

Коммерсантъ



Среда 2 октября 2024 №180 (7870 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

культура | На 79-м году жизни скончался композитор, автор более тысячи песен Вячеслав Добрынин — 11



спорт | Доля граждан России, безразличных к футболу, за два десятка лет выросла с 43% до 77% — 12

«Сберу» по нитке

Генпрокуратура РФ подала антисанкционный иск к властям Украины и паре российских банков

Арбитражный суд Московской области рассмотрит первое дело о возмещении ущерба, нанесенного санкционной политикой в отношении России на Украине и других странах. Генпрокуратура РФ требует взыскать сотни миллионов долларов с властей Украины, а также ряда банков, причастных к национализации дочерней финансовой структуры Сбербанка в этой стране. Согласно исковым требованиям надзора, реально возместить хотя часть ущерба смогут КБ «Ситибанк» и КБ «Дж.П. Морган Банк Интернешнл», которые действуют в России.

Из иска следует, что вскоре после начала СВО, в марте 2022 года, на Украине был принят закон о принудительном изъятии объектов права собственности Российской Федерации и ее резидентов. Этот закон, считают в Генпрокуратуре, противоречит ст. 33 и ст. 53 Женевской конвенции о защите гражданского населения во время войны 1949 года, которыми без абсолютной необходимости для военных операций воспрещается изъятие и уничтожение имущества другого государства.

В апреле того же года власти США ввели санкции против ПАО «Сбербанк», заморозив все его активы в своей юрисдикции. А на Украине под санкции попало АО «Международный резервный банк» (МР-банк), все акции которого с 2007 года принадлежали «Сберу». У МР-банка в период его нахождения под контролем Российской Федерации и стабильной деятельности на Украине имелись корреспондентские счета в The Bank of New York Mellon и JP Morgan Chase Bank на общую сумму \$371 млн 961 тыс.

Власти Украины решили изъять принадлежащий ПАО «Сбербанк» актив — МР-банк без выплаты собственнику компенсации, что согласно статье 11 (ii) Конвенции об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (Сеул, 1985 год) признается экспроприацией, отмечает в своем документе Генпрокуратура России.

Вначале Совет национальной безопасности и обороны Украины установил запрет на вывод капитала МР-банка за пределы страны и его отчуждение связанным с банком лицам. Потом Нацбанк Украины запустил процедуру ликвидации МР-банка, не допустив для участия в ней «Сбер». Все украинские активы крупнейшего российского банка были взяты властями Украины под внешнее управление.

В результате, пришел к выводу надзор, ПАО «Сбербанк» утратило право собственности, лишилось фактического и юридического контроля над своей дочерней компанией и способности участвовать в распределении ее прибыли. В свою очередь, бюджетная система государства потеряла возможность получать доход от деятельности МР-банка за границей.

Война мутного дня

После вторжения ЦАХАЛа в Ливан Иран запустил сотни ракет по Израилю

В ночь на 1 октября Израиль объявил о начале ограниченной наземной операции в Ливане. Армия обороны страны (ЦАХАЛ) заявила, что намерена ликвидировать позиции «Хезболлы» вдоль границы. Израильская операция, между тем, рискует обернуться региональной войной: вечером во вторник Иран — главный участник так называемой «Оси сопротивления» и покровитель «Хезболлы» — обрушил на Израиль мощный ракетный удар.

Вечером во вторник Иран запустил в сторону Израиля 182 баллистические ракеты. По свидетельствам очевидцев, над Иерусалимом, Тель-Авивом и практически над всей территорией страны звучали взрывы, работала противовоздушная оборона. На фоне иранской атаки был закрыт аэропорт Бен-Нурион. Сообщается, что большинство ракет было сбито системой «Хец» за пределами Израиля, в основном над Иорданией.

«Мы нанесли удары по объектам безопасности и военным объектам в самом сердце оккупированных территорий, подробности операции будут объявлены позже», — заявили в Корпусе стражей исламской революции.

Официальный представитель ЦАХАЛа Даниэль Хагари, в свою очередь, объявил: «Мы совершили немало перехватов, есть несколько попаданий. На данный момент



Борьба за активы Сбербанка на Украине переместилась в Россию ФОТО ИВАНА КОВАЛЕНКО

В октябре 2022 года Арбитражный суд Москвы взыскал в пользу «Сбера» задолженность МР-банка в размере €95,2 млн и \$404 млн 603 тыс. При этом украинский ликвидатор МР-банка не заплатил ему

ни цента. Более того, все ценные бумаги и имущество банка было передано в пользу госпредприятия «Национальный фонд инвестиций Украины». Действия этой страны по изъятию активов МР-банка, полагают в Генпрокуратуре России, нарушают фундаментальный принцип неприкосновенности собственности, закреплённый

ДОСЬЕ

ЧТО ТАКОЕ МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЕЗЕРВНЫЙ БАНК

Банк зарегистрирован на Украине 15 июня 2001 года как ЗАО «Банк НРБ-Украина» — «дочка» московского Национального резервного банка. В декабре 2007 года 100% акций приобретены Сбербанком. В августе 2008 года кредитное учреждение было переименовано в ПАО «Дочерний банк Сбербанка России».

К январю 2010 года банк занял 12-е место в группе крупнейших банков по классификации Нацбанка Украины, а в начале 2013 года вошел в десятку. В 2015 году сменил название на ПАО «Сбербанк». В 2016 году проведена докапитализация — уставный капитал увеличен на 4,3 млрд гривен (\$159 млн), до 12,5 млрд гривен (\$463 млн). Банк обслуживал более 1 млн частных лиц, более 28 тыс. клиентов малого и среднего бизнеса, а также 5 тыс. крупных украинских предприятий.

В январе 2016 года украинский Ощадбанк (название с украинского переводится как Сбербанк) оспорил в Хозяйственном суде Киева переименование «дочки» российского банка в 2015 году. В 2020 году, после четырех лет разбирательств, Верховный суд Украины признал право Ощадбанка на торговую марку «Сбербанк». 9 декабря 2021 года «дочка» Сбербанка сменила название с АО «Сбербанк» на Международный резервный банк (МР-банк).

25 февраля 2022 года — через сутки после начала специальной военной операции — Нацбанк Украины отозвал лицензию у МР-банка. 12 мая того же года Совет национальной безопасности и обороны Украины принял решение о принудительном изъятии 100% акций Международного резервного банка, находившихся в собственности у Сбербанка. Его активы были выставлены на продажу.

Без прав на опасное вождение

Лихачей будут наказывать за агрессивную езду

Опасное вождение будут наказывать штрафами и краткосрочным лишением прав — такой законопроект Госдуме принесли вчера в первом чтении. Речь идет об агрессивных маневрах, создающих угрозу участникам движения — это, например, внезапное торможение перед другими машинами, резкое ускорение или перестроение. Ко второму чтению депутаты обещают вместе с ГИБДД и Минтрансом переписать существующее в ПДД определение опасного вождения — видимо, расширив список опасных действий. Часть депутатов считают, что наказание для лихачей должно быть еще жестче — и даже предлагают отправлять «водителей-экстремалов» на СВО.

Понятие опасного вождения было введено в ПДД еще в 2016 году для пресечения разнообразных проявлений умышленной агрессивной езды. В правилах это нарушение определяется как серия действий, из-за которых могут погнубнуть или пострадать люди, транспортные средства, грузы и сооружения. Среди прочего к таким маневрам относятся опасные перестроения при интенсивном движении («игры в шашечки»), внезапные торможения перед другими машинами, резкие ускорения и препятствование обгону. Однако в КоАП до сих пор не прописано наказание за опасное вождение

ст. 8 и ст. 35 Конституции РФ и ст. 41 Конституции Украины.

В свою очередь, отмечает надзор, депонированные МР-банком в иностранной юрисдикции \$371 млн 961 тыс. в отсутствие какого-либо судебного решения удерживаются The Bank of New York Mellon и JP Morgan Chase Bank. Собственнику утраченного на Украине имущества — ПАО «Сбербанк» — в добровольном порядке эти средства не возвращены.

Вместо этого в начале 2022 года названные организации прекратили банковскую и инвестиционную деятельность в России, присоединившись к санкциям в отношении нее.

Одновременно с этим, по оценкам Генпрокуратуры, американские банки выступают учредителями и спонсорами крупнейших корпораций (General Dynamics Corporation, Lockheed Martin, Raytheon Technologies), которые производят оружие, боеприпасы и военную технику для украинского подразделения «Азов» (признано террористическим и запрещено в России), а также нацбатальонов.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

- 07

Копейка плату бережет
Правительство проверяет выполнение условий выделения субсидий в электронике
- 07

Меньше трех не занимать
Закредитованность граждан вернулась в 2022 год
- 07

Суды и немцы
Wintershall Dea инициировала два спора с РФ
- 08

Софт пошел по рукам
Частные инвесторы отдали должное акциям группы «Аренадата»
- 08

Снижение — нормативное
ВТБ поборется за достаточность базового капитала
- 09

Налоговая разбавляет «Русское молоко»
Агрохолдингу грозит банкротство

Дилеры тянут резину

Продажи легковых шин растут вслед за авторынком

Рост авторынка и инфляционные ожидания стимулируют спрос на шины для легковых автомобилей. В январе—августе продажи в штуках выросли на 18%, а в деньгах — на 28,9%, до 90,2 млрд руб. Производители отмечают увеличение спроса на новые типоразмеры для автомобилей китайских брендов и рассчитывают на рост рынка на 5–6% по итогам года.

Продажи шин для легковых автомобилей в России за январь—август выросли на 28,9% год к году, до 90,2 млрд руб., сообщили в ЦРПТ (оператор системы маркировки «Честный знак»). Продажи в штуках увеличились на 18%. Абсолютные цифры компаний не приводятся. По итогам августа продажи легковых шин в штуках выросли на 6% и на 20% в деньгах, почти до 10,6 млрд руб. Сегмент легковых шин — самый крупный на рынке в объемном выражении. За первые восемь месяцев на эту категорию приходится 85,5% продаж всех шин.

Рост продаж легковых шин отмечают в Ikon Tyres и Pirelli. В Pirelli связывают положительную динамику с увеличением рынка новых автомобилей в стране. «Люди покупают автомобили на летних шинах и потом докупают комплекты зимних. Мы видим рост по авторынку, и на нас это тоже отразится», — поясняют в компании. В сентябре, следует из данных «Автостата», продажи новых автомобилей превысили августовский показатель, и часть дилеров ожидают сохранения повышенного спроса в октябре (см. „Ъ“ от 1 октября). Показатели рынка новых автомобилей наконец достигли уровня 2021 года, что обещает производителям шин «неплохой сезон», говорят в «Кордианте».

Гендиректор Ikon Tyres Андрей Пантюхов уточняет, что в РФ ощущимо меняется парк за счет автомобилей китайских брендов, что приводит к спросу на новые типоразмеры. «Увеличивается средний размер шины, потому что в продажах автомобилей сейчас довольно высокая доля кроссоверов и внедорожников», — рассказывает он. По словам представителя «Кордианта», рынок также стимулирует реализация отложенного спроса и развитие внутреннего туризма.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting объясняет рост рынка увеличением производства российских шин, в том числе для китайских автомобилей, и ростом покупательной способности населения. Рост продаж в денежном выражении также связан с подорожанием самих шин, добавляет он. В Ikon Tyres колебания цен и инфляционные ожидания потребителей называют одним из факторов роста спроса.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — С9

Подписной индекс 50060 П1125

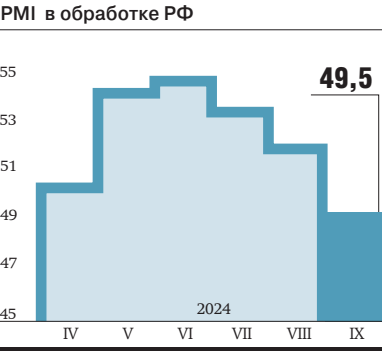
БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»

экономическая политика

сегодняшнее
число

49,5

пункта составил **индекс PMI обрабатывающих отраслей РФ** в сентябре 2024 года (опережающий индикатор деловой активности рассчитывает S&P Global). Снижение (с 52,1 пункта в августе) с переходом в отрицательную зону (выше 50 пунктов — рост, ниже — спад) произошло впервые с апреля 2022 года. Этому способствовали снижение как объемов выпуска (впервые с июля 2022 года), так и числа новых заказов, слабый спрос и задержки поставок (максимальные с июля 2022 года) — хотя рост экспортных заказов показал годовой максимум за счет роста спроса клиентов из Центральной Азии. В связи с сокращением притока заказов компании уменьшали численность работников самыми быстрыми темпами с октября 2022 года.



Кооперация, торговля и НТП

Главы правительств ЕАЭС определили приоритеты союза

За первое полугодие совокупный ВВП ЕАЭС увеличился на 4,5%, промпроизводство выросло на 4,8%, а взаимная торговля в союзе на 5,7% — такие промежуточные итоги были обозначены вчера на расширенном заседании Евразийско-го межправительственного совета в Ереване. Впрочем, как констатировали главы правительств, для устойчивого роста в обозримом будущем государствам потребуется более активная совместная работа сразу по нескольким направлениям — это облегчение условий торговли с третьими странами, развитие международных логистических коридоров, производственная кооперация в приоритетных отраслях, а также обеспечение продовольственной безопасности и научно-технического сотрудничества.

На заседании межправсовета ЕАЭС во вторник в Ереване подведены экономические итоги союза за полугодие. Как отметил премьер-министр РФ Михаил Мишустин, за это время ВВП ЕАЭС вырос на 4,5%, промпроизводство — на 4,8%, выпуск продукции АПК на 3,5%, объем строительных работ — на 4%, а оборот розницы увеличился почти на 8,5%. Объем взаимной торговли стран-участниц прибавил 5,7% при стабилизации доли национальных валют во взаимных расчетах на уровне около 90%.

Однако для поддержания в будущем нынешних темпов роста — они, как следовало из вчерашних выступлений, в целом устраивают участников объединения — необходимо заметное расширение сотрудничества. В частности, речь идет о нарачивании торговли с третьими странами: на дополнительном анализе действующих торговых соглашений и их регулярном пересмотре настаивал вчера премьер-министр Армении Никол Пашинян. Глава правительства Белоруссии Роман Головченко



Совет глав правительств ЕАЭС в Ереване (на фото — Михаил Мишустин и Никол Пашинян) обсудил широкий перечень решений, которые позволяют союзу не останавливаться на месте

ФОТО АЛЕКСАНДРА МИРИДОНОВА

ко говорил о важности скорого завершения переговоров о создании зон свободной торговли с ОАЭ и Индонезией и временного торгового соглашения с Монголией. Михаил Мишустин

фиксировал продолжающееся «плотное взаимодействие» стран ЕАЭС с Китаем, а премьер Казахстана Олжас Бектенов подчеркивал, что росту торговли с КНР и другими ключевыми партнерами будет способствовать увеличение пропускной способности международного транспортного коридора «Север-Юг».

Кроме внешнеторговых связей, страны ЕАЭС намерены расширять — хотя и с ограничениями — и интеграцию внутри союза. Так, главы правительств утвердили концеп-

цию формирования общего биржевого рынка товаров, сообщил вице-премьер РФ Алексей Оверчук по итогам межправсовета — впрочем, нефть и нефтепродукты в перечень «союзных биржевых» предсказуемо не вошли. Союзную программу развития биржевых торгов планируется утвердить до конца года. Также в интеграционном контексте обсуждалось расширение промышленной кооперации. По словам российского премьера, первый проект после отбора в рамках наднационального механизма поддержки кооперационных инициатив вскоре получит льготное межстрановое финансирование. Также господин Мишустин предложил коллегам подумать о грантовой поддержке совместных научно-исследовательских и конструкторских работ.

На более активное взаимодействие в ЕАЭС рассчитывают и в отдельных секторах, в том числе в АПК. Продовольственная безопасность стран требует учета специализации и возможностей производства всех участников союза. Михаил Мишустин отметил, что РФ рассчитывает на последовательное расширение перечней товаров, по которым составляются индикативные балансы взаимной торговли. Напомним, в рамках формирования таких балансов страны ЕАЭС берут на себя обязательства по поставкам товаров в определенных объемах и обеспечению их свободного перемещения во внутрисоюзной торговле (см. „Б“ от 4 июня). Для российской стороны особый интерес в АПК может представлять и другое обсуждавшееся вчера направление совместной работы — более активное взаимодействие в семеноводстве и генетике: самообеспеченность по этим направлениям в РФ крайне неоднородна, что сказалось даже на снижении ориентиров профильного федерального проекта (см. „Б“ от 12 сентября).

Кристина Боровикова

В удостоверение инноватора добавят строки

Минэкономики расширит перечень полезного для техносuverенитета

Минэкономики предлагает повысить доступность финансирования для инновационного бизнеса — ведомство дополняет таксономию технологического суверенитета новыми отраслевыми направлениями и финансовыми инструментами. Теперь на кредиты по сниженным ставкам смогут претендовать проекты высокоскоростных магистралей (ВСМ), строительства электростанций и редкоземельных месторождений. Бизнес сможет выпускать облигации для финансирования технологических проектов, а лизинговые компании — получать кредиты при закупках продукции у инновационного бизнеса.

Минэкономики подготовило проект постановления правительства, расширяющий периметр таксономии технологического суверенитета — критериев инвестпроектов, интересных государству с точки зрения импортозамещения и инновационного развития экономики. Соответствие проектов таксономии не предполагает прямой поддержки бюджета, но по плану должно открывать доступ к более до-

ступному рыночному финансированию — ЦБ смягчает регулирование для банков в рамках финансирования таких проектов (снижая коэффициенты риска по таким кредитам).

Таксономия, напомним — механизм оценки степени важности инвестпроектов для экономики. Она разделяет их на две категории: нацеленные на достижение технологического суверенитета (создание новых мощностей и технологий в отраслях со степенью локализации менее 50%) — и на структурную адаптацию экономики за счет переориентации экспорта (см. „Б“ от 27 апреля 2023 года). В Минэкономики „Б“ сообщили, что проекты таксономии уже реализуются в энергетической промышленности, автомобилестроении, железнодорожном машиностроении и фармацевтике в 15 регионах. Всего «в портфеле» — 23 проекта на 493,9 млрд руб., в апреле 2024 года было 12 на 264,8 млрд руб. «Рост числа проектов произошел при ключевой ставке в диапазоне 16–18% годовых. Разработанные изменения таксономии будут способствовать дальнейшему повышению инвеститивности в тех отраслях эконо-

номики, развитие которых критически важно для достижения технологического суверенитета нашей страны», — отмечает первый замглавы Минэкономики Илья Торосов.

Проект Минэкономики дополняет таксономию новыми направлениями и критериями — это возведение электростанций, развитие новых месторождений редкоземельных металлов, генерации возобновляемой, водородной и атомной энергии и строительству высокоскоростных магистралей. Вице-президент по устойчивому развитию ВЭБ.РФ Андрей Байда напоминает, что изначально таксономия задумывалась как живой инструмент, который будет регулярно обновляться в соответствии с потребностями государства и бизнеса. «Ее расширение вызвано сразу несколькими факторами: исполнение поручений президента (например, в случае с добавлением ВСМ и производством высокоскоростных поездов), запрос бизнеса с существенным набором перспективных проектов в обрабатывающей промышленности и высокотехнологичного машиностроения (например, строительство электростанций с российскими турби-

нами), а также запросы министерств, которые скоординированы с выполнением национальных целей развития», — объясняют в ВЭБ.РФ. Совокупный объем дополнительных таксонов (разновидностей проектов) — свыше 300.

Минэкономики предлагает запустить и новые механизмы финансирования таких проектов — облигации, а также кредиты для лизинговых компаний, приобретающих продукцию производителей, соответствующих критериям технологического суверенитета. По словам Андрея Байды, линейка инструментов расширяется в ответ на запрос бизнеса, который структурирует сделки с привлечением облигационных инструментов. Лизинг же актуален в авиостроении, железнодорожном машиностроении и судостроении. «Для того чтобы произвести больше самолетов или локомотивов, кредит обычно берет лизинговая компания, которая покупает и впоследствии сдает самолеты и локомотивы лизингополучателю, а не завод, который эти самолеты и локомотивы производит», — разъясняют в ВЭБ.РФ.

Диана Галиева

Временный наем вырос в цене

Онлайн-платформы конкурируют с традиционной занятостью

Наем работников через онлайн-платформы показывает значительный прирост — оборот участвующих в этом процессе компаний во втором квартале вырос на 50% относительно такого же периода прошлого года. Эксперты связывают это с попыткой бизнеса сделать временных работников альтернативой наемным сотрудникам, найти которых становится все сложнее. В то же время, согласно опросам, для самих работников более привлекательным остается традиционный формат работы.

Соискатели вакансий и работодатели не теряют интереса к платформенной занятости, несмотря на то что темпы ее прироста несколько снизились. Такой вывод можно сделать из данных по обороту платформ для самозанятых за второй квартал этого года, которые представила аналитическая компания Smart Ranking.

Так, в апреле—июне сегмент HRtech (автоматизации работы с кадрами) вырос на 40% относительно такого же периода прошлого года,

до 22,5 млрд руб. В целом за первое полугодие суммарный объем выручки топ-80 компаний этого сектора составил 42,2 млрд руб. Лидерами по объему выручки остаются компании, занимающиеся подбором и оформлением постоянного и временного персонала — благодаря сохраняющейся на рынке труда напряженности с наймом новых сотрудников.

В то же время еще больший рост показали компании из сегмента «Альтернативная занятость» — плюс 50%. В него входят платформы для поиска и найма временных сотрудников (рост выручки на 70% год к году), а также процессинговые сервисы (плюс 35%), которые занимаются оформлением внешних работников и перечислением им выплат за сделанную работу. Драйвером роста здесь стал увеличивающийся спрос бизнеса на внештатников. По словам участников рынка, клиенты, которые раньше только тестировали такой формат, теперь увеличивают заказы на привлечение сотрудников на платформах.

Прирост оборота в других сегментах рынка во втором квартале был также высок. Так, сфера кадрового электронного документооборота (КЭДО) увеличила выручку на 44%. Рост, впрочем, несколько замедлился, поскольку решения по электронному документообороту уже стали стандартом для многих организаций. Рост сегмента «Подбор персонала», куда входят джобборды (онлайн-доски размещения вакансий) и рекрутинговые системы, за второй квартал составил 38%, до 12 млрд руб. Лидирующие позиции в нем занимают крупные игроки, такие как hh.ru и «Авито Работа».

Сегмент оценки и контроля сотрудников вырос на 35% (до 1,1 млрд руб.). Увеличение спроса на проверку и мониторинг работников связано с потребностью в кибербезопасности и ростом угроз утечки данных. Сегмент комплексных решений показал рост на 28% и достиг выручки в 1,7 млрд руб. Компании все чаще выбирают продукты, которые объединяют управление наймом, адаптацией, оценкой

и мотивацией сотрудников. Компании, занимающиеся интеграцией HR-решений, заработали 356 млн руб., показав рост лишь на 7%. Основные драйверы здесь — стремление бизнеса перейти на отечественный софт и интеграция HR-систем в бизнес-процессы.

Отметим, что значительный прирост выручки платформ фиксируется на фоне стабильного интереса к ним со стороны граждан. Как показало исследование Высшей школы экономики, в России в платформенную занятость эпизодически вовлекают до 16% работоспособного населения, или примерно 10 млн человек. При этом за последние два года их число выросло несущественно. Сдерживающим фактором, вероятно, является нынешнее состояние российского рынка труда — конкуренция компаний за работников в условиях дефицита кадров повысила привлекательность работы по найму (подробнее см. „Б“ от 11 июня).

Анастасия Мануйлова

МОНИТОРИНГ

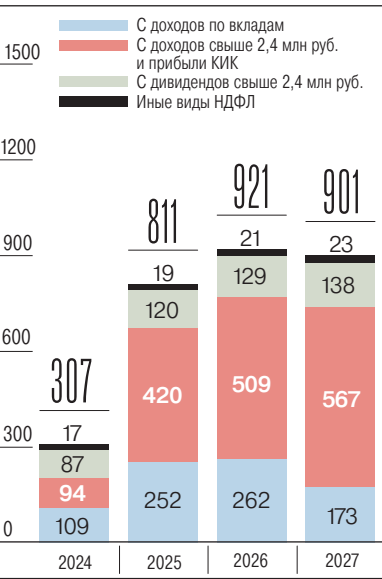
НАЛОГИ

Прогрессивный НДФЛ пополнит федеральный бюджет

В 2025 году поступления налога на доходы физических лиц (НДФЛ) в федеральный бюджет в сравнении с уровнем этого года резко вырастут — сразу в 2,6 раза, с 307 млрд руб. до 811 млрд руб., следует из материалов к внесенному в Госдуму проекта закона о бюджете на следующую трехлетку. Поясним, что до сих пор НДФЛ не был существенной частью федерального бюджета, поскольку основная часть его поступлений, рассчитываемых по базовой ставке в 13%, зачисляется в бюджеты регионов, центру же достаются лишь сборы этого налога по дополнительной ставке в 15% с доходов, превышающих 5 млн руб. в год.

Однако с 2025 года все дополнительные сборы от расширения прогрессии НДФЛ (напомним, устанавливается ставка 15% на доход

ПОСТУПЛЕНИЯ НДФЛ В ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ (МЛРД РУБ.) источник: минфин.



свыше 2,4 млн руб. в год, 18% — свыше 5 млн, 20% — свыше 20 млн и 22% — свыше 50 млн руб.) будут доставляться центру. По расчетам Минфина, такое расширение шкалы НДФЛ принесет федеральному бюджету в следующем году 336 млрд руб. Вместе с увеличиваемым налогом с прибыли контролируемых физлицами иностранных компаний (КИК) поступления от прогрессии в 2025 году составят 420 млрд руб. В 2024 году сборы по этой категории (НДФЛ по повышенной ставке плюс налог с КИК) ожидаются в размере 94 млрд руб. (см. график).

Минфин в материалах к бюджету подчеркивает, что повышение налоговой нагрузки затронет только примерно 3% налогоплательщиков НДФЛ и что одновременно будут усилены налоговые меры социальной поддержки. Это, в частности, введение «кэшбэка» по налогу для семей с двумя и более детьми, доход которых не превышает величину 1,5 прожиточного минимума (часть уплаченных налогов можно будет вернуть по итогам года).

Кроме расширения прогрессивной шкалы НДФЛ, на увеличении поступления этого налога в 2025 году скажется общий рост зарплат в экономике, ожидающийся на фоне высокой инфляции. Также на рост сборов повлияет высокая ключевая ставка Центробанка, от которой напрямую зависят ставки по банковским вкладам. По оценке Минфина, федеральный бюджет от НДФЛ с выплачиваемых банками процентов доходов по вкладам граждан в 2025 году получит 252 млрд руб. налога — после 109 млрд руб. в 2024-м. Кроме того, сборы налога на дивиденды, превышающие 2,4 млн руб. в год, вырастут с 87 млрд руб. в 2024 году до 120 млрд в 2025-м.

Вадим Вислогузов

Kommersant.ru сетевое издание	Коммерсантъ ежедневная газета	Коммерсантъ Weekend еженедельный журнал	Коммерсантъ Автопилот ежемесячный журнал	О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону 8 (800) 600 0556
Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru . Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторских публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издатель). Газета отпечатана в АО «Трайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр.-д. д. 5Б, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. WWW. KOMMERSANT. RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Ханников — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rod@kommersant.ru . Подписные индексы П1125, П1126 (субботний выпуск) ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: Дмитрий Ноак — директор службы. Телефон: (495) 797 69 86.				
РЕДАКТОРСКАЯ Михаил Лукин — шеф-редактор АО «Коммерсантъ», главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шихова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Александр Стукалин, Иван Сухов, Иван Кузнецов (и др.) — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крюкова — ответственный секретарь. СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»: Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Иван Буранов, Андрей Колесников, Григорий Развин, Алексей Тарханов, Елена Черненко ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ: Алексей Киселев, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровикова (санкт-петербургский выпуск) ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Максим Варьядин (преступность), Леонид Ганин (внешняя политика), Дмитрий Ждакев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Анатолий Костырев (бизнес), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сатожков (экономическая политика), Юлия Тишина (медиа и телекоммуникации), Сергей Ходичев (культура) РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Иван Богачев (спецоперация «Прямая речь»), Ксения Деметельева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (историческая информация), Иван Макаров (оперативная информация), Айрат Сакаев (нормативно-справочная), Татьяна Трофимова (региональная корсеть) СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова ВЫПУСК — Наталья Ковтун Анатолий Гусов — автор макета, Сергей Цыгань — художник-оформитель газеты «Коммерсантъ», Виктор Илюн — начальник отдела верстки ФОТОСЛУЖБА Сергей Вишневский — руководитель ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 И.О. РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Александр Розанов, тел. (495) 797 6996 д. 2648 ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д. 2594				
ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru . В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 262 76 77, Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ в Екатеринбурге» (343) 287 05 37, Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075, Иркутск ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125, Казань Обособленное подразделение в Казани (843) 562 02 76, Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26, Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43, Нижний Новгород ООО «Инфотек» (831) 430 13 92, Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56, Ростов-на-Дону АО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01, Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88, Санкт-Петербург Обособленное подразделение в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67, Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 66, Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.				
16+ Тираж газеты «Коммерсантъ» 63 777 Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита — АБС Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбургe, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске. В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения. Размещаемые тизеры и услуги подлежат обязательной сертификации Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческой основе				

НОВОСТИ

Всех женил садовник

Депутаты продолжают борьбу с нелегальной миграцией

Госдума во вторник рассмотрела две инициативы по борьбе с нелегальной миграцией, которую ранее спикер палаты Вячеслав Володин назвал одной из приоритетных тем осенней сессии. Меры противодействия фиктивным бракам россиян с иностранцами были одобрены во втором чтении, а в первом депутаты приняли поправки, позволяющие конфисковывать у организаторов незаконной миграции имущество, нажитое преступным путем.

Законопроект о противодействии фиктивным бракам россиян с мигрантами, пытающимися таким образом обрести легальный статус, был принят в первом чтении 10 апреля. Авторы — группа сенаторов и депутатов во главе с председателем комитета Совета федерации по госстроительству Андреем Клишасом — предложили выдавать разрешение на временное проживание (РВП) только по прошествии двух лет с момента заключения брака соискателя с гражданином РФ. А вид на жительство (ВНЖ) родители, опекуны или усыновители детей — граждан РФ смогут получить лишь в том случае, если ребенок родился в действующем браке с россиянином.

Ко второму чтению Вячеслав Володин и глава комитета Думы по делам СНГ Леонид Калашников (КПРФ) внесли поправку об увеличении срока проживания в браке, обязательного для получения РВП, до трех лет. «Этот срок подтверждает серьезность намерений создать семью в России и закроет путь для нелегалов», — пояснил депутатам господин Калашников. Согласно другой поправке тех же авторов, для получения ВНЖ в упрощенном порядке (без предварительного оформления РВП) в связи с усыновлением российского ребенка иностранцам придется три года проживать вместе с ним и участвовать в его воспитании.

При обсуждении инициативы в первом чтении ее жестко критиковал первый зампред комитета по делам СНГ едноросс Константин Затулин, и он же был единственным, кто голосовал против. Во втором чтении споров не было, но после единодушного одобрения законопроекта 412 голосами встал вопрос о том, как защитить российских женщин от иностранных многоженцев.



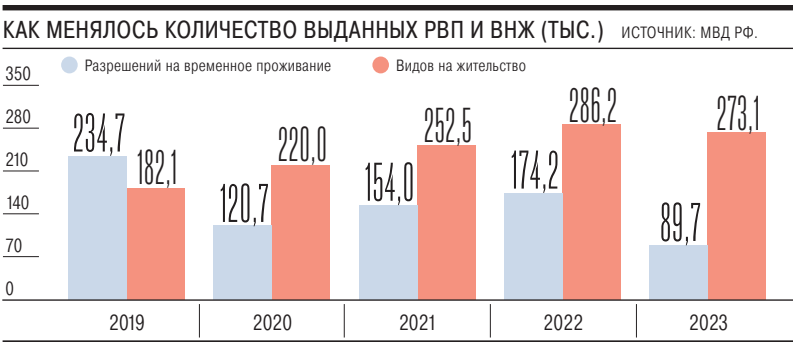
Елена Драпеко на примере из личного садового опыта объяснила коллегам, как женское счастье может обернуться многоженской трагедией

ФОТО ДМИТРИЯ ДУХАНИНА

«При двойном гражданстве возможно и двойное как бы брачное», — беспокоилась Елена Драпеко («Справедливая Россия — За правду», СРЗП). Вячеслав Володин ответил, что в России многоженство запрещено законом, и попросил присутствовавшего на заседании замглавы МВД Игоря Зубова пояснить, есть ли тут лазейки для недобросовестных женихов. «Правовых лазеек нет, а так-то, конечно же, есть», — бодро отпарпортовал заво министра. «Садовник в нашем са-

ду

доводстве подошел ко мне три дня назад и говорит: я решил жениться в России. А у него трое детей в Таджикистане. А как эта жена в России узнает, что у него в Таджикистане кто-то есть?» — не унималась госпожа Драпеко. Тогда господин Воло-



дин напомнил, что Дума скоро будет рассматривать законопроект об уголовной ответственности за подложные документы. «Скажите там своему садовнику, чтобы он не шутил с нашими законами, а то его посадят в нашу тюрьму, а в ней холодно», — посоветовал спикер. — Пускай едет к своей семье. Не надо нам таких здесь, чтобы наших женщин дурачили. И женщинам надо объяснять, они тоже должны разбираться, с кем оформляют отношения... Особенно наших бабушек не надо в блуд этот вводить».

На том же заседании Дума одобрила в первом чтении поправки к Уголовному кодексу группы депутатов разных фракций и сенаторов, распространяющие конфискацию на преступления в сфере организации незаконной миграции, если они совершены из корыстных побуждений. Представляя законопроект, его соавтор Владимир Иванов (ЕР) сообщил, что, несмотря на все уже принятые Думой ограничения, число нелегалов растет: сейчас в РФ находится 739 тыс. незаконных мигрантов против 630 тыс. в прошлом году. А первый зампред комитета по госстроительству Ирина Панькина (ЕР) выразила надежду на то, что законопроект в качестве превентив-

ной меры «остановит преступную деятельность, которая приобрела колоссальные масштабы».

Депутаты с идеей не спорили, но высказали ряд предложений. Олег Нилов (СРЗП) был недоволен тем, что доказывать преступное происхождение имущества, подлежащего конфискации, придется следователям, а лучше бы переложить бремя доказательства на подозреваемого. Ирина Панькина в ответ призвала не забывать о Конституции и о том, «на ком все-таки лежит бремя доказывания». Сергей Леонов (ЛДПР) выступил за ужесточение наказания за нарушение миграционных законов «вплоть до тюрьмы», включая и фиктивную регистрацию приезжих, и выдачу поддельных сертификатов о знании русского языка. На эту реплику отреагировала глава межфракционной комиссии по миграционной политике Ирина Яровая (ЕР), напомнив, что скоро Дума рассмотрит инициативы, согласно которым организованная нелегальная миграция «обретет статус особо тяжкого преступления» с наказанием от 8 до 15 лет лишения свободы.

В итоге за поправки проголосовали 406 депутатов при одном воздержавшемся.

Ксения Веретенникова

КОНТЕКСТ КОММУНИСТЫ ПРИДУМАЛИ НОВЫЕ ОСНОВАНИЯ ДЛЯ ЛИШЕНИЯ РОССИЙСКОГО ГРАЖДАНСТВА

Депутаты Госдумы от КПРФ Михаил Матвеев и Сергей Обухов предложили лишать приобретенного гражданства РФ за совершение двух и более уголовных преступлений любой степени тяжести или трех и более административных правонарушений в области общественного порядка и безопасности. Соответствующие поправки к закону «О гражданстве» внесены в Думу 1 октября.

Как напоминают авторы в пояснительной записке, действующий закон разрешает лишать «новых россиян» паспорта РФ лишь за совершение ряда преступлений, пре-

имущественно тяжких, таких как преступления террористической направленности, преступления против государства и т. п. В то же время совершение не входящего в этот перечень преступления лицом, уже имеющим судимость, основанием для прекращения гражданства не является. Между тем за последнее время в РФ «участились случаи совершения преступлений приезжими из стран бывшего СССР и получившими гражданство РФ, имеющими несколько судимостей за ранее совершенное умышленное преступление», подчеркивают

депутаты. «Складывается ситуация, когда лица, приобретшие гражданство РФ и имеющие несколько судимостей... продолжают совершать преступления (правонарушения) и не боятся лишения гражданства РФ», — говорится в документе.

В связи с этим господа Матвеев и Обухов предлагают включить в перечень оснований для прекращения гражданства новый пункт: «совершение двух и более преступлений, предусмотренных УК РФ, либо трех и более административных правонарушений, предусмотренных главой 20 КоАП». Отметим,

что в этой главе (она называется «Административные правонарушения, посягающие на общественный порядок и общественную безопасность») наряду с действиями экстремистской направленности (демонстрация нацистской символики, возбуждение ненависти либо вражды, дискредитация армии) описываются и весьма «легкие» правонарушения вроде мелкого хулиганства и распития алкоголя в общественных местах. Исключение авторы поправок готовы сделать только для россиян, постоянно проживающих в четырех новых субъектах РФ.

Из приложенных к законопроекту документов также следует, что его авторы обратились в несколько правоохранительных ведомств с просьбой высказать свою позицию по предложенной инициативе. Однако в МВД и Генпрокуратуре от комментариев уклонились, пообещав при необходимости представить свои отзывы в установленном официальном порядке, а в Следственном комитете сообщили, что «замечаний и предложений в пределах компетенции ведомства» не имеют.

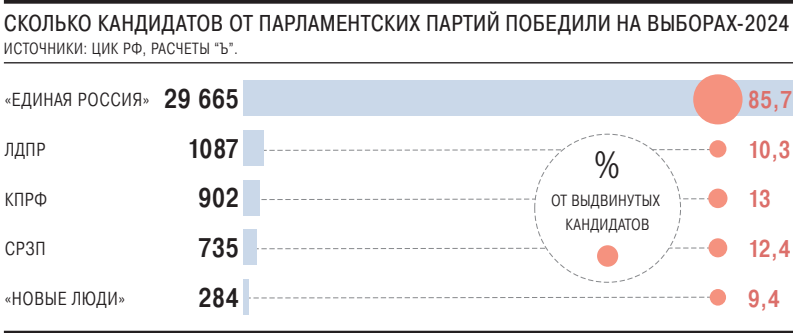
Афанасий Сборов

Либерал-демократов поучат быть депутатами

ЛДПР выстраивает партийно-парламентскую вертикаль

ЛДПР проводит в Подмосковье многодневный обучающий слет для своих депутатов. Несколько сотен партийцев обмениваются парламентским и политическим опытом, слушают мастер-классы старших товарищей из Госдумы и Совета федерации. Кульминацией слета во вторник стало выступление председателя партии Леонида Слуцкого. Из него следовало, что, хотя результаты либерал-демократов на минувших региональных выборах и так превзошли ожидания, впереди их ждет интеграция в зарождающуюся партийно-депутатскую вертикаль.

Нагляднее всего продолжающуюся централизацию в ЛДПР отразил дресс-код участников мероприятия. На первый практикум для депутатов народные избранники от мала до велика (то есть от муниципальных советов до Госдумы) прибыли в толстовках, жилетах и свитерах из



последней коллекции партийного мерча. К явлению Леонида Слуцкого тоже готовились основательно: политикам, будто студентам, велели не пить в телефоны, слезть с подоконников, рассесться по местам и не пугаться дрона-оператора над головами.

Но, как выяснилось, студентами избравшимся либерал-демократам еще только предстоит стать. Кульминацией речи господина Слуцкого стал анонс старта пилотной

«программы по развитию депутатов». «Я попрошу не понимать буквально, — строго заметил он. — Это не умственное развитие, оно и так у всех на должном уровне, раз пришли в лучшую партию России». Вместо этого в парламентариях будут возвращать навыки, полезные конкретно в депутатской работе. «Главная цель — повышение эффективности депутатов ЛДПР для граждан России», — сообщил господин Слуцкий и пообещал к отмечаемому

в декабре 35-летию партии распространить «интенсив» на весь депутатский корпус.

Начал же председатель свою речь с благодарностей. Он подчеркнул успехи соратников на минувших выборах в целом и в частности обгон вечных конкурентов — коммунистов (см. график). «Мы избрали 1087 депутатов, а КПРФ — всего 902», — ликовал Леонид Слуцкий, припомнив массу «пессимистичных возгласов» о том, что ЛДПР — это партия одного человека, которая умрет вместе с ним. «Партия преодолела неизбежный кризисный период после потери нашего вождя, отца-основателя... Дело Жириновского живет!» — торжественно провозгласил лидер либерал-демократов.

Рейтинги партии тоже растут: ЛДПР «почти на 1,5% обходит КПРФ».

А значит, стратегия политической консолидации «плечом к плечу» (в том числе отказ от «пустых пикировок» с властью в пользу «здравой критики»), которую эксперты также ругали за потерю оппозиционности и размывание образа, дала плоды, похвалил заодно и себя председатель ЛДПР. Теперь же, по его словам, важно закрепить успехи.

Здесь-то господин Слуцкий и перешел к вертикалям. Он затребовал подробный отчет о законотворчестве каждого депутата и распорядился учредить для этого новый партийный орган — центр мониторинга и развития законодательства, который будет отвечать за системную проработку партийных инициатив на всех уровнях. «В этой работе мы должны выстроить определенную вертикаль: депутаты муниципальных — региональных

парламентов — Госдумы. И любой депутат должен иметь возможность получить поддержку при разработке и внесении инициативы», — разъяснил суть идеи лидер ЛДПР. Возглавит и «наполнит» структуру партийные юристы.

Нарастить активность предстоит и созданным в прошлом году палатам депутатов, которые были призваны «активизировать порой достаточно вялый и аморфный корпус на местах», отметил господин Слуцкий: «Работа развернута, но не могу сказать, что я этой работой до конца доволен». Далее лидер партии анонсировал тот самый «интенсив развития» и еще несколько раз призвал соратников к ударной работе. «Партия обязана становиться более эффективной, иначе вниз пойдем!» — предупредил он.

Григорий Лейба

«Сберу» по нитке

Кроме того, считает истец, власти США намерены передать имущество российского происхождения, включая «замороженные» активы ПАО «Сбербанк» и средства МР-банка, для их использования против обороны и безопасности Российской Федерации. В этих целях Конгрессом США в апреле 2024 года принят законопроект, регламентирующий внесудебный порядок такой передачи.

В сложившейся ситуации, считает Генпрокуратура, «нарушенные ответчиками публичные интересы Российской Федерации подлежат восстановлению» путем признания права собственности ПАО «Сбербанк» на средства МР-банка в размере \$371 млн 961 тыс., находящиеся на счетах в американских банках, и их последующего взыскания в пользу ПАО, что в качестве способа защиты предусмотрено ст. 12 Гражданского кодекса РФ.

Надзором установлено, что The Bank of New York Mellon в АО КБ «Ситибанк» открыто два банковских счета типа «С» на сумму 6 млрд 255 млн руб., а JP Morgan Chase Bank в ООО КБ «Дж.П. Морган Банк Интернешнл» на двух счетах сосредоточено 87 млрд 197 млн руб. Генпрокуратура требует, чтобы арбитраж взыскал данные средства на общую сумму 93,4 млрд руб. в пользу «Сбера». А заодно признал за ним право собственности на \$121,1 млн, внесенные МР-банком на корреспондентский счет, открытый в JP Morgan Chase Bank и \$250,7 млн в The Bank of New York Mellon. До рассмотрения иска по существу они должны быть арестованы.

Как свидетельствует отчетность Ситибанка на 1 сентября 2024 года, почти вся остальная ликвидность была сосредоточена на депозитах в ЦБ, где хранилось 271,35 млрд руб. Свободные денежные средства, а также драгоценные металлы и природные камни оценивались

в 5,8 млрд руб. У «Дж.П. Морган Банка» на депозитах в ЦБ оставалось 8,9 млрд руб. Средства на корреспондентских счетах в Банке России у российских банков выделить нельзя, однако совокупно на корсчетах как ЦБ, так и других банков остатки составляли 562,1 млрд руб. у Ситибанка и 332,2 млрд руб. у «Дж.П. Морган Банка».

Таким образом, в случае удовлетворения прокурорского иска, его требования в отношении российских банков могут быть исполнены. Взыскать же солидарно с Совета национальной безопасности и обороны Украины, других органов госвласти этой страны, а также иностранных банков ущерб в размере \$371 млн 961 тыс. 635,39 будет проблематично.

В Сбербанке от комментариев воздержались, а получить их от представителей ответчиков оперативно не удалось.

Николай Сергеев, Ольга Шерункова

конференции
Коммерсантъ

events.kommersant.ru

2 ОКТЯБРЯ
ГОСТИНИЦЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ
ИНВЕСТИЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

7 ОКТЯБРЯ
СЕССИЯ Ъ НА БИОПРОМ-2024
«ИННОВАЦИИ В ФАРМЕ»
ГЕЛЕНДЖИК

10 ОКТЯБРЯ
KOMMERSANT INVEST DAY*
*ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ДЕНЬ «КОММЕРСАНТЪ»

11 ОКТЯБРЯ
СЕССИЯ Ъ НА ИНТЕРШАРМ
«КРАСИВО ЖИТЬ НЕ ЗАПРЕТИШЬ 4.0»

15 ОКТЯБРЯ
КАКОЙ ДОЛЖНА БЫТЬ
ЭЛИТНАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ?

16 ОКТЯБРЯ
КРУГЛЫЙ СТОЛ Ъ НА FINOPOLIS 2024
«ЦИФРОВЫЕ АГЕНТЫ - НОВЫЕ ПОМОЩНИКИ БИЗНЕСА»
ФЕДЕРАЛЬНАЯ ТЕРРИТОРИЯ «СИРИУС»

реклама 16+

НОВОСТИ

Полковник Фролов с правосудием закончил

Приговор в отношении куратора ЦБ от ФСБ отменили, а его дело прекратили

Генпрокуратура не смогла добиться ужесточения приговора бывшему заместителю начальника «банковского» управления «К» службы экономической безопасности (СЭБ) ФСБ полковнику запаса Дмитрию Фролову и экс-акционеру банка «Кредитимпэкс» Георгию Шкурко, осужденным за получение и дачу взяток на сумму более 87 млн руб. Для обоих обвинение настаивало на реальных сроках в 14 и 11 лет соответственно с крупными штрафами в 174,2 млн руб. каждому, а также на конфискации у Дмитрия Фролова виллы в Италии. Суд отменил приговор бывшему полковнику. Но в его судьбе ничего не изменилось — он остался на свободе.

На заседании 2-го Западного окружного военного суда сменившая гособвинителя Милану Дигаеву прокурор Екатерина Фролова (она получила известность после одного из дел Алексея Навального) просила отменить приговор Московского гарнизонного военного суда от 4 июня. Тогда суд переквалифицировал действия 54-летнего Дмитрия Фролова с получения взяток (ч. 6 ст. 290 УК РФ) на мошенничество в особо крупном размере (ч. 4 ст. 159 УК РФ) и, назначив ему шесть лет колонии, освободил от наказания за сроком давности. Одновременно был снят арест с имущества фигуранта, включая виллу в Италии стоимостью €2,1 млн, на основании которой в доход государства настаивало обвинение. Также суд обязал возвратить изъятые у Дмитрия Фролова при обыске пять часов стоимостью 8,3 млн руб., серебряные погоны за 200 тыс. руб. и пять золотых слитков общим весом 50 г.

Второй подсудимый — 61-летний бывший акционер «Кредитимпэкса» Георгий Шкурко — получил четыре года и восемь месяцев колонии, которые уже отсидел, а потому вышел на волю. Его действия суд также переквалифицировал — с дачи взятки (ч. 5 ст. 291 УК РФ) на покушение на дачу взятки (ч. 3 ст. 30, ч. 5 ст. 291 УК РФ).



Бывшего высокопоставленного сотрудника ФСБ Дмитрия Фролова от уголовной ответственности освободили, но не реабилитировали ФОТО ЕВГЕНИЯ РАЗУМНОГО

Суд согласился с версией следствия о том, что полковник Фролов по просьбе акционеров «Кредитимпэкса» крышевал банк, у которого ЦБ выявил сомнительные операции с контрагентами. Это могло привести к отзыву лицензии. С октября 2007 года по июль 2013-го банкиры ежемесячно передавали офицеру по £100–150 тыс. за общее покровительство. Всего, по подсчетам СКР, он через Георгия Шкурко получил в соответствии с курсом ЦБ 87 млн 146 тыс. руб. Лицензию у «Кредитимпэкса» ЦБ РФ отозвал лишь в мае 2014 года. Летом 2013 года полковник Фролов был уволен из ФСБ в связи с утратой доверия.

Ранее он проходил по одному делу вместе с бывшими коллегами подполковником ФСБ Кириллом Черкалиным и полковником Андреем Васильевым, оказавшимися собственниками большого количества имущества. Всем троим вменяли в вину мошенническое хищение доли компании «Юрпромконсал-

тинг» стоимостью 637 млн руб. Согласившийся признать вину во взяточничестве и мошенничестве Кирилл Черкалин в 2021 году получил семь лет и уже вышел по УДО. В конце того же года пошел на прекращение дела за сроком давности и Андрей Васильев. Полковник Фролов согласился с прекращением дела по данному эпизоду только в мае текущего года, впрочем, так и не признав вину.

В апелляции и он, как банкир Шкурко, отрицал участие в коррупции. Так, Дмитрий Фролов утверждал, что «управление „К“ СЭБ ФСБ (занимается контрразведывательным обеспечением банковской сферы, — „Ъ“) не имело права давать указания сотрудникам ЦБ и его Московскому главному территориальному управлению (МГТУ), в ведении которого находился „Кредитимпэкс“». По его словам, введенное ему управление ФСБ никогда не курировало работу МГТУ, которое было в сфере УФСБ по Москве и Москов-

ской области. В этой связи акционерам банка не было смысла платить ему деньги. Воздействовать на процесс проверки банка, вмешиваться или предотвратить отзыв лицензии он не мог, утверждал Дмитрий Фролов. Стоит отметить, что именно поэтому суд ранее и переквалифицировал действия оставшегося чекиста с получения взятки на мошенничество, так как в его служебные полномочия не входили функции, за которые, как установило следствие, ему платили банкиры.

«Обвинение не доказало мой умысел на совершение преступлений — такого умысла не могло быть в принципе, поскольку я не обладала приписываемыми мне полномочиями, — не сдавался в апелляции Дмитрий Фролов. — Преступлений я не совершал, факта получения денег не было и он не был доказан».

Георгий Шкурко был краток. Он заявил, что за пять лет следствия и судебного процесса «растерял все остат-

ки здоровья» и просил его полностью оправдать.

В свою очередь, прокурор Екатерина Фролова, настаивая на отмене приговора и сроках в 14 и 11 лет, просила взять фигурантов под стражу в зале суда. Заседая на несколько минут, но в течение двух дней (30 октября и 1 октября) тройка судей в итоге приговор отменила. Но лишь в отношении Дмитрия Фролова. Она констатировала, что при рассмотрении дела были допущены «существенные нарушения уголовно-процессуального закона» — правда, не уточнила какие. Однако поскольку десятилетний срок давности по вмененному Дмитрию Фролову эпизоду истек еще 16 июля 2023 года, то его от уголовной ответственности освободили. Это является нереабилитирующим основанием. Будут ли осужденные обжаловать такое решение в кассации, адвокаты обещали сказать после консультаций с доверителями.

Мария Локотецкая

Авиатора приземлили в суде

Бывший офицер Росгвардии обвиняется в мошенничестве на 80 млн рублей

Как стало известно, «Ъ», арест бывшего сотрудника одной из авиабаз Федеральной службы войск национальной гвардии (ФСВНГ, Росгвардия) полковника Олега Гамаюнова стал результатом продолжающегося уже много месяцев расследования злоупотреблений при исполнении оборонзаказа для авиации силовых структур. По версии военных следователей и контрразведчиков, в данном случае группа злоумышленников в сговоре с офицерами центрального аппарата ведомства резко завышала цены на оборудование для аэродромов, а полученная прибыль делилась и обналичивалась. Ущерб пока оценивается в 80 млн руб. Отметим, что недавно аналогичное дело, но в отношении сотрудников авиации ФСБ, было рассмотрено в суде, но тот оправдал подсудимых.

Как сообщили «Ъ» в 235-м гарнизонном военном суде, ходатайство Главного военного следственного управления (ГВСУ) СКР об избрании меры пресечения для подозреваемого в особо крупном мошенничестве (ч. 4 ст. 159 УК РФ) полковника Олега Гамаюнова на днях было рассмотрено судьей Андреем Толкаченко. По его решению 45-летний офицер, в свое время занимавший должность начальника авиационно-технической службы авиационно-технической базы ФСВНГ, был арестован до 26 ноября.

По данным главы комитета по информационной политике, информтехнологиям и связи Госдумы РФ Александра Хинштейна, относительно недавно работавшего советником директора Росгвардии генерала армии Виктора Золотова, разработкой преступной группы, которая похищала бюджетные средства, которые выделялись ведомству для закупок в рамках оборонзаказа, занимались оперативники Главного управления собственной безопасности ФСВНГ совместно с сотрудниками департамента военной контрразведки ФСБ. Как уточнил господин Хинштейн, коммерсанты в сговоре с офицерами из департамента организации реализации госпрограмм и организации закупок, а также главного управления авиации Росгвардии согласовывали заключения контрактов на заведомо невыгодных для ФСВНГ условиях. В итоге при поставке оборудования для аэродромов и вертолетных площадок, по предварительным подсчетам, завышение сумм составило порядка 79,9 млн руб., или около 40% от всей стоимости госконтракта. При этом деньги, по данным следствия, выводились через коммерческие структуры и обналичивались.

В настоящее время следствие, как уточнил парламентарий, «устанавливает причастность других должностных лиц к преступной группе», а также выявляет новые преступные эпизоды. «Позиция руководства Росгвардии и лично директора ведомства генерала армии Виктора Золотова по отношению к коррупционерам в своих рядах всегда остается предельно жесткой и бескомпромиссной», — подчеркнул Александр Хинштейн.

Между тем, как сообщили «Ъ» источники в силовых структурах, до следственная проверка по фактам возможных махинаций с «авиационными» средствами Росгвардии велась не один год, причем ее ход по разным причинам приостанавливался.

И лишь 26 марта этого года следователи ГВСУ возбудили уголовное дело сразу по двум статьям УК РФ — о злоупотреблении должностными полномочиями при выполнении госзаказа, повлекшем тяжкие последствия (п. «б» ч. 2 ст. 285.4 УК РФ) и об особо крупном мошенничестве (ч. 4 ст. 159 УК РФ). В начале июня этого года был задержан и с санкции суда помещен под стражу один из поставщиков Росгвардии Алексей Сурков. В разное время он числился руководителем и учредителем нескольких коммерческих структур, связанных со строительством и поставками металлоконструкций, в том числе и фирмы «Вектор», которая, по некоторым данным, фигурирует в материалах расследования. Интересно, что, по информации из открытых источников, господин Сурков якобы имеет отношение и к хоккейному клубу «Вектор» из подмосковного Серпухова.

В суде защита коммерсанта настаивала на его невиновности и позже просила апелляционную инстанцию отменить арест как излишне суровую меру пресечения. В частности, адвокаты отмечали, что в материалах имеются лишь признаки административного правонарушения, предусмотренного статьей КоАП 14.55 («Нарушение условий государственного контракта по государственному оборонному заказу либо условий договора, заключенного в целях выполнения государственного оборонного заказа»), а максимальное наказание по ней предусмотрено в виде штрафа в размере 100 тыс. руб. Кроме того, настаивают адвокаты, в данном случае речь идет об экономическом споре между юридическими лицами, по которому уже имеются решения арбитражных судов. Впрочем, на решение судов разных инстанций о том, что бизнесмен должен находиться в СИЗО, это не повлияло, даже несмотря на то обстоятельство, что господин Сурков является ветераном боевых действий, а на руках у него находится двое малолетних детей и мать-пенсионерка.

Что касается полковника Олега Гамаюнова, то он, по неподтвержденным данным, после службы на авиационно-технической базе ФСВНГ работал в департаменте организации реализации госпрограмм и организации закупок Росгвардии, но и оттуда был уволен.

Отметим, что нынешнее расследование по сценарию весьма похоже на уголовное дело, возбужденное по факту махинаций, якобы совершенных сотрудниками управления авиации ФСБ. Как рассказывал «Ъ», трое офицеров из отдела материально-технического обеспечения подразделения этого управления и предприниматель-подрядчик из Ставрополя обвинялись, в зависимости от роли каждого, в мошенничестве и злоупотреблении должностными полномочиями при выполнении госзаказа. Они отвечали за строительство разборного комплекса казармы для летчиков арктического отряда. По версии следствия, воздвигнутое помещение не отвечало техзаданию, а ущерб составил 63,5 млн руб. Однако в суде чекисты-тыловики и их адвокаты смогли доказать, что при сборке объекта бюджетные деньги были не только не утрачены, но и наоборот, сэкономлены. В итоге все они были оправданы и позже даже смогли восстановиться на службе.

Сергей Сергеев

Четверть века на арест

Основателя торговой сети

ищут по обвинению в убийстве 26-летней давности

Суд в Москве заочно заключил под стражу 60-летнего орловского предпринимателя, основателя торговой сети «Паллада торг» Николая Чеплова. Его обвиняют в убийстве, совершенном 26 лет назад. По версии следствия, господин Чеплов был причастен к расстрелу из автомата Калашникова авторитетного бизнесмена Владимира Кирчакова, в то время известного в Орле как Японец. Следствию не удалось допросить обвиняемого, так как он успел скрыться. Бизнесмен, в прошлом, кстати, получивший срок по обвинению в нескольких преступлениях, объявлен в международный розыск. Его защита считает обвинение голословным.

Басманный райсуд Москвы заочно заключил под стражу на два месяца орловского предпринимателя Николая Чеплова. Согласно судебному постановлению, мера пресечения начнет действовать с момента задержания фигуранта на территории России или его экстрадиции из другой страны.

Бизнесмена обвиняют в убийстве, «совершенном группой лиц» 9 апреля 1998 года. Вечером того дня в Орле у здания Дворца спорта стадиона имени Ленина из автомата Калашникова расстреляли бизнесмена Владимира Кирчакова (Японец), который работал в сфере торговли. Расследование убийства приостановили через четыре месяца после возбуждения дела в связи с отсутствием подозреваемых.

В начале лета этого года следствие возобновили. Уголовное дело переда-

ли в Главное следственное управление Следственного комитета России (СКР), сотрудники которого предъявили обвинение в убийстве (ч. 2 ст. 105 УК РФ, вплоть до пожизненного лишения свободы) 60-летнему Николаю Чеплову. Как считают следователи, вина предпринимателя подтверждается показаниями двух свидетелей, протоколами опознания и осмотра места происшествия, а также заключениями экспертов и «другими материалами». Впрочем, предъявить обвинение лично господину Чеплову сотрудникам СКР не удалось, так как бизнесмен скрылся. Его объявили сначала в федеральный, а затем и в международный розыск. Заочный арест предпринимателя, санкционированный Басманным судом столицы, позволяет направить материалы на господина Чеплова в Интерпол для размещения данных обвиняемого в розыскной базе этой международной полицейской организации.

По словам собеседника «Ъ» в правоохранительных органах, следствие не считает Николая Чеплова непосредственным исполнителем преступления. В свою очередь, защита предпринимателя категорически отрицает его причастность к убийству. Адвокат в ходе судебного заседания по избранию фигуранту меры пресечения назвал доводы следователя в пользу ареста необоснованными, голословными и документально не подтвержденными. Защитник обжаловал заочный арест своего доверителя.

Николай Чеплов известен как владелец основанной в начале 90-х торговой сети «Паллада торг». За 20

лет работы в ее состав вошло порядка ста точек в Орле и соседних регионах, среди которых были магазины самообслуживания «Сберегайка», супермаркеты «Апельсин» и «Паллада». В 2007 году выручка от продаж «Паллады торг» составляла 2,57 млрд руб.

Тогда же у Николая Чеплова возникли проблемы с правоохранительными органами. Все началось с того, что погиб охранник предпринимателя, подорвавшийся на взрывном устройстве, которое сам и переносил. Правоохранители заподозрили, что бомба предназначалась для одного из лидеров местной преступной группировки, который в то время конфликтовал с господином Чепловым. В доме у последнего силовики провели обыск. Доказательств причастности бизнесмена к истории со взрывчаткой в его жилище не нашлось, зато там были обнаружены 11 г марихуаны и огнестрельное оружие. Николая Чеплова посадили под арест. Спустя несколько месяцев при обыске в камере изолятора, в которой содержался предприниматель, нашли 0,8 г героина. Также господину Чеплову предъявили обвинение в вымогательстве автомобиля у одного из бывших сотрудников его торговой сети. В итоге в 2008 году суд признал Чеплова виновным во всех преступлениях, кроме эпизода с героином в камере СИЗО, и назначил ему в виде наказания шесть лет колонии. Сам предприниматель тогда не признал вину, а его защита заявила, что целью уголовного преследования было склонение Николая Чеплова к продаже бизнеса. К 2015 году активы «Палла-

ды торг» были проданы ритейлеру X5 Group, а Николай Чеплов после освобождения учредил в Орле компании «Хоуп» и «Лион», которые занимаются продажей и сдачей в аренду недвижимости.

Сергей Толмачев, Воронеж

Коммерсантъ

16.10

Цифровые агенты — новые помощники бизнеса

Круглый стол ИД «Коммерсантъ» в рамках форума FINOPOLIS

Подробнее:

events.kommersant.ru

реклама 16+

мировая политика

Война мутного дня



По свидетельству очевидцев, над Иерусалимом, Тель-Авивом и практически над всей территорией Израиля звучали взрывы, работала противовоздушная оборона

ФОТО AMIR COHEN / REUTERS

К ней были привлечены части и подразделения 98-й дивизии, переброшенной на север Израиля из сектора Газа. Под прикрытием артиллерии и ударов с воздуха в наступление пошли спецназ, десантники и бронетехника 7-й бригады. В официальном сообщении пресс-службы

ЦАХАЛа подчеркивалось, что речь идет о «точечных действиях». Армейская пресс-служба опубликовала фотографии обнаруженных туннелей у границы, захваченных оружейных складов и прочих объектов. Боевые части продвигались к ливанским деревням близ границы, откуда боевики обстреливали из противотанковых ракетных уста-

новок и минометов израильские населенные пункты на севере. Перед армией была поставлена задача создать 20-километровую буферную зону, которая бы позволила вернуться в свои дома от 60 тыс. до 100 тыс. жителей северной части Израиля. Пресс-служба ЦАХАЛа призвала население 30 ливанских деревень срочно эвакуироваться. В это число

попали не только приграничные населенные пункты, но и те, которые расположены на значительном удалении от границы. Кроме того, ЦАХАЛ обратился к ливанцам на арабском языке, призывая их воздержаться от поездок на автомобилях с севера на юг. Примечательно, что в самой «Хезболле» во вторник сообщали: изра-

ОПЕРАЦИЯ ИЗРАИЛЯ ПРОТИВ «ХЕЗБОЛЛЫ»

Атаки 30 сентября – 1 октября:

- Со стороны Израиля
- Со стороны «Хезболлы»



Зона наземной операции Израиля в Ливане



Источники: ACLED, Lebanese Ministry of Health, ISW, BBC. © GRAPHIC NEWS

ильские войска за 20 часов после начала операции якобы даже не пересекли границу Ливана. Представитель группировки Мохаммед Афиф в беседе с «Аль-Джазирой» подчеркнул, что движение готово к «прямому противостоянию, если противник посмеет вторгнуться на ливанскую территорию». Многочисленные снимки, сделанные пресс-службой ЦАХАЛа, в группировке называли фейками.

Источники The New York Times отмечают, что администрация Джо Байдена якобы смогла «убедить Израиль не проводить крупномасштабное наземное вторжение», поэтому ЦАХАЛ ограничился точечными рейдами. Израильяне, поданным газеты, заверили Вашингтон, что «операция продлится несколько дней, а не недель».

Тем временем, готовясь к дальнейшей эскалации, израильское

командование тыла ужесточило инструкции для населения Израйля. Ограничения на собрания были введены не только на севере, но и в центре страны. В преддверии еврейского Нового года (Рош а-шана) были отменены массовые молитвы у Стены плача в Иерусалиме. Они будут транслироваться по телевидению, как во времена пандемии коронавируса.

При этом ключевым вопросом было, вступит ли в игру ближайший союзник и патрон «Хезболлы» Иран. По данным агентства Reuters, США получили данные, что Тегеран готовится в ближайшее время нанести ракетный удар по Израйлю. Так и произошло.

Теперь вопрос заключается в том, продолжит ли свои атаки Иран и чем ответит ему Израиль.

Эльнар Байназаров

Йенс сдал, Марк принял

В НАТО впервые за десять лет сменился генеральный секретарь

В Брюсселе 1 октября состоялась церемония смены генерального секретаря НАТО. После десяти лет на посту руководителя Североатлантического альянса норвежец Йенс Столтенберг сделал последние заявления в привычном для себя качестве и передал бразды правления экс-премьеру Нидерландов Марку Рютте. На ознакомительной пресс-конференции новоиспеченный генсек пообещал идти заданным его предшественником курсом, похвалил кандидатов в президенты США, особенно республиканца Дональда Трампа, рассказал о приоритетах своей работы и даже неожиданно для себя совпал во мнении с пресс-секретарем президента РФ Дмитрием Песковым.

В штаб-квартире НАТО в Брюсселе во вторник состоялось знаковое событие. Йенс Столтенберг, руководивший альянсом с 2014 года и несколько раз по просьбе стран-членов продлевавший срок своего пребывания на ответственном посту, официально сдал полномочия и представил своего преемника экс-премьера Нидерландов Марка Рютте. Несмотря на грядущий уход, господин Столтенберг даже в последние дни и недели не снижал активности и увлеченно комментировал происходящие события. В частности, он лично поддержал запрос Украины к союзникам разрешить ВСУ удары дальнобойными ракетами западного производства по целям в глубине российской территории, а также призвал членов НАТО не отказываться от предоставления дополнительной военной помощи Киеву из-за «безрассудной ядерной риторики» властей РФ.

Прощаясь с НАТО утром 1 октября, Йенс Столтенберг в очередной раз перечислил основные события в жизни альянса под его руководством — от расширения блока до 32 членов и увеличения в нем числа стран, тратящих на оборону 2% ВВП, до «огромной поддержки» Украины. Уходящий генсек признался, что покидает организацию «со смешанными чувствами», поскольку после десяти лет на посту ему «будет всего этого не хватать».

Тем не менее, представляя и благословляя своего преемника Марка Рютте, господин Столтенберг заверил, что экс-премьер Нидерландов обладает «подготовкой и опытом, чтобы стать великолепным генеральным секретарем».

Господин Рютте, в свою очередь, в долгу не остался и назвал Йенса Столтенберга «образцовым генсеком», который оставил в наследство «крепкий союз» и «задал высокую планку для своего преемника». Он заверил, что продолжит следовать заданным господином Столтенбергом курсом и «подготовит НАТО к будущим вызовам». В связи с этим новый генсек обозначил три приоритета в своей работе.

Во-первых, Марк Рютте собрался сохранять и приумножать мощь НАТО. По его словам, требуется больше инвестиций, рас-

ходов на оборону и инноваций, поскольку альянсу необходимо обеспечить безопасность 1 млрд человек.

Во-вторых, господин Рютте пообещал усилить поддержку Украины и ее сближение с альянсом. «В Европе не может быть надежной безопасности без сильной и независимой Украины», — сказал новый генсек, отметив необходимость выполнить взятые союзниками перед Киевом финансовые и прочие обязательства.

И, наконец, третьим направлением своей работы Марк Рютте назвал укрепление отношений НАТО с партнерами, начиная от «уникального и важнейшего партнера» — Евросоюза — и заканчивая странами Индо-Тихоокеанского региона.

«Горю желанием засучить рукава и взяться за работу!» — заверил Марк Рютте.

По первым заявлениям господина Рютте могло сложиться впечатление, что в руководстве альянса произошла не более чем техническая замена, ведь тезисы, изложенные новым генсеком, ничем не отличались от заявлений его предшественника. Однако уже на пресс-конференции начали закрадываться сомнения, что Марк Рютте станет точной копией Йенса Столтенберга.

Во вступительной речи экс-премьер Нидерландов еще раз поблагодарил бывшего генсека за работу и страны-союзницы за возможность поручководить НАТО, а также вновь перечислил приоритеты собственной деятельности. И если бы пресс-конференция на этом и закончилась, то многие бы наверняка и не заметили бы разницы между старым и новым генсеком. Но журналистам, засыпавшим господина Рютте неудобными вопросами, эта разница начала проявляться.

Первым делом Марка Рютте спросили, поддерживает ли он запрос Украины на предоставление союзниками разрешения для ВСУ бить дальнобойными ракетами западного производства по целям в глубине территории РФ, напомнив, что Йенс Столтенберг в этом вопросе был предельно ясен и открыто поддерживал требование Киева.

— Давайте не будем забывать, что Украина ведет войну в целях самообороны... Украина имеет право на самооборону. И, как мы



Если бы не каверзные вопросы журналистов, то всем могло бы показаться, что по взглядам новый генсек НАТО Марк Рютте (в центре) ничем не отличается от старого — Йенса Столтенберга

ФОТО HARRY NAKOS / AP

знаем, в соответствии с международным правом это право не заканчивается на границе. Таким образом, поддержка права Украины на самооборону означает, что она также может наносить удары по законным целям на территории агрессора. Но в конечном счете каждый союзник должен сам определять степень поддержки Украины... И надо понимать, что ни одно оружие само по себе не выигрывает войну. Но, очевидно, это важная дискуссия, — пространно ответил господин Рютте.

— А вы тоже поддерживаете просьбу Украины? — Не дал уйти генсеку НАТО от прямого ответа журналист BBC.

— Я могу понять просьбу Украины. Я понимаю, поэтому я согласен с Йенсом Столтенбергом в этом вопросе и в том, что он говорил ранее. Но, в конце концов, каждый союзник должен сам решать, что он собирается делать. Например, США потратили десятки миллиардов долларов на поддержку права Украины на самооборону. Давайте проясним: Украина, скорее всего, не су-

ществовала бы сегодня как государство без поддержки США, — вновь начал рассуждать Марк Рютте, зачем-то вспомнив о США.

Некоторым показалось, что господин Рютте поддержал удары дальнобойным оружием по территории России, но на деле новый генсек НАТО прямо свою позицию не выразил.

Не смог господин Рютте ответить и на «простой вопрос» от Reuters — «выигрывает ли Украина войну?»

— Украина ведет эту войну в целях самообороны, и, как вы знаете, я абсолютно впечатлен тем, что делает Украина. Они проявили мужество, они также проявили творческий подход... Ситуация на поле боя непростая... С одной стороны, украинская армия удерживает часть Курской области в России. Но мы также стали свидетелями некоторых ограниченных успехов России на поле боя... Поэтому крайне важно, чтобы союзники предоставили дополнительную помощь, — сказал Марк Рютте.

Впрочем, если конкретные вопросы про Украину заставляли нового генсека НАТО проявлять чудеса изворотливости, то вопросы о США и непосредственно о Дональде Трампе, грозившем разобраться с европейскими союзниками за недостаточные траты на оборону и поддержку Киева, напротив, похоже, вдохновили господина Рютте.

Похвалив обоих кандидатов в президенты США — и республиканца Трампа, и демократку Камалу Харрис, — руководитель альянса внезапно пригласил возвращаемого господина Трампа, страх перед возможным возвращением которого в Белый дом многие партнеры Вашингтона в Европе едва скрывают. По словам Марка Рютте, во многом именно благодаря экс-президенту США союзники наконец-то начали тратить 2% ВВП на оборону. Бывший хозяин Овального кабинета удостоился похвалы от генсека и за предупреждения об угрозах, исходящих от Китая.

«Я работал с Дональдом Трампом четыре года. Я вел тесные переговоры с Камалой Харрис. Я очень уважаю их обоих», — заверил Марк Рютте, вспомнив о годах своего премьерства и предложив не переживать за исход выборов в США.

Обрадовал нового генсека и вопрос, касающийся заявления пресс-секретаря президента РФ Дмитрия Пескова о том, что с приходом Марка Рютте политика НАТО никак не изменится.

«Что ж, позвольте мне сказать, что у Кремля по этому конкретному вопросу есть различные источники, и я бы сам не смог бы сказать лучше, чем сказано в этом заявлении», — оживился господин Рютте. Но все-таки допустил: «Очевидно, со временем вы увидите разные акценты по разным вопросам, разницу в стиле. Это неизбежно».

Алексей Забродин

СТЕНОГРАММА

ТАК ГОВОРИЛ МАРК РЮТТЕ

О сотрудничестве с Россией

«Россия и Нидерланды — живой пример возможностей для экономического сотрудничества. Еще задолго до исторического визита царя Петра I в нашу страну в конце XVII века у наших государств были добрые деловые отношения, которые сохранились до сей поры» (в статье для „Б“ от 20 июня 2013 года).

О влиянии США

«Нет ни одного геополитического конфликта, который можно было бы разрешить без Соединенных Штатов. И поэтому я приветствую тот факт, что администрация президента Обамы активна на всех аренах — Украина, Иран, Сирия, мирный процесс на Ближнем Востоке» (на пресс-конференции с президентом США Бараком Обамой в Гааге, 25 марта 2014 года).

Об отношениях с Украиной

«Украина должна иметь хорошие отношения как с Европой, так и с Россией. Это будет невозможно, если Украина станет членом ЕС... история России берет свое начало в Киеве» (в интервью интернет-порталу NU.nl, 31 марта 2016 года).

О санкциях против России

«Нидерланды считают, что против Путина должны быть введены максимальные санкции. Мы не находимся в конфликте с российским народом, мы должны нацеливаться на Путина и его правительство» (агентству Reuters, 24 февраля 2022 года).

Об Израиле

«Если Израиль не уничтожит „Хамас“, у Израиля не будет будущего... Но очень важно, чтобы это про-

исходило не за счет обычных палестинцев в секторе Газа» (на полях саммита ЕС в Брюсселе, 26 октября 2023 года).

О Китае

«Здесь, в Европе, мы хотим, чтобы Китай исполнил свое воле, чтобы заставить Путина положить конец... войне» (на соцсети X по итогам визита в Пекин, 27 марта 2024 года).

О будущем

«В долгосрочной перспективе мы должны понимать, что Россия никуда не денется. Когда война закончится... мы должны будем найти способ ведения отношений с РФ» (на пресс-конференции с премьер-министром Финляндии Петтери Орпо, 13 июня 2024 года).

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 2.10.24

Австралийский доллар	64,6785	Дирхам ОАЭ	25,4209	Казахский тенге**	19,4015	Сингапурский доллар	72,5731	Швейцарский франк	110,1700
Английский фунт	125,2212	Доллар США	93,3581	Канадский доллар	69,1593	Турецкая лира*	27,3363	Японская иена**	64,8095
Белорусский рубль	29,0103	Евро	103,6502	Китайский юань	13,1959	Украинская гривна*	22,6488	*За 10. **За 100.	
Гонконгский доллар*	12,0307	Индийская рупия*	11,1386	СДР	126,6281	Шведская крона*	92,4989		

Индексы ведущих фондовых бирж на 1.10.24 (пунктов)

Nikkei 225	38651,97 (+732,42)	DAX	19213,14 (–111,79)
PTC	949,6 (–16,04)	DJIA*	42189,49 (–140,66)
FTSE 100	8276,65 (+39,7)	NASDAQ Composite*	19440,41 (–76,03)

*На 11:47. По данным агентства Bloomberg.

руб.

93,3581

\$

1,1064

тыс. пунктов

2,814

тыс. пунктов

42,236

\$ / баррель

73,43

50,0

100,0

0,15%

▲

июль

август

сентябрь

КУРС ДОЛЛАРА США К РУБЛЮ

0,90

1,15

0,62%

▼

июль

август

сентябрь

КУРС ЕВРО К ДОЛЛАРУ США

0,0

4,0

1,52%

▼

июль

август

сентябрь

ИНДЕКС МОСБИРЖИ

25,0

45,0

0,22%

▼

июль

август

сентябрь

ИНДЕКС DOW JONES

50,0

95,0

2,17%

▲

июль

август

сентябрь

НЕФТЬ BRENT

Копейка плату бережет

Правительство проверяет выполнение условий выделения субсидий в электронике

Российские разработчики и производители электроники рассказали о внеплановых проверках Генпрокуратуры совместно с Минпромторгом, в рамках которых оценивается исполнение требований по выделенным субсидиям. По данным „Б“, по предварительной оценке, половина компаний, получивших господдержку, не выполняли ее условия: в частности, производили электронику не в России, а на контрактных производствах, в том числе в Китае. В случае выявления нарушений власти могут потребовать вернуть выделенные средства в бюджет, а топ-менеджерам компаний грозит уголовное преследование.

Минпромторг совместно с Генпрокуратурой проводит внеплановые проверки эффективности мер господдержки разработчиков и производителей радиоэлектроники из-за случаев недобросовестного использования субсидий, рассказали источники „Б“ в отрасли. По их словам, в сентябре компаниям начали приходить письма от местных органов прокуратуры с требованием предоставить данные о реализации проектов гражданской электроники с участием государства. „Б“ ознакомился с одним из таких писем от прокуратуры города Ессентуки. В нем требуется до 24 сентября предоставить данные о реализации проектов в области гражданской радиоэлектроники, а также информацию о государственных программах и выполненных мероприятиях. В краевой прокуратуре подтвердили „Б“, что идут проверки радиоэлектронных разработчиков по всему Ставропольскому краю. Однако по какому именно распоряжению, не пояснили.

По предварительным результатам проверок более половины производителей и разработчиков электроники не исполнили свои обязательства в рамках господдержки — в частности, вместо производства в РФ отдавали заказы на контрактное производство, в том числе в Китай, рассказывают источники „Б“ в отрасли. «Таким образом, фактически финанси-

вались иностранные заводы и отечественные владельцы торговых марок», — объясняет собеседник в отрасли. По его словам, по этой причине планируется пересмотр мер господдержки в электронике. Источник добавляет, что Генпрокуратура также ведет дополнительные проверки в части злоупотребления в использовании средств господдержки, что может повлечь уголовные дела против руководителей организаций. Речь, по его данным, идет о 966 млрд руб., выделенных в течение пяти лет в виде льгот, субсидий и грантов на разработку.

Минпромторг в течение года регулярно проводит проверки исполнения мероприятий, на которые выделяются субсидии, ска-

зали „Б“ в пресс-службе министерства. Там отметили, что Минпромторг «постоянно отслеживает эффективность механизма выдачи субсидий и работает над его оптимизацией». Совокупно за время реализации меры поддержки по 109-му постановлению (о порядке выделения субсидий на разработку и производство электронных компонентов) с 2016 года суммарно заключено соглашений на субсидии в размере 139 млрд руб. При этом размер выручки в рамках комплексных проектов превысил 68 млрд руб., говорят в Минпромторге. «По всем мерам на гражданском рынке мы можем говорить о поддержке в более 400 млрд руб. и выручке предприятий более 90 млрд руб. При этом доля проектов, по которым возбуждаются уголовные дела по итогам проводимых

проверок, находится на низком уровне», — добавляют в пресс-службе министерства.

Гендиректор производителя электроники «Бештау» Олег Осипов подтвердил „Б“, что получал письма от прокуратуры с просьбой предоставить данные по реализации госсубсидий. «Мы уже направили ответ в прокуратуру», — добавил он. Господин Осипов считает, что в следующем году бюджет на субсидии для радиоэлектроники будет сокращаться, поэтому с помощью проверки можно оптимизировать расходы, исключив из них недобросовестные организации.

О проверках прокуратуры знает и гендиректор «Промобит» (производит вычислительную технику под брендом Bitblaze) Максим Копосов. По его словам, в реестре Минпромторга до сих пор есть оборудование, которое было разработано с применением госбюджета, однако произведено с нарушениями условий субсидий. «Кроме недобросовестных действий компании это связано с размытостью термина „локализация“, нельзя ставить равенство между продукцией, производимой по купленной за рубежом документации и разработанной в России», — говорит он. Господин Копосов в то же время отмечает, что санкции в виде одномоментного возврата субсидии могут приводить к банкротству поддерживаемых компаний и потере наработанных компетенций.

Ассоциация разработчиков и производителей электроники (АРПЭ, входит «Резонит», «Кремний-Эл», Т1 и др.) 30 сентября на своем сайте заявила об обеспокоенности практики заключения под страху IT-предпринимателей в связи с «хищением государственной субсидии». В качестве примера приводятся кейсы Сергея Сорокина и Ильи Чипашвили из компании «Доломант» (обвиняются в хищении 160 млн руб. из субсидий Минпромторга; см. „Б“ от 18 декабря 2023 года). «Если нарушения носят массовый характер, значит, проблема в системе государственной поддержки и управления, а не в отдельных компаниях», — считают в АРПЭ.

Тимофей Корнев, Александра Ларинцева, Пятигорск

правила игры

отсмотрела в онлайн-кинотеатрах корреспондент отдела медиа и телекоммуникаций

Юлия Юрасова

Вот и прошел первый месяц осени, а с ним отгремели и презентации новых сезонов онлайн-кинотеатров. Из стройного ряда сменяющих друг друга вечеринок выбились лишь «Иви» и Okko: эти участники рынка анонсировали новые проекты либо еще в прошлом году, либо на индустриальных фестивалях. А презентацию нового сезона Киоп и вовсе замаскировали под премьеру «Амуры» — оригинального сериала онлайн-кинотеатра при поддержке Института развития интернета. Так, перед показом на экране «Октября» демонстрировался пятиминутный ролик, в котором актер Юрий Колокольников рассказал об основных достижениях платформы и планируемых к выпуску в 2025 году проектах. «Классический» формат презентации реализовали лишь «Кинопоиск» и Premier.

В результате в новом сезоне онлайн-кинотеатров было представлено как минимум десять оригиналь-

Участники рынка продолжают штамповать проекты в погоне за золотым тельцом — своим «Словом пацана»

ных проектов у каждой платформы. Рекордсменами стали Premier и уже упомянутый Киоп: в будущем году стриминги выпустят по 25 проектов. Для сравнения, у неизменного лидера рынка — «Кинопоиска» — заявлено лишь 13 оригинальных проектов. Как и на любом кинопразднике жизни, после просмотра презентации в кулуарах гости начали обсуждать вопрос, который не дает покоя производителям контента не только в России, но и во всем мире. Речь идет о все больше разгоняющихся ценах на контент.

Топ-менеджеры онлайн-кинотеатров неоднократно говорили о необходимости сдерживания производственной инфляции. В их числе гендиректор Wink Антон Володькин (в интервью РБК в феврале) и директор по контенту подразделения «Яндекса» «Плюс и Фантех» Ольга Филиппук (в интервью „Б“ в июне). «В России на 40% ежегодно растут цены на производство сериалов», — отмечала госпожа Филиппук. Она обещала, что «Кинопоиск» будет постепенно снижать число оригинальных проектов в пользу партнерских. И обещание, как показал новый сезон, платформа сдержала. Остальные же участники рынка продолжают штамповать проекты в погоне за золотым тельцом — своим «Словом пацана». Проект увеличил аудиторию Wink в пять раз в прошлом году. Контентная гонка сервисов может привести к кризису производства на рынке, говорят мои собеседники в медиainдустрии: стоимость сезона сериала от восьми эпизодов сейчас уже может составлять от 150 млн до 300 млн руб. И хотя публично участники рынка говорят о снижении числа выпускаемых проектов, они же продолжают вылавывать цены, предлагая более высокую ставку для «того самого» режиссера, сценариста, оператора и др. Таким образом, остается только ждать, когда рост цен вынудит российские стриминги начать объединение, тем более в зарубежной практике уже есть примеры: HBO Max и Discovery Plus работают в рамках единой платформы Max.

Меньше трех не занимать

Закредитованность граждан вернулась в 2022 год

Объем кредитов, приходящихся на заемщиков, имеющих три кредита и более, впервые превысил половину от всей розничной задолженности физлиц. При этом рост этого показателя ускорился во втором квартале 2024 года и, по прогнозам экспертов, в ближайшее время продолжится. В результате это может привести к заметному росту просроченной задолженности в следующем году и, как итог, — снижению прибыльности банковского сектора.

Объем заемных средств, приходящихся на граждан, имеющих три кредита и более, на середину 2024 года превысил 50%. Такие данные приводит ЦБ в обзоре, посвященном тенденциям в сегменте розничного кредитования, опубликованном во вторник, 1 октября. Это случилось впервые с начала 2022 года. Данные по более ранним периодам ЦБ не опубликовал, однако, судя по динамике последних лет, они были ниже.

Во втором квартале 2024 года рост портфеля кредитов, приходящихся на эту категорию заемщиков, ускорился. Если в первом квартале этот показатель вырос на 800 млрд руб., то во втором вдвое больше — на 1,6 трлн руб. В результате число этих заемщиков выросло до 13,2 млн человек, а сумма приходящейся на них задолженности, по данным на 1 июля 2024 года, составила 19 трлн руб. В то же время на заемщиков с одним кредитом приходится менее 10 трлн руб., а с двумя — менее 8,5 трлн руб.

МВА-профессор бизнес-практики по цифровым финансам РАНХиГС Алексей Войлуков считает, что рост доли этой категории заемщиков продолжится, потому что выдавалось много ипотечных кредитов и этим людям могут потребоваться кредиты на повседневные нужды. «Люди продолжают брать необеспеченные кредиты, потому что другим способом не могут решить свои накопившиеся проблемы, которые, возможно, откладывались во время пандемии, а потом и в начале 2022 года», — говорит он. Кроме того, по его словам, граждане видят, что ключевая ставка только растет.

Эксперты также уверены, что закредитованность населения и просрочка будут расти и в следующем году могут доставить банкам серьезные проблемы. Директор группы рейтингов финансовых институтов АКРА Михаил Полухин обращает внимание, что сам по себе факт того, что на заемщиков стремя и более кредитам приходится более 50% задолженности не критичен, но динамика роста этой доли отражает общую тенденцию роста закредитованности граждан. «В условиях повышенной инфляции и высоких кредитных ставок доля таких заемщиков будет возрастать», — говорит он. Управляющий директор рейтингового агентства «Эксперт РА» Юрий Беликов отмечает, что такие паттерны, как среднее отношение платежей по обслуживанию долгов к доходам и доля задолженности заемщиков с множественными кредитами, характеризуют долговую нагрузку населения, которая сейчас крайне высока. «Во многом это результат

действия льготных ипотечных программ, а также ограниченной эффективности мер по охлаждению рынков, отставших от скорости их перегрева», — считает он.

По мнению экспертов, просрочка в рознице будет расти, тем более что размывающие ее новые выдачи замедляются. В частности, уже летом этого года было отмечено снижение выдачи (см. «Б-онлайн» от 6 сентября). Так, по данным Frank RG, на рынке кредитов наличных в августе банки выдали на 9% меньше кредитов, чем в июле, и на 14,5% меньше, чем в мае. При этом, как отмечает управляющий директор рейтингов финансовых институтов рейтинговой службы НРА Константин Бородулин, качество выданных кредитов также снижается. «Согласно данным Банка России, ранние индикаторы кредитного качества сигнализируют, что по кредитам наличными, выданным в период ужесточения ДКП, заемщики стали чаще допускать просрочку», — отмечает он.

Все это в перспективе может отразиться на финансовых результатах банковского сектора в следующем году. Управляющий партнер экспертной группы Veta Илья Жарский считает, что в перспективе одного и более года объем просроченных по выплатам займов может увеличиться, что, безусловно, негативно скажется на финансовой картине внутри кредитных организаций, в том числе и на их прибыли, так как надо будет закладывать еще больше резервов на просрочку.

Максим Буйлов, Ксения Деметьева

Суды и немцы

Wintershall Dea инициировала два спора с РФ

Один из бывших ключевых партнеров «Газпрома» в Европе — компания Wintershall Dea — инициировала два арбитражных разбирательства против РФ, ссылаясь на экспроприацию активов. После ухода из РФ компания оценивала свои потери в €5,3 млрд, часть которых, очевидно, хочет вернуть через арбитраж. Юристы говорят, что перспективы дела зависят от трактовки понятия «экспроприация», а исполнение решения суда могут осложнить санкции.

Участник нескольких крупных проектов «Газпрома» германская Wintershall Dea (структура концерна BASF) инициировала два арбитражных разбирательства против РФ, ссылаясь на «экспроприацию» российских активов, сообщила компания. Wintershall Dea считает, что РФ нарушила обязательства по двустороннему договору о защите инвестиций с ФРГ и договору об Энергетической хартии.

Wintershall Dea в РФ принадлежали 25,01% в проекте разработки двух блоков ачимовских залежей Уренгойского месторождения «Казим Девелопмент» и 35% в «Севернефтегаз-

проме». Последнюю разрабатывает гиганское Южно-Русское месторождение с запасами более 1 трлн кубометров газа по категории ABC1+C2. Партнером Wintershall по двум проектам был «Газпром», доля в «Севернефтегазпроме» также была у австрийской OMV. Кроме того, Wintershall владела 15,5% в операторе газопровода по дну Балтики из России в Германию «Северный поток-2».

В январе 2023 года Wintershall объявила о намерении уйти с российского рынка. А в конце 2023 года президент РФ Владимир Путин подписал указы о продаже долей иностранных акционеров, включая Wintershall, в совместных предприятиях национальным собственникам. В 2024 году по постановлению правительства созданы российские компании для управления этими предприятиями без участия иностранных акционеров в рамках специальных экономических мер — ООО «Севернефтегазпром», ООО «Газпром ЮРГМ Трейдинг» и ООО «Газпром ЮРГМ Девелопмент».

Убытки от деkonsolidации совместных предприятий с «Газпромом» в России Win-

tershall оценила в €5,3 млрд. Экс-глава компании Марио Мерен говорил, что Wintershall рассматривает варианты минимизации ущерба от ухода из России, в том числе подачу исков к властям РФ. В конце 2023 года Wintershall объявила о продаже нефтегазового бизнеса без учета проектов с «Газпромом» Harbour Energy. Сама Wintershall продолжит работать до завершения разбирательств по статусу активов в РФ и продажи оставшихся предприятий.

Юрист Birch Legal Владислава Берлина поясняет, что арбитраж позволяет иностранным инвесторам защищать свои права вне юрисдикции страны, в которой они ведут бизнес. Она считает, что, несмотря на потенциальные трудности, Wintershall имеет шансы на успех, если сможет эффективно доказать право на защиту инвестиций и представить убедительные доказательства потерь. Ведущий юрист АБ КИАП Ростислав Кац отмечает, что инвестиционный арбитраж — «сложнейшая процедура», и юристам Wintershall потребуются собрать огромный массив доводов. Так, потребуются доказать, что прекращение деятельнос-

ти в РФ было не свободной волей компании или вынужденным решением из-за санкций западных стран, а результатом решений или действий со стороны российских госорганов, рассказывает он. По словам господина Каца, исторически перспективы удовлетворения спора обычно на стороне государств.

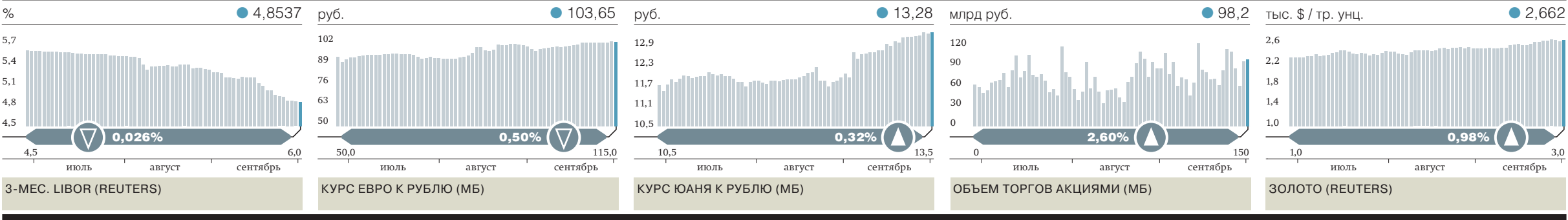
Партнер Nordic Star Анна Заброцкая напоминает, что за последние два года Россия столкнулась с рядом подобных исков, включая дела ExxonMobil и Uniper. ExxonMobil в 2022 году подала иск в связи с прекращением участия в проекте «Сахалин-1», а Uniper инициировала арбитраж по поводу убытков, связанных с «Северным потоком-2». По мнению госпожи Заброцкой, перспективы дела Wintershall Dea будут зависеть в том числе от трактовки понятия «экспроприация», применения возможных исключений по соображениям безопасности или публичной необходимости, а также возражений РФ. Но даже в случае победы истца санкции могут осложнить процесс исполнения решения арбитражного трибунала, добавляет она.

Ольга Мордюшенко

обсудить

kommersant.ru/13555

деловые новости



Софт пошел по рукам

Частные инвесторы отдали должное акциям группы «Аренадата»

Многократная подписка на акции разработчика программно-го обеспечения — группы «Аренадата» привела к существенно-му росту их цены в первый день торгов. В отличие от летних IPO эмитент проявил большую про-зрачность и гибкость при алло-кации. Кроме того, на фоне вос-становления российского фон-дового рынка компания уде-ляла больше внимания част-ным инвесторам. Впрочем, пор-фельные менеджеры считают, что рынку не хватает более зре-лых компаний.

Первый день вторичных торгов акциями группы «Аренадата» на Мо-сковской бирже во вторник, 1 октя-бря, прошел довольно оживленно. В первые минуты торгов их котир-овки достигли 114,8 руб., на 20% превысив цену размещения. Даже несмотря на то, что удержаться на до-стигнутой высоте не удалось, цена закрытия составила 106,94 руб., пре-высив на 12% цену IPO.

Такого уверенного завершения первого дня торгов в этом году не было с размещения в феврале ак-ций «Диасофта», которые в момен-те выросли в цене почти вдвое, а по итогам дня котировки пре-высили на 68% цену размещения. Со-стоявшиеся в июле—июле IPO IVA Technologies, «ВИ.ру», «Промоме-да» в первые дни торгов показыва-ли куда менее высокие результаты. Но стоит учитывать, что те размеще-ния проходили не в самых простых условиях. С середины мая по начало сентября индекс Московской бир-жи потерял почти 29%, откатившись ниже 2600 пунктов. Однако к началу октября он отыграл часть падения, закрывшись во вторник выше уров-ня 2800 пунктов.

Подъему котировок на акции «Аренадаты» способствовал значи-тельный спрос на акции компании. По данным двух источников «Ъ» на финансовом рынке, книга заявок была переполнена в 7–7,5 раза, что является лучшим результатом с IPO

КАК МЕНЯЛИСЬ ЦЕНЫ АКЦИЙ В ПЕРВЫЕ ДВА ДНЯ ТОРГОВ ПОСЛЕ IPO В 2024 ГОДУ (%)			источники: МОСКОВСКАЯ БИРЖА, РАСЧЕТЫ «Ъ».
«Каршеринг Россия»		4,8	
«Диасофт»			30,4
«Алкогольная группа Кристалл»	–19,8		
«Европлан»		8,6	
«Займер»	–0,3		
МТС-банк		4,2	
ИВА	–4		
«ВИ.ру»	–4,7		
«Промомед»		0,3	
«Апри»		4,1	
«Аренадата»		12,6	

МТС (14,6 раза). Качественно изме-нилась и аллокация. Если по итогам двух июльских размещений («ВИ.ру» и «Промомеда») большая часть цен-ных бумаг (около 80%) ушла инсти-туциональным инвесторам, то при размещении акций «Аренадаты» ин-ституционалы получили менее 50%, а частные инвесторы — 27%. По дан-ным Московской биржи, количест-во сделок составило почти 28,7 тыс., а средняя доля удовлетворенных зая-вок физлиц — около 5%. В трех управ-ляющих компаниях заявки были удовлетворены на 40–60%.

Отличительной особенностью те-кущего размещения стала большая прозрачность процесса аллокации. Руководитель управления рынков капитала Т-Банка Антон Мальков от-мечает, что группа «Аренадата» учла пожелания Банка России и участни-ков рынка, сначала раскрыла инфор-мацию о принципах аллокации, а за-тем предоставила данные об итогах распределения бумаг. Во время лет-них размещений такая информация подавалась более дозированно.

Для поддержания интереса к IPO со стороны широкой розницы эми-тентом были установлены и более мягкие условия отсечения массовых заявок. Ранее компании чаще всего не удовлетворяли заявки тех част-ных инвесторов, кто выставил бо-лее пяти заявок, в этот раз эмитент повысил планку до десяти заявок. Представитель группы «Аренада-та» пояснил такое решение желани-

ем поддержать уровень вторичной ликвидности бумаг за счет выстав-ления заявок через большее число брокеров.

Участники рынка отмечают и рост запросов от частных инвесторов на знакомство с инвестиционными перспективами эмитента. Обычно компании встречаются с портфель-ными менеджерами за несколько месяцев до IPO, чтобы познакомить их с бизнесом и узнать их отноше-ние. В случае частных инвесторов знакомство происходит обычно за несколько недель до выхода эми-тента на биржу. «Перспективному эмитенту надо больше рассказывать о себе заранее, в ходе подготовки к IPO, но при этом важно не нару-шать регулирования», — отмечает управляющий партнер ЕМ Андрей Брагинский. По его словам, два не-дель между публикацией проспекта эмиссии и выходом на биржу быва-ет недостаточно, чтобы разобраться в бизнесе компании и сформировать мнение для принятия инвестицион-ного решения.

Впрочем, портфельные управ-ляющие отмечают, что на рынке не хватает более зрелых компаний. «Примерно половина из размеще-ний последних двух лет — это кей-сы, больше подходившие для private equity, чем для публичного рынка. С высоким риском и труднопрогно-зируемой динамикой доходов», — от-мечает собеседник «Ъ» в крупной УК.

Виталий Гайдаев

Сбор на данные цели

Новый нацпроект дофинансируют за счет мобильных операторов и рекламщиков

Проект бюджета на 2025–2027 годы подразумевает появление нового сбора за распространение интернет-рекламы и повышение ставок существующих отчислений для мобильных операторов. За счет этого власти рассчитывают увеличить фи-нансирование нацпроекта «Эко-номика данных». Представите-ли бизнеса обеих отраслей от-мечают, что их издержки растут и без этих новаций.

«Ъ» изучил положения проекта федерального бюджета на 2025–2027 годы (см. «Ъ» от 1 октября), касаю-щиеся возможного дополнительно-го финансирования национальных проектов. Из них следует, что по ре-шению правительства дополнитель-ные средства федерального бюджета могут быть направлены на реализа-цию проекта «Экономика данных и цифровая трансформация государ-ства» в случае принятия решений об увеличении ставки обязательно-го отчисления (неналоговый пла-теж) операторов сети связи общего пользования в резерв универсально-го обслуживания, а также введения сбора за «распространение рекламы и услуг продвижения» в интернете. Сейчас такого сбора нет.

● Национальный проект «Экономи-ка данных» по поручению президен-та РФ должен стартовать в 2025 году. Согласно изученным «Ъ» доку-ментам, он предусматривает фи-нансирование построения сетей 5G, появления новых мер поддержки для создателей суперкомпьютеров, раз-вития квантовых технологий и т. п. (см. «Ъ» от 25 сентября).

Интернет-реклама в России уже подожжет маркировке. Ее распро-странители, равно как и рекламо-датели и посредники, должны пе-редавать информацию о кампаниях

в Единый реестр интернет-рекламы (ЕРИР). В первой половине 2024 года в системе были учтены размещения с суммарным бюджетом 381 млрд руб., сообщил 1 октября РБК со ссыл-кой на отчет Роскомнадзора (опера-тора ЕРИР). Передавать информацию в ЕРИР можно только посредством операторов рекламных данных (ОРД; есть у VK, «Сбера», МТС и т. п.), которые с момента своего появле-

ректор рекламной группы Kokos Group Александр Шокуров. По его словам, расходы группы на одно лишь соблюдение закона о мар-кировке достигают около 200 млн руб. в год, а положительный эф-фект последних двух лет уже сошел на нет: «Существенно растут из-держки, падает маржа от крупней-ших рекламных площадок, все это на фоне снижающейся покупатель-ной способности». Господин Шоку-ров отдельно отметил, что из про-екта «непонятно, как система будет работать».

Если говорить о неналого-вых платежах операторов связи, то с 2004 года все операторы связи ежеквартально платят отчисления с универсального обслуживания. Из этих денег финансируется про-ект устранения цифрового неравен-ства в регионах РФ, который реали-зует «Ростелеком». В t2 (ранее Tele2) «Ъ», сказали, что сейчас ставка уста-новлена в размере 1,2% и не меня-лась с 2006 года (ранее операторы платили 2%). В «Вымпелкоме», «Ме-гаФоне», МТС, «Ростелекоме» отка-зались от комментариев. Источник «Ъ», на телеком-рынке объясня-ет, что ставка за годы существова-ния резерва не повышалась, однако ее возможное повышение увеличит «и так возросшую нагрузку» на опе-раторов: «Речь идет об увеличении налога на прибыль с 20% до 25%, от-мене льгот на плату за частоты для LTE». Возможное увеличение став-ки больше скажется на региональ-ных операторах связи, у которых «меньше запас прочности», добав-ляет президент ассоциации «Росте-лесеть» (объединяет более 200 реги-ональных операторов связи) Олег Грищенко.

Юрий Литвиненко, Алексей Жабин

Снижение — нормативное

ВТБ поборется за достаточность базового капитала

Норматив достаточности базово-го капитала ВТБ по итогам августа 2024 года опустился до многомесячного минимума, он оказался ниже, чем у других банков. Причина — передача ак-тивов от присоединяемого бан-ка «ФК Открытие». Снижение индикатора негативно влияет на возможности ВТБ расширять кредитный бизнес. Впрочем, банк успешно пользуется под-держкой «дочек», которые вы-плачивают существенный объ-ем дивидендов.

Норматив достаточности базово-го капитала (Н1.1) ВТБ к началу сен-тября снизился до 5,31% при регу-ляторном минимуме в 4,5% без учета надбавок (они были обнулены и должны полностью восстановит-ся к 2028 году), свидетельствует его отчетность. На начало сентября 2024 года показатель ВТБ также самый низкий среди всех банков, за исклю-чением находящихся на санации.

Показатель снижается шесть ме-сяцев подряд, за это время сниже-ние составило 1,3 п. п. В настоящее время он находится вблизи поро-гового значения (5,125%), в случае пре-одоления которого может последо-вать списание субординированных займов. Согласно раскрытой ранее отчетности, такого низкого показате-ля у банка не наблюдалось с 2014 года, когда данный норматив стал рассчитываться. Однако с марта 2022 года по апрель 2023 года отчет-ность не раскрывалась, а по словам первого зампреда правления ВТБ Дмитрия Пьянова, банк тогда имел «все шансы списать субординиро-ванные кредиты в силу пробития триггеров списания».

Снижение норматива достато-чности капитала негативно влия-ет на возможности банка расши-рять бизнес и наращивать активы, в том числе кредитование. Впро-чем, на прошлой неделе в ВТБ по-ясняли журналистам, что этот пока-затель снижается из-за интеграции банка «ФК Открытие», в рамках ко-

торой идет перевод клиентов и кре-дитного портфеля. «Соответственно, возникают моменты, когда прихо-дят активы, а капитал внутри груп-пы приходит вслед за этими актива-ми», — указывал Дмитрий Пьянов. Но, по его оценке, угрозы для спи-сания субордов нет, а в дальнейшем показатель норматива ухудшаться не будет.

ЦИТАТА



У нас пока в некоторых существенных компонентах есть пробелы с пониманием регуляторной среды в области достаточности капитала на 2025 год — Дмитрий Пьянов, первый зампред правления ВТБ, 30 июля

Эксперты не исключают, что бан-ку может потребоваться докапитали-зация. В частности, при увеличении объемов резервирования в связи с потенциальным ухудшением фи-нансового положения заемщиков из-за высоких ставок и отсутствия значительных объемов разовых до-ходов, поясняет аналитик УК «Ин-госстрах-Инвестиции» Артем Аутлев. При этом он отмечает, что по мульти-пликаторам ВТБ «оценивается ниже основных конкурентов», поэтому при справедливой оценке акций банка в 100–115 руб., в зависимости от потенциального объема допэмис-сии, цена размещения должна быть менее 100 руб. Еще один собеседник «Ъ» на финансовом рынке отмеча-ет, что на растущем рынке дисконт при ускоренном размещении акций (АВВ) составляет 5–7%, на текущем рынке — 5–10%. Именно с таким ди-

сконтом размещались группы «Ас-тра» и «Позитив». В случае ВТБ раз-мер дисконта должен быть на уровне 20% (текущая цена менее 90 руб. — «Ъ»), тогда акции будут интересны крупным игрокам», — оценивает он.

По словам руководителя департа-мента внутреннего аудита и управле-ния рисками ФБК Романа Кенигсбер-га, достичь роста норматива можно и за счет работы с качеством акти-вов (снижение коэффициента риска приведет к росту норматива). Кроме того, по его словам, дивиденды, по-лученные банком от дочерних струк-тур, также могут повлиять на его улучшение, но через рост прибыли, которая может быть перенесена в ба-зовую часть капитала после аудита отчетности. Для включения в капи-тал полученной прибыли, в том чис-ле в виде дивидендов, потребуется аудиторское заключение. И, как от-мечает партнер группы «Юникон» Денис Тарадов, аудиторские компани нередко получают такие запросы от клиентов. Сам процесс по вре-мени занимает две-три недели, плюс несколько дней на передачу заклю-чения в Банк России, после чего банк вправе включать прибыль в источ-ники капитала, отмечает эксперт.

Вместе с тем в банке не ответи-ли «Ъ», каким образом планирую-т повышать норматив. В нача-ле марта Дмитрий Пьянов заявлял, что банк не делает ставку на попол-нение капитала за счет гибридных инструментов, таких как суборди-рованные облигации. При этом ВТБ получает существенные средст-ва в виде дивидендов от дочерних структур. Так, РНКБ, помимо выплат дивидендов за 2023 год материнско-му банку в размере 12,1 млрд руб., выплатил еще 25 млрд руб. за пер-вое полугодие 2024 года. «ФК От-крытие» по итогам 2023 года уже вы-платил 114,2 млрд руб., за первый квартал 2024 года — 14,1 млрд руб., за первое полугодие 2024 года — еще 18,3 млрд руб.

Ольга Шерункова, Виталий Гайдаев

Коммерсантъ

Аудит и консалтинг + оценка. Итоги полугодия

Итоги словами спикера

Евгений Клименко
генеральный директор
АО «Технологии Доверия — Аудит»

На нашем рынке не последнюю роль в решении вопроса с нехваткой квалифицированных кадров играют технологии. Очевидно, что преодолеть кадровый голод помогает замена ручного труда на различные инструменты автоматизации в некоторых областях нашей деятельности. В ТеДо технологии используются на всех этапах аудита, начиная от получения данных от клиента, обработки полученной информации и заканчивая тестированием и документированием. Это позволяет ощутимо экономить время. Кроме того, мы внедрили чат-бот, который помогает нашим аудиторам найти ответы на вопросы, возникающие в ходе работы. Еще у нас довольно давно работает общий центр обслуживания, куда передается наиболее рутинная часть работы. Сейчас доля таких задач доходит до 20%. И конечно, когда рутинная работа концентрируется в одном месте, то закономерно появляются идеи, как ее можно автоматизировать. Так что центр обслуживания у нас в компании выступает локомотивом внедрения передовых технологий.

Технологии Доверия

events.kommersant.ru реклама 16+

Два года назад, на начальном этапе санкций мы вообще остались без какой-либо системы, и нам пришлось быстро придумать свою разработку. В сжатые сроки мы создали временный вариант, но при этом понимали, что нам нужна хорошая система на перспективу, и начали инвестировать в создание долгосрочного решения. И вот через пару лет у нас появилась такая технология. Важное преимущество — это полностью отечественная разработка, в ней отсутствуют какие-либо иностранные лицензии, которые могут вдруг отозвать, прервав работу компании. В этом смысле наша система хорошо защищена. Она оптимизирует все стадии аудита и помогает существенно экономить время. Принципиально то, что наша система предусматривает дальнейшее развитие, — в нее уже внедрены элементы искусственного интеллекта, и со временем мы планируем превратить ее в цифрового помощника аудитора. Помимо ERP-системы в ТеДо также есть платформа для обмена данными с клиентами. Безусловно, технологии важны, но мы все понимаем, что без человека не обойтись. Мы не пытаемся заменить людей машинами, а хотим найти баланс их взаимодействия. Кроме того, появление в отрасли новых технологий поможет привлечь в профессию молодых специалистов, для которых IT — это привычно.

первые лица

«В отрасли дефицит сотрудников, не хватает складов»

Гендиректор Pony Express Марья Дей о смене приоритетов компании и о развитии логистики в РФ

Логистические операторы, не успев оправиться от пандемии COVID-19, после начала в 2022 году российско-украинского военного конфликта столкнулись с рядом новых проблем. Самыми насущными стали дефицит персонала, складских площадей и серьезное разрушение прежних цепочек поставок. Гендиректор Pony Express Марья Дей рассказала в интервью „Ъ“, как оператор, работающий несколько лет подряд в убыток, поменял свою стратегию с учетом таких серьезных вызовов и почему это должно возродить бренд, который потребители стали уже забывать.

— Три года подряд Pony Express была убыточной, несмотря на то что сейчас индустрия логистики, в которой работает оператор, заметно развивается. Сможет ли компания выйти в плюс? — За семь месяцев 2024 года мы впервые за более чем три года получили прибыль. Она пока в масштабах всего нашего бизнеса незначительна — всего 2 млн руб., но для нас это знаковый этап. Для сравнения: в первой половине прошлого года убыток Pony Express составил 650 млн руб. — Меняете ли вы модель бизнеса и как?

— Во-первых, мы практически отказались от работы в сегменте b2c из-за низкого порога рентабельности и сфокусировались на b2b и 3PL (помощь сторонним компаниям в выстраивании логистики, включая хранение. — „Ъ“). Seriously перестроили коммерческую службу. В сегменте b2b у нас была цель достичь объем выручки в 24%, и мы этот рубеж уже перешагнули. Хотя в среднем по отрасли этот показатель растет меньшими темпами. При этом наращиваем объем не только в деньгах, но и в натуральном выражении, то есть это значит, что растет наша доля на рынке. Услуги 3PL, оказываемые нашей компанией, увеличились в пер-



количество людей у нас говорит на китайском и в принципе способно разобраться в инструкции? — Почему в логистике сегмент b2c перестал быть рентабельным? — Все дело опять-таки в дефиците кадров, из-за чего за последний год зарплата только курьеров увеличилась на 37% — а это около 50% всех затрат.

Девелоперы рапортуют о планах по вводу в эксплуатацию рекордных объемов складов, но ситуация с дефицитом площадей не меняется

вой половине 2024 года на 35% год к году. Но если бы не дефицит складских помещений, то рост был бы еще больше. — Насколько критична сейчас ситуация со складами? — На текущий момент вакансии складских мощностей составляет 0,3%, а имеющиеся площади с точки зрения их пропускной способности используются на 96%. Это значит, что площади заняты так, что почти нет свободного места, чтобы перемещать товар внутри склада или помещать новый товар, пока не отгружен старый. Сложившаяся ситуация, конечно, влияет на скорость обработки заказов. Девелоперы рапортуют о планах по вводу в эксплуатацию рекордных объемов складов, но ситуация (с дефицитом площадей. — „Ъ“) почти никак не меняется. Возможно, новые площади, которые сдаются в эксплуатацию, сразу же достаются маркетплейсам. Хотя и для них сдвигаются сроки сдачи объектов из-за дефицита у девелоперов рабочих и по дорожания строительных материалов. — Как обстоят дела у Pony Express со складскими мощностями? — Сейчас в Ярославле запускается новый складской комплекс, где у нашей компании будет около 2 тыс. кв. м. Сегодня в нашем портфеле 80 тыс. кв. м таких площадей, в основном в Москве. В Столице мы достигли предела и уже не можем расширить здесь инфраструктуру для обработки заказов из-за отсутствия предложений свободных площадей. — Есть ли потребность расширяться в регионах с точки зрения складов?

— Да, у нас критическая потребность в Новосибирске. Но там цены (на аренду и строительство складов. — „Ъ“) еще выше, чем в Москве. Вообще, в отрасли сейчас все сошло в моменте. Ощущается дефицит сотрудников, их стало меньше после пандемии. Не хватает складов, а среди доступных большегрузных автомобилей остались китайские Dongfeng, Sitrak, российский «Валдай». — Ритейлеры говорят, что компенсируют недостаток персонала постепенной автоматизацией процессов. Возможен ли такой подход в логистике? — Сейчас вся техника, связанная с роботизацией процессов, поступает в нашу страну из Китая. Но какое

— Откуда уверенность, что ситуация в сегменте b2b будет лучше? — Ранее аналитики рынка прогнозировали, что этот сегмент будет стагнировать и в 2025 году пойдет вниз. Но сегодня никаких намеков на это нет. Ожидалось, что, например, из-за развития электронного документооборота клиенты перестанут пользоваться отправлениями, которые Pony Express тоже доставляет. Но появились другие варианты. Например, сейчас в сегменте b2b растет доля запчастей к автомобилям. Это случилось после выхода на российский рынок китайских автомобильных брендов. Такие

Никто нам с нашими прежними финансовыми результатами кредиты не давал. Но надеюсь, что у нас будет шанс привлечь заемное финансирование

машины, кстати, приходится чинить чаще, чем те, что доминировали до этого на нашем рынке. — Тем не менее с 2022 года из России ушли ряд компаний, с которыми работала Pony Express в сегменте b2b, включая Renault, Siemens. Какими компаниями удалось их заменить? — С нами теперь работают все крупнейшие в стране банки, ритейл, в том числе продовольственный. До этого часть из них работала с ушедшими из России международными операторами DHL и FedEx. — Как менялась доля каждого сегмента в общем бизнесе Pony Express? — На b2b приходится 82% выручки, по итогам 2024 года это будет около 5,5 млрд руб. На 3PL приходится 10%, или примерно 550–600 млн руб. Оставшиеся 8% — это b2c, где мы оставили только товары с высокой стоимостью, включая вещи дизайнерских брендов, ювелирные украшения. Раньше на этот сегмент приходилось около 40% всей выручки Pony Express, еще столько же — на b2b. — Еще были трансграничные заказы, оборот по которым достигал 1,2 млрд руб. До февраля 2022 года мы были безальтернативными партнерами у западных специализированных маркетплейсов iHerb, Asos. Успешным у нас был и консульский сервис: до пандемии паспорта с ви-

зами США россиянам могли доставляться только Pony Express. Это приносило около 500 млн руб. выручки ежегодно, и этот сегмент для нас был очень рентабельным. — Названные вами доли сегментов в бизнесе компании оптимальные или вы планируете и дальше наращивать объемы сегмента b2b? — Я думаю, что этот сегмент останется на уровне 82–85%. — Какова сейчас динамика по трансграничным заказам? — По прогнозу на этот год, у нас будет в районе 320 млн руб., это около 7–8% бизнеса. В этом сегменте все очень нестабильно. Логистические цепочки, которые еще вчера были абсолютно законны и понятны, сегодня вдруг начинают сбивать из-за дополнительных проверок со стороны зарубежных контрагентов. Поэтому мы не можем гарантировать сроки исполнения таких заказов, что, конечно, очень сильно нас тормозит. — Насколько затрудняют работу появившиеся в последнее время сложности с проведением платежей в Китае? — У нас платежи совершаются с российскими юрлицами, необходимости отсылать деньги напрямую в Китай нет.

— За счет чего Pony Express существовала все эти годы, получая убыток? — Бизнес дотировался акционером. С прошлого года у нас новый акционер (в начале 2023 года компанию приобрел Игорь Ситников. — „Ъ“). Он вложил определенную сумму, исходя из понимания того, на что конкретно она будет потрачена. Но уже больше полутора, то есть с февраля 2024 года, работаем за счет собственной ликвидности. — Можете назвать сумму, которую вложил в бизнес акционер Pony Express? — Не могу, потому что я даже не знаю ее. Я сказала акционеру, что, если у меня не будет этой информации, мне будет только лучше. — Какие другие бизнесы есть у акционера вашей компании? — Бренды не буду говорить, но назову два ключевых направления — это развитие компаний в сегменте быстрого питания и аграрного сектора. — Есть ли у нового инвестора Pony Express требования выветить компании на первые позиции в отрасли? — Это я крайне амбициозна, я сама перед собой ставлю цель, чтобы компания входила в топ-3. Инвестор в этом отношении более сдержан. Но думаю, он не будет против, если добьемся ощутимых результатов за адекватный период. — Привлекала ли компания новые кредиты? — Никто нам с нашими прежними финансовыми результатами кредиты не давал. Но надеюсь, что, стабилизировав прибыльность компании, в обозримой перспективе у нас будет шанс привлечь заемное финансирование. Кредиты нам могут понадобиться, например, если мы примем решение купить кого-то из действующих игроков отрасли. — Много сейчас на этот счет интересных предложений? — Сейчас их нет, но скоро должны появиться. Те, что есть, не так интересны. Собственники других операторов хотят отбить деньги, которые они в «жирные» времена инвестировали в бизнес, поэтому их ожидания по

цене завышены. Но с учетом наших реалий, думаю, скоро начнется «удешевление» ожиданий. Просто потому, что у некоторых компаний могут возникнуть кассовые разрывы. Я думаю, следующий год будет определяющим. — Какого типа операторы будут продаваться? — Те, у кого есть серьезная складская инфраструктура, себя пока прекрасно чувствуют, поэтому вряд ли будут продаваться. А вот те компании, чья модель выстроена на развитии только курьерской службы, начнут испыты-

Сейчас вся техника, связанная с роботизацией процессов, поступает в страну из Китая. Но какое количество людей в России способно разобраться с инструкцией?

вать серьезные проблемы, в том числе в силу увеличения затрат на оплату труда доставщиков. Кроме того, у таких компаний есть и клиентская база — именно она и представляет интерес. — Любые колебания — это не очень хорошо с точки зрения управления. Например, в декабре в преддверии новогодних каникул набираем 1 тыс. курьеров, а в январе из них нужны 500. В феврале начинаются гендерные

Родилась в Москве. В 2000 году окончила физико-математическую школу, в 2005 году — Всероссийскую государственную налоговую академию Минфина РФ по специальности «бухгалтерский учет, анализ и аудит». В 2004–2007 годах была бизнес-ассистентом основателя компании «Связной» Максима Ноготкова и тогдашнего генерального продюсера телеканала СТС Вячеслава Муругова.

С 2008 года по 2016 год работала на различных позициях в отделах планирования поставок и продаж «Юнилевер Русь», «Кампари рус», «Бакарди рус». В 2017–2018 годах была директором по операционному планированию в торговой сети «Пятерочка» (сейчас входит в X5 Group). В июне 2018 года назначена директором по цепочкам поставок в торговой сети «Магнит». Входила в состав правления сети до сентября 2021 года.

В сентябре 2021 года перешла в Ozon Express в качестве директора по развитию новых форматов. Занималась запуском 15-минутной экспресс-доставки продуктов. С марта 2023 года — гендиректор Pony Express.

ЛИЧНОЕ ДЕЛО	ДЕЙ МАРЬЯ ВИКТОРОВНА
-------------	----------------------

COMPANY PROFILE	PONY EXPRESS
-----------------	--------------

Компания основана в 1992 году. Вскоре после этого приобрела права на использование торговой марки Pony Express — американской почтовой службы, существовавшей во второй половине XIX века. В 1994 году открыто представительство Pony Express в Казахстане, через год — на Украине, в 2007 году компания вышла на рынок Армении. Сейчас имеет представительства в 11 странах ближнего зарубежья. Компания специализировалась на экспресс-доставке документов, пакетов и грузов по принципу «от двери до двери». В декабре 2014 года принято решение об изменении стратегии. Кроме экспресс-доставки и вызовых услуг Pony Express начала развивать складское хранение, обработку, управление запасами, маршрутизацию и экспедирование, став универсальным логистическим оператором. В состав компании в России входит 84 экспресс-центра и более 5 тыс. партнерских пунктов выдачи. Общая площадь терминалов достигает 77,5 тыс. кв. м, а автопарк состоит из более чем 1 тыс. машин. В штате более 2,5 тыс. сотрудников. Pony Express управляется АО «Фрейт Линк», принадлежащим Игорю Ситникову. В 2023 году выручка «Фрейт Линк» составила 4,58 млрд руб., чистый убыток — 964,5 млн руб.

тывать серьезные проблемы, в том числе в силу увеличения затрат на оплату труда доставщиков. Кроме того, у таких компаний есть и клиентская база — именно она и представляет интерес. — Любые колебания — это не очень хорошо с точки зрения управления. Например, в декабре в преддверии новогодних каникул набираем 1 тыс. курьеров, а в январе из них нужны 500. В феврале начинаются гендерные

праздники, и нужно вовлечь в работу остальных доставщиков. Потом некоторое время опять затишье, и в мае дополнительный персонал снова нужен. И ему приходится платить за время простоя. Мы постарались собрать такой пул клиентов, чтобы даже в самый низкий с точки зрения спроса месяц получать прибыль. — Стали ли в сегменте b2b больше работать с маркетплейсами? — Сейчас с ними практически не работаем, так как у них нерентабельные для нас тарифы. Работаем больше с селлерами в части, например, копкинга — упаковки нескольких единиц товара в один набор. Нам интересно было бы поработать с маркетплейсами, например, по доставке из-за рубежа крупногабаритной техники. Но есть нюансы: в частности, непонятно, что делать, если техника не подошла клиенту, под которого таможня и оформляет товар. В этом случае товар должен либо возвращаться обратно, что убивает всю экономику, либо утилизироваться. Поэтому пока такой проект нереализуем. — Pony Express объявляла о запуске франшизы. Насколько этот опыт оказался успешным? — У нас был один франчайзи в Ставрополе, но сейчас отношения с ним расторгнуты. За полгода у них ничего не получилось. Основная трудность работы по франчайзинговой модели в нашем бизнесе — необходимость со стороны партнеров наращивать клиентскую базу. Это не то же самое, что работать в условном пив-

праздники, и нужно вовлечь в работу остальных доставщиков. Потом некоторое время опять затишье, и в мае дополнительный персонал снова нужен. И ему приходится платить за время простоя. Мы постарались собрать такой пул клиентов, чтобы даже в самый низкий с точки зрения спроса месяц получать прибыль.

— Стали ли в сегменте b2b больше работать с маркетплейсами? — Сейчас с ними практически не работаем, так как у них нерентабельные для нас тарифы. Работаем больше с селлерами в части, например, копкинга — упаковки нескольких единиц товара в один набор. Нам интересно было бы поработать с маркетплейсами, например, по доставке из-за рубежа крупногабаритной техники. Но есть нюансы: в частности, непонятно, что делать, если техника не подошла клиенту, под которого таможня и оформляет товар. В этом случае товар должен либо возвращаться обратно, что убивает всю экономику, либо утилизироваться. Поэтому пока такой проект нереализуем.

— Pony Express объявляла о запуске франшизы. Насколько этот опыт оказался успешным? — У нас был один франчайзи в Ставрополе, но сейчас отношения с ним расторгнуты. За полгода у них ничего не получилось. Основная трудность работы по франчайзинговой модели в нашем бизнесе — необходимость со стороны партнеров наращивать клиентскую базу. Это не то же самое, что работать в условном пив-

праздники, и нужно вовлечь в работу остальных доставщиков. Потом некоторое время опять затишье, и в мае дополнительный персонал снова нужен. И ему приходится платить за время простоя. Мы постарались собрать такой пул клиентов, чтобы даже в самый низкий с точки зрения спроса месяц получать прибыль.

праздники, и нужно вовлечь в работу остальных доставщиков. Потом некоторое время опять затишье, и в мае дополнительный персонал снова нужен. И ему приходится платить за время простоя. Мы постарались собрать такой пул клиентов, чтобы даже в самый низкий с точки зрения спроса месяц получать прибыль.

праздники, и нужно вовлечь в работу остальных доставщиков. Потом некоторое время опять затишье, и в мае дополнительный персонал снова нужен. И ему приходится платить за время простоя. Мы постарались собрать такой пул клиентов, чтобы даже в самый низкий с точки зрения спроса месяц получать прибыль.

праздники, и нужно вовлечь в работу остальных доставщиков. Потом некоторое время опять затишье, и в мае дополнительный персонал снова нужен. И ему приходится платить за время простоя. Мы постарались собрать такой пул клиентов, чтобы даже в самый низкий с точки зрения спроса месяц получать прибыль.

праздники, и нужно вовлечь в работу остальных доставщиков. Потом некоторое время опять затишье, и в мае дополнительный персонал снова нужен. И ему приходится платить за время простоя. Мы постарались собрать такой пул клиентов, чтобы даже в самый низкий с точки зрения спроса месяц получать прибыль.

Интервью взяла Полина Гриценко

Акваплан

Объединение водных видов продолжило тренд слияния федераций

В российском спорте в ближайшее время завершится одна из самых масштабных и внезапных реформ, которую он когда-либо переживал. Она заключается в объединении федераций по «смежным» видам спорта. Вслед за теми, что отвечали за виды гимнастические, в структуру-гигант сойдутся водные — плавание, синхронное плавание, водное поло и прыжки в воду. А министр спорта РФ Михаил Дегтярев, который выглядит главным идеологом процесса, усиливающего, на его взгляд, управленческую вертикаль в отрасли, пообещал, что такая же судьба ждет как минимум лыжные жанры и организации, курирующие различные разновидности гребли.

О том, что четыре российские спортивные федерации, контролирующие водные виды, сольются в единую структуру, объявил Владимир Сальников, президент Федерации плавания России, наиболее крупной из них. Кроме нее в новое образование войдут организации, отвечающие за синхронное плавание, водное поло и прыжки в воду. Придуманная модель соответствует международной. На мировом уровне водными видами также управляет одна федерация — World Aquatics.

Владимир Сальников, комментируя слияние, сказал, что оно «позволит создать более сильную и скоординированную структуру, объявил Владимир Сальников, президент Федерации плавания России, наиболее крупной из них. Кроме нее в новое образование войдут организации, отвечающие за синхронное плавание, водное поло и прыжки в воду. Придуманная модель соответствует международной. На мировом уровне водными видами также управляет одна федерация — World Aquatics.

Под началом процесса он имел в виду только что случившееся с другим «блоком» федераций и видов — гимнастическими. Эти пять организаций — Федерация спортивной гимнастики России, Федерация прыжков на батуте России, Федерация спортивной акробатики России, Всероссийская федерация спортивной аэробики и Всероссийская федерация художественной гимнастики — уже завершили объединение и даже получили президента. Им во вторник на безальтернативной основе был избран не кто-то из спортивных функционеров, а глава РЖД Олег Белозеров. В «водной» федерации президентские выборы планируется провести 31 октября. Список претендентов на ключевой пост пока не сформирован, но господин Сальников сообщил ТАСС, что намерен баллотироваться в «руководящие органы».

Тому, кто станет президентом этой структуры, достанется настоящий спортивный гигант. Его значение хорошо описывает количество комплектов наград, разыгранных в четырех видах на прошедшей летом Олимпиаде в Париже. Их было 49, почти 15% от общего числа стоявших на кону в олимпийской программе, правда, 37 из них пришлось на плавание.

Российское участие в этих соревнованиях в связи с санкциями оказалось символическим, ограничившись заплывами Евгения Сомова. Но роль отечественных спортсменов в водных видах до их введения была заметной. На предыдущей летней Олимпиаде, которую в 2021 году принял Токио, россияне завоевали в них во-



Президент Всероссийской Федерации плавания Владимир Сальников намерен избираться в руководящие органы объединенной федерации по водным видам спорта
ФОТО ДАНИИЛЫ ЕГОРОВА

семь наград, включая четыре золотых. Синхронное плавание вообще является безусловной российской спортивной гордостью. В этом веке отечественные синхронистки до введения «изоляционного режима» вообще не проигрывали на Олимпийских играх.

Между тем объединение гимнастических и водных видов, как выяснилось, лишь часть неожиданной и масштабной реформы. Ее инициатором и основным идеологом выглядит назначенный весной министром спорта РФ Михаил Дегтярев, активнее остальных рассуждающий о пользе такого рода слияний и лоббирующий их. Вчера во время форума «Азартные игры: отчисления на спорт» он сказал, что изменения, пережитые в гимнастическом и водном блоках, повысят эффективность управления федерациями, так как «уберут бюрократию и усилят вертикаль».

Более того, господин Дегтярев предупредил, что уже в ближайшее время аналогичной процедуре подвергнутся и другие «смежные» виды, указав, что «изменения назрели» в лыжных видах и гребле. Правда,

в первом случае такая единая структура уже есть. Это Ассоциация лыжных видов спорта России, которой руководит президент Федерации лыжных гонок России Елена Вяльбе. Помимо нее в ассоциацию, представляющую Россию в Международной федерации лыжных видов спорта, входят формально независимые федерации, отвечающие за сноуборд, фристайл, а также прыжки с трамплина вместе с лыжным двоеборьем. Что касается гребли, то ее олимпийскими видами занимаются три структуры. Они курируют академическую греблю, греблю на байдарках и каноэ и гребной слалом.

Странно, что Михаил Дегтярев не упомянул еще один, наряду с лыжным, пласт зимних жанров, которые на международном уровне объединены в одной федерации — Международном союзе конькобежцев. В сфере его контроля входят и фигурное катание, олимпийский хит, и конькобежный спорт, и шорт-трек. В России за них отвечают две организации — Федерация фигурного катания России и Союз конькобежцев России.

Алексей Доспехов

ПРОЦЕССЫ

Алишер Усманов отстоял честь фехтования Заявления телеканала ARD о системе подкупа судей признаны клеветой

Алишер Усманов выиграл судебный процесс против немецкого телеканала ARD. Суд Гамбурга признал клеветническими ряд заявлений, которые прозвучали в его репортажах, посвященных фехтовальному турниру парижской Олимпиады. В них господина Усманова, руководившего Международной федерацией фехтования (FIE) с 2008 по 2022 год и добровольно приостановившего исполнение президентских полномочий из-за санкций ЕС, обвиняли, в частности, в создании «системы подкупа судей». В защиту Алишера Усманова еще до вердикта суда выступил исполняющий обязанности президента FIE Эммануэль Кациадакис, отметивший огромный прогресс фехтования, достигнутый благодаря «модели», созданной избранным президентом структуры.

Земельный суд Гамбурга обнародовал решение по иску Алишера Усманова к немецкой телекорпорации Westdeutscher Rundfunk (входит в ARD). В нем на ответчика под «угрозой наложения административного штрафа в размере до €250 тыс. за каждый случай нарушения», а в случае «невозможности взыскания такого административного штрафа — под угрозой административного ареста на срок до шести месяцев за каждый случай нарушения и до двух лет в совокупности» налагается запрет на распространение или создание условий для распространения ряда утверждений. Ранее перепечатавшее некорректные тезисы немецкое сетевое издание Sport1.de и австрийская газета Krone.at изменили свои материалы по требованию адвокатов Алишера Усманова. Однако телеканал ARD отказался добровольно исправлять недостоверные сведения, вынудив представителей господина Усманова обратиться в суд.

Все утверждения, о которых идет речь, прозвучали в видеорепортаже и двух статьях, выпущенных ARD в августе после летней Олимпиады в Париже. Их автором был Хайо Зеппельт — журналист, получивший известность благодаря серии скандальных спортивных расследований, в том числе посвященных российскому «допинговому кризису».

На сей раз господин Зеппельт обратил внимание на олимпийский турнир по фехтованию. Этим видом

спорта Алишер Усманов руководил в качестве президента Международной федерации фехтования с 2008 по 2022 год. Он добровольно приостановил исполнение своих обязанностей вскоре после начала специальной военной операции на Украине из-за санкций ЕС.

В своем репортаже Хайо Зеппельт обвинил Алишера Усманова во внедрении в мировое фехтование системы «подкупа судей», которые, за взятки или столкнувшись с «давлением», якобы могут обеспечить спортсмену положительный исход поединка. Иллюстрацией для этих обвинений автор выбрал бой грузинского сабиста Сандро Базадзе в 1/8 финала олимпийского турнира, в котором он уступил египтянину Мохамеду Амеру — 14:15. Базадзе действительно сначала настаивал на том, что проиграл из-за нечестного судейства. Однако позже его отец президент Федерации фехтования Грузии Мераб Базадзе принес официальные извинения FIE, объяснив слова фехтовальщика эмоциональным срывом. Упомянутый Сандро Базадзе немецкий экс-судья оказался, по сути, единственным источником репортажа Зеппельта.

На самом деле, еще до того, как гамбургский суд вынес решение в пользу Алишера Усманова, в его защиту выступил исполняющий обязанности президента федерации Эммануэль Кациадакис, который рассказал детали о бывшем судье, «не прошедшем квалификацию в 2023 году и исключенном из судейского списка коллегий судей». В своей колонке на Europe news он отметил огромные достижения FIE в период президентства господина Усманова благодаря внедренной им «модели». В частности, господин Кациадакис говорил о том, что «нынешний подход к судейству и подсчету очков» «делает обвинения в содействии коррупции среди судей абсурдными». По его словам, в рамках существующей системы «попытка подкупа конкретного судьи не имеет никакого смысла», поскольку арбитры «назначаются на конкретные бои компьютером, без участия человека», а их имена «объявляются менее чем за полчаса до начала поединков».

Эммануэль Кациадакис убежден, что одним из доказательств эффективности этой модели и прозрачности судейства выступает расширение географии вида. Он напомнил, что «новые страны из регионов за пределами Европы», прежде в нем доминировавшей, «закрепили свои позиции на элитном уровне»: «На Олимпийских играх 2012 года Венесуэла, Норвегия и Египет

впервые завоевали медали в соревнованиях по фехтованию. В недавних Олимпийских играх в Париже впервые приняли участие спортсмены-фехтовальщики из Кабо-Верде, Кении, Нигера, Руанды и с Кипра. Среди призеров последних Олимпийских игр были представители двух североафриканских стран — Туниса и Египта». Кроме того, по мнению господина Кациадакиса, фехтование превратилось в «самый чистый вид спорта» с точки зрения количества допинговых нарушений, а также находится в авангарде в плане имплементации передовых технологий и борьбы за повышение зрелищности состязаний. Этот прогресс Эммануэль Кациадакис назвал и личной победой Алишера Усманова.

Адвокат Иоахим Штайнхёфель, представляющий интересы господина Усманова в области медиаправа, комментируя решение Земельного суда Гамбурга, сказал, что оно «наглядно демонстрирует, что репортаж ARD и его ведущих спортивных журналистов — прискорбное проявление этической и журналистской несостоятельности»: «В репортаже нет никаких доказательств, кроме слухов, распространяемых сомнительными свидетелями, выдуманных инсинуаций, домыслов и слухов». Господин Штайнхёфель полагает, что «незаконный репортаж» «вписывается в общую клеветническую кампанию против моего клиента — известного филантропа, успешного спортивного руководителя и бывшего бизнесмена, основанную на принципе „богатый россиянин по определению виновен“». «Уважение к правде, человеческому достоинству и распространению достоверной информации — это основы немецкого кодекса журналистской этики, который был грубо нарушен государственным вещательным каналом», — добавил юрист.

В пресс-службе господина Усманова рассказали, что в последние два года «ряд европейских, в первую очередь немецких, СМИ и общественных деятелей признали, что не могут доказать собственные утверждения в отношении Алишера Усманова, и подписали письменные обязательства прекратить их незаконное распространение». На данный момент в пользу предпринимателя уже сделано порядка 30 подобных заявлений. Помимо этого десятки СМИ «в добровольном порядке скорректировали или удалили статьи после получения писем от представителей Алишера Усманова».

Алексей Доспехов

РЕЙТИНГ

ВЦИОМу все понятно

Интерес к российскому футболу снижается

Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) в понедельник, основываясь на данных, полученных в ходе опроса респондентов, сообщил, что доля испытывающих безразличие к российскому футболу граждан за последние почти два десятилетия практически удвоилась, поднявшись с 43% до 77%. Для самой популярной игры страны это формально тревожный знак. Впрочем, как показывает статистика прошлых лет и других организаций, ничего страшного не случилось.

В понедельник Всероссийский центр изучения общественного мнения обнародовал данные опроса, касающегося популярности российского футбола среди населения. Они получились удручающими. «В России массовый интерес к футболу скорее переживает кризис. Об этом говорит сокращение за почти два десятилетия доли постоянных болельщиков в пять раз (2005 год — 19%, 2024-й — 4%), доли периодических болельщиков — в два раза (2005 год — 34%, 2024-й — 18%), а также рост доли равнодушных к данному виду спорта до 77% (2005 год — 43%, 2009-й — 45%, 2022-й — 63%), — говорится в публикации на официальном сайте ВЦИОМа.

В заявлении организации отмечается, что еще в 2009 году почти каждый второй респондент мог назвать интересного ему действующего российского футболиста. По данным свежего опроса, круг игроков, которых знают люди, сузился. Интересного опрашиваемому игрока смогли назвать только 17% респондентов. Самыми популярными оказались Артем Дзюба (его отметили 6% респондентов), Игорь Акинфеев (3%), Андрей Аршавин (2%) и Александр Головин (2%) — игроки, таили иначе проявившие себя в играх за национальную команду. Помимо Андрея Аршавина, пик карьеры которого пришелся на первенство Европы-2008, все остальные достойно себя показали на чемпионате мира-2018, который прошел в России.

«Кризис зрительского интереса к российскому футболу начался не вчера, но его углублению сильно способствовало отлучение наших клубов и сборной России от больших международных соревнований. Вектор внимания аудитории в этой ситуации перемещается в другие секторы рынка досуга и развлечений», — прокомментировал результаты опроса генеральный директор Фонда ВЦИОМа Константин Абрамов.

Несмотря на присутствующий в сообщении ВЦИОМа алармизм, следует отметить, что Россия в принципе никогда не занимала ведущие места в рейтингах стран, жители которых на постоянной основе интересуются футболом. Да, наблюдался взлет в 2018 году, перед чемпионатом мира и после его проведения, когда большая часть населения страны была вовлечена в футбольную историю, просто зная о том, что в России пройдет мировое первенство. Но эффект от его проведения быстро сошел на нет. Уже через пару месяцев после завершения чемпионата мира исследование портала statista.com показало, что Россия в списке заинтересованных в футболе стран замыкает топ-15. Тогда лишь 9% опрошенных россиян смогли назвать себя преданными болельщиками. Еще 20% отметили, что интересуются футболом в целом, но не следят за конкретными играми. Наконец, 35% и 36% заявили, что или следят за футболом очень редко, или вообще не следят. Иными словами, категория почти не интересующихся футболом или не интересующихся им вообще в год проведения чемпионата мира-2018 превышала 70%. На этом фоне рост доли «равнодушных к данному виду спорта до 77%» уже не выглядит катастрофой.

Интересно, что даже в Великобритании — стране с самой сильной лигой мира (Английская премьер-лига, АПЛ) — доля не интересующихся или редко интересующихся футболом граждан достигает 56%. Причем доля тех, кто вообще не следит за игрой, согласно подсчетам statista.com, не сильно отличается от российской — 31% против 36%. Нужно также отметить, что на первом месте по вовлеченности в футбольное «боление» находится Германия. Там 49% населения постоянно или время от времени поддерживает футбольные клубы. Однако и немецкий пример меркнет на фоне ситуации в Саудовской Аравии. Согласно исследованию Nielsen, именно эта ближневосточная страна является лидером в том, что касается заинтересованности населения в футболе, — 80%. На втором месте Таиланд — 78%, на третьем — пятюм Чили, Португалия, Турция — 75%. В топ-10 рейтинга Nielsen попала только одна страна, представляющая «большую футбольную пятерку» (Англия, Испания, Италия, Германия, Франция): Италия занимает девятое место с показателем в 67%.

С выводами ВЦИОМа не согласились и российские футбольные функционеры. «РФС ежегодно проводит исследования, касающиеся популярности футбола в России и вовлеченности россиян в занятие футболом и его разновидностями. Так, согласно отчету исследовательской компании MediaScore, в 2023 году футболом интересовались 76% жителей нашей страны, что на 4% выше, чем в 2022 году. Интерес аудитории к футболу также подтверждают рейтинги трансляций матчей сборной, Российской премьер-лиги и Кубка России», — заявили в службе коммуникаций РФС.

Впрочем, нельзя игнорировать и факты, свидетельствующие о том, что интерес к футболу все-таки снижается. Но не среди, скажем так, некалтифицированной публики, а как раз среди знающей и любящей игру. Достаточно посмотреть на динамику посещаемости матчей РПЛ за последние годы. В сезоне, завершившемся в 2019 году, последнем «доковидном», игры чемпионата России, согласно данным РПЛ, в среднем посещали рекордные для нее 16,8 тыс. зрителей. Потом ограничения, связанные с пандемией, показатели резко снизили. Но еще больше — до 7,4 тыс. человек в среднем на матч — они опустились в 2022 году, после введения Fan ID. Постепенно посещаемость увеличилась, но до планки конца прошлого десятилетия ей по-прежнему очень далеко. В текущем чемпионате она не дотягивает и до 12 тыс. зрителей.

Особый фактор снижения интереса к футболу — отлучение российских команд от международных турниров, случившееся после начала событий на Украине. «Вполне понятно, большое количество людей смотрело международные матчи — Лигу чемпионов, Лигу Европы, игры сборной. Таких матчей не стало после 2022 года, ясно, что интерес упал. С моей точки зрения, это объективно», — заявил ТАСС почетный президент РФС Вячеслав Колосков. Но он же отметил, что «странно, что опросили только болельщиков футбола, а не всех игровых видов спорта». В противном случае, полагает господин Колосков, «было бы понятно, это тенденция какая-то ко всему спорту или касается только футбола».

Отметим, что в Континентальной хоккейной лиге, клубы которой вообще никак не связаны с европейскими турнирами, в сезоне-2023/24 была отмечена рекордная средняя посещаемость — 6622 человека. А у баскетбольной Единой лиги ВТБ средняя посещаемость игр еще в прошлом сезоне превысила 3 тыс. человек, что почти вдвое больше, чем до исключения российского баскетбола из международного расписания.

Александр Петров