать, что российские зрители относятся к мюзиклам настороженно и смотреть их не хотят, но, видимо, успех франшизы «Лед» заставил продюсеров передумать. Как и в трилогии про хоккеистов и фигуристок, в «…Первой любви» звучит не оригинальная музыка, а «лучшее, любимое, только для вас» (на сей раз в аранжировках Евгения Рудина, известного некогда как DJ Грув). Достаточно сказать, что это третий фильм этого лета, где используется песня «Тополиный пух». А вместе с ней — композиции Богдана Титомира, Андрея Губина, группы «Руки вверх», самого Грува и, конечно, «Верхом на звезде» Найка Борзова: все уже много раз перепетое в различных контекстах, причем зачастую гораздо лучше. И если у главного героя картины в финале все-таки получается повзрослеть и двинуться дальше, то ее авторы продолжают топтаться на месте, застряв на давно погасившей огни дискотеке девяностых.

ФЕСТИВАЛЬ ТЕАТР

Таблица трагических элементов

Изабель Юппер в спектакле Ромео Кастеллуччи

Прямо перед тем как приступить к обязанностям председателя жюри нынешнего Венецианского кинофестиваля, Изабель Юппер отдала дань театру. На фестивале «Руртриеннале» („Ъ“ писал о нем 27 августа) в немецком Дуйсбурге она сыграла спектакль «Береника» в постановке культового итальянского режиссера и художника Ромео Кастеллуччи. Мастерством великой французской актрисы упивалась Эсфирь Штейнбок.

Спектакль, созданный французскими продюсерами и уже ставший одной из самых востребованных достопримечательностей европейского гастрольного рынка, поставлен специально для Изабель Юппер по мотивам пьесы «Береника» великого трагика Жана Расина. В трагедии, поставленной впервые еще в 1670 году, речь идет о событиях I века н. э., об иудейской царице Беренике, которая была влюблена в будущего римского императора Тита и пользовалась взаимностью. Закон и обычай воспрещают властителям вступать в брак с неримлянкой; вступив на престол, Тит принимает решение следовать правилам и расстаться с любимой, тем более что ее руки добивается сирийский царь Антиох. Береника не понимает, в чем она виновата, собирается наложить на себя руки, но в конце концов, отказавшись от предложения Антиоха и покоряясь воле Тита, соглашается прожить остаток жизни в разлуке с тем, кого любит, и просит императора забыть о ней навсегда.

Никого из персонажей пьесы, кроме самой иудейской царицы, в спектакле Ромео Кастеллуччи нет — это моноспектакль для Изабель Юппер. Ее время от времени «обрамляют» два высоких полуобнаженных юноши, белокожий и чернокожий, то ли ангелы, то ли демоны, то ли просто движущиеся декоративные элементы, и если даже зачем-то нафантазировать, что они неким образом соотносятся с Титом и Антиохом из трагедии Жана Расина, то безнадежное положение иудейской принцессы станет еще более очевидным. Еще на сцене появляются фигуры в белых балахонах — статисты, набираемые в каждом городе, где играется спектакль, из местных волонтеров. Возможно, опять же, если тянет все объяснить, можно вообразить, что это народ, не принимающий инородную императрицу, или придворные, готовящиеся к коронации Тита. Но в театре Кастеллуччи, театре художника и визионера, не все следует пытаться назвать своими именами.

Тем более что контуры людей и словно ниоткуда появляющихся считаных объектов — балетный станок, стиральная машина, что-то еще — все время размыты: спектакль играется в огромной комнате-коробке, зашторенной со всех сторон, и даже от зрителей почти все те восемьдесят минут, что длится спектакль, зрелище отделено прозрачным тюлем. Шумы и звуки, похожие на разряды электричества, помогают окончательно оторвать действие от исторической или социальной реальности. Хотя начинается «Береника», так сказать, с демонстративного материализма — титры на заднике подробно излагают химический состав человека: столько-то кислорода, столько-то азота, железа, свинца и т. д.

Сто процентов химических элементов — и сто процентов языка, в данном случае французского, самого рефлексирующего и самого зацикленного на самом себе. Спектакль Кастеллуччи поставлен о риторике чувства, о доведении себя до безумия посредством слов. Чувство здесь живет только в речи, оно живо до тех пор, пока живет речь. Конечно, законы спектакля-бенефиса не отменить никакой концепцией: Изабель Юппер успевает менять очень красивые платья и застывать в различных выразительных позах, но играет она в «Беренике» не королеву, а пленницу — узницу языка. Юппер начинает спектакль сдержанно-суховато, позже распаляет себя до негодования, потом вновь окорачивает себя силой разума. Слова то подхлестывают ее, то полностью блокируют, не дают остановиться, утаскивают за собой на самый край пропасти, чтобы потом вернуть обратно и опять угрожать.

Вообще, «Береника» Кастеллуччи так и просится быть препарированной с точки зрения знаменитых очерков хитроумного структуралиста Ролана Барта о Расине — про завесу между несколькими пространствами, про центростремительное устройство трагедии, вязнущей в одном месте, и про «запертого» человека, зажатого своими страхами. Да, Изабель Юппер, можно сказать, играет учебное пособие для интеллектуального зрителя.



Абсолютное, неразрешимое, неутешное женское одиночество Изабель Юппер наряжает в спектакле в разные одежды ФОТО JEAN MICHEL BLASCO / RUHRTRIENNALE

Но играет она и нечто понятное всем и каждому — абсолютное, неразрешимое, неутешное женское одиночество. То самое, которое она так или иначе, окрашивая роли своим неповторимым голосом, в котором столько же растерянности, сколько требовательности и насмешки, играет всю жизнь, начиная с уже почти что полувековой давности «Кружевницы»,— уязвление гордости, необходимость быть стойкой и сильной перед невозможностью счастья. «Не смотрите на меня, не смотрите»,— взывает, умоляет Береника-Юппер зрителей именно в тот момент, когда ее можно наконец подробно рассмотреть, потому что Кастеллуччи бесшумно расшторивает зеркало сцены. Но это уже финал, и остается только досадовать, что театральный вечер не может длиться бесконечно.



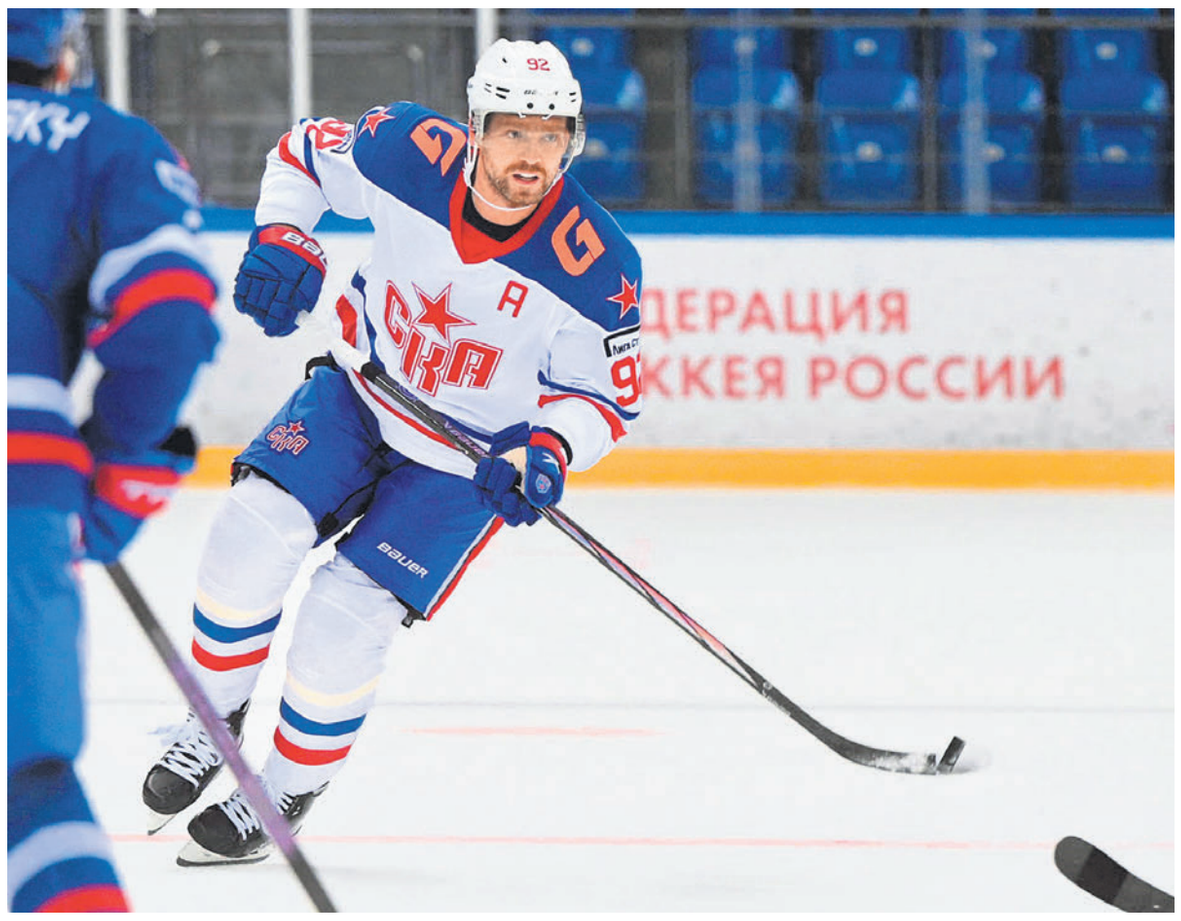
спорт

КХЛ

Предсезонное обострение

Очередной чемпионат Континентальной хоккейной лиги обещает сберечь весеннюю интригу

Сегодня матчем между обладателем Кубка Гагарина «Металлургом» и проигравшим ему в финале предыдущего розыгрыша трофея «Локомотивом» стартует очередной чемпионат Континентальной хоккейной лиги (КХЛ), который интригует интересными новичками и изменениями в клубах, считавшихся в прошлом сезоне фаворитами, но провалившими play-off.



С приходом Евгения Кузнецова (справа), на протяжении последних десяти лет игравшего в НХЛ за «Вашингтон» и «Каролину», атакующая мощь СКА может заметно усилиться

ФОТО ЕКАТЕРИНЫ ЛЫЗЛОВОЙ / РИА НОВОСТИ

С открывающимся сегодня сезоном КХЛ точно повезло, по крайней мере в том смысле, что для того, чтобы придумать для него броскую афишу, даже не требуется напрягаться, находя, как это бывает чаще всего, интересное там, где его трудно разглядеть. Теперь все на поверхности.

Например, точно лишними не будут напоминания о сезоне предыдущем, который был просто сказкой для любителей атакующего хоккея и всяких симпатичных неожиданностей. Все без исключения наиболее очевидные «бумажные» фавориты, с бэкграундом и подбором игроков «под Кубок Гагарина» — СКА, ЦСКА, «Ак Барс», московское «Динамо»,— вне игры уже к третьему раунду play-off. На авансцене — не такие дорогие, но, как выяснилось, ничуть не менее умелые команды. А в финале юный и свежий «Металлург», который казался слишком сырым, чтобы на что-то большое претендовать, со своим воздушным хоккеем громит мощный и дисциплинированный «Локомотив», круша все шаблоны.

И нет ведь никаких надежных предпосылок считать, что сейчас сказка уступит место чему-то куда более рутинному. Потерь в КХЛ, раньше всегда страдавшей из-за внимания к ней со стороны НХЛ, на сей раз удивительно мало. Зато немало приобретений, которые буквально только что были на хорошем (если ограничиться исключительно спортивной стороной вопроса, оставив за скобками иные проблемы) счету в североамериканской лиге: и отечественных, таких как Иван Просветов, Никита Охотюк, Никита Зайцев, Александр Барабанов, Евгений Кузнецов, и зарубежных, таких как Диллон Дюбе, Адам Ружичка или Максим Комтуа. Они, приобретения, летом 2024 года явно потери перевесили. А расклад волнует воображение сложностью.

Три оконфузившихся весной гиганта пережили такую кадровую перестройку, что ее почти без натяжки можно назвать радикальной. Каждый — и ЦСКА, и СКА, и «Ак Барс» — расстался с целым отрядом игроков, казанцы — фактически со всеми, на кого полагались в первую очередь, с Александром Радуловым, Вадимом Шипачевым, Вячеславом Войновым, Дмитрием Кагарлицким, Станиславом Галиевым. Каждый набрал вместо них отряд новичков. У армейских клубов эти отряды, если отталкиваться от стандартов КХЛ, просто ошарашивают мощью и опытом. ЦСКА будет пытаться реабилитироваться с Просветовым, Охотюком, Гурьяновым, Кристианом Ярошем, Дмитрием Саморуковым, Егором Афанасьевым, СКА — с Зайцевым, Сергеем Андроновым, Михаилом Григоренко, Сергеем Плотниковым и Кузнецовым, чье появление в Санкт-Петербурге вообще выглядело бы аномальной, из области фантастики историей (российские хоккеисты со звездным бэкграундом из Америки в расцвете сил в последние годы на родину еще не возвращались), если бы не недавние передряги в жизни центрфорварда в виде обращения в программу помощи игрокам НХЛ и вынужденного перехода из «Вашингтон Кэпиталс» в «Каролина Харрикейнс». Но передряги ведь не отменяют представлений о Кузнецове как о нападающем с особенным талантом, способным добавить красок игре любой команды.

Впрочем, перестройка, какими бы качественными ни были материалы и элементы, для нее купленные,— это ведь иногда залог не взлета, а долгих мучений, которые предшествуют формированию и слаживанию основы. Тем более если, как в случае с ЦСКА и «Ак Барсом», в нее интегрирована и смена наставника. Московскими армейцами вместо Сергея Федорова будет руководить Илья Воробьев, казанским клубом вместо Зинэтулы Билялетдинова — Анвар Гатиятулин. Вопрос насчет того, лучше она стабильности или хуже, спорный. А и «Металлург», и «Локомотив», и «Динамо», которое в предыдущем чемпионате, прежде чем чересчур рано оступиться в play-off, очутилось на верхушке таблицы регулярного первенства, костяк сохранили, только немного подкорректировав его. Причем корректировки (Радулов в «Локомотиве», Комтуа в «Динамо») смотрятся довольно перспективными, намекающими на еще один шажок вперед.

Ну и, естественно, украшая и так ласкающую взгляд картину, КХЛ, анонсируя сезон на своем сайте, не забыла об итогах тех турниров, которые летом служили «разогревом» к чемпионату и важным этапом подготовки к нему. В общей сложности их было семь, как и победителей, в список которых вместе со СКА, ЦСКА, «Локомотивом» попали «Лада», «Северсталь», «Амур» и «Нефтехимик». Притом что если делать акцент на проценте набранных в них очков, то победителей обскакал игравший ровнее их «Трактор». Не то чтобы решающий, но тоже любопытный штришок, убедительно подтверждающий основной тезис насчет того, чего от сезона ждать.

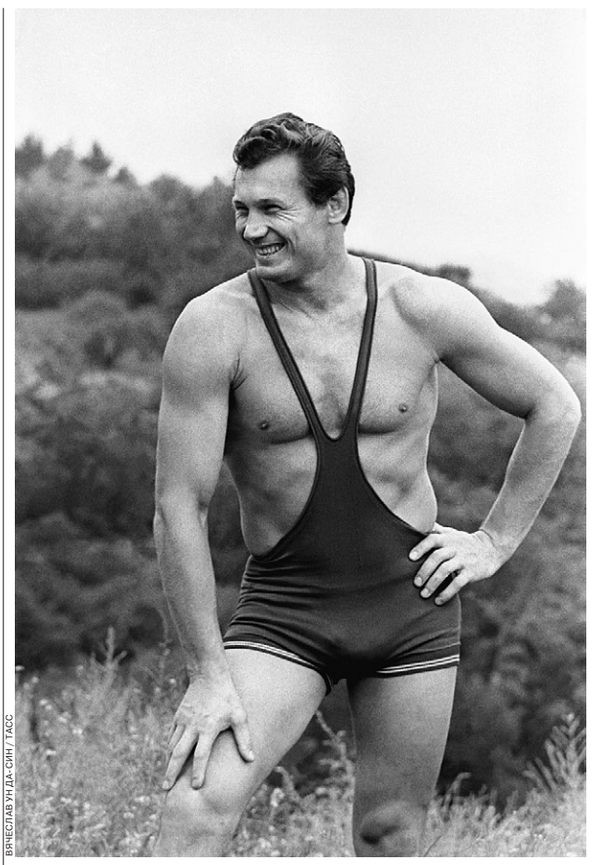
Алексей Доспехов

Первый белорусский

Умер великий борец Александр Медведь

НЕКРОЛОГ

В возрасте 86 лет скончался Александр Медведь. Одна из главных легенд советского спорта и, видимо, самая главная легенда спорта белорусского, тяжеловес Медведь, несмотря на то что царил в вольной борьбе более полувека назад, выиграв в 1960-е и 1970-е три олимпийских золота и множество других наград, до сих пор остается олицетворением всего, из чего складывается успех в этом виде,— мощи, техники, интеллекта и невероятного мужества.



ВЯЧЕСЛАВ УНДА-СИН / ТАСС

Исключительность Александра Медведя неплохо описывает и обязательный набор сухих цифр: трехкратный олимпийский чемпион, семикратный чемпион мира, обладатель кучи других престижных наград. С того момента как в 1972 году Медведь покинул спорт, появились лишь два борца, которые по числу добытых ценнейших призов смогли превзойти его — отечественная легенда Александр Карелин, тоже взявший три золота Олимпиад, и легенда кубинская Михаин Лопес, летом в Париже выигравший аж пятое. Но оба они, и Карелин, и Лопес,— представители борьбы греко-римской, «классики». А в вольной до сих пор нет никого, кого можно было бы поставить рядом с Медведем. Собственно, когда международная борцовская федерация в нулевые определяла лучшего вольника столетия, она, кажется, нисколько и не колебалась с выбором — естественно, Александр Медведь.

Впрочем, цифры исчерпывающего представления о природе и яркости его феномена все-таки не дают. Чтобы оценить, прочувствовать его, нужно знать некоторые детали.

Нужно, например, знать, что Александр Медведь, в котором всегда тянуло увидеть человека, словно рожденного для борьбы, вообще-то начал заниматься ею серьезно лишь после того, как отправился служить в армию, то есть в таком возрасте, когда начинать вроде бы уже поздно. Оказалось, что на него правило не распространяется — вскоре Медведь уже побеждал всех не только в Белоруссии, но и на союзном, а потом и на международном уровне, заставляя изумляться богатству своего технического арсенала и легкостью, с которой он его применяет. Он был хорош и в стойке, и в партере, он исполнял все возможные броски — с захватом головы, ног, а на тренировках демонстрировал какую-то невероятную силу и резкость, хоть отправляй биться за награды в тяжелую или легкую атлетику: ясно же, что и там все срастется.

Нужно знать, что каждую из трех своих Олимпиад Александр Медведь выигрывал во многом вопреки обстоятельствам, вставшим на пути барьерам, которые угробили бы кого угодно. Перед дебютной, в Токио в 1964 году, Медведю пришлось срочно сбрасывать десяток килограммов из-за того, что его заявили в полутяжелую категорию. В супертяжелой у СССР и без него был выдающийся борец — Александр Иваницкий, но золотых медалей требовалось как можно больше. Такая сгонка веса чревата нехорошими последствиями. Медведь с ней справился.

В 1968 году Олимпиада проходила в Мехико, а всем было хорошо известно, что на высокогорье Александр Медведь, теперь уже супертяж, чувствует себя, как правило, скверно — такая специфика организма. А тут еще и жуткая жара… Он выигрывал схватки, практически теряя к финишу сознание, а в поединке против знаменитого немца Вильфрида Дитриха выбил палец. Трибуны в шоке наблюдали, как во время уже объявленного медицинского перерыва, вместо того чтобы мучительно думать, сниматься сразу или попробовать после помощи врача потерпеть без больших шансов на выигрыш, советский чемпион сам себе одним быстрым движением ставит сустав на место и как ни в чем не бывало идет добивать тоже, кажется, ошалевшего Дитриха.

На Олимпиаде в Мюнхене в 1972 году Александру Медведю доверили при наличии в советской сборной целого отряда грандиозных спортивных героев особенную миссию — нести государственный флаг на церемонии открытия, а на ковре его ждал особенный соперник. Американцы сделали ставку на Криса Тейлора, человека-гору. Сейчас, при существующих в борьбе ограничениях он бы просто не смог заявиться на турнир. В то время ограничений не было, и про 200-килограммового гиганта, умеющего не так уж плохо бороться, думали, что уж с ним-то у Медведя, весившего чуть ли не на центнер меньше оппонента, будут проблемы. Проблемы были, но не такие уж серьезные. В конце концов зрителям довелось насладиться изумительным зрелищем: Тейлор, только что уверенный в том, что уж позорно-то проиграть никак не может, летит лицом на настил, пойманный на почти незаметный взгляду бросок, и становится очередной жертвой умевшего прочитать и просчитать кого угодно Медведя, от которого больше всего досталось все же не Крису Тейлору, а болгарину Осману Дуралиеву.

Не родись когда-то советский гений, это он, может быть, превратился бы в лицо вольной борьбы. Но фантастический дар Дуралиева, как стекло о крепкий камень, раскололся о мощь и интеллект Александра Медведя: восемь решающих схваток на топовых турнирах — восемь поражений великолепного болгарского борца. Последнее — как раз на мюнхенской Олимпиаде, прощальной для Медведя, который после нее, конечно, из спорта никуда не ушел, занимаясь тренерской и преподавательской деятельностью в Минске, а время от времени выполняя роль, ему идеально подходившую,— безупречного спортивного символа. Именно он зачитывал перед стартом Олимпиады 1980 года в Москве олимпийскую клятву от лица судей, именно он нес флаг Белоруссии на церемонии открытия Олимпиады 2004 года в Афинах — редкая честь для давно закончившего выступать спортсмена. Разные эпохи, разные страны, связанные в том числе и его, несравненного вольника, талантом и заслугами.

Алексей Доспехов

US OPEN

Андрей Рублев не выжал четвертьфинал

В четвертом круге его остановил Григор Димитров

В последний день первой недели Открытого чемпионата США выбыл из борьбы шестой номер рейтинга Ассоциации теннисистов-профессионалов Андрей Рублев, за 3 часа 39 минут уступивший девятой ракетке мира болгарину Григору Димитрову. Отдав два первых сета и временно перехватив инициативу, россиянин все же не сумел переиграть 33-летнего соперника в пятой партии, выйти в четвертьфинал и повторить свой лучший результат на турнирах Большого шлема.



Андрей Рублев (на фото) в матче с Григором Димитровым сделал 21 эйс, но это ему не помогло

ФОТО ROBERT DEUTSCH / USA TODAY SPORTS / REUTERS

С именем Григора Димитрова связана первая в карьере Андрея Рублева победа над теннисистом из первой десятки мирового рейтинга. Она была одержана семь лет назад как раз на US Open, когда болгарин был девятой ракеткой мира, а россиянин еще стоял за пределами топ-50. Выиграв в трех партиях во втором круге, Рублев через несколько дней также впервые вышел в четвертьфинал турнира Большого шлема, уступив там Рафаэлю Надалю. Димитров же, который находился в расцвете сил, в ноябре в Лондоне выиграл итоговый турнир сезона и завершил его в первой тройке.

С тех пор между двумя соперниками установились очень хорошие личные отношения. Что же касается встреч на кортах мира, то они проходили с переменным успехом. В предыдущий раз, в полуфинале прошлогоднего «мастерса» в Шанхае, взял верх Рублев, который выиграл четыре из семи матчей против Димитрова. Однако говорить о каком-то психологическом преимуществе россиянина было, конечно, нельзя, тем более что, в отличие от него, на пути в четвертый круг болгарин не отдал ни одного сета.

К этому матчу Рублев неожиданно подошел лидером турнира по количеству эйсов, сделанных по итогам трех кругов. Такая неожиданная статистика лишний раз недвусмысленно говорила о том, в каком игровом компоненте за последнее время он прибавил больше всего. В воскресенье к 55 подачам навылет Рублев добавил еще 21, но для победы над 33-летним болгарином, который в январе в Брисбене выиграл свой первый титул за семь лет и, кажется, переживает сейчас вторую молодость, этого не хватило.

Сама игра получилась очень упорной и красивой. Это было классическое пятисетовое противостояние с яркими эмоциями и великолепными розыгрышами. Рублев начал очень нервно, и уже в начале первой партии до крови разбил о струнную поверхность ракетки левую руку. Но этот эпизод заставил его успокоиться и после неудачного первого сета найти свою игру во второй партии, в которой ему не хватило совсем чуть-чуть.

Ведя с брейком — 5:3, Рублев не сумел подать на сет, а на тай-брейке, выигрывая — 3:1, отдал Димитрову шесть очков подряд. Однако затем в игре болгарина начался затяжной спад, он зачастил двойными ошибками, проиграл две партии и появилась надежда, что Рублеву, как и во встрече 1/32 финала с французом Артуром Риндеркнешем, второй раз на нынешнем турнире удастся спастись, уступая 0:2 по сетам.

Решающим стало начало пятой партии. Димитров снова заиграл в своей фирменной манере, чередуя резаные удары слева с острыми ударами справа и провоцируя ошибки Рублева сменой ритма. В четвертом гейме болгарин сделал брейк, а в седьмом чудом спасся, уступая 15:40 и подавая вторым мячом. Последний же гейм Димитров отыграл идеально. В итоге — 6:3, 7:6 (7:3), 1:6, 3:6, 6:3 в его пользу. Болгарин уже второй раз, как и на Roland Garros, пробился в восьмерку сильнейших на турнире Большого шлема, достигнув четвертьфинала US Open впервые с 2019 года.

Рублев же остановился в шаге от своего нью-йоркского результата. Тем не менее свою программу-минимум на нынешнем турнире россиянин выполнил. 200 рейтинговых очков, заработанных на US Open, позволили ему еще немного приблизиться к решению стратегической цели последних месяцев — попаданию на итоговый турнир Nitto ATP Finals. Чтобы в начале ноября обеспечить себе место в первой восьмерке, Рублеву за два оставшихся месяца требуется набрать еще 500 очков или немного больше. Более точно его задачу можно будет сформулировать уже после окончания нынешнего мейджора, когда станут известны результаты всех конкурентов, в том числе и Димитрова.

Евгений Федяков

Четвертый круг US Open

Мужчины. Тейлор Фриц (США, 12)–Каспер Рууд (Норвегия, 8) 3:6, 6:4, 6:3, 6:2. Александр Зверев (Германия, 4)–Брэндон Накасима (США) 3:6, 6:1, 6:2, 6:2. Григор Димитров (Болгария, 9)–**Андрей Рублев** (Россия, 6) 6:3, 7:6 (7:3), 1:6, 3:6, 6:3. Фрэнсис Тиафо (США, 20)–Алексей Попырин (Австралия, 28) 6:4, 7:6 (7:3), 2:6, 6:3.

Женщины. Паула Бадоса (Испания, 26)–Ван Яфань (Китай) 6:1, 6:2. Эмма Наварро (США, 13)–Коко Гауфф (США, 3) 6:3, 4:6, 6:3. Чжэн Циньвэнь (Китай, 7)–Донна Векич (Хорватия, 24) 7:6 (7:2), 4:6, 6:2. Арина Соболенко (Белоруссия, 2)–Элизе Мертенс (Бельгия, 33) 6:2, 6:4.

д е н ь г и

№19

ТЕМАТИЧЕСКОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К ГАЗЕТЕ — Коммерсантъ — 03.09.2024



ЛОСОСЬ ЗЛА

КАК ГОСУДАРСТВО БОРЕТСЯ С КОНТРАФАКТОМ ИКРЫ

8 **РЕЗЕРВЫ ОЗОЛОТИЛИСЬ**
ЗАЧЕМ ЦЕНТРОБАНКИ СКУПАЮТ ЗОЛОТО

12 **ПУТИ АЗИИ**
ЦЕНТР МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ СМЕСТИЛСЯ

24 **МИЛЛИАРД НА ТРОИХ**
КАК В США СОБИРАЮТ ДЕНЬГИ НА ВЫБОРЫ

38 **РЕКОРДНЫЙ ДОЛГ**
КАКИМ ОБРАЗОМ ЦБ ВЛИЯЕТ НА РЫНОК ОБЛИГАЦИЙ

46 **С ПОВЫШЕНИЕМ**
ЧТО ПРОИСХОДИТ С КРЕДИТАМИ ПОСЛЕ РОСТА СТАВОК

52 **СКРУЧЕННЫЙ АВТОПРОБЕГ**
КАК ПРОДАЮТСЯ ПОДЕРЖАННЫЕ АВТОМОБИЛИ

58 **БОЛЬШОЕ ПЛАВАНИЕ КРУЗЕНШТЕРНА**
ВО СКОЛЬКО ОБОШЛАСЬ ПЕРВАЯ РУССКАЯ КРУГОСВЕТКА

СБЕР Про

Больше чем зарплатный проект

Привилегии для вас и ваших сотрудников



Реклама. Рекламодатель: ПАО Сбербанк.
Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций № 1481 от 11.08.2015.



0+

деньги
ТЕМАТИЧЕСКОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К ГАЗЕТЕ Коммерсантъ

ЭПОХА ВЕЛИКИХ ГЕОГРАФИЧЕСКИХ ПЕРЕОТКРЫТИЙ



МИХАИЛ МАЛЫХИН
выпускающий редактор

От Москвы до Владивостока по прямой — 6418 км. Пассажирский самолет летит восемь с половиной часов. Расстояние примерно в 9000 км по автотрассе автомобиль преодолевает за шесть дней. Столько же по Транссибу идет поезд. А пешком? В 1890 году некий поручик пришел из Владивостока в Петербург, проведя в дороге «год и 16 дней», «износив 19 пар сапог». 90 лет спустя редактор радиостанции «Тихий океан» дошел из Владивостока в Москву. Ему потребовался тоже год. Подобных историй, оказывается, много. Они позволяют представить не только масштаб страны, но и героизм людей, которые в эпоху Великих географических открытий осваивали Сибирь и Дальний Восток. 300 лет назад эти открытия принесли России драгоценную пушнину и золото. В советские времена — нефть, газ, уран, уголь, лес, сырье для черной и цветной металлургии, гидроресурсы и многое другое. Сегодня, в эпоху перезагрузки мировой экономики, освоение Сибири и Дальнего Востока способно в корне изменить логистику мировой торговли. Для этого, судя по всему, предстоит заново открыть эти драгоценные земли. Истории и сегодняшним задачам освоения Сибири и Дальнего Востока мы решили посвятить этот номер.

ТЕМАТИЧЕСКОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К ГАЗЕТЕ «КОММЕРСАНТЪ» («ДЕНЬГИ»)

МИХАИЛ ЛУКИН –
ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР ГАЗЕТЫ «КОММЕРСАНТЪ»

ВЛАДИМИР ЛАВИЦКИЙ –
ДИРЕКТОР «ИЗДАТЕЛЬСКОГО СИНДИКАТА»

СЕРГЕЙ ВИШНЕВСКИЙ –
ДИРЕКТОР ФОТОСЛУЖБЫ

ТАТЬЯНА БОЧКОВА – РЕКЛАМНАЯ СЛУЖБА
ТЕЛ. (495)797-6996, (495) 926-5262

МИХАИЛ МАЛЫХИН – ВЫПУСКАЮЩИЙ РЕДАКТОР
ОЛЬГА БОРОВЯГИНА – РЕДАКТОР
КИРА ВАСИЛЬЕВА – ОТВЕТСТВЕННЫЙ СЕКРЕТАРЬ
ПЕТР БЕМ – ГЛАВНЫЙ ХУДОЖНИК
ЕКАТЕРИНА РЕПЯХ,
ГАЛИНА КОЖЕУРОВА – ФОТОРЕДАКТОРЫ
ЕЛЕНА ВИЛКОВА – КОРРЕКТОР

АДРЕС РЕДАКЦИИ И ИЗДАТЕЛЯ:
123112, Г. МОСКВА, ПРЕСНЕНСКАЯ НАБ. Д.10
БЛОК С. ТЕЛ. (495) 797-6970, (495) 926-3301

УЧРЕДИТЕЛЬ: АО «КОММЕРСАНТЪ»

ЖУРНАЛ ЗАРЕГИСТРИРОВАН ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБОЙ ПО НАДЗОРУ В СФЕРЕ СВЯЗИ, ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И МАССОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ (РОСКОМНАДЗОР) СВИДЕТЕЛЬСТВО О РЕГИСТРАЦИИ СМИ – ПИ №ФС77-76923 ОТ 11.10.2019

ТИПОГРАФИЯ:
ООО «ПЕРВЫЙ ПОЛИГРАФИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ»
РОССИЯ, 143405, МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ,
Г. КРАСНОГОРСК, П/О «КРАСНОГОРСК-5»,
ИЛЬИНСКОЕ ШОССЕ 4-ЫЙ КМ

ТИРАЖ: 52000
БЕСПЛАТНО

ФОТО НА ОБЛОЖКЕ: АЛЕКСАНДР МИРИДОНОВ

16+

В ЭТОМ НОМЕРЕ

№19
03.09.2024

ЦЕНА СЛОВ

6 **ВРЕМЯ НОВЫХ СТАВОК**
СЕНТЯБРЬ ОБЕЩАЕТ СТАТЬ ПОВОРОТНЫМ ДЛЯ ПОЛИТИКИ ФРС

ТРЕНД

8 **РЕЗЕРВЫ ОЗОЛОТИЛИСЬ**
С НАЧАЛА ГОДА МИРОВЫЕ ЦЕНТРОБАНКИ ПРИОБРЕЛИ БОЛЕЕ 480 ТОНН ЗОЛОТА

9 **КАКИЕ ФАКТОРЫ БУДУТ ВЛИЯТЬ НА ЦЕНУ ЗОЛОТА**
АНАЛИЗИРУЕТ АНДРЕЙ ШЕНК, УПРАВЛЯЮЩИЙ ДИРЕКТОР SBER PRIVATE BANKING

ТЕМА НОМЕРА

10 **ИКРА БЕЛЫМИ**
ЧЕМ ОПАСЕН ЕЕ НЕЛЕГАЛЬНЫЙ РЫНОК ДЛЯ ГОСУДАРСТВА И ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

БОЛЬШИЕ ДЕНЬГИ

12 **ПУТИ АЗИИ**
ЦЕНТР ТЯЖЕСТИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ ОКОНЧАТЕЛЬНО ПЕРЕМЕСТИЛСЯ

16 **«ЛОКАЛЬНЫЕ БРЕНДЫ СТАНОВЯТСЯ ДРАЙВЕРОМ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ»**
УВЕРЕН ЧЛЕН ПРАВЛЕНИЯ ВТБ РУСЛАН ЕРЕМЕНКО

18 **БЛИЖНИЙ ДАЛЬНИЙ ВОСТОК**
КАКИЕ УРОКИ ИСТОРИИ СТОИТ НЕ ЗАБЫВАТЬ СОВРЕМЕННЫМ ЭКОНОМИСТАМ

22 **«ДАЛЬНИЙ ВОСТОК ОФОРМЛЯЕТСЯ В ОТДЕЛЬНОЕ ЗНАЧИМОЕ ТУРИСТИЧЕСКОЕ НАПРАВЛЕНИЕ»**
ПОЛАГАЕТ ПЕРВЫЙ ЗАМПРЕД ПРАВЛЕНИЯ СБЕРБАНКА АЛЕКСАНДР ВЕДЯХИН

24 **МИЛЛИАРД НА ТРОИХ**
КАК КАНДИДАТЫ В ПРЕЗИДЕНТЫ США СОБИРАЮТ ДЕНЬГИ

26 **ФОНДЫ ПЕРЕМЕШАЛИ КАПИТАЛ**
ИНВЕСТОРЫ ВЫБИРАЮТ РЫНКИ С МЕНЬШИМИ РИСКАМИ И БОЛЬШИМ ПОТЕНЦИАЛОМ РОСТА

ВЕЛИКИЕ ФИНАНСИСТЫ

28 **МИЛЛИОНЫ ЧАЕВЫХ**
КАК КУПЕЧЕСКИЙ РОД ПЕРЛОВЫХ ЧАЙНУЮ ИМПЕРИЮ СОЗДАЛ И ПОТЕРЯЛ

СВОИ ДЕНЬГИ

34 **«ВОЛАТИЛЬНОСТЬ СТАЛА МЕНЬШЕ ВЛИЯТЬ НА ПОВЕДЕНИЕ ИНВЕСТОРОВ»**
СЧИТАЕТ РУКОВОДИТЕЛЬ БЛОКА «УПРАВЛЕНИЕ БЛАГОСОСТОЯНИЕМ» СБЕРБАНКА РУСЛАН ВЕСТЕРОВСКИЙ

36 **ИНВЕСТИЦИИ НЕ ЗАДАЛИСЬ**
САМЫЕ ПРОВАЛЬНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ ЛЕТА

38 **РЕКОРДНЫЙ ДОЛГ**
УЖЕСТОЧЕНИЕ ПОЛИТИКИ ЦБ НЕ ОХЛАДИЛО ПЕРВИЧНЫЙ РЫНОК ОБЛИГАЦИЙ

40 **ДИВИДЕНДНАЯ ИСТОРИЯ**
КАКИЕ КОМПАНИИ ЗАПЛАТЯТ САМЫЕ ВЫСОКИЕ ПРОМЕЖУТОЧНЫЕ ДИВИДЕНДЫ

42 **ИНВЕСТИЦИИ НА АВТОМАТЕ**
КАК УСТРОЕНЫ РОБОЭДВАЙЗЕРЫ И КОМУ ОНИ НУЖНЫ

44 **«МЫ РЕШАЕМ ДОЛГОСРОЧНЫЕ ЗАДАЧИ»**
В ИНТЕРВЬЮ «ДЕНЬГАМ» РАССКАЗАЛ ДИРЕКТОР УПРАВЛЕНИЯ КОРПОРАТИВНОГО БИЗНЕСА Т-БАНКА АРТЕМ СОБОЛЕВ

46 **С ПОВЫШЕНИЕМ**
ЧТО ПРОИСХОДИТ С КРЕДИТАМИ ПОСЛЕ РОСТА СТАВОК

48 **«КЛЮЧЕВАЯ СТАВКА ДАЕТ СИГНАЛ: СЕЙЧАС ВЫГОДНЕЕ КОПИТЬ, ЧЕМ ТРАТИТЬ»**
СЧИТАЕТ СТАРШИЙ ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТ ВТБ ДМИТРИЙ БРЕЙТЕНБИХЕР

49 **ИПОТЕЧНЫЕ ОСТАТКИ**
ДЛЯ ПОКУПКИ ЖИЛЬЯ В НОВОСТРОЙКАХ ВСЕ ЕЩЕ ДЕЙСТВУЮТ ГОСПРОГРАММЫ

50 **НОВОСТРОЙКИ ПРОСЕЛИ**
ОТМЕНА ГЛАВНОЙ ПРОГРАММЫ ЛЬГОТНОЙ ИПОТЕКИ ПРИВЕЛА К ПАДЕНИЮ ПРОДАЖ В ПЕРВЫЙ ЖЕ МЕСЯЦ

52 **СКРУЧЕННЫЙ АВТОПРОБЕГ**
КАК ПРОДАЮТСЯ ПОДЕРЖАННЫЕ АВТОМОБИЛИ В РОССИИ

55 **КУРОРТЫ НА КРАЮ ЗЕМЕЛЬ**
СКОЛЬКО СТОИТ ОТДЫХ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

56 **ОСЕНЬ НА ПЛЯЖЕ**
СКОЛЬКО СТОИТ ОТПУСК В БАРХАТНЫЙ СЕЗОН

STORY

58 **БОЛЬШОЕ ПЛАВАНИЕ КРУЗЕНШТЕРНА**
ВО СКОЛЬКО ОБОШЛАСЬ ПЕРВАЯ РУССКАЯ КРУГОСВЕТКА

Башня на Динамо
Бизнес-центр класса Prime

Площадь офисных и коммерческих помещений 57 900 м²
Ввод в эксплуатацию – 1 квартал 2027 года

Доступно бронирование: +7 (495) 725-55-55
hals-development.ru

ГАЛС

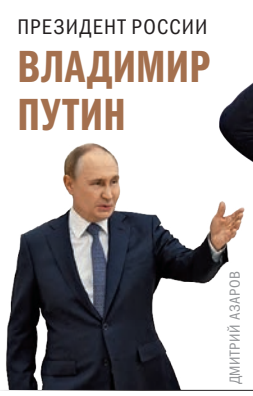
РЕКЛАМА. 16+

ВРЕМЯ НОВЫХ СТАВОК

Сентябрь обещает стать в буквальном смысле поворотным для ставки Федеральной резервной системы (ФРС) США. Давно обещанное смягчение денежно-кредитной политики (ДКП) глава ведомства Джером Пауэлл анонсировал на ежегодной конференции в американском Джексон-Хоул накануне заседания совета директоров, которое намечено на 18 сентября. Господин Пауэлл заявил, что уверен в устойчивости движения инфляции к целевому показателю в 2%. По его словам, сдержать темпы роста цен удалось благодаря сдерживанию спроса в экономике. Словесную интервенцию главы ФРС инвесторы и экономисты восприняли как намек на понижение ставки с сегодняшних 5,25–5,5% до 5,0–5,25% годовых.

ЦБ России в конце лета готовил экономику к возможному ужесточению ДКП. На это намекнула глава регулятора Эльвира Набиуллина сразу после июльского заседания совета директоров ЦБ. В августе зампред ЦБ РФ Алексей Заботкин в интервью предположил, что политика не будет смягчаться, пока не станет очевидным снижение инфляции в направлении целевых для ЦБ 4%. Риторику российские инвесторы прочли как перспективу для подъема ключевой ставки с 18% до 19–20% 13 сентября. •

ПРЕЗИДЕНТ РОССИИ
ВЛАДИМИР ПУТИН



ДМИТРИЙ АЗАРОВ

(НА СОВЕЩАНИИ ПО ЭКОНОМИЧЕСКИМ ВОПРОСАМ)

«НАМ, В РОССИИ, ВАЖНО, ЧТО НАЗЫВАЕТСЯ, НЕ УПУСТИТЬ МОМЕНТ, СВОЕВРЕМЕННО НАСТРАИВАТЬ ПРАВОВУЮ БАЗУ И РЕГУЛИРОВАНИЕ, РАЗВИВАТЬ ИНФРАСТРУКТУРУ, СОЗДАВАТЬ УСЛОВИЯ ДЛЯ ОБРАЩЕНИЯ ЦИФРОВЫХ АКТИВОВ, ПРИЧЕМ КАК ВНУТРИ СТРАНЫ, ТАК И В ОТНОШЕНИЯХ С ЗАРУБЕЖНЫМИ ПАРТНЕРАМИ».



REUTERS

ПРЕЗИДЕНТ США
ДЖО БАЙДЕН

(В СООБЩЕНИИ В СЕТИ X *(РАНЕЕ TWITTER)*)

«МОИМ ПЕРВЫМ РЕШЕНИЕМ В КАЧЕСТВЕ КАНДИДАТА ОТ ПАРТИИ НА ВЫБОРАХ 2020 ГОДА БЫЛО ВЫБРАТЬ КАМАЛУ ХАРРИС ВИЦЕ-ПРЕЗИДЕНТОМ. ЭТО БЫЛО ЛУЧШЕЕ РЕШЕНИЕ ИЗ ТЕХ, ЧТО Я ПРИНЯЛ. СЕГОДНЯ Я ЗАЯВЛЯЮ О ПОЛНОЙ ПОДДЕРЖКЕ КАМАЛЫ В КАЧЕСТВЕ КАНДИДАТА ОТ НАШЕЙ ПАРТИИ В ЭТОМ ГОДУ».

ГЛАВА ЦБ
ЭЛЬВИРА НАБИУЛЛИНА

(НА КОНФЕРЕНЦИИ ПО ИТОГАМ ЗАСЕДАНИЯ ЦБ)

«МЫ БУДЕМ ДЕРЖАТЬ СТАВКУ ВЫСОКОЙ В ТЕЧЕНИЕ ДЛИТЕЛЬНОГО ВРЕМЕНИ – ТОГО ВРЕМЕНИ, КОТОРОЕ НУЖНО, ЧТОБЫ ВЕРНУТЬ И ЗАКРЕПИТЬ ИНФЛЯЦИЮ НА ЦЕЛИ. ЕСЛИ ПОТРЕБУЕТСЯ, МЫ НЕ ИСКЛЮЧАЕМ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПОВЫШЕНИЯ КЛЮЧЕВОЙ СТАВКИ».



АНТОН НОВОДЕРЕЖКИН

ГЛАВА ФРС США
ДЖЕРОМ ПАУЭЛЛ



REUTERS

(НА КОНФЕРЕНЦИИ ПО ИТОГАМ ЗАСЕДАНИЯ ФРС)

«ВОПРОС БУДЕТ В ТОМ, СОГЛАСУЮТСЯ ЛИ ВСЯ СОВОКУПНОСТЬ ДАННЫХ, МЕНЯЮЩИЕСЯ ПРОГНОЗЫ И БАЛАНС РИСКОВ С РОСТОМ УВЕРЕННОСТИ И ПОДДЕРЖАНИЕМ СИЛЬНОГО РЫНКА ТРУДА. ЕСЛИ ОТВЕТ БУДЕТ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫМ, СНИЖЕНИЕ БАЗОВОЙ СТАВКИ МОЖЕТ СОСТОЯТЬСЯ УЖЕ НА ЗАСЕДАНИИ В СЕНТЯБРЕ».

17 июля → 21 июля → 26 июля → 31 июля

КУРС ЮАНЯ СНИЗИСЯ НА 2 КОП., ДО 12,18 РУБ./CNY

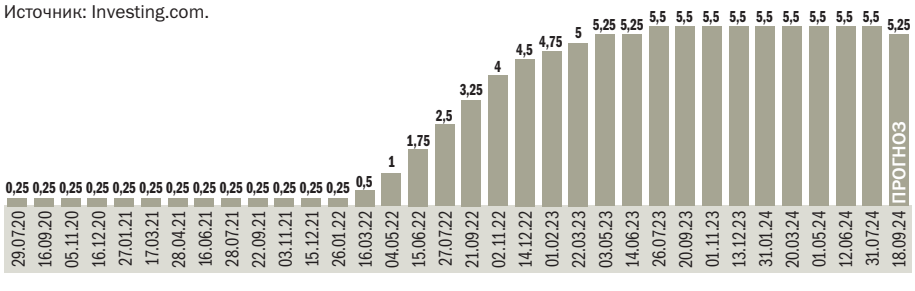
ИНДЕКС S&P500 ВЫРОС НА 1%, ДО 5564,41 ПУНКТА

ДОХОДНОСТЬ ДЕСЯТИЛЕТНИХ ОФЗ ВЫРОСЛА НА 0,42 П. П., ДО 15,92%

ЦЕНА ЗОЛОТА ВЫРОСЛА НА 1,6%, ДО $2448,1 ЗА ТРОЙСКУЮ УНЦИЮ

ДИНАМИКА ПРОЦЕНТНОЙ СТАВКИ ФРС США (%)

Источник: Investing.com.



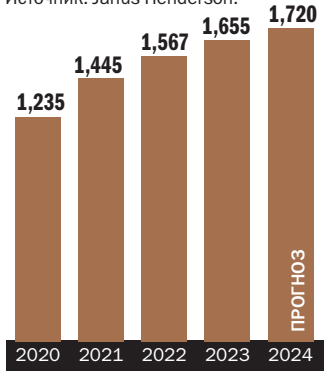
СТАВКА ФРС В ОЖИДАНИИ

Похоже, международных инвесторов мало радуют намеки ФРС на сентябрьском заседании снизить ставку впервые с марта 2020 года. Судя по августовским опросам Bank of America (BofA) 220 управляющих фондами с суммарными активами в $600 млрд, перспективы рецессии экономики США впервые за десятилетие названы ключевым риском с непредсказуемыми последствиями для всей мировой экономики. Опасения управляющих связаны со слабыми данными по экономике США, тревожными цифрами по американскому рынку труда. К тому же сработал индикатор рецессии, прозванный «правилом Сэм».

ЧТО ТАКОЕ «ПРАВИЛО СЭМ» И КАК НА УГРОЗУ РЕЦЕССИИ РЕАГИРУЮТ ИНВЕСТОРЫ, ЧИТАЙТЕ В СТАТЬЕ «ФОНДЫ ПЕРЕМЕШАЛИ КАПИТАЛ» НА СТР. 26.

ДИНАМИКА СУММАРНОГО ОБЪЕМА ВЫПЛАТ ДИВИДЕНДОВ КОМПАНИЯМИ МИРА ($ ТРЛН)

Источник: Janus Henderson.



ДИВИДЕНДЫ ИДУТ НА РЕКОРД

По прогнозу аналитиков Janus Henderson, в этом году мировые компании поставят рекорд по выплатам дивидендов, их суммарный объем достигнет $1,72 трлн, что на 3,9% выше показателя 2023 года. По итогам первого квартала 93% мировых компаний либо увеличили дивиденды, либо сохранили их на прежнем уровне, отмечается в отчете Janus Henderson. Российские компании не отстают от тренда и, по подсчетам «Денег», могут выплатить более 5 трлн руб., прибавив к уже выделенным 4 трлн еще 1,25 трлн промежуточных дивидендов.

ОТ КАКИХ КОМПАНИЙ В РОССИИ СТОИТ ЖДАТЬ ВЫПЛАТ, ОТ КАКИХ — НЕТ, ЧИТАЙТЕ В СТАТЬЕ «ДИВИДЕНДНАЯ ИСТОРИЯ» НА СТР. 40.



AHMAED YOSRI / REUTERS

ГЛАВА SAUDI ARAMCO

АМИН НАСЕР

(В ХОДЕ ТЕЛЕКОНФЕРЕНЦИИ ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ)

«ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ ЭТОГО ГОДА МЫ ОЖИДАЕМ ДАЛЬНЕЙШЕГО РОСТА СПРОСА НА НЕФТЬ, ПРИ ЭТОМ НЕКОТОРЫЕ ПРОГНОЗЫ ПРЕДСКАЗЫВАЮТ РОСТ НА 1,6–2 МЛН БАРРЕЛЕЙ В СУТКИ СО СТОРОНЫ АВИАЦИОННОГО СЕКТОРА И НЕФТЕХИМИИ».

6 августа

ЦЕНА НЕФТИ МАРКИ BRENT ВЫРОСЛА НА 0,9%, ДО $76,96 ЗА БАРРЕЛЬ



ISSEI KATO / FILE PHOTO / REUTERS

ЗАМЕСТИТЕЛЬ УПРАВЛЯЮЩЕГО БАНКОМ ЯПОНИИ

СИНЪИТИ УТИДА

(ВО ВРЕМЯ ВЫСТУПЛЕНИЯ В ГОРОДЕ ХАКОДАТЕ)

«ПОСКОЛЬКУ МЫ НАБЛЮДАЕМ РЕЗКУЮ ВОЛАТИЛЬНОСТЬ НА ВНУТРЕННИХ И ЗАРУБЕЖНЫХ ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ, НЕОБХОДИМО ПОКА СОХРАНИТЬ ТЕКУЩИЙ УРОВЕНЬ СМЯГЧЕНИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ».

7 августа

КУРС ДОЛЛАРА К ИЕНЕ ВЫРОС НА 1,6%, ДО ¥146,7 ЗА ДОЛЛАР

ЗАМПРЕД ЦБ РФ

АЛЕКСЕЙ ЗАБОТКИН

(В ИНТЕРВЬЮ «РОССИЙСКОЙ ГАЗЕТЕ», ОТВЕЧАЯ НА ВОПРОС «ПРИ КАКИХ УСЛОВИЯХ КЛЮЧЕВАЯ СТАВКА МОЖЕТ БЫТЬ ПОДНЯТА ДО 20%?»)

«ЕСЛИ В ПРЕДСТОЯЩИЕ МЕСЯЦЫ У НАС ОСТАНУТСЯ СОМНЕНИЯ В ТОМ, ЧТО ИНФЛЯЦИЯ ЗАМЕДЛЯЕТСЯ, А ИНФЛЯЦИОННЫЕ ОЖИДАНИЯ ГРАЖДАН И БИЗНЕСА — СНИЖАЮТСЯ В ДОСТАТОЧНОЙ МЕРЕ И С ДОСТАТОЧНОЙ СКОРОСТЬЮ, ЧТОБЫ В 2025 ГОДУ ИНФЛЯЦИЯ ВНОВЬ БЫЛА 4%».



ЕВГЕНИЙ ПАВЛЕНКО

11 августа

ДОХОДНОСТЬ ДЕСЯТИЛЕТНИХ ОФЗ ВЫРОСЛА НА 0,09 П. П., ДО 14,87%



АНАТОЛИЙ ЖДАНОВ

ПРЕМЬЕР МИНИСТР ИЗРАИЛЯ

БИНЬЯМИН НЕТАНЬЯХУ

(В ЗАЯВЛЕНИИ ПО ИТОГАМ ПЕРЕГОВОРОВ С ГОССЕКРЕТАРЕМ США ЭНТОНИ БЛИНКЕНОМ)

«ХОЧУ ПОДЧЕРКНУТЬ, ЧТО ПРЕДПРИНИМАЮТСЯ УСИЛИЯ ПО ОСВОБОЖДЕНИЮ МАКСИМАЛЬНОГО ЧИСЛА ЖИВЫХ ЗАЛОЖНИКОВ УЖЕ НА ПЕРВОМ ЭТАПЕ СДЕЛКИ».

19 августа

ЦЕНА НЕФТИ МАРКИ BRENT СНИЗИЛАСЬ НА 0,5%, ДО $77,25 ЗА БАРРЕЛЬ

ГЛАВА БАНКА ЯПОНИИ

КАДЗУО УЭДА

(ВО ВРЕМЯ ВЫСТУПЛЕНИЯ В ПАРЛАМЕНТЕ СТРАНЫ)

«КРАТКОСРОЧНЫЕ СТАВКИ В ЯПОНИИ ОЧЕНЬ НИЗКИЕ. ЕСЛИ ЭКОНОМИКА БУДЕТ В ХОРОШЕЙ ФОРМЕ, ОНИ ПОДНИМУТСЯ ДО УРОВНЕЙ, КОТОРЫЕ СЧИТАЮТСЯ НЕЙТРАЛЬНЫМИ».

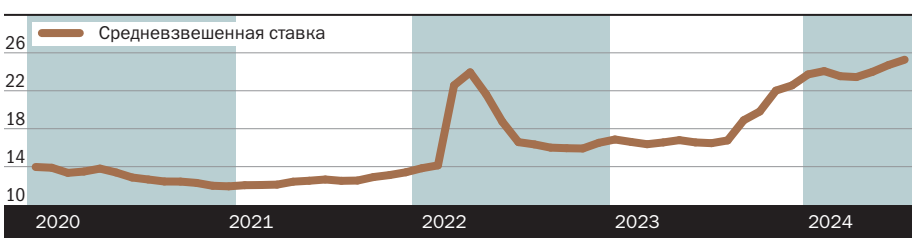


AP

23 августа

КУРС ДОЛЛАРА К ИЕНЕ СНИЗИЛСЯ НА 1,3%, ДО ¥144,37 ЗА ДОЛЛАР

ДИНАМИКА СРЕДНЕВЗВЕШЕННОЙ СТАВКИ ПО БАНКОВСКИМ КРЕДИТАМ НАЛИЧНЫМИ (%) Источник: Объединенное кредитное бюро.

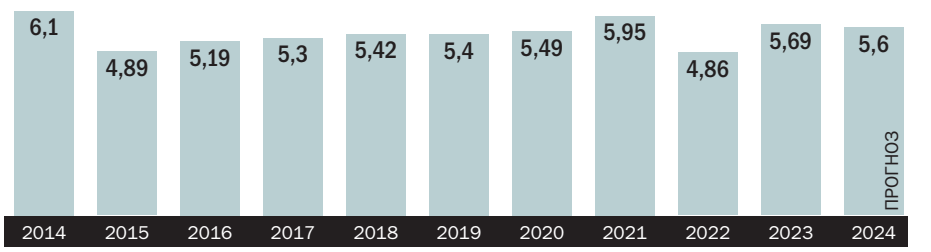


КРЕДИТНАЯ ИСТОРИЯ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

После июльского подъема ключевой ставки ЦБ с 16% до 18% российские банки снова ужесточили условия кредитования. Средневзвешенная ставка по кредитам наличными в июле перевалила за 25%, а средневзвешенные ставки по ипотеке достигли 20,82% на вторичном и 20,84% на первичном рынке недвижимости. В июле, по оценкам компании Frank RG, объемы выдачи кредитов (без учета кредитных карт) упали на 25,3% по отношению к июню и составили 1,25 трлн руб. Однако кредитование не прекратилось. На этом фоне рынок автокредитов и кредитных карт даже подрос.

ЧТО ПРОИСХОДИТ С КРЕДИТАМИ В СТРАНЕ, ЧИТАЙТЕ В СТАТЬЕ «С ПОВЫШЕНИЕМ» НА СТР. 46.

ДИНАМИКА ПРОДАЖ АВТОМОБИЛЕЙ С ПРОБЕГОМ В РОССИИ (МЛН ШТ.) Источник: «Автостат».



ПОДЕРЖАННЫЕ МАШИНЫ НА ХОДУ

На фоне подорожания новых автомобилей рынок машин с пробегом в России не сбавляет ход. По прогнозу аналитического агентства «Автостат», в 2024 году объем продаж на вторичном рынке сохранится на уровне прошлого года в пределах 5,5–5,7 млн штук, что в четыре раза больше, чем прогнозируемые продажи новых машин. По данным аналитиков, только за первое полугодие 2024 года в России было продано 2,748 млн подержанных авто. Это почти столько же (минус 0,2%), сколько было реализовано за аналогичный период прошлого года.

О РИСКАХ ПОКУПКИ ПОДЕРЖАННЫХ АВТОМОБИЛЕЙ ЧИТАЙТЕ В СТАТЬЕ «СКРУЧЕННЫЙ АВТОПРОБЕГ» НА СТР. 52.

РЕЗЕРВЫ ОЗОЛОТИЛИСЬ

С НАЧАЛА ГОДА МИРОВЫЕ ЦЕНТРОБАНКИ ПРИОБРЕЛИ БОЛЕЕ 480 ТОНН ЗОЛОТА

За первое полугодие 2024 года мировые центробанки приобрели максимальный объем золота для данного периода года. Они планируют и дальше наращивать объем таких инвестиций и их долю в резервах. Среди ключевых причин управляющие называют геополитические риски, от которых не защищены даже резервы российского ЦБ, которые ранее казались неприкосновенными. Как следствие, тенденция по дедолларизации резервов в ближайшие пять лет будет только усиливаться.



АЛЕКСАНДР МАНЗЮК

ТЕКСТ **Татьяна Палаева**
ФОТО **Александр Манзюк**

В условиях ухудшающейся геополитической и финансовой обстановки мировые центральные банки рекордными темпами скупают золото в свои резервы. Об этом свидетельствуют данные Мирового совета по золоту (World Gold Council (WGC)), согласно которым по итогам первого полугодия чистые покупки металла всеми ЦБ составили 483,3 тонны. Это на 5% выше предыдущего рекорда, установленного в первом полугодии 2023 года. Суммарный объем золота в резервах центробанков и финансовых учреждений (МВФ, ЕЦБ) по итогам полугодия превысил 36 тыс. тонн.

Покупки ЦБ уже второй год выступают ключевым фактором роста цен на золото. В августе цена металла впервые в истории превысила $2500 за тройскую унцию, подорожав с начала года почти на 23%. «В большинстве стран мира в последние два года ключевые ставки росли, как и реальные доходности: для цен на золото это исторически являлось отрицательным фактором. Несмотря на это, золото в данный период особой распродажи не испытало именно из-за покупок ЦБ»,— отмечает заместитель директора по инвестициям General Invest Михаил Смирнов.

Центробанки планируют и дальше наращивать такие вложения, свидетельствует опрос WGC, проведенный среди 70 регуляторов (47% всех мировых ЦБ, в 2023 году в опросе принимало участие только 59 ЦБ), который проводился в феврале—апреле текущего года. Большинство из опрошенных 67% были представителями регуляторов стран с развивающимися экономиками, 34% — развитых. Согласно опросу, 29% респондентов заявили, что в ближайший год они намерены увеличивать объемы золота в резервах. За год показатель вырос на пять процентных пунктов и обновил максимум за все время проведения опросов (с 2018 года). При этом около 13% представителей центробанков рассчитывают сделать это в следующем году, годом ранее так собирались поступить лишь 8%.

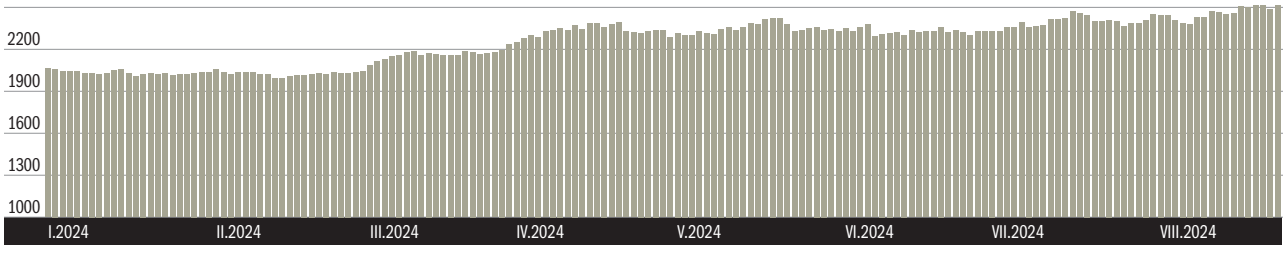
Ключевой причиной растущего интереса ЦБ к золоту респонденты по традиции называют уровни процентных ставок в мире (опрошенные могли выбирать сразу несколько причин). Такого мнения придерживаются 94% опрошенных. «Мировые ЦБ ответили масштабным количественным смягчением сначала на кризис 2008 года, а затем и на кризис 2020 года. Эти события создали предпосылки для ускорения инфляции и долгосрочного ослабления доллара (и других валют развитых стран), который начиная с 1971 года выступал основным глобальным резервным активом»,— поясняет бывший старший вице-президент банка «Открытие» Константин Церазов.

Среди аргументов опрошенные называли защитные свойства металла от инфляции (86%), геополитическую нестабильность (77%), далее с большим отрывом идут проблемы ESG (45%) и изменения в глобальной экономике (36%).

Наиболее значительным аргументом стали геополитические риски, роль которых резко выросла по сравнению с 2023 годом (тогда 59% респондентов назвали их в числе причин покупки золота). До 2022 года данный аргумент вообще не фигурировал в ответах представителей центробанков. Переломным стал именно 2022 год, когда была заморожена часть резервов Банка России (порядка $300 млрд). В текущем году активизировались разговоры западных политиков о желании легализовать их конфискацию. Данный риск стали учитывать во всем мире и в первую очередь в развивающихся странах.

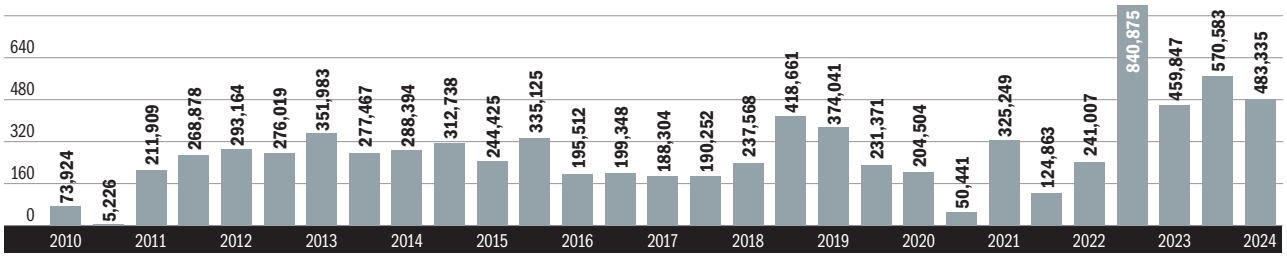
ДИНАМИКА ЦЕНЫ ЗОЛОТА НА МИРОВОМ РЫНКЕ ($/ТРОЙСКАЯ УНЦИЯ)

Источник: Investing.com.



ДИНАМИКА ЧИСТЫХ ЗАКУПОК ЗОЛОТА ЦЕНТРАЛЬНЫМИ БАНКАМИ (ТОНН)

Источник: WGC.





ОБЛАДАТЕЛИ КРУПНЕЙШИХ ЗОЛОТЫХ РЕЗЕРВОВ

		ОБЪЕМ (ТОНН)	ДОЛЯ В РЕЗЕРВАХ (%)
1	США	8 133,5	72,41
2	ГЕРМАНИЯ	3 351,5	71,46
3	МВФ	2 814,0	–
4	ИТАЛИЯ	2 451,8	68,33
5	ФРАНЦИЯ	2 437,0	69,99
6	РОССИЯ	2 335,9	29,47
7	КИТАЙ	2 264,3	4,91
8	ШВЕЙЦАРИЯ	1 040,0	8,78
9	ЯПОНИЯ	846,0	5,15
10	ИНДИЯ	840,8	9,57
11	НИДЕРЛАНДЫ	612,5	61,61
12	ТУРЦИЯ	584,9	34,06
13	ЕЦБ	506,5	39,31
14	ТАЙВАНЬ	422,7	5,24
15	ПОРТУГАЛИЯ	382,7	74,08
16	ПОЛЬША	377,4	13,49
17	УЗБЕКИСТАН	365,2	75,20
18	САУДОВСКАЯ АРАВИЯ	323,1	4,93
19	ВЕЛИКОБРИТАНИЯ	310,3	13,44
20	КАЗАХСТАН	298,8	56,04
21	ЛИВАН	286,8	59,84
22	ИСПАНИЯ	281,6	20,16
23	АВСТРИЯ	280,0	63,21
24	ТАИЛАНД	234,5	7,83
25	СИНГАПУР	228,9	4,49

Источник: WGC.

О большей значимости геополитического фактора для ЦБ с формирующимися экономиками говорят результаты опроса, а также данные по росту объемов золота в резервах таких стран. По оценке «Денег», основанным на данных WGC, за последние два с половиной года крупнейшими покупателями золота стали Народный банк Китая (объем золота в резервах вырос на 316 тонн, до 2264,3 тонны), ЦБ Турции (рост на 191 тонну, до 584,9 тонны), Польши (на 146,5 тонны, до 377,4 тонны), Индии (на 86,7 тонны, до 840,8 тонны). «Власти Китая, Индии, Ирана и Турции внимательно наблюдали за примером Российской Федерации и начали диверсифицировать свои золотовалютные резервы. На наш взгляд, в первую очередь именно по политическим причинам»,— отмечает Михаил Смирнов.

Вдобавок к этому ЦБ стран, в которых добывается золото (например, Россия), имеют еще один стимул для его покупки, отмечает Константин Церазов: они могут приобретать драгметалл у местных производителей за национальную валюту, а не за доллары и евро, как при покупке на международном рынке. Это снижает риски трансграничных операций и их блокировки.

Неудивительно, что в таких условиях растет интерес к хранению металла в собственных хранилищах. По данным опроса WGC, хранилища Банка Англии по-прежнему остаются самым популярным местом хранения: 55% респондентов хранят металл там. Внутреннее хранение, на своей территории, стало более популярным за последний год: 41% респондентов назвали его местом хранения своего золота по сравнению с 35% в прошлом году. В мае стало известно, что Резервный банк Индии переместил более 100 тонн золота из Великобритании в свои хранилища. Это первый случай с 1991 года, когда такой объем золота пополнил хранящиеся в стране запасы, отмечала газета The Times of India.

Еще одним трендом последних лет стало уменьшение роли доллара и долларовых активов в резервах. И этот тренд будет только усиливаться в ближайшие пять лет, свидетельствуют данные опроса WGC. Такого мнения придерживаются 62% опрошенных против 55% в 2023 году и 42% в 2022 году. Среди регуляторов развивающихся стран снижение доли доллара в резервах ожидают 64%, среди развитых — 56%. Ключевые причины этого не столько геополитические риски, а бесконтрольный рост долга США. «Государственный долг США с пандемии вырос почти на 50%, при этом ни демократы, ни республиканцы не планируют сокращать бюджетный дефицит. Это значит, что гособлигаций США с годами будет все больше. А значит, их цена будет падать. Это в сочетании с геополитикой сейчас очень сильно беспокоит участников рынка, которые все больше ищут альтернативу»,— отмечает Михаил Смирнов ●



КАКИЕ ФАКТОРЫ БУДУТ ВЛИЯТЬ НА ЦЕНУ ЗОЛОТА

АНДРЕЙ ШЕНК,
управляющий директор
Sber Private Banking

Рынок золота в 2024 году переживает один из самых динамичных периодов в своей истории. Ведущие центральные банки мира все чаще говорят о возможности снижения ключевых ставок, инфляционные риски в ключевых экономиках остаются на повестке дня, а золото продолжает оставаться привлекательным защитным активом для долгосрочных инвестиций.

Привлекательность золота подтвердил очередной исторический максимум — отметка в $2530 за унцию была преодолена 20 августа. С начала года рост составил почти 22%. Поддержку котировкам золота оказывает целый комплекс факторов:
1. Неопределенность в мире. Она повышает спрос на защитные активы, такие как золото, которое служит своеобразным убежищем для инвесторов в периоды глобальной нестабильности.
2. Инфляция и монетарная политика. Рынок ожидает, что снижение процентных ставок в США начнется уже в сентябре и к концу года они окажутся на уровне 4,5%. Об этом говорят данные CME FedWatch Tool, а также доходности по десятилетним гособлигациям США, которые упали почти до 3,8%, хотя еще в июне были на уровне 4,6%.
3. Действия центральных банков: центральные банки остаются ключевыми игроками на рынке золота. По данным Всемирного совета по золоту, во втором квартале 2024 года регуляторы приобрели около 183 тонн золота. Хотя этот показатель ниже уровня первого квартала (300 тонн), он остается значительным и подтверждает устойчивый интерес к увеличению золотовалютных резервов. Влияние этих покупок на рынок невозможно переоценить: действия центральных банков оказывают значительное влияние на долгосрочные ценовые тренды, поддерживая стабильный спрос на золото.
4. Прочие факторы. Дополнительную поддержку котировкам драгметалла в текущем году может оказать снижение таможенных пошлин в Индии, одном из крупнейших потребителей золота в мире. Так, пошлины на золото были снижены с 15% до 6%, на сплав доре — с 14,35% до 5,35% — такого резкого снижения еще не было. Причем в течение почти 11 лет пошлины вообще не опускались ниже 10%. Изменения вступили в силу 24 июля. Кроме этого, в фокусе всегда будут оставаться комментарии представителей Федрезерва, которые могут способствовать пересмотру прогнозов и инвестиционных стратегий.

Прогнозы и ожидания
Те факторы, которые привели к росту стоимости золота в первой половине 2024 года, останутся актуальны и дальше. В мире происходит перестройка экономических и торговых связей: идет борьба за рынки и технологии, происходит фрагментация мировой экономики, вводятся различные санкции вплоть до заморозки суверенных активов.
В сложившихся условиях доверие к международной финансовой системе со стороны различных экономических агентов будет снижаться, будет продолжать снижаться доверие к традиционным валютам. Будет расти доля сделок в мировой торговле, расчеты по которым происходят в альтернативных валютах. На этом фоне центральные банки продолжат менять структуру резервов, в том числе — наращивать позиции в золоте. Вес золота в крупных инвестиционных портфелях также будет увеличиваться.
На среднесрочном горизонте (конец 2024 и 2025 год) все эти факторы позволяют ожидать как минимум сохранения котировок близко к текущим уровням, а в некоторых сценариях и продолжения роста. Наша аналитическая команда прогнозирует уровень $2550 за унцию на конец 2024 года. На более длинном горизонте (10–15 лет) динамика цен на золото, вероятнее всего, сохранится близкой к уровню инфляции. На коротком горизонте мы ожидаем сохранения высокой волатильности, что тактически может войти в позицию по более привлекательным уровням.

Золото в портфеле инвестора
Золото — это традиционный защитный актив в портфеле, и почти в любом портфеле разумно держать какую-то долю в золоте. У него есть хорошие для портфеля свойства — высокая ликвидность, защита от инфляции на длинном горизонте, сравнительно низкая корреляция с другими классами активов: акциями и облигациями. Но есть и минусы: золото не дает регулярного дохода инвестору, оно не позволяет участвовать в росте глобальной экономики, не позволяет делать ставки на быстрорастущие сектора, технологии или отдельные компании. Поэтому доля золота в долгосрочном инвестиционном портфеле не должна превышать 15%, остальное — это уже вопрос риск-профиля каждого отдельного инвестора.

ИКРА БЕЛЫМИ

ЧЕМ ОПАСЕН ЕЕ НЕЛЕГАЛЬНЫЙ РЫНОК ДЛЯ ГОСУДАРСТВА И ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Несмотря на ужесточение риторики государства в отношении контрафакта икры, еще полгода назад его доля достигала, по разным оценкам, от 20% до 30%. Добросовестному бизнесу приходится снижать цены на свою продукцию, чтобы выдерживать конкуренцию с контрафактом, более того, по данным Роспотребнадзора, заметная доля икры на прилавках и вовсе не соответствует обязательным стандартам качества, а ежегодный ущерб государственному бюджету составлял более 15 млрд руб. Выходом из ситуации, по мнению экспертов, должны стать усиление регулирования на рынке и обязательная маркировка.



АНАТОЛИЙ ЖДАНОВ

Дальний Восток традиционно является ключевым регионом по добыче красной икры в стране. Основные центры вылова сосредоточены в Камчатской области, Хабаровском крае и Сахалинской области. По подсчетам Всероссийской ассоциации рыбопромышленников (ВАРПЭ), за первые пять месяцев 2024 года в России было произведено 639 тонн лососевой икры — это на 12% больше, чем годом ранее. Производство черной икры увеличилось еще больше — в первом квартале 2024 года оно выросло на 41,5% (до 20,5 тонны) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. «На импорт черной икры приходится не более трети от общего предложения в стране»,— поясняет президент ассоциации Герман Зверев. По его словам, еще 10–15 лет назад импортная продукция доминировала на российском рынке.

Спрос на деликатес также вырос. По данным X5 Group, продажи красной икры в ноябре 2023 года выросли на 130% по сравнению с аналогичным периодом 2022 года. С черной икрой ситуация схожа: потребление ежегодно удваивается и в перспективе 10–20 лет вырастет в 30 раз, отмечает основной учредитель компании «Органик Фудс Инвестмент» Владимир Козлов.

Но так было не всегда. Эксперты отмечают, что развитию рыбохозяйственного комплекса в России мешали незаконный лов и фальсификат. По оценкам научно-исследовательского финансового института Минфина России в январе 2024 года, доля икры нелегального происхождения на российском рынке составляла 20%. Оценки Высшей школы экономики были еще негативнее — по их данным, объем незаконного оборота превышал 27%. Кроме того, исследования Роспотребнадзора показали, что около 20% икры не соответствовали обязательным стандартам качества.

Рост легального производства связан с обелением рынка, после того как в отрасли стала действовать государственная система маркировки «Честный знак», поясняет управляющий партнер Agro & Food Communications Илья Березнюк. «Хотя для осетровых и лососевых видов рыб она стала обязательной только с 1 мая 2024 года, производители заранее знали об этом, в течение года участвовали в пилотном проекте, и те, кто нелегально этим занимался, понимали, к чему это может привести — к остановке продаж, изъятию продукции. Поэтому они были вынуждены обелиться и начать работать по закону»,— говорит господин Березнюк.

Черные схемы красной икры

Количество нелегальной икры за 2023 год выросло практически в два раза, рассказывает заместитель председателя Общественного совета Роспотребнадзора Олег Павлов. «Браконьеры незаконно вылавливают рыбу и добывают икру. Далее ее укладывают в обычные контейнеры. Затем через посредников товар попадает в промышленную упаковку и в конечном итоге оказывается на прилавках магазинов»,— описывает схему господин Павлов. По его словам, нередко вместо натурального продукта в банках оказывается смесь, приготовленная из бульона горбуши и желатина. До введения маркировки ситуация усугублялась тем, что даже при выявлении фальсификата у надзорных органов не было инструментов, чтобы остановить его дальнейшее распространение. «Фальсификат могли произвести в одном месте, продавать — в другом, а на банке указывать третье. Без цифровой маркировки, которая фиксирует каждое движение товара, обнаружить место реального производства и каналы распространения было очень сложно»,— комментирует он.

Еще одной их распространенных махинаций, превратившихся в большую проблему, стал вывоз с Камчатки и Сахалина браконьерской икры в авиабагаже. Схема простая: незаконно добытую икру физические лица перевозят в багаже или ручной клади с формулировкой «для личного потребления». Ранее губернатор Камчатского края Владимир Солодов отмечал, что среднегодовой объем теневых авиапоставок икры составляет 2 тыс. тонн. «Исходя из установленных такс, ежегодный ущерб России составляет более 15 млрд руб.»,— приводит статистику Герман Зверев. При этом такая икра зачастую имеет нелегальное происхождение и создает риски для здоровья граждан. В Росрыболовстве отмечают, что незаконная добыча рыбы и икры наносит вред национальным рыбным запасам, а также мешает развитию честной конкуренции на рынке и адекватному формированию цен. Самое главное — такая продукция опасна для потребителей.

ТЕКСТ **Егор Андреев**
ФОТО **Анатолий Жданов**





ИЛЬЯ ШЕСТАКОВ,
глава Росрыболовства

(О РЕЗУЛЬТАТАХ ЭКСПЕРИМЕНТА, ОГРАНИЧИВАЮЩЕГО ВЫВОЗ С КАМЧАТКИ КРАСНОЙ ИКРЫ В ИНТЕРВЬЮ «РИА НОВОСТИ» В НОЯБРЕ 2023 ГОДА)

«Эксперимент рассчитан до 2025 года. Но уже можно сказать о его положительных результатах. Браконьерам стало очень сложно вывозить икру с Камчатки»

Половина российской черной икры — это Китай

На рынке черной икры также были свои проблемы — в частности, китайская икра, которую продавали под видом российской. Доля такой икры в 2023 году составляла примерно 40%, следует из оценки специалистов Союза осетроводов. «Например, в прошлом году только официально в Россию из КНР было ввезено 18,5 тонны икры осетровых, но при этом ни один килограмм из этого не был продан как икра из КНР — вся эта продукция была в РФ перемаркирована и продана как российская»,— отмечал президент союза и владелец компании «Русский икорный дом» Александр Новиков.

Главная причина — в цене. Китайская икра стоит как минимум в десять раз дешевле российской и недобросовестные предприниматели охотно закупают ее по нелегальным каналам, а затем продают как отечественную, на порядок увеличивая свою норму прибыли, рассказывает Олег Павлов.

Проблема заключалась не только в разочаровании от покупки, но и в потенциальных рисках для здоровья, отмечает основатель компании «А-Икра» Ярослав Викторов. «Чтобы придать продукту товарный вид, браконьеры обрабатывают его запрещенными солевыми смесями с запрещенным консервантом — тетраборатом натрия (бурой). Люди думают, что употребление такой икры полезно для организма, но на самом деле это приносит больше вреда»,— поясняет эксперт. Врач-нутрициолог Лариса Габдулхакова подтверждает: потребление такой продукции может привести к серьезным последствиям, включая госпитализацию в стационар, ботулизм, и даже к летальному исходу. Особенно это касается детей.

Развитию рыбохозяйственного комплекса в России мешали незаконный лов и фальсификат

Контрафакт попался в сети

От нелегальной икры страдали все: добросовестные производители были вынуждены бороться с демпингом цен, государство теряло миллиарды на неуплаченных налогах и пошлинах, а покупатели рисковали своим здоровьем, покупая имитацию и фальсификат под видом оригинала, рассказывает депутат Госдумы Артем Кирьянов. Чтобы усилить контроль и обеспечить здоровую конкуренцию на рынке, с 1 мая запустилась маркировка красной и черной икры в государственной системе «Честный знак».

Маркировка уже доказала свою эффективность в борьбе с нелегальной продукцией, это следует из опыта внедрения в 16 других товарных группах, отмечают эксперты. По заявлениям Минпромторга, маркировка уже снизила оборот нелегального табака и парфюма на четверть, воды и обуви — на треть, шин и покрышек — вдвое. Дополнительные поступления в бюджет страны по маркируемым товарам за 2023 год составили 791 млрд руб.

В Центре развития перспективных технологий (оператор государственной системы маркировки «Честный знак») отмечают, что, несмотря на то что маркировать икру стали не так давно, эффекты по обелению уже есть. «Маркировка уже выявила 39 новых производителей, о которых ранее не было известно государству, то есть они, вероятно, работали в серой зоне»,— говорит заместитель гендиректора ЦРПТ Реваз Юсупов.

«Создание прозрачного рынка, обеспечение „рыбной полки“ качественным и доступным ассортиментом очень важно для решения задачи по популяризации рыбной продукции и росту показателя потребления. В начале августа утвержден план мероприятий („дорожная карта“) по увеличению внутреннего потребления отечественной рыбной продукции на период до 2030 года. Государству и бизнесу надо скоординировать силы: необходимо завоевать доверие потребителей и удержать его. Для этого нужно предложить качественный, честный, доступный товар. Мы сконцентрировались на реализации этой задачи»,— комментируют в Росрыболовстве.

Для усиления борьбы с фальсификатом и предотвращения появления на прилавках китайско-русских гибридов сейчас расширяется интеграция системы Россельхознадзора «Меркурий» и «Честного знака» на новые группы товаров, в том числе на икру. Работает это следующим образом: сверяются объемы сырья из «Меркурия» с данными о фактически выпущенной продукции из «Честного знака», и так выявляется фальсификат. «Такая интеграция уже доказала свою эффективность. Например, на молочном рынке уровень фальсификата сократился с 30% в 2022 году до 0,2% на сегодняшний день. Поэтому механизм можно смело внедрять и в других группах товаров»,— уверен господин Юсупов.

С 1 сентября в России поэтапно запускается маркировка консервированной продукции, в том числе пастеризованной икры. Уже с 1 декабря коды начнут наносить на консервы с рыбой и (или) морепродуктами. Причиной стал разросшийся нелегальный рынок, который, по оценкам Научно-исследовательского финансового института Минфина, по некоторым продуктам достигает 40%. К добровольному эксперименту, который стартовал 12 февраля этого года, уже присоединились более 14 тыс. компаний, в том числе 199 импортеров и 428 российских производителей. «Маркировка консервов — это необходимая и своевременная мера, которая поможет бороться не только с теневой экономикой, но и предотвращать пищевые отравления. С помощью нее можно в режиме реального времени отслеживать цепочки поставок и оперативно пресекать продажу потенциально опасной продукции. Самое главное — без нагрузки на добросовестный бизнес»,— говорит депутат Госдумы Сергей Лисовский

ПУТИ АЗИИ

ЦЕНТР ТЯЖЕСТИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ ОКОНЧАТЕЛЬНО ПЕРЕМЕСТИЛСЯ

Проходящий во Владивостоке с 3 по 6 сентября Восточный экономический форум — повод проанализировать и осмыслить перемены. Возрождение Азии и ее экономический подъем стали одними из главных итогов произошедшей глобализации — эпоха гегемонии Запада заканчивается.



«Впечатляющий распад Советского Союза должен был привести к появлению более сильного Запада. Вместо этого три десятилетия спустя мы видим разделенный и стратегически запутавшийся Запад, который изо всех сил пытается справиться с новым миром после возвращения Азии и особенно Китая»,— пишет сингапурский ученый, бывший председатель Совета Безопасности ООН, автор книги „Рассвет азиатского века“ Кишор Махбубани.— Запад расплачивается за свое высокомерие, а компетентность и уверенность Восточной Азии изменят мировой порядок».

«Если вы посмотрите на последние 2000 лет мировой истории, в 1800 из последних 2000 лет двумя крупнейшими экономиками мира всегда были Китай и Индия. Европа поднялась только за последние 200 лет. А затем поднялась Северная Америка. Но последние 200 лет господства Запада в мировой истории были отклонением от нормы. Это было ненормально. Итак, то, что вы видите в XXI веке,— это конец аберрации и возвращение к нормальной жизни, когда Китай, Индия и другие азиатские страны снова становятся крупнейшими экономиками мира»,— констатирует Махбубани.

Азиатский «зодиак»

Сингапурский мерлион, азиатские тигры, драконы с коммунистическими звездами, львы Ашоки, Гаруда... За прошедшие полвека, сменяя друг друга, восходили на мировой экономический небосклон сначала Япония, Сингапур и Южная Корея, затем — Китай, сегодня — Индия. Не отстают Индонезия, Вьетнам и Малайзия. Они также становятся важными игроками в мировой экономике и в глобальных цепочках создания стоимости.

Орел, лев, ангел, бык, Агнец Божий и Зверь багряный… Библейско-ближневосточная Западная Азия — это тоже Азия, Азия сверхбогатая нефтегазовая, Азия, торгующая и потребляющая, и Азия постоянных войн и трагедий. Саудовская Аравия, Эмираты, Израиль с Палестиной, Турция, Сирия, Иран, Ирак, Катар, Йемен… «Все счастливые семьи похожи друг на друга, каждая несчастливая семья несчастлива по-своему». Эту первую строку «Анны Карениной» Лев Толстой предварил эпиграфом из Библии: «Мне отмщение, и Аз воздам». Несметные богатства, древняя история, транспортные пути, мировая энергетика, миллионы баррелей нефти — крови экономики и миллионы литров крови человеческой из-за жестокости библейских масштабов,— все это тоже встроено в глобальные цепочки стоимости.

Когда по итогам 2016 года совокупный ВВП стран Азии превысил суммарный ВВП США, Канады и Евросоюза, стало ясно, что «центр тяжести» мировой экономики окончательно переместился с берегов Атлантики в Азиатско-Тихоокеанский регион. Судя по динамике мирового ВВП и накопления богатства, именно страны Азии теперь получают максимальную выгоду от глобализации. Влияние Азии растет, она становится мировым центром технологических инноваций и торговли. Прогресс каждой из региональных держав формирует единый образ нового ядра глобальной экономики.

Постиндустриальный Запад сокращает потребление энергии, развивающийся Восток увеличивает. Европа снизила на 7,6% энергопотребление с начала XXI века, Северная Америка ушла в минус на 1,6%, в то время как Азия нарастила потребление энергии на 130,5%, Ближний Восток — на 123,6%, энергопотребление в Африке выросло на 77,7%, в Латинской Америке — на 38,8%, в России и странах СНГ — на 21,5%. Эксперты Международного энергетического агентства прогнозируют 60% роста энергопотребления в следующие 15 лет и 50% роста на интервале 25 лет. На долю развитых стран, входящих в ОЭСР, к 2040 году будет приходиться 35% всего потребления энергии в мире; доля развивающихся стран достигнет 65%. Меняется само понятие «развивающиеся страны». Теперь это страны, где продолжается развитие, где требуется больше энергии, в то время как экономика «развитых» стран стагнирует.

Не только Юго-Восточная, но и Южная Азия, и Ближний Восток сейчас поддерживают мировой экономический рост. Индийская экономика вырастет как минимум на 6,8% в этом году. Индия сейчас извлекает максимальную выгоду из геополитических изменений и становится ведущей державой Глобального Юга. Номинальный ВВП Индии должен превзойти ВВП Японии к 2025 году, затем Индия, как прогнозируется, обгонит Германию и станет третьей по величине экономикой в мире с номинальным ВВП в $7 трлн. Дальнейшее распределение мест на мировом «пьедестале» зависит от судьбы Китая с его фатальными спиральными циклами взлетов и падений и от фатума Америки.

Экономический потенциал Индии, Пакистана, Ирана, России и стран Центральной Азии получит большую динамику с полноценным функционированием Международного транспортного коридора Север—Юг, протяженность которого от Санкт-Петербурга до индийского порта Мумбай составляет 7200 км.

Рост внешней торговли Индии, ее экономики и потребительского сектора, а также независимость от диктата G7 уже сейчас делают ее важным экономическим партнером России, перспективы сотрудничества Москвы и Дели выглядят лучше, чем тормозящиеся отношения с Китаем.

Китай остается растущей экономикой и второй в мире по размеру ВВП. Экономический рост Китая в 2024 году оценивается в 5%. Поддержание высоких темпов экономического роста является главной задачей для Пекина, но даже если этот рост будет постепенно замедляться из-за геополитики, внешних или внутренних причин, ВВП Китая все равно сможет расти на несколько триллионов долларов до конца десятилетия.

Китай стал не только бенефициаром глобализации, но и главной страной «зеленой трансформации», производя львиную долю электромобилей и компонентов возобновляемых источников энергии для всего мира. В цифровой экономике Китай не отстает от США и является одним из лидеров в разработке технологий искусственного интеллекта. По оценке ВЭФ, к 2030 году доходы Азии от финтеха превысят доходы Северной



ТЕКСТ **Александр Лосев, финансист**
ФОТО **Александр Каунас**



АЛЕКСАНДР КАУНАС

тают соответственно. Порядок может смениться беспорядком, а избыточный вес в экстремальных ситуациях может негативно сказаться на геоэкономической динамике.

Chimerica — неологизм, описывающий «единство противоположностей», взаимосвязь и симбиотические отношения между Китаем (China) и Соединенными Штатами (America), и звучащий на английском как мифологическое существо Химера (the Chimera).

Чимерика-химерика в условиях борьбы за гегемонию и новый мировой порядок постепенно превращается в настоящую Химеру, в фантастическое создание, состоящее из несовместимых частей. И вполне возможно, что Трамп в случае своей победы на президентских выборах в США в ноябре 2024 года станет новым Беллерофонтом и миф о Химере придет к финалу.

Авторитетный американский журнал Foreign Affairs в своей статье «America, China, and the Tragedy of Great-Power Politics» («Америка, Китай и трагедия политики великих держав»; англ.) пишет: «США рассматривают амбиции Китая как прямую угрозу и полны решимости остановить продолжающийся подъем страны. Неизбежный результат — конкуренция и конфликт. Такова трагедия политики великих держав. Если бы американские политики в однополярный момент думали с точки зрения политики баланса сил, они бы попытались замедлить рост Китая и максимально увеличить разрыв во власти между Пекином и Вашингтоном. Но как только Китай разбогател, американо-китайская холодная война стала неизбежной. Взаимодействие, возможно, было худшей стратегической ошибкой, допущенной какой-либо страной в новейшей истории: нет сопоставимого примера великой державы, активно способствующей росту равного конкурента».

Торговые войны и военные конфликты, френдшоринг, решоринг, протекционизм, закрытие рынков богатых стран Запада от азиатских производителей и оттоки западного капитала становятся для Азии настоящей проверкой на прочность. Впереди технологические вызовы, поскольку в случае распада глобальной экономики на отдельные зоны Запад будет жестко контролировать экспорт высоких технологий и изделий.

Не стоит удивляться, что Китай стал лидером движения по либерализации международной торговли, перехватив у США лидерство в этом направлении и адаптировав американскую доктрину неолиберализма в своих интересах. Приверженность свободному рынку и либерализации — это характерная черта мирового экономического лидера, которым сейчас является Китай. Но неолиберализм подразумевает определенный пиетет к стране—основоположнице этой идеологии. Китай начал открыто соблюдать антироссийские санкции США, блокируя расчеты с российскими компаниями даже в юанях. Россия — торговый партнер и сосед, но торговля с Америкой для Китая, видимо, важнее.

Благополучию Азии угрожают геоэкономические риски. Рецессия, финансовые и экономические кризисы, которые могут поразить государства G7, создадут проблемы для экспортно ориентированных стран Азии. Наиболее пострадавшими в этом случае окажутся Китай, Япония и Южная Корея.

Уязвимые места Ближнего Востока — это безопасность и климатические условия. Война может в одно мгновение превратить оазисы в пустыню, а города — в некрополи, как это бывало там не единожды. Остальная Азия в случае расширения военного конфликта на весь регион столкнется с перебоями в поставках нефти и газа, с бегством капитала из аравийских пустынь и резким сокращением спроса на промышленную продукцию и услуги.

Не стоит удивляться, что Китай стал лидером движения по либерализации международной торговли, перехватив у США лидерство в этом направлении и адаптировав американскую доктрину неолиберализма в своих интересах

Америки, к 2031 году экспорт АСЕАН вырастет почти на 90% по сравнению с общим ростом мировой торговли менее чем на 30% за этот же период.

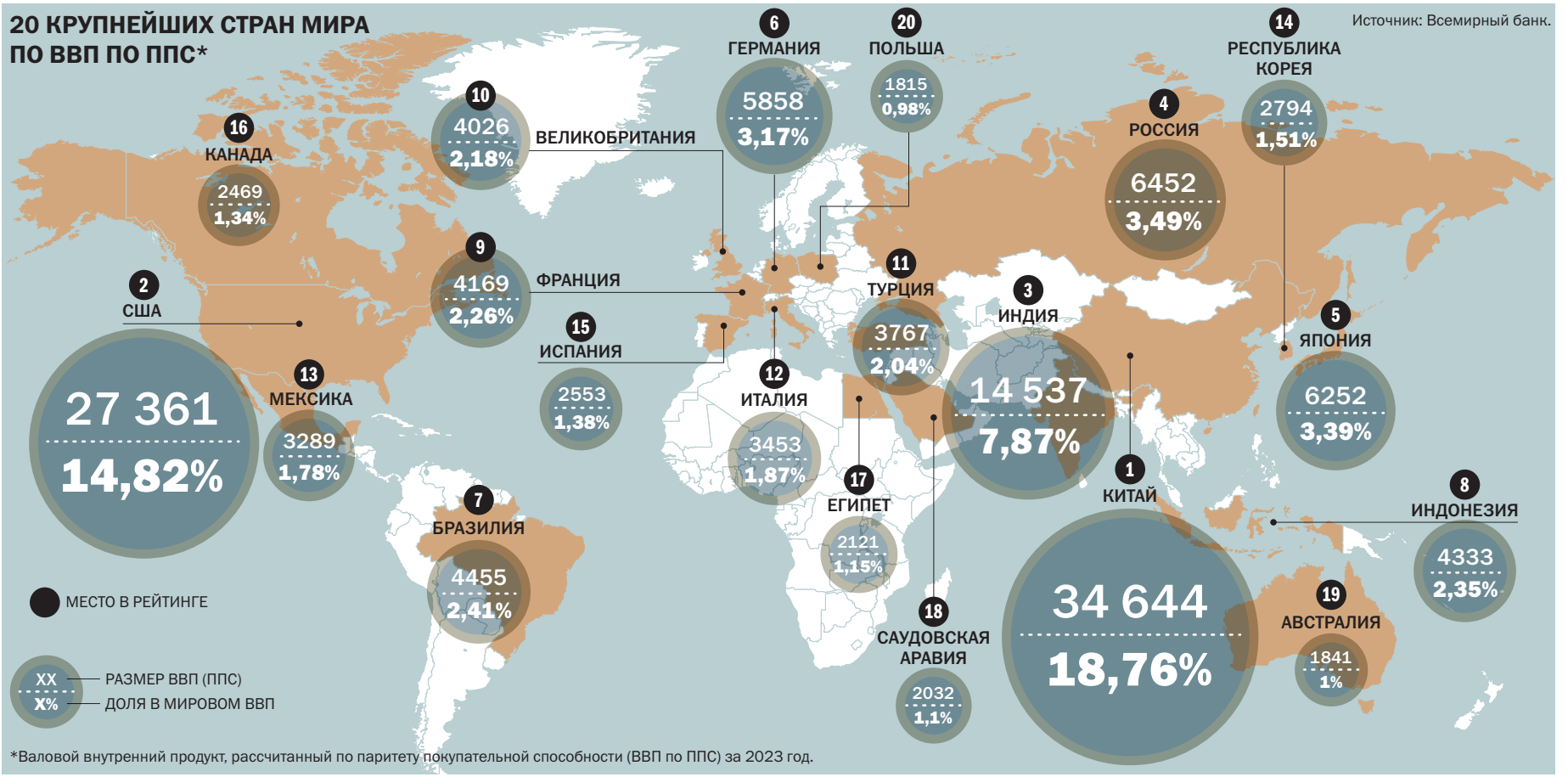
Ближний Восток — важный энергетический и потребительский рынок. Он обеспечивает Азию энергией и спросом на производимую продукцию. Аналитики глобальных банков прогнозируют долгую «золотую эру для ближневосточных компаний и в целом для Ближнего Востока» и формирование нового финансового центра вокруг Саудовской Аравии, ОАЭ и Катара из-за растущей финансовой и экономической привлекательности региона для глобального капитала.

Тернии и химеры

«Беспорядок рождается из порядка, трусость рождается из храбрости, слабость рождается из силы. Порядок и беспорядок — это число; храбрость и трусость — это мощь; сила и слабость — это форма».

Сунь-цзы, «Искусство войны»

Растущие геополитические риски вносят в мировую экономику значительную долю неопределенности. И если максимальные выгоды от глобализации достаются Азии, то при деглобализации и разрушении мировых цепочек создания стоимости угрозы для процветания Азии возрас-



Призрак японификации Китая

Японификация — экономический термин, означающий процесс остановки экономического роста и попадания в дефляционную ловушку, которая привела к потерянным десятилетиям в экономике Японии. Японификация является постоянной проблемой, поскольку многие развитые страны сталкиваются с аналогичными экономическими тенденциями.

Вышедшая в августе статистика по китайской экономике вызывает беспокойство. За первые семь месяцев 2024 года произошло неожиданное сокращение инвестиционной активности, промышленное производство замедляется. Спад на рынке жилья в Китае продолжается, хотя темпы его падения стабилизировались. Цены на новое жилье снизились, на вторичное упали рекордно. Строительство новых домов за год снизилось на 20%.

Bloomberg пишет: «Экономика Китая не может восстановиться после худшего периода за пять кварталов. Последний отчет по экономике Китая стоимостью $17 трлн указывает на общую потерю динамики и признаки ухудшения, поскольку потребители и бизнес становятся все более пессимистичными. Недавние усилия правительства по стимулированию потребления и инвестиций, включая снижение процентных ставок, едва ли меняют ситуацию, поскольку вторая экономика мира продолжает опираться на производство для обеспечения роста».

Китай сообщил о первом почти за два десятилетия сокращении кредитования реальной экономики. Среди экономистов разгорается дискуссия о том, не угрожает ли Китаю такая же многолетняя стагнация, в которую попала экономика Японии в начале 1990-х годов, и не возникнет ли «балансовая рецессия», когда домохозяйства и бизнес сосредоточатся на погашении долгов и прекратят вкладывать средства в экономику. Задолженность корпораций и домашних хозяйств в Китае очень высокая. Китайская экономика сталкивается с недостаточным внутренним спросом, который не компенсирует негативное влияние слабого спроса внешнего. Безработица среди городской молодежи достигла рекордного уровня в 21,3% в июне 2023 года, прежде чем публикация этих официальных данных была приостановлена. Опросы, проведенные Народным банком Китая и Национальным бюро статистики, показали слабые перспективы трудоустройства и неуверенность в завтрашнем дне. Это негативно влияет на потребление. Дефляция, наблюдаемая в Китае,— это первый показатель нисходящей экономической спирали.

Торможение Китая негативно скажется на всей мировой экономике, пострадают и поставщики сырья, и потребительские рынки, и торговля, и международные финансы. Для нефтегазового и потребляющего товары Ближнего Востока и для торгово-промышленной интеграции стран Юго-Восточной Азии наступят не лучшие времена.

Без миропорядка не будет процветания

«Великие державы просто не желают позволять другим великим державам становиться сильнее за их счет. Движущая сила соперничества великих держав носит структурный характер, а это означает, что проблему нельзя устранить с помощью продуманной политики. Единственное, что могло бы изменить основную динамику,— это серьезный кризис, который остановил бы подъем Китая. И поэтому опасная конкуренция в сфере безопасности практически неизбежна»,— пишет Foreign Affairs в той же публикации о трагедии политики великих держав.

Происходящая деглобализация и хаотизация мировой экономической системы — следствие как дисбалансов и долгов, накопленных в ходе произошедшей глобализации, так и попытка постиндустриального Запада остановить возвышение Китая и развивающихся экономик. Если отдельные части пока единой мировой экономической системы начнут замыкаться в самих себе, следуя протекционистской политике своих правительств или финансово-промышленных групп, если продолжат разгораться региональные вооруженные конфликты, то при неравновесном состоянии мировой экономики «энтропия» начнет возрастать, а значит, усугубится хаос и возрастет неопределенность. Это то, что австрийский экономист Йозеф Шумпетер назвал «созидательным разрушением». То есть будет происходить разрушение существующей экономической модели, отношений, правил и пр., а затем на обломках те, кто запустил процесс разрушения, будут пытаться выстраивать новый миропорядок более жестко, с новыми принципами и правилами.

Страны Глобального Юга и в первую очередь страны Азии, которые заинтересованы в сохранении национальной экономики и международной торговли, в сохранении независимости, в сохранении собственного населения, предотвращении социально-экономических проблем, обязаны объединить усилия для создания справедливого миропорядка и правил торговли. А для этого сначала необходимо вернуть авторитет базовым нормам международного права, потесненным доктринами неолиберализма и неоконсерватизма, «миропорядком, основанным на правилах» Запада, и навязанной «легитимностью» гегемона.

Различные национальные интересы — это то, что пока мешает БРИКС+ институциализироваться, а странам Азии и Глобального Юга начать вырабатывать единую политику, поскольку государства сильно различаются по структуре экономики, по темпам роста, по торговому и платежному балансу, есть разница в численности населения и в доступности ресурсов. В том случае, если каждая страна будет видеть будущее неодинаково, но не предпримет общих усилий с другими странами, потому что национальные интересы будут доминировать, Азия не сможет противостоять наступающему хаосу.

Сейчас необходимы общие правила, необходимы глобальные институты, объединяющие национальные интересы Азии и всех развивающихся стран в оформленную концептуальную структуру с единой стратегией, что позволит в дальнейшем продвигать общие интересы геополитике, в управлении мировой экономикой. Нужны инструменты реализации общей стратегии и нужна отдельная структура, которая будет контролировать исполнение всеми как совместно принятых решений, так и норм международного права.

Это важная задача, которая сейчас стоит перед странами Азии, перед БРИКС+, перед всем миром глобального большинства. И времени на решение этой задачи очень мало ●

GAC MOTOR

GS8

ЛУЧШИЙ БОЛЬШОЙ КРОССОВЕР 2024* За рулем



ПРЕИМУЩЕСТВО ДО 300 000 РУБЛЕЙ ПО ПРОГРАММЕ ТРЕЙД-ИН**

* По версии журнала «За рулем»
** Более подробную информацию уточняйте на сайте gacmotor.com.ru/buyer/trade-in и у официальных дилеров
*** Мотор

РЕКЛАМА

«ЛОКАЛЬНЫЕ БРЕНДЫ СТАНОВЯТСЯ ДРАЙВЕРОМ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ»

Член правления ВТБ **Руслан Еременко** в рамках ВЭФ-2024 рассказал «Деньгам» о том, как развивается средний и малый бизнес (СМБ) в Дальневосточном федеральном округе.

ТЕКСТ **Мария Иванова**
ФОТО **предоставлено пресс-службой ВТБ**

Насколько Дальний Восток сегодня привлекателен для развития среднего и малого бизнеса? Какова специфика ведения бизнеса в регионе?

— ВТБ принимает активное участие в реализации значимых для Дальневосточного региона инициатив. Это и крупнейшие инфраструктурные проекты, и развитие уникальных локальных производств, относящихся как раз к среднему и малому бизнесу. Наша задача — не только обеспечить доступность финансирования, но и укреплять, развивать сегмент СМБ в регионе.

В числе основных задач — комплексная поддержка рыбной отрасли, на регион приходится более 80% всего кредитного портфеля предприятий сферы. Помимо актуальных задач по модернизации производств участники рынка перестраивают логистические цепочки, переориентируют поставки. Но, несмотря на все трудности, связанные с глобальной перестройкой бизнеса, клиенты интенсивно наращивают масштабы деятельности. За семь месяцев мы профинансировали компании рыбной отрасли на 5,7 млрд руб.— в 1,6 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года. Причем 35% кредитных средств были направлены именно на инвестиционные цели — на развитие и расширение.

Кроме того, в 2023 году банк профинансировал участников крабовых аукционов, в рамках инвестиционных обязательств клиенты будут обновлять промысловый флот.

В регионе активно развиваются предприятия по добыче полезных ископаемых. Их бизнес в разной степени тоже оказался в зависимости от изменений на глобальных рынках. Одни российские недропользователи очень быстро перестроились на Азиатско-Тихоокеанский регион, другие еще в процессе адаптации. С каждым клиентом ВТБ смог разработать индивидуальные бизнес-схемы и форматы, понимая специфику работы региональных компаний.

Продолжает расти, в том числе и при участии ВТБ, в регионе жилищное строительство. Это заслуга и программы «Дальневосточная ипотека». Она помогает инвесторам как приступать к новым проектам, так и завершать долгострои. Финансирование ВТБ позволило застройщику выкупить и завершить строительство двух таких долгостроев в Хабаровске. Всего на территории округа мы поддержали строительство свыше 800 тыс. кв. м жилья. С начала 2024 года объем заключенных кредитных соглашений в регионе увеличился более чем в три раза, а совокупный объем финансирования достиг порядка 40 млрд руб.

Говоря о Дальнем Востоке, нельзя обойти вниманием сферу логистики, так как развитие всей инфраструктуры — транспортных и дорожных магистралей, портовых мощностей и площадок для хранения и складирования — ключевая задача для региона. ВТБ готов рассматривать проекты любого масштаба, которые вносят вклад в ее решение. С нашим участием уже реализуется ряд сухих портов в Приморье. В этом году ВТБ предоставил банковскую гарантию на 1,1 млрд руб. для строительства обходного участка федеральной трассы А-370 «Уссури» Хабаровск—Владивосток. Компания проведет инженерные изыскания и проектирование, до 2029 года построит новый участок автодороги в Приморском крае. Это позволит улучшить логистику, дорожную безопасность и экологическую обстановку в регионе. Обходной участок возьмет на себя часть транзитного потока, особенно в туристический сезон, что повысит комфорт и качество жизни жителей приморских поселков.

— Если говорить о финансировании бизнеса в региональном разрезе, на какой регион Дальнего Востока и Арктики приходится наибольший объем? Как и за счет чего изменился объем финансирования СМБ в ДФО за год?

— Кредитный портфель СМБ ВТБ в регионе по итогам июля составил 241,6 млрд руб. Среди регионов по объему кредитного портфеля лидируют Камчатка (51,2 млрд руб.) и Приморский край — 50 млрд руб., Хабаровский край — 42 млрд руб. Это наиболее капиталоемкие регионы. Самый большой прирост портфеля, на 28%, мы фиксируем в Магаданской области, что обусловлено реализацией крупных проектов в сфере промышленности и логистики. В Республике Бурятия — около 10%. Он обеспечен торговлей и строительством.

Если посмотреть на количество наших партнеров и клиентов СМБ, то самый существенный рост в Приморском крае, также значительно выросла клиентская база в Якутии, в Амурской области. Всего в округе мы обслуживаем сейчас порядка 91 тыс. представителей малого и среднего бизнеса.

— Дальний Восток — один из лидеров среди федеральных округов по привлечению инвестиций на душу населения. Какие отрасли сегодня растут благодаря инвестициям особенно быстро и почему?

— Учитывая специфические особенности региона, в первую очередь это логистика. Именно здесь развиваются наиболее масштабные проекты.

Широкие перспективы получил туризм, который стремительно развивается, огромное количество туристов интересуются путешествиями по Дальнему Востоку. Сахалин, Камчатка привлекают гостей из всех регионов страны. На Дальнем Востоке нужен глобальный и системный подход по развитию внутренней туристической инфраструктуры. ВТБ вовлечен в этот процесс: портфель кредитования предприятий туристической сферы составляет 15 млрд руб.

Один из самых крупных по финансовой емкости инвестпроектов в этой отрасли, который сейчас реализуется при нашей поддержке,— комплексная застройка, включающая строительство аквапарка, гостиничного комплекса в Хабаровске. Общий объем финансирования составляет 8 млрд руб. Хотелось бы таких проектов побольше, может быть, не столь глобальных — локальных, на территории менее популярных пока регионов. Мы активно, с 2021 года, работаем по программе 141 Минэкономразвития, которая направлена на поддержку туристических инициатив. Она высоко востребована: более 70 сделок на сумму свыше 180 млрд руб.— это цифры только по ВТБ в этом году. По этой программе доля ВТБ на рынке страны свыше 20% по объему и порядка 30% по количеству клиентов.

Перспективное направление развития на Дальнем Востоке — это ТОР, территории опережающего социально-экономического развития, где установлен особый режим для предпринимательской деятельности, резиденты имеют целый ряд льгот. Сейчас резидентами ТОР являются порядка 800 компаний и более четверти — наши клиенты.

— Каждый год на ВЭФ банк подписывает большое число соглашений. Какие из тех, что были анонсированы на прошлых форумах, удалось реализовать и помогает ли этому площадка ВЭФ?

— За последние три года мы заключили на ВЭФ порядка 20 соглашений о сотрудничестве именно с представителями малого и среднего бизнеса на



ПРЕДОСТАВЛЕНО ПРЕСС-СЛУЖБОЙ ВТБ

общую сумму более 50 млрд руб. Были построены несколько рыболовных траулеров, заработала золотоизвлекательная фабрика в Магаданской области — проект обеспечил области привлечение целого пласта в экономику, приток рабочей силы и налоговых поступлений в бюджет. Он способствует пополнению золотых резервов страны.

ВЭФ — это деловая площадка, представляющая интерес не только для предприятий Дальнего Востока, но и для других регионов страны. К примеру, на площадке были подписаны соглашения с федеральными и региональными застройщиками, в рамках которых осуществляются крупные проекты на Камчатке, во Владивостоке, Хабаровске, а также в Татарстане, Екатеринбурге, в столичном регионе. Результатом заключенных на форуме соглашений уже стало строительство порядка 1,4 млн квадратных метров жилья.

Важно, что подавляющая часть проектов, которые мы обсуждаем и подписываем на форуме в последние годы, долгосрочные. Все они актуальны и находятся на разных этапах реализации.

— Какие наиболее интересные, по вашей оценке, проекты на Дальнем Востоке профинансировал ВТБ за последний год?

— Мы гордимся всеми проектами, которые реализуем с нашими клиентами и партнерами, независимо от их масштабов. Лично мне всегда запоминаются яркие локальные бренды, они сейчас активно развиваются во всех регионах России, это глобальный тренд. В последнее время такие локальные бренды становятся драйвером развития экономики.

Например, летом этого года мы профинансировали запуск цеха по производству и открытие магазинов якутских ювелирных изделий. При создании украшений необходимо строго учитывать правила использования традиционных орнаментов. Это абсолютно аутентичное национальное производство, проект якутской компании, одного из лидеров ювелирного производства на Дальнем Востоке. И уже ожидается, что в середине 2025 года компания выйдет на планируемые объемы выпуска — это примерно 150 кг изделий в месяц. Вот пример интересного уникального производства, которое к тому же поддерживает сохранение национальных традиций и истории малых народностей, популяризирует Дальний Восток.

Если говорить про глобальные проекты, ВТБ увеличил поддержку проекта по созданию складского комплекса в ТЛК «Сухой порт» в городе Артеме и реконструкции железнодорожной станции Угловая, что позволит не только кратно повысить пропускную способность «Сухого порта», но и разгрузит инфраструктуру РЖД.

— Ранее ВТБ заявлял о планах по завершению интеграции с «Открытием» к концу этого года. ВТБ уже объявил о переходе на обслуживание более половины розничных клиентов «Открытия». Какая ситуация со средним и малым бизнесом?

— «Открытие» — это действительно очень большой банк с большим бизнесом. У нас были схожие модели управления и сотрудничества с сегментом СМБ, что очень помогает в процессе интеграции. На сегодня более 50% активных клиентов СМБ «Открытия» уже перешли в ВТБ. Мы взяли самое лучшее из того, что предлагают оба банка, и создали единую платформу по работе с клиентами объединенных банков на базе ВТБ — «Бизнес Платформу ВТБ» — это наша цифровая система для клиентов СМБ, на ней представлено более 80 лучших продуктов и сервисов обоих банков. Платформа обеспечивает абсолютно бесшовное подключение в цифровом формате ко всем системам для клиентов «Открытия», не требует посещения отделений банка, процесс занимает несколько минут. Все клиенты получают новые преимущества обслуживания в группе ВТБ и преференции на входе.

Объединение бизнесов идет активно, конструктивно, находится уже на финальной стадии. Планируем полностью завершить этот процесс до конца года.

— Вы также курируете развитие офисной сети банка, в том числе в рамках интеграции с «Открытием». Расскажите, выполняются ли ранее обнародованные планы по открытию новых отделений, выходу в новые для банка регионы и какое число офисов «Открытия» сегодня уже работает под брендом ВТБ? Планирует ли банк расширятся на Восток?

— Одна из наших основных целей развития до 2026 года — это повышение доступности финансовых продуктов для клиентов, мы активно расширяем сеть отделений банка. Уделяем особое внимание качеству и эффективности обслуживания — планомерно обновляем визуальную составляющую и интерьеры офисов. В этом направлении предстоит большая работа: в 2026 году три четверти офисов будут предоставлять обслуживание в новом современном формате. Они станут более гостеприимными и уютными, с детскими уголками, кулерами с водой и кофе-зонами, удобными диванами, где клиенты смогут отдохнуть, с возможностью посещения с животными.

Если говорить о Дальнем Востоке, то с начала года мы уже увеличили количество офисов на 13%. Сегодня в ДФО работает 111 отделений ВТБ и 11 офисов банка «Открытия». ВТБ представлен в каждом регионе округа.

Помимо этого, мы работаем над повышением доступности банковских продуктов для предпринимателей региона из всех населенных пунктов, включая те, где нет наших отделений: в этом году заработал выездной сервис для предпринимателей в десяти регионах ДФО с покрытием в 122 населенных пунктах.

В целом сегодня сеть отделений банка ВТБ составляет более 1,4 тыс. точек продаж в 82 субъектах РФ. Обслуживание юридических лиц и предпринимателей осуществляется в каждой второй точке продаж в 77 субъектах РФ. До конца года мы запустим еще порядка десяти таких точек.

Если говорить про работу в новых регионах: в июле в Луганске открылись первые два офиса ВТБ, а до конца года мы начнем обслуживание клиентов в Мариуполе и Донецке. Еще один важный момент — это начало интеграции с РНКБ. ВТБ уже начал обслуживать средний и малый бизнес Крыма и Севастополя, и до конца года на полуострове мы планируем запустить более 130 точек продаж.

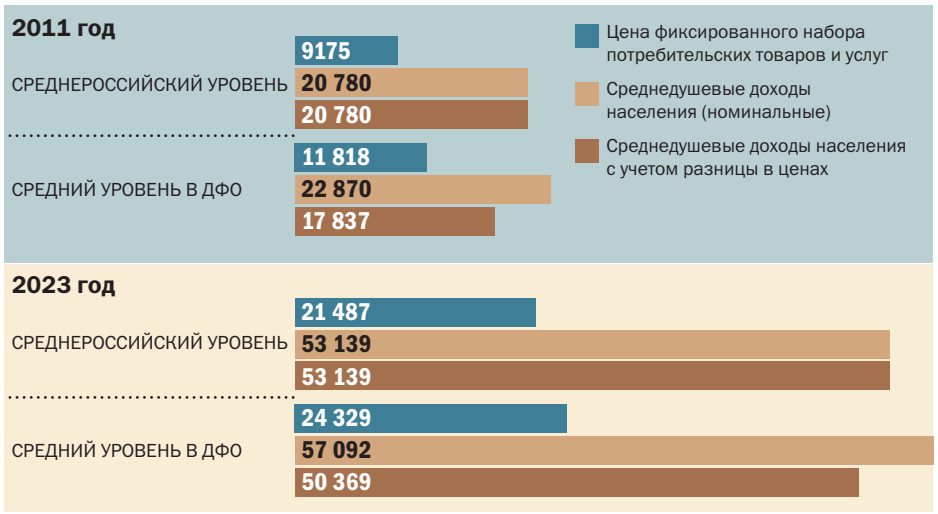
Существенное укрепление инфраструктуры для клиентов происходит и в рамках интеграции с банком «Открытие» — под брендом ВТБ будет работать порядка 230 офисов. На сегодняшний день более 180 офисов «Открытия» в 49 регионах страны уже сменили вывески.

Мы нацелены расширить доступность банковского обслуживания на все регионы России и города с населением от 50 тыс. человек. В 2026 году отделения ВТБ будет работать в каждом российском регионе, а число точек продаж достигнет 1,8 тыс

БЛИЖНИЙ ДАЛЬНИЙ ВОСТОК

КАКИЕ УРОКИ ИСТОРИИ СТОИТ НЕ ЗАБЫВАТЬ СОВРЕМЕННЫМ ЭКОНОМИСТАМ

ОЦЕНКА УРОВНЯ ЖИЗНИ В ДАЛЬНЕВОСТОЧНОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ (ДФО) С УЧЕТОМ РЕГИОНАЛЬНОЙ РАЗНИЦЫ В ЦЕНАХ (РУБ.) Источник: Росстат.



Крылатая фраза «Богатство России прирастать будет Сибирью», приписываемая Михаилу Ломоносову, на самом деле звучала иначе. В 1763 году основатель первого российского университета сказал: «Российское могущество прирастать будет Сибирью и Северным океаном». Похоже, его слова сегодня вновь становятся актуальными.



РЕНАТА ЯМБАЕВА

Продвижение наших предков на Дальний Восток было стремительным. В 1582 году отряд Ермака впервые пересек Уральский хребет, а всего через 57 лет, в 1639 году, Иван Москвитин построил первое русское зимовье на тихоокеанском побережье. Этот рывок в несколько тысяч километров через неизвестные земли был сделан в условиях сурового климата и полного бездорожья, практически без карт и баз снабжения, с минимальными запасами продовольствия, оружия и прочего снаряжения. Важнейшую роль в этом достижении сыграли храбрость, смекалка, воинское искусство и дипломатические способности русских землепроходцев. Основной же причиной быстрого продвижения России в Сибирь и на Дальний Восток следует считать понятные экономические интересы государства, частных предпринимателей и простых людей нашей страны.

Во-первых, Россия осваивала свои восточные территории в целях получения дополнительных ресурсов для внутреннего производства и внешней торговли. В частности, в XVI–XVII веках основным российским экспортным товаром была пушнина, масштабный вывоз которой позволял закупать за границей множество видов ключевой для страны продукции — от оружия для армии до тканей и ювелирных изделий. В те времена экспорт пушнины играл для российской экономики примерно ту же роль, что сегодня играет экспорт углеводородов.

К концу XVI века товарные запасы пушнины в европейской части России истощились. Именно это и стало основной причиной перехода русских отрядов через Урал, где они нашли новые богатые охотничьи угодья. Добыча сибирской и дальневосточной пушнины оказалась столь значительной, что во второй половине XVII века, по оценкам историков, доходы Сибирского приказа составляли не менее 6–10% доходов российской казны, притом что за Уралом тогда проживало не более 2–3% населения страны.

Другим важнейшим ресурсом, который Россия искала в своих восточных землях, были драгоценные металлы. Веками даже собственную монету российские государи чеканили из привозного золота и серебра, что порождало немалые экономические сложности. Печально известный Медный бунт 1662 года в немалой степени произошел из-за нехватки в России серебра для обеспечения денежного обращения.

Первое собственно российское серебро было выплавлено в 1687 году из руд, добытых в Забайкалье, а чуть позднее там развернули первое в стране промышленное производство этого металла. Там же, на Нерчинских рудниках, в 1714 году начали выплавлять и первое российское золото.

А уже в XX веке дальневосточная золотодобыча сыграла огромную роль в советской индустриализации. В первые десятилетия советской власти основным экспортным ресурсом, которым СССР мог расплатиться за массовую закупку передовых зарубежных технологий, машин и оборудования, было золото. Но золота требовалось много. И тогда советская власть в кратчайшие сроки превратила Колымский край на Дальнем Востоке в центр отечественной золотодобычи. Если в 1932 году на Колыме было получено всего полтонны золота, то в 1940 году — уже 80 тонн, что составляло около половины советской золотодобычи того периода.

Освоение месторождений Колымского края в ранний советский период велось крайне жесткими и даже жестокими методами, которые вряд ли можно оправдать с моральной точки зрения. Однако во многом именно колымское золото обеспечило быстрый рост технологического уровня промышленности, что помимо

ТЕКСТ **Дмитрий Кувалин, заместитель директора Института народнохозяйственного прогнозирования РАН**
ФОТО **Рената Ямбаева**



прочего позволило СССР победить в Великой Отечественной войне.

Во-вторых, причиной движения России на восток стал поиск путей обхода военно-политических и экономических барьеров, которые периодически возникали на наших западных и южных границах. Например, в XVII веке враждебные Швеция, Речь Посполитая и Турция почти полностью заблокировали России выход на европейские рынки через Балтийское и Черное моря. В этих условиях Россия начала активные поиски прямых путей в страны Дальнего Востока. Первый торговый караван с российскими казенными товарами пересек границу с Китаем уже во второй половине XVII века.

Другой легендарной страницей политики по развитию экономических связей на восточных границах стала деятельность государственно-частной Российско-Американской компании. Эта компания занималась развитием торговли и промыслов на Дальнем Востоке вплоть до продажи Аляски Соединенным Штатам Америки и внесла большой вклад в снижение экономической зависимости России от Европы. Кроме того, Российско-Американская компания организовала первую российскую кругосветную экспедицию под руководством Крузенштерна и Лисянского, а также экспедицию, события которой легли в основу знаменитой музыкальной пьесы «„Юнона“ и „Авось“». Эта деятельность компании служила укреплению не только экономических, но и геополитических позиций России, а также освоению наших восточных территорий.

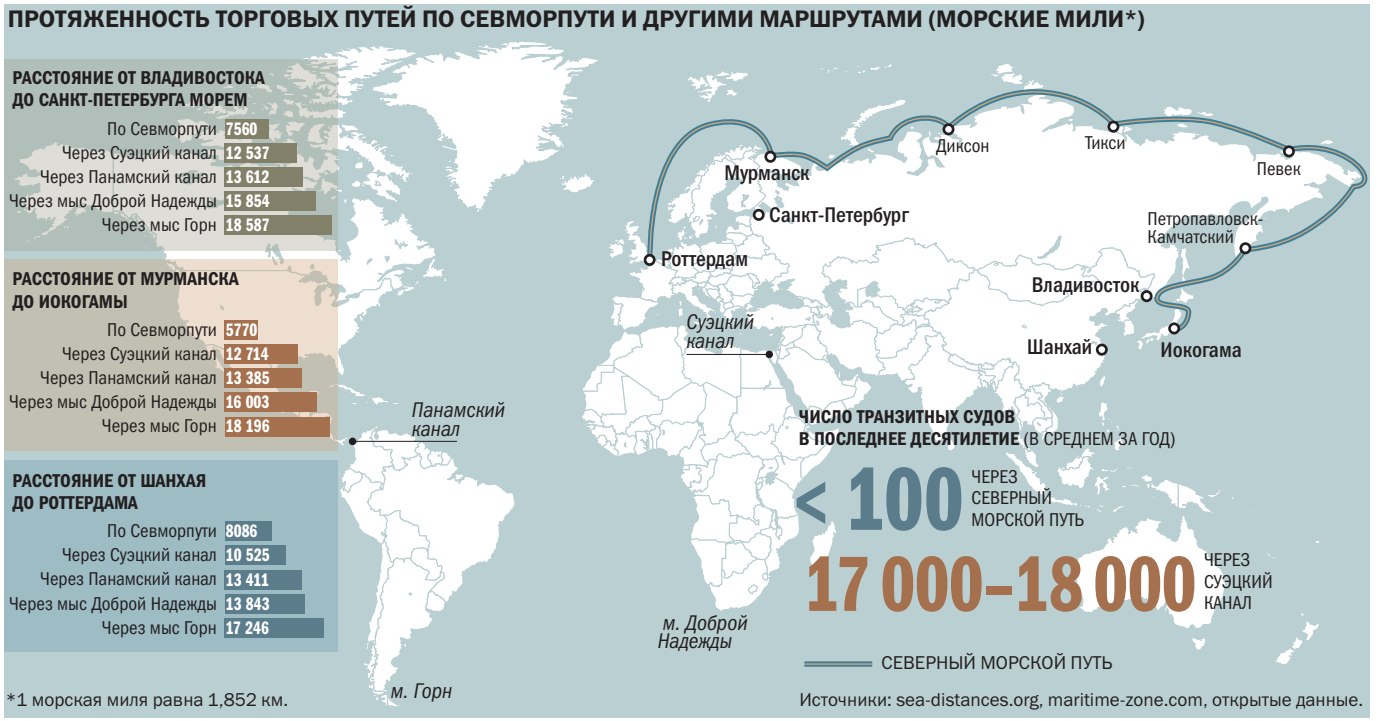
Еще одним ярким эпизодом, который подтвердил крайнюю важность транспортных путей на Дальнем Востоке для нашей страны, стали поставки военной продукции наших союзников во время Великой Отечественной войны. По наиболее безопасным в тех условиях транспортным направлениям, идущим через наши восточные границы, за 1941–1945 годах мы получили почти половину импортных военных грузов (свыше 8 млн тонн), которые сыграли существенную роль в нашей общей победе.

В-третьих, с самого начала переток людей в Сибирь и на Дальний Восток позволял смягчать проблему голода и аграрного перенаселения в европейской части России. Простые люди зачастую переселялись за Урал стихийно, в поисках лучшей доли. Историки свидетельствуют, что уже во второй половине XVII века вслед за торговыми и промышленными людьми на восточные земли России массово поехали вольные хлебопашцы. Российскую власть такое развитие событий полностью устраивало, поскольку переезд части населения за Урал позволял решать целый ряд общегосударственных проблем: снижал накал социальных противоречий, позволял вовлечь в оборот богатые ресурсы восточных земель, обеспечивал военно-политический контроль за новыми территориями и т. д. Поэтому, начиная с XVII века российское государство проводило целенаправленную политику по поддержке переселенцев, предоставляя им значительные налоговые льготы, а также помощь в натуральной и денежной форме. Например, по закону 1882 года переселенцы в Южное Приморье получали не менее 15 десятин земли на человека, освобождение от всех недоимок на родине и освобождение на пять лет от государственных податей и повинностей на новом месте, оплату проезда всей семьи до Владивостока, запасы продовольствия на полтора года и ряд других видов поддержки. Благодаря такой государственной политике население российского Дальнего Востока быстро росло. Всего за 20 лет, с 1897 по 1916 год, оно выросло более чем вдвое — с 372 тыс. до 988 тыс. человек.

В советское время быстрый рост численности населения за Уралом продолжился. Например, на Дальнем Востоке число жителей с 1926 по 1991 год выросло более чем в пять раз, достигнув 8,064 млн человек (сегодня — 6,1 млн). Хотя в Советском Союзе целью массового перемещения жителей за Урал было не столько решение проблем перенаселения, сколько привлечение трудовых ресурсов для создания новых мощных индустриальных центров в Сибири и на Дальнем Востоке.

Подавляющее число советских граждан переселялось на восток страны абсолютно добровольно. В первую очередь их привлекали экономические стимулы, внедренные советской властью для жителей восточных и северных территорий СССР. Главным из этих стимулов стал более высокий уровень жизни специалистов, работавших на отдаленных территориях со сложными условиями. Этим людям выплачивались так называемые северные надбавки и районные коэффициенты, которые позволяли им получать заработную плату намного больше, чем специалистам, выполнявшим аналогичную работу в других регионах СССР. В частности, районный коэффициент для Сахалина, Камчатки, Чукотки, северных частей Якутии и Хабаровского края, введенный в 1960-е годы, составлял от 1,6–2,0. В результате разрыв в оплате труда намного превышал разрыв в стоимости жизни, обеспечивая более высокий уровень материального благополучия жителей отдаленных территорий Сибири и Дальнего Востока.

В свою очередь, насыщение восточных территорий постоянным населением позволило создать здесь большое число мощных промышленных производств и транспортных артерий общенационального значения. Важную, во многом ключевую, роль для современной российской экономики играют расположенные на Дальнем Востоке предприятия сырьевых отраслей. В Дальневосточном федеральном округе находится свыше 80% общероссийских запасов алмазов и свыше 90% их добычи, свыше трети запасов и свыше половины российской добычи золота и серебра. Этот макрорегион обеспечивает 100% общероссийской добычи олова и сурьмы, 63% добычи свинца и 87% производства вольфрамового концентрата. На Дальний Восток приходится около 40% лесопокрытой площади нашей страны и примерно 30% национальных ресурсов древесины. Доля округа в общероссийском вылове рыбы и производстве рыбной продукции превышает 65%.



Экономическая история четко показывает, что продвижение российского государства на восток во все времена создавало мощные импульсы для развития всей страны. Мне в этой связи нравится мысль, которую я однажды услышал от видного дальневосточника, в прошлом губернатора Хабаровского края Виктора Ишаева: «Россия никогда не развивала и не должна развивать Дальний Восток из благотворительных соображений. Россия через развитие Дальнего Востока должна развивать саму себя».

Завершая анализ, нетрудно заметить, что многие причины, побуждавшие российское государство развивать свои восточные регионы 100, 200 и даже 300–400 лет назад, удивительным образом похожи на те обстоятельства, с которыми наша страна сталкивается и сегодня. Поэтому стоит самым внимательным образом присмотреться к тем решениям и тем методам, которые обеспечивали успехи в развитии Сибири и Дальнего Востока в прошлом. При этом обязательно надо учитывать и те серьезные ошибки, которые, к сожалению, совершались российским государством на разных этапах освоения восточных территорий, чтобы не повторять их в будущем.

К числу наиболее серьезных ошибок, допущенных в разное время при освоении Дальнего Востока, я бы отнес запаздывание с развитием транспортной инфраструктуры и прекращение целенаправленной политики по поддержке доходов местного населения на уровне выше среднероссийского.

Например, запоздалое решение о строительстве Транссибирской железнодорожной магистрали в XIX веке не только задержало социально-экономическое развитие восточных регионов, но и стало одной из главных причин нашего поражения в русско-японской войне 1904–1905 годов. Отдаленность театра боевых действий от нормальных транспортных коммуникаций со стороны России очень серьезно ослабила нашу армию, которая снабжалась необходимыми ресурсами в совершенно недостаточных объемах.

Возврат к высоким темпам развития Дальнего Востока требует не только исправления ошибок, но и запуска новых мегапроектов общенационального и международного значения

Провал уровня жизни населения в восточных регионах России — ошибка последних 30 лет. Например, корректировка номинальных доходов жителей Дальневосточного федерального округа на стоимость потребительской корзины показывает, что реальный уровень их жизни ниже, чем в среднем по России. Учет реальной покупательной способности зарплат показывает, что в 2011 году уровень жизни в Дальневосточном федеральном округе отставал от среднероссийского примерно на 15%, а в 2023 году — примерно на 5%. Это обстоятельство стало главной причиной оттока дальневосточного населения, численность которого с 1991 года сократилась примерно на 24%.

Возврат к высоким темпам развития Дальнего Востока требует не только исправления допущенных ошибок, но и запуска новых мегапроектов общенационального и международного значения, привлекательных для широкого круга участников в лице государства, российского и зарубежного бизнеса, а также населения. Мегапроекты смогут обеспечить крупномасштабный приток инвестиций, породить большое число прямых и косвенных социально-экономических эффектов, сделают дальневосточные рынки более привлекательными для ведения предпринимательской деятельности, создадут новые высокооплачиваемые рабочие места и повысят доходы населения.

В качестве одного из главных мегапроектов такого рода можно рассматривать комплексное развитие транспортной инфраструктуры на Дальнем Востоке и в российской Арктике. Подобное развитие подразумевает превращение Северного морского пути в активно действующий транспортный коридор; дальнейшее расширение провозной способности Транссиба, БАМа и других восточных железных дорог; строительство железнодорожного перехода на Сахалин, расширение существующих и создание новых дальневосточных портов; полноценное возрождение смежных отраслей — судостроения, судоремонта, вспомогательного железнодорожного машиностроения и т. д.

Для России наличие улучшенной транспортной инфраструктуры на востоке и севере страны будет означать значительное расширение торгово-экономических связей с наиболее мощным и быстро растущим сектором глобальной экономики — Азиатско-Тихоокеанским регионом; упрощение обхода санкционных барьеров, воздвигнутых на европейском направлении; снижение зависимости от монополизма покупателей отечественной экспортной продукции; повышение обороноспособности восточных территорий. Например, строительство железнодорожного перехода на Сахалин с одновременным строительством новых портов в глубоких водах его восточного побережья позволит нам принимать и отправлять океанские суда с гораздо большей, чем сейчас, грузоподъемностью. Кроме того, этот переход позволит иметь значительно более надежный путь снабжения армии и флота в той зоне, где некоторые соседи пытаются оспаривать наши границы.

Для наших иностранных партнеров развитие транспортной инфраструктуры будет означать повышение привлекательности их инвестиций в различные проекты на Дальнем Востоке и других регионах России. Кроме того, все более интересным для иностранного бизнеса будет становиться транзит по маршруту Азия—Европа—Азия через территорию России. Например, путь из Шанхая в Роттердам через Севморпуть примерно на 23% короче, чем через Суэцкий канал, и на 42% короче, чем через мыс Доброй Надежды. На этом пути нет пиратской опасности, а арктические льды в силу глобального потепления становятся все менее мощными, что значительно упрощает движение судов.

Превращение Севморпути в активно действующий транспортный коридор потребует большой работы. Прежде всего — создания полноценных портов на всем его протяжении. Таких портов, где проходящие суда смогут получить качественный ремонт, бункеровку, лечение членов экипажей и т. п. В свою очередь, наличие полноценных портов требует создания полноценных путей их снабжения — круглогодичных железных и/или автомобильных дорог. В этой связи, видимо, надо еще раз изучить варианты строительства Северного широтного железнодорожного хода, который и мог бы стать ключевой транспортной «подпоркой» для портов Севморпути.

Еще один вариант для расширения международного транзита — увеличение контейнерных перевозок по Транссибу и БАМу. До сих пор транзитным перевозкам по этим дорогам препятствовал целый ряд обстоятельств, главное из которых очень высокая загрузка путей российскими экспортными грузами, прежде всего углем. Однако провозная способность наших восточных железных дорог постепенно растет, а экспортные перевозки угля через 10–20 лет могут значительно сократиться в силу зеленой климатической повестки, которая нацелена на снижение использования ископаемого топлива. В этом случае именно транзитные контейнерные перевозки по железной дороге могут заместить выпадающий транспортный поток.

Пока трудно сказать, сумеет ли транспортный мегапроект на Дальнем Востоке и в Арктике сыграть столь же важную роль для нашей страны, как «пушная» история XVII века и «золотая» эпопея XX века. Однако шансы на это есть, и мы обязательно должны попробовать воспользоваться этими шансами ●

познакомьтесь
с нашими проектами
на forma.ru

REPUBLIC

Ⓜ БЕЛОРУССКАЯ

Застройщик АО "СЗ "Пресненский вал 27",
проектная декларация на наш.дом.рф

FØRST

Ⓜ ТУЛЬСКАЯ

Застройщик ООО "СЗ "Симоновская набережная",
проектная декларация на наш.дом.рф

PORTLAND

Ⓜ ПЕЧАТНИКИ

Застройщик ООО "СЗ "Риверсайд",
проектная декларация на наш.дом.рф

soUL

Ⓜ АЭРОПОРТ

Застройщик ООО "СЗ Часовая",
проектная декларация на наш.дом.рф

moments

Ⓜ СТРЕШНЕВО

Застройщик ООО "СЗ "Созвездие",
проектная декларация на наш.дом.рф

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ИДЕЯ ОБРЕТАЕТ ФОРМУ

ДЕВЕЛОПЕР КОНЦЕПТУАЛЬНЫХ
ГОРОДСКИХ КВАРТАЛОВ В МОСКВЕ



FORMA

«ДАЛЬНИЙ ВОСТОК ОФОРМЛЯЕТСЯ В ОТДЕЛЬНОЕ ЗНАЧИМОЕ ТУРИСТИЧЕСКОЕ НАПРАВЛЕНИЕ»

В связи с переориентацией отечественного бизнеса на страны Азии и Персидского залива Дальний Восток приобретает все большую значимость для российских компаний. О том, какие направления финансирования в корпоративном бизнесе на Дальнем Востоке являются приоритетными, рассказал первый зампред правления Сбербанка **Александр Ведяхин.**

Какие вы можете назвать драйверы развития корпоративного бизнеса на Дальнем Востоке, помимо традиционных для региона отраслей (рыба, суда, порты)?

— Действительно, основной крупнейший бизнес Дальнего Востока сконцентрирован в традиционных для региона отраслях, и на сегодняшний день ключевым инвестором в регионе является государство. С появлением инфраструктуры мы наблюдаем ситуацию, когда на Дальний Восток начинают «подтягиваться» средний бизнес и иностранные компании, которые понимают, что стратегическое расположение региона дает уникальную возможность по организации экспортно ориентированного производства, и направляют инвестиции в инфраструктуру и различные отрасли.

Развитие Дальнего Востока открывает новые возможности для предпринимателей Китая. Еще до недавнего времени экономическое партнерство России и Китая главным образом базировалось на российском экспорте ресурсной продукции и импорте в Россию бизнес-оборудования и решений. Однако начиная с 2022 года китайская продукция, китайские собственные бренды плотно вошли в повседневную жизнь россиян, и мы видим значительные успехи китайских компаний в России в таких отраслях, как коммерческий и легковой транспорт, потребительская электроника, телекоммуникационное оборудование, АПК и строительство.

Дальний Восток оформляется в отдельное значимое туристическое направление: в первом полугодии 2024 года регион посетило на 21% больше туристов, чем годом ранее. Туристический поток является драйвером для создания туристической инфраструктуры, в частности, запланированы к реализации проекты объемом более 80 млрд руб. На территории ДВФО при поддержке Сбера реализуется семь проектов с общим лимитом финансирования порядка 36 млрд руб. по программе льготного кредитования инвестиционных проектов по развитию внутреннего и въездного туризма.

Реализуется масштабный разворот экономики на восток, он затрагивает и электроэнергетику: формируется 3-я ценовая зона, сетевая инфраструктура, строится и модернизируется оборудование. До 2029 года запланирован ввод 3 ГВт мощностей, дополнительно, по нашим оценкам, потребуется еще порядка 2 ГВт, объем инвестиций на строительство и модернизацию генерирующих мощностей составит примерно 1 трлн руб. Для обеспечения сетевой инфраструктуры потребуется еще 250 млрд руб.

Сейчас на Дальнем Востоке работает более 200 IT-компаний, с доходностью более 1 млрд руб. в год. Сбер играет важную роль в развитии региона в области высоких технологий. Созданный в коллаборации с Дальневосточным федеральным университетом центр компетенций по искусственному интеллекту по итогам 2023 года показал значимые результаты работы. Например, локальное решение — система распознавания амурских тигров. Кроме этого, адаптация на Вьетнам разрабатываемого Дальневосточным центром искусственного интеллекта и Сбером решения на основе ИИ для мониторинга движения и возникновения тропических циклонов. Решение, которое было представлено на прошлогоднем ВЭФ-2023, позволяет на основе спутниковых снимков выявлять зародившиеся циклоны, определять их характеристики и отслеживать их перемещение.

— Какая доля корпоративного бизнеса Сбера сосредоточена на Дальнем Востоке, как она меняется в последнее время, какой сегмент преобладает по объему бизнеса?

— Услугами Дальневосточного банка Сбера активно пользуется 135 тыс. корпоративных клиентов. За год клиентская база выросла более чем на 2%. Этот регион характеризуется одним из самых высоких продуктовых проникновений и динамичным ростом доходов. Все сегменты бизнеса активно развиваются, около половины доходов приходится на крупнейший, крупный и средний бизнес.

— Есть ли у корпоративных клиентов на Дальнем Востоке какие-то специфические запросы на банковские продукты?

— Ввиду специфики географического расположения региона и близости к странам АТР бизнес волнуют вопросы, связанные с разрывом логистических, платежных цепочек и торговых связей. Актуальный запрос для клиентов — проведение платежей за товары и получение экспортной выручки. Также клиентам требуется помощь в комплексном сопровождении сделок: начиная от поиска надежных китайских партнеров и заканчивая поставкой товара в РФ.

— Дальний Восток известен своим рыбным промыслом — какие задачи в этом сегменте помогает решать Сбербанк своим клиентам?

— Нашим базовым продуктом для компаний отрасли является инвестиционное кредитование. Сбер более 20 лет кредитует рыбаков «длинными» деньгами, позволяя финансировать любые проекты, начиная от сделок M&A и приобретения подержанного флота до участия в крабовых аукционах. За эти годы мы накопили значительный объем экспертизы и готовы помочь структурировать практически любую сделку даже в условиях дефицита собственного капитала у компании. Безусловно, весь спектр базовых расчетных и гарантийных инструментов также есть в нашем арсенале. С учетом вызовов, с которыми столкнулась отрасль в последнее время, мы также

ТЕКСТ **Иван Петров**
ФОТО **предоставлено пресс-службой Сбербанка**



ПРЕДОСТАВЛЕНО ПРЕСС-СЛУЖБОЙ СБЕРБАНКА

развиваем направление консалтинга и инжиниринга по направлению строительства рыбопромыслового флота, а также готовы помогать компаниям с поиском поставщиков судового оборудования, недоступного в России.

В 2023 году Сбер провел активную работу с клиентами рыбной отрасли и помог им принять участие во второй волне крабовых аукционов. Банк разработал индивидуальные подходы к заемщикам, занимающимся выловом краба. К примеру, были увеличены сроки кредитования, сделан более гибким подход к такому показателю, как максимальный размер долговой нагрузки.

Клиентам рыбной и крабовой отраслей Сбер предлагает продукты для цифровой трансформации бизнеса. Совместно с клиентами, занимающимися выловом водно-биологических ресурсов в Дальневосточном бассейне, ведем работу по прогнозированию объемов вылова и оптимизации маршрутов судов. Собираем данные для обучения модели.

— Что требует от банка больше затрат, как материальных, так и интеллектуальных,— рыболовецкая отрасль, судостроительная или портовая?

— Сбер активно участвует в финансировании развития ключевой ж/д и портовой инфраструктуры на Дальнем Востоке. По нашим прогнозам, мощность ж/д инфраструктуры к портам на Дальнем Востоке в 2030 году будет увеличена на 66 млн тонн.

«Совместно с клиентами, занимающимися выловом водно-биологических ресурсов в Дальневосточном бассейне, ведем работу по прогнозированию объемов вылова и оптимизации маршрутов судов»

Санкции 2022–2023 годов были сфокусированы на сокращении экспорта природных ресурсов из России. Морские перевозки грузов исторически осуществлялись зарубежными судоходными компаниями на судах иностранного производства. Это продемонстрировало важность наличия собственного флота для обслуживания внешней торговли. Для морских перевозок основных категорий грузов в период до 2030 года России необходим флот общим дедвейтом 73 млн тонн, из которых около 41 млн тонн дедвейта мы оцениваем как незакрытую потребность. В эту цифру включены и танкеры, и балкеры для сухих грузов, и контейнеровозы. Таким образом, потенциал для развития судостроения значительный, однако этот потенциал сложно реализовать по объективным причинам:

1. Недостаток верфей для массового строительства современных торговых судов, в частности крупнотоннажных судов.

2. Низкая производительность труда и моральная изношенность верфей.

3. Низкий уровень локализации производства судов. Например, доля отечественной продукции в главных и вспомогательных судовых двигателях и других системах составляет не более 20%.

Без реализации приоритетного проекта технологического суверенитета «Судостроение», а именно строительства новых и технической модернизации старых верфей, потенциал развития отрасли будет значительно сдержан.

— Как государство помогает в развитии рыбной отрасли на Дальнем Востоке?

— До недавнего времени компании демонстрировали хорошие результаты на фоне высокого спроса на продукцию отрасли на внешних рынках и обладали высоким запасом прочности. Серьезным импульсом для развития на долгосрочную перспективу стала программа обновления флота через инвестиционные квоты. Но, к сожалению, в этом направлении есть ряд вопросов с завершением строительства и соответствующие незапланированные расходы компаний-инвесторов.

Дополнительное давление сейчас оказывает геополитическая ситуация, которая уже привела к существенному снижению стоимости на основной объект промысла в Дальневосточном бассейне — минтай. В сложившихся условиях целесообразно подумать о снижении экспортных пошлин, а также о внедрении механизма льготного кредитования строительства флота и дополнительного субсидирования верфей, столкнувшихся с трудностями. Искать все пути помощи данному сектору.

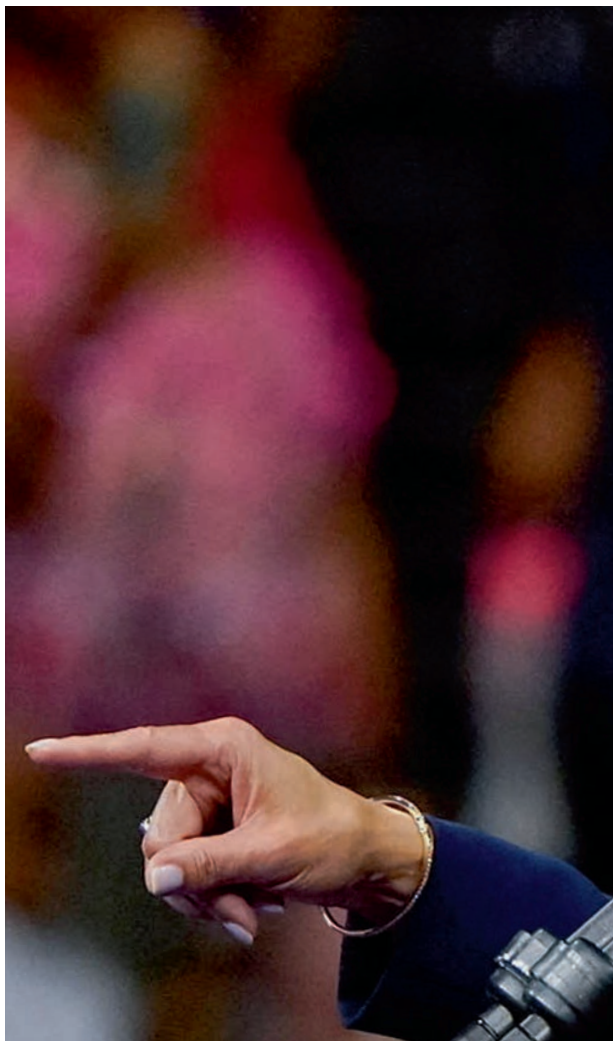
Государство уже предоставляет финансирование в виде субсидий на закупку оборудования, модернизацию флота и развитие инфраструктуры для переработки рыбы. Дает доступ к льготным кредитам и грантам для рыбоперерабатывающих предприятий и рыбаков. Обеспечивает квотирование на вылов рыбы и морепродуктов. Контролирует соблюдение правил рыболовства и борется с браконьерством, что позволяет поддерживать устойчивое рыболовство в данном регионе.

Государство активно участвует в развитии рыбной отрасли. В настоящий момент нельзя отделять верфи от рыбной отрасли. Благодаря инвестиционным обязательствам по строительству судов удалось загрузить контрактами верфи по всей стране, создать рабочие места и повысить компетенции и квалификацию кадров. На Дальнем Востоке у нас три верфи ведут активную работу: Восточная верфь (Владивосток), Находкинский судоремонтный завод, Хабаровский судостроительный завод.

— Есть ли потребность у дальневосточных корпоративных клиентов в инструментах в валютах Китая и Южной Кореи, и если есть, то какая?

— Потребность есть как в наличных, так и в безналичных операциях, в основном в юанях. Что касается расчетов с Южной Кореей, то интерес бизнеса к корейской воне и инструментах в ней низкий





REUTERS

МИЛЛИАРД НА ТРОИХ

КАК КАНДИДАТЫ В ПРЕЗИДЕНТЫ США СОБИРАЮТ ДЕНЬГИ

Президентская кампания в США, формально стартовавшая еще в 2022 году, оказалась перезапущена в конце июля, когда Джо Байден принял беспрецедентное решение о выходе из гонки всего за 3,5 месяца до выборов. А потому и по сбору средств эта предвыборная гонка оказалась не похожей ни на одну другую в истории США.

По данным Федеральной избирательной комиссии США (FEC), по состоянию на середину августа кандидаты в президенты собрали в общей сложности $1 млрд. Это деньги, полученные непосредственно штабами кандидатов. Лидером же по полученным средствам является Джо Байден — действующий президент, который уже не участвует в выборах.

Выходу Джо Байдена из президентской гонки предшествовали несколько месяцев внутрипартийных дрязг, вызванных неуверенностью многих сторонников действующего президента в том, что он в состоянии и дальше управлять страной. А провальное выступление 27 июня на дебатах с Дональдом Трампом только усилило эти опасения. При этом сам господин Байден до конца отказывался уходить. И это стало негативно сказываться на финансировании не только самого Джо Байдена, но и демократов в целом.

В Америке кандидаты в президенты получают деньги на проведение избирательных кампаний не только на счет собственного избирательного фонда, но и из сторонних фондов политической активности. Причем часть из подобных фондов никак не ограничена в объемах помощи кандидату.

Спонсоры демократов еще до выхода Байдена из гонки, перестав верить в успех действующего президента на предстоящих выборах, не только остановили перечисление пожертвований, но и заморозили уже выделенные средства. В результате Дональд Трамп, еще в начале года значительно уступавший по сборам своему конкуренту, во втором квартале собрал на $100 млн больше, чем Джо Байден. Предвыборная кампания республиканца (с учетом поступлений от сторонних фондов) получила от спонсоров $431,2 млн, в то время как штаб действующего президента — $333,4 млн. После провальных для господина Байдена дебатов ситуация с финансированием стала критической. В начале июля некоторые крупные доноры-демократы уведомили комитет по политической активности Future Forward — крупнейший фонд, поддерживающий Демократическую партию,— что взносы на сумму около $90 млн будут заморожены, пока кандидатом от партии на выборах будет числиться Джо Байден.

В результате отсутствие поддержки, как политической, так и финансовой, вынудило действующего президента объявить 21 июля о снятии своей кандидатуры с предстоящих выборов. Тогда же господин Байден предложил демократам выдвинуть на этот пост своего вице-президента Камалу Харрис. В итоге штаб Джо Байдена был экстренно был переименован в «Харрис в президенты», а оставшиеся на его счетах средства были переданы команде вступившего в гонку вице-президента.

Статус официального кандидата на пост президента США от Демократической партии Камала Харрис получила беспрепятственно (за нее свой голос отдали 99% делегатов). А вот с деньгами от Джо Байдена все оказалось не так просто. Избирательный штаб Дональда Трампа посчитал этот жест уходящего президента нарушением закона и подал жалобу в Федеральную избирательную комиссию (FEC). В центре спора — $91,5 млн. Именно столько собранных средств осталось на руках у господина Байдена после всех трат на предвыборную кампанию. Получит их в итоге госпожа Харрис или нет — решать теперь FEC.

Затянувшийся выход из гонки Джо Байдена, безусловно, сказался на объ-

ТЕКСТ **Кирилл Сарханянц**
ФОТО **Reuters**



REUTERS

Статус официального кандидата на пост президента США от Демократической партии Камала Харрис получила беспрепятственно (за нее свой голос отдали 99% делегатов). А вот с деньгами от Джо Байдена все оказалось не так просто

еме средств, привлеченных демократами к середине августа. Но и без денег Джо Байдена с финансированием у штаба Камалы Харрис проблем возникнуть не должно. Уже через неделю после начала собственной избирательной кампании новоиспеченная кандидатка отчиталась, что ее штабу в рекордные сроки удалось собрать $200 млн пожертвований. Причем две трети средств поступило от тех, кто жертвует деньги демократам впервые, торжественно отмечала в соцсети X госпожа Харрис.

К середине августа непосредственно штаб Камалы Харрис собрал $285 млн, следует из отчета FEC. Это все еще меньше, чем успел собрать штаб Джо Байдена ($296,2 млн), но у того на это были месяцы, а у госпожи Харрис — месяц. К тому же привлеченные ею пожертвования значительно больше, чем у Дональда Трампа,— $221 млн.

Учет поступлений от сторонних политических фондов ведет независимая исследовательская организация OpenSecrets (ранее Center for Responsive Politics — CRP). По ее данным, по состоянию на 17 августа в пользу Дональда Трампа в общей сложности (и в избирательный штаб, и от внешних фондов) было пожертвовано $472,8 млн, а в поддержку Камалы Харрис — уже $497,5 млн.

Республиканцы последние 20 лет традиционно отличаются от демократов более скромными бюджетами предвыборных кампаний. Последним кандидатом в президенты от Республиканской партии, который сумел привлечь больше денег, чем его конкурент, был Джордж Буш-младший. Случилось это в 2000 году, когда его соперником по гонке был Альберт Гор. Но те выборы в принципе отличались от прежних. Как известно, победивший в итоге господин Буш набрал меньшее количество голосов избирателей (50 455 156), чем проигравший господин Гор (50 992 335). И это был всего четвертый такой случай в истории США. Более того, результаты выборов подводились в течение месяца из-за постоянных пересмотров и пересчетов голосов. Да и разница в голосах выборщиков между кандидатами оказалась ничтожно мала — всего в 5 (271 против 266).

С тех пор республиканцы неизменно уступали демократам по объемам сборов. В том числе и сам Джордж Буш-младший в 2004 году, соперничавший тогда с демократом Джоном Керри.

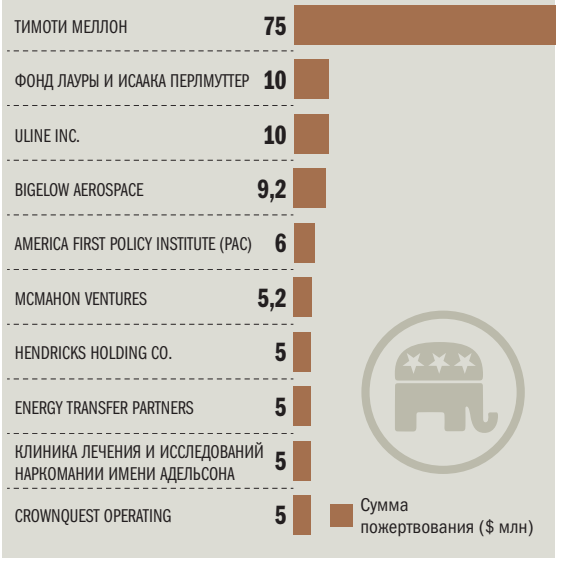
Примечательно, что в топ-10 по объему привлеченных средств в рамках нынешней избирательной кампании нет ни одного демократа, кроме господина Байдена и госпожи Харрис. Все остальные — выбывшие по ходу гонки республиканцы и независимый кандидат Роберт Кеннеди-младший. На прошлых выборах все было с точностью до наоборот — сплошь демократы и всего один республиканец — Дональд Трамп.

Пока что цифры сборов кандидатов весьма далеки от объемов пожертвований, которые наблюдались четыре года назад. Тогда общий объем собранных кандидатами средств, включая уже выбывших из гонки, составил $3,98 млрд. И это был абсолютный исторический рекорд. Для сравнения, на выборах 2016 года было собрано $1,5 млрд, на выборах 2012 года — $1,4 млрд, а на выборах 2008 года, которые долгое время оставались самыми урожайными по донорским средствам,— $1,8 млрд.

Но, как показывают предыдущие предвыборные циклы, основные сборы 2024 года еще впереди. С момента написания этой статьи до дня выборов оставалось 11 недель, а именно за 10 недель до выборов 2020 года Джо Байден, например, собрал около 60% от общего объема пожертвований. Время, чтобы если не побить рекорд, то хотя бы приблизиться к нему, у Камалы Харрис и Дональда Трампа еще есть ●

КРУПНЕЙШИЕ СПОНСОРЫ ПРЕЗИДЕНТСКОЙ КАМПАНИИ ДОНАЛЬДА ТРАМПА

Источник: НКО OpenSecrets.



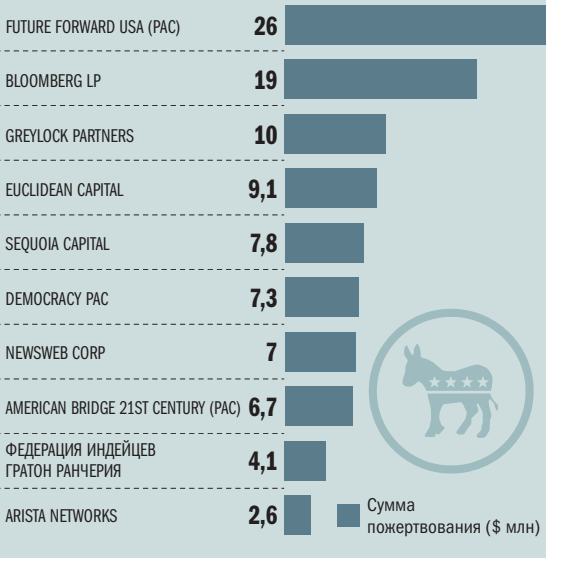
ЛИДЕРЫ ПО СБОРАМ В КАМПАНИИ ПО ВЫБОРАМ ПРЕЗИДЕНТА США 2024 ГОДА (ШТАБЫ КАНДИДАТОВ, $ МЛН)

Источник: Федеральная избирательная комиссия США, www.fec.gov.



КРУПНЕЙШИЕ СПОНСОРЫ ПРЕЗИДЕНТСКОЙ КАМПАНИИ КАМАЛЫ ХАРРИС

Источник: НКО OpenSecrets.



ФОНДЫ ПЕРЕМЕШАЛИ КАПИТАЛ

ИНВЕСТОРЫ ВЫБИРАЮТ РЫНКИ С МЕНЬШИМИ РИСКАМИ И БОЛЬШИМ ПОТЕНЦИАЛОМ РОСТА

Глобальные портфельные инвесторы опасаются за судьбу американской и мировой экономики. Несмотря на страхи, управляющие скупают не только надежные фонды денежного рынка, но и региональные фонды акций, некоторые из которых после коррекции начала августа вновь стали выглядеть привлекательно. Схожие тенденции наблюдаются и на российском рынке, спросом пользуются лишь немногие фонды акций и все фонды денежного рынка.

ТЕКСТ **Татьяна Палаева**
ФОТО **Kim Kyung-Hoon/ Reuters**

Международные инвесторы не на шутку встревожены состоянием американской экономики. Об этом свидетельствует августовский опрос портфельных менеджеров, проведенный Bank of America (BofA). Аналитики американского банка опросили 220 управляющих фондами с суммарными активами почти на $600 млрд. Впервые за более чем десятилетие таких опросов рецессия экономики США была названа ключевым риском с непредсказуемыми последствиями для всей мировой экономики. Такой точки зрения придерживаются 39% опрошенных. Это на 21 п. п. выше показателя июля. В то же время доминировавший в июле риск ухудшения геополитической ситуации с показателем 25% отошел на второй план, а высокая инфляция сместилась на третье место (12%).

Опасения управляющих связаны со слабыми данными по экономике США, опубликованными в последний летний месяц. 1 августа Институт управления поставками (ISM) сообщил, что в июле индекс деловой активности в производственном секторе США (ISM Manufacturing) опустился до минимального значения с ноября 2023 года — до 46,8 пункта, тогда как месяцем ранее составлял 48,5. Значение индикатора ниже 50 пунктов говорит о спаде активности в секторе. Аналитики, опрошенные Trading Economics, рассчитывали на рост показателя до 48,8.

Добавили нервозности инвесторам и данные по американскому рынку труда. По статистике Министерства труда, безработица в США в июле выросла до 4,3% (с 4,1%), хотя аналитики надеялись на сохранение показателя. При этом число новых рабочих мест в несельскохозяйственном секторе увеличилось лишь на 114 тыс. против ожидаемых 175 тыс. (179 тыс. в июне). После таких данных, как отмечает управляющий активами УК «Система Капитал» Дмитрий Терпелов, сработал один из отслеживаемых инвесторами индикаторов рецессии, названный «правило Сэм» в честь работавшей в ФРС экономиста Клаудии Сэм. «Суть правила в том, что исторически шансы рецессии сильно увеличиваются, если средний показатель трехмесячной безработицы на 0,5 п. п. превышает минимальный уровень безработицы за последние 12 месяцев»,— поясняет господин Терпелов.

В таких условиях вырос риск рецессии мировой экономики. По данным опроса портфельных управляющих, число респондентов, уверенных в том, что в ближайшие 12 месяцев темпы роста мировой экономики замедлятся, почти в полтора раза превысило число тех, кто по-прежнему ждет ее роста. За месяц доля пессимистов выросла на 20 процентных пунктов, что стало сильнейшим изменением с марта 2022 года.

Неуверенный рост

В таких условиях международные управляющие скорректировали свои инвестиционные предпочтения. Об этом свидетельствуют данные Emerging Portfolio Fund Research (EPFR). По оценке «Денег», основанной на отчетах Bank of America (BofA), учитывающих данные EPFR, за четыре недели, завершившиеся 21 августа, чистый приток инвестиций во все категории фондов акций составил $50,5 млрд. Это на 44% ниже показателя июля. В то же время поступления в фонды денежного рынка выросли почти втрое, до $133 млрд.

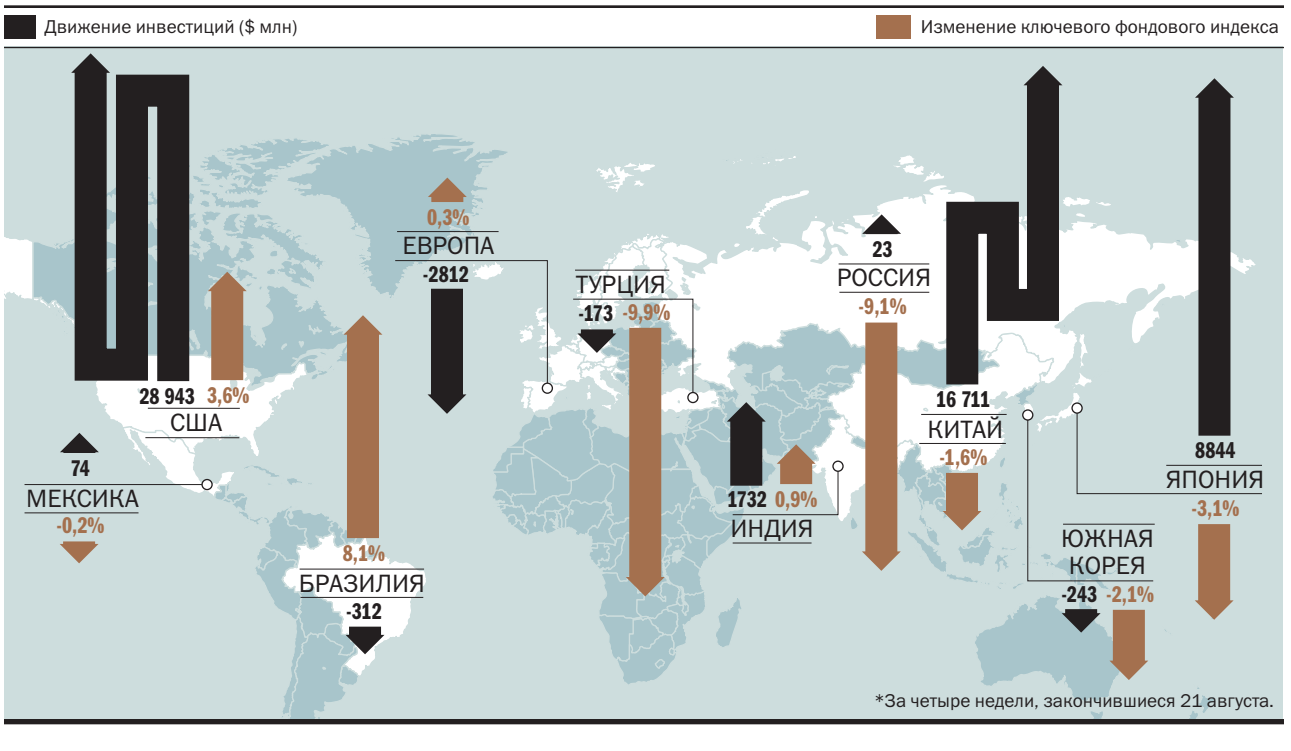
Основным спросом, как и в июле, пользовались рынки развитых стран. По данным EPFR, за месяц фонды developed markets (DM) привлекли у клиентов $37,8 млрд, что почти вдвое ниже объема средств, инвестированного месяцем ранее.

Замедление инвестиций в фонды DM произошло на фоне снижения спроса на фонды американских акций. За месяц объем чистых привлечений в такие фонды составил $28,9 млрд, тогда как месяцем ранее было инвестировано $65,2 млрд. По данным опроса BofA, число портфельных менеджеров, у которых доля вложений в такие акции была выше индикативного уровня, лишь на 11% превысило число тех, у которых эта доля ниже. За месяц перевес оптимистов сократился на 5 процентных пунктов.

Наряду со слабыми данными по экономике США инвесторов беспокоит ухудшение перспективы корпоратив-

ГЕОГРАФИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОТОКОВ*

Источники: Bloomberg, BofA, Midlincoln Research, Investfunds.





KIM KYUNG-HOON / REUTERS

ной прибыли. По мнению аналитиков, опрошенных MarketWatch, прибыли компаний и банков США, акции которых входят в расчет индекса S&P 500, могут вырасти в третьем квартале в среднем на 0,2%, в то время как месяц назад предполагался подъем на 0,4%. Как отмечает портфельный управляющий Astero Falcon Алена Николаева, компании по всему миру начали снижать прогнозы на будущие периоды, что отражает их ожидания по ослаблению мирового потребительского спроса, и это плохо для мировых рынков.

Игра спекулянтов

Из общей картины фондов развитых стран выбились фонды Японии. За отчетный период международные инвесторы увеличили вложения в такие фонды почти на $9 млрд, что больше суммарных продаж в предыдущие два летних месяца ($7,3 млрд). Это один из лучших результатов за все время наблюдений EPFR.

Уникальность ситуации в том, что вложения выросли на фоне решения Банка Японии повысить ставку, которое идет вразрез с политикой основных мировых ЦБ. 31 июля японский финансовый регулятор повысил краткосрочную процентную ставку на 0,15 п. п.— с 0–0,1% до 0,25%. Такое решение стало для многих участников рынка полной неожиданностью, привело к росту курса иены и обвалу японского фондового рынка. За неделю после решения регулятора курс доллара к японской валюте упал на 5,6% и 5 августа достиг минимума с начала года, 144,17 иены за доллар. На этом фоне индекс Nikkei 225 обвалился почти на 20%. Но данное движение было выкуплено инвесторами в течение последующих двух недель.

Рост спроса на акции китайских компаний может быть связан с решением президента США Джо Байдена не участвовать в выборах президента, полагают эксперты

«Управляющие использовали эту возможность, чтобы стратегически усреднить стоимость своих позиций или открыть новые»,— поясняет Алена Николаева.

Японские инвесторы — крупные держатели иностранных, в том числе американских, акций. Их поведение может приводить к сильным перетокам капитала между страновыми фондами, отмечают управляющие. «Распродажи на локальном рынке вместе с переходом иены к укреплению могли быть триггером для частичного закрытия ими части позиций в зарубежных бумагах для перекладки в локальные активы»,— не исключает Дмитрий Терпелов.

Развивающиеся и недооцененные

Из общего фона наряду с фондами Японии выделялись фонды развивающихся стран. По данным EPFR, за минувший месяц фонды, ориентированные на emerging markets, привлекли почти $19 млрд. Это на треть выше результата июля. Рост привлечений связан с восстановлением интереса международных игроков к фондам Китая. За месяц клиенты таких фондов вложили $16,7 млрд, что на $3,3 млрд больше, чем месяцем ранее.

Рост спроса на акции китайских компаний может быть связан с решением президента США Джо Байдена не участвовать в выборах президента, намеченных на начало ноября, полагают эксперты. Вместо него кандидатом от демократической партии стала вице-президент Камала Харрис. Она, по данным агрегатора результатов соцопросов FiveThirtyEight от 19 августа, пользовалась поддержкой 46,6% населения, в то время как Дональд Трамп — лишь 43,8%. Победа госпожи Харрис позитивна для Китая, так как возвращение в Белый дом республиканца может привести к росту политического и экономического противостояния между странами.

Ставкой не вышли

Снижаются объемы привлечений частных инвесторов и в российские фонды акций. По оценке «Денег», основанной на данных Investfunds, чистый приток средств в крупнейшие фонды не дотянул и до 2 млрд руб. (почти $23 млн при среднем курсе доллара 87,8 руб./$), что более чем втрое ниже результата предыдущего месяца. Это худший результат с начала года. Но даже он был достигнут за счет нескольких фондов, тогда как большая часть оставшихся теряла инвесторов.

Участники рынка связывают поведение локальных игроков с жесткой денежно-кредитной политикой Банка России, итогом которой стало июльское повышение ключевой ставки сразу на 200 б. п., до 18%. Это привело к росту доходностей депозитов, что традиционно ведет к снижению привлекательности инвестиций на фондовом рынке. По данным ЦБ, средняя максимальная ставка по депозитам десяти крупнейших банков в третьей декаде июля обновила максимум с марта 2022 года, достигнув 17,11% годовых. В то же время индекс Московской биржи уже четвертый месяц подряд теряет позиции и в августе после годового перерыва опустился ниже 2800 пунктов, достигнув минимума с июня 2023 года на отметке 2775 пунктов. Таким образом, за неполные четыре месяца она потеряла более 20% капитализации, что негативно сказалось и на паях фондов акций. В таких условиях россияне активно наращивают долю сбережений на депозитах, но скупают ПИФы денежного рынка. По итогам отчетного периода чистые привлечения в такие фонды составили около 67 млрд руб., второй по величине результат за всю историю отрасли.

Прогноз

В осенние месяцы управляющие надеются на более устойчивый рост мировых рынков акций. В пользу чего говорит более мягкая риторика ФРС США, которая может приступить к снижению ключевой ставки уже в сентябре. «Если инфляция останется под контролем, а ставки будут снижаться, это может создать условия для осеннего ралли. По нашим оценкам, в случае позитивного сценария S&P 500 может показать рост до 5–7% к концу года, при этом доходность фондов акций может значительно превысить показатели фондов денежного рынка»,— считает Алена Николаева.

Важную роль при этом будут играть выборы президента США. По мнению CEO европейского брокера Mind Money Юлии Хандошко, если победят республиканцы, то это будет драйвером для банковского сектора и нефтяной промышленности, а если демократы, то благоприятно будут развиваться фармацевтическая отрасль и зеленые технологии. «В зависимости от исхода выборов мы ожидаем переток средств в соответствующие страновые и секторальные фонды»,— говорит Алена Николаева. Например, в фонды акций США она ожидает притока до $100 млрд до конца года, если макроэкономические условия останутся стабильными ●



ММАММ / МДФ

Флагманский магазин торгового дома «Сергей Васильевич Перлов и Ко» на Мясницкой улице в Москве. Дореволюционная съемка

МИЛЛИОНЫ ЧАЕВЫХ

КАК КУПЕЧЕСКИЙ РОД ПЕРЛОВЫХ ЧАЙНУЮ ИМПЕРИЮ СОЗДАЛ И ПОТЕРЯЛ

Дом в китайском стиле на Мясницкой улице в Москве. Платформа Перловская в Мытищах. Жестяные баночки с двуглавым орлом и фамилией «Перлов», продающиеся на интернет-аукционах. Все это — напоминание о том, что когда-то все жители Российской империи, вплоть до императорской семьи, пили чай Перловых — семейной фирмы, просуществовавшей 130 лет.

ТЕКСТ **Алексей Алексеев**
ФОТО **ММАМ/МДФ, Грушин Михаил/ PhotoXPress.ru, Максим Блинов/ РИА Новости, Владимир Вяткин/ РИА НОВОСТИ, РГИА, Изд. А.А. Горожанкина, Москва**

Начало

Давным-давно жил в Москве купец Михаил. Фамилии у него, как и у многих жителей России в то время, не было. Сведений о том, чем он торговал, до нашего времени не дошло. Известно о нем лишь то, что в исповедной книге московской церкви Святителя Алексия в Рогожской слободе в записях за 1752 год упоминается его вдова Марья Мартыновна и сын Иван, купец второй гильдии. У Ивана был сын Алексей, тоже купец. В 1787 году он начал торговать чаем. Много лет спустя цифра «1787» будет гордо красоваться на рекламе товаров, которые будут продавать его потомки.

Алексей Иванович продавал чай в Средних торговых рядах на Красной площади, в Верхне-Овощном ряду. В лавке ему помогали три сына — Василий, Михаил и Иван. Торговали вначале только в розницу, в скромных размерах. Торговле мешали и не зависящие от Алексея Ивановича с сыновьями причины. Основным поставщиком чая в Россию был Китай. В период с 1762 по 1792 год чайная торговля России с Китаем неоднократно прерывалась (в общей сложности на 14 лет) — из-за сложностей в отношениях между странами. Когда чай не поступал из Китая, его нужно было завозить морем из Англии. Из-за резкого колебания цен и периодических приостановок в поставках купцы несли огромные убытки. Вложения в чай были высокорискованными.

Ситуация стабилизировалась только в 1792 году — после подписания Кяхтинского договора между Россией и Цинской империей. В соответствии с этим договором была открыта беспошлинная торговля в Кяхте и Цурухайтуе (в настоящее время — Староцурухайтуй).

В более благоприятных условиях обороты чайной лавки стали расти. Только в 1812 году торговлю пришлось прервать на три с небольшим месяца, когда войска Наполеона вошли в Москву.

В 1807 году распоряжением Сената Алексею Ивановичу было дозволено принять в качестве фамилии домашнее прозвище Перлов (от «перл» — жемчуг). После смерти Алексея Перлова в 1814 году семейное предприятие возглавил его старший сын Василий. Два года спустя братья расширили дело, открыв рознично-оптовый амбар в Старом Гостином дворе. В 1823 году они открыли еще один чайный магазин — в Ножевой линии на улице Ильинка, на Глаголе (то есть в здании или части здания, имевшей форму буквы «Г»). Кроме Москвы братья также торговали чаем на ярмарках — на Макарьевской (Нижегородской),

Ростовской (в Ярославской губернии) и Коренной (в Курской губернии).

В 1836 году братья Василий и Иван Перловы получили звание потомственных почетных граждан.

В 1840 году братья разделили дело. Амбар в Старом Гостином дворе достался Василию, магазин в Ножевой линии — Ивану. При разделе имущества Василию достался также дом на 1-й Мещанской улице, рядом с Сухаревой башней. С 1846 до 1858 года включительно в этом доме размещался единственный чайный магазин фирмы «В. Перлов с сыновьями», принадлежавший сначала Василию Алексеевичу Перлову, потом его потомкам.

Василий был женат трижды. Первая жена скончались в 20-летнем возрасте, вторая — в 29-летнем, третья — в 25-летнем. От второй жены у него было двое сыновей — Семен и Флорентий, от третьей — еще двое, Петр и Сергей. Еще у него были две дочери: Александру (от первого брака) он выдал замуж за купца Федора Мазурина, владельца бумагопрядильного предприятия в Реутове, о судьбе Пелагеи (от третьего брака) мало что известно.

Старший сын Василия Перлова, Семен Васильевич, в 1840 году женился на Елизавете Ивановне Корзинкиной, отец которой был купцом первой гильдии, занимался оптовой торговлей чаем и был экспертом по проверке контрабандного чая. У них было четверо детей — Василий, Иван, Николай и Лидия. Эту ветвь рода Перловых называли Семенычами.

В 1859 года Василий Перлов открыл чайный магазин в Санкт-Петербурге — на Садовой улице, напротив Гостиного двора. В 1863 году — второй магазин в Москве, на Калужском рынке. В 1866 году — в Харькове, в 1868 году — в Риге.

Братья врозь и братья вместе

В 1869 году, после смерти Василия Алексеевича семейное дело возглавил его сын Семен. Он занялся развитием магазинной сети. В 1869 году было открыто сразу три новых магазина — два в Санкт-Петербурге и один в Варшаве. Сергей некоторое время работал вместе с братом, но потом вышел из фирмы. Он поселился в доме на Мясницкой улице, купленном его отцом.

Что касается Семена, то он в 1874 году учредил торговый дом «Василий Перлов с сыновьями», взяв в товарищи своего сына Василия, который внес 2000 рублей серебром. После смерти Семена Перлова в 1879 году Василий возглавил торговый дом, а в товарищи взял своего брата Николая. Третий брат, Иван, чайной торговлей не занимался.

Петр Щукин, знакомый с тремя братьями по Нижегородской ярмарке, в книге «Воспоминания. Из истории меценатства в России» писал: «В память ярмарочных обедов у Никиты Егорова участники оных стали раз в месяц собираться обедать в «Славянском Базаре», в отдельной зале. Главный инициатор этих обедов был В. С. Перлов, который заботился, чтобы на них присутствовал также женский элемент. Василий Семенович был в своем роде Дон-Жуан, но малоразборчивый: красивая или некрасивая, молодая или старая, актриса или горничная — казались ему одинаково хороши…По праздникам В. С. Перлов любил устраивать у себя в доме, на 1-й Мещанской, завтраки, на которых присутствовали статские и военные. После завтрака кто-нибудь из гостей играл на фортепьяно или пел. В особенности отличался недурно игравший и певший племянник министра иностранных дел Гирс, о котором В. С. Перлов говорил, что „его дядя занимает пост министра, а он занимает деньги“, намекая на привычку Гирса просить деньги взаймы…

У В. С. Перлова было два брата. Иван Семенович, владелец образцовой фермы под Москвой, говорил лишь о бычках, курах, утках и других домашних животных. Толстопузый Николай Семенович напоминал барского кучера, постоянно рассказывал армянские анекдоты. Иван Семенович и Василий Семенович были холостые, а Николай Семенович женат на Марье Кузьминишне Гусачевой; он жил в одном доме с Василием Семеновичем, только в другой половине, и устраивал у себя обеды, на которые любил приглашать полицмейстеров, приставов и протодьяконов. Живя близ Сухаревской башни, Николай Семенович был всегдашним посетителем тамошнего воскресенского рынка, где покупал всевозможные вещи, старые и новые».

Марья Кузьминишна Гусачева, жена Николая Перлова, разумеется, тоже была из купеческой семьи, как и все жены купцов Перловых.

ДВОРЯНСКОЕ ЗВАНИЕ

В 1887 году, в связи со 100-летием существования фирмы «В. Перлов с сыновьями» Сергею, Алексею, Василию, Ивану и Николаю Перловым было даровано потомственное дворянское Российской Империи достоинство. Василию Перлову был пожалован дворянский герб. Вот как выглядело его описание: «В лазуревом щите шесть расположенных в круг жемчужин или перлов натурального цвета. Щит увенчан дворянским коронованным шлемом. Нашлемник: чайный куст с шестью цветками натурального цвета, между двумя лазуревыми орлиными крыльями, из коих каждое обременено одною жемчужиною натурального цвета. Намет лазуревый с серебром. Девиз: „Честь в труде“, серебряными буквами на лазуревой ленте».



Магазин «Чай-кофе» на Мясницкой улице. Современная съемка

ГРУШИН МИХАИЛ / PHOTOXPRESS.RU

ИМПОРТ ЧАЯ В РОССИЙСКУЮ ИМПЕРИЮ* В 1802-1917 ГОДАХ (ТЫС. РУБ.)

Источник: проект кафедры исторической информатики МГУ, проект «История и статистика внешней торговли России, 1897–1916».

*За 1802–1839 годы — в рублях ассигнациями, за 1840–1895 годы — в рублях кредитных, за 1895–1914 годы — в рублях золотых.



УПАКОВКА И РЕКЛАМА

Самый дешевый чай обеих фирм, принадлежавших Перловым, продавался в бумажной упаковке. Чай чуть лучше качеством — в картонных и деревянных коробках. Более дорогой — в жестяных и фарфоровых банках, украшенных рисунками на китайские темы. Пагоды, люди в диковинных нарядах (мужчины с косичками, женщины с солнечными зонтиками). С картинками иногда соседствовали диковинные же слова — «Вансунчо», «Синшенху», «Микадо». На некоторых дошедших до нашего времени банках сохранилась цена — 1 рубль 10 копеек за полфунта чая (205 граммов). По обменному курсу начала XX века за 1 рубль 10 копеек можно было получить 2 шиллинга и 3,5 пенса (по покупательной способности эта сумма соответствует современным £15–16). Для особо ценных сортов чая предназначались шкатулки из купоросного стекла.

Рекламным целям служили также отмеченные фирменной символикой ситечки, подарочные стаканы и подстаканники. Торговый дом «Сергей Васильевич Перлов» выпустил рекламу со встроенным определителем трамвайных маршрутов. Если крутить специальный кружок, то в одном окошке открывались номера маршрутов, а в другом — названия остановок. Товарищество «В. С. Перлов и сыновья» выпускало настенные отрывные календари, в которых присутствовала реклама фирмы.

В 1897 году в сеть фирмы «В. Перлов с сыновьями» входило 88 магазинов в 53 городах, в том числе три магазина за рубежом — в Вене, Берлине и Париже.

В год 100-летнего юбилея фирмы ее ежегодный оборот превышал 16 млн руб. (по курсу того времени — 1,7 млн фунтов стерлингов, что соответствует современным £262 млн). За 1897 год было продано товара на 7 549 333 руб. 43 коп., в том числе более 5 тыс. оптовых покупателей закупали чай для продажи в розницу. Выплачиваемые фирмой таможенные пошлины составляли до 1,5 млн руб. в год. Кроме них, фирма платила 5% сбора гильдейских и торговых повинностей в Москве и более 20 тыс. руб. в других городах. Число служащих достигало 700 человек. Фирма состояла поставщиком четырех иностранных высочайших дворов — Его величества императора Австрийского, Его величества короля Румынского, Его высочества князя Черногорского и Его высочества великого герцога Нассауского.

Перловский чай можно было купить даже в тех странах, где у товарищества «В. Перлов с сыновьями» не было магазинов. В Канаде единственным официальным дистрибутором этого чая была компания Fraser, Viger and Company из Монреаля. Фунт (453,6 грамма) чая стоил, в зависимости от сорта, от $1,25 до $3 (соответствует современным $45–107). Высокую цену продавцы оправдывали высоким качеством, вкусом и ароматом чая, а также тем, что полфунта перловского чая доставляют такое же удовольствие, как фунт обычного.



МАКСИМ БЛИНОВ / РИА НОВОСТИ

Интерьер чайного магазина на Мясницкой после реставрации

Вишневые сады Перловых

Лучшим источником по дачным операциям семейства Перловых являются статьи Галины Манюшкиной в газете «Калининградская правда» и интернет-журнале «Московский краевед». В них, в частности, содержится следующая информация. В 1864 году Сергей Федорович Пантелеев из купеческого рода Пантелеевых, владельцев первой в России частной бумагопрядильной мануфактуры, продал Василию Семеновичу Перлову землю в пустошах Вилы и Подлипки в Московском уезде Московской губернии. В разных источниках называются две суммы — три тысячи рублей серебром и три тысячи шестьсот рублей серебром (по валютному курсу того времени это составляло примерно 450 или 540 фунтов стерлингов, которые соответствуют современным £71 600 или £86 тыс.). Там были построены два гончарно-кирпичных завода. Доход приносили также вырубка и продажа леса.

В 1871 году Василий Семенович Перлов арендовал у удельного ведомства чуть более 73 десятин земли 2-го Измайловского имения Московской губернии и уезда, а в 1878 и 1879 годах купил еще более 16 десятин. На этих землях он развернул дачное строительство. Было выстроено 83 дачи, в лесопарке проложены дорожки для прогулок, на речке Яузе устроены купальни и лодочная станция, был построен театр. Владелец дач сам проводил лето в дачном поселке.

Рядом с дачами появилась новая платформа Ярославской железной дороги — Перловка, сохранившая название до наших дней.

После смерти Василия Семеновича в 1890 году (по другим данным, в 1892 году) семейная фирма перешла к его брату Николаю. Третий брат, Иван, занимался в Перловке разведением крупного рогатого скота иностранных пород и содержал образцовый птичник с курами лучших пород. На выставках скота и кур его экспонаты были удостоены множества наград.

В 1897 году в дачном поселке Перловка по заказу братьев был возведен храм во имя Донской иконы Божией Матери.

С 1901 года на землях пустошей Вилы и Подлипки существовал конный завод Николая Семеновича Перлова, на котором разводили орловских рысаков и першеронов. За случку маток с принадлежащими Перлову жеребцами частные владельцы платили до 100–200 руб.

Китайский дом в Москве

Сергей Перлов в конце 1870-х годов основал собственное товарищество чайной торговли (торговый дом) «Сергей Васильевич Перлов и Ко».

В книге Ивана Соколова «Чаеторговцы Российской империи: Биографическая энциклопедия» сообщается, что основные паи товарищества «Сергей Васильевич Перлов и Ко» принадлежали учредителю, его жене Анне



МАММ / МДФ

В отличие от дома на Мясницкой, чайного магазина в доходном доме Перловых на 1-й Мещанской улице (современный адрес — проспект Мира, дом 5) уже много лет как нет



ВЛАДИМИР ВЯТКИН / РИА НОВОСТИ

Сергей Васильевич Перлов и его супруга Анна Яковлевна были благотворителями Казанской Амвросиевской женской пустыни. На фото — дом, в котором останавливался Сергей Перлов с семьей, приезжая в монастырь

Яковлевне (урожденной Прохоровой, из семьи владельцев Трехгорной мануфактуры), их дочерям Варваре, Любови и Елизавете, а также зятьям Иннокентию Казакову, Владимиру и Николаю Бахрушиным. Зятья занимали должности директоров правления Товарищества.

Варвара Перлова вышла замуж за Иннокентия Ивановича Казакова, наследника фирмы «И. Казаков с сыновьями», занимавшейся торговлей чаем.

Торговый дом Сергея Перлова вел торговлю чаем в пределах Российской империи. В справочнике «Вся Москва» за 1900 год упоминается 13 магазинов этой фирмы, в том числе самый знаменитый — на Мясницкой улице (всего в России действовало около 40 магазинов).

Для Перловых приезд Ли Хунчжана на коронационные торжества в Москву потенциально открывал широкие деловые возможности. Сергей Перлов решил принять высокого гостя у себя и для этого решил перестроить дом на Мясницкой в китайском стиле

На месте семейного дома на Мясницкой было возведено новое трехэтажное здание по проекту архитектора Романа Клейна. В нем разместился флагманский магазин товарищества «Сергей Васильевич Перлов и Ко», а также головная контора фирмы, сдающиеся внаем квартиры, апартаменты хозяина и чаеразвесочная фабрика.

КИТАЙСКИЙ ЧАЙ В РОССИИ И МИРЕ

Примерно с конца X века до начала XVII века торговля чаем в Китае большую часть времени практически не выходила за пределы страны из-за серьезных ограничений со стороны властей, а контрабандный вывоз чая из Китая по морю карался смертной казнью. Соседние азиатские страны впервые познакомились с китайским чаем раньше европейских в результате плаваний Чжэн Хэ, легендарного адмирала империи Мин (1405–1433 годы). В 1607 году купцы голландской Ост-Индской компании впервые закупили китайский чай в Макао и доставили его на остров Яву. Оттуда в 1610 году чай впервые попал в Европу и уже к концу XVII века стал привычным для европейцев напитком.

Существуют две версии, когда китайский чай впервые оказался на Руси. Согласно первой, отряд казака Ивана Петлина, первого русского посланника в Китай с официальной миссией, передал чай, подаренный императором Ваньли, царю Михаилу Федоровичу Романову в 1618 году. По второй версии, посол Василий Старков привез царю Алексею Михайловичу чай, подаренный монгольским ханом, в 1638 году. В товарных количествах чай впервые попал в Россию благодаря голландским купцам — в небольших количествах через Архангельск. Прямая беспошлинная пограничная торговля между Российской империей и Китаем, в том числе чаем, началась после подписания двумя странами Кяхтинского договора 1727 года. Центром торговли стало приграничное поселение Кяхтинская слобода (Кяхта). Уже в 1727–1728 годах российские купцы-торговцы закупили 12,5 т чая. К концу XVIII века в Россию завозили около 870 т в год, в середине XIX столетия объемы поставок достигали 130 тыс. т в год. Из напитка для самых богатых в XIX веке чай стал народным напитком. Примерно до великой крестьянской реформы 1861 года практически весь чай на российском рынке был китайским. После этого на рынке стали появляться индийские и цейлонские чаи. Хотя в России китайский чай начал терять позиции, для Китая Россия на рубеже XIX-XX веков была главным направлением экспорта. В 1915 году в Россию было ввезено 70 тыс. т китайского чая. После революции 1917 года объемы поставок резко уменьшились — до 9500 т в 1938 году.

В 1950 году Китайская Народная Республика начала поставлять в Советский Союз чай, расплачиваясь им за поставки оружия в период гражданской войны в Китае и Корейской войны 1950–1953 годов.

Вследствие развития чайного производства на территории СССР, а также ввиду того факта, что советско-индийские отношения на протяжении многих лет были гораздо лучше советско-китайских, китайский чай утерял первое место по популярности в нашей стране и так и не восстановил свои позиции в постсоветское время.

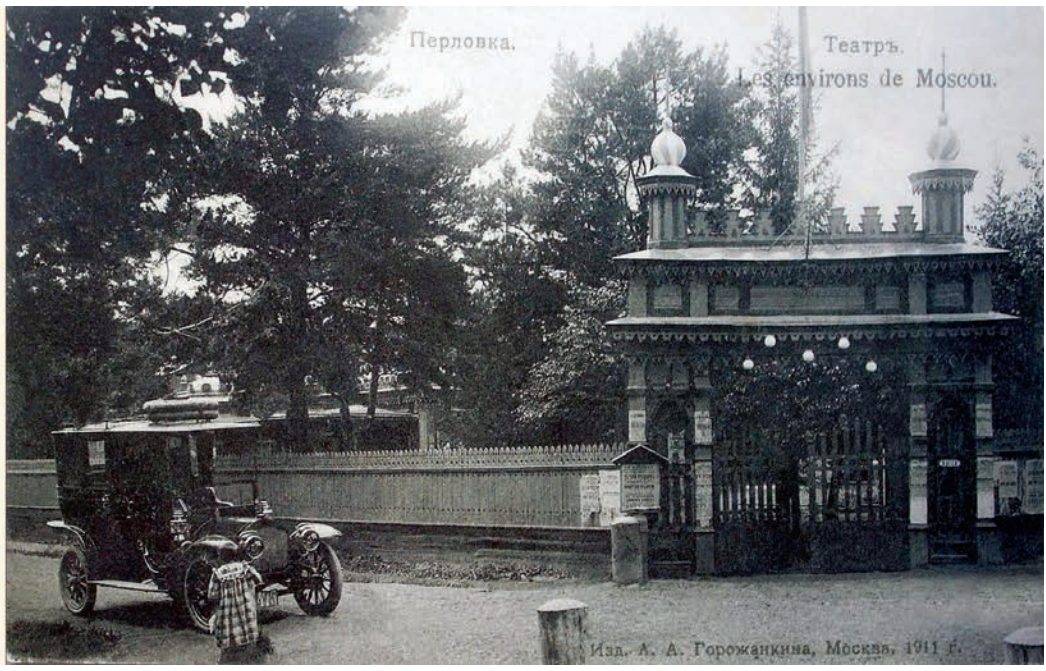
Согласно опубликованному в 2023 году исследованию Россельхозбанка, больше всего чая Россия в настоящее время импортирует из Индии (31%), далее следуют Шри-Ланка (18%), Кения (17%), Китай (11%), Вьетнам (6%). Небольшие поставки осуществляют еще несколько десятков стран, среди которых Зимбабве, Аргентина и Мозамбик.



РГИА



ИЗД. А.А. ГОРОЖАНКИНА, МОСКВА



Герб рода дворян Перловых

Театр в имении Перловка. Дореволюционная открытка

КАКУЮ ПОЛЬЗУ ПРИНОСЯТ ЧАЕТОРГОВЦЫ ГОСУДАРСТВУ

(из книги, выпущенной к 100-летию фирмы «В. С. Перлов и сыновья»)

1) Чаеторговцы, способствовавшие, ранее ученых экспедиций, ознакомлению России с Китаем,— содействовали установлению мирных отношений между обоими государствами.
2) Чаеторговцы, доставив уже государству более миллиарда рублей дохода, довели его до 40 миллионов рублей в год, сделав чай первенствующим предметом ввоза, а пошлину с него — главнейшею статьей таможенного дохода.
3) Чаеторговцы, ввозя въ Россию единственный заграничный товар, не составляющий конкуренции ни одному из продуктов внутреннего производства, способствовали возникновению и развитию в нашем отечестве многочисленных фабричных производств.
4) Чаеторговцы распространяют продукт, несомненно полезный, с точки зрения народного здравия, медицины и гигиены,— продукт, представляющий, кроме того, могучее орудие в борьбе правительства с алкоголизацией населения.
Такова польза, приносимая нашему отечеству чайною торговлей в политическом, финансовом, промышленном и общественном значениях.

В 1895 году стало известно, что на следующий год на коронацию императора Николая II должен приехать высокопоставленный китайский сановник Ли Хунчжан, отвечавший за внешнюю политику Цинской империи. Коронация оказалась хорошим поводом для приглашения Ли Хунчжана в Россию. Через неделю после нее был подписан секретный договор о союзе против Японии, по которому России было предоставлено право строительства железнодорожной магистрали через территорию Маньчжурии — Китайско-Восточной железной дороги.

Для Перловых приезд Ли Хунчжана на коронационные торжества в Москву потенциально открывал широкие деловые возможности. Сергей Перлов решил принять высокого гостя у себя и для этого решил перестроить дом на Мясницкой в китайском стиле. Проектом руководил архитектор Карл Гиппиус, работавший у Клейна (дом на Мясницкой дошел до нашего времени, в нем по-прежнему работает чайный магазин).

Вот как описывал приезд Ли Хунчжана в Москву корреспондент лондонской газеты The Daily Telegraph: «Его прием стал главным событием дня. Я имею в виду не официальный прием на железнодорожной станции, где ему были оказаны обычные церемониальные почести, а теплый прием, который последовал сразу после этого, который оказало ему частное лицо, богатый русский торговец чаем по фамилии Перлов. Этот джентльмен, имеющий большой опыт торговых сделок с китайскими торговцами чаем, предложил Ли Хунчжану отказаться с благодарностями от резиденции, которая ему была предложена официально, и воспользоваться гостеприимством хозяина дома, который по этому случаю был оформлен без оглядок на расходы и производил великолепное художественное впечатление. Китайские флаги весело реяли на ветру в окнах просторного здания, были видны крупные надписи со словами приветствия на китайском языке, вряд ли понятные простому зрителю. Щиты с гербом Ли Хунчжана и китайские драконы украшали стены дома, большей частью спрятанные за восточными коврами, гирляндами, зеленью и цветам. Перлов и члены его семьи встретили посла у двери и предложили ему символ русского гостеприимства — хлеб-соль на массивном золотом блюде. Оркестр во дворе сыграл несколько диких китайских мелодий, а затем российский гимн. Двадцать четыре мальчика в желтом и красном рассыпали перед Ли Хунчжаном свежесрезанные цветы, женщины дома презентовали ему прекрасный букет, а четыре мужских члена семьи проводили его в его покои, украшенные в артистическом китайском стиле».

Правда, высокий гость так и не принял приглашение поселиться у Сергея Перлова, а остановился со своей свитой из 40 человек у его племянника на 1-й Мещанской.

В доме Сергея Перлова на Каланчевской улице с 1903 года действовала чаеразвесочная фабрика. В 1907 году она была электрифицирована. В 1911 году объем годового производства этой фабрики составлял 8 113 180 руб.

Сергей Перлов был глубоко верующим человеком. Он неоднократно посещал Оптину пустынь. Он и его супруга были духовными чадами оптинского старца отца Амвросия, основателя Шамординской женской обители и благотворителями этой обители. Практически все монастырские постройки были возведены на пожертвованные ими средства. Сергей Васильевич, скончавшийся в 1910 году (по другим данным — в 1911 году), согласно его завещанию, был похоронен в обители.

После его смерти товарищество «Сергей Васильевич Перлов и Ко» было преобразовано в Товарищество на паях чайной торговли «Сергей Васильевич Перлов» в Москве с основным капиталом 2,5 млн руб. Торговый дом стал носить новое название — «С. В. Перлов и И. И. Казаков».

Все изменили революции

На рубеже XIX и XX веков в России начался экономический кризис, сначала в легкой, а затем и в тяжелой промышленности. Проигранная русско-японская война, забастовки и декабрьское восстание 1905 года в Москве усугубили ситуацию. Страна оказалась на грани финансового банкротства. В декабре 1905 года в ряде газет было опубликовано обращение Пе-



Фарфоровые банки из-под чая товарищества «Василий Перлов с сыновьями» пользуются большой популярностью у ценителей антиквариата

тербургского совета рабочих депутатов и ряда политических партий к населению страны с призывом не платить подати и налоги, забирать деньги из банков и сберегательных касс, а при получении зарплаты требовать выдачи всей суммы золотом.

В конце декабря газета «Русские ведомости» писала: «Деньги нам нужны — в этом никто не сомневается; не сомневается никто и в том, что нам их не дадут ни внутри страны, ни за границей. Внутри страны не дают потому, что их нет, что наши банки и частные капиталисты сами нуждаются в кредите и не располагают свободными ресурсами; за границей не дают потому, что нам не доверяют. Между тем запросы растут: нам нужно расплатиться с Японией, нужно покрывать расходы на содержание войск на Дальнем Востоке, нужно поддерживать частные банки, чтобы предупредить их банкротство и связанное с этим банкротство массы торговых и промышленных предприятий, нужны деньги для возврата вкладов из сберегательных касс».

Одной из жертв кризиса стал торговый дом «Д. и А. Расторгуевы», занимавшийся торговлей чаем и сладостями. Эта фирма была связана тесными деловыми отношениями с фирмой «В. Перлов с сыновьями». Когда фирме Перлова понадобился кредит на 700 тыс. руб., это партнерство стало для банков, в которые он обращался, достаточным поводом для отказа. В 1906 году фирма «В. С. Перлов и сыновья» была признана несостоятельной. Была введена внешняя администрация. Отсутствие доходов и необходимость возвращать долги вынудили Николая Семеновича Перлова вернуть арендованную землю, а собственную землю и дачи продать удельному ведомству

В 1912 году Николай Семенович Перлов скончался. Его сыновья и наследники Александр и Николай устроили грандиозный аукцион собранных им коллекций. Вот что писал об аукционе один из побывавших на нем репортеров: «В первом зале расположены коллекции фарфоровых вещей. Тут всевозможные вазы, блюда, тарелки, часы, чашки, группы и т. п… В пятом зале — мельхиоровые вещи. Интересна большая коллекция самоваров и кофейников». Из-за завышенных оценок многие вещи остались

Из-за резкого колебания цен и периодических приостановок в поставках купцы несли огромные убытки. Вложения в чай были высокорискованными



На упаковке чая, выпускавшегося компанией Сергея Васильевича Перлова, слово «чай» было составлено из фигурок человечков

непроданными. В то же самое время в Артиллерийском историческом музее в Санкт-Петербурге была выставлена богатая коллекция древнего оружия, собранная Сергеем Васильевичем Перловым. Его фирма благополучно пережила кризис начала века.

Александр и Николай Перловы обратились в Русско-Азиатский банк с просьбой о реструктуризации отцовского долга, а также начали новое дело. Перловка была потеряна, но оставались Вилы и Подлипки, где братья решили построить новый дачный поселок — «Ново-Перловка». Разрешение на строительство было получено в июле 1912 года, а уже в октябре Перловы продали Ново-Перловку кандидату права Александру Вейнраубу.

В 1914 году был продан дом на Мещанской. В 1916 году Николай Николаевич Перлов сумел добиться снятия администрации с семейной фирмы.

Рабочие обеих перловских фирм были политически активны. В январе 1913 года большевистская газета «Правда» опубликовала следующее письмо: «Мы, группа рабочих чаеразвески В. Перлова в Москве, прочитав в газете „Правда“ призыв передовых рабочих о создании московской рабочей газеты, приветствуем этот почин и присоединяемся к призыву. Рабочая газета в таком крупном промышленном городе, как Москва, необходима. За это дело нужно немедленно взяться рабочим Москвы. Не нужно медлить ни одного дня. Мы обращаемся ко всем рабочим города Москвы и надеемся, что каждый рабочий, читающей газету „Правда“, откликнется на этот призыв и не откажется пожертвовать сколько-нибудь из своего скудного заработка. При сем прилагаем в фонд I ежедневной московской рабочей газеты 1 р. 75 к.».

В сентябре 1913 года рабочие этой чаеразвесочной фабрики вместе с рабочими других московских предприятий поддержали забастовку трамвайных служащих, а 29 марта (11 апреля) 1918 года на перевыборах в Московский совет проголосовали за кандидата-большевика.

После революции все фабрики, магазины, дома, принадлежащие семейству Перловых, были национализированы. При этом некоторое время использовались старые названия.

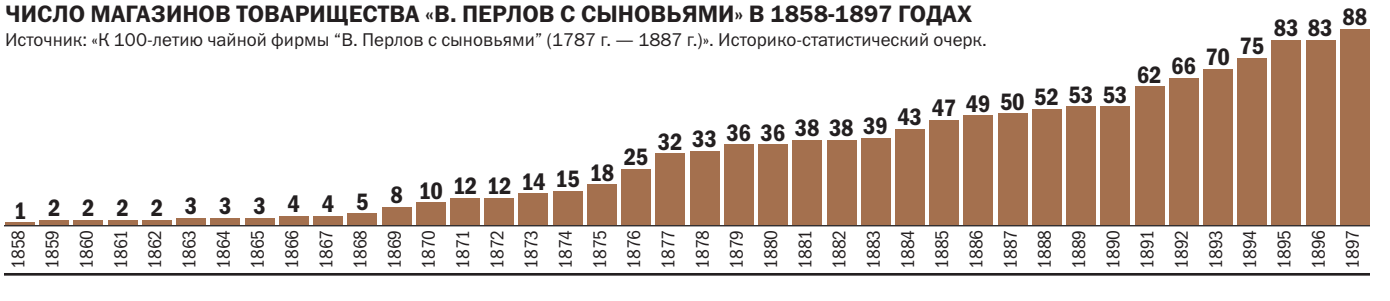
В июле 1918 года газеты сообщали об остатках запасов чая в Москве: «По собранным от торговых фирм сведениям, остатки чая на 1 июля в Москве определяются следующим образом: байховых чаев — 4 793 706 ¾ фунта, кирпичного — 1 150 790 фунтов и 70 ящиков, плиточного — 57 341 фунт и 7 ящиков. Наибольшее количество чаев сосредоточено у С. В. Перлова — 1 077 038 фун. байхового».

В послереволюционные годы чаеразвесочная фабрика на Каланчевской улице была переименована в «Большевичку», потом закрыта, а здание передано Каланчевской бирже труда. Бездомные строители и чернорабочие могли получить на бирже специальные талоны на ночлег в бараке. А в 1929 году «Большевичка» заработала снова — но уже не как чаеразвесочная, а как швейная фабрика.

Национализированный флагманский магазин на Мясницкой улице (в 1918–1935 годах улица называлась Первомайской, в 1935–1990 годах — улицей Кирова) остался магазином чая, а помещения на втором и третьем этажах дома были отданы под коммунальные квартиры. В начале XXI века стартовала реконструкция исторического здания, завершившаяся в 2012 году. Магазин на первом этаже по-прежнему торгует чаем ●

ЧИСЛО МАГАЗИНОВ ТОВАРИЩЕСТВА «В. ПЕРЛОВ С СЫНОВЬЯМИ» В 1858-1897 ГОДАХ

Источник: «К 100-летию чайной фирмы “В. Перлов с сыновьями” (1787 г. — 1887 г.)». Историко-статистический очерк.



«ВОЛАТИЛЬНОСТЬ СТАЛА МЕНЬШЕ ВЛИЯТЬ НА ПОВЕДЕНИЕ ИНВЕСТОРОВ»

На рынке — период высоких ставок. Банк России в очередной раз повысил ключевой индикатор в конце июля и не исключает его дальнейшего роста. В такой ситуации другим инструментам, доступным массовому инвестору, сложно конкурировать со вкладами, которые бьют рекорды доходности. И все же альтернатива есть — фондовый рынок. Как новичкам и опытным инвесторам правильно воспользоваться моментом, чтобы зафиксировать доходность надолго, «Деньгам» рассказал старший вице-президент, руководитель блока «Управление благосостоянием» Сбербанка **Руслан Вестеровский.** По его мнению, вклады и фондовый рынок не исключают друг друга. Что, кстати, подтверждает и статистика.

ТЕКСТ **Ксения Дементьева**
ФОТО **Евгений Разумный**

29 июля ЦБ повысил ключевую ставку на 2 п. п.— до 18%. Что это означает для рынка депозитов и фондового рынка? Как себя ведут клиенты СберИнвестиций?

— Помимо ожидаемого повышения ключевой ставки, ЦБ обновил прогнозы по инфляции. До конца года возможно еще одно повышение, чтобы справиться с ростом цен. Депозиты в этих условиях становятся привлекательными, но есть инструменты, которые могут с ними конкурировать. Интерес наших клиентов к фондовому рынку сохраняется: в первом полугодии 2024 года они открыли 522 тыс. новых брокерских счетов. Это в два с лишним раза больше, чем за первые шесть месяцев прошлого года (230 тыс.).

Причем во втором квартале 2024 года открыто 308 тыс. счетов по сравнению с 214 тыс. в первом. Думаю, что в третьем тоже будет хорошая динамика. Так что по количеству новых инвесторов и новых брокерских счетов мы видим, что интерес не снижается, а продолжает расти.

— Какие интересные варианты инвестиций в нынешних условиях может предложить фондовый рынок?

— Есть инструменты, которые могут неплохо конкурировать с депозитами. Это прежде всего фонды денежного рынка. Доходность по ним также привязана к ключевой ставке ЦБ. Однако это более гибкий инструмент: из таких фондов можно выйти в любой момент. Фонды денежного рынка позволяют быстро принимать решения и перекладывать капитал в другие активы, когда ситуация на рынке меняется. Общий объем таких вложений уже превысил 400 млрд руб. Этот инструмент вошел в топ первого полугодия.

Другой вариант — флоатеры, то есть облигации с плавающими ставками, которые привязаны к уровню ключевой ставки или ставки денежного рынка RUONIA. Тут доходность может быть даже чуть выше, чем в фондах денежного рынка, за счет риск-премии эмитентов. Институциональные инвесторы сейчас активно пользуются флоатерами.

По классическим ОФЗ с фиксированным купоном можно зафиксировать ставку порядка 15% на 8–10 лет. По депозитам такой возможности нет. Депозиты обычно предлагают пиковую доходность на коротком горизонте 6–7 месяцев.

Это отличная возможность для пенсионных фондов: ценные бумаги под такой процент сгенерируют хорошую доходность до погашения.

Кроме того, есть бонусы и от нас. Мы запустили реферальную программу, по которой клиенты СберИнвестиций могут приглашать друзей открыть счет в приложении и получать за это подарок. Клиенты получают 1000 руб. за каждого приглашенного, а друзья — по одной акции Сбера за первые инвестиции.

— Пользуются ли спросом акции? Сейчас бум IPO. Предлагаете ли вы своим клиентам поучаствовать в них?

— Да, мы видим спрос на участие в IPO. В СберИнвестициях мы предлагаем все IPO. Есть разный класс участия: одни IPO мы активно маркетируем, другие просто предлагаем. Если смотреть на интерес клиентов к ним, то на каждое IPO переподписка в несколько раз. До конца года наверняка произойдет еще некоторое количество первичных размещений. Клиенты тоже этим очень интересуются, но здесь нужно смотреть на свой риск-профиль, временной горизонт и индустрию, в которой работает эмитент. Это для более продвинутых инвесторов, новичкам стоит присмотреться к другим инструментам.

— С чего лучше начать новичку?

— Существует миф, что инвестиции — это сложно. У нас 60% клиентов — новички. Сейчас любой может за пару минут открыть брокерский счет, пополнить его и купить первый инвестиционный инструмент. Самое простое — начать с облигаций, где риск ниже, чем в других финансовых инструментах. Главный совет — диверсифицируйте портфель по индустриям, риск-профилю, горизонту и так далее.

Другой вариант — открыть инвесткопилку. Минимальная сумма — 10 руб., верхнего предела нет. На вложенные деньги покупается биржевой фонд, которым управляют профессионалы. Для этого не нужно даже открывать брокерский счет. Можно настроить автопополнение. Комиссии за вывод средств и подключение нет. Взимается только небольшая плата за управление активами.

И назову также биржевые фонды, которые есть в нашем приложении: в первую очередь фонд денежного рынка Сберегательный, его тикер — SBMM.

— У вас есть готовые стратегии для разных риск-профилей?

— В СберИнвестициях есть подборки перспективных бумаг по потенциалу роста стоимости, по высокому дивидендному доходу. Они генерируют доходность выше, чем по классическому индексу Московской биржи. Активно торгующих клиентов — примерно 20% от общего объема. Намного больше тех, кто смотрит на долгосрочные стратегии «купил и держи», доверяет профессионалам, покупает биржевые фонды и так далее.

— А может ли инвестор без образования в сфере финансов и экономики



ЕВГЕНИЙ РАЗУМНЫЙ

стать продвинутым игроком? Помогаете ли вы расти?

— Для тех, кто хочет сам погрузиться в тонкости фондового рынка, мы сделали серьезные программы обучения: в приложении СберИнвестиции можно протестировать, посмотреть, почитать и послушать про инвестиции и даже подготовиться к сдаче теста для доступа к сложным финансовым инструментам. А в приложении СберБанк Онлайн можно получить статус квалифицированного инвестора.

— Как изменилось поведение инвесторов на бирже?

— Мы видим тренд на увеличение среднего срока владения бумагами. Если пять лет назад бумаги в среднем держали полгода, то сейчас — уже два. Волатильность стала меньше влиять на поведение инвесторов.

К тому же больше диверсифицируются портфели, то есть чаще покупают не один инструмент и не два, а больше. Если в прошлом году у нас 17% клиентов вкладывались в два и более инструмента, то сейчас — уже 21%.

Для поддержания этого тренда добавили в СберИнвестиции долгожданный сервис — возможность проводить сделки на внебиржевом рынке акций Московской биржи, так называемом OTC (over the counter), с центральным контрагентом. Помимо этого с июля наши клиенты могут участвовать в аукционах ОФЗ. Буквально только что подписали документы и работаем над запуском торгов драгметаллами и фьючерсами в приложении.

— Сколько всего клиентов сейчас?

— В блоке «Управление благосостоянием» по состоянию на конец первого полугодия 2024 года было 37,8 млн клиентов. Сюда входят клиенты, которые владеют инвестиционными или страховыми продуктами.

— Есть ли у вас интересные примеры роста благосостояния ваших инвесторов?

— Есть классический бенчмарк, на который все ориентируются,— это индекс Московской биржи. Если клиент следовал нашей подборке «Топ российских акций», то за 2023 год он мог увеличить портфель на 79%. За аналогичный период индекс Московской биржи увеличился только на 35%. То есть если покупать бумаги из подборки, собранной профессиональными аналитиками Сбера, то прирост был бы в два с лишним раза больше.

Мы также даем рекомендации по акциям компаний средней и малой капитализации. Там тоже может быть хороший рост. За прошлый год доходность такой подборки составила 97%.

Еще одна популярная подборка — «Топ дивидендных российских акций». По ней доходность за 2023 год составила 141%.

— Какие у вас ожидания от фондового рынка, который ставит новые рекорды?

— По нашим прогнозам, общая рыночная стоимость финансовых активов до конца года вырастет с 9,9 до 11,5 трлн руб. Мы смотрим на рост рынка шире, не только в разрезе клиентов брокерских и управляющих компаний. В этом году появилась новая программа долгосрочных сбережений (ПДС), которая тоже дает прирост. Правительство запланировало привлечь 250 млрд руб. за этот год. Существенная часть этого плана ложится на нас — примерно 60%, то есть 150 млрд руб.

— Как прошел запуск ПДС? Чем будете привлекать инвесторов и как будете развивать программу?

— На середину августа россияне вложили в ПДС в СберНПФ 32,5 млрд руб. и заключили свыше 700 тыс. договоров. Для нового инструмента это впечатляющие результаты. Активных инвесторов, на мой взгляд, в ПДС привлечет перевод накопительной пенсии. Напомню, что благодаря ПДС россияне, которые официально работали с 2002 по 2013 год, смогут заставить накопительную пенсию работать на себя. Для этого нужно перевести эти деньги из государственной системы обязательного пенсионного страхования (ОПС) в личную программу долгосрочных сбережений. Тогда инвестор сможет получить их в течение фиксированных в договоре со СберНПФ пяти лет или позже, а также в любой момент пользоваться ими в особых жизненных ситуациях. Через 15 лет можно будет снять всю сумму без ограничений. В государственной системе ОПС все эти опции недоступны. В 2025–2026 годах СберНПФ будет предлагать в рамках ПДС несколько инвестиционных стратегий, по которым будут размещаться и средства переведенных пенсионных накоплений. Думаю, такая возможность многих заинтересует.

— Какие еще новшества готовите?

— С 1 января 2025 года появятся продукты долевого страхования жизни — это финансовый инструмент, сочетающий в себе инвестиции в финансовые инструменты (в том числе паи ПИФов) и договор страхования жизни. Важный дисклеймер: налоговые льготы еще предстоит принять в виде поправок, только после этого инструмент сможет заработать в полную силу.

На финансовом конгрессе Банка России обсудили этот вопрос с представителями ЦБ и Минфина, председателем комитета по финансовому рынку Государственной думы Анатолием Аксаковым, вице-спикером Совета федерации Николаем Журавлевым. Все подтвердили, что есть намерение сохранить налоговую льготу (уменьшение налогооблагаемой базы на ставку рефинансирования) для продуктов страхования жизни. Скорее всего, она будет действовать на договоры только с определенной срочностью. Это нормально, потому что государству нужно привлечь длинные деньги в экономику, а инвесторам — получить налоговые преференции. Решение обеих задач дает компромисс.

Кроме того, в новом законе не установлен минимальный порог входа в продукты ДСЖ. Сейчас мы предлагаем аналоги от 1,5 млн руб., то есть только обеспеченным клиентам это интересно. А с 1 января каждый страховщик сможет сам устанавливать этот порог, исходя из экономической обоснованности ●

«По нашим прогнозам, общая рыночная стоимость финансовых активов до конца года вырастет с 9,9 до 11,5 трлн руб.»

ИНВЕСТИЦИИ НЕ ЗАДАЛИСЬ

САМЫЕ ПРОВАЛЬНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ ЛЕТА

Лето стало провальным для многих финансовых инструментов, доступных частным инвесторам в России. Худшую динамику продемонстрировали лидеры весенне-зимнего периода — акции российских компаний и паевые инвестиционные фонды, на них ориентированные. Неплохую прибыль частникам принесли золото и рублевые депозиты. Стабильный доход продолжают приносить фонды денежного рынка.



GETTY IMAGES

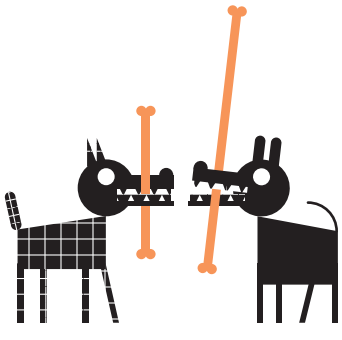
Золото

Благородный металл вновь доказал свои защитные свойства в период турбулентности. По оценке «Денег», в летние месяцы инвестиции в золото принесли доход почти в 9%, что заметно лучше результата за аналогичный период 2023 года. Тогда покупка драгоценного металла обеспечила доход в 3,5%, что было связано с ростом курса доллара в России.

В этом году маржинальность инвестиции в золото была обеспечена в первую очередь ростом мировых цен. По данным Investing.com, в середине августа цена золота на мировом рынке впервые в истории превысила уровень $2500, уже 20 августа была достигнута отметка $2532 за тройскую унцию. Даже с учетом коррекции и закрепления цены возле $2513 за унцию она осталась почти на 8% выше майской. Эффект был усилен небольшим ростом курса доллара в России (плюс 0,8%).

Подъему цены благородного металла способствовали слабые данные по экономике США и ожидания скорого перехода ФРС к более мягкой денежно-кредитной политике. В пользу такого шага говорят не только последние заявления представителей регулятора, но и протокол с июльского заседания, на котором ключевая ставка осталась на уровне 5,25–5,5%. По данным CME FedWatch, трейдеры оценивают вероятность снижения ставки на 25 базисных пунктов на сентябрьском заседании в 65,5%. «Золото конкурирует с другими защитными активами — депозитами в долларах и казначейскими облигациями США. Поэтому чем крепче позиции доллара и чем выше процентные долларовые ставки, тем ниже спрос на золото, и наоборот»,— отмечает главный аналитик Совкомбанка Михаил Васильев.

В ближайшие месяцы геополитика будет определять ситуацию на мировом рынке золота, стимулируя покупки портфельными управляющими и центробанками. По мнению Михаила Васильева, цены на золото до конца года будут находиться в диапазоне $2400–2700 за унцию, к концу года вероятно движение к верхней границе диапазона. «Поддержку котировкам окажут покупки со стороны физических лиц (в первую очередь в Китае, Индии, Турции и России). Люди покупают золото в том числе как страховку от ослабления национальной валюты»,— поясняет господин Васильев.



Депозиты

В середине лета Банк России после семимесячного перерыва вернулся к повышению ключевой ставки. В июле регулятор поднял ее сразу на 2 процентных пункта, до 18%. Следом выросли и ставки по вкладам. По данным ЦБ, во второй декаде августа средняя максимальная ставка у крупнейших банков приблизилась к 17,5% годовых — максимума с марта 2022 года.

Подъем ключевой ставки не повлиял на доходность депозитов, открытых в конце мая, поэтому за отчетный период вкладчики могли заработать 3,8%. Сопоставимый доход принесли депозиты в евро (3,5%). Долларовый вклад обеспечил своему держателю прибыль в размере 0,9%. Столь символический результат стал возможен только за счет резкого роста курса американской валюты.

В летние месяцы на российском валютном рынке наблюдалась повышенная волатильность. 12 июня США ввели санкции против Московской биржи. Биржа была вынуждена прекратить торги долларом и евро. За несколько дней курс доллара упал на внебиржевом рынке почти на 8 руб., до 82,4 руб./$. Затем за две недели отыграл часть позиций и в начале июля вернулся к 88 руб./$. Следующий месяц он потерял 3 руб., чему способствовало нарушение привычных цепочек трансграничных операций и жесткая ДКП Банка России. «Высокий уровень ключевой ставки ЦБ РФ позволял удерживать значительную часть частного капитала внутри страны, обеспечив минимальный отток денег за рубеж»,— поясняет начальник аналитического управления банка «Зенит» Владимир Евстифеев.

В августе ситуация изменилась, и американская валюта подорожала до 91 руб./$. Ослабление рубля, как считает Владимир Евстифеев, могло быть спровоцировано как геополитическим фактором, там и спросом на валюту со стороны крупных игроков. В числе версий также и истекающая лицензия OFAC на проведение расчетов с Мосбиржей, которая была пролонгирована до октября.

В сложившихся условиях ближайшие перспективы рубля выглядят ней-

ТЕКСТ **Иван Евишкин**
ФОТО **Getty Images**

КАКОЙ ДОХОД ПРИНЕСЛИ ВЛОЖЕНИЯ В ЗОЛОТО* (%)

	3 МЕСЯЦА	1 ГОД	3 ГОДА
ЗОЛОТО	8,88	30,35	73,93
ФОНДЫ ФОНДОВ	8,76	29,95	72,97
КУРС ДОЛЛАРА	0,85	-1,97	23,38

Источники: Profinance, Московская биржа. *Данные на 20 августа.

КАКОЙ ДОХОД ПРИНЕСЛИ ВЛОЖЕНИЯ В ДЕПОЗИТЫ* (%)

	3 МЕСЯЦА	1 ГОД	3 ГОДА
ВКЛАД РУБЛЕВЫЙ	3,79	9,30	18,60
ВКЛАД ДОЛЛАРОВЫЙ	0,91	-1,82	23,82
ВКЛАД В ЕВРО	3,49	0,39	18,11
ИЗМЕНЕНИЕ КУРСА ДОЛЛАРА	0,85	-1,97	23,38
ИЗМЕНЕНИЕ КУРСА ЕВРО	3,45	0,28	16,71

Источники: ЦБ, Московская биржа, оценки «Денег». *Данные на 20 августа.



трально. С одной стороны, рубль имеет поддержку в виде сохраняющейся сложности с внешней платежной инфраструктурой, что будет сдерживать спрос на иностранную валюту со стороны импортеров. С другой, высоки риски снижения цен на основной экспортный товар России — нефть — на фоне планов по постепенному увеличению ее добычи по решению ОПЕК+ и рисков рецессии в крупнейших экономиках, что приведет к уменьшению поступления валюты в страну. «Сохранение проблем с внешними платежами также способно оказать давление на рубль, поскольку экспортеры могут начать оставлять больше валюты на внешнем периметре, что вполне вероятно с учетом снижения требований по обязательной продаже валюты. В числе позитивных моментов стоит отметить сохранение высокого уровня ключевой ставки, вероятность повышения которой до конца года сохраняется»,— полагает Владимир Евстифеев. По его оценке, к концу осени доллар будет торговаться в диапазоне 87–91 руб./$.

ПИФы

В минувшем месяце основная часть розничных паевых инвестиционных фондов (открытых и биржевых) принесла убыток их держателям. По оценкам «Денег», основанным на данных Investfunds, лишь одна треть крупных фондов (стоимость чистых активов каждого из которых превышает 500 млн руб.) зафиксировала положительный результат, остальные оказались убыточными. При этом лишь девять фондов смогли принести инвесторам доход выше 5%, годом ранее таковых было в девять раз больше, а результат 20 лучших был на уровне 20–34%.

Лучшую динамику продемонстрировали фонды драгметаллов, которые на фоне подорожания золота обеспечили доход пайщикам в 3–7,1%. Лучший результат показали БПИФы, инвестирующие в физический металл на Московской бирже, стоимость таких продуктов за отчетный период выросла на 6,9%, до 7133 руб./г. Отстали от них фонды с акциями «золотых» иностранных ETF и паями аналогичных российских БПИФов.

Стабильный результат продолжают демонстрировать фонды денежного рынка, паи которых прибавили за летние месяцы 3–3,6%. Эта категория ПИФов является самой надежной на рынке, поскольку зарабатывает на краткосрочных операциях обратного РЕПО. Такие сделки не имеют процентного риска, а потому подходят для размещения средств в периоды нестабильности не только на фондовом, но и долговом рынке, которые в летние месяцы трясло на фоне подъема ключевой ставки Банком России.

Худшую динамику продемонстрировали фонды акций. По данным Investfunds, паи большей части таких фондов потеряли в цене 6–16%. В аутсайдерах оказались отраслевые фонды, ориентированные на добывающие компании, которые страдают не только из-за подъема ключевой ставки, но и сильного курса рубля. До 8% потеряли в цене паи фондов валютных облигаций: еврооблигаций, замещающих и юаневых облигаций. «Среди облигационных фондов сильную динамику показали не только продукты, ориентированные на инструменты денежного рынка (преимущественно обратное РЕПО), но и на выпуски облигаций с плавающей ставкой купона»,— отмечает портфельный управляющий УК «Первая» Владислав Данилов.

Относительно перспектив ближайших месяцев управляющие высказываются с осторожностью и не ждут сильных изменений в инвестиционных предпочтениях клиентов. По мнению Владислава Данилова, фонды денежного рынка, а также облигации с плавающей ставкой купона (и, соответственно, фонды с высоким их содержанием), сохраняют высокую степень актуальности, поскольку сохраняется вероятность дополнительного повышения ключевой ставки и ее удержания на высоком уровне длительное время.

Акции

Главным разочарованием лета стал российский рынок акций. Снижение основного индекса Московской биржи началось еще в мае, в летние месяцы стало понятно, что это надолго. 19 августа рублевый индекс после более чем годового перерыва опустился ниже 2800 пунктов, завершив отчетный период на 2768 пунктах, что почти на 14% ниже значений конца весны.

Из всех ликвидных бумаг, рассматриваемых «Деньгами», лишь акции «Газпрома» показали символический прирост в цене. За неполные три месяца они подорожали на 1,2%. Данная аномалия вызвана тем, что ранее в весенние месяцы акции подешевели почти на 30% после рекомендаций совета директоров компании не платить дивиденды, теперь рынок просто догонял их.

Наиболее агрессивно инвесторы выходили летом из акций «Магнита» и АЛРОСА. Такие вложения принесли бы оставшимся в них акционерам бумажный убыток в 25,8%. Ритейлер страдает из-за ужесточившейся ДКП ЦБ. По мнению аналитика «Цифра брокер» Наталии Пырьевой, повышение ключевой ставки может вынудить «Магнит» направить свободный денежный поток на покрытие краткосрочных долговых обязательств, в таком случае компания не сможет выплатить дивиденды. «Первоначальным сильным импульсом к снижению бумаг „Магнита“ стали меньшие, чем ожидал рынок, дивиденды за прошлый год»,— отмечает госпожа Пырьева.

Основной негатив в акциях АЛРОСА связан со слабыми перспективами на рынке алмазов. Спрос на бриллианты заметно снижается на фоне появления синтетических камней, что приводит к снижению цен на алмазы. «Подтверждением того, что компания разделяет ожидания рынка в отношении долгосрочного ослабления спроса на алмазы на глобальном рынке из-за изменений предпочтений покупателей, служат планы по диверсификации бизнеса через золотодобычу»,— считает Наталия Пырьева. Развитие в этом направлении, по ее словам, может принести плоды, но в долгосрочной перспективе, а в текущее время приведет к росту капитальных расходов ●

КАКОЙ ДОХОД ПРИНЕСЛИ ВЛОЖЕНИЯ В ПАЕВЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ* (%)

КАТЕГОРИЯ ФОНДА	3 МЕСЯЦА	1 ГОД	3 ГОДА
АКЦИИ РОССИЙСКИЕ	-1–16	-65–+37	-72–+98
РУБЛЕВЫЕ ОБЛИГАЦИИ	-4–+2	-12–+11	5–45
ЕВРООБЛИГАЦИИ	-7,5–+8,7	-3–+17	-3–+27
СМЕШАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ	-1–14	-7–+11,6	-2,5–+24
ДЕНЕЖНЫЙ РЫНОК	2,9–3,6	11–16	29–36
ДРАГМЕТАЛЛЫ	2,7–6	16–24	43–67

Источник: Investfunds. *Данные на 20 августа.

КАКОЙ ДОХОД ПРИНЕСЛИ ВЛОЖЕНИЯ В АКЦИИ* (%)

	3 МЕСЯЦА	1 ГОД	3 ГОДА
ИНДЕКС МОСКОВСКОЙ БИРЖИ	-13,94	-11,01	-27,66
СБЕРБАНК	-12,30	5,15	-15,77
«РОСНЕФТЬ»	-13,49	-12,17	-9,83
«ГАЗПРОМ»	1,17	-28,00	-56,87
«НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ»	-11,29	-23,33	-47,37
«РУСГИДРО»	-6,09	-33,51	-28,22
«МАГНИТ»	-25,85	-7,45	-5,21
«ЯНДЕКС»	-6,10	44,24	-25,84
АЛРОСА	-25,81	-36,81	-57,95
«АЭРОФЛОТ»	-11,03	9,42	-26,81
«ФОСАГРО»	-10,58	-22,68	67,25

Источник: Московская биржа. *Данные на 20 августа.

РЕКОРДНЫЙ ДОЛГ

УЖЕСТОЧЕНИЕ ПОЛИТИКИ ЦБ НЕ ОХЛАДИЛО ПЕРВИЧНЫЙ РЫНОК ОБЛИГАЦИЙ

Внутренний долговой рынок России вырос, несмотря на изоляцию и жесткую денежно-кредитную политику ЦБ. По итогам первого полугодия 2024 года объем размещений корпоративных облигаций составил рекордные для этого времени года 2,3 трлн руб. Не последнюю роль при этом играют частные инвесторы, которые охотно покупают облигации с плавающими ставками. В особенностях подобных инвестиций разбирались «Деньги».

Первое полугодие 2024 года стало самым успешным для российского рынка долгового капитала за всю его историю. Об этом свидетельствует оценка БК «Регион», сделанная специально для «Денег». За шесть месяцев на рынке корпоративных облигаций (без учета краткосрочных и замещающих облигаций, а также ЦФА) состоялось размещение 766 выпусков на общую сумму 2,3 трлн руб. Это более чем на треть выше результата за тот же период 2023 года и лучший показатель для первого полугодия за всю историю российского долгового рынка.

Характерная особенность первичного рынка — укрупнение сделок. По оценке главного аналитика по долговым рынкам БК «Регион» Александра Ермака, на 15 крупнейших сделок пришлось порядка 50% от общего объема размещения. Среди таковых — юаневый выпуск «Роснефти» объемом 20 млрд CNY (256 млрд руб. по курсу на дату размещения), рублевый выпуск ГМК «Норильский никель» на 100 млрд руб., флоатер ВЭБ.РФ на 85 млрд руб., долларовый выпуск НОВАТЭКа на $750 млн (порядка 68 млрд руб. по курсу на дату размещения).

Как и прежде, основными заемщиками на долговом рынке выступают компании реального сектора, на которые, по данным БК «Регион», пришлось порядка 58% объема размещений облигаций. Около 15% и 15,8% заняли облигации банковского и финансового сектора (включая лизинг, МФК и прочие финансовые компании). На сумму более 268,5 млрд руб. были размещены облигации институтов развития (ВЭБ.РФ, ДОМ.РФ и др.), доля которых составила 11,6% от общего объема размещения.

Внутренний и безальтернативный

Уникальность ситуации в том, что компании активно выходили на рынок долгового капитала, несмотря на неоправдавшиеся ожидания в части денежно-кредитной политики Банка Росси. В конце 2023 года регулятор не исключал, что после повышения ставки с июля по декабрь с 7,5% до 16% весной 2024 года при устойчивом снижении инфляции можно будет приступить к снижению ставки. Однако внутренние цены, несмотря на жесткую политику регулятора, не снизились, а ускорили рост. 26 июля Банк России поднял ставку сразу на 200 б. п., до 18%, и не исключил дальнейшего ее повышения в сентябре.

Раньше в периоды подъема ключевой ставки активность на рынке долгового капитала снижалась, так как компании предпочитали дождаться более комфортных ставок либо выходили на международный рынок капитала, где валютные ставки всегда были ниже рублевых. Сейчас альтернативного рынка нет, и эмитентам ничего не остается, как привлекать капитал на локальном рынке. По мнению начальника аналитического управления банка «Зенит» Владимира Евстифеева, компаниям необходимо рефинансировать прежние долги, потому уровень ставок выглядит вторичным. «В условиях сохранения повышенного спроса в экономике бизнесу легче переносить растущие издержки на потребителей, в том числе и возросшую стоимость обслуживания долга»,— поясняет господин Евстифеев.

Гибкость решений

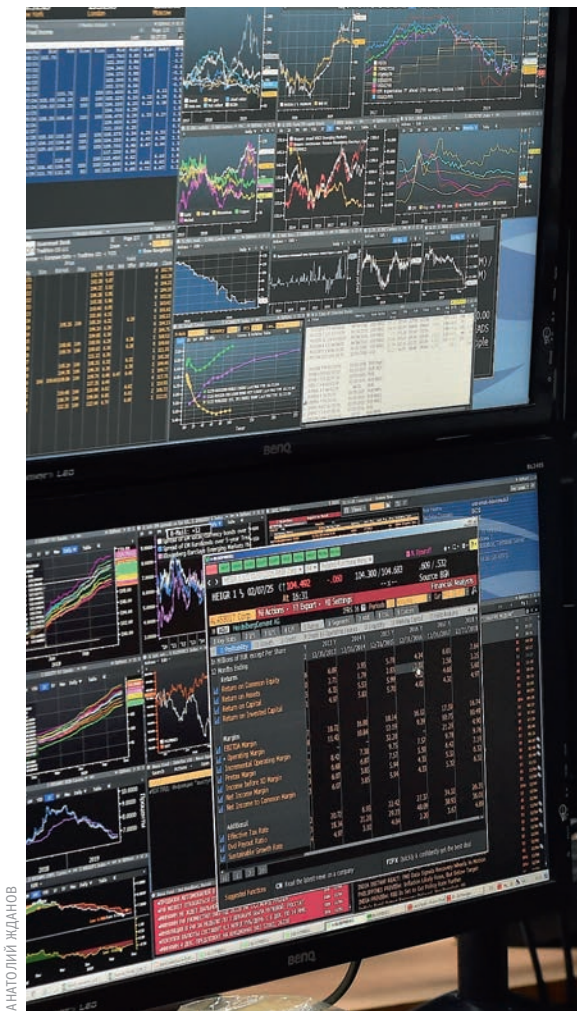
Для удержания высоких темпов привлечений на открытом рынке компании стали более гибко подходить к предлагаемым инвестиционным решениям. В частности, они начали активнее размещать локальные валютные облигации. Всего с начала года прошли размещения 40 выпусков облигаций, номинированных в иностранной валюте, на общую сумму, эквивалентную 451,6 млрд руб., свидетельствуют оценки БК «Регион». Из них 36 выпусков облигаций были размещены в юанях общим объемом 28,394 млрд CNY (или 360,4 млрд руб.). «Новой тенденцией последних месяцев стало размещение облигаций, номинированных в долларах США. Всего было размещено четыре выпуска общим объемом $1,013 млрд (91,3 млрд руб.)»,— отмечает господин Ермак.

Валютные облигации интересны в основном экспортно ориентирован-

ПАРАДОКСЫ КРЕДИТОВАНИЯ

По данным Банка России, объем выданных кредитов юридическим лицам и ИП за шесть месяцев 2024 года вырос на 26% относительно аналогичного периода 2023 года, до 37,7 трлн руб. И это несмотря на то, что средняя ключевая ставка в первом полугодии 2023 года была на уровне 8%, а в 2024 году не опускалась ниже 16%. ЦБ в своем обзоре банковского сектора объясняет такую динамику ростом кредитования под исполнение госконтрактов, а также финансирование инвестиционых проектов, которые начали реализовываться еще в периоды более низкой ключевой ставки. «Причина может быть в высоком потребительском спросе, который положительно влияет на цены и прибыль компаний, что позволяет заемщикам обслуживать повышенные проценты»,— отмечает начальник управления инвестиционного анализа Совкомбанка Дмитрий Никонов.

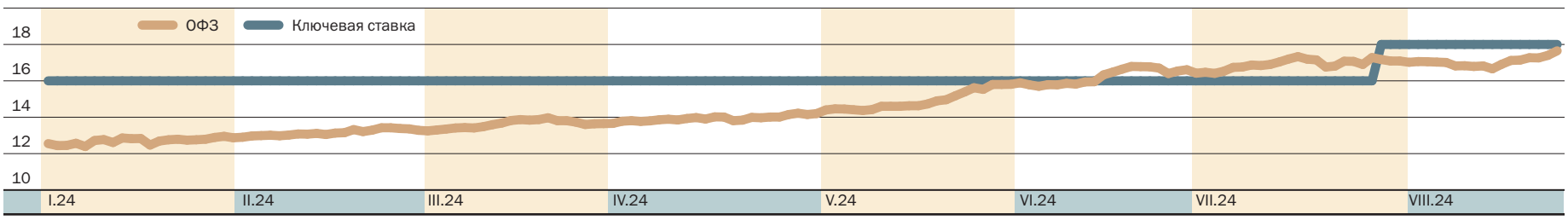
ТЕКСТ **Василий Синяев**
ФОТО **Анатолий Жданов**



АНАТОЛИЙ ЖДАНОВ

ДИНАМИКА КЛЮЧЕВОЙ СТАВКИ БАНКА РОССИИ И ДОХОДНОСТИ ДВУХЛЕТНЕГО ВЫПУСКА ОФЗ (%)

Источник: Банк России.





ным компаниям, для остальных размещение таких бумаг чревато валютными рисками. Ключевым трендом этого года стало активное размещение широким кругом корпоративных заемщиков облигаций с плавающим купоном. Такие бумаги называются флоатерами, они позволяют компаниям не фиксировать высокие ставки на весь срок их обращения. С начала года на Московской бирже было размещено 66 выпусков с плавающим купоном 57 корпоративных эмитентов на общую сумму 960,7 млрд руб. Самым востребованным бенчмарком, к которому привязаны купоны корпоративных флоатеров, выступает ключевая ставка Банка России. По оценке Александра Ермака, к ключевой ставке купон был привязан у 40 выпусков 31 эмитента на сумму 407,4 млрд руб.— это 42,4% от общего объема размещенных в текущем году облигаций с переменным купоном. Второй по популярности бенчмарк — ставка RUONIA (усредненное значение процентных ставок по однодневным межбанковским кредитам), к ней привязаны купоны у 24 выпусков 2024 года 13 эмитентов на сумму 452,5 млрд руб., или 47,1% от общего объема размещенных облигаций с переменным купоном.

Облигации со многими переменными

Флоатеры популярны у широкого круга инвесторов, причем не только у институциональных, но и частных, так как в основной своей массе они не несут процентного риска. По данным Московской биржи, в первом полугодии чистые покупки облигаций физическими лицами составили почти 400 млрд руб. Какая часть средств была инвестирована в облигации с переменным купоном, неизвестно, но управляющие и брокеры в беседе с «Деньгами» говорили, что на фоне обвала на долговом рынке частные инвесторы интересовались в основном облигациями с переменным купоном из-за высокой доходности и устойчивости их цен.

Классические облигации с фиксированным купоном при росте ключевой ставки теряют в цене, так как величина купона становится менее привлекательной в новых рыночных условиях. У бумаг с переменным купоном меняется величина купона, а цена почти не меняется. Так, после июльского решения Банка России повысить ключевую ставку на 200 б. п., до 18%, размер переменного купона по флоатерам эмитентов первого эшелона с нового купонного периода будет составлять уже не 17%, а 19% (средний размер премии у высококачественных эмитентов к ключевой ставке составляет 100 б. п.). Чем чаще компания платит купоны, тем быстрее они реагируют на изменение рыночной конъюнктуры. Наиболее распространенный период выплат — один раз в квартал, но с начала года все большее число компаний в погоне за частным капиталом размещает облигации с ежемесячными платежами.

При выборе корпоративных облигаций стоит обращать внимание не только на частоту выплат, но и на схему их расчета. Методология может выстраиваться на основе «фиксации» уровня бенчмарка на начальную дату, на дату выплаты купона или на основе среднего значения за период. «Тонкости расчета могут оказывать влияние и на цену. Если инвестор ждет повышения ставки, а по флоатеру уже зафиксирован купон по старому значению бенчмарка, цена на облигацию будет снижаться по аналогии с облигациями с фиксированным купоном»,— предупреждает главный аналитик УК «Тринфико» Максим Васильев.

В отличие от классических облигаций с постоянным купоном, по которым можно заранее просчитать будущий доход до погашения выпуска, по флоатерам это сделать невозможно, поэтому они более сложны для восприятия широкому кругу инвесторов. Нередки случаи, когда эмитенты при первичном размещении ограничивают их круг (например, вводя высокий размер минимальной заявки от 1 млн руб.). В целом широкая розница может купить на вторичном рынке только флоатеры высококачественных эмитентов (с рейтингом ААА). Для покупки облигаций компаний с более низким кредитным рейтингом потребуется тестирование, так как риски таких инвестиций могут быть выше. «Все облигации прежде всего несут в себе кредитный риск эмитента, поэтому всегда важно учитывать финансовое состояние эмитента»,— советует Максим Васильев.

ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА ПЕРВИЧНОГО РЫНКА ОБЛИГАЦИЙ ЗА ШЕСТЬ МЕСЯЦЕВ 2024 ГОДА

ОТРАСЛЬ	КОЛИЧЕСТВО ВЫПУСКОВ	ОБЪЕМ (МЛРД РУБ.)	ДОЛЯ (%)
НЕФТЕГАЗОВАЯ ОТРАСЛЬ	12	541,85	25,30
БАНКИ	509	347,00	16,20
ИНСТИТУТЫ РАЗВИТИЯ	8	268,52	12,60
ФИНАНСЫ (МФК, ПРОЧИЕ ФИНИНСТИТУТЫ)	94	260,04	12,20
МЕТАЛЛУРГИЯ	6	173,67	8,10
ЛИЗИНГ	38	107,80	5,00
СВЯЗЬ И ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЯ	8	105,00	4,90
ПРОЧИЕ	57	227,18	10,60

Источник: расчеты БК «Регион».

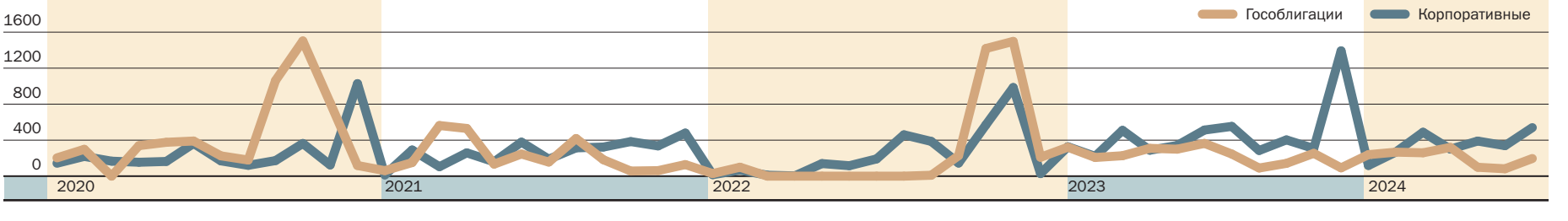
С оглядкой на ЦБ

Инвесторы должны помнить, что в случае снижения ключевой ставки ЦБ снизятся не только привязанные к ней купоны, но и купоны, зависящие от ставки RUONIA, так как она следует за ставкой регулятора. При этом чем чаще платятся купоны, тем быстрее снизятся ставки по ним. В случае перехода к более мягкой ДКП регулятора привлекательность флоатеров будет снижаться, но вырастет у классических облигаций. При этом наиболее интересными будут долгосрочные бумаги, цены которых быстрее реагируют на ожидания по ключевой ставке.

Вопрос в том, когда произойдет переход Банка России к более мягкой ДКП. В ближайший квартал снижения ключевой ставки на рынке не ждут. Но, как отмечает Максим Васильев, рынок начинает всегда реагировать заблаговременно, а не в момент снижения ставки. «Как только увидим сигналы на замедление инфляции, тренд может развернуться, и в фокусе, напротив, окажутся традиционные бумаги. Весьма вероятно, что уже ближе к концу года ЦБ смягчит риторику, на что долговой рынок, конечно, должен отреагировать позитивно»,— полагает Максим Васильев

ОБЪЕМЫ РАЗМЕЩЕНИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И КОРПОРАТИВНЫХ ОБЛИГАЦИЙ (МЛРД РУБ.)

Источник: Cbonds.



ДИВИДЕНДНАЯ ИСТОРИЯ

КАКИЕ КОМПАНИИ ЗАПЛАТЯТ САМЫЕ ВЫСОКИЕ ПРОМЕЖУТОЧНЫЕ ДИВИДЕНДЫ

В 2024 году мировые компании заплатят рекордные дивиденды в размере $1,72 трлн, что на 3,9% выше показателя 2023 года. Самыми высокими темпами, по данным Janus Henderson, растут выплаты компаний с развивающихся рынков. При этом российские эмитенты, которые не учитываются исследователями, возглавляют данный тренд. С начала года они уже заплатили акционерам около 4 трлн руб. дивидендов, что на четверть выше результата за весь 2023 год. До конца года акционерам могут быть направлены еще до 1,25 трлн руб. в виде промежуточных дивидендов, к уплате которых возвращаются все новые эмитенты.



G-STOCKSTUDIO / GETTY IMAGES

Щедрость не порок

24 год ведущие мировые компании начали с обновления рекорда в части дивидендных выплат, свидетельствуют оценки британской управляющей компании Janus Henderson. По данным компании, сумма проведенных по итогам первого квартала дивидендных выплат составила небывалые для данного квартала $339,27 млрд. Это на 2,4% выше показателя первого квартала 2023 года. «Во всем мире 93% компаний либо увеличили дивиденды, либо сохранили их на прежнем уровне»,— отмечает в отчете Janus Henderson. Всего по итогам года эксперты ждут выплат в размере $1,72 трлн, что станет новым годовым максимумом.

Основной объем выплат с начала года пришелся на Северную Америку, где компании заплатили $180 млрд, что на 7,5% выше показателя аналогичного периода 2023 года. Из этой суммы свыше 91% ($164,3 млрд) заплатили эмитенты из США, улучшив показатель 2023 года на 7%. Самые высокие темпы роста выплат отмечаются в развивающихся странах. Компании из этих стран направили на уплату дивидендов более $30 млрд, что на 20,6% больше показателя первого квартала 2023 года. Этому способствовали в том числе дебютные выплаты китайской компании Alibaba, которая распределила в отчетный период $2,6 млрд и вошла в десятку крупнейших плательщиков Китая.

Топ-10 компаний по размеру выплат дивидендов составили Novartis AG, Roche Holding AG, Costco Wholesale Corp, Microsoft Corporation, BHP Group Limited, Siemens AG, Exxon Mobil Corp., Apple Inc., Commonwealth Bank of Australia и Novo Nordisk. В сумме эти компании заплатили $52,2 млрд, или более 15% от мирового объема выплат. Годом ранее на топ-10 приходилось более 19% всех выплат.

Дивиденды по-русски

С 2022 года Janus Henderson перестала отслеживать дивидендную политику российских эмитентов, иначе по итогам второго и третьего квартала ряд компаний мог бы занять одни из самых высоких мест в нем. По итогам второго квартала в рейтинг мог бы войти ЛУКОЙЛ, который по итогам 2023 года направил на дивиденды свыше 345 млрд руб., или $3,8 млрд (по курсу доллара в день закрытия реестра для получения дивидендов — 91,11 руб./$). В третьем квартале Сбербанк может претендовать на первые строки в мировом рейтинге. В июле банк направил на выплату дивидендов по итогам 2023 года рекордный объем средств — 752,14 млрд руб., или $8,7 млрд (по курсу доллара в день закрытия реестра для получения дивидендов — 86,98 руб./$).

С начала года по середину августа российские компании выплатили акционерам в виде дивидендов около 4 трлн руб., свидетельствуют оценки «ТКБ Инвестмент Партнерс». Это на 25% выше результата за весь 2023 год и рекордный результат для данного периода времени. «В рамках выплат за 2023 год российские компании направили на дивиденды около 2,75 трлн руб., из них 27% пришлось на Сбербанк, 13% — на ЛУКОЙЛ и 11% — на „Роснефть“»,— констатирует эксперт по фондовому рынку «БКС Мир инвестиций» Дмитрий Пучкарев.



ТЕКСТ **Иван Евишкин**
ФОТО **g-stockstudio/ Getty Images**

Итоговые выплаты ряда эмитентов превысили ожидания аналитиков и управляющих. В частности, финальные дивиденды «Газпром нефти» за 2023 год составили 19,24 руб. на акцию, тогда как аналитики по большей части ожидали не более 10 руб. на акцию. То есть на дивиденды компания направила более 75% от прибыли (дивидендной политикой компании предусмотрены выплаты не менее 50% чистой прибыли по МСФО). «Выше ожиданий были дивиденды у „Татнефти“ и банк „Санкт-Петербург“, который показал прибыль выше ожиданий за 2023 год»,— отметил Дмитрий Пучкарев.

Не обошлось в этом дивидендном периоде и без разочарований, крупнейшими из которых стали решения «Газпрома» и ГМК «Норильский никель» не платить дивиденды по итогам 2023 года. Аналитики, опрошенные в марте «Деньгами», оценивали потенциальные выплаты газовой компании в размере 378–544 млрд руб. и в 32–40 млрд руб.— металлургической компании. В результате по итогам второго квартала акции компаний просели в цене на 26% и 14% соответственно. «С одной стороны, отказ „Газпрома“ от дивидендов можно было ожидать на фоне роста долговой нагрузки и генерации отрицательного FCF (свободный денежный поток.— **„Деньги“**). С другой — в конце 2023 года представитель „Газпрома“ говорил, что рост долговых метрик не должен повлиять на дивиденды,



на фоне чего все же сохранялись некоторые надежды на выплаты»,— размышляют аналитики ФГ «Финам».

Промежуточные и щедрые

Хотя большая часть дивидендов в 2024 году уже выплачена, ряд компаний готов побаловать акционеров еще и промежуточными дивидендами. В августе советы директоров компаний рекомендовали осуществить такие выплаты, при этом самыми щедрыми из них стали Ашинский металлургический завод (77 руб. на акцию), банк «Санкт-Петербург» (27,3 руб. на акцию), МФК «Займер» (12,02 руб. на акцию) и «Татнефть» (38,2 руб. на обыкновенную и привилегированную акции). По большей части промежуточные дивидендные выплаты принесут акционерам доходность в размере 6,4–8,3%, а вот акционеры Ашинского металлургического завода могут рассчитывать на почти 50-процентную дивидендную доходность.

Всего с учетом всех компаний, чьи советы директоров (СД) рекомендовали к концу августа заплатить промежуточные дивиденды, а также компаний, чьи СД с задержкой предложили годовые дивиденды за минувший год, объем выплат в сентябре и октябре может превысить 285,9 млрд руб.

Высоких промежуточных дивидендов участники рынка ждут в первую очередь от нефтяных компаний, которые демонстрируют сильные финансовые результаты на фоне высоких цен на нефть. Средняя стоимость российской нефти Urals за два месяца в третьем квартале составила $74,6 за баррель, что на 1,6% выше показателя второго квартала и на 13% выше значений за аналогичный период 2023 года. Крупнейшие выплаты в отрасли, по оценке начальника аналитического департамента «ТКБ Инвестмент Партнерс» Михаила Нестерова, могут осуществить «Газпромнефть» (73 руб. на акцию, в сумме на 344 млрд руб.), «Роснефть» (34 руб. на акцию, в сумме на 323 млрд руб.) и ЛУКОЙЛ (435 руб. на акцию, в сумме на 301 млрд руб.).

Аналитики ФГ «Финам» не исключают, что значительные промежуточные выплаты может осуществить НОВАТЭК. В июле компания отчиталась о росте основных финансовых показателей в первом полугодии 2024 года на фоне стабилизации цен на газ и увеличения объемов поставок СПГ. Чистая прибыль компании выросла по сравнению с тем же периодом 2023 года в 2,2 раза, до 341,7 млрд руб. «Несмотря на санкции, мы ожидаем сохранения положительной динамики чистой прибыли по итогам всего текущего года. И если предположить, что в соответствии со своей стратегией компания продолжит направлять на дивиденды 50% прибыли, можно рассчитывать на дальнейшее увеличение подобных выплат»,— считают аналитики. Эксперты «ТКБ Инвестмент Партнерс» оценивают размер возможных выплат эмитента по итогам первого полугодия в размере 41 руб. на акцию, что предполагает дивидендную доходность около 4%.

Активного возвращения к практике уплаты промежуточных дивидендов на рынке ждут от компаний металлургической отрасли. В этом году две компании, которые в 2022 году сделали паузу в поощрении акционеров, заявили о намерении заплатить промежуточные дивиденды. В июле СД ММК и «Северстали» рекомендовали акционерам выплатить за первое полугодие и второй квартал соответственно 2,494 руб. на акцию (дивидендная доходность 5,7%) и 31,06 руб. на акцию (2,5%). Ранее в этом году ММК уже провел выплату дивидендов за 2023 год, а «Северсталь» — за 2023-й и первый квартал 2024 года.

Рынку и этого мало

В целом до конца года, по оценке Михаила Нестерова, будет выплачено около 1,25 трлн руб. дивидендов, и еще около 450 млрд руб.— в январе 2025 года. С учетом доли заблокированного free float (принадлежащего иностранным инвесторам) остальным акционерам free float придется, по оценке «Денег», около 190 млрд руб. Однако лишь часть из них будет реинвестирована в рынок. «Осенний дивидендный сезон окажет сдержанное влияние на рынок, во-первых, по причине их относительно низкой величины (по сравнению с летним сезоном), во-вторых, по причине того, что дивидендные доходности в большинстве своем сейчас очевидно уступают по привлекательности альтернативным инвестиционным инструментам (облигациям, фондам ликвидности и депозитам), которые будут продолжать оттягивать ликвидность с рынка акций до сохранения жесткой ДКП со стороны ЦБ (высокой ключевой ставки)»,— поясняет господин Нестеров ●

ПЛАНИРУЕМЫЕ ДИВИДЕНДНЫЕ ВЫПЛАТЫ РОССИЙСКИХ ЭМИТЕНТОВ В АВГУСТЕ—ОКТЯБРЕ 2024 ГОДА

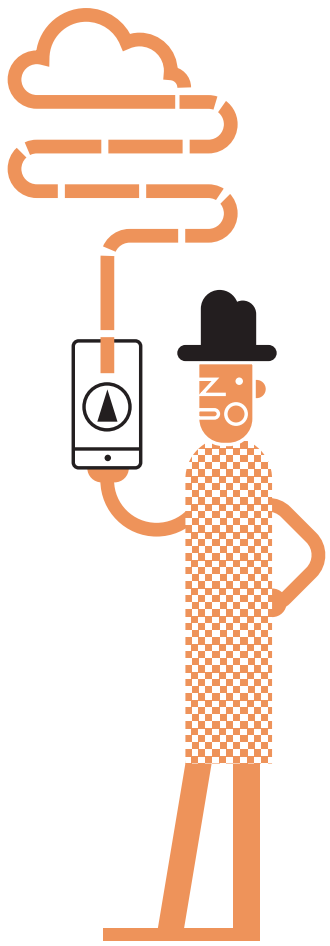
ЭМИТЕНТ	ВИД АКЦИЙ	ПЕРИОД	СОБРАНИЕ АКЦИОНЕРОВ	ЗАКРЫТИЕ РЕЕСТРА	ДИВИДЕНДЫ НА АКЦИЮ (РУБ.)	ОБЪЕМ ВЫПЛАТ (МЛРД РУБ.)	ЦЕНА АКЦИИ (РУБ.)	ДИВИДЕНДНАЯ ДОХОДНОСТЬ (%)
АШИНСКИЙ МЕТЗАВОД	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	–	28.09.24	77	38,38	157,38	48,93
«РОСТЕЛЕКОМ»	ПР	2023	16.09.24	27.09.24	6,06	1,27	72,2	8,39
«РОСТЕЛЕКОМ»	ОБ	2023	16.09.24	27.09.24	6,06	19,89	77,1	7,86
БАНК «САНКТ-ПЕТЕРБУРГ»	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	18.09.24	30.09.24	27,26	12,20	360,42	7,56
МФК «ЗАЙМЕР»	ОБ	2-Й КВ. 2024	25.09.24	06.10.24	12,02	1,25	166,95	7,20
«ТАТНЕФТЬ»	ПР	1-Е ПОЛ. 2024	19.09.24	08.10.24	38,2	5,63	592,9	6,44
«ТАТНЕФТЬ»	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	19.09.24	08.10.24	38,2	83,23	596,6	6,40
ММК	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	27.09.24	17.10.24	2,494	27,87	43,685	5,71
«МЕГАФОН»	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	19.08.24	27.09.24	24,2	15,00	537	4,51
ТГК-14	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	06.09.24	17.09.24	0,000456	0,62	0,01014	4,50
ГРУППА «ЧЕРКИЗОВО»	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	18.08.24	29.09.24	142,11	6,00	4301	3,30
НКХП	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	24.09.24	–	22,19	1,50	744	2,98
«СЕВЕРСТАЛЬ»	ОБ	2-Й КВ. 2024	30.08.24	10.09.24	31,06	26,02	1253,2	2,48
«ФОСАГРО»	ОБ	2-Й КВ. 2024	11.09.24	22.09.24	117	15,15	5120	2,29
«ЯНДЕКС»**	ОБ	2023	09.09.24	20.09.24	80	30,36	3807	2,10
«ИНАРКТИКА»	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	–	–	10	0,88	688	1,45
«ДИАСОФТ»	ОБ	2-Й КВ. 2024	–	22.09.24	45	0,47	4585	0,98
«КАРШЕРИНГ РУССИЯ» («ДЕЛИМОБИЛЬ»)	ОБ	1-Е ПОЛ. 2024	25.09.24	–	1	0,18	232,5	0,43
БАНК «САНКТ-ПЕТЕРБУРГ»	ПР	2-Й ПОЛ. 2024	18.09.24	30.09.24	0,22	0,00	52,45	0,42

Источник: данные компаний. Эмитенты ранжированы по размеру дивидендной доходности. Об – обыкновенные, пр – привилегированные.
*Цена акции определялась по итогам основной сессии Московской биржи 23 августа 2024 года. **Дивиденды, предложенные топ-менеджментом компании.

ИНВЕСТИЦИИ НА АВТОМАТЕ

КАК УСТРОЕНЫ РОБОЭДВАЙЗЕРЫ И КОМУ ОНИ НУЖНЫ

Всеобщая цифровизация и системы искусственного интеллекта с каждым днем получают все большее распространение на фондовом рынке. Как устроены роботы-советники, какие у них достоинства и недостатки, на кого они реально работают и всегда ли частным инвесторам стоит прислушиваться к их рекомендациям,— в материале «Денег».



ТЕКСТ **Петр Рушайло**
ФОТО **Евгений Павленко**

Законы робототехники

«Роботоэдвайзеры (от англ. robo-advisor — роботы-советники) — это сервисы или программы, которые позволяют частному инвестору автоматизированно собрать инвестиционный портфель исходя из его целей, финансовых возможностей и риск-профиля»,— поясняет директор по развитию продаж продуктов благосостояния ПСБ Максим Быковец. Наиболее важные их преимущества, с его точки зрения,— легкое подключение, низкий порог входа, быстрое формирование.

«Основная задача робоэдвайзера — помощь в формировании и сопровождении клиентского портфеля с минимальным вмешательством человека»,— отмечает и. о. руководителя департамента автоследования «БКС Мир инвестиций» Всеволод Зубов. Цель же, ради которой используют данное решение, на его взгляд, чаще всего связана с экономией времени и исключением грубых ошибок при инвестировании.

Схема работы робота-советника проста, полагает эксперт брокера «ВТБ Мои Инвестиции» Дмитрий Бобровский. Все рекомендации робот дает с учетом инвестиционных предпочтений клиента. Определить их помогает инвестиционное профилирование, чтобы пройти его, нужно ответить на вопросы анкеты, например, о склонности к риску. Далее робот подбирает активы для портфеля с максимальной доходностью при допустимом для инвестора риске. Рекомендуемые роботом-советником ценные бумаги доступны всем инвесторам и не требуют прохождения дополнительного тестирования.

«Взаимодействие инвестора с робоэдвайзером начинается с определения целей по доходности, допустимому уровню риска и других важных параметров»,— рассказывает начальник управления по развитию розничных клиентов Московской биржи Валерий Скотников. Уточнив размер будущего портфеля, сервис предложит на выбор один или несколько наборов активов. После подписания договора и пополнения депозита сервис формирует поручения на покупку активов, инвестору остается только подтвердить заключение сделок. Когда возникает необходимость что-то продать или докупить, сервис формирует новые рекомендации. Сделки не заключаются автоматически, инвестору нужно подтверждать их или отказываться.

Вместе с тем у экспертов, не аффилированных с инвестиционными компаниями, ряд аспектов работы роботов-советников вызывает определенный скепсис. «Предполагается, что робоэдвайзинг удешевляет процесс управления активами и повышает его эффективность»,— размышляет глава общественной организации «Финпотребсоюз», бывший руководитель Федеральной комиссии по рынку ценных бумаг Игорь Костиков. На его взгляд, с точки зрения удешевления это действительно так: комиссия робоэдвайзинга — 0,2–1% от объема портфеля, тогда как в доверительном управлении — 1–2%. Но эксперт не считает, что данный сервис столь эффективен, как его обычно описывают предлагающие эту услугу брокеры. Скорее можно говорить, что это маркетинговый инструмент, считает эксперт. Инвесткомпании, на его взгляд, «зашивают» в сервис те услуги и те активы, которые продвигают, то есть, по его мнению, вполне возможен конфликт интересов. «За руку, правда, на таком манипулировании клиентами никто пока никого не ловил. Но это распространенная точка зрения. Многие отказываются от использования автоматических советников именно из подобных опасений»,— добавляет Игорь Костиков.

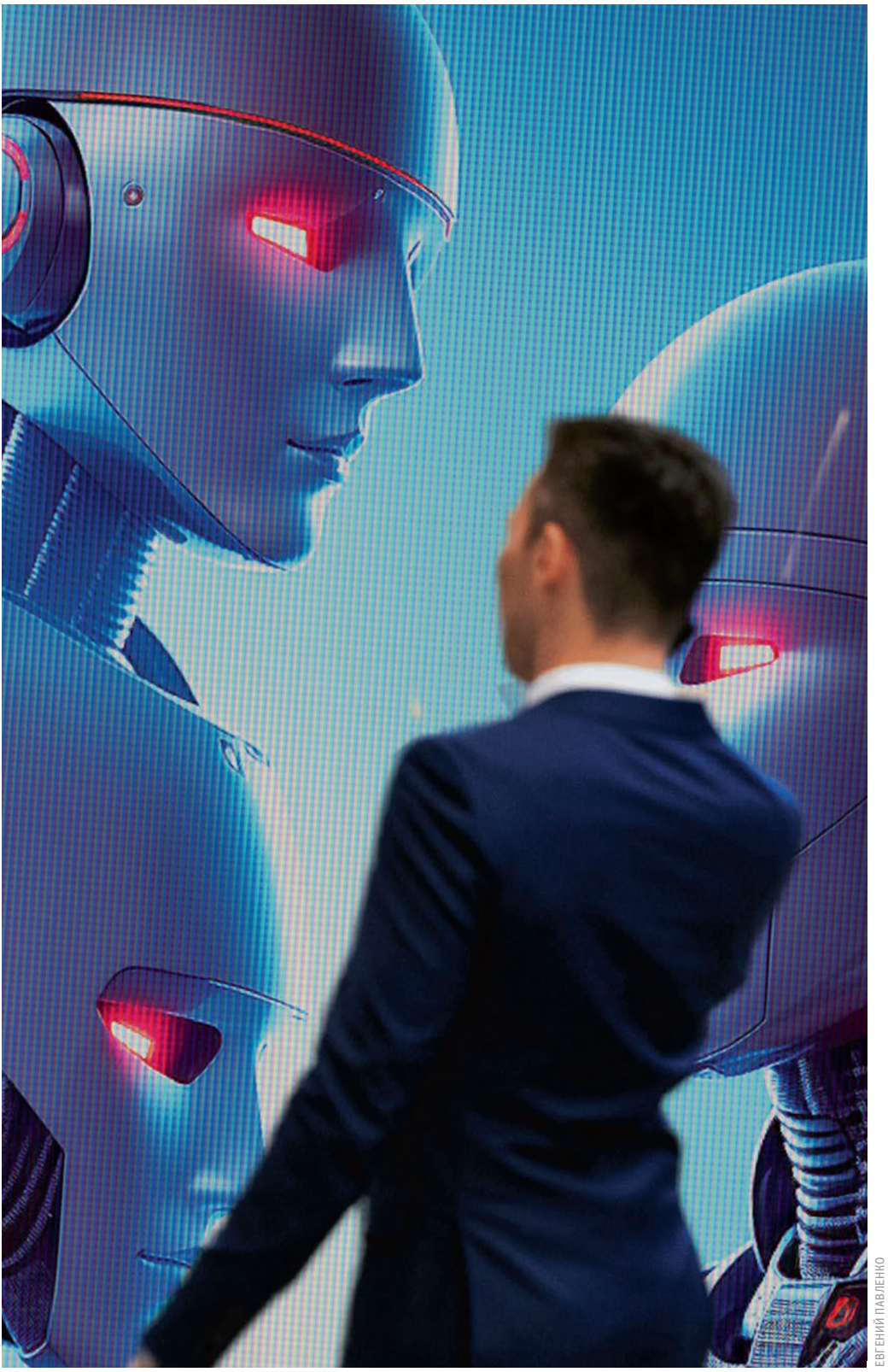
«Нужно хорошо понимать, что робоэдвайзер — это способ для финансовых институтов уменьшить стоимость обслуживания частного клиента, сэкономить на издержках, реализовать желание все автоматизировать и оцифровать, способ продвинуть свои финансовые продукты»,— говорит руководитель проекта НИФИ Минфина «Моифинансы.рф» Михаил Сергейчик. Из широкого круга имеющихся финансовых инструментов робоэдвайзеры часто предлагают очень узкий круг продуктов, принадлежащих их владельцам, поясняет он, поэтому инвестору всегда стоит иметь в виду, что цель робоэдвайзера — не обеспечить частному клиенту идеальное или качественное обслуживание, а повысить спрос на продукты конкретного банка, инвесткомпании или управляющего.

По мнению Игоря Костикова, довольно сложно организовать надзор за роботами, чтобы обеспечить нейтральность их рекомендаций относительно бизнес-интересов инвесткомпании. «В США такой надзор есть, но там это довольно давняя история, индустрия сложилась, регулятор успел выработать соответствующие механизмы. В России ЦБ тоже хочет следить за данным сегментом, но вот насколько успешны эти усилия, судить трудно»,— говорит он.

Правила отбора

На рынке представлено множество вариантов робоэдвайзеров. Только в линейке «ВТБ Мои Инвестиции» есть шесть стратегий для робота-советника: ультраконсервативная, консервативная, сбалансированная, агрессивная, ультраагрессивная, а также стратегия «Искусственный интеллект» на основе обработки статистических данных.

Принципиальных отличий между продуктами разных инвесткомпаний немного. Главное отличие разных продуктов — в степени вмешательства робота в процесс принятия решений о сделках: в отдельных случаях он может принимать их самостоятельно. Основные отличия между робоэдвайзерами: пороги входа, наличие или отсутствие комиссий за управление, возможность использования искусственного интеллекта в алгоритмах работы, кроме того, некоторые сервисы предлагают определить цели инвестирования на старте использования робота, перечисляет Максим Быковец. При выборе робоэдвайзера он советует в первую очередь обратить внимание на пороги входа: «Если человек хочет для начала просто попробовать, ему надо выбирать игроков с самым минимальным порогом входа». Впрочем, пороги входа сейчас довольно демократичные. Например, в «ПСБ Благо-



ЕВГЕНИЙ ПАВЛЕНКО

состояние», по словам Максима Быковца, это 5 тыс. руб., робота-советника от «ВТБ Мои Инвестиции», по данным Дмитрия Бобровского, можно подключить при объеме активов от 50 тыс. руб. Для сравнения: средний размер брокерского счета российских частных инвесторов на конец прошлого года, по данным Банка России,— 241 тыс. руб., а без учета пустых и небольших (до 10 тыс. руб.) счетов — 1,8 млн руб.

Дмитрий Бобровский считает, что главный критерий при выборе сервиса автоматических советов — качество управления портфелем (доходность предлагаемых стратегий), удобство приложения и стоимость услуги. «Один из важнейших моментов — частота присылаемых рекомендаций, это во многом и определяет качество услуги»,— говорит он. «Одним из ключевых аспектов является бренд организации, предоставляющей робоэдвайзера. Это должна быть надежная компания с хорошей репутацией и историей на фондовом рынке, профессиональной командой»,— уверен Всеволод Зубов.

Что касается цены, здесь также большое разнообразие вариантов — есть и бесплатные, и платные. Сервис подключается на брокерском счете, и, как правило, расходы совпадают с классическим тарифным планом, на котором подключен робоэдвайзер. У ряда участников рынка есть отдельный тарифный план, у кого-то есть еще и комиссия за управление, рассказывает Максим Быковец.

Кому это выгодно

Говоря о том, каким категориям частных инвесторов исходя из их инвестиционного профиля могут быть больше всего интересны робоэдвайзеры, а каким стоит предпочесть самостоятельную торговлю без советов, услуги финсоветника или доверительное управление, Максим Быковец выделяет новичков и опытных инвесторов. Новичкам сервис позволяет сделать первые шаги в мир инвестиций максимально простыми и комфортными, в том числе за счет низких порогов входа. Опытные же инвесторы, как правило, уже имеют свою стратегию и хорошо ориентируются в сложных финансовых инструментах.

«Робоэдвайзинг позиционируется как сервис для новичков. При этом я бы не устанавливал критерии по размеру активов, аппетиту к риску и др., а определял целевую аудиторию по типам задач, которые ставит перед с собой инвестор»,— говорит Всеволод Зубов. Есть те, поясняет он, кому важно самому искать идеи и торговать, для них инвестиции — хобби и сам процесс иногда может быть важнее результата. Если же задача — начать или упростить процесс инвестирования, то робоэдвайзинг вполне может подойти. «Некоторым людям психологически некомфортно следовать инструкциям без полного понимания процесса и возможности задать вопрос живому человеку — к их услугам инвестиционные консультанты и персональные брокеры»,— добавляет Валерий Скотников.

«Финансовый советник должен быть у каждого инвестора, независимо от того, подключен у него робоэдвайзер или нет»,— считает Максим Быковец. По его мнению, опытный советник анализирует портфель клиента комплексно: ликвидные активы, инвестиционные инструменты на фондовом рынке, недвижимость, бизнес, защитные активы и многое другое. «Доверительное управление может быть в портфеле клиента наряду с роботом-советником»,— добавляет он.

Вопрос, в каких случаях инвестору стоит следовать рекомендациям своего робоэдвайзера, является дискуссионным. Максим Быковец считает, чтобы оценить эффективность работы робота, необходимо следовать всем рекомендациям и подтверждать сделки в максимально короткие сроки.

С точки зрения Всеволода Зубова, у каждого инвестора должна быть своя стратегия, причем глобальная — должно быть понимание по срокам, валюте инвестирования, готовности принятия риска на определенную часть капитала и т. д. Поэтому он считает: если рекомендация робоэдвайзера не нравится или идет вразрез с выбранной стратегией, не стоит ей следовать.

Главное отличие разных продуктов — в степени вмешательства робота в процесс принятия решений о сделках: в отдельных случаях он может принимать их самостоятельно

Игорь Костиков связывает перспективы развития индустрии роботов-советников с появлением систем искусственного интеллекта, которые могут серьезно увеличить качество сервисов робоэдвайзинга даже на таком не особо богатом финансовыми инструментами рынке, как российский. «Малая емкость российского рынка приводит к появлению неэффективностей, которые существенно снижают качество работы математических моделей. Неэффективности эти во многом связаны с качеством корпоративного управления и полнотой раскрытия информации об эмитентах — именно эти аспекты обеспечивают прозрачность рынков капитала, а искусственный интеллект во многих случаях ввести в заблуждение даже проще, чем человека»,— полагает он

«МЫ РЕШАЕМ ДОЛГОСРОЧНЫЕ ЗАДАЧИ КОРПОРАЦИЙ»

Т-Банк прошел путь от монолайнера к экосистеме IT и финансовых продуктов для всех категорий клиентов, включая корпорации с многомиллиардным оборотом. Как сегодня банк решает задачи импортозамещения и повышения лояльности сотрудников в крупных компаниях и в чем сила интеграции Росбанка, в интервью «Деньгам» рассказал директор управления корпоративного бизнеса Т-Банка **Артем Соболев**.

Банк долгое время воспринимался рынком как розничный игрок. Как и когда возникло решение пойти в корпоративный бизнес?

— Если задуматься, то мы начали работать с крупными корпоративными партнерами с первого дня существования. Потому что наша история начиналась с дистрибуции банковских карт по почте. На старте мы проводили переговоры и выстраивали отношения с крупными игроками в логистике и среди розничных и телеком-компаний по всей стране, чтобы обеспечить прием платежей и пополнение наших карт. Параллельно с этим мы строили эквайринг и большое направление POS-кредитования, что предполагало работу с лидерами рынка екома и ритейла. Эти направления развивали нашу экспертизу в работе с корпоративными клиентами в разных секторах экономики.

Популярность наших карт стремительно росла, стали появляться запросы от бизнеса на зарплатные проекты. Вслед за зарплатным проектом мы активно продвигали расчетно-кассовое обслуживание для наших партнеров, развивали продукты для бизнеса, постепенно добавляя к классическим банковским продуктам нефинансовые сервисы и технологические решения. Так что экспертизу в работе с корпоративным бизнесом мы развиваем уже более десяти лет.

— И все-таки десять лет назад этот рынок был уже высококонкурентным и все ваши клиенты уже обслуживались в универсальных банках. Что у вас было такого, чего другие банки не могли предложить?

— В нашей ДНК — создавать классные продукты и сервисы, чтобы клиент хотел ими пользоваться и ощущал выгоду. Неважно, кто именно из компании использует наш сервис — гендиректор или бухгалтер,— он оценит скорость и удобство. Для бухгалтерии важен удобный процесс начислений и выплат через личный кабинет, а также интеграция с различными внутренними системами. Для HR — возможность использовать зарплатную карту для повышения вовлеченности и лояльности сотрудников, например, мы можем в один клик настроить компенсации, которые компания начисляет сотрудникам. В безналичных платежах мы также фокусируемся на качестве и скорости.

В целом мы пропагандируем экосистемный подход к крупным клиентам и этим часто отличаемся от классических игроков. Когда начинаем работать с корпорацией, то собираем рабочую группу из экспертов разных направлений, чтобы помочь клиенту найти решение и улучшить показатели его бизнеса. Если нужно, можем сделать кастомную разработку под конкретную задачу, уникальную для этого клиента. Например, для компании «Самолет Плюс» мы реализовали индивидуальную схему по сплитованию платежей, которая помогла масштабировать сервис аренды недвижимости и оптимизировать затраты. У нас не было такого продукта в чистом виде, но у клиента была потребность в такой услуге, и мы это сделали.

Еком-компаниям мы помогаем создать бесшовный сервис для покупателей и сделать его экономически эффективным. В большом ритейле мы уже реализуем проекты, в которых под ключ поддерживаем процесс привлечения новых покупателей через наши маркетинговые инструменты, обеспечиваем идентификацию, повышаем конверсию и средний чек за счет BNPL-сервиса «Долями». Например, «Золотое яблоко» отмечает, что средний чек с «Долями» на 43% выше по сравнению с другими способами оплаты в магазине.

— В рознице ваша фишка — банк без офисов. Как эта модель работает в корпоративном бизнесе?

— Это скепсис из прошлого. Дистанционное обслуживание эффективнее. Вспомните ковид, когда всем банкам пришлось работать в таком формате. Сегодня сотрудники банка совершают десятки тысяч встреч в день с нашими розничными и корпоративными клиентами. Если нужно, например, открыть партнеру счет и встретиться с генеральным директором, это делает менеджер банка в удобное для клиента время. Это хорошо подготовленный представитель — высококлассный финансовый специалист, который отлично ориентируется во всей линейке продуктов и может обсудить с клиентом любые вопросы для поиска лучшего решения. Наши представители приезжают к клиенту в любое удобное место и время, и, к слову, наши коллеги по цеху постепенно начинают такую модель обслуживания масштабировать и у себя тоже.

— Что такое крупный клиент для Т-Банка? Какая у него выручка?

— Несмотря на то что мы давно работаем с крупным бизнесом, мы не делали жесткой границы между сегментами. Мы стремимся создавать продукты, одинаково хорошие для бизнеса вне зависимости от его масштаба. Чуть более пяти лет назад мы выделили сегмент групп компаний с оборотом от 20 млрд руб. в год. За развитие этого сегмента как раз отвечаю я.

— Как вы оцениваете свою долю на этом рынке и какие у вас амбиции по росту этого бизнеса?

— Мы оцениваем этот рынок — компаний с выручкой около 20 млрд руб.— порядка 6 тыс. игроков. С четвертью из них мы работаем хотя бы по одному продукту нашей экосистемы. Мы понимали, что крупный бизнес часто нуждается в больших кредитах, и порой сталкиваемся с проблемой, что кредит — это точка входа, начало взаимоотношений с клиентом. Мы работаем над тем, чтобы стать если пока не опорным банком, то одним из основных банков в его кредитном портфеле.

Мы стремимся не к тому, чтобы завоевать весь рынок, наша цель — увеличить количество продуктов среди уже действующих клиентов, повысить их лояльность через решение их бизнес-задач, масштабировать крутые кейсы на другие корпорации. Работа с корпоративным бизнесом — это работа вдолгую, и тут важно не продать клиенту продукт в моменте, а решать долгосрочные задачи его бизнеса через технологические решения и инновационные финансовые сервисы. Вот на чем мы фокусируемся сегодня.

ТЕКСТ **Тимофей Ремизов**
ФОТО **Антон Новодерёжкин**



АНТОН НОВОДЕРЕЖКИН

— В продолжение темы о конкуренции не могу не спросить, как на ваши амбиции в этом сегменте повлияло решение интегрировать Росбанк, который намного раньше Т-Банка начал работать с корпоративными клиентами?

— Процесс интеграции активно развивается, мы плотно взаимодействуем с коллегами из Росбанка. У Росбанка огромная многолетняя экспертиза, на нашей стороне — технологические наработки и свой немалый опыт в работе с корпорациями. Тот самый случай, когда 1+1 = 3, я уверен, наши клиенты только выиграют.

— Как в целом изменилась конкуренция на рынке за последние два года? Какие новые потребности появились?

— Ключевой тренд — укрупнение. Это заметно и на банковском рынке, и среди компаний, с которыми мы работаем. Конкуренция становится более жесткой. Мы не видим появления новых розничных сетей, а существующий ритейл нуждается в новых клиентах, росте среднего чека, лояльности клиентов. И здесь наше преимущество заключается в огромной базе розничных клиентов, потому что мы много знаем об интересах и потребностях покупателей, знаем паттерны поведения населения и можем «встретить» нашу розничную аудиторию с нашими корпоративными клиентами для взаимовыгодного сотрудничества.

У многих компаний на повестке стоит вопрос импортозамещения, и тут мы тоже один из ключевых технологических игроков. Мы сами прошли путь от стартапа до ведущей экосистемы страны, мы понимаем, какие продукты нужны компании на каждом этапе, и многие наши IT-системы разрабатывали сами с нуля для решения внутренних задач, а теперь можем предложить их другим корпорациям.

Мы исторически развиваемся как технологическая компания и постоянно инвестируем значительные ресурсы в разработку IT-систем, технологических решений, развитие ИИ — здесь у нас наилучшая экспертиза и команда из десятков тысяч IT-профессионалов. Наши клиенты из числа крупного бизнеса обращаются с похожими запросами. Например, мы выпустили на внешний рынок свой корпоративный мессенджер Time, который заменил ушедший из России Slack, или платформу Sage, которая заменила Splunk. Наши наработки в области искусственного интеллекта уже лежат в основе многих решений, которые мы с удовольствием внедряем и в работе с корпоративными клиентами.

Взаимодействие с большой экосистемой выгодно для клиента — к примеру, мы первыми предложили компаниям неклассические продукты для работы со свободной ликвидностью — биржевые овернайты. Сегодня использование нашего продукта «инвестиции для бизнеса» — это эталонный подход компании к управлению своим P&L.

— Вы анонсировали этот проект в прошлом году. Можете поделиться первыми результатами?

— С нами уже более 6 тыс. компаний, за год с нашим продуктом клиенты заработали больше 1 млрд руб. Примерно 30% юрлиц, которые размещают на бирже свободную ликвидность,— клиенты Т-Бизнеса. Половина всех компаний, которые размещают свободные средства в обратное РЕПО (биржевой овернайт), делают это с помощью нашей платформы. В ближайшее время мы запустим торговлю акциями, у нас появится маржинальная торговля ценными бумагами и инструменты для хеджирования валютных рисков.

В продолжение темы новых потребностей еще могу рассказать о нашем ESOP-сервисе — администрировании программ мотиваций сотрудников крупных компаний в виде акций. Это хорошая история для повышения мотивации сотрудников на достижение корпоративных целей. Сегодня перед HR-командами стоит непростая задача — удержать действующих сотрудников, и компенсация в виде доли в бизнесе помогает ее решить. Мы же со своей стороны предоставляем уникальный сервис как для участника такой программы (сотрудника) в нашем приложении Т-Инвестиции, так и для самой компании — возможность автоматизированно вести систему учета программы мотивации и распределять акции в пользу сотрудников. Такое решение сегодня есть только у нас.

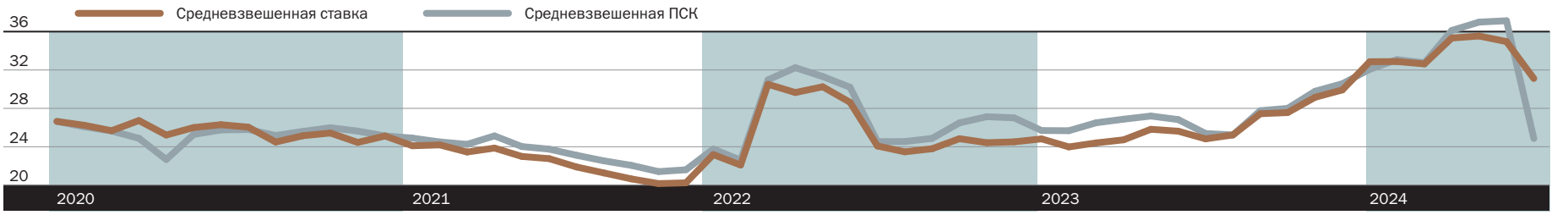
— Создается впечатление, что ваш основной сегмент — ритейл. С какими еще отраслями вы активно работаете?

— У нас большая экспертиза во многих отраслях, но есть и специализированные решения для отдельных отраслей, например, для ритейла и екома. Многие крупные FMCG-бренды, а также компании из других сфер, используют нашу платформу нефинансовых сервисов в мобильном приложении Т-Банка для формирования лояльности и привлечения новых потребителей, используя различные рекламные инструменты банка. Мы, по сути, один из ключевых игроков Retail Media.

Среди наших клиентов крупнейшие IT-компании, авиация, медицина, телеком и многие другие. Наверное, есть менее популярные — например, тяжелая промышленность. Но в целом мы работаем со всеми. Нет ни одной отрасли, где бы мы ни работали — и в нефтегазовом секторе, и даже в агропромышленном комплексе у нас есть интересные решения для бизнеса ●

ДИНАМИКА СРЕДНЕВЗВЕШЕННЫХ СТАВОК И ПОЛНОЙ СТОИМОСТИ КРЕДИТА В СЕГМЕНТЕ КРЕДИТНЫХ КАРТ (%)

Источник: Объединенное кредитное бюро.

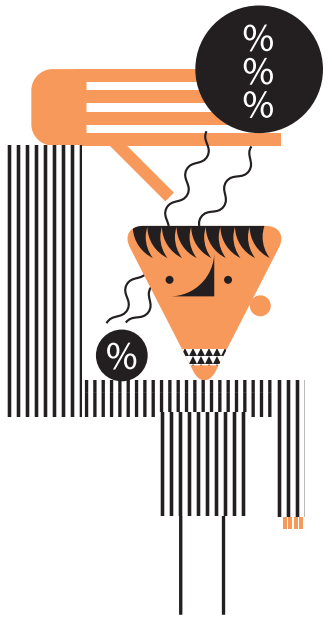


С ПОВЫШЕНИЕМ

ЧТО ПРОИСХОДИТ С КРЕДИТАМИ ПОСЛЕ РОСТА СТАВОК

Несмотря на рост процентных ставок, вызванный июльским подъемом ключевой ставки ЦБ, россияне продолжили обращаться к кредитам. Во многом спрос на них стимулировали отпускной сезон и подготовка к новому учебному году. Классические кредиты достаточно дороги, поэтому все большую популярность приобретают продукты с периодом бесплатного действия, например кредитные карты.

Подъем ключевой ставки с 16% до 18% в конце июля привел к ужесточению условий банковского кредитования. В июле, по оценкам компании Frank RG, объемы выдач кредитов населению (без учета кредитных карт) упали на 25,3% по отношению к июню и составили 1,25 трлн руб. Основная часть суммы выдаваемых кредитов в июле пришлась на кредиты наличными — 620 млрд руб. (снижение в денежном выражении на 3%), почти 349 млрд руб. выданных средств — это ипотека, в июле ее объемы выдач рухнули на 55%, и еще около 240 млрд руб. было выдано в сегменте автокредитов, показав прирост на 9,9% и достигнув «абсолютного максимума за все рассматриваемые периоды». Рынок кредитных карт также вырос, в июле россиянам был одобрен по ним лимит объемом 314,5 млрд руб., следует из данных Объединенного кредитного бюро (ОКБ), что на 6,35% больше объема июня. Что касается годовой динамики, то в денежном выражении сегмент ипотеки упал на 47%, кредитов наличными — на 7%, автокредиты выросли на 44%, сегмент кредитных карт — на 6,7%.



В июле банки активно повышали ставки. Например, по ипотеке средневзвешенные ставки достигли 20,82% на вторичном и 20,84% на первичном рынке, свидетельствуют данные АО «Дом.РФ» по состоянию на понедельник, 19 августа. Это выше рекордных значений марта 2022 года, когда они на пике достигали 20,4% и 20,8% соответственно. Средневзвешенные ставки по кредитным картам в июле, по данным ОКБ, несколько снизились и составили 31% годовых против почти 35% в июне, тогда как год назад они были на уровне около 25%. Ставки по кредитам наличными, исходя из статистики ОКБ, показали рост: в июле они достигли 25,3%, что стало рекордным значением за период наблюдения с 2019 года, в свою очередь, месяцем ранее они составили 24,7%.

Повышение по полной

Процентная ставка не единственная определяет расходы клиента по кредиту. В расчет полной стоимости кредита (ПСК) входят проценты по кредиту, а также платежи по оплате услуг (работ, товаров), в том числе по договору страхования, говорится в 353-ФЗ («О потребительском кредите»). В полную стоимость кредита могут также входить различные комиссионные платежи в пользу банка, которые порой весьма значительны, отмечает директор аналитического агентства «Бизнесдром» Павел Самиев.

Согласно правилам, полная стоимость кредита не должна более чем на треть превышать среднерыночное значение, рассчитанное Банком России, по соответствующей категории кредита (займа). Так, например, исходя из расчетов ЦБ предельное значение стоимости потребкредитов в четвертом квартале 2024 года составит, в частности, по POS-кредитам (на товары и услуги в торговых точках) — 26,9%, по автокредитам 28,1–29,1%, по кредитным картам — 47,9–52,3%. В июле, по расчетам ОКБ, ПСК по кредитам наличными составляла 27,1%, по кредитным картам — 24,9%, а по POS-кредитам — 20,6%. При этом в сегменте кредитов наличными уровень ПСК стал рекордным с апреля 2022 года.

Как поясняет директор департамента управления рисками — член правления Своего банка (входит в холдинг IDF Eurasia) Ольга Горюкова, при установлении процентных ставок по розничным кредитам банки «упираются» в предельные уровни ПСК, установленные ЦБ, мораторий по действию которых был снят в конце июня 2024 года. «Даже при росте ключевой ставки банки имеют ограничения: они не могут повысить свои процентные ставки до неконтролируемых желаемых заоблачных значений, так как обязаны укладываться в предельную ПСК»,— подчеркивает она.

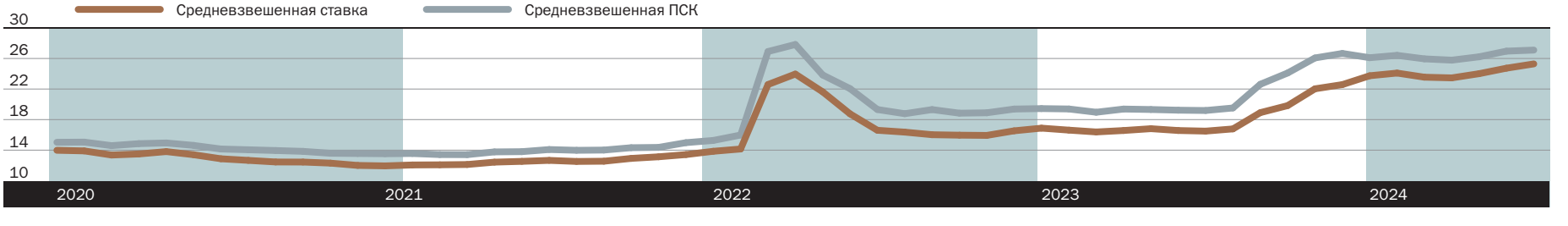
Инфляционные ожидания

Несмотря на высокие ставки, кредиты пользуются спросом. Как отмечает директор по маркетингу Национального бюро кредитных историй (НБКИ) Алексей Волков, жесткая денежно-кредитная политика регулятора постепенно охлаждает рынок необеспеченного кредитования. Вместе с тем инфляционные ожидания и возросшие доходы населения по-прежнему позволяют поддерживать кредитную и потребительскую активность на достаточно высоком уровне. По результатам очередного опроса инФОМ по заказу Банка России, инфляционные ожидания населения России в августе выросли до 12,9% с 12,4% в июле, достигнув мак-

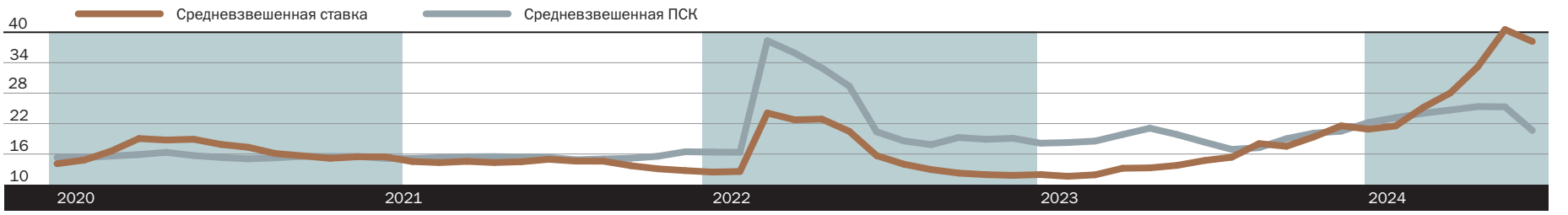
ТЕКСТ **Ольга Шерункова**

ДИНАМИКА СРЕДНЕВЗВЕШЕННЫХ СТАВОК И ПОЛНОЙ СТОИМОСТИ КРЕДИТА В СЕГМЕНТЕ КРЕДИТОВ НАЛИЧНЫМИ (%)

Источник: Объединенное кредитное бюро.



ДИНАМИКА СРЕДНЕВЗВЕШЕННЫХ СТАВОК И ПОЛНОЙ СТОИМОСТИ КРЕДИТА В СЕГМЕНТЕ КРЕДИТОВ В ТОРГОВЫХ ТОЧКАХ (%) Источник: Объединенное кредитное бюро.



симума после декабрьского значения 2023 года (14,2%). Наблюдаемая населением годовая инфляция за месяц также выросла с 14,2% до 15% в августе.

В итоге основным источником спроса на необеспеченные кредиты является сохраняющаяся потребительская активность, что объяснимо в том числе текущим уровнем инфляции и преобладанием потребительской модели поведения, считает директор банковских рейтингов НРА Константин Бородулин. В августе по итогам опроса населения также зафиксировано снижение доли россиян, имеющих сбережения,— до 34% против 41% в июле. Однако ставки сейчас по депозитам находятся на привлекательном уровне. Они еще не превышают пик марта 2022 года (тогда достигли 20,5%), но понемногу приближаются к рекордным значениям. В частности, как свидетельствуют данные ЦБ, в первой декаде августа 2024 года средняя максимальная ставка по депозитам в топ-10 банков составила 17,3%.

«Клиенты приходят в банки с заявками, как и раньше. Пока оттока не наблюдается»,— отмечает Ольга Горюкова. По ее оценке, это следствие того, что «у клиентов сохраняются давние планы по покупкам, отдыху, вложениям в собственное образование и образование детей, завершению строительства, ремонту и благоустройству, когда повышенный уровень процентной ставки не является решающим фактором при принятии решения о получении банковского кредита». Вдобавок к этому, полагает она, спрос могут подогревать ожидания роста ключевой ставки в ближайшие месяцы, «который спровоцирует еще большее увеличение процентных ставок по банковским кредитам и тем самым серьезно снизит доступность банковского кредитования». Казалось бы, уже сейчас банки предлагают заемщикам «заградительные» ставки, которые не будут пользоваться спросом, однако это обманчивое предположение, считают банкиры. «С учетом ожиданий рынка предлагающиеся сегодня банками процентные ставки пока не рассматриваются самими клиентами как запредельные, они не останавливают их получать банковские кредиты»,— считает Ольга Горюкова. Она отмечает, что ставки у альтернативных банковскому кредитованию игроков финансового рынка, например микрофинансовых организаций, все еще на порядок выше ставок по банковским кредитам. В частности, например, среднерыночное значение полной стоимости займа в МФО во втором квартале 2024 года, по расчетам ЦБ, по разным видам продуктов варьировались от 18,8% (наиболее дешевые займы, обеспеченные ипотекой) до 287,6% годовых (необеспеченные займы на сумму до 30 тыс. руб.), тогда как у банков — от 16,8% до 39,2% в том же периоде.

МАКСИМАЛЬНЫЕ ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ПО ДЕПОЗИТАМ В ДЕСЯТИ КРУПНЕЙШИХ БАНКАХ*

	СТАВКА (%)	ВИД	СРОК	СУММА (РУБ.)
СБЕРБАНК	18	ВКЛАД	9 МЕСЯЦЕВ	ОТ 100 ТЫС.
ВТБ	20	НАКОПИТЕЛЬНЫЙ СЧЕТ	ПЕРВЫЕ 2 МЕСЯЦА	ОТ 1 ТЫС. ДО 1 МЛН
ГАЗПРОМБАНК	20	НАКОПИТЕЛЬНЫЙ СЧЕТ	ПЕРВЫЕ 2 МЕСЯЦА	МАКСИМАЛЬНАЯ СТАВКА НАЧИСЛЯЕТСЯ НА СУММУ ДО 1,5 МЛН
АЛЬФА-БАНК	19,5	ВКЛАД	1,5 ГОДА	ОТ 50 ТЫС.
РОССЕЛЬХОЗБАНК	18,25	ВКЛАД	9 МЕСЯЦЕВ	ОТ 5 ТЫС.
«ФК ОТКРЫТИЕ»	20	НАКОПИТЕЛЬНЫЙ СЧЕТ	ПЕРВЫЕ 2 МЕСЯЦА	ОТ 1 ТЫС. ДО 1 МЛН
МКБ	21	ВКЛАД	3 ГОДА	ОТ 10 ТЫС. ДО 3 МЛН
Т-БАНК	18	ВКЛАД	ПЕРВЫЕ 2 МЕСЯЦА	ОТ 50 ТЫС.
ПРОМСВЯЗЬБАНК	19	ВКЛАД С ЛЕСТНИЧНОЙ СТАВКОЙ	ПЕРВЫЕ 50 ДНЕЙ	ОТ 100 ТЫС.
СОВКОМБАНК	21	ВКЛАД	3 ГОДА	ОТ 10 ТЫС.

*Актуальны на 18.08.2024.
Источник: «Деньги» на основе официальных сайтов банков.

От чего зависит одобрение

С учетом того, что риск-профиль действующих клиентов уже виден и понятен банку, вероятность одобрения их заявок на кредиты довольно высока, отмечает начальник управления «Потребительское кредитование» ВТБ Константин Снегирев. На его взгляд, это не говорит о том, что шансы клиентов других банков на одобрение кредита ниже, просто по ним банк может попросить предоставить больше документов. Рост процентных ставок не влияет на принятые процедуры проверок и правила отбора заемщиков, отмечает Ольга Горюкова. Определяющими при принятии банком решения по заявке могут быть кредитная история заемщика (заявка может быть одобрена, когда человек не допускает просроченные платежи по ранее взятым кредитам, активно не привлекает микрозаймы от МФО и др.), размер дохода заемщика для выполнения принятых обязательств по ранее полученным (действующим активным) кредитам и запрошенному кредитному лимиту в банке, размер среднемесячных платежей по текущим кредитным обязательствам с учетом запрашиваемой суммы кредита, а также значение показателя долговой нагрузки по заемщику, перечисляет она. В Сбербанке для зарплатных клиентов предусмотрены преференции по процентным ставкам. «Итоговую сумму кредита и процентную ставку для конкретного заемщика банк определяет индивидуально в зависимости от оценки платежеспособности заемщика»,— отметили в банке.

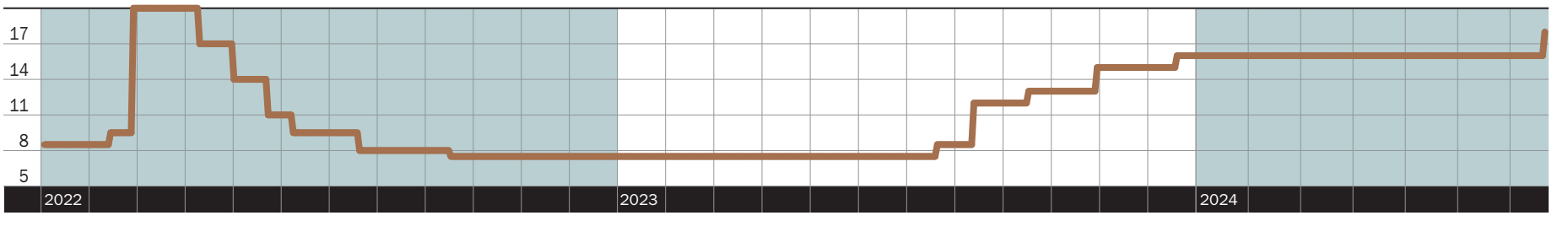
Что ждет кредитование

«Многие потребители оформляют кредиты на текущие нужды, не ожидая коррекции уровня ставок»,— констатирует Константин Бородулин. В то же время банки для сохранения определенного уровня выдач адаптируют свои риск-политики под ужесточающиеся требования регулятора, а также проводят различные маркетинговые акции, отмечает он.

Высокие объемы выдачи кредитов по итогам августа сохранятся, полагает директор группы рейтингов финансовых институтов агентства Егор Лопатин. Лето, по его мнению, традиционно является высоким сезоном в необеспеченной рознице. Многие уходят в отпуска, совершают крупные покупки, например бытовой техники, делают ремонт. Глава центра финансовой аналитики Сбербанка Михаил Матовников полагает, что высокие ставки приведут к замедлению кредитования в августе. При этом эксперт считает, что потенциал роста процентных ставок еще не исчерпан, в особенности в условиях ожидания нового повышения ключевой ставки в сентябре.

Казалось бы, высокая процентная ставка служит банкам фильтром, который позволяет отсеивать заемщиков, неспособных ее потянуть. Однако, как отмечает Михаил Матовников, эффект, как правило, возникает обратный: высокая процентная ставка по кредиту сейчас отпугивает в том числе и благонадежных заемщиков, которые располагают возможностью отложить оформление кредита и приобретение дорогостоящего товара. В свою очередь, как правило, заемщики сейчас стараются укладываться в грейс-период (бесплатный срок использования кредитной карты) либо берут кредиты только в случае высокой потребности. Как отмечает Алексей Волков из НБКИ, кредитные предложения и спрос на них будут зависеть от того, насколько банки заинтересованы в частных заемщиках (старых и новых), и от ожиданий граждан от инфляции. «Банки всегда имеют возможность смягчить высокую ставку за счет других условий, а граждане, если они уверены, что рост цен будет обгонять ставку, будут брать кредиты»,— заключает эксперт. Следующее заседание Банка России, где будет приниматься решение по ключевой ставке, состоится 13 сентября

ДИНАМИКА КЛЮЧЕВОЙ СТАВКИ ЦБ (%) Источник: ЦБ.



«КЛЮЧЕВАЯ СТАВКА ДАЕТ СИГНАЛ: СЕЙЧАС ВЫГОДНЕЕ КОПИТЬ, ЧЕМ ТРАТИТЬ»

О том, как будет развиваться рынок сбережений до конца года и сколько продлятся экстравысокие ставки по депозитам, а также как получить доходность 25% по вкладу, «Деньгам» рассказал старший вице-президент ВТБ **Дмитрий Брейтенбихер** в рамках ВЭФ-2024.



ПРЕДОСТАВЛЕНО ПРЕСС-СЛУЖБОЙ ВТБ

В июле ЦБ поднял ключевую ставку до 18%. Как это отразится на рынке сбережений?

— Наблюдая за тем, как многие эксперты практически год оценивают динамику ключевой, хочется вспомнить известный афоризм про маятник, которому «хочется уже наконец какой-то стабильности». Однако несмотря на осторожное и неоднозначное прогнозирование, мы видим, что с декабря 2023 года по июль 2024 года — на протяжении восьми месяцев подряд — ключевая ставка держалась на уровне 16%, а сейчас дошла до отметки 18%. Поэтому можно с уверенностью заключить, что рекордные ставки по депозитам в обозримой перспективе не будут снижаться.

Влияние высоких ставок на рынок очевидно: с момента ужесточения монетарной политики Центробанком с середины прошлого года суммарный чистый приток на срочные рублевые депозиты по банковскому сектору достиг 9,4 трлн руб. Учитывая, что текущий уровень ставок по рублевым сберегательным инструментам сохранится в ближайшее время и обеспечит стабильный рост рынка пассивов до конца года, к концу года объем сбережений физлиц на рынке вырастет до 55,8 трлн (на 24%). При этом портфель розничных пассивов ВТБ дойдет до отметки 9,6 трлн руб.

— Получается, наиболее грамотная стратегия в нынешних условиях — это продолжать сберегать…

— Конечно. Ключевая ставка дает розничному клиенту сигнал: сейчас выгоднее копить, чем тратить. Клиенты ВТБ за первое полугодие уже получили в виде процентного дохода по депозитам и накопительным счетам более 400 млрд руб.

— В этих условиях разворачивается настоящая борьба банков за вкладчиков. Какие конкурентные условия предлагаете вашим клиентам?

— Мы действуем на опережение: в июле, не дожидаясь решения ЦБ о ключевой ставке, повысили ставки по своим сберегательным продуктам. Максимальная ставка по ВТБ-вкладу превысила 19%. Потом ввели честную ставку 20% годовых при начислении процентов на минимальный остаток на накопительном ВТБ-счете.

Кроме того, наши зарплатные клиенты и пенсионеры имеют дополнительные преференции — это и надбавки, и повышенные ставки, и особые условия обслуживания, и дополнительные возможности в программе лояльности.

— Сколько в ВТБ зарплатных клиентов?

— Сейчас наш банк обслуживает сотрудников более 100 тыс. предприятий и организаций России — это свыше 8 млн человек. И в ближайшие три года мы планируем увеличить их число до 11 млн человек. Как ни странно, многие считают, что зарплатная карта — только для зарплаты, но на самом деле именно она позволяет по максимуму воспользоваться предложениями банка.

— К концу 2024 года должна завершиться интеграция с банком «Открытие». Можете поделиться текущими результатами, сколько клиентов уже перешло в ВТБ?

— Процесс интеграции нас многому научил, мы сравнивали наши практики, ориентировались на лучшие. Это помогало развить продукты и услуги, создать уникальные предложения на рынке и отработать бесшовные схемы миграции, что важно для комфорта клиентов. Так, до конца года всем доступен и онлайн-переход в полностью защищенных каналах без личного присутствия в офисе. Сейчас все премиальные клиенты «Открытия» уже перешли в ВТБ, если говорить про всех розничных клиентов, то уже более половины выбрали наш банк. Им полностью доступна розничная линейка продуктов ВТБ с максимальными ставками, включая все виды вкладов в рублях и китайских юанях, накопительный ВТБ-счет.

— В этом году ВТБ стал оформлять программу долгосрочных сбережений. Насколько востребована эта программа среди населения и как повлияет на рынок сбережений?

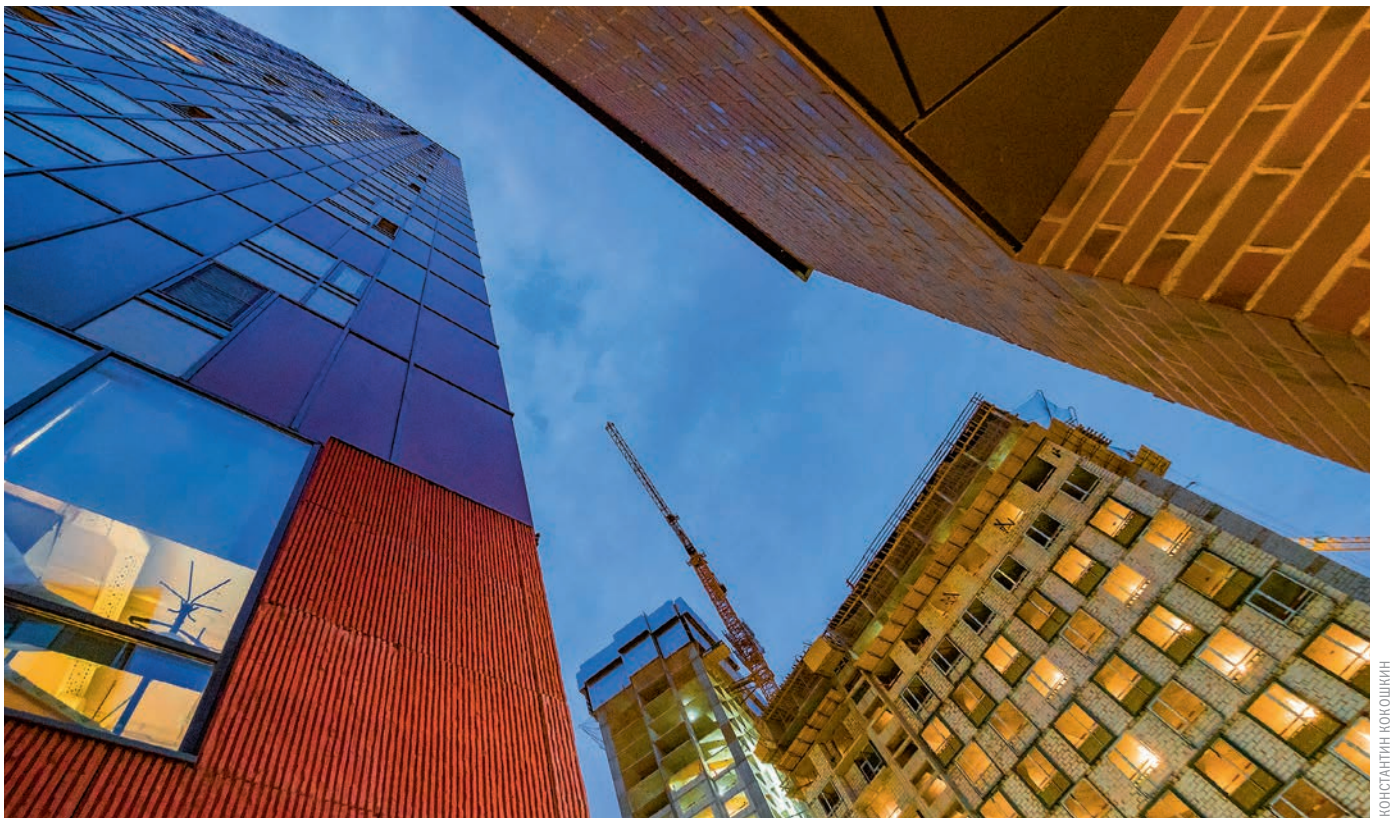
— Программа востребована, так как позволяет накопить на стратегические цели с поддержкой от государства до 360 тыс. руб., а с взносов можно получить налоговый вычет до 60 тыс. руб. в год. При этом деньги на счетах защищены как от отрицательных инвестиционных результатов, так и от потерь в случае непредвиденных обстоятельств. Эти преимущества делают ПДС одним из самых выгодных и безопасных инвестиционных инструментов на рынке.

Буквально перед ВЭФ мы анонсировали новое предложение: клиенты, которые становятся участниками ПДС, могут оформить вклад со ставкой 25%.

— А расскажите, что еще новенького перед ВЭФ — например, про ваш проект с «Аэрофлотом»? Что объединяет, казалось бы, компании из совершенно разных индустрий?

— С «Аэрофлотом», несмотря на разные индустрии, у нас одинаковые ценности — забота о клиенте и его близких. Мы ежедневно работаем с их ожиданиями и потребностями, анализируем востребованные кейсы и развиваем сервисы. Так, мы увидели растущий спрос на деловые поездки и путешествия и запустили совместную кобрендинговую дебетовую карту с «Аэрофлотом» платежной системы «Мир» для сегментов «Привилегия» и Private Banking. За все покупки по карте «ВТБ-Аэрофлот» будут начисляться мили программы «Аэрофлот Бонус». Наши клиенты смогут автоматически участвовать в бонусной программе авиакомпании, копить мили при повседневных платежах и совершать более комфортные поездки ●

ТЕКСТ **Семен Петренко**
ФОТО **предоставлено пресс-службой ВТБ**

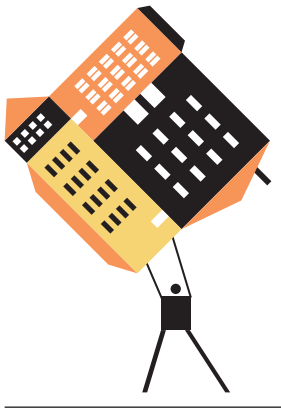


КОНСТАНТИН КОКОШКИН

ИПОТЕЧНЫЕ ОСТАТКИ

ДЛЯ ПОКУПКИ ЖИЛЬЯ В НОВОСТРОЙКАХ ВСЕ ЕЩЕ ДЕЙСТВУЮТ ГОСПРОГРАММЫ

Купить жилье в новостройке, земельный участок или частный дом по специальной государственной ипотечной программе можно и после отмены основной льготной ипотеки. В России действует пять ипотечных программ, в рамках которых ставки по кредиту ниже рыночных.



ТЕКСТ **Екатерина Геращенко**
ФОТО **Константин Кокошкин**

Первого июля этого года правительство не продлило действие программы льготной ипотеки, по которой можно было получить кредит под 8% годовых. Программа была запущена в 2020 году в период пандемии. С тех пор ее несколько раз продлевали и меняли условия выдачи кредитов по ней. Например, максимальную сумму, которую можно было взять на покупку жилья, и сумму первоначального взноса.

Рынок немедленно отреагировал на это сокращением объема продаж — в Московском регионе за месяц продали на 40% меньше, чем в июне. Количество ипотечных консультаций в целом по России снизилось относительно июня текущего года на 27,3%, но в августе пока осталось выше, чем в июле, на 0,5%. «Нужно учесть, что в первой половине июля из-за неопределенности в дальнейшей судьбе льготного кредитования было затишье. В Москве более ощутимая разница, снижение относительно июня составляет 12,6%, но рост по сравнению с аналогичным периодом июля — 24%»,— говорит заместитель руководителя ипотечного департамента федеральной компании «Этажи» Татьяна Решетникова. При этом в августе доля семейной ипотеки в общем объеме ипотечного кредитования выросла относительно июня и июля текущего года — с 10,5% и 8,9% соответственно до 11,9%.

Программа семейной ипотеки тоже должна была завершиться 1 июля, но ее продлили до конца 2030 года, правда изменив условия. Так, ставка 6% теперь доступна только семьям, в которых есть дети до шести лет. Но в то же время действие программы расширили на малые города (до 50 тыс. человек населения) и города с низким темпом строительства жилья. Максимальная сумма кредита для Москвы, Московской области, Санкт-Петербурга и Ленинградской области составляет по ней 12 млн руб., а для остальных регионов — 6 млн. Теперь по ней можно занять у банка больше: до 30 млн руб. в Москве и Санкт-Петербурге и до 15 млн руб. в других регионах. Но на часть суммы, превышающую лимиты государственной программы, будет применяться стандартная рыночная ставка.

Остается еще бессрочная сельская ипотека для покупки жилья в населенных пунктах, где живет до 30 тыс. человек. По этой программе под 3% годовых каждый заемщик может взять максимум 6 млн руб. Супруги, например, могут взять каждый по 6 млн руб.

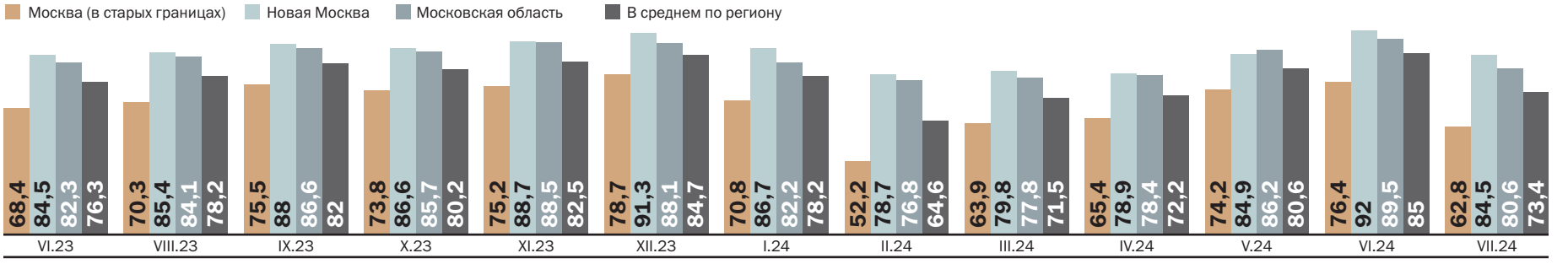
До конца 2024 года действует IT-ипотека. Она доступна только сотрудникам аккредитованных Минцифры IT-компаний, которым не исполнилось 50 лет. Для тех, кому больше 36 лет, действуют зарплатные требования: от 150 тыс. руб. в Москве, от 120 тыс. руб. в миллионниках (кроме Москвы) и от 70 тыс. руб. для тех, кто планирует покупку жилья по этой программе в городе, где живет менее миллиона человек. Ставка — 5%, лимит — 18 млн руб., если город большой (более 1 млн населения), и 9 млн руб., если население менее 1 млн.

Есть две отдельные региональные программы с одинаковыми условиями: Дальневосточная ипотека и Арктическая ипотека (под 2% можно взять максимум 9 млн руб.).

По словам Татьяны Решетниковой, и в Москве, и в целом по России растет доля сделок по покупке недвижимости без привлечения заемных средств. «В России она выросла с 54% в июле до 62% в августе, в Москве — с 53% до 61%. Это свидетельствует как о росте доли встречных сделок, так и об увеличении инвестиционной активности на рынке. В отличие от недвижимости банковские вклады застрахованы только на сумму до 1,4 млн руб.»,— отмечает эксперт ●

ДИНАМИКА ДОЛИ ИПОТЕЧНЫХ СДЕЛОК НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ МОСКОВСКОГО РЕГИОНА (%)

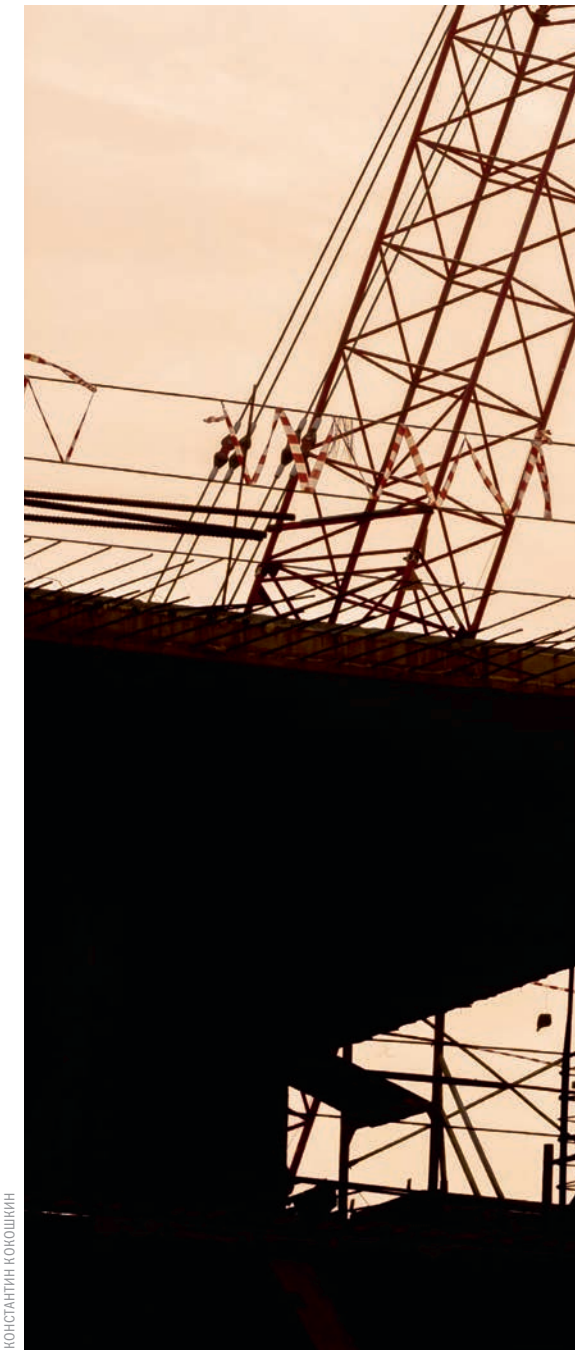
Источник: Dataflat.ru.



НОВОСТРОЙКИ ПРОСЕЛИ

ОТМЕНА ГЛАВНОЙ ПРОГРАММЫ ЛЬГОТНОЙ ИПОТЕКИ ПРИВЕЛА К ПАДЕНИЮ ПРОДАЖ В ПЕРВЫЙ ЖЕ МЕСЯЦ

Первичный рынок жилья столичного региона в июле просел на 40%. Покупатели не готовы приобретать квартиры по рыночной ипотечной ставке. У застройщиков в резерве есть инструменты для удержания продаж от более критического падения. Но они не смогут вернуть спрос на исходный уровень.

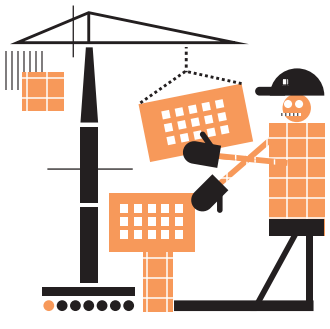


КОНСТАНТИН КОКОШКИН

В середине лета прекратила действовать основная программа льготной ипотеки, которая поддерживала продажи в новостройках четыре года. Результат стал заметен сразу: в июле розничные продажи квартир и апартаментов по договорам уступки и ДДУ в Московском регионе снизились на 40% по сравнению с июнем, подсчитали в Dataflat. Застройщики продали 10,9 тыс. квартир, 73% — в ипотеку (месяцем ранее, в июне, ее доля достигала 85%). Средняя цена одной квартиры в июле оказалась на 17% выше, чем в июне, и составила 17 млн руб. В то же время на 5% выросла средняя площадь продаваемых лотов. В Dataflat это объясняют тем, что упали продажи малогабаритного жилья, которое как раз и покупали по программе льготной ипотеки. Самое глубокое падение продаж в июле зафиксировано в Московской области — на 50%. В старых границах Москвы падение составило 31%, но доля ипотечных сделок снизилась заметнее всего (относительно других локаций столичного региона) — с 76% до 63%.

«Июль показал предварительные результаты снижения спроса. В июле на регистрацию ушло много сделок, которые были подписаны в июне. В части масштабов падения спроса на новостройки окончательная картина будет понятна в августе»,— считает управляющий директор отделения «Сущевский» агентства недвижимости «Миэль» Александр Москатов.

По словам руководителя Dataflat Александра Пыпина, снижение продаж относительно ажиотажных уровней прошедших 12 месяцев было неизбежно и ожидаемо. «Основным эффективным действием застройщиков будет сокращение нового предложения на фоне снижения спроса и роста себестоимости, то есть в продажу будут выводить меньше домов»,— поясняет он. В домах, которые уже строятся, высокий уровень распроданности и наполнения эскроу-счетов, поэтому поддержание высокого темпа продаж, как в течение двенадцати месяцев, не обязательно.



ТЕКСТ **Екатерина Геращенко**
ФОТО **Константин Кокошкин**

Что продажи поддерживает

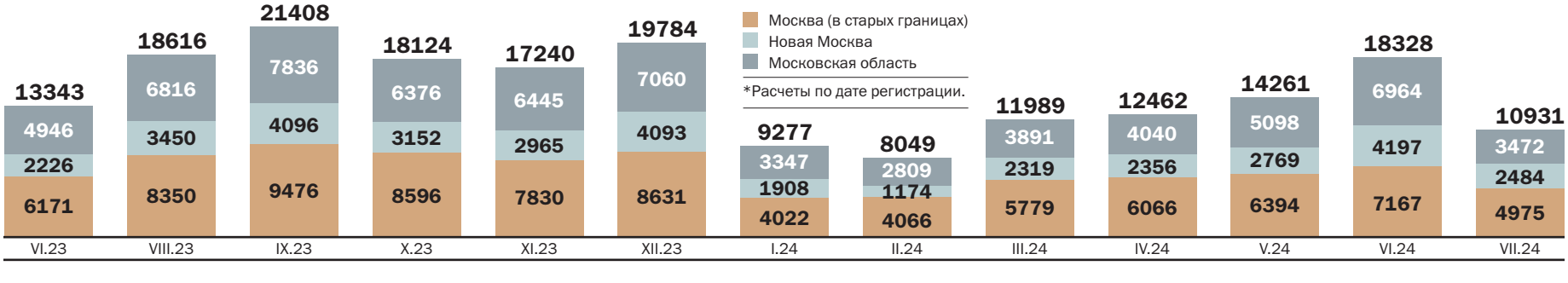
Наиболее распространенная альтернатива льготным госпрограммам — беспроцентная рассрочка от застройщиков. Этот маркетинговый инструмент предполагает дисконт, так как жилье, особенно в процессе строительства, неуклонно дорожает. «Этот вариант покупки подходит в основном клиентам с высоким уровнем доходов, потому что подразумевает погашение в сжатые сроки (один-три года), несравнимые с продолжительностью ипотечного кредита. Редко, но иногда продолжительность рассрочки может быть пять-десять лет»,— считает коммерческий директор Optima Development Дмитрий Голев.

Еще один востребованный инструмент — субсидированная ипотека. «Сейчас ЦБ вводит ограничения на субсидирование ипотечных ставок относительно рыночных. Минимальные субсидированные ставки по базовым программам составляют около 12%. Число таких предложений постепенно растет, хотя субсидированные программы подразумевают увеличение стоимости квартир»,— поясняет господин Голев. По его словам, цена в таких предложениях увеличена, потому что Центробанк в ближайшей перспективе может вновь повысить ключевую ставку.

Для покупателей относительно удобна траншевая и аккредитивная ипотека. Принцип их действия отличается, но значение для клиентов аналогично — возможность ежемесячно вносить символические суммы в первые год-три выплат. Затем ставка ме-

ДИНАМИКА ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ ПРОДАЖ КВАРТИР И АПАРТАМЕНТОВ В МОСКОВСКОМ РЕГИОНЕ* (ЧИСЛО ЛОТОВ)

Источник: Dataflat.ru.





няется на рыночную, но кредит можно рефинансировать. «С учетом текущей политики ЦБ нет гарантии, что кредит по завершении льготного периода не станет обременительным»,— предупреждает Дмитрий Голев.

Многие застройщики применяют трейд-ин. Этот инструмент подходит для тех, кто готов приобрести новостройку за счет продажи старой квартиры, как правило, с доплатой.

Все рассмотренные инструменты были популярны и в период действия льготной ипотеки, особенно после резкого ужесточения ее параметров. Приоритетный для покупателей вариант — рассрочка. «С субсидированной, траншевой и аккредитивной ипотекой борется Центробанк, и, возможно, уже в следующем году действие этих программ приостановится»,— констатирует представитель Optima Development.

Эффективность этих инструментов зависит от конкретных условий, которые отличаются от застройщика к застройщику. «У некоторых девелоперов условия более выгодные, и они позволяют обеспечить примерно 15–20% продаж, тогда как у других они анонсированы, но фактически не работают, и менее 5% сделок проходят по этим схемам»,— замечает управляющий директор компании «Метриум» Руслан Сырцов. Что касается дополнительного субсидирования ипотеки, то этот инструмент, по его наблюдениям, и сейчас применяется, но размер комиссионного вознаграждения, которое выплачивают застройщики банкам, сильно вырос по сравнению с 2022 годом, поэтому и конечные цены стали, по мнению эксперта, менее привлекательными для покупателей. «В целом все эти инструменты поддержки продаж все равно находятся под косвенным влиянием стоимости кредита в экономике. Если растут ставки, то и условия программ застройщиков ужесточаются»,— поясняет господин Сырцов. В связи с этим, по его словам, эффект от применения дополнительных инструментов стимулирования спроса будет ограниченным. «Эти программы не смогут компенсировать отсутствие доступного льготного кредита для всех покупателей»,— полагает Руслан Сырцов.

По словам заместителя руководителя ипотечного департамента федеральной компании «Этажи» Татьяны Решетниковой, все применяемые застройщиками инструменты — это в большей степени меры удержания спроса от дальнейшего, более критического падения. «Рассчитывать на то, что спрос на первичном рынке в нынешних условиях ипотечного кредитования восстановится до прежних значений, точно не стоит. Заградительные ставки на вторичном рынке жилья значительно усложнили продажу имеющейся недвижимости, а значит, и сократили возможности по улучшению жилищных условий. Плюс отмена массовой ипотеки с господдержкой и изменение условий семейной ипотеки ограничили доступ части покупателей к льготным кредитам»,— рассуждает она. В этих условиях даже существенное снижение цен вряд ли станет стимулом для возвращения былого спроса, но и этого пока не предвидится на фоне высоких инфляционных рисков.

Большую роль играет психологический фактор. Например, траншевую, аккредитивную или ипотеку с субсидируемой ставкой можно в будущем рефинансировать под более низкий процент. «Величина существующей ставки просто отпугивает часть потенциальных покупателей, и они не готовы даже погружаться в подробности»,— отмечает госпожа Решетникова.

Куда ушли покупатели

По словам Татьяны Решетниковой, многим стало проще и спокойнее приобретать жилье на вторичном рынке, уже готовое, без рисков и с дисконтом. «Хорошая скидка способна компенсировать переплату по ипотеке или покрыть платежи по ней на первые год-два»,— считает она.

«Заметно, что некоторые покупатели, которые были нацелены на покупку новостроек, пересмотрели свои планы и переориентировались на вторичный рынок, где жилье существенно дешевле»,— подтверждает директор направления «Вторичный рынок» «ИНКОМ-Недвижимости» Сергей Шлома.

По данным аналитического центра «ИНКОМ-Недвижимости», квадратный метр в старомосковских новостройках в среднем стоит 421,1 тыс. руб. против 285,1 тыс. руб. на вторичке; медианная цена квартиры — 22,25 млн руб. против 14,24 млн руб. на вторичном рынке.

По мнению экспертов, массовый переход клиентов из первичного сегмента во вторичный маловероятен, поскольку у них разные покупатели. Покупатели на вторичном рынке решают жилищный вопрос, преимущественно используя альтернативные сделки. «Те, у кого есть в активе квартира, продают ее и на вырученные деньги приобретают другую жилплощадь. Ипотека им нужна не всегда, а если нужна, то не на полную стоимость квартиры, а только для доплаты, обычно это суммы до 3 млн руб.»,— рассказывает Сергей Шлома. Большую часть покупателей, которые выбирают новостройки, главным образом интересует подъемный ежемесячный платеж по ипотеке. «Их не так уж волнует справедливая цена этой жилплощади и за какие деньги им удастся ее продать при необходимости»,— объясняет он.

Продавцы пока ведут себя как на обычном рынке — стараются завысить стоимость своих объектов и крайне неохотно идут на уступки в цене. «Однако всем уже понятно, что ждать снижения ключевой и ипотечной ставок придется долго, соответственно, предпосылок для активного роста спроса нет. Тем собственникам, кто действительно хочет продать квартиру, придется придерживаться рыночных законов и снижать цену»,— предупреждает господин Шлома. Однако, по его мнению, снижение будет очень плавным и медленным. «Наш прогноз коррекции цен — примерно на 1% в месяц. К такому продавцы морально готовы»,— резюмирует он

СКРУЧЕННЫЙ АВТОПРОБЕГ

КАК ПРОДАЮТСЯ ПОДЕРЖАННЫЕ АВТОМОБИЛИ В РОССИИ

В отличие от рынка новых авто, продажи машин с пробегом в России относительно стабильны. При этом серьезной проблемой остается отсутствие механизмов защиты потребителя от приобретения автомобиля со скрытыми дефектами, а также с фальшивыми показателями пробега.

Порядка 1,5 млн подержанных автомобилей в год ежегодно продаются в России со скрученным пробегом, подсчитала ассоциация «Российские автомобильные дилеры» (РОАД). Исправить ситуацию призывают депутаты Госдумы, предлагая ввести уголовное наказание за скрученный пробег. С таким предложением официально выступил зампред комитета Госдумы по безопасности Анатолий Выборный. «Скрученный пробег — это не просто мошенничество, а умышленное создание аварийных ситуаций на дороге. Если владелец неправильно оценивает изношенность машины, он рискует стать причиной смертельных ДТП со множеством жертв, подвергая опасности не только свою жизнь, но и окружающих»,— заявил депутат. Участники авторынка в целом инициативу поддерживают, считая, что в сфере продажи подержанных машин давно назрела необходимость законодательно наладить прозрачные механизмы защиты потребителей.

Стабильное движение

Рынок авто с пробегом в России традиционно в разы больше, чем рынок новых машин. По данным аналитического агентства «Автостат», за первое полугодие 2024 года в России было продано 2,748 млн подержанных авто. Это почти столько же (минус 0,2%), сколько было реализовано за такой же период прошлого года.

По итогам 2024 года продажи на вторичном рынке ожидаются на уровне 5,5–5,7 млн машин, что соответствует показателям 2023 года и примерно в четыре раза больше, чем прогнозируются продажи новых машин в 2024 году.

Заметное проседание на вторичном авторынке наблюдалось в 2022 году, когда из-за резкого ослабления притока новых автомобилей с первичного рынка продажи на вторичном упали на 18%, однако за последние два года они сумели отыграть падение. Хотя лучшим результатом для вторичного рынка был 2014 год, когда он перевалил за 6 млн и достиг 6,1 млн авто.



GETTY IMAGES

ДИНАМИКА ПРОДАЖ АВТОМОБИЛЕЙ С ПРОБЕГОМ В РОССИИ (МЛН ШТ.)

Источник: «Автостат».



ТОП-10 МОДЕЛЕЙ ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ С ПРОБЕГОМ, ПРОДАННЫХ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ (ТЫС. ШТ.) Источник: «Автостат».

1	Lada 2107	62,7	36,1
2	Lada 2114	59	6,2
3	Kia Rio	55,7	3,3
4	Hyundai Solaris	54,3	0,1
5	Ford Focus	51	-12,9
6	Lada 2170	48,6	3,5
7	Lada 4x4	47,3	12,6
8	Toyota Corolla	45,2	-8
9	Lada 2190	38,2	1,7
10	Volkswagen Polo	35,8	-2,7

Продажи за январь—июнь 2024 года
Годовая динамика (%)

ТОП-10 МАРОК ЛЕГКОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ С ПРОБЕГОМ, ПРОДАННЫХ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ (ТЫС. ШТ.) Источник: «Автостат».

1	Lada	683	14,9
2	Toyota	287	-11,8
3	Kia	156	0,2
4	Hyundai	149	-3,3
5	Nissan	130	-9,7
6	Volkswagen	114	-6,4
7	Chevrolet	99,9	-3,1
8	Renault	99,5	-1,3
9	Honda	88	-8
10	Ford	85	-12,5

Продажи за январь—июнь 2024 года
Годовая динамика (%)



ТЕКСТ **Алексей Грамматчиков**
ФОТО **Getty Images, Максим Богодвид/ РИА Новости**

Инертность и консерватизм

Стабильным и даже инертным можно назвать вторичный авторынок и с точки зрения наиболее востребованных здесь марок и моделей. Самым высоким спросом здесь пользуются машины, которые уже давно сняты с производства. По данным «Автостата», по итогам первого полугодия 2024 года самой продаваемой моделью на вторичке стала Lada 2107 (62,7 тыс. регистраций) — знаменитая классическая «семерка», выпуск которой был остановлен 12 лет назад, в 2012 году. На втором месте идет Lada 2114 (59 тыс.), которая сошла с конвейера в последний раз в 2013 году. Третье место занимают уже более современные корейские модели — Kia Rio (55,7 тыс.) и Hyundai Solaris (54,3 тыс.). В десятку самых продаваемых входят иномарки Ford Focus, Toyota Corolla, Volkswagen Polo и отечественные Lada 2170, Lada 4x4, Lada 2190.

Среди брендов на вторичном авторынке с большим отрывом лидирует Lada (683 тыс. продаж за первое полугодие). Далее следуют Toyota, Kia, Hyundai, Nissan, Volkswagen. Причем если продажи Lada в этом году вырос-



ли на 15%, то популярные иномарки сдают позиции: продажи Toyota в первом полугодии сократились почти на 15%, Nissan — почти на 10%, Ford — на 13%.

Китайские бренды и модели, которые задают сейчас в России тон на первичных продажах, пока не играют значимой роли на вторичке. По оценкам «Автостата», доля китайских марок на рынке легковых автомобилей с пробегом в России пока остается на низком уровне (почти 3%). Но она растет (год назад было около 2%) и со временем будет увеличиваться, поскольку «китайцы» доминируют в первичных продажах. Сейчас эксперты «Автостата» констатируют, что порядка 80% покупаемых жителями РФ подержанных китайских машин приходится на пять брендов — это Chery, Geely, Lifan, Haval и Great Wall. «Популярность таких брендов, как Lada, Toyota, Kia, Hyundai, Nissan, на российском рынке авто с пробегом обусловлена тем, что они хорошо продавались в прошлые годы, поэтому накопился обширный парк таких авто»,— рассуждает Ирина Франк, управляющий директор компании Frank Auto. По ее мнению, китайские бренды еще не накопили подобную массу, но со временем это произойдет. Хотя многие российские потребители, по ее наблюдениям, все еще испытывают недоверие к китайским автомобилям, считая их менее надежными по сравнению с привычными брендами.

Проблемы с прозрачностью

Традиционная проблема российского вторичного авторынка — его непрозрачность. Если на первичном авторынке действуют жесткие механизмы защиты потребителя, то продажи подержанных машин все еще похожи на стихийный базар, где для покупателя велики риски, что ему подсунут некачественный и дефектный товар. Сейчас только 10–15% подержанных авто в России продаются через дилерские салоны, в то время как в развитых странах этот показатель превышает 50–60%.

Хотя позитивные подвижки есть: с 1 апреля этого года в России наконец отменили двойной НДС при продаже подержанных машин юридическими лицами. Ранее автодилеры должны были платить НДС один раз при покупке авто у частного лица, а второй раз при его перепродаже частному собственнику, что ставило их в невыгодное положение.

Навести порядок на вторичном авторынке могло бы помочь и упомянутое выше введение уголовного наказания за скрученный пробег. Такая мера, например, давно действует в Японии, в результате чего покупатель с японского аукциона может быть уверен, что у предлагаемых там машин пробег заявлен честно. В среднем ежегодно покупатели автомобилей со скрученным пробегом терпят издержки из-за поломок или ДТП в размере более 525 млрд руб., подсчитал Валерий Антюфьев, руководитель отдела оценки колесной техники ГК «Альфа-Лизинг». По его словам, на вторичном авторынке России доля автомобилей со скрученным пробегом, по разным данным, составляет от 30% до 50%. Инициатива легализовать санкции в отношении продавцов, корректирующих показания одометра, на его взгляд, целесообразна. Так как подобные действия, по его мнению, не только мешают созданию прозрачного авторынка России, но и повышают аварийность на проезжих частях страны.

«Я сам не раз убеждался, что даже официальные дилеры, взявшие автомобиль в трейд-ин, спешат скорее продать его с измененными данными. В связи с этим считаю, что за такого рода нарушения виновники должны нести серьезное наказание, и чем оно строже, тем лучше. Ведь в конце концов мотор с малой мощностью или расходом масла еще можно пережить, а вот опасность от изношенной тормозной системы и проблем с рулевым управлением избежать сложно. И такие автомобили становятся виновниками сложных ДТП с человеческими жертвами»,— соглашается Андрей Севастьянов, руководитель профессиональной автогоночной команды B-Tuning.



КАК ПРАВИЛЬНО ВЫБРАТЬ АВТО С ПРОБЕГОМ ЭТОЙ ОСЕНЬЮ

ИРИНА ФРАНК
управляющий директор компании Frank Auto

Покупка автомобиля на вторичном рынке — весьма увлекательный, но и рискованный процесс. Покупателю нужно прежде всего определить собственный бюджет: записать сумму, которую он готов потратить на покупку, учитывая не только цену автомобиля, но и дополнительные расходы, связанные со страхованием и возможным ремонтом.

Далее следует тщательно изучить рынок: ознакомиться с ценами на автомобили и определить среднюю для выбранной модели — в этом помогут популярные платформы продажи авто. Чтобы проверить историю машины, можно использовать специальные сервисы, которые предоставляют информацию о предыдущих авариях, пробеге и прочих важных моментах.

При осмотре автомобиля важно обратить внимание на состояние кузова, салона и технических элементов, а также проверить соответствие VIN-номера, наличие ржавчины, царапин, вмятин и других повреждений. У продавца должны быть все необходимые документы, включая ПТС, свидетельство о регистрации и сервисную книжку.

Никогда не покупайте автомобиль без предварительной поездки. В ходе тест-драйва обратите внимание на работу двигателя, трансмиссии, тормозов и других систем. Если есть возможность, проконсультируйтесь с механиком или воспользуйтесь услугами автоэксперта для более детальной проверки состояния автомобиля.

Не останавливайтесь на первом предложении, а сравните несколько автомобилей, чтобы выбрать наилучший вариант. Постарайтесь не принимать решение в спешке: перед покупкой лучше тщательно взвесить все «за» и «против».

Не стесняйтесь торговаться, если обнаружите недостатки или предстоящие расходы на ремонт — это станет аргументом для снижения цены. Также стоит иметь в виду, что на вторичном авторынке России есть ряд марок и моделей, которые обслуживаются сложнее и дороже других. Здесь действует правило: чем сложнее устройство и концепция машины, тем больше мастеру предстоит с ней повозиться. Кроме того, существуют проблемы с высокой ценой запчастей и недостаточной распространенностью марки в стране. Это касается, к примеру, автомобилей Jaguar и Mini.

Что касается высокой остаточной стоимости, то здесь можно отметить автомобили Toyota, Honda, Kia и Nissan, известные своей надежностью, что делает их популярными на вторичном рынке. А вот низкая остаточная стоимость характерна для многих автомобилей премиум-класса, поскольку люксовые модели сильно теряют в цене сразу после выезда из салона — покупателей отпугивает высокая цена обслуживания таких машин.



МАКСИМ БОГОДВИД / РИА НОВОСТИ

По данным аналитического агентства «Автостат», за первое полугодие 2024 года в РФ было реализовано 2,748 млн подержанных авто

Хотя с реализацией на практике новых норм контроля за пробегом авто могут быть проблемы. «Идея отличная, но доказать, кто именно скрутил пробег, будет сложно»,— предупреждает Александр Евдокимов, руководитель направления автомобилей с пробегом компании «Автоспот». И все же, на его взгляд, механизмы контроля за пробегом подержанного автомобиля можно найти. Например, помимо государственных надзорных органов, он предлагает в обязательном порядке привлекать других участников авторынка. Например, обязать страховщиков при оформлении полисов ОСАГО или каско фиксировать пробег автомобиля, занося эти данные в специальную базу.

«Для доказательства вины продавца можно использовать различные методы, включая экспертную оценку реального пробега на основе состояния автомобиля, проверку истории обслуживания и ремонтных работ, а также анализ данных с диагностических приборов. Также можно использовать цифровые решения, такие как блокчейн, для прозрачного отслеживания пробега автомобиля»,— рассуждает Александр Стрельников, руководитель транспортной компании RusTransChina. По мнению эксперта, повышению прозрачности рынка могло бы помочь, например, развитие специальных сертифицированных сервисов по проверке юридической чистоты, технического состояния и реального пробега подержанных машин и развитие независимых экспертных служб, которые могут предоставить объективную оценку состояния автомобиля.

«Нужно комплексно подходить к мерам, способным превратить рынок автомобилей с пробегом в России в более цивилизованный. Например, создать единый удобный ресурс для проверки истории автомобилей по VIN-коду»,— предлагает Ирина Франк. Такой сервис, по ее мнению, может предоставлять информацию о предыдущих владельцах, ДТП, залогах и угонах. Она предлагает разработать и внедрить стандарты по проведению технического осмотра и оформлению отчетов о состоянии автомобиля.

Даешь шесть миллионов

Даже с учетом названных проблем объемы российского вторичного авторынка в ближайшее время продолжат расти. Не исключено, что скоро он сможет приблизиться к шестимиллионному показателю, прогнозируют эксперты. Особенно если цены на новые машины продолжат расти. «В целом рынок авто с пробегом в России на данный момент чувствует себя уверенно»,— констатирует Александр Евдокимов. На его взгляд, при условии возможного повышения утильсбора на новые машины часть клиентов, которые рассматривали варианты покупки новых машин, могут обратить внимание на автомобили с пробегом по причине их более низкой цены.

«Ситуация на вторичном рынке будет зависеть от волатильности сегмента новых авто. Например, если цены в последнем увеличатся из-за роста утилизационного сбора, спрос на автомобили с пробегом возрастет»,— говорит Валерий Антюфьев. По его наблюдениям, обычно цены на вторичке увеличиваются в течение двух месяцев после обновления цен на новые автомобили. По его мнению, на возможности физических лиц и компаний обновлять имеющийся транспорт еще будет влиять размер ключевой ставки ЦБ, поскольку от нее зависит стоимость кредитов и лизинговых договоров.

Сегодня тем, кто ищет авто с пробегом, специалисты советуют обращать внимание в первую очередь на распространенные модели. «Если ищете машину здесь и сейчас, чтобы не остаться без запчастей или не ждать их доставку месяцами, выбирайте популярные модели. Например, подержанные Hyundai Solaris и Kia Rio, которые до кризиса были в топе предпочтений в России, и сейчас идеальный вариант для покупки»,— советует Дмитрий Матвеев, генеральный директор компании «Мой Автопрокат». На его взгляд, если найти автомобили этих марок возрастом 5–7 лет в хорошем состоянии, их стоит купить. У них недорогое обслуживание. Даже если на них не будет оригинальных запчастей, китайскими аналогами можно заменить очень многое и ремонт сам по себе несложный.

«Для того чтобы грамотно выбрать автомобиль с пробегом, стоит придерживаться нескольких советов: в нынешней обстановке лучше отдать предпочтение автомобилям отечественных и азиатских брендов, проверять на наличие запчастей к конкретной марке машины, узнать ликвидность модели и проверить VIN-номер автомобиля на наличие аварий и угона»,— советует со своей стороны Александр Приходько, директор по развитию сети авторемонтных мастерских «КарданБаланс».

По мнению экспертов, приобретение автомобиля с пробегом в России этой осенью связано с рисками. «Покупка подержанного авто — всегда риск, даже при идеальной сервисной истории и положительных результатах диагностики всегда может оказаться скрытый дефект, о котором не знает даже сам владелец, либо какой-то узел или деталь могут находиться на пределе своего ресурса»,— предупреждает Дарья Сапунова, директор по маркетингу компании «Мир-Дистрибьютор» (импорт автомобилей). По ее словам, определенная страховка — приобретение подержанного автомобиля у официального дилера, который дает хоть какую-то гарантию на подержанную машину. Но и в этом случае, на ее взгляд, покупка автомобиля с пробегом — лотерея ●



КАК ИЗБЕЖАТЬ МОШЕННИКОВ

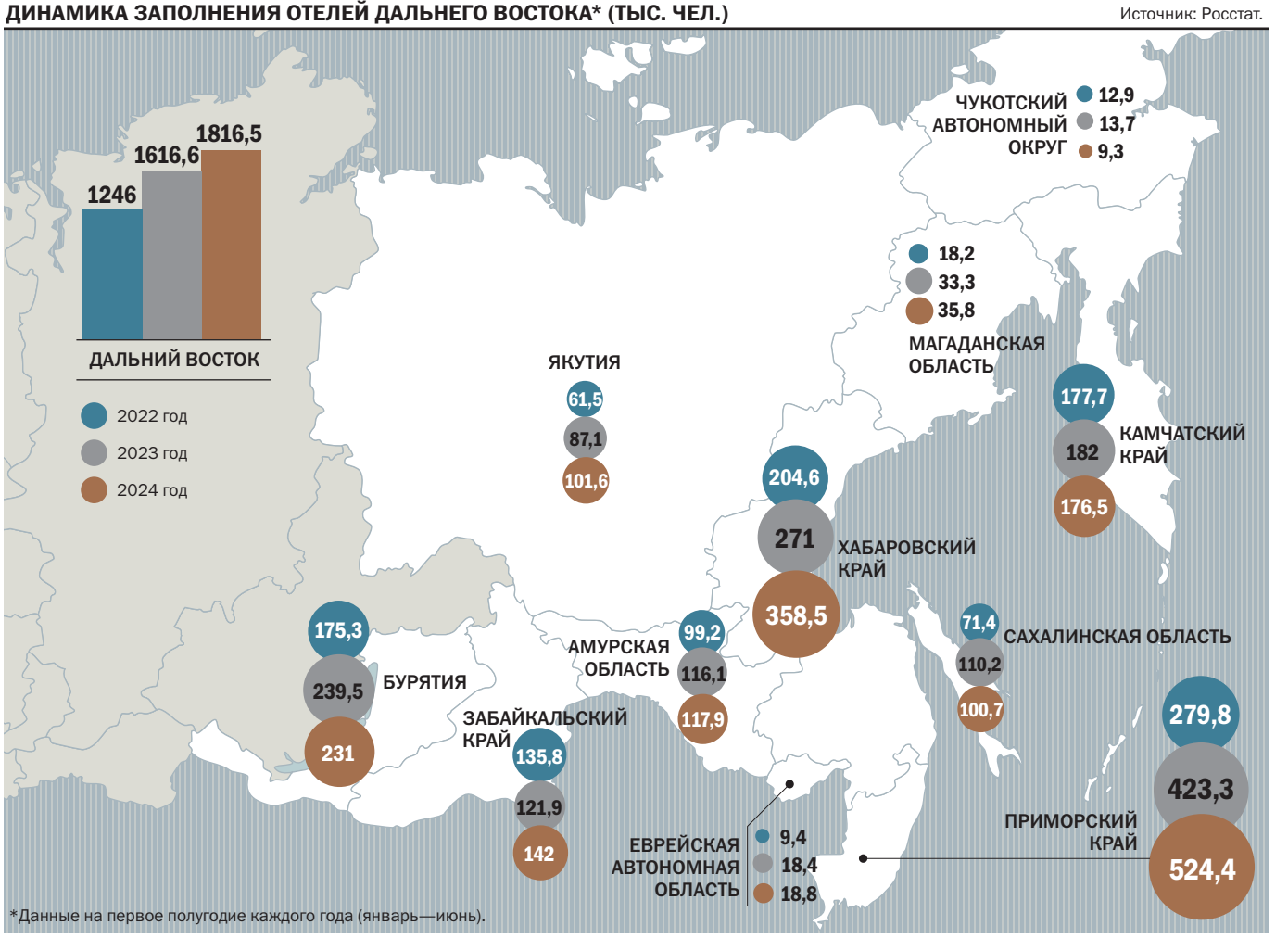
ДЕНИС ВОЛКОВ
основатель сервиса автомобильного ремонта и обслуживания Helper

Обращайтесь к квалифицированным специалистам, которые профессионально занимаются подбором автомобилей. Такой человек или компания сможет проверить не только состояние кузова и техническую часть, но и юридическую чистоту автомобиля. При этом, чтобы не попасться на уловки мошенников, стоит выбирать тех специалистов, которые действительно обладают хорошей репутацией. Кроме того, никогда не лишней будет самостоятельная проверка автомобиля с помощью доступных ресурсов: например, «Автотекой» или отчетами «Авто.ру».

Также записи в электронных документах делают не только специалисты пунктов технического обслуживания, но и сотрудники детейлинг-центров. На премиальные бренды всегда тяжело найти запчасти, а также профессиональных специалистов, способных качественно выполнить обслуживание. Если говорить про китайские марки, которые официально представлены в России, то запчасти найти можно, хотя это и может занять какое-то время. В случае с европейскими марками ситуация другая — есть огромные сложности с обслуживанием трех-пятилетних автомобилей. Например, для Mercedes в России нет диагностического оборудования — то есть вы не сможете прописать блок после замены или ремонта и даже изготовить дубликат ключа в случае его утери. Проще и дешевле обслуживать автомобиль бюджетного сегмента. Благодаря их массовости всегда в наличии есть и будут на них запчасти и сервисы, которые готовы ими заниматься.
В целом же, ввиду постоянного роста цен на новые автомобили, продолжают расти цены на автомобили с пробегом. Учитывая, что владельцы сейчас не торопятся менять автомобили, срок владения продлевается, а значит, и предложение на вторичном рынке остается на том же уровне, что и несколько лет назад. Сдерживающим фактором для многих покупателей является непредсказуемость рынка. Пока владелец будет продавать свой автомобиль, тот автомобиль, который он планирует купить, может подорожать на 20–30%. Поэтому, несмотря на то что вторичный рынок существует, хороший автомобиль будет в дефиците еще ближайшие пару лет.

ДИНАМИКА ЗАПОЛНЕНИЯ ОТЕЛЕЙ ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА* (ТЫС. ЧЕЛ.)

Источник: Росстат.

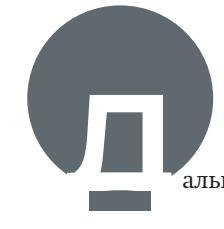


*Данные на первое полугодие каждого года (январь—июнь).

КУРОРТЫ НА КРАЮ ЗЕМЕЛЬ

СКОЛЬКО СТОИТ ОТДЫХ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

Регионы Дальнего Востока становятся все более востребованным туристическим направлением. Количество путешественников растет, но большинство из них рассматривают преимущественно экскурсионные поездки. «Деньги» выяснили, какие курортные возможности предлагают популярные направления Дальнего Востока — Приморье и Камчатка — и сколько может стоить такой отдых.





Дальний Восток становится все более востребованным туристическим направлением. Только за первое полугодие, судя по данным Росстата, в отелях федерального округа в общей сложности остановились 1,82 млн человек. За год турпоток увеличился на 12,4%. В Приморском крае показатель вырос сразу на 24%, до 524,4 тыс. человек. Превзойти его по динамике удалось только Хабаровскому краю, где рост составил 32,3%, до 358,5 тыс.

Несмотря на то что путешествия на Дальний Восток у жителей других регионов принято рассматривать скорее как экскурсионные поездки, у региона существует и курортный потенциал. Недаром в рамках нацпроекта «Пять морей и озеро Байкал» строительство одного из новых круглогодичных курортов запланировано именно в Хасанском районе Приморского края. До 2031 года здесь построят гостиницы на 3,8 тыс. номеров, которые ежегодно смогут принимать 500 тыс. гостей. По плану первых гостей там примут в 2028 году. Но отдыхать там можно уже сейчас, посетив действующие в регионе курортные отели.

Один из популярных сегодня объектов для отдыха в Хасанском районе — гостиничный комплекс «Теплое море». Отель находится на берегу бухты, а его бассейн заполнен подогретой морской водой. Но в период высокого сезона забронировать номер там непросто. Например, в последних числах августа возможности снять номер в даты вблизи проведения ВЭФ уже были ограниченны. Зато были доступны номера на выходные 13–15 сентября. Номер первой категории стоил от 21,8 тыс. руб. за две ночи для двоих взрослых. Разместиться в апартаментах можно было по цене от 58,2 тыс. руб. Базовый тариф за восьмиместный коттедж составляет 83 тыс. руб. за две ночи с пятницы по воскресенье, в рамках акции раннего бронирования он стоит 66,4 тыс. руб.

Дешевле обойдется поездка на одну из многочисленных турбаз Приморья. Но мест здесь на выходные все так же немного. Например, в парке RushinDorf аренда домиков на сентябрь уже была доступна лишь в будни. Снять жилище на шестерых, судя по официальному сайту, стоило 30 тыс. руб. за две ночи, до 12 человек — 50 тыс. руб. Питание в стоимость отдыха не входит.

На берегу Японского моря можно познакомиться с глэмпингами. Так, в Хасанском районе в бухте Алеут располагаются глэмпинги «Джугди». В переводе с удэгейского (языка одного из коренных народов Приморья) слово означает «жилище». Снять юнит на выходные 13–15 сентября здесь в конце августа можно было за 11–18 тыс. руб. в сутки в зависимости от выбранного типа размещения. Помимо отдыха на берегу моря там предлагаются гостям экскурсии, в числе которых посещение в один день острова Фуругельма и мыса-островка Фальшивый. Поездка растянется на восемь-девять часов и будет стоить 12 тыс. руб.

Пляжные глэмпинги популярны и в Камчатском крае. Один из доступных вариантов — Panorama, расположенный на Халактырском пляже на берегу Тихого океана. Цена проживания в модуле там составляет 15–25 тыс. руб. в сутки. На удалении от побережья расположен популярный рекреационный объект Kamchatka Forest Lodge. Каждое шале отеля имеет собственный открытый бассейн с термальной водой. Шале с одной спальней на выходные 6–8 сентября в конце августа здесь предлагалось за 70,8 тыс. руб.

В другом популярном SPA-отеле Камчатки — «Лагуна» — можно остановиться немного дешевле. Самый дешевый гостевой дом для двоих путешественников на 6–8 сентября здесь в конце августа стоил 36 тыс. руб., семейный дом обошелся бы в 64 тыс. руб. Один из наиболее дорогих вариантов размещения в отеле, с собственным термальным источником, на доступные выходные предлагается за 180 тыс. руб. за две ночи

ТЕКСТ **Александра Мерцалова**



ЭМИН ДЖАФАРОВ

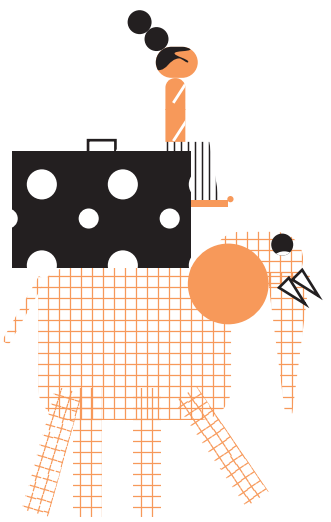
ОСЕНЬ НА ПЛЯЖЕ

СКОЛЬКО СТОИТ ОТПУСК В БАРХАТНЫЙ СЕЗОН

Стартовавший с сентября на туристическом рынке бархатный сезон обещает быть активным: количество бронирований туроператоров за год выросло почти в два раза, а самостоятельные путешественники начинают все чаще выбираться за рубеж. «Деньги» выяснили, где туристы планируют провести осенние отпуска и сколько это будет стоить.

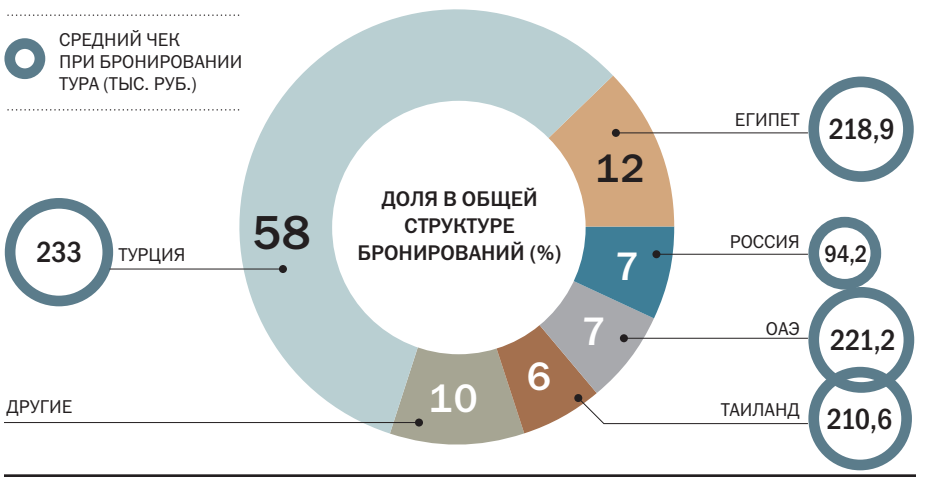
С завершением сезона летних отпусков на туристическом рынке наступает так называемый бархатный сезон, активность поездок в который в этом году, вероятно, будет расти даже более заметно, чем в июне—августе. Так, в «Слетать.ру» отмечают, что совокупно количество забронированных туров на сентябрь—октябрь в два раза превышает показатели прошлого года. Глубина продаж, по данным сервиса, при этом выросла на 36%, достигнув полутора месяцев. Резкий рост активности зафиксировал и директор по маркетингу Travelata.ru Олег Козырев: объем бронирований вырос на 90% год к году.

Минувший летний сезон оказался неплохим как с точки зрения выездного, так и внутреннего туризма. Теперь позитивная тенденция переходит на осень, констатирует руководитель международных проектов «Слетать.ру» Любовь Воронина. В сентябре, по ее словам, аудитория путешественников меняется: «Это будут не семьи со школьниками, а семьи с маленькими детьми». Эксперт отмечает, что для многих категорий путешественников предпочтительными остаются именно поездки в бархатный сезон: в этот период погодные условия на популярных курортах еще комфортные, но цены на поездки уже ниже, чем в высокий летний сезон.



НАИБОЛЕЕ ВОСТРЕБОВАННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЛЯ ОРГАНИЗОВАННОГО ТУРИЗМА В СЕНТЯБРЕ—ОКТЯБРЕ 2024 ГОДА

Источник: данные Travelata.ru.



ТЕКСТ **Александра Мерцалова**
ФОТО **Эмин Джафаров**

Привычные приоритеты

У организованных туристов наиболее востребованным направлением бархатного сезона ожидаемо стала Турция. Согласно подсчетам Travelata.ru, страна сформировала 58% продаж на сентябрь—октябрь, годом ранее значение было ниже на четыре процентных пункта. Средний чек при бронировании тура при этом вырос на 12,5%, до 233 тыс. руб. Похожие подсчеты приводят аналитики «Слетать.ру»: на Турцию в предстоящий бархатный сезон приходится 41,5% от общего объема продаж, а средний чек достигает 236,3 тыс. руб. Год к году он вырос на 12,5%.

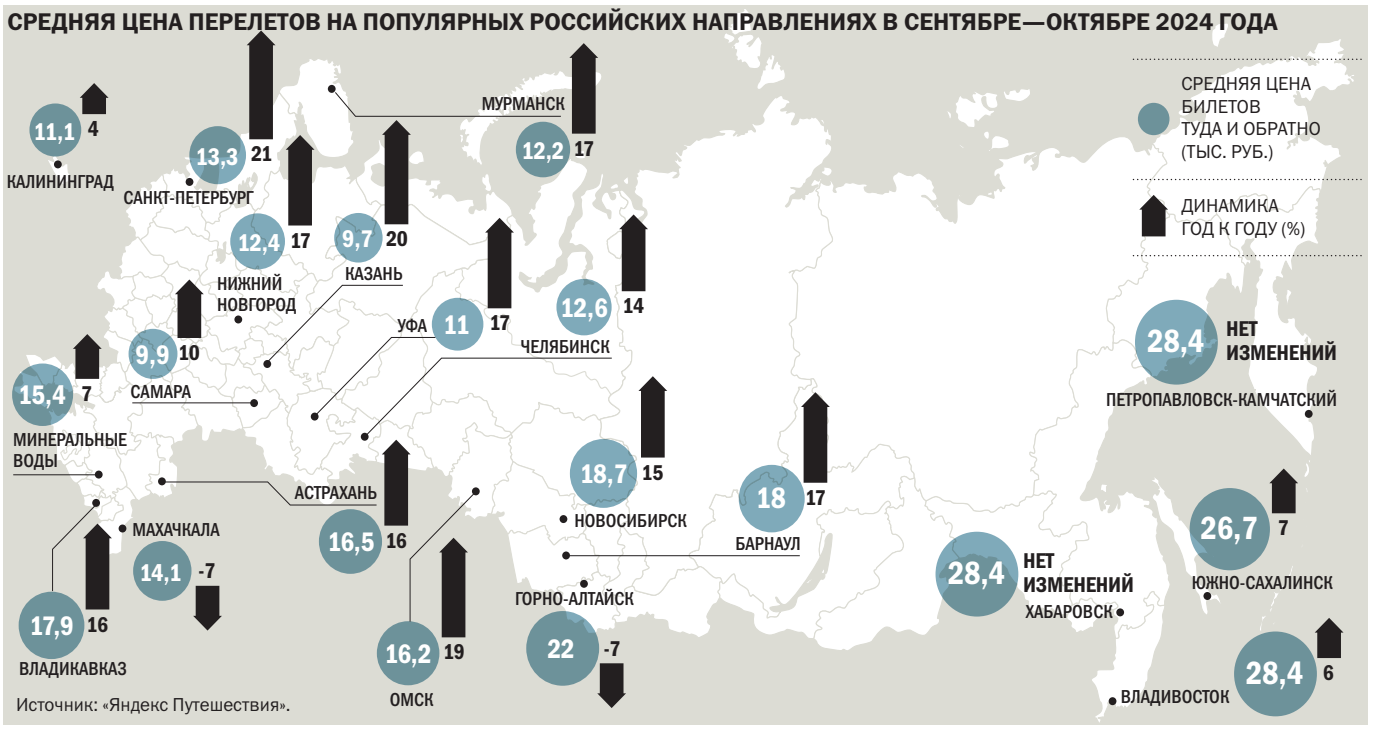
На втором месте в перечне востребованных направлений — Египет, который предстоящей осенью рассчитывают посетить 12% организованных туристов из России, отмечают в Travelata.ru. Год назад доля направления была сопоставимой — 11%. А вот средняя цена бронирования за аналогичный период выросла на 19,2%, достигнув 218,9 тыс. руб. На долю ОАЭ, согласно Travelata.ru, приходится 7% туров, забронированных на сентябрь—октябрь. Средняя цена запланированного российскими туристами путешествия при этом выросла на 12,5%, достигнув 221,2 тыс. руб. Хотя динамика может оказаться неоднородной. Так, в «Слетать.ру» ОАЭ называют единственным направлением, продемонстрировавшим снижение среднего чека — на 14% год к году, до 235 тыс. руб.

В пятерку популярных организованных направлений в этом году, согласно Travelata.ru, также вошел Таиланд. Осенний отпуск в стране планируют провести 6% туристов. В среднем поездка им обойдется в 210,6 тыс. руб. Аналитики «Слетать.ру» отмечают, что заявок на Таиланд с заездами в сентябре—октябре за год стало в два раза больше. А средний чек по направлению они оценивают в 195,9 тыс. руб. За год он увеличился на 13%.

Но встречаются среди популярных организованных направлений и более экзотичные варианты. В «Слетать.ру» отмечают, что 1,8% бронирований на сентябрь—октябрь формирует Китай, 0,9% — доля Мальдив, 0,8% приходится на Кубу и 0,6% — на Шри-Ланку. В компании фиксируют активный рост интереса к Китаю и Вьетнаму, которые не были представлены на организованном рынке год назад, также появились бронирования в Мексику, Малайзию, Перу и Сингапур, добавляют там.

Азиатские цели

Разнообразнее выглядит карта осенних предпочтений самостоятельных туристов, начинающих все активнее путешествовать за рубеж. Согласно подсчетам «Яндекс Путешествий», доля стран дальнего зарубежья



в структуре продаж на осень за год увеличилась на 26%. Это можно связать с повышением доступности полетов: открытие новых рейсов и вариантов стыковок способствует снижению стоимости билетов. Так, средняя цена авиабронирования по направлениям дальнего зарубежья, согласно «Яндекс Путешествиям», составляет 51,8 тыс. руб. За год она увеличилась всего на 2%. Перелеты по направлениям ближнего зарубежья подешевели в среднем на 7%, до 26,4 тыс. руб. А вот летать по стране стало дороже на 14%: билеты обходятся в среднем в 15,6 тыс. руб.

Наиболее заметным трендом аналитики «Яндекс Путешествий» считают продолжающееся увеличение интереса к азиатским направлениям. Так, доля Китая в общей структуре продаж, по их подсчетам, за год выросла почти в два раза, а Японии — в пять. Выраженный рост аналитики зафиксировали также по Южной Корее, Индонезии и Таиланду. Аналитики OneTwoTrip добавляют, что Токио также вошел в число наиболее популярных направлений по числу гостиничных бронирований, продемонстрировав рост в два раза год к году. Одна ночь в японской столице обходится клиентам сервиса в среднем в 9 тыс. руб. Билеты в Японию через «Яндекс Путешествия» бронируют в среднем за 59,4 тыс. руб. за полет в обе стороны. Это в среднем на 16% дешевле, чем год назад.

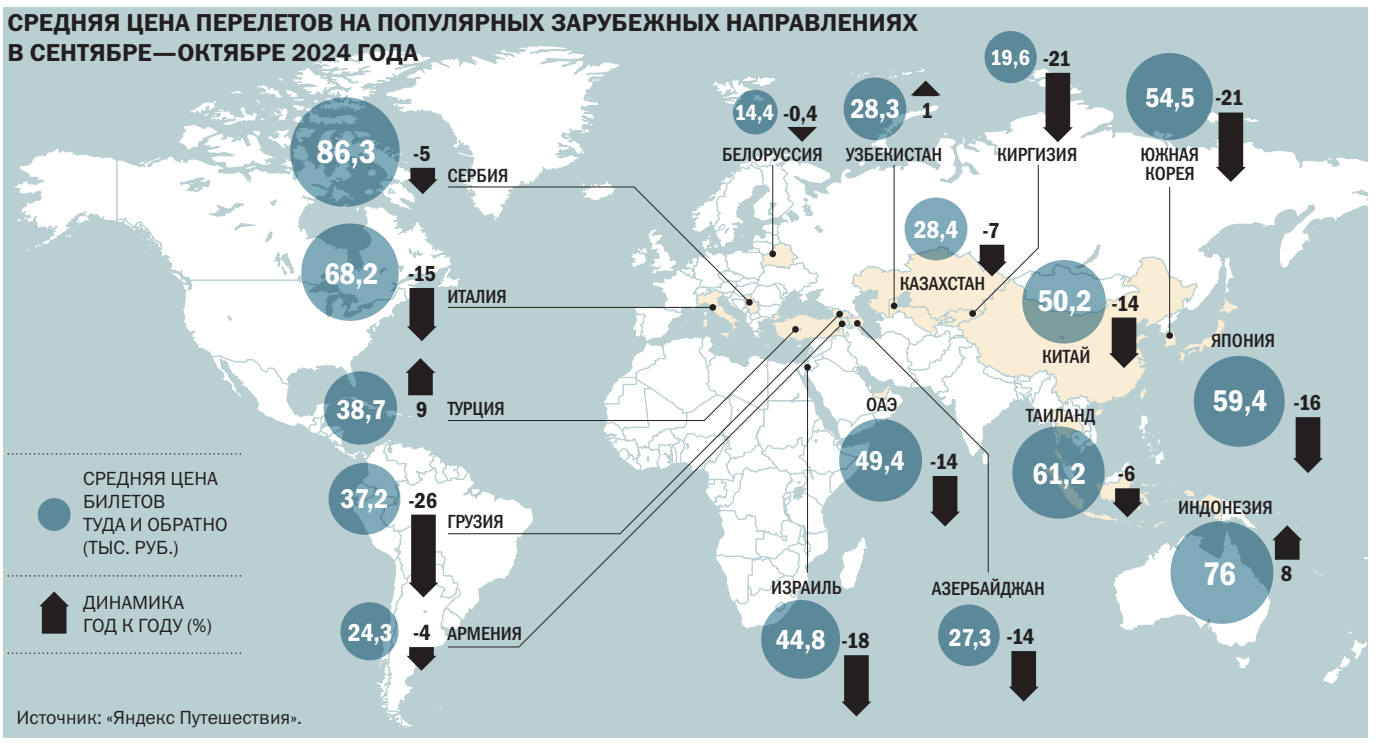
Одним из самых быстрорастущих направлений в сегменте самостоятельных поездок по России этой осенью стал Хабаровск

Средний чек при покупке билетов в Южную Корею за год сократился на 21%, до 54,5 тыс. руб., добавляют в «Яндекс Путешествиях». А одна ночь в Сеуле, согласно оценкам OneTwoTrip, стоит в среднем 11,5 тыс. руб. Здесь, впрочем, чувствуется рост цен: годом ранее среднее бронирование обходилось в 8,2 тыс. руб. в сутки.

Приграничный рост

Своеобразным туристическим хитом на осень, похоже, становится Грузия — за счет резкого увеличения объема перевозок. По подсчетам «Яндекс Путешествий», доля направления в структуре продаж на осень за год выросла почти в шесть раз. Средняя цена забронированных билетов в страну на сентябрь—октябрь сейчас составляет 37,2 тыс. руб. Год к году показатель сократился на 26%. Переночевать в стране, по подсчетам «Островка», по итогам продаж в летние месяцы стоило в среднем 6,2 тыс. руб. За год значение выросло на 7%.

Другие страны на постсоветском пространстве становятся менее востребованными туристами. В их числе — Армения. По оценкам OneTwoTrip, количество гостиничных бронирований в Ереване на сентябрь—октябрь сократилось в три раза. Средняя цена ночи в отеле при этом составляет 12,4 тыс. руб. против 11 тыс. руб. На 41% снизилась доля страны в структуре купленных авиабилетов, отмечают в «Яндекс Путешествиях». В среднем перелет в Армению в сентябре—октябре будет стоить 24,3 тыс. руб. Это на 4% ниже значения за аналогичный период прошлого года.



Внутренние возможности

В структуре организованных бронирований внутренние российские направления, по подсчетам «Слетать.ру», формируют 23% продаж. Средний чек при этом составляет 101,8 тыс. руб., за год он увеличился на 32%. Чаще всего путешественники выбирают Краснодарский край (44% от общего объема продаж путевок по России), Кавказские Минеральные Воды (4%), Московскую область (3%), Крым (2,7%), Калининградскую область (2,5%), Санкт-Петербург (2%), Дагестан (1,3%), Курганскую область (0,7%), Москву (0,7%) и Татарстан (0,4%), добавляют в компании. Самым растущим внутренним направлением при этом оказались Кавказские Минеральные Воды, показавшие рост числа бронирований на 74%, что может объясняться высоким интересом к санаторному отдыху.

Востребованные внутренние направления у самостоятельных туристов на осень выглядят достаточно стабильно. По оценкам OneTwoTrip, Москва занимает 19,9% в структуре забронированных авиабилетов на сентябрь—октябрь, доля Сочи — 14,1%, Санкт-Петербурга — 11,8%. Следом идут Калининград, Минеральные Воды, Екатеринбург, Махачкала, Казань, Уфа и Самара.

Одним из самых быстрорастущих направлений в сегменте самостоятельных поездок по России этой осенью стал Хабаровск. По крайней мере, по подсчетам «Яндекс Путешествий», доля города в структуре продаж туров за год выросла на 80%. Средняя цена перелета осталась при этом неизменной и составила 28,4 тыс. руб. Значительную позитивную динамику также показал Петропавловск-Камчатский, интерес туристов к которому вырос более чем в полтора раза. Средняя цена забронированных авиабилетов сопоставима с путешествием в Хабаровск. А вот интерес к Сочи и популярному в последние несколько лет Мурманску, по данным сервиса, немного сократился ●



Иван Федорович Крузенштерн. Портрет работы неизвестного художника

WIKIPEDIA.ORG

БОЛЬШОЕ ПЛАВАНИЕ КРУЗЕНШТЕРНА

ВО СКОЛЬКО ОБОШЛАСЬ ПЕРВАЯ РУССКАЯ КРУГОСВЕТКА

Кругосветное плавание на парусных шлюпах «Надежда» и «Нева» под руководством Ивана Федоровича Крузенштерна и Юрия Федоровича Лисянского, состоявшееся в 1803–1806 годах, было событием огромной важности не только для географической науки. Первая русская кругосветка одновременно была также выдающимся коммерческим предприятием.

ТЕКСТ **Алексей Алексеев**
ФОТО **wikipedia.org, Глеб Щелкунов, Алексей Бойцов/ РИА Новости, cbr.ru**

Эпоха неудач

К концу XVIII века на счету моряков четырех ведущих морских держав было пятнадцать кругосветных плаваний: у Британии — восемь (в том числе три кругосветки капитана Джеймса Кука), Голландии — пять, Франции и Испании — по одному. Россия долгое время не могла стать пятой страной в этом списке.

О дальних плаваниях российских кораблей первым задумался Петр Великий. Узнав в 1721 году, что мадагаскарские пираты ищут себе могущественного европейского покровителя, Петр начал разрабатывать тайный план отправки российской экспедиции на Мадагаскар, а оттуда в Индию — для заключения торгового договора с ее правителем, Великим Моголом. В 1724 году российский император приказал отменить экспедицию до «другого благоприятного времени», а на следующий год скончался.

В 1732 году генерал-инспектор флота и Адмиралтейств вице-адмирал граф Николай Головин направил всеподданнейшее представление императрице Анне Иоанновне. В то время готовилась Вторая Камчатская экспедиция Витуса Беринга. Головин предлагал отправить Беринга «через Сибирь на Камчатку сухим путем», но кроме того, отправить на следующий год на Камчатку два военных фрегата «чрез Большее море-окиян кругом капа Горна и в Зюйдное море, и между японских островов даже до Комчатки». Такие экспедиции предлагалось затем повторять ежегодно. Камчатка должна была стать базой для поисков новых земель и морского пути в Америку. «В изыскании же Америки может быть следующая великая государственная польза, ибо имеются там мины (месторождения.— «**Деньги**») пребогатые, как и серебряные, так и золотые, о которых еще неведомо (а как известно есть), какую пользу получает королевство Гишпанское, Аглинское и Португальское и какая важность тем королевствам от оной коммерции»,— писал Головин. Также в представлении говорилось о возможности заключения торговых договоров с Японией и основании российских фортов в новых землях. Автор документа утверждал, что отправка двух фрегатов обойдется казне недорого, единственным новым расходом будет прибавка морского провианта — примерно на 150 копеек на человека в месяц. На 300 человек на два года — 10 800 рублей.

Для сравнения — масштаб цен в правление Анны Иоанновны: пуд (16,38 кг) ржаной муки стоил в Санкт-Петербурге 27 копеек, пшеничной муки — 40 копеек, говядины — 80 копеек, сливочного масла — 1 рубль 30 копеек, сахара — 8 рублей, кофе — 16 рублей.

В 1734 году расходы казны на содержание русского флота составляли 1,2 млн рублей.

Проект Головина не получил одобрения.

В правление императрицы Екатерины Великой в 1781 году купцы Григорий Шелихов и Иван Голиков учредили торгово-промысловую компанию по добыче морских бобров (каланов) и образования поселений и промысловых баз в Северо-Западной Америке. Шелихов возглавил первую экспедицию к американским берегам, в ходе которой в 1784 году на острове Кадьяк (Кыктак) у южного побережья Аляски было основано первое русское поселение на американской земле. Григорий Шелихов обращался к властям с предложением «для избежания дороговизны и убытков, и вообще худого доставления… тяжелых, в цене же дешевых вещей… отправление сие делать морем, кругом света…» По данным, приведенным в книге Василия Берха «Хронологическая история открытия Алеутских островов, или Подвиги российского купечества», во время плавания 1783–1786 годов два корабля компании Шелихова—Голикова добыли у острова Кадьяк и соседнего с ним острова Афогнак пушнины калана на 356 тыс. рублей.

Главным потребителем русской пушнины был Китай. Пушнина составляла 85% русского экспорта в Китайскую империю.

В конце 1786 года Екатерина II издала указ Адмиралтейств-коллегии об организации кругосветной экспедиции — «по случаю покушения со стороны аглинских торговых промышленников на производство торгу и промыслов звериных на Восточном море, о сохранении права нашего на земли, российскими мореплавателями открытые». К осени 1787 года были подготовлены пять кораблей — «Холмогор», «Соловки», «Сокол», «Турухан» и «Смелый». На них должны были отправиться в плавание 639 матросов и офицеров. Кругосветных экспедиций подобного масштаба мир еще не видел.

Власти не жалели средств на привлечение к подготовке научной части экспедиции ведущих ученых. Академик Петр Симон Паллас, хорошо знакомый с результатами трех кругосветок Кука, был назначен историографом флота с жалованьем 750 рублей в год. Различные научные наблюдения в ходе экспедиции должен был вести профессор Главной виленской школы Иоганн Георг Адам Форстер, участник второго кругосветного плавания Джеймса Кука. Только за переезд в Россию с семьей Форстеру должны были выплатить 6,8 тыс. рублей, после чего он должен был получать по 3 тыс. рублей ежегодно до, во время и в течение года после возвращения из экспедиции, а затем всю оставшуюся жизнь получать по 1 тыс. рублей в год. По рекомендации Форстера были приглашены доктор медицины и хирургии Самуэль Томас Земмеринг и астроном Уильям Белли, участник двух экспедиций Кука. На русскую службу был приглашен еще один участник кругосветок Кука — топограф и штурман Джеймс Тревенен.

Петр начал разрабатывать тайный план отправки российской экспедиции на Мадагаскар, а оттуда в Индию — для заключения торгового договора с ее правителем, Великим Моголом

Начальником экспедиции был назначен капитан первого ранга Григорий Муловский. Из-за начавшейся войны с Турцией подготовка к экспедиции была приостановлена. Затем началась война со Швецией, во время которой погибли Муловский и Тревенен.

В 1788 году в Санкт-Петербург прибыли купцы Шелихов и Голиков. Они обратились к императрице с прошением: выдать им из казны ссуду в 200 тыс. рублей, запретить другим компаниям добывать пушнину там, где они ведут промысел, и отправить военную команду в 100 человек для охраны русских поселений на недавно открытых островах. В ссуде и создании монополии императрица отказала, сославшись на то, что на выдачу ссуды в казне нет денег, а запрет промысла другим компаниям противоречил бы принципу свободы торговли.

Гардемарины, вперед!

В несостоявшейся кругосветке Муловского должны были участвовать два молодых моряка — Иван Крузенштерн (Адам Иоганн фон Крузенштерн) и Юрий Лисянский. Оба были досрочно выпущены из Морского кадетского корпуса в 1788 году (ученики старших курсов этого заведения назывались гардемаринами). В момент выпуска Крузенштерну было 17 лет, Лисянскому — 15. Во время русско-шведской войны 1788–1790 годов Крузенштерн служил под командованием Муловского на 74-пушечном линейном корабле «Мстислав». Лисянский служил на 38-пушечном фрегате «Подражислав». В Эландском морском сражении фрегатом командовал Карл Гревенс, который должен был принять участие в кругосветном плавании Муловского в качестве капитана корабля «Смелый».

Крузенштерн и Лисянский были знакомы со времен учебы в Морском кадетском корпусе. В 1793 году оба оказались в составе группы молодых офицеров, направляемых для повышения квалификации в британский флот.

Приятелям приходилось плавать то на одном корабле, то на разных. Канада, Соединенные Штаты, острова Карибского бассейна, Южная Африка, остров Святой Елены, Индия — в этих краях довелось побывать обоим. Крузенштерн побывал в Китае.

В связи с ухудшением русско-английских отношений всех русских морских офицеров, служивших на британском флоте, отозвали в Россию. Крузенштерн вернулся в 1799 году, Лисянский — в 1800 году.



WIKIPEDIA.ORG

Юрий Федорович Лисянский. Портрет работы Владимира Боровиковского

ДОРОГАЯ КАМЧАТКА

Описывая пребывание своей экспедиции на Камчатке, Крузенштерн сообщал о дефиците многих продуктов и фантастически высоких ценах. При отбытии из Нагасаки японское правительство подарило русским морякам 3 тыс. пудов соли. Оставив для собственных нужд около 200 пудов, Крузенштерн приказал раздать остальное жителям Камчатки, приняв меры, чтобы купцы могли приобрести соль только для собственного потребления. Если в других областях России 1 фунт соли (409,5 г) соли, продававшийся от казны, стоил не более 1 копейки, то на Камчатке цена доходила до 1–1,5 рублей за фунт. Из Ревеля корабли экспедиции привезли 1 тыс. ведер водочного спирта. В Ревеле он стоил 4 рубля за ведро, на Камчатке спирт продали по 48 рублей за ведро, причем цена показалась местным жителям такой низкой, что весь спирт был быстро раскуплен. Фунт сахара стоил на Камчатке от 4 до 7 рублей (в Санкт-Петербурге — 45 копеек). Примерно такое же соотношение цен было и по другим товарам, которые можно было достать. При этом Крузенштерн отмечал: «Ром, французская водка, виноградное вино, кофе, пряности, уксус, горчица, деревянное масло, сарачинское пшено, хорошая пшеничная мука, коровье масло и другие сим подобные вещи, которые и в самобеднейшем городке России продаются, не привозятся никогда в Камчатку для продажи; сукна и других материй для платья, выключая толстый холст, шелковые платки и синюю китайку, нет вовсе».

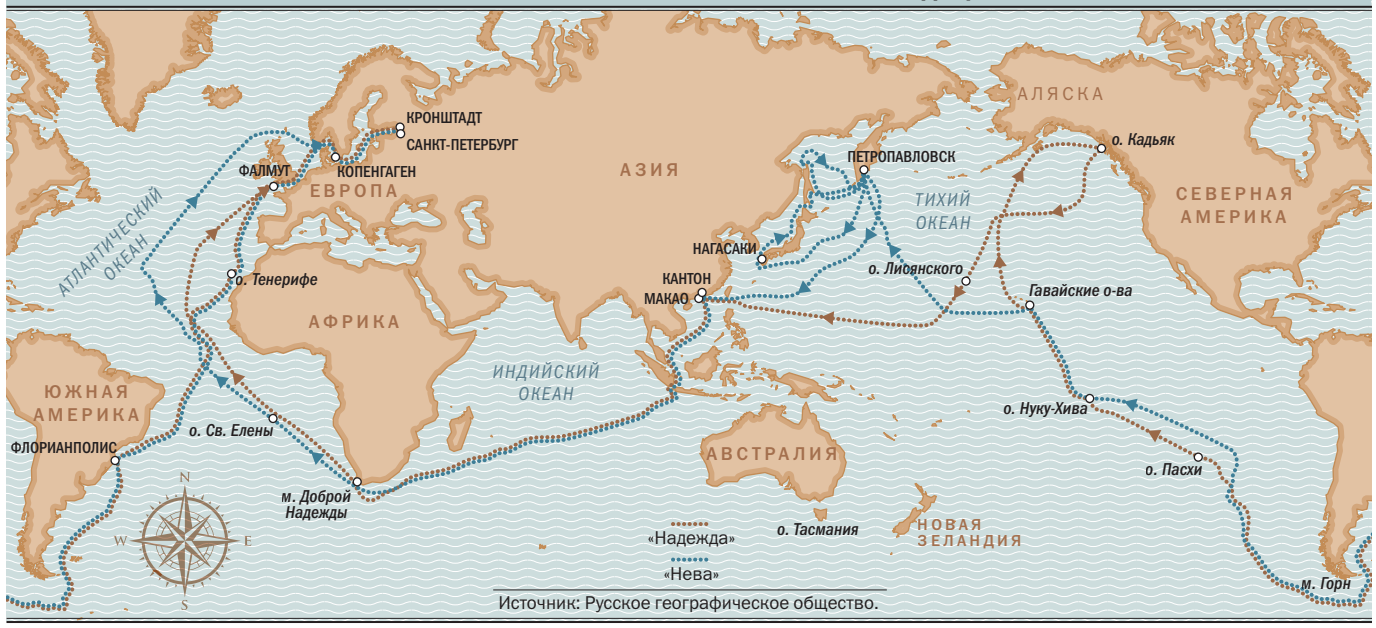
За время их отсутствия в России произошел ряд перемен. После кончины Екатерины Великой в 1796 году на престол взошел ее сын Павел I. Он одобрил создание той самой пушной монополии, возникновению которой противилась Екатерина. В результате объединения промысловых компаний, действовавших в Русской Америке, была создана Российско-американская компания (с момента основания в 1797 году по 1799 год носила название Соединенная американская компания).

Еще за границей Ивану Крузенштерну пришла в голову идея, которую он старался воплотить в жизнь по возвращении на родину. Вот как он сам об этом вспоминал: «В бытность мою в Кантоне (современное название города — Гуанчжоу.— «**Деньги**»), в 1798 и 1799 годах, пришло туда небольшое, в 90 или 100 тоннов, английское судно от Северо-западного берега Америки. Оно вооружено было в Макао и находилось в отбытии из Китая 5 месяцев. Груз, привезенный оным, состоял в пушных товарах, которые проданы за 60 000 пиастров. Я знал, что соотечественники мои производят важнейший торг с Китаем зве-

НЕДОБРОСОВЕСТНЫЕ СНАБЖЕНЦЫ

В своих записках о кругосветном плавании Иван Крузенштерн писал, как во время пребывания в Петропавловске на Камчатке осенью 1805 года ему была доставлена некачественная провизия из Охотска: «Оная была вообще так худа, что я не захотел бы взять вовсе ничего, если бы мог надеяться достоверно, что получу в Кантоне провизию на все время плавания оттуда в Балтийское море. Две трети из оной оставил я в Петропавловске; ибо должен был полагать, что и малое взятое количество испортится прежде времени, что и действительно случилось. Солонину сохранили с трудом шесть недель. В Кантоне принужденным нашелся я бросить ее всю в море. Не только бочки, в коих лежала солонина, были очень худы; но оную и приготовляют в Охотске весьма худо. Мне рассказывали, что здесь при солении мяса употребляют морскую воду для сбережения соли… Сухарей не могли мы также сберечь долго. На обратном плавании нашем из Китая испортились оные столько, что не годились даже для корму скота… Образ укладывания оных в Охотске есть существенная причина их порчи. Они втискиваются с великою силою в кожаные мешки, причем большая часть в пыль обращается… Взятое мною коровье масло было очень худо… не годилось въ пищу, а посему и было употреблено вместо сала на смазывание корабельных снастей… Сие краткое известие о доставленной нам из Охотска провизии доказывает очевидно, с каким нерачением и неблагоразумием исполняют даже и важные в стране сей препоручения. Сумма около 15 000 рублей употреблена при сем не только без малейшей пользы, но и со вредом, который не без трудности отвратить предлежало».

КАРТА ПЕРВОЙ РУССКОЙ КРУГОСВЕТНОЙ ЭКСПЕДИЦИИ



Источник: Русское географическое общество.

26 июля (7 августа по новому стилю) 1802 года Александр I утвердил проект Румянцева—Резанова

ринными мехами, но они привозятся с островов Восточного океана и американского берега, во-первых, в Охотск, а оттуда уже в Кяхту, к чему потребно времени два года, а то и более. По сим причинам казалось мне, что россияне несравненно с большей выгодой могли бы производить пушной товар из своих колоний в Кантон прямо». Кроме того, он считал, что, разгрузив пушной товар в Китае, российские корабли могли бы не возвращаться назад, а пойти к российским берегам через Индийский и Атлантический океаны. Закупая в Китае и Индии товары, пользующиеся спросом в России, можно было бы не переплачивать за них европейским компаниям.

Крузенштерн написал записку с идеей новой торговой схемы, чтобы в Санкт-Петербурге передать ее президенту Коммерц-коллегии Петру Соймонову. Но Соймонов сначала вышел в отставку, потом скончался. Крузенштерн отправил письмо вице-президенту Адмиралтейств-коллегии графу Григорию Кушелеву. Ответ был отрицательный. Ситуация изменилась после восшествия на престол Александра I.

С третьей попытки

В начале 1802 года капитан-лейтенант Крузенштерн изложил свой проект в письме вице-президенту Адмиралтейства адмиралу Николаю Мордвинову. Он обращал внимание на то, что Россия, «изобилующая всеми материалами к постройке и вооружению кораблей и славящаяся богатыми товарами, необходимо нужными для других народов», исключена из морской торговли с Индией. Вторым важным направлением он называл торговлю между Охотском и Камчаткой и северо-западом Америки. Крузенштерн указывал, что для дальнейшего развития этой торговли нужны корабли более высокого качества. Купцы, организовавшие первое русское поселение на Аляске, по словам Крузенштерна, «приобрели такое преимущество пред тамошними жителями, что скоро и удобно могли бы не только соделаться соперниками американцам и англичанам в меховой с Китаем торговле, но даже и овладеть всею оною богатою коммерциею». Он предлагал разделять пути перевозки в зависимости от качества товара: «Самые дорогие меха можно бы, как и прежде, отправлять сухим путем в Кяхту, мехи же нижняго разбора отвозить в Японию или, если зависть оной преградит путь к достижению такового намерения, в Кантон, где всегда продавать можно с великою выгодою». Перспективной представлялась ему и перевозка товаров в обратном направлении: «Российские корабли по продаже мехов в Китае могут и грузиться тамошними товарами и снабдевать Охотск и Камчатку сахаром, чаем, китайкою, шелковыми материями и фарфором... гораздо с большею дешивизною, нежели доставление оных сухим путем... Сие одно, сверх прочих, обстоятельство может довольно быть важным к побуждению нас послать корабли свои прямо в Кантон из Европы». Крузенштерн также указывал на то, что морское сообщение европейской части России с Дальним Востоком несравненно удобнее сухопутного — «по ужасному разстоянию… по жестокости климата, неудобности и затруднению в необитаемой почти земле дорог».

Цены в Охотске были многократно выше, чем в Европейской России,— когда к западу от Урала пуд хлеба продавался по 40–50 копеек, в Охотске он стоил 8 рублей. Штоф (1,23 литра) горя-



WIKIPEDIA.ORG

Шлюп «Нева» в гавани Святого Павла на острове Кадьяк. Гравюра по рисунку Юрия Лисянского



WIKIPEDIA.ORG

«Битва при Ситке». Картина Луиса Гланцмана (1988 год)

чего вина в Охотске продавался за 20 рублей, а порой за 40 или 50 рублей.

Повышение качества жизни в дальневосточных владениях могло бы привлечь туда новых поселенцев — «жители же Камчатки снабдеваемы быть должны всем тем, что к удобной и приятной жизни служить может». Крузенштерн предлагал привозить на Дальний Восток сахар, вино и ром с Канарских островов, из Бразилии или из Южной Африки, «ибо вино и водка, без чего в таком суровом климате нельзя обойтися, продается, как я слышал, в Камчатке чрезмерно дорого».

Адмирал Мордвинов дал бумаге ход. Свой проект кругосветной экспедиции разработали граф Николай Румянцев и сооснователь и член правления Российско-американской компании (РАК) камергер двора Его Императорского Величества Николай Резанов (зять Григория Шелихова). В июле 1802 года они подали его государю. Историк Евгений Мезенцев в работе «Из предыстории организации кругосветной экспедиции русского флота в конце XVIII — начале XIX вв.», опубликованной в 1987 году в журнале «Советские архивы», убедительно доказывает, что Румянцев и Резанов разработали схожий, но самостоятельный проект, в котором были учтены идеи Крузенштерна из проекта 1799 года. 26 июля (7 августа по новому стилю) 1802 года Александр I утвердил проект Румянцева—Резанова.

Главной целью плавания, как указывается в упомянутой выше работе Евгения Мезенцева, «было не снабжение Русской Америки… а исследование устья Амура и прилегающих областей для поиска удобных путей снабжения и портов для русского Тихоокеанского флота». Второй по значению была задача «сделать опыт в торговле на пути в Америку и обратно». Поскольку Япония в то время была почти полностью закрыта для зарубежных купцов, в обязанности экспедиции входила доставка в эту страну русского посольства во главе с камергером Николаем Резановым — чтобы попытаться наладить торговые отношения с этой страной. Менее перспективными направлениями внешнеторговых связей считались Кантон, Юго-Восточная Азия, Индия, Латинская Америка.

Российско-американская компания к этому времени была на грани банкротства. Она могла взять на себя отправку только одного корабля, и то при условии предоставления правительством займа. В планах правительства было отправить два судна. Покупка и содержание второго были отнесены на казенный счет, притом император предоставил РАК право на обратном пути загрузить второй корабль своими товарами.

Первым кандидатом на должность начальника экспедиции (когда речь шла об одном корабле) был живший в Гамбурге англичанин Макмейстер. Затем в качестве возможного начальника рассматривался Юрий Лисянский,



WIKIPEDIA.ORG

Таким увидел японский художник шлюп «Надежда», прибывший в Нагасаки

СРАЖЕНИЕ ЗА ОСТРОВ СИТХА

Остров Ситка (старое написание — Ситха, с 1805 года — остров Баранова) на Аляске был местом столкновений местных индейцев-тлинкитов с промысловиками Российско-американской компании. В 1799 году на острове был построен форт Архангела Михаила (Михайловская крепость).

В 1802 году население форта состояло из 29 русских, 3 дезертиров из британской армии, 200 алеутов и нескольких женщин народа алутиик (кадьякские эскимосы). В июне 1802 года тлинкиты средь бела дня напали на форт, перебили большую часть его обитателей, забрали шкуры морских выдр, а затем сожгли сооружения форта. Капитан английского корабля Unicorn Барбер оставил на острове Кадьяк тех, кому удалось спастись (3 русских и 20 представителей других национальностей). За возвращение колонистов Барбер потребовал у главного правителя русских поселений в Северной Америке Александра Баранова 50 тыс. рублей, но согласился на 10 тыс.

Индейцы, получив контроль над островом, построили на нем свои оборонительные сооружения — Крепость молодых побегов.

В 1804 году Баранов организовал карательную экспедицию на остров Ситха. Кроме русских поселенцев с Кадьяка, алеутов и эскимосов в ней также принял участие пришедший на Кадьяк шлюп «Нева» под командованием Юрия Лисянского. Попытка взять индейскую крепость штурмом успехом не увенчалась. Лисянский применил другую тактику — начал обстрел из корабельных орудий. Но и это не дало ощутимых результатов. Примерно через неделю после начала столкновений (существующие источники не дают определить точную хронологию событий) индейцы тайно покинули свою крепость ночью — только после того, как у них истощились припасы. Индейские оборонительные сооружения были разрушены (память о том, где они находились, сохранилась в названии бухты — Старрыгаван-Бей). Русские построили новое поселение — Ново-Архангельск, вскоре ставшее главным городом Русской Америки (в настоящее время город носит название Ситка).

Согласно списку офицеров, унтер-офицеров и матросов, вернувшихся на шлюпе «Нева» из кругосветного плавания, в сражении на острове Ситха были убиты матросы Артемий Павлов, Иван Сергеев и Андрей Иванов. Ранения получили капитан-лейтенант Петр Повалишин, штурман Мальцов, подлекарь Мутовкин, квартермистр Осип Аверьянов и восемь матросов.

«ЮНОНА» И «АВОСЬ»

В апреле 1805 года граф Николай Резанов получил письмо министра коммерции Николая Румянцева с поручением осмотреть колонии Русской Америки. В ходе этой инспекции Резанов снарядил экспедицию на кораблях «Юнона» и «Авось» в Калифорнию — для закупки продуктов для жителей русских поселений на Аляске. История любви графа Резанова и дочери коменданта крепости Сан-Франциско Кончиты легла в основу сюжета популярной в советское время рок-оперы «„Юнона“ и „Авось“» (музыка Алексея Рыбникова, либретто Андрея Вознесенского).

пока наконец директора РАК под влиянием Румянцева и Мордвинова не остановились на кандидатуре Ивана Крузенштерна.

Крузенштерн был назначен начальником экспедиции и командиром корабля, приобретаемого за казенный счет. Капитан-лейтенант Лисянский принял предложение занять должность командира второго корабля. Указом императора Александра камергер Резанов был назначен главой экспедиции наравне с Крузенштерном (что стало причиной конфликта между ними в ходе плавания).

Семье Крузенштерна император Александр I пожаловал доходы с одной деревни в размере около 1,5 тыс. рублей в год в течение 12 лет. По словам Александра — чтобы «обезопасить благосостояние жены во время продолжительного и неизвестности подверженного отсутствия ее мужа».

«Надежда» и «Нева»

Для участия в экспедиции Крузенштерн набирал только русских матросов-добровольцев, служивших на Балтийском флоте, отвергнув предложение морского министра Павла Чичагова нанять английским моряков.

Без иностранных моряков обойтись удалось, но не без иностранных кораблей. Крузенштерн считал, что в России кораблей, пригодных для предстоящего дальнего и длительного плавания, найти невозможно. Юрий Лисянский и корабельный мастер Илья Разумов прибыли в Гамбург в поисках подходящих судов, но не нашли их. Из Гамбурга они отправились в Лондон. Там были куплены два трехмачтовых шлюпа — Leander водоизмещением 450 тонн и Thames водоизмещением 370 тонн. Корабли были переименованы соответственно в «Надежду» и «Неву». За оба шлюпа было заплачено 17 тыс. фунтов стерлингов, еще в 5 тыс. фунтов обошелся их ремонт. (22 тыс. фунтов того времени по покупательной способности примерно соответствуют современным £2,7 млн). Расходы на покупку двух кораблей соответствовали примерно 0,1% доходной части госбюджета Российской империи. В Англии также были закуплены морские хронометры, электрометры, гигрометры и другие приборы, лекарства и противоцинготные средства, одежда и белье для матросов.

Для проведения научных исследований в ходе экспедиции также были приглашены иностранцы — швейцарский астроном Иоганн Каспар Горнер, немецкие естествоиспытатели Вильгельм Готтлиб Тилезиус фон Тиленау и Георг Генрих фон Лангсдорф (Григорий Иванович Лангсдорф) и доктор медицины Мориц Лабанд (житель Германии, вероятно, еврейского происхождения, так как в русских документах его отчество указано как Моисеевич).

В начале июня 1803 года купленные в Англии корабли прибыли в Кронштадт. Командование «Надеждой» принял Крузенштерн, командование «Невой» — Лисянский. Первая русская кругосветка стартовала ровно через год после подписания императорского указа — 26 июля (7 августа по новому стилю) 1803 года.

Вначале оба корабля вместе прошли по следующему маршруту: Кронштадт—Дания—Англия—Канарские острова—Бразилия. Обогнув мыс Горн, они вышли в Тихий океан. Там их пути разошлись. «Надежда» направилась к острову Нукагива в архипелаге Вашингтоновых островов (в настоящее время Нуку-Хива, Французская Полинезия), «Нева» посетила остров Пасхи, и только потом отправилась на остров Нукагива. Затем корабли вместе пошли к Сэндвичевым островам (в настоящее время — Гавайские острова). Оттуда «Надежда» пошла на Камчатку, а затем доставила посольство Резанова в Японию. «Нева» направилась к Аляске, где простояла 14 месяцев на острове Кадьяк. Снова встретившись на Камчатке, корабли отправились в Макао и Кантон, чтобы воплотить в жизнь часть проекта Резанова — продать русскую пушнину, а также моржовую кость. И, наконец, оттуда, пройдя мимо мыса Доброй Надежды и сделав остановку на острове Святой Елены, «Надежда» и «Нева» вернулись в Россию. Это произошло в августе 1806 года.

Часть целей, поставленных перед экспедицией, воплотить в жизнь не удалось или удалось лишь частично.

Посольство в Японию оказалось неуспешным. Одно из наиболее популярных объяснений этой неудачи — ин-

Российское учебное парусное судно «Крузенштерн» дважды совершало кругосветные плавания

ГЛЕБ ЩЕЛКУНОВ

Первая русская кругосветка стартовала ровно через год после подписания императорского указа — 26 июля (7 августа по новому стилю) 1803 года



АЛЕКСЕЙ БОЙЦОВ / РИА НОВОСТИ

Наградная медаль «За путешествие кругом света в 1803–1806 гг.»

триги Хендрика Деффа, директора голландской фактории на острове Дэдзима в бухте Нагасаки. Эта фактория в то время была единственным иностранным торговым предприятием в Японии. Кроме того, японцам не нравилось то, что Резанов не хотел повиноваться некоторым местным обычаям, это было воспринято как высокомерие.

Торговля в Кантоне также пошла не так, как было задумано. «Надежда» прибыла к китайским берегам в ноябре 1805 года, «Нева» — в декабре. История торговых операций с китайскими купцами подробно рассматривается в статье Александра Орлова «История пребывания экспедиции И. Ф. Крузенштерна в Кантоне в 1805–1806 гг.».

Прибытие русских кораблей застало китайцев врасплох. О визите должно было предупредить власти в Пекине посольство графа Юрия Головкина, но оно к тому времени успело доехать только до русско-китайской границы.

Управляющий морскими таможнями Кантона Янь Фэн всячески препятствовал сначала заходу кораблей в порт, потом их разгрузке.

Китайские купцы не хотели брать на себя ответственность и заключать сделки с русскими, опасаясь, что те не получат разрешения на торговлю в Китае. Крузенштерн обратился за помощью к знакомому ему директору фактории британской Ост-Индской компании Джеймсу Драммонду (Друммонду), виконту Страталлану. В качестве посредника в торговле с китайскими купцами согласился выступить шотландец Дэниел Бил (Биль), совладелец торгового дома Beale & Magniac. За свои услуги посредника Бил попросил 5% от прибыли (вместо принятых в Европе 2%). Он же помог решить вопросы, намекнув, что нужно дать Янь Фэну взятку. Взятку передал купец Ли Яньюй (в книге Крузенштерна он назван Луккой) — единственный, кто согласился выступить в качестве поручителя при продаже русскими своего товара. По утверждению Крузенштерна, груз «Невы» был продан ему за 178 тыс. пиастров, «Надежды» — за 12 тыс. пиастров. Самые дорогие шкурки бобров не были проданы, так как за них предлагали не более 20 пиастров (около 100 рублей), тогда как в Москве такие шкурки стоили от 200 до 300 рублей. Из 190 тыс. пиастров наличными деньгами было получено 100 тыс., а на остальную был доставлен чай разных сортов. Приказчик РАК Федор Шемелин утверждал, что за весь груз было получено 176 605 пиастров. В письме руководству компании Шемелин жаловался на Лисянского, который слишком увлекся открытием новых земель и островов — в ущерб коммерции. По утверждению Шемелина, часть товаров из-за этого была испорчена, а компании нанесен убыток на сумму до 80 тыс. рублей.



CBR.RU

Памятная монета Банка России «Первое русское кругосветное путешествие»

Уже после отплытия «Надежды» и «Невы» из Кантона из Пекина пришел приказ императора об их задержании и признании всех сделок с россиянами недействительными. Император был против морской торговли с Россией. Это объяснялось нежеланием наносить ущерб сухопутной торговле через Кяхту.

Несмотря на неудачные попытки в установлении новых торговых связей, результаты экспедиции Крузенштерна были признаны в России удачными.

По распоряжению Александра I все чиновники, участвовавшие в экспедиции, были повышены в чинах на одну ступень. Командующие кораблями «Надежда» (Крузенштерн) и «Нева» (Лисянский) получили по 3 тыс. рублей и были награждены орденом Святого Владимира 3-й степени. Лейтенанты и главные медицинские чиновники получили по 1 тыс. рублей, мичманы по 800 рублей, прочие чиновники — соответственно их жалованию. Иностранные ученые получили пенсион по 300 золотых рублей в год, нижние чины получили право выйти в отставку с пенсионом от 50 до 75 рублей.

За государственный счет были напечатаны книги Крузенштерна — «Путешествие вокруг света в 1803, 4, 5 и 1806 годах по повелению Его Императорского Величества Александра Первого на кораблях „Надежде“ и „Неве“, под начальством флота капитан-лейтенанта, ныне капитана второго ранга, Крузенштерна, Государственного артиллерийского департамента и Императорской Академии Наук члена» и «Атлас к путешествию вокруг света капитана Крузенштерна». Лисянскому повезло меньше. Его книга «Путешествие вокруг света в 1803, 4, 5 и 1806 годах по повелению Его Императорского Величества Александра Первого на корабле „Неве“, под начальством флота капитан-лейтенанта, ныне капитана I-го ранга и кавалера Юрия Лисянского» была отвергнута под предлогом того, что морское министерство не захотело тратиться на издание двух книг об одном и том же (хотя на самом деле книги отличаются по содержанию). Книгу Лисянскому пришлось издать за собственный счет, а вот в им же сделанном переводе на английский язык книга была издана в 1814 году за счет Кабинета Его Императорского Величества).

Участие в первой кругосветной экспедиции стало хорошим опытом для многих прославившихся впоследствии российских мореходов. Отто Евстафьевич Коцебу (его мачеха была сестрой Крузенштерна) впоследствии совершил два кругосветных плавания в качестве начальника экспедиции. Макар Ратманов, начавший кругосветку в звании старшего лейтенанта, а закончивший в звании капитана второго ранга, впоследствии дослужился до звания вице-адмирала. В 1824 году ему было предложено возглавить новое кругосветное плавание, но 52-летний Ратманов отказался по состоянию здоровья. Мичман (в начале плавания, по его окончании — капитан-лейтенант, дослужился до адмирала) Фаддей Беллинсгаузен стал одним из первооткрывателей Антарктиды ●

Несмотря на неудачные попытки в установлении новых торговых связей, результаты экспедиции Крузенштерна были признаны в России удачными



WIKIPEDIA.ORG

Имение Хаггуд в Ревельской губернии (в настоящее время — поселок Хагуди, Эстония) — родина Ивана Крузенштерна

АФРОДАЛЬНЕ-ВОСТОЧНИКИ

В июне 1803 года, за два месяца до отправления кругосветной экспедиции, некий барон Оделебен предложил поручить экспедиции Крузенштерна дополнительное задание — завязать торговлю со странами Западной Африки и организовать переселение местных жителей оттуда в Россию, в частности на Дальний Восток, на правах вольных колонистов. Проект не получил одобрения.

БАНК | БИЗНЕС

Бизнес-карта для управления расходами

Контролируйте расходы сотрудников и упростите работу бухгалтера

- Прозрачность расходов с отображением покупок и частичной автозагрузкой чеков в личном кабинете
- Есть лимиты на покупки и снятие наличных
- Устанавливайте, в каких категориях сотрудник может совершать покупки

узнать больше



BUSINESS — Бизнес. **АО «ТБанк»**, лицензия №2673. Реклама